

современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!



# Агропромышленная газета Юга России

№ 35—36 (372—373) 24 ноября — 21 декабря 2014 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Новая версия Интернет-издания: [www.agropromyug.com](http://www.agropromyug.com)

**ВНИМАНИЕ!!!**

Цена дорожная на литом редукторе (ЛЮКС), ОТВАЛЫ, НОЖИ

Косилки роторные двухдисковые, Опрыскиватели



**ООО «СОНАР»**

г. Москва, ул. Дорожная 60Б, офис № 633  
тел: (495) 727-31-43  
7273143@mail.ru

Моб. тел:

**(965) 394-62-22**

**(917) 569-55-27**

Картофелекопалки, Плуги, Фрезы почвообрабатывающие



Запасные части к ТРАКТОРАМ

к погрузчикам АМКОДОР

к Автогрейдером

## В 2015-й — С ОПТИМИЗМОМ

### ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

2014 год войдет в историю России отдельной страницей. Зимняя Олимпиада в Сочи, возвращение Крыма, а также введение санкций, значительное ослабление рубля... Последние события повлияли и на сельскохозяйственную отрасль нашей страны. Из-за ослабления рубля большие проблемы возникли, в частности, у иностранных производителей семян и СЗР, а также компаний - импортёров этой продукции. Рикошетом в непростую ситуацию попадут российские аграрии, столкнувшись в 2015 году со значительным повышением цен на семена и СЗР.

Эта тема была одной из самых обсуждаемых на выставке «ЮГАГРО-2014», прошедшей в конце ноября в г. Краснодаре. Активное участие в ней приняло ООО МТС «Агро-Альянс» (г. Воронеж), производитель и поставщик средств защиты растений и семян. В нынешних сложных экономических условиях специалисты компании в тесном партнёрстве с аграриями ищут новые решения, которые позволят оптимизировать агропроизводство и нивелировать действие негативных экономических факторов.

### Где мы — там успех

ООО МТС «Агро-Альянс» начало свою деятельность в 2003 году с оказания услуг по вспашке зяби, но уже в 2004-м переориентировалось на поставку в хозяйства средств защиты растений и семян сельскохозяйственных культур.

Первые пять лет на рынке пестицидов компания выступала в роли дистрибьютора. Затем начался процесс создания и регистрации собственных торговых наименований СЗР. В настоящее время успешно прошли государственные испытания 40 препаратов, на них получены свидетельства о регистрации. В ближайшее время завершатся испытания еще 5 препаратов. Сегодня МТС «Агро-Альянс» располагает полным пакетом средств защиты растений собственного производства для подавления всех вредных объектов на сахарной свёкле, зерновых, зернобобовых, кукурузе, подсолнечнике, картофеле, рапсе, льне, садовых.

В последние 2 года ООО МТС «Агро-Альянс» укрепляет свои позиции на юге России, ежегодно добиваясь стабильного роста продаж. Девиз компании «Где мы — там успех» поддерживает всё больше и больше аграриев юга, сотрудничающих с этим производителем СЗР. Так, постоянными партнёрами МТС «Агро-Альянс» в южном регионе являются такие крупные хозяйства, ООО «Агра-Кубань» из Краснодарского края, ООО «Агрофирма «Село

Ворошилова», ЗАО «Племенной завод им. Героя Социалистического Труда В. В. Калягина», ООО СХП «КМВ-Агро» Ставропольского края. Специалисты этих сельхозпредприятий отмечают высокую эффективность препаратов производства ООО МТС «Агро-Альянс» и выражают желание продолжить сотрудничество в 2015 году.

### У аграриев есть «Шанс»

Новый, 2015 год аграрии ждут не без опасений. Многие до сих пор не продали урожай 2014 года, ожидая дальнейшего повышения цен на сельхозпродукцию. При этом возрастает неопределённость на рынке семян и СЗР.

Насколько возрастёт затратная часть сельхозпредприятий в следующем году? В пользу каких технологий стоит сделать выбор в новых реалиях? Эти вопросы сейчас волнуют всех сельян, - отметил Г. Я. Сергеев, заместитель директора ООО МТС «Агро-Альянс», в разговоре с нашим корреспондентом на выставке «ЮГАГРО-2014». - Наша компания может предложить аграриям эффективные и недорогие технологические решения. На чём они базируются?

Григорий Яковлевич подчеркнул, что продукция ООО МТС «Агро-Альянс» сочетает в себе высокое качество проверенных практикой действующих веществ и доступную цену. Компания не занимается синтезом новых действующих веществ, а ведёт поиск новых смесевых композиций из уже известных препаративных форм, эффективность и санитарно-гигиеническая безопасность которых проверены многолетним использованием в производстве. Поэтому они имеют спрос и не уходят с рынка на протяжении долгих лет.

Из огромного количества пестицидов, предложенных мировой наукой, в ходе лабораторных исследований и предварительных испытаний отбираются только лучшие и надежные препараты. Производятся они на лучших

заводах Китая. В препаратах используются известные и очень эффективные действующие вещества, позволяющие решить любую проблему защиты растений. В частности, фунгицидные — тебуконазол, пропиконазол, ципроконазол, дифеноконазол, карбендазим, флудиоксанил, манкоцеб, металаксил, спироксамин, триадименола, меди хлорокись, цимоксанил, тиабендазол, имазалил, пенцикурон - способны эффективно бороться с заболеваниями растений с момента обработки семян и до уборки урожая. Инсектицидные — диметоат, имидаклоприд, лямбда-цигалотрин, альфа-циперметрин, обеспечивают надежную защиту от вредителей и предотвратят развитие их резистентности (за счёт различных механизмов действия). Гербицидные — МЦПА, этофумезат, фенмедифам, десмедифам, галоксифоп-Р-метил, глифосат, С-метахлор, метрибузин, имазамокс, трифлусульфурон-метил, клетодим, клопиралид, пиклорам, 2,4-Д, флорасулам, дикамба, трибенурон-метил, римсульфурон, феноксапроп-П-этил, дикват - закроют проблему развития любых сорных растений.

Качество поставляемых ООО МТС «Агро-Альянс» препаратов проверено многолетним применением в различных зонах России. Их эффективность абсолютно не уступает СЗР известных зарубежных компаний. А выпускаются они под торговой маркой «Шанс», делающей их узнаваемыми и запоминающимися среди всего многообразия современных СЗР.

### Гибриды с большим потенциалом

Кроме средств защиты растений ООО МТС «Агро-Альянс» поставляет в хозяйства семена сахарной свеклы, кукурузы и подсолнечника отечественной и зарубежной селекции.

Семена отвечают самым высоким требованиям современного производства. Гибриды характеризуются высокой генетической продуктивностью, устойчивостью к различным заболеваниям и пластичностью к условиям произрастания.

### Дополнительное преимущество

Дополнительное преимущество препаратам и семенам от «Агро-Альянс» даёт их испытание на собственных полях в ООО «Луч» (с. Вишневка Верхнехавского района Воронежской области), где на 3000 га выращиваются озимая и яровая пшеница, сахарная свекла, ячмень, кукуруза, подсолнеч-



Руководители и сотрудники ООО МТС «Агро-Альянс» на стенде компании на выставке «ЮГАГРО-2014»

ник, соя, люпин. Здесь испытываются новые гибриды и системы подавления вредителей, болезней и сорняков - фактически они проходят серьёзный тест-драйв, на основе которого делается вывод о пригодности тех или иных продуктов для условий России.

На территории «Луча» расположены собственные складские помещения «Агро-Альянса» (с регулируемым температурным режимом), а также автопарк с транспортом различной грузоподъёмности. Так что отгрузка препаратов и семян осуществляется круглосуточно, независимо от выходных и праздничных дней, причем во все регионы РФ, своевременно и бесплатно!

### Главное - взаимопонимание

За 11 лет на рынке СЗР ООО МТС «Агро-Альянс» создало широкую сеть представительств в 21 регионе РФ, в которых работает более 100 высококвалифицированных специалистов. Они не только занимаются вопросами продаж, но и оказывают научную и практическую помощь хозяйствам в выращивании сельскохозяйственных культур.

Понимая непростое положение аграриев в условиях изменчивой конъюнктуры агрорынка, «Агро-Альянс» предлагает им гибкие финансовые схемы. В частности, препараты и семена могут предоставляться аграриям со 100%-ной отсрочкой платежа.

- Из-за курсовых колебаний под ударом оказались многие производители и импортёры, в том числе и «Агро-Альянс». Поэтому, мы считаем, в настоящее время как никогда должно быть достигнуто взаимопонимание между нами и аграриями, - обратил внимание Г. Я. Сергеев. - Как показала выставка «ЮГАГРО-2014», такого взаимопонимания нам уже удалось достичь, ведь только так можно преодолеть сегодняшнее непростое для всей отрасли АПК время. Мы заинтересованы быть настоящими партнёрами и помощниками в самом высоком понимании этих слов и считываем на такое же отношение аграриев. Только в этом случае, несмотря ни на что, в 2015 году всех нас снова будет ждать успех.

Р. ЛИТВИНЕНКО  
Фото С. ДРУЖИНОВА

**ООО МТС «Агро-Альянс»:**  
 394033, г. Воронеж, ул. Димитрова, 53а, 5-й этаж.  
 Тел. (473) 220-49-41 (многоканальный). E-mail: [agro-mts@mail.ru](mailto:agro-mts@mail.ru)  
 350031, г. Краснодар, ул. Декоративная, 1/3.  
 Тел.: (861) 203-16-72, 8-918-410-79-92. E-mail: [agro-mts23@mail.ru](mailto:agro-mts23@mail.ru)



Дорогие друзья!  
 Новый год подытоживает все, что было, дает надежду на будущее и привносит в нашу жизнь тепло и радость.  
 Компания МТС «Агро-Альянс» поздравляет всех своих партнеров с этим радостным праздником и желает финансового благополучия, душевного комфорта и взятия новых производственных высот.  
 А мы вам в этом поможем!

# БУДЕМ РАСТИ, НЕСМОТРЯ НИ НА ЧТО

## ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

«Мы и наши партнёры-аграрии будем расти в любых экономических условиях», – уверен Михаил Данилов, директор по маркетингу и продажам компании «Август». Эту уверенность разделили и другие специалисты крупнейшего российского производителя СЗР, принявшие участие в сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО-2014».

На чём основывается это утверждение, как влияет на «Август» ослабление рубля и на какие новинки российского производителя аграриям стоит обратить внимание? На эти и другие вопросы Михаил Данилов ответил в беседе с нашим корреспондентом.

2014 год внёс серьёзные коррективы в деятельность, пожалуй, любого российского предприятия, работающего в сельском хозяйстве. Особенно подверглись влиянию геополитических и экономических факторов компании, работающие с зарубежными партнёрами.

– У нашей компании, впрочем, как и у других производителей СЗР, есть проблемы с курсовыми колебаниями рубля, так как около 60 - 70% в себестоимости занимают импортные компоненты, – говорит Михаил Данилов. – Ослабление рубля приводит к увеличению себестоимости наших препаратов. Если в последние годы повышение цен на рынке СЗР было ответом на инфляцию и в среднем составляло 3 - 7%, то в сезоне 2015 года оно может достигнуть показателя в 100%. Однако повышение курса доллара вызовет и рост стоимости продукции растениеводства, что может нивелировать возросшие затраты аграриев. В частности, уже сейчас наблюдается рост цен на зерно практически во всех регионах РФ.

Большая нестабильность царит и на Украине, где «Август» имеет достаточно большой и развитый бизнес. Но в связи с известными событиями планы продаж на Украине пришлось скорректировать. В частности, были планы увеличить продажи наших препаратов в этой стране в два раза и занять по этому показателю 3 - 4-е место. В итоге в этом году продажи «Августа» на Украине выросли на 25% (в долларах США).

Но, несмотря ни на что, мы всё равно с оптимизмом смотрим в будущее, так как наш бизнес не ограничивается Россией и странами ближнего зарубежья, хотя, конечно, на них делается основная ставка. «Август» продает свою продукцию также в Северной Африке, Латинской Америке, Монголии, Сербии. Диверсификация бизнеса позволит нам преодолеть возникающие трудности.

Нужно отметить, что пестицидный рынок России ещё далёк от насыщения, поэтому, на мой взгляд, несмотря на временные сложности, рынок в натуральном выражении продолжит расти и в 2015 году. Показателен тот факт, что рынок СЗР Украины по объёму практически догнал российский, хотя посевные площади Украины примерно в 2,5 раза меньше российских. Так что у нас и наших партнёров есть резервы для роста в любых ситуациях, – подчеркнул Михаил Данилов.

### Фунгициды в авангарде

– Важнейший для нас драйвер роста – выпуск новых препаратов. Мы ежегодно выводим на рынок около 10 новых продуктов, поэтому начинаем присутствовать в тех сегментах, где раньше не имели препаратов. Например, расширяется пакет препаратов «Августа» на кукурузе и подсолнечнике, появляются новые десиканты, – продолжает М. Данилов. – За счет такого интенсивного роста наши продажи будут расти и в следующем году. Мы уверенно вошли на рынки Эквадора и Колумбии, начинаем работать с аграриями Аргентины, Мексики, Сербии, есть планы по выходу на рынок СЗР Юго-Восточной Азии. Совсем недавно после 7 лет регистрацию наконец-то получили первые два продукта в Бразилии.

Что касается России, то в этом году ощутимо быстро росли продажи фунгицидов



Директор по маркетингу и продажам ЗАО Фирма «Август» М. Е. Данилов

на зерновых. Думаю, эта группа препаратов и в дальнейшем будет одним из основных активно растущих сегментов рынка в России, – считает Михаил Евгеньевич.

Стоит особо выделить новинки сезона 2014 года – фунгициды Ракурс и Спирит для защиты зерновых культур, а также фунгицидный протравитель Виал Трио. Эти продукты уже успели проявить себя на полях Кубани. В частности, эффективность их работы продемонстрировали на ежегодном «дне поля» компании «Август», прошедшем в начале июня в Брюховецком районе Краснодарского края (подробно о нем наша газета писала в № 19 - 20 за 2014 год).

Напомним, фунгицид Ракурс, СК содержит в своём составе два триазольных вещества (ципроконазол, 160 г/л, и эпоксиконазол, 240 г/л). Ципроконазол хорошо растворим в воде и быстро проникает в растение, перемещаясь в новый прирост. За счет того, что он мембранально проникает внутрь растения и быстро перераспределяется в тканях, незаменим против болезней с коротким латентным периодом, в первую очередь бурой и желтой ржавчины.

Эпоксиконазол обладает меньшей системной активностью и скоростью передвижения в растениях, зато обладает очень пролонгированным действием, сохраняясь в тканях растений и новом приросте до 4 - 6 недель. Ракурс применяют в дозировках 0,3 - 0,4 л/га, разрешено авиационное применение. Сочетание очень быстрого и очень медленного триазола с широким спектром действия против основных болезней колосовых культур делает этот продукт по-своему уникальным среди широкого спектра смесевых триазолов, представленных на рынке.

Фунгицид Спирит, СК (эпоксиконазол, 160 г/л, и азоксистробин, 240 г/л) отличается тем, что имеет в своем составе азоксистробин. Это самый популярный в мире фунгицид. Он относится к химическому классу стробилуринов и кроме фунгицидных свойств отличается ярко выраженным физиологическим действием, что на высоких агрофонах даже при отсутствии заболеваний формирует более высокий урожай.



Переговоры с партнерами, общение с клиентами - важнейшие моменты выставки «ЮГАГРО-2014»

Виал Трио, ВСК – трёхкомпонентный протравитель (ципроконазол, 5 г/л, тиабендазол, 30 г/л, и прохлораз, 120 г/л). Высокоэффективен против всех видов головни и возбудителей корневых гнилей. Обеспечивает надёжную защиту от семенной, аэрогенной и почвенной инфекций.

– Эти препараты даже назвать дженериками нельзя, ведь их аналогов в мире просто не существует. Несмотря на то что они содержат известные действующие вещества, их комбинация является уникальной и позволяют получить качественно новое решение в фунгицидной защите растений, – акцентировал Михаил Данилов.

### Новинки сезона-2015

– В сезоне 2015 года мы также ожидаем выхода большого количества новых продуктов, – продолжает руководитель. – Это ретардант Регги (хлормекватхлорид), почвенный гербицид для рапса Транш Супер (метазахлор + квинмерак), протравитель Оплот (тебуконазол + дифенокназол), фунгицидный протравитель Кредо (карбендазим), почвенный гербицид для кукурузы, подсолнечника, картофеля, моркови, гороха и сои Гамбит (прометрин), почвенный гербицид для подсолнечника, лука и моркови Гайтан (пендиметалин), инсектицид широкого спектра действия Тайра (хлорпирифос), фунгицид на базе трехосновного сульфата меди Кумир.

Кроме этого произойдет своего рода рестайлинг и усиление ряда наших очень популярных продуктов: Торнадо 500, Борея и Табу. Торнадо 540 – гербицид с повышенным содержанием глифосата кислоты в виде калийной соли и комплексом ПАВ, улучшающим дождестойкость и коэффициент поглощения д. в. сорными растениями. Инсектицид Борей Нео (смесь двух неоникотиноидов и пиретроида) станеткратно более мощным по норме расхода действующих веществ на гектар по сравнению с Бореем. Инсектицидный протравитель Табу Нео (имидаклоприд + клотианидин) расширит свой спектр как по сое, так и по грызущим вредителям за счет, с одной стороны, сочетания двух различных д. в., а с другой – увеличения нормы расхода по действующему веществу на гектар, – завершил Михаил Евгеньевич.

### Научный центр «Август» – основа инноваций

Основу для такого конвейера новинок создает, конечно же, научный центр фирмы «Август». В настоящее время его специалисты заняты исследованиями, связанными с разработкой и технологическим внедрением в производство ряда препаратов, в том числе гербицидов почвенного действия для подсолнечника и кукурузы, многокомпонентных

инсектицидов для применения на широком спектре культур, полифункциональных протравителей семян, новых адъювантов для фунгицидов и гербицидов, а также препаративных форм в виде концентратов микроэмульсий.

В центре используют новейшее оборудование, позволяющее исследовать поведение капель на поверхности листа и проводить научно обоснованный подбор всех компонентов СЗР. Одним из направлений работы центра является изучение поведения рабочих растворов при опрыскивании с использованием системы сканирующего электронного микроскопа. Также начаты работы в новой лаборатории искусственного климата (ЛИК), два блока которой позволяют проводить исследования эффективности смесевых протравителей и гербицидов.

\*\*\*

Несмотря на неблагоприятные повороты в мировой и российской экономике, компания «Август» продолжает с оптимизмом смотреть в будущее и выводить на рынок инновационные препараты для защиты растений, которые с первого года применения становятся необходимым элементом технологии возделывания той или иной культуры. В предстоящем году аграрии получат дополнительные инструменты в виде новых СЗР производства фирмы «Август» для достижения высокой продуктивности сельскохозяйственных культур и рентабельности производства.

Р. ЛИТВИНЕНКО  
Фото С. ДРУЖИНОВА

*Сотрудники компании «Август» поздравляют всех аграриев с наступающим Новым годом и желают добиваться отличных финансовых показателей вне зависимости от экономических и политических событий!*

Представительства ЗАО Фирма «Август» в Краснодарском крае:

г. Краснодар, тел./факс: (861) 215-84-74, 215-84-88; ст. Тбилисская, тел. (86158) 2-32-76, 3-23-92

avgust crop protection

**МИНЕРАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ**

Участником 21-й Международной агропромышленной выставки «ЮГАГРО-2014» традиционно была компания «Еврохим», хорошо известная аграриям юга России как крупнейший производитель и поставщик качественных минеральных удобрений, средств защиты растений, а также сопутствующих товаров и услуг. МХК «Еврохим» стремится максимально эффективно удовлетворить спрос потребителей своей продукции, чтобы их бизнес был максимально прибыльным и доходным.



Деловые встречи на «ЮГАГРО» помогают компании «Еврохим» выбрать верный вектор развития

ной формах, а также водорастворимым фосфором сульфаммофос содержит до 14% элементарной серы. В его составе также кальций и магний.

Сульфаммофос эффективен для применения как основное удобрение осенью, весной или для подкормки растений. Высокая концентрация действующего вещества позволяет равномерно вносить питательные элементы в почву. Сульфаммофос не требует немедленной заделки. Кроме того, удобрение имеет низкое содержание балластных веществ. Оно негигроскопично, не слеживается, не пылит, имеет выровненный гранулометрический состав и 100%-ную рассыпчатость.

Как любое удобрение, сульфаммофос обеспечивает растения жизненно необходимыми макроэлементами (NPS), активизирует ростовые процессы, увеличивает надземную массу растений и длину корней, повышает жизнеспособность растений, устойчивость к заболеваниям и, как следствие, увеличивает урожайность и повышает качество сельскохозяйственной продукции.

В 2006 - 2007 гг. изучали эффективность применения сульфаммофоса на каштановых и чернозёмных почвах при внесении в рядки

# ЦЕНА УРОЖАЯ — ЦЕНА ПЛОДОРОДИЯ

**СБАЛАНСИРОВАННОЕ ПИТАНИЕ РАСТЕНИЙ ОТ МХК «ЕВРОХИМ»**

В беседе с нашим корреспондентом **руководитель отдела продаж компании М. Б. Серегин** рассказал, что «Еврохим» принимает участие в краснодарской выставке 10 лет. В этом году компания подготовила для сельхозпроизводителей целый ряд новых продуктов и услуг, среди которых сложные комплексные удобрения. Усилия специалистов компании направлены на создание новых удобрений, адаптированных под конкретные культуры или технологии выращивания, а также на удовлетворение спроса сельхозпроизводителей на конкретные элементы питания. Например, в значительной части почв Краснодарского края и юга России наблюдается дефицит серы - компания «Еврохим» предлагает сельхозпроизводителям удобрение, содержащее серу, и т. д.

В рамках выставки «ЮГАГРО-2014» состоялся семинар, организованный МХК «Еврохим» и ее партнерами, на тему «Сульфаммофос и NPK – пути решения проблем в агрохимии в условиях ЮФО и СКФО». Выступивший перед участниками семинара **руководитель направления агрохимического сервиса МХК «Еврохим» М. Ю. Локтионов** подчеркнул, что одним из главных и сложных вопросов минерального питания является проблема избытка или недостатка удобрений. Её решение кроется в сбалансированном питании, т. е. в оптимизации питания растений.

Оптимизировать минеральное питание можно за счёт:

1. Оптимизации форм используемых удобрений, т. е. за счёт изменения соотношения в удобрениях элементов минерального питания;
2. Внесения оптимальных доз удобрений;
3. Сроков внесения удобрений, так как в разные фазы своего развития растения проявляют свои потребности в отдельных элементах минерального питания;
4. Способов внесения минеральных удобрений: сплошное (разбросное) или местное (локальное).

Среди перечисленных четырёх позиций оптимизации минерального питания три (2, 3 и 4-я) напрямую зависят от агрохимической службы хозяйства.

Выбор той или иной формы минерального удобрения также в компетенции специалиста агрохимслужбы хозяйства. Однако он может выбрать только то, что на данный момент производит промышленностью. Компания «Еврохим», учитывая потребности сельхозпроизводителей, производит 21 марку сложных NPK удобрений.

Говоря о сложных минеральных удобрениях, М. Ю. Локтионов подчеркнул, что их применение является важным способом оптимизации минерального питания и нерационально поступают те специалисты, которые ограничиваются однофазным применением одной формы удобрения.

Докладчик также перечислил проблемы, связанные основными элементами минерального питания.

Так, главная проблема с азотом - его потери, которые могут достигать весьма внушительных размеров при применении различных форм азотных удобрений. Азот может находиться в минеральных удобрениях в трех формах: амидная, аммонийная и нитратная. Нитратные формы подвижны и легко вымываются из почвы, а растения могут употреблять нитратный азот в неограниченном количестве. Аммонийная форма доступна растениям и имеет более продолжительный эффект. Аммоний адсорбируется частичками почвы, в результате чего дольше сохраняется в почве и может перейти из аммонийной формы в нитратную. Амидная форма азота вообще не доступна корневой системе растений. Такая форма азота может проникать в растения в небольших количествах (3 - 4%) через листовую поверхность. Названные формы азота в почве переходят друг в друга: амидная - в аммонийную, а аммонийная - в нитратную. Это означает, что внесение карбамида позволяет дать растениям продолжительный период использования азота. Нитратная форма азота «живёт» в почве 10 - 15 дней, аммонийная - 25 - 30 дней, в то же время у амидной формы этот период составляет 45 - 50 дней.

Очень интересной формой азотных удобрений является выпускаемое компанией жидкое удобрение карбамидно-аммиачная смесь (КАС 32). Она содержит 32% азота, в том числе 6,4% в нитратной форме, 6,4% аммонийного азота и 19,2% амидной формы азота. Следует помнить, что нитратный азот - это стартовый азот, а аммонийный обеспечивает растения более длительное время.

Говоря о проблеме фосфора, докладчик подчеркнул, что главной проблемой этого элемента является его трудная доступность. Реально вносимый в почву фосфор в виде удобрений усваивается в виде дигидрофосфата всего на 10 - 15%.

Уникальным фосфорным удобрением компании «Еврохим» является сульфаммофос. Его уникальность в том, что кроме 20% азота, 20% фосфора и до 1% магния он содержит около 14% активной серы, а её содержание в почвах Центральной, Северной и Восточной зон нашего края ничтожно мало: менее 6 мг/кг. Сера и азот имеют большое значение в синтезе белковых веществ в растениях.

Касаясь калия, М. Ю. Локтионов отметил, что его содержание в почве может быть велико, однако он доступен только в виде солей. Калий обязательно рекомендуется вносить для удобрения озимых хлебов, т. к. он влияет на перезимовку озимых. Для этих культур первые 15 дней после всходов являются критическим периодом в потреблении калия.

Компания «Еврохим» старается производить сложные удобрения, в состав которых входит и калий. Сложное комплексное удобрение нитроаммофоска, производимое компанией «Еврохим» по специальной технологии, содержит до 75% калия в нитратной форме.

По мнению М. Ю. Локтионова, сложное азотно-фосфорно-калийное удобрение - это то решение, которое требуется для растений. Оно поможет земледельцу выращивать качественную, высокоурожайную продукцию.

Специалисты компании «Еврохим» разбили выпускаемые удобрения на группы. К первой группе (для осеннего внесения) отнесены удобрения с формулами 8-24-24, 10-26-026, которые можно использовать под основную обработку почвы. Ко второй группе отнесены удобрения, в составе которых оптимальное соотношение азота, фосфора и калия (17-17-17, 15-15-15, 16-16-16). Их рекомендуется вносить при посеве. К третьей группе отнесены удобрения с высоким содержанием азота и небольшим количеством фосфора и калия, например 27-6-6. Эти нитроаммофоски рекомендуются для проведения подкормок.

В будущем году планируется поставка в хозяйства края сложных удобрений с формулами 23-13-8, 19-22-9 и 14-14-23.

В продуктах компании «Еврохим» азот содержится в аммонийной и нитратной формах (50:50). Кроме того, удобрения имеют высокое содержание водорастворимого фосфора и калия в нитратной форме, а также большое содержание серы. В состав удобрений входят также кальций и магний.

**ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ДОКАЗАННАЯ НАУКОЙ И ПРАКТИКОЙ**

**Член-корреспондент РАН, заведующий отделом прецизионных технологий ВНИИ риса и зав. кафедрой агрохимии КубГАУ А. Х. Шеуджен** представил доклад «Агрохимические средства минерально-химической компании «Еврохим». Учёный и руководимые им коллективы проводили исследования по изучению фосфогипса нейтрального, нитроаммофосок различных формул, а также эффективности препарата Агринос НУТ.

Опыты, проведенные в учхозе «Кубань» и ГПЗ рисосовхоз «Красноармейский», показали, что фосфогипс эффективен на рисе и озимой пшенице. Наилучшие результаты даёт осеннее внесение фосфогипса в дозе 4 т/га. Фосфогипс действует не один год. Его последствие положительно сказывается на урожайности кукурузы, сои. Отмечено, что при удобрении фосфогипсом соя быстрее созревает.

Урожайность риса и окупаемость затрат при применении нитроаммофоски с формулой 19:22:9 оказались выше, чем при внесении нитроаммофосок с другими формулами. На кукурузе максимальные прибавка (25,48%) и окупаемость затрат получены при внесении нитроаммофоски 23:13:8.

Применение биопрепарата Агринос НУТ - жидкого концентрата, содержащего экосистему встречающихся в почве микроорганизмов, на фоне внесения N<sub>6</sub>O<sub>8</sub>K<sub>6</sub>O дало прибавку урожая кукурузы 18,61%, тогда как прибавка на фоне без удобрений составила 6,71%.

**Заведующая лабораторией почвоведения и агрохимии ФГБНУ «Ставропольский НИИСХ» Н. Н. Шаповалова** в докладе «Эффективность применения сульфаммофоса в условиях СКФО» отметила, что сульфаммофос - это универсальное сложно-смешанное водорастворимое гранулированное удобрение, подходящее для всех типов почв под все сельскохозяйственные культуры. Его можно смешивать с другими удобрениями. Основными компонентами удобрения являются: моноаммонийфосфат - NH<sub>4</sub>H<sub>2</sub>P, диаммонийфосфат - (NH<sub>4</sub>)<sub>2</sub>HPO<sub>4</sub>, сульфат аммония - (NH<sub>4</sub>)<sub>2</sub>SO<sub>4</sub>, карбамид - CO(NH<sub>2</sub>)<sub>2</sub> и аммиачная селитра - NH<sub>4</sub>NO<sub>3</sub>. Наряду с азотом в аммонийной и нитрат-

(1 ц/га) и под культивацию (2 и 4 ц/га) на озимой пшенице. На обоих типах почв повышение дозы удобрения увеличивало его эффективность. Максимальную прибавку урожая даёт применение сульфаммофоса под культивацию в дозе 4 ц/га как на чернозёмах, так и на каштановой почве.

Схожие результаты даёт применение сульфаммофоса на яровом ячмене. По эффективности сульфаммофос не уступает аммофосу и аммиачной селитре при удобрении ярового ячменя.

Исследования Н. Н. Шаповаловой показали высокую эффективность применения удобрения на кукурузе и подсолнечнике.

**Агроном-консультант по региону Юг компании «Уралкалий» кандидат сельскохозяйственных наук А. А. Назаренко** в докладе «Эффективность NPK в Южном регионе» подчеркнул огромную роль калия в питании растений, а также охарактеризовал баланс этого элемента в земледелии России, который носит ярко выраженный дефицитный характер. Он отметил, что проведенные опыты последних лет, в том числе в ЮФО, показали высокую эффективность внесения хлористого калия под зерновые культуры. При этом эффективность калийных удобрений зависит от предшественника.

Основываясь на результатах опытов, А. А. Назаренко продемонстрировал, как калий повышает эффективность азота, содержание сахара, повышает урожайность, структуру урожая зерновых культур, риса и сахарной свёклы. В настоящее время «Уралкалий» реализует трёхлетний пилотный проект, разрабатывая рекомендации по применению калийных удобрений на сахарной свёкле, кукурузе, рапсе, сое.

Докладчик сообщил, что в южном регионе происходит истощение почв по калию и если не изменить систему земледелия и дефицитный баланс калия, то можно прийти к полной почвенной деградации, после чего восстановить естественное плодородие почв будет очень тяжело.

\* \* \*

Таким образом, вопросы, поднятые на семинаре, позволили выявить имеющиеся проблемы, связанные с оптимизацией минерального питания сельхозкультур. МХК «Еврохим» предлагает эффективное решение этих проблем, основой которого является широкий спектр производимых компанией высококачественных сложных комплексных минеральных удобрений, а также сопутствующих им товаров и услуг.

**А. ГУЙДА, к. с.-х. н. Фото С. ДРУЖИНОВА**

**Компания «Еврохим» поздравляет своих партнеров с Новым, 2015 годом! Пусть наступающий год будет насыщен новыми планами, творческими идеями, хорошими новостями и финансовыми успехами. Удачи и счастья всем нам!**



**ЕВРОХИМ** **ООО «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар»:**  
г. Краснодар, ул. Советская, 30.  
Тел. (861) 238-64-06, факс (861) 238-64-08.

# СЕЛЕКЦИЯ ПРИБЫЛИ ОТ LIMAGRAIN

## ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Подсолнечник и кукуруза наряду с зерновыми колосовыми являются стратегически важными культурами для отечественного агропрома. Именно эти культуры обеспечивают высокую экономическую отдачу, поэтому многие сельхозпредприятия делают на них ставку. Однако конъюнктура мирового рынка зерна кукурузы и подсолнечника очень изменчива, год от года меняются стандарты качества, не стоит сбрасывать со счетов и изменения климата и биосферы. Всё это заставляет аграриев экспериментировать с новыми технологиями возделывания, использовать современные высокопродуктивные гибриды. Только такой подход может обеспечить достижение высокой рентабельности сельхозпроизводства.

Французская селекционная компания Limagrain в последние годы доказала, что её гибриды полевых культур отвечают самым последним мировым требованиям сельхозпроизводства. Корреспонденты нашего издания не раз посещали семинары и «дни поля», организованные Limagrain, на которых демонстрировались конкурентные преимущества гибридов этой французской компании. Не могли мы упустить возможности пообщаться со специалистами Limagrain и на международном агрофоруме «ЮГАГРО-2014» в г. Краснодаре. В интервью нашему изданию Александр СЕМЕНИХИН, коммерческий директор компании Limagrain, рассказал об итогах года, новых технологиях и гибридах, а также поделился планами на будущее.



## Доверие аграриев дороже политики

- Александр Николаевич, с какими результатами Limagrain завершает 2014 год?

- Как для сельхозпроизводителей, так и для их поставщиков 2014 год был непростым. Как известно, произошедшие геополитические изменения, прежде всего ухудшение отношений между Западом и Россией, повлекли за собой экономические трудности, которые повлияли и на нашу работу. Так, ещё зимой прошлого года курсы иностранных валют начали быстро расти по отношению к рублю, что неизбежно вызвало рост цен на семенной материал. Чтобы у аграриев была возможность приобрести современные гибриды пропашных культур, в январе 2014 года было принято решение зафиксировать цены на всю продукцию Limagrain. Это решение стало эффективной мерой поддержки аграриев, также позволившей нам не снизить объёмы продаж.

В целом объёмы наших продаж в России по итогам сезона-2014 увеличились как по кукурузе, так и по подсолнечнику. Положительная динамика продаж говорит о том, что аграрии доверяют нашим гибридам, убедившись в их высоком генетическом потенциале. Это подтолкнуло компанию Limagrain к расширению



Вместе с партнерами на выставке «ЮГАГРО-2014».

штата представителей в регионах. Теперь наши сотрудники могут ещё более оперативно реагировать на пожелания аграриев, помогая получать максимальную прибыль от гибридов Limagrain.

- Как вы оцениваете работу дилерской сети?

- У Limagrain 15 дистрибьюторов на территории России, и все они успешно справляются с продажами. Благодаря их работе наша компания входит в тройку лидеров в России по продажам подсолнечника и в пятёрку - по продажам кукурузы.

В этом году у нас появился новый партнёр на Дальнем Востоке, так что здешние аграрии тоже получают возможность выращивать на своих полях передовые гибриды селекции Limagrain. Вместе с дилерами мы реагируем на все запросы и пожелания сельхозпроизводителей, повышая уровень нашего сервиса.

## Новинки и их преимущества

- Как показали себя новые гибриды подсолнечника Limagrain в сезоне 2014 года и какие новинки ожидаются в следующем году?

- С этого сезона мы начали активно внедрять в производство линейку гибридов под брендом Suneo. На данный момент это гибриды ЛГ 5542 КЛ (отличается стабильностью и устойчивостью к болезням) и ЛГ 5452 ХО КЛ (высокоолеиновый, обладает высокой продуктивностью, пластичностью, толерантностью к склеротинии и фомопсису). Они предназначены для технологии Clearfield® и к тому же имеют генетическую устойчивость к заразице (до 7 рас). Наши специалисты выяснили, что подсолнечник подвергается заражению заразицей ещё на ранних фазах вегетации и до обработки Евро-Лайтнингом паразит успевает нанести серьёзный вред. Генетическая устойчивость гибрида - это очень значимое конкурентное преимущество, позволяющее аграриям оптимизировать сроки обработки гербицидом Евро-Лайтнинг в зависимости от фазы развития других сорных растений в посевах подсолнечника. Таким образом, технология Suneo обеспечивает двойную защиту посевов.

Кстати, высокоолеиновый гибрид Suneo ЛГ 5452 ХО КЛ пользуется большим спросом среди компаний, торгующих подсолнечником, и перерабатывающих предприятий. Компания Limagrain, в частности, тесно сотрудничает с фирмой «Каргилл», занимающейся закупкой

товарных семян зерна высокоолеинового подсолнечника. Сотрудники «Каргилл» высоко оценивают качество зерна ЛГ 5452 ХО КЛ. С учетом высокого спроса в будущем мы планируем расширить линейку гибридов Suneo.

Помимо этого совместно с компанией БАСФ сейчас работаем над созданием линейки гибридов, предназначенной для новой технологии (препарат и гибриды в настоящее время находятся в регистрации).

Также специалисты Limagrain работают над созданием новых раннеспелых классических гибридов подсолнечника, устойчивых к заразице рас А-Г. Так, для регионов России, подверженных атакам заразицы, ожидается регистрация ЛГ 5485 и продажи в 2015 году. Он быстро созревает, имеет высокие масличность и урожайность.

- Какие преимущества у гибридов кукурузы Limagrain? Какие новинки вы могли бы выделить?

- Линейка гибридов кукурузы была существенно обновлена в 2013 году. В частности, появились новые гибриды с ФАО от 300 до 400. В 2014 году к ним добавились новые гибриды с ФАО 250-300. По результатам производственных и демонстрационных испытаний последних двух лет прекрасные результаты показал гибрид АДЭВЕЙ (ФАО 280). Гибрид имеет кремнисто-зубовидный тип зерна, средневывраженный эффект Stay green, низкую уборочную влажность. По своему потенциалу АДЭВЕЙ является высокоинтенсивным гибридом и по урожайности может конкурировать с гибридами других известных мировых компаний с ФАО до 350. Фактически он чемпион 2013 и 2014 годов в линейке гибридов Limagrain по урожайности.

Продолжаем развивать программу LGAN (Animal Nutrition), которая заключается в создании нового типа гибридов силосной кукурузы. Сейчас в линейку этих гибридов входят ЛГ 2195, ЛГ 3285, ЛГ 30311, ДЖОДИ и ЛГ 3490.

В последние два года мы провели масштабные «дни поля», посвящённые возделыванию силосной кукурузы. Большой интерес к этой программе проявили аграрии, занимающиеся молочным животноводством. Дело в том, что выращивание наших гибридов на силос даёт дополнительную прибыль предприятиям молочного животноводства за счёт такого преимущества, как повышенная перевариваемость клетчатки. В результате надой молока увеличиваются от 200 до 2000 г в сутки. Эти данные подтверждаются многочисленными исследованиями.

На сегодняшний день более 15 агрохолдингов по всей России (из них 4 в Краснодарском крае) сотрудничают с нами, высевая гибриды про-

граммы LG Animal Nutrition в промышленных масштабах.

## Ассортимент культур расширяется

- Над какими ещё интересными проектами сейчас работает компания Limagrain? - Большинство сельхозпроизводителей знают Limagrain по гибридам подсолнечника и кукурузы, но в нашем ассортименте есть и сорта пивоваренного ячменя и гороха. Пивоваренный ячмень от Limagrain знают во всем мире, в России он только начинает завоевывать популярность. Так, с 2014 года мы начали в России активные продажи сорта пивоваренного ячменя ОВЕРТЮР собственной селекции. Два наших партнёра в Центральной России занимаются поставками семян этой культуры. Скоро начнутся продажи второго сорта пивоваренного ячменя — ОДИССЕЙ.

В этом году мы занялись размножением в России семян гороха высоких репродукций. С 2015-го начнутся их продажи. Могу отметить, что эти сорта хорошо известны в Европе, а результаты демонстрационных испытаний в России говорят о том, что в нашей стране их также ждёт успех.

## Главное — удержать цену на семена

- В связи с последними политическими и экономическими событиями какова стратегия развития компании на ближайшую перспективу?

- Разрабатывая стратегию работы в России на 2015 год, мы не могли не учитывать мировую политическую и экономическую ситуацию. Как я уже отмечал, в начале этого года мы сделали верный шаг, зафиксировали цены в рублях. На 2015 год также зафиксировали цены на семена Limagrain по внутреннему курсу, который значительно ниже официального. В декабре начнем завозить семена в Россию.

- Как сказались эмбарго на компании Limagrain?

- В настоящее время запретов на ввоз семян из Франции нет, а семена кукурузы из Украины мы успели ввезти на территорию России до введения запрета. Семена подсолнечника завозим из Аргентины и Турции, поэтому трудностей в обеспечении российских производителей у нас нет.

В планах - дальнейшее увеличение объёмов продаж. Для этого мы набираем новых сотрудников, выходим на рынки новых регионов. «ЮГАГРО» показала, что интерес к нашим продуктам очень высок. Мы провели на выставке множество переговоров, заключили новые контракты. Такое живое общение с аграриями помогает нам развиваться, обеспечивая потребности сельхозпроизводителей в передовых гибридах. Я благодарен всем, кто доверяет нашим гибридам. Мы и в следующем году сделаем всё, чтобы оправдать надежды аграриев.

## С Новым годом, аграрии!

- Александр Николаевич, спасибо вам за беседу. От лица наших читателей поздравляем вас с наступающим Новым годом. Желаем, чтобы и в 2015-м Limagrain продолжил успешно развивать свои проекты, позволяющие сельхозпроизводителям в различных регионах нашей страны получать высокие производственные результаты!

- Спасибо! Я тоже поздравляю читателей и всех аграриев России с наступающим Новым годом! Желаем всем финансовой стабильности и высоких цен на сельхозпродукцию. Приглашаем к сотрудничеству в новом году.

С праздником!



Р. ЛИТВИНЕНКО  
Фото С. ДРУЖИНОВА



Селекция Вашей прибыли

ООО «Лимагрэн РУ»:

г. Краснодар, ул. Янковского, 169/Новокузнецкая, 40, тел. 8 (861) 255 59 96.

E-mail: info-russia@limagrain.com

Web-сайты: www.lgseeds.ru, www.limagrain.ru

РЕКЛАМА

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОДУКТЫ

В рамках прошедшей 21-й Международной агропромышленной выставки «ЮГАГРО-2014» состоялся семинар «Агро Эксперт Групп» открывает эру российской комбинаторики», организованный этой российской компанией.

Продукция «Агро Эксперт Групп» - химические средства защиты растений - хорошо известна отечественным сельхозтоваропроизводителям. За 12 лет своего существования компания развилась и окрепла, став солидным участником российского рынка пестицидов и одним из крупнейших отечественных производителей.

В крупных аграрных регионах России и в Республике Беларусь работает 20 филиалов компании, где трудятся свыше 150 высококвалифицированных специалистов, оказывающих помощь в защите растений более чем 900 хозяйствам и крупным аграрным холдингам. «Агро Эксперт Групп» производит пестициды на собственном заводе «Волга Индастри» в г. Волгограде. Здесь выпускается 25% всех пестицидов, применяемых на сахарной свёкле, и около 8% всех химических средств защиты растений, используемых в России. На сегодня это передовое, специализированное предприятие по выпуску пестицидов. Кроме того, на базе названного завода создан современный научно-исследовательский центр, имеющий государственную аккредитацию. Квалифицированные специалисты центра исследуют эффективные комбинации действующих веществ, разрабатывают на их основе новые препараты и создают инновационные препаративные формы пестицидов. Кроме того, в центре ведется разработка комплексных микроудобрений и монопродуктов в хелатированной форме.

**Эра российской комбинаторики**

В докладе «Агро Эксперт Групп» открывает эру российской комбинаторики» коммерческий директор компании И. В. Друзякин сообщил, что в настоящее время учёные и специалисты научно-исследовательского центра сосредоточили свои усилия на комбинаторике. Что это такое?

Комбинаторика - это создание инновационных препаратов на основе лучших действующих веществ, доступных на рынке химических средств защиты растений. Это долгий и трудоёмкий путь создания инновационных препаратов, отвечающих практическим запросам производства, характеризующихся технологичностью применения и сулящих большую выгоду сельскохозяйственным производителям.

Такой подход даёт возможность создавать препараты на основе уникальных комбинаций действующих веществ. Этим продуктам нет аналогов на российском рынке пестицидов. Их использование в системах защиты растений позволяет сельхозтоваропроизводителям получать новое качество решений в защите сельскохозяйственных культур.

**Слово - крупному учёному**

В перерывах между докладами специалистов компании слово было предоставлено известному учёному и крупному специалисту в области защиты растений, профессору, директору научно-консультационного центра ООО «Агролига» К. С. Артохину, который подробно рассказал

участникам семинара о болезнях, вредителях и сорных растениях в посевах зерновых культур в условиях Юга России и обозначил актуальные методы борьбы с ними. Основываясь на результатах собственных исследований и наблюдений, К. С. Артохин подчеркнул, что решающая роль в эффективности защитных мероприятий против вредителей, болезней и сорняков принадлежит специалисту хозяйства по защите растений. От его компетентности, знания современных методик фитосанитарной диагностики, способности быстро и грамотно оценивать фитосанитарную обстановку на полях хозяйства, владения эффективными методами борьбы с вредными организмами, знания возможностей и особенностей работы доступных на сегодняшний день пестицидов во многом зависит успех защитных мероприятий и, как следствие, экономическое благополучие хозяйства.

**Портфель новинок**

Доклад на тему «Новые продукты «Агро Эксперт Групп» в сезоне 2015 года» участникам семинара представила директор по маркетингу Ольга Естина.

Она сообщила, что на сегодняшний момент компания готовит к выводу на рынок восемь продуктов, и рассказала о четырех из них, предназначенных для защиты зерновых культур.

В 2015 г. на рынке появится новый инсектицид Декстер®. Это двухкомпонентный инсектицид на основе лямбда-цигалотрина и ацетамиприда. Сочетание этих действующих веществ обуславливает системное + контактно-кишечное действие препарата. Нормы расхода нового инсектицида составляют 0,1 - 0,2 л/га. Препаративная форма - концентрат суспензии. Ожидается его регистрация на зерновых культурах и сахарной свёкле. Декстер® отличает смешиваемость в баковых смесях, отсутствие органических растворителей позволяет избежать фитотоксичности при работе в жаркую погоду.

Неоникотиноид ацетамиприд, имеющий контактно-кишечное действие, обладает системной и трансламинарной активностью. В сравнении с другими неоникотиноидами ацетамиприд распадается в растении дольше, благодаря чему защитный период длится до 22 дней. Кроме того, это действующее вещество не обладает фитотоксичностью, не разлагается при высоких температурах воздуха, а также не смывается дождём и быстро проникает в растение.

В свою очередь, пиретроид лямбда-цигалотрин, обладающий инсектицидной и акарицидной активностью, имеет контактно-кишечное действие. Несомненным достоинством этого действующего вещества является так называемый «нокдаун-эффект», в результате которого гибель насекомых, находившихся на растении в момент

# КОМБИНАТОРИКА - НОВОЕ КАЧЕСТВО ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

обработки, наступает практически мгновенно. По сравнению с другими пиретроидами лямбда-цигалотрин имеет более продолжительное защитное действие. Он также не разлагается на обработанных растениях.

Благодаря такой комбинации действующих веществ Декстер® поражает вредителей непосредственно при опрыскивании, а также при питании на обработанном растении и внутри него. В то же время оригинальная комбинация действующих веществ, разных по механизму действия, препятствует выработке резистентности у вредителей к применяемому препарату.

К числу преимуществ нового инсектицида относится возможность контроля широкого спектра вредителей. Декстер® предназначен для контроля

эталонном эффективности против подмаренника цепкого.

Оба действующих вещества проникают в растения через листья и корни и ингибируют фермент ацетолаттасинтазу. Они разлагаются в почве через 40 дней и поэтому не оказывают последствие на последующие культуры.

Такая комбинация, состоящая из наиболее эффективных действующих веществ, не имеет аналогов на российском рынке. Она обеспечивает защиту от возникновения сорняков перекрёстной резистентности к препарату. Применение Кайен® обеспечивает не только полный контроль широкого спектра двудольных сорняков, включая бодяк, горец вьюнковый и осоты, но и непревзойдённый контроль подмаренника цепкого, даже на поздней

тёмно-бурой пятнистости и ринхоспориоза на ячмене. На пшенице фунгицид применяется для контроля мучнистой росы, бурой, стеблевой, жёлтой ржавчины, пиренофороза, септориоза листьев, септориоза колоса, темно-бурой пятнистости, фузариоза колоса. На свёкле Флинт® применяется для борьбы с церкоспорозом, мучнистой росой и фомозом. А на сое — против ржавчины, церкоспороза, аскохитоза, септориоза, альтернариоза и антракноза.

Различная растворимость компонентов препарата обуславливает быстрый начальную активность, длительную защиту (до 4 недель с момента обработки). Кроме того, препарат отличается высокой дождеустойчивостью.

Осенью 2015 г. на рынке появится еще один новый продукт - двухкомпонентный фунгицидный протравитель для защиты семян зерновых культур с расширенным спектром контролируемых видов корневых гнилей Протект® Форте. Этот препарат имеет контактно-системное действие. Активным началом являются флутриафол + флудиоксонил, относящиеся к химическому классу триазолы + фенилпирролы. Планируется его регистрация для применения на пшенице, ячмене при норме расхода 1 - 1,25 л/г.

Входящий в состав препарата флутриафол имеет выраженные системные свойства и защитный эффект. Передвигаясь в растущих тканях, он искореняет болезни в семени и защищает от аэрогенной инфекции молодые органы растения. Это действующее вещество обеспечивает надёжный контроль головни. Флудиоксонил является аналогом природных антимикотических веществ. Он имеет контактное действие и исключительно эффективен против грибов рода фузариум. Флудиоксонил также обеспечивает надёжную защиту проростков от корневых гнилей и снежной плесени. Это действующее вещество обладает иммуномодулирующим действием, стимулируя прорастание культуры, благодаря чему формируется прекрасная стеблестой и наблюдается хорошая перезимовка.

Комбинация названных действующих веществ позволяет надёжно защитить всходы от наружной и внутренней семенной инфекции. Эта комбинация имеет отличную эффективность против альтернариоза, гелиминтоспориозных и фузариозных корневых гнилей, снежной плесени и позволяет надёжно защитить растения от головни. Протект® Форте можно использовать как при оптимальных, так и при поздних сроках сева.

Специалисты компании «Агро Эксперт Групп» надеются, что созданные ими новые высокотехнологичные препараты позволят сельскохозяйственным производителям выйти на качественно новый уровень защиты растений от вредных организмов. Со своей стороны компания гарантирует всестороннюю поддержку тем производителям, которые будут реализовывать эти решения в своей практической деятельности.



Команда профессионалов ООО «Агро Эксперт Групп» на выставке «ЮГАГРО-2014»

листогрызущих, сосущих, скрытноживущих насекомых. На пшенице это клоп вредная черепашка, внутрестеблевые мухи, пьявица, трипсы, блошки и хлебные жуки. На сахарной свёкле - свекловичные блошки, долгоносики, в том числе внутрестеблевой, тли и луговой мотыльк. На ячмене - шведские мухи, пьявица, трипсы, стеблевые пилильщики и тли.

Применение инсектицида Декстер® обеспечивает длительный период защиты — до 3 недель. Кроме того, препарат не пахнет, не раздражает слизистые оболочки — безопасен для персонала.

В 2015 г. компания представит на рынок новый системный двухкомпонентный гербицид Кайен®. Действующими веществами препарата являются тифенсульфурон-метил + флорасулам, обладающие системным действием. Гербицид производится в виде водно-диспергируемых гранул. Планируется его регистрация для применения на пшенице и ячмене при нормах расхода 25 - 35 г/га.

Действующее вещество тифенсульфурон-метил, входящий в состав нового гербицида, относится к классу сульфонилмочевин.

Действующее вещество флорасулам принадлежит к классу триазолпиримидинов. Флорасулам является

стадии его развития (8 - 10 мутовок). Гербицид начинает работать уже при +5° С, и им можно работать, начиная с 2 - 3 листьев, вплоть до фазы 2-го междоузлия зерновых культур.

Новый фунгицид для защиты зерновых, сои и свёклы от широкого спектра заболеваний Флинт® включает системные действующие вещества триазоловой группы: ципроконазол + эпоксиконазол. Фунгицид производится в виде водно-суспензионного концентрата. Ожидается его регистрация на зерновых культурах, сахарной свёкле и сое при норме расхода 0,6 - 0,8 л/га.

Входящий в состав препарата ципроконазол быстро поглощается листьями и перемещается во все части растения. Он считается признанным лидером в борьбе с ржавчиной. В свою очередь, эпоксиконазол обладает длительным остаточным действием, работает по холодной погоде и имеет высокую эффективность против септориоза, пиренофороза и мучнистой росы.

Фунгицид Флинт® имеет профилактическое и искореняющее действие. К числу его несомненных достоинств относится тот факт, что такая комбинация действующих веществ не имеет распространения на рынке. Она занимает первое место в рейтинге триазолов против церкоспороза и обеспечивает исключительную эффективность против основных заболеваний свёклы и сои. Флинт® рекомендуется применять против мучнистой росы, карликовой ржавчины, стеблевой ржавчины, сетчатой пятнистости,

## ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Предстоящий сезон для аграриев обещает быть непростым, что прежде всего связано с высокой степенью неопределённости относительно цен на средства производства и закупочных цен на урожай-2015. Насколько вырастет себестоимость готовой продукции и сможет ли окупить эти затраты реализация урожая? Ввиду экономической нестабильности пока на эти вопросы ответить сложно. Поэтому сельхозтоваропроизводителям необходимо сделать выбор в пользу надежных технологий, нацеленных на получение качественной продукции, но при этом стоимость всего комплекса технологий не должна быть высокой. Существуют ли такие решения? Да, на сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО-2014» их представила компания «РосАгроТрейд».

В условиях ослабления рубля и непредсказуемости цен на зерно ООО «РосАгроТрейд» может предложить аграриям эксклюзивные продукты, стоимость которых фактически остаётся на уровне сезона 2014 года. Благодаря тому, что компания самостоятельно занимается испытанием и семеноводством гибридов полевых культур (как иностранной, так и российской селекции), имеет собственный современный завод по доведению до посевных кондиций семян, а также предлагает уникальную систему листовых подкормок всех культур и консультационное сопровождение. «РосАгроТрейд», пожалуй, на сегодняшний день остаётся единственной компанией, чьи технологические решения оптимально подойдут для многих агропредприятий в условиях непредсказуемого 2015 года. Наш корреспондент встретился со специалистами и партнёрами ООО «РосАгроТрейд» на стенде компании в рамках выставки «ЮГАГРО-2014».

## Ставка на французское качество

В канун своего 10-летнего юбилея (компания основана в 2005 году) ООО «РосАгроТрейд» является одним из лидеров российского рынка в области поставок высококачественных семян подсолнечника, кукурузы, сахарной свеклы, сои, люцерны, сорго от ведущих мировых производителей, оставаясь поставщиком уникальной линейки микроудобрений.

## ЭКСКЛЮЗИВНО



Специалисты ООО «РосАгроТрейд» вместе с зарубежными партнерами на «ЮГАГРО-2014»

Руководство и специалисты компании «РосАгроТрейд» нацелены на то, чтобы помочь агрономам эффективно использовать весь биологический потенциал культурных растений за счёт применения современных технологий и высокопродуктивных гибридов. Принято решение в качестве основных поставщиков семян и селекционных достижений ориентироваться на французские компании РАЖТ и «Флоримон Дебре», так как они отлично зарекомендовали себя на европейском рынке, где гибриды этих компаний показывают высокие результаты уже не одно десятилетие. На сегодняшний день «РосАгроТрейд» является эксклюзивным импортёром семян этих производителей. Демонстрационные испытания и производственное использование в России этих французских гибридов подтвердило правильность сделанного выбора.

## Семенной завод

## как гарант качества и стабильности

Отличительная особенность нашей компании заключается в том, что при работе с иностранными партнёрами мы взяли параллельный курс на сотрудничество с отечественными селекционерами, обращает внимание Ю. А. Харченко, начальник научно-консультационного отдела ООО «РосАгроТрейд», кандидат сельскохозяйственных наук. Мы сами занимаемся производством и подготовкой семян.

Сейчас в ООО «РосАгроТрейд» работают около 150 специалистов. Мы имеем семенной завод, который производит семена практически всех полевых культур: пшеницы, ячменя, кукурузы, подсолнечника, сои и сорго. Семенной завод находится на территории Калининского района. Он оснащён современным датским оборудованием, включающим комплекс машин Cimbria, который позволяет

откалибровать и довести семена до посевных кондиций самого высокого качества. Кроме того, на каждом этапе сортировки и калибровки специалистами нашей компании осуществляется контроль качества семенного материала, что позволяет своевременно реагировать на любую проблему, возникающую в процессе подработки продукции. Это оборудование позволяет также избирательно подходить к запросам наших потребителей в части инкрустации готовых семян. Оснащённость завода позволяет нам получать качество семян не хуже производимых в Европе, - отметил Юрий Андреевич.

## Собственное семеноводство — важное направление

Специалисты компании «РосАгроТрейд» считают важным развитие собственного семеноводства, поскольку оно позволяет снизить зависимость от мировой и внутрироссийской экономической ситуации, а также сделать продукцию более доступной для аграриев. К тому же при собственном производстве семян есть возможность контроля качества на любой стадии процесса, а значит, можно быть на 100% уверенным, что гибриды в производственных посевах не подведут аграриев.

Как уже отмечалось, «РосАгроТрейд» занимается производством семян как иностранной, так и российской селекции. Если говорить о гибридах кукурузы отечественной селекции, которые производит «РосАгроТрейд», то это Краснодарский 194 МВ, Краснодарский 291 АМВ, Краснодарский 385 МВ, Краснодарский 415 МВ. Семена тщательно откалиброваны по массе тысячи семян, что значительно облегчает настройку сеялок и процесс сева. Посевы получаются очень выровненные, соответственно, и развитие растений на поле идет равномернее, что сказывается на урожае.

Также на протяжении нескольких последних лет специалисты компании «РосАгроТрейд» выращивают на территории Российской Федерации несколько гибридов кукурузы селекции РАЖТ: Птерокс, Ирондель, Физикс, Футурикс, Максалия. Все посевы размещаются в строгом соответствии с требованиями, предъявляемыми для выращивания кукурузы на фертильной основе (на орошаемых участках с наблюдением, пространственной изоляцией, с проведением сортовых прополок). Собственное производство позволяет реализовывать семена этих гибридов для сельхозтоваропроизводителей, соответственно, затраты на посевной материал могут быть значительно ниже по сравнению с импортируемым семенным материалом.

## Наш Добрыня

Отдельное внимание «РосАгроТрейд» уделяет семеноводству и производству семян кондитерского подсолнечника, так как в последние годы эта культура получила широкое распространение. В частности, очень

востребован сорт Добрыня, семена которого аграрии ежегодно раскупают задолго до начала сезона.

- 20 лет назад с созданием сорта СПК фактически была запущена новая отрасль — кондитерского подсолнечника, - говорит С. Г. Бородин, оригинатор сорта Добрыня, селекционер, доктор сельскохозяйственных наук, профессор. - Вначале эта отрасль развивалась очень слабо, необходимы были новые технологии жарки семян, упаковки и пр. Однако сейчас отрасль получила хорошее развитие, а 20% от всего высеваемого в России подсолнечника занимают кондитерские сорта.

В последние 4 года сорт Добрыня занимает все больше посевных площадей. Эксклюзивными правами на производство и продажу сорта обладает компания «РосАгроТрейд». Аграрии получают урожайность этого гибрида на уровне 30 ц/га, при этом 80% и выше составляет выход крупной фракции. Добрыня показывает одни из лучших результатов не только в России, но и в странах ближнего зарубежья. Сейчас Добрыней заинтересовались даже аграрии из Индии, - отметил Сергей Георгиевич.

## Гибриды для юга России от РАЖТ

Наиболее востребованными в палете продукции «РосАгроТрейд» на сегодняшний день являются гибриды полевых культур РАЖТ и «Флоримон Дебре».

Компания «РАЖТ» (Франция) - это многопрофильный кооператив, занимающийся селекцией и семеноводством многих видов культур, а также поставками семян и современных технологий их возделывания. В настоящее время РАЖТ занимается селекцией 22 сельскохозяйственных культур, ежегодно регистрируются новые гибриды кукурузы, подсолнечника, сорго, твердой пшеницы, ячменя, тритикале, сои, рапса и др. РАЖТ каждый год инвестирует более 12% своего товарооборота в развитие новых направлений селекции. Для этих целей французская компания располагает всем необходимым:

- 190 селекционеров и технических специалистов (42 инженера и доктора наук) работают над созданием и усовершенствованием гибридов и сортов;
- 13 селекционных станций расположены по всей территории Европы;
- 63 экспериментальные станции и 280 000 сортоиспытательных участков позволяют тестировать новинки в полевых условиях;
- 3 лаборатории: технологии, фитопатологии, биометрии - разрабатывают технологии возделывания выведенных новых сортов и гибридов;
- партнерство с другими селекционными компаниями позволяет постоянно обновлять генетический материал культур.

РАЖТ обладает базой данных под названием Система Оценки Видов (COV), в которую занесены наблюдения и результаты тестов, проведенных с различными видами культур, в том числе на территории юга России. Эти



Своим клиентам специалисты «РосАгроТрейд» предлагают только надежные технологии сельхозпроизводства

# ОТ «РОСАГРОТРЕЙД»



Международный директор новых рынков «РАЖТ Семанс» Патрик Грегуар и директор «РАЖТ Семанс-Украина» Татьяна Маларанж



Начальник научно-консультационного отдела ООО «РосАгроТрейд» Ю. А. Харченко (справа) во время работы на стенде



Гендиректор ООО «Флоримон Дебре» Жюли Жером (слева) и исполнительный директор ООО «РосАгроТрейд» В. М. Панасенко

## Гибриды-рекордсмены

Результаты, показанные гибридами кукурузы в этом году на южных полях, действительно впечатляют (об одном из «дней поля», посвящённых возделыванию кукурузы РАЖТ, читайте в номере 23 - 24 за 2014 год).

- Прежде чем предложить рынку новые семена, мы испытываем их в различных регионах России: Курской, Липецкой, Оренбургской, Тамбовской, Саратовской, Самарской, Воронежской, Белгородской, Ростовской областях, Ставропольском и Краснодарском краях, - рассказывает Е. А. Кузьмина, менеджер по продуктам ООО «РосАгроТрейд». - На основе этих испытаний вырабатываем рекомендации.

В 2014 году мы закладывали демопосевы всех наших гибридов. На территории Кореновского района были заложены опыты, где испытывались гибриды кукурузы селекции РАЖТ. Лучше всего проявили себя гибриды Физикс, Футурикс, Ферарикикс, Кадиксио, характеризующиеся средним и поздним ФАО. Средняя урожайность по опыту была получена на уровне 123 ц/га, максимальная - до 140 ц/га! Аналогичные опыты были заложены в Выселковском, Кушевском, Лабинском районах, где эти же гибриды показали себя так же хорошо.

Наряду с гибридами иностранной селекции высеем для сравнения отечественные гибриды, которые в этом году также показали себя с лучшей стороны. Кукуруза краснодарской селекции с ФАО от 190 до 410 показала среднюю урожайность выше 100 ц/га. Благодаря очень высокому качеству подготовки семян отечественные гибриды превосходят средний уровень урожайности на рынке.

Хочу обратить внимание на сорта и гибриды других полевых культур, которые поставляет «РосАгроТрейд». В частности, гибрид подсолнечника Веллокс селекции «РосАгроТрейд», производится в условиях Краснодарского края. Это среднеранний гибрид, обладающий очень высокой масличностью. Урожайность достигает 40 ц/га.

Хорошую технологичность и урожайность на юге России показывает сорт сои Шама. Он позднеспелый, но обладает высоким потенциалом урожайности - до 35 - 40 ц/га, - обратила внимание Елена Александровна.

## Гибриды от «Флоримон Дебре» адаптированы к российским условиям

Хорошую репутацию на юге России заработала и другая французская компания - «Флоримон Дебре». Гибриды селекции этой фирмы также предлагает ООО «РосАгроТрейд».

- Компания «Флоримон Дебре» уже около 10 лет известна аграриям России высокоурожайными гибридами сахарной свёклы, - говорит Жером Жюли, генеральный директор ООО «Флоримон Дебре». - На юге России у нас один импортёр - «РосАгроТрейд». Мы до-

вольны нашим сотрудничеством и намерены его продолжать.

Все знают «Флоримон Дебре» как производителя сахарной свёклы, но наша компания занимается и селекцией зерновых, кормовой свёклы, гороха, люпина и других культур. Гибриды и сорта этих культур уже тоже доказали, что адаптированы к условиям России и имеют высокий генетический потенциал, - отметил Жером Жюли.

На протяжении почти двух столетий компания «Флоримон Дебре» занимается созданием новых сортов и гибридов путем улучшения селекции и генетического совершенствования. Будучи семейной компанией, «Флоримон Дебре» вот уже целых шесть поколений делает вклад в развитие сельского хозяйства посредством технических и технологических новшеств в создании новых сортов и гибридов.

Улучшение агрономических характеристик, например повышение урожайности, имеет смысл только в том случае, если соответствует различным агрономическим и технологическим требованиям фермерских хозяйств и перерабатывающей промышленности. Поэтому новые сорта компании «Флоримон Дебре» тщательным образом испытываются как специалистами французской фирмы, так и сотрудниками «РосАгроТрейд», перед тем как будут предложены фермерам. Ведь только на практике можно определить преимущества и недостатки тех или иных сортов в различных условиях, чтобы в дальнейшем сделать их еще лучше.

## Уникальные удобрения «Агронутриссион»

Использование современных гибридов и сортов полевых культур, обладающих высоким генетическим потенциалом, - основа современного сельхозпроизводства. Однако даже самый современный высокоурожайный гибрид может показать плохие результаты, если допустить просчёты в технологии и не обеспечить интенсивного сбалансированного питания. В этой связи «РосАгроТрейд» предлагает своим клиентам техническую и консультационную поддержку, а также уникальные листовые удобрения от компании «Агронутриссион».

«Агронутриссион» (Франция) по праву может называться одним из лидеров в отрасли производства микроудобрений, поскольку производит большую линейку комплексных микроудобрений с тщательно выверенным составом (в некоторых позициях не имеющих аналогов), без которых уже сложно представить современное сельскохозяйственное производство. Микроудобрения выполняют роль стимуляторов роста и балансируют питание растений по макро- и микроэлементам, что в итоге сказывается на увеличении количества и качества урожая. Производство микроудобрений проходит по строгим нормативам, которые, в свою

очередь, ориентированы на повышение качества и увеличение урожайности сельскохозяйственных культур. Для аграриев юга России предлагаются следующие виды микроудобрений «Агронутриссион»: Стармакс, Микростар, Олигомакс.

- Выбор в пользу того или иного удобрения от «Агронутриссион» делается на основании листовой диагностики растений, которую бесплатно проводят специалисты ООО «РосАгроТрейд», выезжая на поля хозяйства, - добавляет Ю. А. Харченко. - Применение этих удобрений позволяет обеспечить растения сбалансированным питанием, преодолеть сложные периоды (неблагоприятные погодные факторы, критические периоды развития), повысить урожай и его качество за счёт предупреждения даже малейших потерь от дефицита элементов минерального питания, - подчеркнул специалист.

## Ключ к успеху

Важное преимущество «РосАгроТрейд» заключается в том, что компания имеет собственный современный завод по подготовке семян (один из лучших в Европе) и самостоятельно ведёт семеноводство гибридов иностранной (РАЖТ, «Флоримон Дебре») и российской селекции. Это позволяет в гораздо меньшей степени зависеть от колебаний курса национальной валюты. К тому же благодаря внедрению новых технологий по обработке семян сотрудникам «РосАгроТрейд» удалось на деле доказать, что и российские гибриды/сорта полевых культур при правильной подготовке по потенциалу урожайности не уступают иностранным.

Сотрудничество с «РосАгроТрейд» для аграриев может стать своего рода ключом к успеху в предстоящем сезоне, ведь компания предлагает импортный и отечественный семенной материал высокого класса по ценам, ниже устанавливаемых сейчас на рынке. Это поможет снизить издержки, не потеряв в итоговой урожайности и качестве.

Большим плюсом является также технологическая поддержка, оказываемая сотрудниками научно-консультационного отдела ООО «РосАгроТрейд» клиентам компании. Это особенно важно при принятии решения о проведении листовых подкормок, от которых во многом зависит как величина урожая, так и его качество. К тому же только в «РосАгроТрейд» селянам юга России можно приобрести уникальные микроудобрения производства «Агронутриссион».

Специалисты и руководители агропредприятий, посетившие стенд «РосАгроТрейд» на выставке «ЮГАГРО-2014», уверены, что сотрудничество с этой компанией даст им ключ к успеху в сезоне 2015 года.

Р. ЛИТВИНЕНКО  
Фото С. ДРУЖИНОВА

*На пороге Новый год.  
Сотрудники компании  
«РосАгроТрейд» поздравляют  
аграриев с этим  
замечательным праздником.  
Пусть новый год станет  
лучше уходящего, пусть вновь  
порадуют высокие закупочные  
цены на урожай, а затраты  
не будут выдвигать из колен.  
Всем здоровья и успехов!*



## ООО «РосАгроТрейд»:

г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корпус 8, офис 206а.

Телефоны: 8 (861) 278-22-41, 278-22-42, 278-23-26.



РосАгроТрейд

## ПЕРЕДОВОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

В ноябре 2014 г. в г. Сочи компания «Агриплант» собрала своих клиентов и партнёров по бизнесу, для того чтобы подвести итоги и наметить планы на будущее. Генеральными партнёрами мероприятия выступили компании «Монсанто» и БАСФ. На форуме собрались региональные подразделения и партнёры компании «Агриплант» со всей России. На мероприятии присутствовали делегации из Алтая, Белгородской, Курской, Воронежской, Липецкой, Тамбовской, Ростовской, Волгоградской областей, Ставропольского и Краснодарского краёв, Кабардино-Балкарской и Крымской республик, Республики Абхазия.

В формате видеобращения к участникам форума обратился директор департамента растениеводства, химизации и защиты растений МСХ РФ П. А. Чекмарёв. Он, в частности, отметил актуальность и своевременность проведения такой встречи, так как в это время подводятся итоги уборки урожая, сельскохозяйственного года в целом, верстаются планы на предстоящий сезон. «В 2014 году получен хороший урожай всех сельскохозяйственных культур, и в этом немалая ваша заслуга, потому что без качественных семян и защиты растений вырастить такой урожай практически невозможно», - сказал замминистра.

### «Агриплант»: штрихи к портрету

Обращаясь к собравшимся, П. А. Чекмарёв отметил, что в настоящее время основными факторами, сдерживающими развитие отрасли средств защиты растений, являются длительные сроки и высокая стоимость регистрационных испытаний препаратов, а также широкое распространение фальсифицированной и контрафактной продукции. В то же время сельскохозяйственный труд обеспечивает занятость 75% населения России, а повышение эффективности такого труда видится в том числе в развитии отрасли средств защиты растений, играющей заметную роль в повышении продовольственной безопасности государства.

И здесь важную роль играют компании с профессиональным подходом к делу, поставляющие на рынок высококачественную продукцию, обеспечивающие технологическое сопровождение, оказывающие услуги по хранению и доставке в хозяйства средств защиты растений, удобрений, семян и другой продукции.

К числу таких компаний относится ЗАО «Агриплант», ставшее в последние годы крупнейшим в России агрохимическим холдингом, представительства которого открыты в 8 краях и областях страны, а деятельность осуществляется почти в 15 регионах РФ.

«Агриплант» сегодня является ведущим дистрибьютором семян, средств защиты растений, удобрений для листовой подкормки ведущих мировых и отечественных семенных и химических компаний. В его структуру входит головное предприятие (ЗАО «Агриплант»), ООО «Планта Сервис», ООО «Семенная компания «Агриплант» и Торговый дом «Агриплант») и 7 филиалов в регионах (в Барнауле, Белгороде, Воронеже, Волгограде, Симферополе, Ростове-на-Дону, Ставрополе).

ЗАО «Агриплант» является официальным поставщиком продукции таких известных мировых компаний, как «Сингента», БАСФ, «Байер», «Дюпон», «Кеминова», «Монсанто» и др., осуществляет поставку брендовых средств защиты растений, ООО «Планта Сервис» - средств защиты растений, вышедших из-под патентной защиты (джереников), ООО «Семенная компания «Агриплант» - семян полевых культур.

Особое место в этой структуре занимает ООО «Торговый дом «Агриплант», который оказывает сервисные услуги по хранению и доставке указанной продукции в хозяйства. Это особенно важно, поскольку одним из главных принципов компании «Агриплант» является работа, направленная на потребителя, с учетом его интересов. Именно поэтому агрохимический холдинг начал формирование сервисных центров в крупных районах Краснодарского края. Так, уже заработали сервис-центры в Ленинградском Курганском, Тихорецком и Белоглинском районах края. Благодаря им существенно сократилась цепочка поставки препаратов от производителя до поля. Здесь всегда можно проконсультироваться со специ-



Генеральный директор ЗАО «Агриплант» А. В. Князьков

алистом, подобрать необходимые семена, средства защиты растений, удобрения для листовой подкормки, а ассортимент препаратов в сервис-центре такой же, как и на центральном складе. При этом отпадает масса проблем, связанных с хранением препаратов в хозяйстве. Здесь предлагают только оригинальные, сертифицированные, а значит, эффективные средства защиты растений, удобрения и семена. **Коммерческий директор компании «Агриплант» Андрей Головинов** отметил, что сервисные центры могут поставлять препараты даже в небольших количествах сельхозпроизводителям, здесь возможно кредитование, как говорится, под честное слово. Не случайно «Агриплант» имеет многочисленных почитателей и партнеров, а его авторитет непререкаем.

Дружеские отношения, связывающие компанию со многими руководителями сельхозпредприятий, - результат многолетней работы на доверии. В кризисные периоды «Агриплант» не бросает своих партнёров, не оставляет их наедине со своими проблемами. Компания всегда готова помочь партнёрам товарным кредитом.

В холдинге «Агриплант» есть и своя научно-техническая база. Учёные помогают аграриям экономить средства, проводят фитоэкспертизу семян и подбирают протравители с учётом их инфицированности, которые максимально эффективно защитят урожай от инфекции. Специалисты «Агрипланта» ведут фитосанитарный мониторинг полей партнёров, дают рекомендации по рациональному применению средств защиты растений.

### Головные компании задают тон

Однако это далеко не все штрихи к полному портрету компании «Агриплант». Множество дополнений к нему было высказано в последующих докладах на сочинском форуме. В частности, **заместитель генерального директора ЗАО «Агриплант» В. Н. Найдёнов**, открывая мероприятие, сообщил, что компания была организована 19 лет назад и за эти годы выросла в предприятие национального масштаба. «Агриплант» одним из первых начал кредитовать хозяйства, осуществлять бартерные сделки. Компания первой начала помогать осваивать технологию возделывания сахарной свёклы без применения ручного труда. Совместно с учёными специалистами компании

# «АГРИПЛАНТ» -



Сотрудники БАСФ вручили компании «Агриплант» диплом за многолетнее успешное сотрудничество, высокий профессионализм и отличную команду

закладывали опыты, где подбирались лучшие сорта и гибриды, наиболее эффективные пестициды для технологий возделывания сельскохозяйственных культур. Специалисты компании первыми среди других фирм начали проводить фитоэкспертизу семян зерновых культур. Другими словами, они всегда старались быть на шаг впереди.

Бурный рост компании произошел в последние годы, когда «Агриплант» начал развиваться и в качественном, и в количественном плане. Предприятие начало формирование представительств в основных сельскохозяйственных регионах России. В это время был построен крупный логистический комплекс общей площадью 5 тыс. кв. м, включающий склад для хранения средств защиты растений и специальный склад для хранения семян, оснащённый современным оборудованием, позволяющим производить длительное хранение семян без потери их посевных качеств. Был сформирован крупный парк автомобилей грузоподъёмностью от 0,5 до 20 т, что позволяет доставлять различные объёмы грузов потребителям в разные регионы России. В сезон «Агриплант» загружает и отправляет партнёрам бесплатно собственным транспортом до 3 тыс. тонн семян и 4 тыс. тонн средств защиты растений.

В целях оптимизации работы по разным направлениям бизнеса в 2011 г. было принято решение о реструктуризации компании.

Развивать семенное направление бизнеса было поручено «Семенной компании «Агриплант». Сегодня ООО «Семенная компания «Агриплант» является ведущим поставщиком семян кукурузы, подсолнечника, сахарной свёклы, озимого рапса на юге России. Компания является официальным дистрибьютором таких фирм, как «Пионер», «Монсанто», «Сингента», «Евралис», - сообщил ее **генеральный директор В. А. Бекетов**. По итогам 2014 года семенами, купленными в компании «Агриплант» было засеяно более 145 тыс. га кукурузы, более 150 тыс. га подсолнечника, 23 тыс. га сахарной свёклы, 13 тыс. га озимого рапса.

Ежегодно «Агриплант» проводит «дни поля» с обмолотом опытных делянок, что даёт возможность оценить потенциал каждого гибрида в конкретных условиях, определить направление дальнейшей деятельности компании, уточнить, какие гибриды будут востребованы производством.

Сегодня рынок СЗР - это не только брендовые торговые марки. Есть много хозяйств, холдингов и фермеров (товаропроизводителей), которые не хотят переплачивать за бренд. Для них не важно название, а важен результат. Для таких клиентов «Агрипланту» тоже есть что предложить. ООО «Планта Сервис», входящее в группу компаний «Агриплант», работает с фирмами, которые поставляют аналоговые продукты на российский рынок. Продукты данных компаний широко известны и популярны среди аграриев.

**Генеральный директор ООО «Планта Сервис» А. В. Князьков** рассказал о своей компании, которая была организована в мае 2011 г. Целью её создания было развитие про-

даж средств защиты растений, вышедших из-под патентной защиты (на рынке их называют «джереники»). ООО «Планта Сервис» является официальным дистрибьютором таких известных российских поставщиков СЗР, как «Август», «Агрорус», а также иностранных - «Мактешим Аган», «Ариста Лайфаенс». До этого времени компания «Агриплант» продавала дженерики, но их доля никогда не занимала больших объёмов. Однако, видя перспективность и востребованность таких продуктов, было принято решение развивать это направление отдельно. В результате за три года объём продаж по данной группе товаров увеличился в четыре раза.

Второе направление в деятельности ООО «Планта Сервис» - продажа микроудобрений. «В этом направлении, - сказал А. В. Князьков, - мы работаем с компанией «Агромастер», и с 2014 г. у нас появились новые партнёры. Среди них «Интермаг», с которым у нас заключен внешнеэкономический контракт, позволяющий получать качественный продукт по приемлемой цене, и ООО «Волски Биохим», с которым у нас эксклюзивные условия продаж в центральном регионе и на юге России. Вместе с тем мы развивали собственную сбытовую сеть. У нас есть обособленное подразделение в Волгоградской области, открыт сервисный центр на территории Краснодарского края в ст. Ленинградской, и с декабря текущего года - обособленное подразделение в Ростовской области. Цель компании - предложить сельхозтоваропроизводителям качественный товар по доступной цене и быть ближе к нашим клиентам».

### Вести из регионов

Большой интерес у собравшихся вызвали выступления руководителей дочерних предприятий и обособленных подразделений из разных регионов страны, которые рассказали о своих регионах, специфике работы, поделились опытом с коллегами.

В частности, в Алтайском крае «Агриплант» работает с 2011 года. На сегодняшний день он присутствует практически во всех районах региона. За это время зарекомендовал себя как надёжный поставщик пестицидов, семенного материала, удобрений и услуг, необходимых для сельхозпроизводства. С 2012 года начались эксклюзивные поставки в край продукции израильской компании «Мактешим Аган».

Особенностью работы Белгородского филиала стало сотрудничество не только с местными аграриями, но и с аграриями из соседних областей. «Агриплант» так же хорошо знают в Курской и Орловской областях.

За годы работы филиала в г. Воронеже он стал самым крупным и перспективным. В зону его ответственности входят сельхозпредприятия нескольких областей Черноземья: Воронежская, Липецкая, Тамбовская. Есть планы по работе в других соседних регионах. Специализация — культуры, возделываемые в этой зоне: зерновые, кукуруза, подсолнечник, сахарная свёкла, садовые. При этом отмечается ежегодный рост клиентов филиала на 20 - 25%. Как итог — за 3 года доля продукции «Агрипланта» на региональном рынке составила около 10%.

Одно из самых молодых обособленных подразделений - в Волгоградской области. Он образован в 2013 году и уже достиг определенных успехов. Его специализация — оказание услуг в возделывании в регионе кукурузы, подсолнечника, овощных и бахчевых культур.

### ЗАО «Агриплант»:

350049, г. Краснодар, ул. Красных партизан, 347/проезд Луговой, 30.  
Тел./факс: (861) 226-69-37, 226-08-13. E-mail: mail@agreeplant.ru, www.agreeplant.ru



# ГАРАНТИЯ ХОРОШЕГО УРОЖАЯ



На сочинский форум «Агриплант» собрались партнеры со всей России



ООО «Агроконцерн «Каневской» было отмечено в номинации «Масштабность бизнеса»

Напротив, ООО «Агриплант Дон» - самое старое: образовано в 2007 году и имеет большой опыт работы на рынке. Не случайно среди его клиентов более 100 коллективных и фермерских хозяйств. Соответственно и специализация филиала более обширная. Сотрудники предприятия оказывают услуги по возделыванию зерновых колосовых, кукурузы, подсолнечника, гречихи, проса, риса, рапса и других культур.

ООО «Агриплант Ставрополье» - еще один филиал, работающий на юге России. За 3 года работы в Ставропольском крае данное подразделение завоевало авторитет среди крестьян, став надежным поставщиком пестицидов, семян, удобрений и консультационных услуг. Среди его клиентов — холдинги, крупные и средние хозяйства, фермеры.

С особым интересом было встречено выступление руководителя недавно созданного обособленного подразделения в Крыму. За короткое время подобран штат, создана необходимая инфраструктура, отработана логистика, и уже есть первые результаты. Специализация филиала — сады и виноградники, полевые культуры. Также было отмечено, что потенциал республики очень велик и здесь предстоит много работы.

Выступления руководителей региональных подразделений показали, что представляет собой «Агриплант» в масштабах России и какие возможности существуют у компании и её клиентов для эффективного взаимовыгодного сотрудничества. На сегодня у компании «Агриплант» насчитывается около 500 партнёров по всей Российской Федерации. Среди них крупные агрохолдинги и мелкие фермерские хозяйства. В. А. Найдёнов ещё раз подчеркнул, что ЗАО «Агриплант» работает с клиентами, как говорится, «от двери до двери», т. е. от складских ворот компании до непосредственно хозяйства, причём с бесплатной доставкой и хранением препаратов на складе. «Агриплант» - надёжный партнёр, и сегодня никто не может упрекнуть его в том, что он нарушил условия поставки. В этом плане ведётся чёткая, слаженная работа.

## Высокая оценка зарубежных партнеров

С совместным докладом «БАСФ - вчера, сегодня, завтра» выступили К. Хофманн - руководитель региональной группы продаж, и А. Орлов - региональный менеджер по Краснодарскому краю и Северному Кавказу. Сегодня БАСФ является одним из крупнейших разработчиков и производителей

передовых средств защиты растений. Компания занимает 3-е место в мире среди фирм по защите растений с оборотом 5,8 млрд. евро. За счёт постоянного обновления ассортимента и вывода на рынок инновационных продуктов с 2005-го по 2014 год площади применения препаратов компании «БАСФ» выросли в России более чем на 60%.

ЗАО «Агриплант» является национальным дистрибьютором и стратегически важным партнёром БАСФ, подчеркнул Андрей Орлов. По итогам продаж 2014 года среди российских дистрибьюторов БАСФ компания «Агриплант» занимает 4-е место и является безусловным лидером по продажам зерновых фунгицидов на Юге России. Это было отмечено вручением благодарственного сертификата «за многолетнее успешное сотрудничество, высокий профессионализм и отличную команду «Агриплант».

**Коммерческий руководитель ЮФО СКР «Монсанто» А. Кукоба** поблагодарил руководителей и специалистов «Агриплант» за тот вклад, который они вносят в продвижение и популяризацию продуктов компании «Монсанто» в России.

В «Монсанто» высоко ценят партнерство с «Агриплантом» и надеются, что совместная работа положительно отразится на эффективности сельхозпроизводства в России.

## «Мы ценим такое сотрудничество»

Генеральный директор ООО «Агроконцерн «Каневской» М. Н. Мишарев рассказал о холдинге, поделился с участниками форума секретом получения стабильных, высоких урожаев зерновых культур и о новом совместном проекте с ЗАО «Агриплант».

- В чём его суть? Основой будущего урожая являются семена. В этом году на отдельных полях мы получали по 92 - 94 ц/га пшеницы. Реализовать высокий потенциал созданных кубанскими селекционерами сортов удалось благодаря использованию семян высоких репродукций и надёжной защите посевов от вредителей, болезней и сорняков препаратами ведущих мировых химических концернов, поставленных в наше хозяйство компанией «Агриплант».

В своём докладе Максим Николаевич показал, что только за счет использования семян высших репродукций агроконцерн «Каневской» получает дополнительно 3,2 - 5,8 ц/га зерна. Несмотря на то что семена элиты стоят до-

роже первой репродукции, прибавка урожая на полях засеянных элитными семенами, не только окупает затраты на семена, но и даёт от 3,4 до 4 тыс руб. с 1 гектара чистой прибыли. Агроконцерн «Каневской» активно занимается семеноводством высокопродуктивных сортов озимой пшеницы, таких как Тая, Юка, Гром, Вершина, Творец, Табор, Адель, Трио.

- Суть нашего проекта состоит в том, - отметил М. Н. Мишарев, - что семена новых сортов пшениц селекции КНИИСХ будут реализовываться через ЗАО «Агриплант». В 2014 г. мы реализовали таким образом более 4 тыс. тонн элитных семян пшеницы, выращенных на наших полях. Благодаря такому подходу зарабатывают все: учёные, создающие новый сорт, хозяйство, которое занимается семеноводством, и конечный потребитель, приобретающий семена высокоурожайного сорта. В своей стране мы забыли о семеноводстве, и, если его не возродить, потеряем лидерство как аграрная страна.

**Главный агроном агроконцерна «Каневской» Л. Е. Кухаренко** отметила, что с компанией «Агриплант» хозяйство работает достаточно давно. «Это очень надёжный поставщик, - подчеркнула Лидия Евгеньевна. - Нас привлекают качество поставляемой продукции и очень квалифицированная консультативная поддержка со стороны специалистов компании. Прислушиваясь к их рекомендациям, мы принимаем верные решения. Ошибка в принятии решения в нашем огромном хозяйстве обходится очень дорого. Благодаря хорошо поставленной логистике компании, мы имеем возможность в случае непредвиденных обстоятельств оперативно получать необходимые препараты. Это даёт также возможность применения в следующем году неиспользованных остатков, снимает проблемы, связанные с утилизацией тары. Бесплатное хранение препаратов на складе «Агрипланта» и их бесплатная доставка в хозяйство также открывают возможности для оперативного применения ВЗР в кратчайшие сроки.

Если говорить о форуме, то он отличается от подобных мероприятий последних лет. Сегодня значительно расширилась география участников. К краснодарским предприятиям добавились представители других регионов страны, что позволило нам по-новому оценить масштабы компании. Всё это связано с новыми знакомствами, новыми знаниями. А проведение мероприятия в Сочи дало нам всем возможность воочию убедиться в масштабах перемен, произошедших в городе-курорте в связи с проведением Олимпийских игр, и испытать гордость за нашу державу», - закончила Л. Е. Кухаренко.

**Директор ООО «Степное» (Ростовская область, Родионо-Несветайский район) М. Н. Фоменко** рассказал о своем сотрудничестве с компанией «Агриплант». «Наше предприятие небольшое — 3,5 тыс. га, выращиваем зерновые и технические культуры, - начал руководитель. - С компанией «Агриплант Дон» сотрудничаем уже 7 лет. Как руководитель предприятия, я на 100% уверен в качестве поставляемой продукции. Сотрудничество взаимовыгодное и ценно тем, что каждая сторона добросовестно выполняет свои обязанности. В компании «Агриплант Дон» работают квалифицированные специалисты, оказывающие практическую помощь нашему хозяйству. Нас устраивают доверительные отношения, касающиеся оплаты поставленной продукции. Поставляемые этой фирмой семена позволяют нам получать существенную прибыль».

## Все лучшее — сельскому хозяйству России

Подводя итоги форума, генеральный директор ЗАО «Агриплант» А. В. Князьков отметил два момента. Первый - благодаря совместному проекту с ООО «Агроконцерн «Каневской» компания «Агриплант» предлагает отечественным сельхозпроизводителям семена главной культуры — озимой пшеницы. Агроконцерн «Каневской» планирует также организовать производство качественных семян гороха.

А. В. Князьков предложил представителям агропредприятий из других регионов России, принимавших участие в форуме, оценить возможность реализации в своих регионах проектов по семеноводству аналогично сотрудничеству с агроконцерном «Каневской». Он также заверил, что со стороны ЗАО «Агриплант» такая инициатива получит всестороннюю поддержку. Во-вторых, генеральный директор ЗАО «Агриплант» заверил собравшихся, что деятельность всех структур компании будет подчинена интересам российского аграрного производства. На рынок будут поставляться лучшие семена, пестициды, удобрения, будет совершенствоваться сервис, чтобы сельхозпроизводителям было максимально комфортно работать с компанией «Агриплант».

## Премии — Профессионалам с большой буквы

После официальной части состоялось чествование руководителей лучших хозяйств-партнеров, достигавших высоких показателей в сельхозпроизводстве.

Первая номинация премии ЗАО «Агриплант» называлась «Инновация». Как сказал генеральный директор компании, её удостоились Профессионалы с большой буквы, неравнодушные и любящие своё дело люди, умеющие брать на себя всевозможные риски. Те, кто всегда учится и может находить лучшее. В следующей номинации - «Масштабность бизнеса» были отмечены некоторые ключевые клиенты компании «Агриплант». В номинации «Открытие года» отмечены хозяйства, которые впервые заключили партнёрские соглашения и начали совместную работу с ЗАО «Агриплант». Давние партнёры, золотой запас компании «Агриплант», отмечены в номинации «Долгосрочное сотрудничество». Наконец специальная премия была вручена компанией «Монсанто» представителям агропредприятий за инновационный подход в возделывании кукурузы.

Девизом компании служат слова «Агриплант» — гарантия хорошего урожая». Специалисты компании внесли немалый вклад в получение высокого урожая сельскохозяйственных культур в разных регионах России. Немало аграрных предприятий нашей страны отдали предпочтение «Агрипланту», избрав его в качестве надёжного партнёра, а жизнь подтвердила правильность их решения. Компания постоянно растёт и развивается, и есть все основания полагать, что её научный и кадровый потенциал будет ещё более востребован аграрными предприятиями страны

А. ГУЙДА, к. с.-х. н., С. ДРУЖИНОВ  
Фото С. ДРУЖИНОВА



*Компания «Агриплант» поздравляет всех своих партнеров с Новым годом! Этот праздник - своеобразный рубеж, когда мы подводим итоги прошедшего года и ставим цели на следующий. Пускай же в 2015 году все наши мечты станут звью!*

# «АГРОЛИГА РОССИИ» И ЕЕ ВКЛАД В ТЕХНОЛОГИИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ ЗЕРНОБОБОВЫХ КУЛЬТУР

**ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!**

Группа компаний «Агролига России» входит в тройку крупнейших отечественных дистрибьюторов ведущих мировых производителей семян, средств защиты растений и агрохимикатов, таких как «Байер», БАСФ, «Дюпон», «Монсанто», «Пионер», «Сингента» и др., а также эксклюзивным дистрибьютором продуктов, получивших мировую известность и признание: гибридов сахарной свёклы американской селекции «Бетасид», испанских органических биостимуляторов «Агритекно Фертилизантес» и инокулянта для зернобобовых культур Ноктин А аргентинской компании «Синтесис Кимика». Кроме широкого ассортимента высокотехнологичных эксклюзивных продуктов ГК «Агролига России» имеет развитую логистическую инфраструктуру, благодаря чему гарантирует доставку товаров в любую точку России при минимальных временных затратах. Высококвалифицированные специалисты компании проводят профессиональные агроконсультации и полное агроуправление.

На проходившей с 25 по 28 ноября этого года в Краснодаре 21-й Международной агропромышленной выставке «ЮГАГРО-2014» состоялся семинар «Новейшие агрохимикаты в технологии возделывания зернобобовых культур. Практические результаты применения», организованный группой компаний «Агролига России».

## Соя в Латинской Америке

В рамках семинара специалист компании «Агритекно Фертилизантес» (Испания) по странам Южной Америки Игнасио Лерда представил доклад на тему «Основные проблемы возделывания зернобобовых культур и пути их решения с помощью инновационных технологий, применяемых в странах Европы и Америки». Он поделился опытом возделывания сои в Аргентине и других латиноамериканских странах.

В Аргентине 20 лет назад перешли на прямой посев сои. Такой подход в комбинации с террасированием склонов позволил избежать серьёзных потерь, связанных с водной эрозией. Кроме того, прямой посев способствует накоплению в почве органического вещества, что позволило стабилизировать урожай. В настоящее время урожайность сои в Аргентине колеблется от 1,5 до 3 т/га, достигая в отдельных случаях 5 т/га.

В качестве основных проблем при выращивании сои докладчик отметил сорные растения, уплотнение почвы и появление новых болезней. В странах Латинской Америки сою высевают в расчёте на густоту стояния 350 тыс. растений на гектаре при ширине междурядий 35 см. Для удобрения сои в Аргентине используют только фосфорные и серные удобрения. Калий здесь не вносят, так как в почвах этого элемента много. Фосфор вносится в виде суперфосфата, а сера - в виде сульфата калия. Доза внесения фосфора делится на две части. Первую часть вносят за 60 дней до посева, вторую — при посеве. Для защиты растений от вредителей и болезней используют фунгициды и инсектициды химической и биологической природы. Обязательным приёмом является применение инокулянтов. Кроме того, для обработки семян применяют микроэлемент молибден. Для предотвращения осыпания завязей растения обрабатывают кальцием и бором. Это приводит к тому, что бобы меньше растрескиваются при уборке.

Докладчик также поделился опытом применения органических биостимуляторов испанской компании «Агритекно Фертилизантес». Их отличительной особенностью является натуральная основа, состоящая из натуральных аминокислот растительного происхождения, которые представляют собой полностью сбалансированную аминокислотную смесь. Это обстоятельство выгодно отличает их от присутствующих на рынке биостимуляторов.

## Возделывание зернобобовых в России

Доклад «Отечественный опыт внедрения новейших агрохимикатов в технологии воз-

делывания зернобобовых культур» сделал представитель ГК «Агролига России», кандидат экономических наук О. В. Савенко. (Его статья «Обработка семян зернобобовых культур – важнейший элемент интенсивной технологии» будет опубликована в одном из последующих номеров газеты.)

Докладчик отметил, что группа компаний «Агролига России» обладает эксклюзивными правами на реализацию ряда продуктов на территории Российской Федерации. Среди них испанские органические биостимуляторы «Агритекно Фертилизантес» и инокулянт для зернобобовых культур Ноктин А аргентинского производителя «Синтесис Кимика». Использование таких инновационных препаратов при возделывании сельскохозяйственных культур позволяет существенно увеличить их урожайность.

Компания «Агритекно Фертилизантес» предлагает продукт для предпосевной обработки семян Фертигрейн Старт, удобрения для листовой подкормки Фертигрейн Фолиар, Текамин Макс и линию препаратов серии «Текнокель», содержащих аминокислоты и водорастворимые формы кальция, бора, магния, марганца, молибдена. В числе продуктов названной компании - биостимуляторы для фертигации Агрифул, имеющий в своём составе фульвокислоты, органические вещества, а также азот, фосфор и калий, и Текамин Раис, в составе которого находятся свободные аминокислоты, экстракт из морских водорослей, органические вещества, азот, калий, железо, марганец, цинк, медь и бор.

## Инокулянты для бобовых культур

Среди эксклюзивных продуктов ГК «Агролига России» предлагает жидкие инокулянты для зернобобовых культур аргентинской фирмы «Синтесис Кимика» линии «Ноктин А» (Ноктин А для гороха, Ноктин А для нута, Ноктин А и Ноктин АМО для сои) на основе штаммов специализированных азотфиксирующих бактерий, что позволяет растениям эффективно усваивать атмосферный азот, увеличивает урожайность и содержание белка. В настоящее время на завершающей стадии регистрации находится Ноктин А для люпина. В качестве поставщика инокулянтов аргентинская компания выбрана не случайно. Аргентина занимает третье место в мире по производству сои. В этой стране более 80% площадей обрабатывается инокулянтами.

Инокулянты линии «Ноктин А» характеризуются высокой чистотой штаммов конкретной бактерии, без примесей каких-либо посторонних микроорганизмов, а также

удобрение		цель использования	нормы применения			
<b>Noctin A</b>		Образование азотфиксирующих клубеньков	1-3 л/т			
<b>Текнокель Амино Мо</b>		устранение дефицита молибдена	2 л/т	0,2 л/га		
<b>Фертигрейн Старт</b>		основная подкормка	0,5 - 1 л/т			
<b>Фертигрейн Фолиар</b>				0,5-1,5 л/га	0,5-1,5 л/га	
<b>Текнокель Амино Се</b>		уменьшение расклевывания семян				1-2 л/га
<b>Текнокель Амино (Mix, B, Fe, Mg, Mn, Zn)</b>		устранение конкретного микродефицита		0,5-1 л/га		
<b>Текамин Макс</b>		снятие последствий стресса		1-2 л/га		
<b>ТекноФит рН</b>		улучшение качества воды		50-150 мл/100 л рабочего раствора		
средства защиты растений			протравитель	гербицид	фунгицид	десикант
				инсектицид		

■ рекомендованные  
■ возможные дополнительные

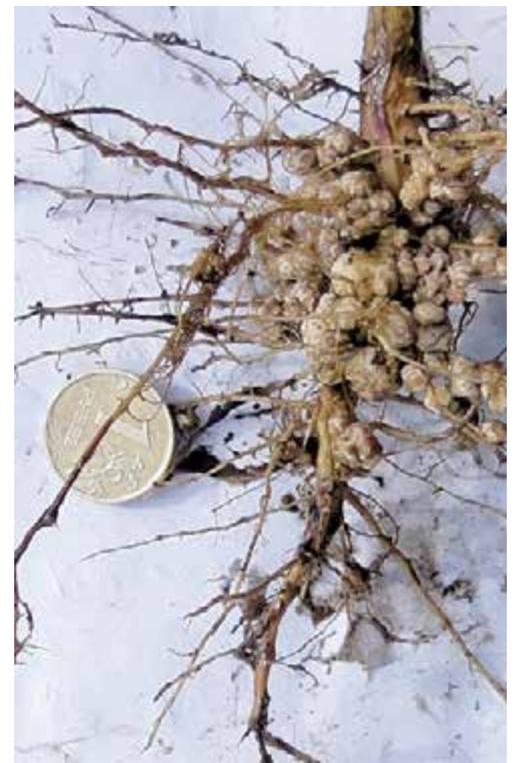
гарантированно высоким содержанием жизнеспособных бактерий к моменту истечения срока годности. Благодаря наличию в составе инокулянтов Ноктин А так называемого специфического NOD-фактора обеспечивается высокая вирулентность бактерий, т. е. способность клубеньковых бактерий проникать внутрь инокулируемых растений и заражать их. NOD-фактор позволяет на молекулярном уровне обеспечить узнавание растением своей симбиотической бактерии ризобии, а бактерия, в свою очередь, узнаёт растения своего вида, что способствует быстрому инфицированию корней сразу же после прорастания семян, и растение получает необходимый ему азот в самом начале своего роста и развития. В результате действия NOD-фактора корневые волоски растения-хозяина изгибаются и лопаются в месте изгиба. Через эту рану проникают бактерии ризобии. Компания «Синтесис Кимика» включает NOD-фактор в состав Ноктин А ещё на стадии производства, что является ее ноу-хау.

Применение специального консерванта-стабилизатора ПроНок Мульти, разработанного компанией «Синтесис Кимика», даёт возможность инокуляции семян задолго до посева: от 3 недель до 4 месяцев при условии хранения в бумажной мешкотаре либо другим способом, исключающим попадание прямых солнечных лучей. ПроНок Мульти состоит преимущественно из полисахаридов, которые являются источником питания для растения в период активации бактерий.

При необходимости протравливания семян их рекомендуется заранее обработать протравителями, а затем выполнить работу по инокуляции. Инокуляция можно проводить с добавлением специализированных удобрений или стимуляторов роста.

Докладчик продемонстрировал результаты испытаний инокулянтов Ноктин А в разных почвенно-климатических зонах страны на горохе, сое, вике, нуте, кормовых бобах и люпине. Во всех опытах применение инокулянта Ноктин А существенно повышало урожайность (от 2 до 7 ц/га) и содержание белка в продукции. Кроме того, применение названного инокулянта оказывает существенное положительное влияние на последующие культуры севооборота.

При проведении инокуляции на разных фонах удобрений отмечено снижение урожайности и общего выхода белка с гектара в случае использования азотных удобрений. Применение фосфорно-калийных удобрений с инокуляцией, напротив, способствовало увеличению названных показателей. Другими словами, применение инокуляции на фоне внесения азотных удобрений не даёт желаемого результата.



Применение Ноктин А в сравнении с ризоторфином показывает полное преимущество нового инокулянта по количеству клубеньков и их массе. Инокулированные Ноктин А растения имеют более развитую листовую поверхность, большее количество цветков и лучшую выполненность семян, выше урожайность, а также выход белка и масла с гектара.

Докладчик также отметил, что специалистами группы компаний «Агролига» разработана и предложена производству комплексная схема предпосевной обработки семян сои и других зернобобовых культур, а также листовых подкормок (рисунок). В предлагаемой схеме кроме инокулянта Ноктин А рекомендуется использование современных органических удобрений на основе свободных аминокислот испанской компании «Агритекно Фертилизантес». Производственные опыты показали, что применение Ноктин А в сочетании с удобрением Фертигрейн Старт и другими продуктами компании «Агритекно Фертилизантес» даёт весьма существенную прибавку урожайности и содержания белка при мизерных затратах в различных почвенно-климатических условиях страны, включая Краснодарский край.

В заключение следует отметить, что применение органических биостимуляторов компании «Агритекно Фертилизантес» и инокулянтов линии «Ноктин А» аргентинского производителя «Синтесис Кимика», поставляемых на российский рынок группой компаний «Агролига России», в технологиях возделывания зернобобовых культур является важным резервом повышения их продуктивности и качества урожая.

А. ГУЙДА, к. с.-х. н.

# ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ — ГЛАВНЫЙ ПРИОРИТЕТ БУДУЩЕГО

## ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОДУКТЫ

2014 год подходит к завершению, а значит, можно подвести некоторые итоги.

Что отличает прошедший сезон? Во-первых, он запомнится получением высокой урожайности зерновых на юге России и резким повышением цен на растениеводческую продукцию в осенний период. Вторая важная особенность — упор на качество получаемой сельхозпродукции. В условиях ужесточающейся конкуренции на мировом рынке зерна и повышающихся стандартов качества этот вопрос будет одним из самых актуальных в российском АПК в 2015 году.

Повысить качество урожая можно за счёт интенсификации технологии возделывания, которая заключается в более широком применении современных средств защиты растений и грамотно выстроенной системе питания растений. Если технологии защиты растений во многих хозяйствах соответствуют современным требованиям (в частности, большинство сельхозпредприятий Краснодарского края в защите озимой пшеницы уже перешли к двум обработкам фунгицидами в весенне-летний период), то потенциал систем питания раскрыт далеко не полностью. Важнейшую роль в формировании качества сельхозпродукции играет применение инновационных фосфитных листовых удобрений, таких как Нутри-Файт.

### Слагаемые высокого качества

Основными параметрами качества зерна являются содержание клейковины, белка, показатель натурности (чаще всего именно они лимитируют классность продукции). Для сахарной свёклы главный показатель — сахаристость, для масличных культур — содержание масла, для овощных — внешний вид, вкус и лёжкость.

Получение качественного урожая зерновых культур во многом зависит от почвенно-климатических условий выращивания. В засушливые годы качество зерна всегда выше, потому что во влажные происходят вымывание, выщелачивание питательных веществ из почвы, сильнее развиваются болезни растения и энзимомикозное истощение зерна. Погода находится вне нашей власти, но использование специальных технологий поможет достичь высоких показателей качества зерна.

Опыт показывает, что высокое качество зерна можно получить после любого предшественника, если грамотно выстроить систему удобрения. С осени по результатам агрохимического анализа почвы нужно вносить минеральные удобрения со сбалансированным составом макроэлементов, а весной провести две подкормки.

Традиционно весенние подкормки проводятся только азотными удобрениями (аммиачная селитра, мочевины), однако без внесения калия в полной мере не будет структурной сетки для формирования клейковинных белков, а без фосфора плохо усваивается азот. Фосфор и калий также повышают адаптивность растений к внешним условиям весной. Как утверждают



учёные КНИИСХ (г. Краснодар), в условиях юга России можно получать 90 ц/га сильной пшеницы, причем половина успеха кроется в грамотно выстроенной системе питания растений.

### Уникальный Нутри-Файт

Фосфор чрезвычайно необходим растению при образовании корневой системы, калий способствует повышению устойчивости к неблагоприятным факторам. Удобрение Нутри-Файт (Р — 28%, К — 26%) обеспечивает растение фосфором и калием и предназначено для использования во время вегетации. Фосфор в составе удобрения находится в форме  $PO_3$ . В отличие от формы  $PO_4$ , которая трудно проникает в растение, форма фосфора  $PO_3$  более доступна растению через лист и благодаря уникальной запатентованной формуляции препарата Нутри-Файт  $PO_3$  не окисляется до  $PO_4$ . Это свойство Нутри-Файта не имеет аналогов. Удобрение питает, активизирует метаболизм, усиливает иммунитет растений, его можно применять на любых культурах. Применение Нутри-Файта повышает количество и качество урожая. Норма внесения препарата составляет от 0,5 до 3 л/га в зависимости от культуры.

Для повышения эффективности листового удобрения при каждом внесении рекомендуется добавлять в рабочий раствор препарат-партнёр Спартан, который показал свою эффективность в условиях Кубани.

### Помощник Спартан

Спартан — это супердобавка, увеличивающая эффект использования листовых удобрений и пестицидов. Он улучшает качество воды за счет свойства кондиционера. Вода содержит ионы кальция, железа, магния, которые связывают активные действующие вещества препаратов. Спартан нейтрализует эти ионы и увеличивает проникающую способность.

При использовании Спартана улучшается смачивание листовой поверхности растений, за счет этого уменьшается количество применяемой воды. Концентрация Спартана должна быть равной 0,1% (0,1 л Спартана на 100 л воды). При приготовлении рабочего раствора важно не нарушать технологическую последовательность: вначале в бак наливается вода, затем добавляется Спартан, а потом все остальные компоненты баковой смеси.

Важно отметить положительное влияние Спартана при использовании совместно с пестицидами: расширяется окно применения (можно проводить обработки при наличии росы на листьях растений), улучшается совместимость СЗР в многокомпонентных баковых смесях, повышается эффективность препаратов. Как итог, Спартан улучшает действие удобрений и пестицидов, увеличивает произ-



водительность труда, экономит финансовые средства за счёт снижения норм расхода.

### Проверено практикой

Положительный эффект применения препаратов Нутри-Файт и Спартан отмечают специалисты крупных сельхозпредприятий Краснодарского края, таких как ФГУП «Кореновское» (Кореновский район), ООО «Новая Победа» (Кушнёвский район), АХ «КубаньХлеб» (Тихорецкий район), АХ «Кубань» (Усть-Лабинский район), ОАО «Сад-Гигант» (Славянский район). Главное, говорят специалисты этих хозяйств, что Нутри-Файт, особенно в совокупности со Спартаном, повышает качество сельхозпродукции, что, безусловно, сказывается на повышении цены реализации урожая.

Впечатляющие результаты инновационные продукты показывают при применении на овощных культурах. Так, в 2014 году на полях ООО АГФ «Краснохолмская» (г. Оренбург) Нутри-Файт и Спартан применяли на картофеле, луке, моркови и капусте. В результате на картофеле препараты позволили увеличить урожайность на 10% (получено 55 т/га, на контроле — 50 т/га), на луке прибавка составила 14,8 т/га, морковь дала дополнительных 5 т/га, а капуста — 9,5 т/га!

### Инновационные препараты от ООО «Янкина Агро»

Препараты Нутри-Файт и Спартан производит немецкая фирма «Агропланта», эксклюзивным поставщиком на российском рынке является ООО «Янкина Агро». Директор компании «Агропланта» Хельмут Даймелль и технический директор ООО «Янкина Агро» Хольгер Ейнрих часто посещают хозяйства России, чтобы помочь аграриям эффективнее использовать Нутри-Файт и Спартан, а также учесть их по-

желания при разработке новых препаратов. Не могли они пропустить такое важное отраслевое событие, как выставка «ЮГАГРО-2014» в г. Краснодаре, где «Агропланта» была представлена на совместном стенде с партнёрами — компаниями «Янкина Агро» и «Дорф».

Удобрение Нутри-Файт полностью отвечает современным требованиям растений к питанию, — подчеркнула Татьяна Янкина, генеральный директор ООО «Янкина Агро». — Использование препаратов Нутри-Файт и Спартан позволит получить конкурентную продукцию, главной особенностью которой станет высокое качество. Иначе выгодно продать сельхозпродукцию в условиях следующего года будет непросто. Приобрести Нутри-Файт и Спартан можно, обратившись в компанию «Янкина Агро». Мы будем рады сотрудничеству.

Р. ЛИТВИНЕНКО  
Фото С. ДРУЖИНОВА

**В преддверии Нового года и Рождества компания «Янкина Агро» поздравляет селян и желает им успехов в работе и личной жизни. Побольше радостных дней всем в новом году!**



Официальный дистрибьютор — ООО «ДОРФ»:

350005, г. Краснодар, ул. Дзержинского, 80/1.

Тел.: 8 (861) 258-52-30, 258-52-35, 258-52-41. E-mail: zhukova@dorf.ru



## ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

В конце ноября в г. Краснодаре по традиции прошла сельскохозяйственная выставка «ЮГАГРО-2014». Этот, пожалуй, самый большой в России агрофорум для многих специалистов, занятых в АПК, начинает новый сельскохозяйственный год: именно на «ЮГАГРО» в общении с коллегами и партнёрами можно подвести итоги прошедшего сезона, обсудить эффективность тех или иных технологий, сделать выбор в пользу новых препаратов, семян и сельхозмашин на предстоящий сезон. Кроме того, обычно в конце ноября многие компании - производители и дистрибьюторы окончательно формируют цены на товары и услуги, определяют стратегию развития на будущий год.



Директор региона Юг компании «Сингента» Сергей Грошев (второй слева) с коллегами и клиентами на выставке «ЮГАГРО-2014»

# «СИНГЕНТА»: НОВЫЙ ПОДХОД, БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Нестабильность курса рубля, внешние экономические и политические события заставляют говорить о предстоящем сезоне как о кризисном периоде. Непростая ситуация сложилась сейчас и на рынке средств защиты растений и семян. Оценить ее мы попросили специалистов и клиентов компании «Сингента» - одного из лидеров аграрного рынка России. Каковы итоги года и планы на будущее? Изменится ли политика компании в связи с санкциями и резким ослаблением рубля? Как сегодня аграрии оценивают продукцию «Сингенты»? На эти вопросы на стенде компании на «ЮГАГРО-2014» нашему корреспонденту ответил Сергей Грошев, директор региона Юг, «Сингента». Своим мнением поделились также специалисты успешных сельхозпредприятий юга России — гости выставки.

## Стабильность партнёров — общий успех

- Уходящий год сложился удачно для сельского хозяйства юга России, - начал разговор Сергей Грошев. - Если проанализировать доходы с каждого гектара (оценкой этого показателя занимаются независимые аналитические агентства), то в 2014 году в сравнении с 2013-м они выросли. Порадовали как урожайность, так и цены на зерно, которые и сейчас продолжают расти в рублевом эквиваленте.

Уходящий год был успешен и для компании «Сингента». В 2014-м мы перешли на двухфазную отгрузку товара в сезоне, введя два главных периода кредитования и отгрузки: весенний и осенний. Повысилось удобство в заказах дилеров и хозяйств. Мы удачно завершили как первый, так и второй этап, вовремя получив оплату от наших партнёров. Это позволяет нам с оптимизмом смотреть в будущее. Даже несмотря на колебания курса, благодаря устойчивому финансовому состоянию компании и надежности партнёров мы оставляем рублевые расчеты и сохраняем возможность кредитования в 2015 году. Во многом это стало возможным благодаря нашим дистрибьюторам.

Мы первыми в России начали развивать сеть дистрибуции, еще в середине 90-х гг. В этом ряду стоит отметить такие струк-

турообразующие компании, как ООО «ТД Аверс», ГК «Агротек», ЗАО «ЭкоГрин», ООО «Дорф», ООО «Агро-Департамент», ООО фирма «Научно-технический сервис», ЗАО «Ремсельмаш», ЗАО «РосАгроСервис», ООО «Фактория», ТД «Ландшафт», и других, не менее надежных партнеров. Они создавали свою деловую репутацию с нами и с тех пор пережили не один кризис. Стабильность партнёров для нас очень важна, ведь во многом благодаря им мы добиваемся серьезных успехов.

## От отдельных элементов - к комплексной технологии

- За последние несколько лет в «Сингента» произошел ряд изменений, положительно повлиявших на отношение к нам клиентов и партнеров, - продолжает Сергей Владимирович. - Сейчас мы предлагаем аграриям комплексные технологии (гибриды+ СЗР+сервис), чего ещё 3 года назад делать не могли. Это стало возможным благодаря интеграции семенного и СЗР направлений «Сингенты» и качественно новой подготовке персонала. Изменения коснулись и канала продаж. Большая часть дистрибьюторов перешла к комплексному предложению технологий. Обновление внутренней системы формирования предложения - главная новинка 2015 года. Ее суть - знание потребности каждого покупателя и формирование соответствующего этой потребности уникального предложения.

## Ориентиры на 2015 год

По словам директора региона Юг компании «Сингента», сейчас, в кризисное время, для России главное не столько обеспечить импортозамещение, сколько развивать экспортные возможности. Большой потенциал в этом плане сосредоточен именно на юге России. В частности, экспортным продуктом являются зерновые культуры.

- Внешний рынок обоснованно или нет, устанавливает новые стандарты качества. Ведь Россия уже в пятёрку экспортеров зерна и продолжает наращивать свое присутствие на мировом рынке. И естественным является сопротивление усилению новых игроков, - продолжает Сергей Гро-

шев. - Нашей стране сейчас очень важно сохранить то качество сельхозпродукции, которое будет востребовано на мировом рынке. Например, в два раза меньше стал стандарт по ИДК (вредоносность клопа), а современные стандарты зерна по токсинам и головнёвым спорам не приемлемы для традиционных и новых стран - покупателей нашего зерна. Поэтому аграриям нельзя ударяться в тотальную экономию, иначе мы произведем не востребованное внешними покупателями зерно.

Помочь сельчанам смогут и наши новые препараты, такие как фунгицид для зерновых АЛЬТО ТУРБО, КЭ и фунгицид АМИ-СТАР ЭКСТРА, СК регистрация которого будет расширена для применения на подсолнечнике. Также появятся новые гибриды сахарной свёклы и подсолнечника.

## Подсолнечник под угрозой

- На подсолнечнике следует особо остеречь внимание, - обращает внимание Сергей Владимирович. - Нужно изменить подход к возделыванию этой культуры. Мировое производство пальмового масла в гигантских объемах неизбежно влияет на снижение стоимости подсолнечного масла. А Россия - крупнейший производитель подсолнечника в мире. Макроэкономическую ситуацию усугубляет проблема снижения площадей из-за атаки на посевы заразихи. Надо объединять усилия ученых и производителей всех стран в этом направлении, так как под угрозой сама культура производства подсолнечника.

Специалисты компании «Сингента» предлагают трехуровневую систему управления заразихой. Первый уровень - соблюдение научно обоснованного севооборота с включением в него культур-ловушек (кукурузы или сорго). Растения-ловушки позволяют существенно сократить запас семян заразихи в почве. По результатам исследований специалистов глобальной службы компании, впервые примененный этот метод, кукуруза и сорго способствуют уничтожению около половины семян заразихи в почве. Поможет решить проблему и применение минимальной технологии обработки почвы (no-till).

Второй уровень - оптимальный выбор гибридов подсолнечника, подходящих для конкретных условий выращивания, и технологии возделывания. Все гибриды подсолнечника компании «Сингента» устойчивы к расам заразихи А-Е. Кроме того, в портфеле «Сингенты» есть ряд высокопродуктивных гибридов, устойчивых к последним расам заразихи (А-Е): СИ Купава, СИ Ласкала, Босфора, Трансол.

Гербицидный контроль — третий уровень управления заразихой. Использование системы CLEARFIELD, основу которой составляют гибриды компании «Сингента», имеющие ген устойчивости к имидазолинонам, расам заразихи А-Е и обладающие высоким генетическим потенциалом урожайности (Тристан, НК Фортими, Санай МР, НК Нема), и гербицид Евро-Лайтнинг.

Одним из важных направлений, способных повысить привлекательность подсолнечника на мировом рынке, становится выращивание высокоолеиновых гибридов. Масло, полученное из этих гибридов, гораздо качественнее других растительных масел, а значит, сможет успешно с ними конкурировать на мировом рынке.

В России рынок высокоолеинового масла только формируется, поэтому именно сейчас у хозяйств есть возможность занять на нем ключевые позиции. «Сингента» предлагает высокоурожайные гибриды НК Ферти и Тутти, отличающиеся повышенным содержанием олеиновой кислоты Омега-9 и витамина Е.

Технология выращивания высокоолеиновых гибридов аналогична возделыванию обычного подсолнечника. Однако есть несколько специфических требований: пространственная изоляция посевов от обычного подсолнечника, отдельные уборка и хранение, а также мониторинг масляности для определения оптимального срока уборки.

## «ЮГАГРО» -

## место встреч и переговоров

- На выставке мы провели множество встреч с аграриями и партнёрами. В частности, нам удалось пообщаться со специалистами крупных сельскохозяйственных холдингов: ЗАО фирма «Агрокомплекс», Агроторг «Каневской», Агросоюз «ЮгРуси»,

«Парус Агро Групп» и др. Много времени на выставке мы посвящаем живым встречам, чтобы ощутить тревоги, заботы партнеров, с тем чтобы смоделировать максимально комфортные условия для них на следующий год. Совместно вырабатываем ценовые предложения на новый сезон. В 2014 году мы не меняли цену на протяжении всего сезона. Формально цена изменилась в июле, но все контракты с селянами заключались по весенней цене.

Несмотря на непростую обстановку, сложившуюся вокруг России, мы стремимся создать комфортные условия для своих партнёров. Наша главная задача - сохранить кредитование и рублёвые цены, - подчеркивает Сергей Грошев.

### Подсолнечник «Сингенты» вне конкуренции

Пожалуй, самыми дорогими гостями на стенде «Сингенты» на «ЮАГРО-2014» были хозяйства - клиенты компании. Мы не упустили возможности задать их представителям несколько вопросов.

**Андрей Губин** – глава одного из ведущих фермерских хозяйств Волгоградской области, располагающего достаточно большими посевными площадями и немалым парком современной сельскохозяйственной техники. На базе этого инновационного, интенсивно развивающегося КФХ испытывалось множество технологий «Сингенты».

- Наше хозяйство занимается выращиванием озимой пшеницы и ячменя, льна, подсолнечника и кукурузы. Но в этом году меня особо порадовал подсолнечник, - делится Андрей Губин. - Я использую только гибриды «Сингенты» и меньше 20 ц/га никогда не получаю, при том что в соседних хозяйствах урожайность подсолнечника обычно находится на уровне 14 - 16 ц/га. Плюс ко всему в 2014 году получил ещё и отличные показатели масличности (более 50%), поэтому проблем с реализацией у меня нет.

Использую гибриды подсолнечника Босфора, Ласкала, Купава, Неома и Опера. У нас продолжает активно развиваться заразиха, поэтому в сезоне 2015 года планирую использовать гибрид Неома и гибриды для технологии CLEARFIELD. Всего в 2015 году планирую занять подсолнечником 1100 га.

Подчеркну, в структуре наших посевных площадей подсолнечника и кукурузы гибриды от «Сингенты» занимают 100%! Путь к ним был долгим, мы проверяли на своих полях множество других гибридов, но в конечном итоге остановили выбор на «Сингенте». Гибриды этой компании очень стабильны по урожайности и качеству, заметно превосходят конкурентов в наших условиях.

В позапрошлом, очень дождливом году на подсолнечнике «Сингенты» не наблюдалось развития гнилей, опадения корзинок. Не было и проблем с реализацией урожая. Ведь, как известно, не так сложно вырастить продукцию, как сложно её продать по хорошей цене. Выгодность продажи во многом зависит от качества получаемой продукции. И в этом аспекте гибриды от «Сингенты» полностью нас устраивают.

На своих полях мы проводим испытания не только гибридов, но и средств защиты растений различных производителей. И в этом сегменте неизменно побеждает продукция «Сингенты». Вообще стараюсь применять все новинки швейцарского производителя, считая, что новые препараты всегда лучше предыдущих. Так, я один из первых в своём регионе использовал гербицид для подсолнечника Гардо Голд. В этом году на зерновых колосовых применил протравитель Селест Топ, который очень хорошо себя показал. На поле соседнего хозяйства, где семена обрабатывались другим протравителем и были посеяны раньше наших, посевы сейчас выглядят намного хуже. Считаю, превосходное состояние зерновых колосовых на наших полях обеспечил стимулирующий эффект Селест Топ за счёт содержащегося в нём действующего вещества тиаметоксама.

На кукурузе в этом году мы применили Элюмис, и до самой уборки посевы были абсолютно чистыми. Это ли не показатель высочайшей эффективности препаратов

«Сингенты»? – завершил Андрей Андреевич.

**Всеволод Фесечко, менеджер по стратегическим клиентам региона Юг компании «Сингента»**, отметил, что в 2015 году совместно с А. А. Губиным планируется провести «день поля» под названием «Полевой город». На полях КФХ будут продемонстрированы все новые гибриды, а также системы защиты подсолнечника и зерновых культур. Так что предстоит большая работа. Зная отношение Губина к делу, специалисты «Сингенты» поручили именно этому волгоградскому фермеру. «Нам очень приятно сотрудничать с Андреем Губиным, мы всегда находим у него понимание и поддержку», - подчеркнула Всеволод Фесечко.

### Выбираем лучшие из лучших

Гибриды и препараты «Сингенты» хорошо зарекомендовали себя и в Краснодарском крае. Рассказывает **Виталий Рогочий, старший агроном ООО «Слава Кубани» (Кущевский район)**:

- С «Сингентой» сотрудничаем уже давно. Препараты компании занимают в нашем пакете СЗР 60 – 70%. Используем также семена гибридов подсолнечника и кукурузы этого производителя. В 2015 году планируем попробовать семена сахарной свёклы. У нас сложились хорошие, дружеские отношения со специалистами «Сингенты», которые приходят на помощь по первому звонку. Это настоящие асы своего дела.

Остановили свой выбор именно на «Сингенте», так как эффективность большинства ее препаратов гораздо выше, чем продукции других производителей. Об этом говорит наш опыт. У нас есть возможность испытывать множество препаратов и делать выбор в пользу лучших. Хочу отметить Элюмис (эффективен против сорных растений, преобладающих в посевах кукурузы), Селест Топ (большой спектр контролируемых возбудителей) и Ланцелот (сдерживает большой спектр сорняков).

### Экзаменатор новинок

Давно сотрудничает с «Сингентой», применяя широкую линейку препаратов и гибридов компании, хозяйство «Ленинский путь» из Краснодарского края. Многие новые продукты «Сингенты» начали свой «большой» путь именно после испытаний на полях «Ленинского пути». Это инновационное сельхозпредприятие применяет интенсивные технологии, стремясь получить максимальную урожайность и сохранить почвенное плодородие и экологию. Хозяйство полностью отказалось от продуктов, имеющих последствие, в частности, давно не применяет препараты на основе сульфонилмочевин.

**Алексей Богдан, агроном по защите растений ОАО «ПЗ Ленинский путь»**, фактически является куратором испытаний целого ряда препаратов «Сингенты».

- 70 - 80% используемых нами препаратов – производства «Сингенты», - говорит Алексей Валерьевич. - Протравители на 100% от этой компании. Так, в этом году использовали Максим Экстрим, в следующем планируем применить Максим Форте (проведенные опыты показали высокую эффективность препарата против вредных объектов на фоне отсутствия негативного влияния на культурное растение). Защита сахарной свёклы также основана на препаратах «Сингенты». В частности, используем фунгицид Амистар Экстра, а в следующем году применим новинку - Альто Турбо. Очень нравится гербицид Дерби (нет фитотоксичности и последствие), применяем Приму.

Приобретая препараты «Сингенты», мы уверены в их качестве, надежности и высокой эффективности. Ведь «Сингента» - это прежде всего превосходная формуляция препаратов, за которой стоит труд тысяч людей. Но «Сингента» не просто отличный производитель СЗР, но ещё и хороший партнёр. Думаю, наше продуктивное сотрудничество продолжится и впредь, - завершил Алексей Валерьевич.



Кипит работа на выставке. Как говорят клиенты, специалисты «Сингенты» - настоящие асы в своем деле

- Для препаратов «Сингенты» хозяйство «Ленинский путь» - испытательный полигон или строгий экзаменатор, - добавляет Всеволод Фесечко. - Если препараты удачно проходят испытания на полях этого предприятия, значит, можно выводить их на рынок и рекомендовать другим аграриям. Важно то, что «Ленинский путь» пытается уменьшить себестоимость продукции за счёт получения высокого урожая, а не путем снижения затрат.

ценим ваше хорошее отношение к нам. Желаю, чтобы 2015-й стал успешным для аграриев и России в целом и чтобы через год все мы так же с оптимизмом смотрели в будущее. С Новым годом, партнёры!

### Всем удачи в новом году!

В завершение беседы директор региона Юг компании «Сингента» Сергей Грошев обратился к своим партнёрам, чтобы поблагодарить их за работу и поздравить с наступающим Новым годом:

- Хочу поблагодарить за исполнение своих контрактных обязательств наших дистрибьюторов и аграриев. Мы очень



## ОАО «ТрансКонтейнер» предлагает сотрудничество в области контейнерных перевозок грузов

ОАО «ТрансКонтейнер» - крупнейший российский контейнерный оператор, имеет 15 филиалов в России, 8 зарубежных представительств, 7 дочерних и зависимых обществ, 46 собственных контейнерных терминалов, предоставляет весь комплекс услуг по организации контейнерных перевозок и услуг в сфере логистики по всей географии работы компании, в т. ч. в Краснодарском и Ставропольском краях, Ростовской области, РСО - Алания и др.:

- предоставление собственных ж.-д. контейнеров универсальных и специализированных (термосы, зерновозы и др.);
- предоставление вагонов компании для перевозки колесной, грузоподъемной и сельскохозяйственной (комбайны, трактора) техники и других крупногабаритных грузов;
- терминальные и агентские услуги;
- комплексные экспедиторские и логистические услуги, организация интермодальных перевозок с использованием различных видов транспорта как во внутрисубъектном, так и в международном сообщении, сквозной сервис «от двери к двери».

**Компания «ТрансКонтейнер» будет рада видеть Вас среди постоянных клиентов! В свою очередь, мы приложим все усилия, чтобы стать Вашим надежным партнером по бизнесу!**



**Отдел продаж транспортных услуг:**  
**тел.: 8 (863) 282-90-43, 282-95-16, 282-95-14,**  
**факс: 282-95-37.**  
**E-mail: nkpe@trcont.ru.**  
**www.trcont.ru**



**ОАО «ТрансКонтейнер» - правильный вектор успешной логистики!**



**ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ к погрузчикам АМКОДОР**  
 ТО-18А, ТО-18Б/28/28А,  
 ТО-18Б, А-332, А-333,  
 А-342, А-352  
 Тел.: +7 (917) 569-55-27,  
 +7 (965) 394-62-22



**ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ к автогрейдерам**  
 ДЗ-98, ДЗ-122/143/180,  
 ГС-14.02  
 Тел.: +7 (965) 394-62-22,  
 +7 (917) 569-55-27



**ООО «СОНАР»**  
 г. Москва, ул. Дорожная, 60Б,  
 офис 633  
 тел. (495) 727-31-43  
 7273143@mail.ru



**ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ к тракторам МТЗ, Т-25, Т-40, ЮМЗ.**  
 Навесное оборудование.  
 Сельскохозяйственная техника.  
 Тел. +7 (985) 438-51-34

Диски щеточные полипропиленовые, резцедержатели, резцы, ножи, зубья, маяки, техпластина



снегоочистительная ТМКЩ

www.sonarr.ru

**БЛОКИ КРЫМСКОГО РАКУШЕЧНИКА.**

**ДЕШЕВО!**

**ТЕЛ.: +7 (978) 86-99-089, +7 (928) 26-88-694**

### ЭХО ВЫСТАВКИ

В преддверии выставки «ЮГАГРО-2014» наше издание рассказало о некоторых видах техники производства ООО «Агромашхолдинг», представленной на краснодарском агрофоруме. Как для одного из ведущих российских производителей сельхозтехники сложилась выставка «ЮГАГРО-2014», к какой технике посетители проявили наибольший интерес и как компания «Агромашхолдинг» чувствует себя в нынешних непростых экономических условиях? За ответами на эти вопросы мы обратились к И. Л. Орсику, директору по маркетингу и продвижению компании (на фото внизу), с которым наш корреспондент побеседовал на стенде АГРОМАШ.



## ПОРТФЕЛЬ «АГРОМАШХОЛДИНГА» СТАЛ БОЛЬШЕ НА СОТНИ ЗАКАЗОВ

### «ЮГАГРО» – ключевая сельхозвыставка

Для нас «ЮГАГРО» – одна из ключевых выставок в России. Мы традиционно принимаем в ней участие, а в последние годы являемся одним из её спонсоров, - рассказал Илья Орстик. - В этом году мы представили 12 единиц техники, среди которых стоит особо отметить машины на газовом топливе. АГРОМАШ является первой в России компанией, производящей сельскохозяйственную технику на метане. В частности, в Краснодаре мы представили тракторы АГРОМАШ 85 ТК МЕТАН и АГРОМАШ 30 ТК МЕТАН в исполнении «кабриолет». По моему мнению, производство техники на газовом топливе на сегодняшний день - одно из самых перспективных направлений развития сельхозмашиностроения. В ближайшее время АГРОМАШ планирует большинство производимых моделей перевести на газ.

Также на выставке был представлен модернизированный зерноуборочный комбайн 4-го класса АГРОМАШ 4000. Изменения коснулись главным образом комфортабельности машины, которая стала на порядок выше. Думаю, комбайнеры смогут оценить это по достоинству.

Также обращу внимание на два современных прицепа от «Агромашхолдинга», все механизмы которых практически доработаны до совершенства. Поэтому прицепы удовлетворяют всем требованиям аграриев к данной технике, - подчеркнул Илья Леонидович.

### Аграрии ставят «пятерку»

К какой технике наибольший интерес проявили аграрии, посетившие выставку «ЮГАГРО»? По словам директора по маркетингу и продвижению компании «Агромашхолдинг», посетители обратили особое внимание на новую оросительную машину АГРОМАШ-Ниагара, культиваторы для предпосевной обработки почвы ИМТ 616, гусеничный трактор АГРОМАШ 90 ТГ и тракторы на газовом топливе. В чём преимущества этих машин?

АГРОМАШ-Ниагара – одна из самых перспективных новинок нашего концерна, вышедших на рынок в 2014 году, - продолжает Илья Орстик. - Это оросительная установка барабанного типа. В сравнении с предыдущими подобными моделями АГРОМАШ в новинке улучшены/модернизированы все механизмы. Теперь в соотношении цены и качества данная модель превосходит своих иностранных конкурентов. Я уверен, что дождевальные установки АГРОМАШ-Ниагара будут востребованы аграриями юга России. Данные модели уже работают в нескольких хозяйствах Краснодарского края и демонстрируют отличные результаты.

Культиваторы ИМТ также хорошо себя зарекомендовали в южных условиях. Мои слова подтверждает тот факт, что уже ко второму дню

выставки оба орудия ИМТ 616, представленных на стенде, были проданы!

Модель гусеничного трактора АГРОМАШ 90 ТГ тоже очень востребована на юге России. Это неудивительно, ведь трактор, по сути, преемник легендарного, любимого многими селянами ДТ 75. У АГРОМАШ 90 ТГ улучшены комфортабельность и технологичность, так что он отвечает последним требованиям аграриев к гусеничной технике. При этом его стоимость также остается привлекательной, что делает его доступным практически для любого сельхозпредприятия.

Подводя итоги выставки, можно сказать, что «ЮГАГРО-2014» для компании «Агромашхолдинг» сложилась успешно. Помимо упомянутых культиваторов ИМТ за время форума было заключено ещё несколько контрактов на поставку в хозяйства юга России другой техники производства концерна «Тракторные заводы», - завершил Илья Орстик.

### Предпосылки для дальнейшего развития

Впереди нас ждёт непростой 2015 год. Однако специалисты ООО «Агромашхолдинг» с оптимизмом смотрят в будущее. Предпосылки для позитивного прогноза очевидны: всё больше аграриев доверяют технике АГРОМАШ, что подтвердила завершившаяся выставка «ЮГАГРО-2014». К тому же в данной технике используется порядка 95% комплектующих российского производства, а значит, несмотря на колебания курса валют, «Агромашхолдинг» сможет сохранить цены на конкурентном уровне.

Главным приоритетом компании на 2015 год будет развитие газомоторной техники. Эта инновация поможет аграриям, использующим современные машины АГРОМАШ, снизить затраты на ГСМ и тем самым повысить рентабельность производства.

**Р. ЛИТВИНЕНКО**  
**Фото С. ДРУЖИНОВА**



**Горячая линия ООО «Агромашхолдинг»: тел. 8 800 234 8383**

**АГРОМАШ**

Компания LEMKEN на сегодняшний день предлагает аграриям юга России две серии прицепных опрыскивателей - Примус и Альбатрос 9, ориентированных на обработку полей в сжатые сроки и в соответствии со всеми технологическими регламентами. Линейка машин для защиты растений от LEMKEN включает в себя модели, различные по комплектации и производительности, чтобы сельхозпроизводители смогли выбрать машину, исходя из своей площади пашни и других индивидуальных условий. Прицепной опрыскиватель Альбатрос 9 был представлен на выставке «ЮГАГРО-2014» наряду с другими орудиями немецкого производителя, вызвав большой интерес со стороны посетителей.

проводов одним потоком сверху возвращаются в бак. Количество шлангов и подводов, ведущих к главной емкости, а также необходимых подсоединений к баку ограничено до минимума, что значительно повышает прочность конструкции основного бака. Меньше отверстий – меньше концентраторов напряжений. Количество технологических отверстий существенно сокращается.

Бак оснащен эффективным смешивающим устройством для интенсивного перемешивания баковых смесей, что препятствует отложению остатков. У Альбатроса регулируемая интенсивность перемешивания. Магистраль от центрального коллектора слива (Байпас) непосредственно



## Опрыскивание по всем правилам

Примус сочетает в себе высокие производительность и качество во всех вариантах исполнения и подходит для средних и крупных растениеводческих хозяйств. Легко агрегируется с распространенным трактором МТЗ-80. Серия опрыскивателей Примус на сегодняшний день представлена тремя моделями: Примус 25 (ёмкость бака 2400 л, один 250-л/мин мембранно-поршневой насос, ширина захвата штанги от 15 до 30 м), Примус 35 (ёмкость бака 3300 л, один 250-л/мин мембранно-поршневой насос, ширина захвата от 15 до 30 м), Примус 45 (ёмкость бака 4400 л, два 250-л/мин мембранно-поршневых насоса, ширина захвата от 15 до 33 м).

5 моделей опрыскивателей Альбатрос 9 позволяют подобрать машину под индивидуальные требования хозяйства. Это: Альбатрос 9/2000 (ёмкость бака 2200 л, один 250-л/мин мембранно-поршневой насос, ширина захвата от 15 до 30 м), Альбатрос 9/3000 (ёмкость бака 3000 л, один 250-л/мин мембранно-поршневой насос, ширина захвата от 15 до 30 м), Альбатрос 9/4000 (ёмкость бака 4000 л, два 250-л/мин мембранно-поршневых насоса, ширина захвата от 15 до 33 м), Альбатрос 9/5000 (ёмкость бака 5000 л, два 250-л/мин мембранно-поршневых насоса, ширина захвата 15 до 39 м) и Альбатрос 9/6000 (ёмкость бака 6200 л, два 250-л/мин мембранно-поршневых насоса, ширина захвата от 15 до 39 м). В этой машине совмещаются профессиональная защита растений и максимальная экономическая эффективность.

Модели Примус и Альбатрос 9 считаются одними из лучших на рынке прицепных опрыскивателей, сочетая в себе инновационность и в то же время простоту в обслуживании.

## Безопасность и комфорт

При разработке опрыскивателей компания LEMKEN первоочередное внимание уделила вопросам безопасности и комфортабельности. Баки для рабочего раствора на всех моделях опрыскивателей Примус и Альбатрос 9 изготовлены из высокопрочного, стабильного по форме, устойчивого к ультрафиолетовому излучению пластика, армированного стекловолокном. К нему легко подобраться по широкой лестнице, которой оснащен опрыскиватель.

Зеркально гладкие внутренние поверхности бака практически исключают отложение остатков средств защиты растений и способствуют быстрой и легкой внутренней очистке. Форма и положение бака обеспечивают оптимальное распределение веса при любой степени заполнения и полный слив без остатков при необходимости.

На моделях Альбатрос 9 ёмкость для чистой воды объемом примерно 10% от объема бака расположена в центре главного бака и обеспечивает оптимальное расположение центра тяжести. Одновременно он наилучшим образом выполняет функции гасителя волн, усилителя жесткости корпуса и повышает безопасность при движении на холмистой местности.

Баки опрыскивателей LEMKEN закрываются абсолютно герметично и оснащены постоянной приточной и вытяжной вентиляцией (дышащие клапаны). Благодаря этому повышается полезный объем бака, а при торможении жидкость не расплескивается.

На этих машинах для защиты растений имеется единственный в своём роде центральный коллектор слива – Байпас-сборник, через который все технические остатки из семи обратных трубо-

# ОПРЫСКИВАТЕЛИ LEMKEN И ИХ ПРЕИМУЩЕСТВА



соединена с трубопроводом смешивающего устройства, расположенным продольно в нижней части бака. Благодаря этой системе общая мощность насоса может сконцентрироваться на перемешивании.

## Эффективное управление – залог качественной работы

В опрыскивателях Примус и Альбатрос 9 разработчикам LEMKEN удалось реализовать концепцию простого и эффективного управления работой и регулировками. Так, за счет минимального количества рычагов на панели управления опрыскивателя регулируются основные функции машины, всасывание внешних жидкостей, внутренняя очистка бака, корректируется смешивание баковых смесей, производится управление смешивающим устройством. Опрыскиватели просты в управлении, с минимумом кранов управления, которые обозначены простыми символами для легкого понимания оператора. К тому же все модели оснащены современными интеллектуальными технологиями управления (мониторами), находящимися непосредственно перед оператором в кабине трактора.

В частности, компьютер опрыскивателя Spraydos позволяет с водительского сиденья с помощью электроники управлять центральными клапанами, клапанами отдельных секций и клапанами регулировки количества вносимой жидкости. Во время работы оператор может выбирать желаемую норму расхода рабочей жидкости в литрах на гектар согласно возможности установленных форсунок. С помощью расходомера и датчика скорости компьютер Spraydos полностью автоматически сохраняет заданную норму расхода рабочей жидкости с учетом изменяющейся скорости.

Модули ISOBUS, устанавливаемые на опрыскивателях LEMKEN, расширяют возможности этих машин. Так называемый управляющий модуль на агрегате и блок управления (COMFORT-терминал или LEMKEN CCI-200 терминал) в кабине водителя трактора связаны между собой через стандартную шину ISOBUS. Технология ISOBUS поддерживает многочисленные функции, такие как:

- один штатный терминал трактора может использоваться для контроля работы как трактора, так и опрыскивателя;
- сопряжение с приёмной спутниковой системой для параллельного вождения трактора позволяет

**СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА**

Мероприятия по защите растений сопряжены со множеством аспектов, затрагивающих различные сферы агропроизводства. Во-первых, поскольку внесение пестицидов негативно влияет на окружающую среду и здоровье человека, данные работы строго регламентируются государственной службой «Россельхознадзор». Во-вторых, на проведение защитных мероприятий оказывают влияние погодные условия, зачастую тоже вносящие свои ограничения. В-третьих, эффективная защита растений зависит от правильных сроков обработки, качества и нормы распределения, так как в чувствительной к пестицидам стадии/фазе своего развития вредный объект находится считанные часы. Как сделать так, чтобы все эти условия были соблюдены? Провести опрыскивание по всем правилам помогут только современные машины для защиты растений.

проводить опрыскивание с включением-выключением секций для исключения двойной обработки поля.

Можно легко интегрировать дополнительные приборы для индикации или управления различными функциями для обработки в соответствии с электронными картами полей. Обмен данными между дополнительными приборами происходит через USB- или GSM-модемы. Все виды работ можно точно документировать по времени и месту.

## Важные нюансы

Машины для защиты растений LEMKEN имеют и другие важные технологические преимущества: удобный и технологичный механизм агрегатирования, возможности по регулировке колеи, высокий клиренс, система стабилизации штанг во время работы в сложных условиях и отсутствие ограничений по транспортировке на автодорогах общего пользования.

Все опрыскиватели LEMKEN серийно оснащаются универсальным тяговым дышлом, которое предоставляет многочисленные варианты оснащения сцепки с различными сцепными петлями при верхнем или нижнем навешивании. Дышло с центром вращения, расположенным далеко под баком, обеспечивает самый надежный способ подруливания на склонах, где оптимальная устойчивость особенно важна.

Колея может регулироваться в интервале от 1,50 до 2,25 метра в зависимости от модели и комплектации опрыскивателя. Пневматическая подвеска оси (опционально) обеспечивает безопасную и комфортную транспортировку на поле и обратно. Бережное отношение к почве и эффективная защита растений обеспечиваются большим количеством возможных вариантов колес на всех полевых опрыскивателях от LEMKEN.

Гладкая нижняя часть опрыскивателей и клиренс до 90 см способствуют работе на полях с высокими растениями. Разнообразные большие колеса и крылья с регулируемыми держателями способствуют адаптации ко всем индивидуальным условиям. Достаточный агропросвет гарантирует уверенную защиту растений.

Значительно повышает эффективность защитных мероприятий система стабилизации штанг. Система амортизации штанг включает в себя гидроаккумулятор и пружины-амортизаторы. Резиновые амортизаторы стабилизируют штангу по горизонтальной плоскости, не допуская двойного перекрытия.

Штанга подвешивается в середине опрыскивателя с помощью маятниковой подвески. Она автоматически стремится быть в горизонтальном положении, независимо от положения шасси опрыскивателя. На косогорах и склонах возможно принудительно изменять положение штанги, параллельно почве через систему электропривода наклона штанги или опционально могут быть установлены датчики дистанционного контроля, следящие в автоматическом режиме за параллельностью штанги к полю.

Компактные габаритные размеры опрыскивателей (в ширину менее 3 м) облегчают транспортировку, не выходя за габарит трактора, по проселочным дорогам и узким проездам. Штанги опрыскивателя плотно прилегают к баку, так что даже нависшие деревья не являются препятствием для его передвижения.

## Выгодные отличия опрыскивателей LEMKEN

Подводя итоги выставки «ЮГАГРО», Владимир Бугаев, представитель компании LEMKEN на юге России, отметил, что аграрии по-прежнему, несмотря на экономическую нестабильность, заинтересованы в приобретении современной техники, в частности опрыскивателей Примус и Альбатрос 9. Безопасность, удобство работы для оператора и технологичность – эти качества опрыскивателей Примус и Альбатрос 9 от LEMKEN, а также возможность широкого выбора моделей выгодно отличают данные машины.

В следующем году немецкий производитель совместно со своими дилерами будет искать новые пути преодоления непростой ситуации в России, продолжая индивидуально работать с каждым клиентом.

Представитель LEMKEN также поздравил всех аграриев с наступающим Новым годом и Рождеством Христовым, пожелав финансового благополучия, успехов и высокой отдачи от использования орудий LEMKEN.

– Мы, со своей стороны, обеспечим бесперебойную работу сервисных служб и представим в 2015 году новые машины, которые порадуют сельян ещё большей эффективностью. С Новым годом и Рождеством Христовым, друзья! – завершил Владимир Бугаев.

Л. РОМАНОВ  
Фото С. ДРУЖИНОВА

ООО «ЛЕМКЕН-РУС»,  
249080, Калужская обл., Малоярославецкий р-н, с. Детчино, ул. Индустриальная, д.2,  
Тел. (48431) 57 000, факс (48431) 57 004,  
lemken@lemken.ru, www.lemken.ru



## МИНЕРАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ

Как повысить урожайность? Этот вопрос волнует любого агронома, ведь даже в наше время, когда уровень развития сельскохозяйственных технологий высок как никогда, ещё остаются довольно большие резервы для увеличения продуктивности культур. Конечно, речь идёт не об отдельно взятом элементе технологии, а об их комплексе. Важнейшую роль в нем играют микроудобрения DripFert, эксклюзивным поставщиком которых на юге России является компания «Минерал Трейд Кубань» (г. Новокубанск).

## Базис любой технологии

Никто не будет спорить с тем, что внесение минеральных удобрений – обязательный приём современных технологий растениеводства, от которого напрямую зависит урожайность. При использовании DripFert обязательно внесение полных доз основного удобрения на основании агрохимического анализа почвы. Особенно важно обратить внимание на применение калийных удобрений, так как в последние годы они вносятся в недостаточном количестве. Так, по данным ФГУ САС «Кавказская», на сегодняшний день замещение азота на полях Краснодарского края находится на уровне 22%, фосфора - 22 - 23%, а калия – всего 1%! Только сбалансированное внесение макроэлементов позволит достичь максимальной отдачи при использовании микроудобрений DripFert.

Отрицательный баланс питательных элементов продолжает увеличиваться, питательных веществ выносятся на 100 кг/га по д. в. больше, чем вносится. Зачастую получаемые в последние годы урожаи формируются за счёт естественного плодородия почв, но долго так

# СЕКРЕТЫ ПОВЫШЕНИЯ УРОЖАЙНОСТИ С УДОБРЕНИЕМ DRIPFERT

продолжаться не может. Во многих почвенных зонах Краснодарского края лимитирующим фактором является содержание калия. К тому же пока ещё сохраняется риск падения плодородия южных почв, и может наступить момент, когда для получения прежнего уровня урожайности потребуются дорогостоящие операции по восстановлению плодородия.

## Важнейший приём

Современная комплексная технология требует внесения экономически и физиологически обоснованных доз макроэлементов в почву, а также микроэлементов на основе почвенного анализа. Для корневых и некорневых подкормок сельхозкультур во время вегетации целесообразно использовать легкорастворимые микроудобрения в хелатной форме, которые способны равномерно растекаться по поверхности листа либо, в случае фертигации, быть хорошо доступными для корневой системы, что ведёт к полному усвоению содержащихся в препаратах питательных веществ. Этим требованиям полностью отвечает новое удобрение DripFert (Турция, Анталья).

Как показывает практика, применение водорастворимых удобрений DripFert на полях ряда стран, где они используются высокой популярностью среди фермеров, повышало урожайность в среднем на 5 - 10% и положительно влияло на качественные показатели. В частности, исследованиями было подтверждено увеличение белка в зерновых культурах на 0,6 - 0,9%, содер-



На стенде на «ЮГАГРО-2014». Слева направо: Е. В. Левкоева, ген. директор ООО «Минерал Трейд Кубань», Н. Озтурк, зам. главы представительства компании «Платин Кимья» в России, Б. Буюкёрук, глава департамента агродивизии Группы компаний «Платин Кимья»

жания масла в семенах подсолнечника на 1,2%, сахаристости в корнеплодах сахарной свеклы - на 1,4% и в яблоках - на 0,5%. За счёт чего формируется эта прибавка и улучшается качество?

## Высокий процент усвоения – залог отличной эффективности

Водорастворимый комплекс DripFert - это бесхлорное удобрение, содержащее макроэлементы NPK и сбалансированный комплекс микроэлементов: В, Fe, Mn, Zn, Cu на хелатной основе

EDTA (этилендиаминтетрауксусная кислота), которая повышает коэффициент усвоения полезных элементов питания до 90 - 95%. Это очень высокий показатель усвоения, за счёт которого все необходимые элементы питания быстро и в полном объёме поступают в растения.

Помимо этого к важным преимуществам DripFert можно отнести высокое качество сырья, используемого при производстве удобрений, и полную водорастворимость препарата (без осадка). Благодаря своему составу, сбалансированному по элементам питания, и высокой технологичности DripFert стимулирует развитие корневой системы и надземной массы растений, усиливает морозостойкость и общую стрессоустойчивость культуры, что также способствует получению реальной прибавки урожайности и повышению качества выращенной сельхозпродукции.

## За DripFert в «Минерал Трейд Кубань»

На сегодняшний день ООО «Минерал Трейд Кубань» предлагает аграриям 7 самых популярных формул водорастворимого NPK удобрения DripFert, которые применяются для подкормки (листовая и фертигация) практически всех сельхозкультур, в том числе зерновых колосовых, садовых, овощных (закрытый/открытый грунт), картофеля, кукурузы, подсолнечника, рапса, сои, свеклы, винограда и т. д.

Внесение водорастворимых удобрений DripFert в качестве листовой подкормки - это мощный технологический инструмент, от которого в значительной степени зависит продуктивность культур. Механизм действия DripFert изучен, а прибавка от его применения доказана производством.

Л. РОМАНОВ  
Фото автора



## ООО «Минерал Трейд Кубань»:

352240, Россия, Краснодарский край, г. Новокубанск, ул. Нева, 2.

Телефоны: (86195) 30342, 8-800-70-70-112.

E-mail: MineralKuban06@rambler.ru, www.mineraltrading.ru



## ДИСКОКУЛЬТИВАТОР COMBIMASTER

Комбинированный агрегат с тяжелыми дисками и клиновидными культиваторными лапами. Качественная обработка почвы.



Широкозахватные посевные комплексы AGRATOR



Средние посевные комплексы AGRATOR



Механические посевные комплексы AGRATOR M



Комбинированные посевные комплексы AGRATOR COMBIDISK



Автомобильные посевные комплексы AGRATOR AUTO



Дискокультиваторные посевные комплексы AGRATOR DK



Дисковые посевные комплексы AGRATOR DISK



Широкозахватный дисковый агрегат MEGADISK



ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



Участник программы обновления парка техники «РОСАГРОЛИЗИНГ»

- ✓ Аккредитован в ОАО «Россельхозбанк»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Росагролизинг»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Татагролизинг»

423970, Татарстан, Муслимовский район, п. Муслимово, ул. Тукая, 33а, ПК «Агромастер»  
Тел./факс.: 8 (85556) 2-39-08; 2-43-56, 2-43-59.  
8 (8552) 54-45-75

E-mail: agromaster@mail.ru  
www.pk-agromaster.ru

# С ТЕХНИКОЙ AMAZONE НОВЫЙ ГОД БУДЕТ УСПЕШНЫМ!

## СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

События уходящего года так или иначе затронули все отрасли народного хозяйства, в том числе и сельскохозяйственную. Пока тяжело оценить их последствия, и аграрии сконцентрировались на решении технологических задач, от которых зависит рентабельность производства. Ведь не секрет, что за счёт применения тех или иных технологий можно выйти из сложных не только полевых, но и экономических ситуаций.

Прошедшая в г. Краснодаре в ноябре сельскохозяйственная выставка «ЮГАГРО-2014» стала подспорьем для селян в нынешнее нестабильное время, продемонстрировав новые технологии. В частности, повышенным вниманием посетителей пользовалась экспозиция AMAZONE. Известная немецкая компания, как говорится, держит руку на пульсе, оперативно реагируя как на пожелания клиентов, так и на изменения рынка.

С какими результатами AMAZONE завершает 2014 год и какие технику и технологии сегодня предлагает аграриям?

### И в сложное время аграрии доверяют AMAZONE

Произошедшая в уходящем году серьёзная девальвация рубля оказала достаточно серьёзное влияние на российский агропром, и у руководителей и специалистов сельхозпредприятий пока ещё сохраняются опасения относительно их будущего экономического состояния.

Разделяют опасения аграриев и представители фирм - производителей и поставщиков сельхозтехники, которые сильно зависят от курса рубля. Однако и в кризисное время селяне продолжают активно приобретать технику производства AMAZONE. Об этом нашему корреспонденту рассказал В. Э. Буксманн, региональный менеджер по СНГ AMAZONEN-WERKE (на верхнем фото справа).

- 2014 год для представительства AMAZONE в России сложился лучше, чем мы ожидали. В начале года начался рост курсов иностранных валют к рублю, что, конечно же, сказывается на стоимости нашей техники, - говорит Виктор Эммануилович. - У нас были опасения, что объёмы продаж техники AMAZONE снизятся, но, несмотря на трудности, наша команда сработала профессионально, показав хороший результат. Так, по состоянию на октябрь мы зафиксировали снижение объёмов продаж всего на 8% к аналогичному периоду прошлого года (к слову, самого успешного за всю историю компании). В последние два месяца продажи увеличились, и мы рассчитываем по итогам 2014 года выйти на уровень рекордного сезона-2013.

### Отлаженная система

- В чём заключается наша система? - продолжает Виктор Буксманн. - Первое: мы отладили до мелочей взаимодействие заводов в Германии, импортёров, дилеров и курирующих их сотрудников AMAZONE. Второе: благодаря развитию производства в России (завод «Евротехника» в Самаре) мы можем выпускать более доступную по цене технику, по качеству не хуже немецкой, приобретение которой в России к тому же субсидируется государством. Сейчас самарский завод производит сеялки D9-6000 TC

(кстати, эта модель получила серебряную медаль на московской выставке «Агросалон-2014»), бороны Catros, высокопроизводительный посевной комплекс Citan, опрыскиватели различных модификаций, недавно началась сборка сеялки D 6000 TC. Мы планомерно работаем над расширением и модернизацией производства в Самаре. В 2015 году запланированы строительство нового корпуса завода «Евротехника», установка современного оборудования, модернизация производства на всех сборочных линиях.

Третий, важнейший элемент нашей системы - обучение партнёров, клиентов AMAZONE, а также студентов агроуниверситетов. В частности, в этом году на базе ООО «Евротехника» был создан центр по обучению механизаторов хозяйств и специалистов компаний-дилеров. Эта тема сегодня очень актуальна для России, ведь современная техника требует и нового подхода к ней. Важно не упустить в этом плане молодое поколение, поэтому в ряде высших учебных заведений в России мы уже создали классы AMAZONE. В 2015 году такой класс откроется и в КубГАУ (г. Краснодар).

Всё это вкратце позволяет нам год от года достигать хороших результатов, - подчеркнул Виктор Эммануилович.

### «ЮГАГРО» - место встречи с партнёрами

Как отмечает руководство AMAZONE, юг России для немецкой фирмы - ключевой сельскохозяйственный регион, где ежегодно продаётся около 800 новых машин.

- На юге России уже давно работает представитель AMAZONE Петр Васильевич Бровков (на верхнем фото слева. - Прим. ред.). Он очень опытен как в технических, так и в финансовых вопросах, хорошо знает всех наших клиентов и дилеров в регионе. Во многом именно ему мы обязаны хорошим уровнем продаж на юге, - обращает внимание Виктор Буксманн. - В южном регионе работают три наших официальных дилера: «АСТ», «Бизон», «Ставропольпромснаб». Специалисты этих компаний прошли хорошую подготовку, предприятия имеют собственные склады запасных частей. На выставке «ЮГАГРО» нам было

очень приятно вновь встретиться со своими дилерами и клиентами. Кстати, аграрии, подхвачившие к нам на выставке, отмечают, что сейчас цена на зерно растёт быстрее валютного курса, что даёт им возможность приобретать новую технику AMAZONE.

Вместе с нашими дилерами мы ищем новые подходы к работе, стараемся улучшить сервис. В настоящее время обучаем наших клиентов дефектовке техники AMAZONE, чтобы по окончании сезона они могли самостоятельно проделать ремонтные работы, не создавая напряженности в весенний период, когда сервисные службы работают на пределе своих сил. Такой подход выгоден как для селян, так и для нас, - отмечает В. Э. Буксманн.

### Техника для сезона-2015

В ближайшей перспективе российскому представительству компании AMAZONE придется работать ещё активнее, ведь на рынок выходит целый ряд новых машин. Среди них новая модификация опрыскивателя Pantera (с высоким клиренсом - 1,7 м), прицепной опрыскиватель UX 11200 (ширина захвата до 40 м, один такой опрыскиватель за сезон обрабатывает до 15 000 га, а в Германии за сутки им было обработано 1032 га!). Несомненно, в 2015 году эта техника будет пользоваться спросом.

Начался выпуск новых почвообрабатывающих машин для России, в частности, культиватора Senius TX с шириной захвата до 8 м для безотвальной обработки почвы. В Ставропольском крае эти орудия прошли серьёзные испытания, показав хорошие результаты.

Особо стоит выделить новую систему управления для опрыскивателей и распределителей GPS-Switch, которая может экономить до 10% вносимых гербицидов. GPS-Switch в сочетании с GPS-приёмником позволяет производить переключение секций опрыскивателей и распределителей AMAZONE с точным определением местоположения. Сводится к минимуму образование перекрытий. Эта система легка в управлении и позволяет экономить средства на подорожавшие к сезону 2015 года СЗР и удобрения.

Важно отметить: чтобы окончательно адаптировать новую технику немецкого производителя к российским условиям, ее испытывают во всех сельскохозяйственных зонах страны.

### В ногу с AMAZONE

Своим опытом использования техники AMAZONE с нами поделился В. П. Егупов, заместитель председателя по механизации колхоза «Родина» (Ставропольский край, Красногвардейский район), где немецкие машины используются очень широко.

- На сегодняшний день техника AMAZONE составляет 20% технического парка хозяйства, - говорит Валерий Павлович. - К настоящему



времени мы приобрели и активно используем 11 культиваторов Catros, 8 сеялок Primera D 6002 и 6001, 6 опрыскивателей, 13 распределителей минеральных удобрений. Вся техника работает без сбоев и с высокой эффективностью. В хозяйстве мы используем технологию обработки почвы no-till и посев по мульчирующей технологии. Для подготовки почвы применяем дисковые бороны-культиваторы Catros. Весь спектр работ на зерновых культурах выполняют машины AMAZONE.

Первые машины приобрели 9 лет назад. В частности, сеялку DMC 6001 привезли с выставки в Бельгии. На протяжении 9 лет она демонстрирует простоту, эффективность и надежность в работе. Ежегодно мы приобретаем новые машины AMAZONE. В прошлом году, например, купили сеялку D 9-6000 TC. И сейчас, несмотря на трудности, планируем приобретение новой техники AMAZONE. Поскольку мы работаем по мульчирующему слою, нам просто необходимо использовать самую передовую технику. Могу отметить, что современные машины AMAZONE стали более совершенными и адаптированными к здешним условиям, а наши механизаторы уже хорошо изучили их.

Я считаю, для того чтобы достигать хороших результатов в растениеводстве, нужно идти в ногу с

AMAZONE, - завершил Валерий Павлович.

### С оптимизмом в новый год

В завершение беседы Виктор Буксманн обратился к аграриям:

- В следующем году мы также будем стремиться быть ближе к нашим клиентам, работать над финансовыми программами по приобретению техники AMAZONE, в том числе Росагролизинга и программе субсидий МСХ 1432. В последние годы мы продаём всё больше машин в дорогом исполнении - значит, аграрии начинают ценить в сельхозтехнике качество и делают выбор в пользу новых технологий. Это не может не радовать.

Я хочу поблагодарить всех наших клиентов, которые оказывают нам доверие. Большинство специалистов хозяйств, приходивших на наш стенд, говорили хорошие слова о технике AMAZONE.

От имени компании AMAZONE хочу поздравить всех читателей газеты с наступающим Новым годом! Желаю, чтобы в следующем году нас ожидали успех и стабильные, благоприятные времена. А мы, как и раньше, получали удовольствие от работы друг с другом.

Р. ЛИТВИНЕНКО  
Фото С. ДРУЖИНОВА

Представительство завода «Амазоне» в ЮФО:

г. Ростов-на-Дону, тел. +7 961 270 27 77, Петр Бровков. E-mail: Petr.Brovkov@amazone.ru  
г. Краснодар, тел. +7 989 238 33 98, Артем Землин. E-mail: Artem.Zemlin@amazone.ru

Официальные дилеры компании «AMAZONE WERKE»

ООО «АСТ»,  
г. Краснодар, ул. Красных партизан,  
КНИИСХ им. Лукьяненко, ЦУ.  
Тел. 8 (861) 222 69 10

ООО «СтавропольАгроПромСнаб»,  
Ставропольский край, Шпаковский район,  
г. Михайловск, ул. Коллективная, 1.  
Тел.: 8 (86553) 2-08-15, 8-988-100-15-55

ООО «Бизон-Трейд»,  
г. Ростов-на-Дону,  
ул. Днепропетровская, 81/1.  
Тел. 8 (863) 290 86 86

ГК «ТРИА»,  
Республика Крым.  
Тел. 8 (978) 818 77 01  
www.tria-agro.ru



www.amazone.ru

# ООО «ТД «АВЕРС»

Гарантия качества —  
залог высоких урожаев

*Гибриды  
сахарной свеклы*



**ВАПИТИ, ПРЕДАТОР, ЖИРАФ,  
СКОРПИОН, ЭЛЬДОРАДО,  
ФЕДЕРИКА, МАГИСТР, ТАЛТОС,  
ОРИКС, КАНЬОН, КРОКОДИЛ,  
ЛЕОПАРД, ОРИГИНАЛ, ПЛУТОН,  
КОЙОТ, КЭМЕЛ, ШАЙЕНН,  
ГАРМОНИЯ, ЭКСПЕРТ, БИЗОН**

**KWS**



**ПОБЕДА, МАРИШКА КВС,  
ОЛЕСИЯ КВС, КАЗИМИРА КВС,  
КАССИОПЕЯ КВС, БАРОНЕССА КВС,  
ОКСАНА КВС**



**НЕРО, ВЕЛЕС, ОЛИМПИАДА**

СИНГЕНТА (Швейцария)

*Семена подсолнечника  
и кукурузы*



ЛИМАГРЕН  
(Франция)

**МЕГАСАН, ЛГ 5665М,  
ГОЛДСАН, ЛГ 5550,  
ТУНКА, ЛГ 2306, ЛГ 3232,  
ЛГ 5580, ЛАТИЗАНА и др.**

**syngenta**

СИНГЕНТА  
(Швейцария)

**НК БРИО, НК КОНДИ, АРЕНА ПР,  
БОСФОРА, НК ДЕЛФИ, АРЕНА ПР,  
НК АРМОНИ, ТУТТИ, НК РОКИ,  
СИ КУПАВА, СИ ЛАСКАЛА,  
НК ФОРТИМИ, ЦЕЛЕСТ,  
ДЕЛИТОП, СИ ФЛАМЕНКО и др.**



КОССАД СЕМАНС  
(Франция)

**ЛУИДЖИ КС, ИМЕРИЯ,  
ЖОКАРИ КС, КЛАРИТИ КС**



ПИОНЕР (США)

**ПР63А90, ПР64А15, ПР64Ф50,  
ПР64Х32, ПР38Х67, ПР39Д81,  
ПР38А24, ПР37Н01, ПО216 и др.**

**MONSANTO**



МОНСАНТО (США)

**ДКС 3705, ДК 391, ДК 440,  
ДКС 5143, ДКС 3472, ДКС 3472,  
ДКС 3476 и др.**



МАЙСАДУР СЕМАНС  
(Франция)

**МАС 97А, МАС 83Р, МАС 90Т,  
МАС 37В, МАС 38Д, АМЕЛИОР**

*Средства защиты растений ведущих  
фирм-производителей*

**BAYER, SYNGENTA, BASF,  
DUPONT, ЩЕЛКОВО АГРОХИМ,  
ФМРУС, Arysta Life Science, Арпорус,  
Chemipova, Август, Мактешим Аган, БашИнком:  
биоактивированные комплексные удобрения;  
антистрессовые; фунгицидные биопрепараты**

*Семена  
овощных  
культур*

**syngenta**

СИНГЕНТА (Швейцария)

**Компания «Аверс» поздравляет российских аграриев  
с Новым годом и Рождеством! Здоровья, успехов, отличных урожаев!  
Приглашаем к сотрудничеству в новом году!**

353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2  
Тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43. E-mail: avers95@mail.ru

# ВЕКОВЫЕ ТРАДИЦИИ И ИННОВАЦИОННЫЙ ПОДХОД «САММИТ АГРО»

## ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

В декабре экономическая ситуация, в частности валютный рынок России, преподносит новые неприятные сюрпризы. Девальвация рубля может привести к тому, что себестоимость сельхозпродукции вырастет более чем на 100%, прежде всего за счёт подорожания средств защиты растений и удобрений. В этой ситуации аграриям необходимо использовать высокоэффективные препараты, которые смогут обеспечить окупаемость затраченных на них финансовых средств. В этой связи специалистам АПК стоит обратить особое внимание на продукцию компании «Саммит Агро» (Япония), которая продолжает выводить на рынок России новые, уникальные СЗР и микроудобрения. К тому же, по словам сотрудников компании, в сезоне 2015 года ценовая политика не будет полностью привязана к курсу иностранных валют и «Саммит Агро» не допустит большого роста цен на препараты, что позволит им быть ещё более конкурентоспособными на российском рынке.

Компания «Саммит Агро» приняла участие в выставке «ЮГАГРО-2014», где ее специалисты и руководители проводили на стенде встречи с аграриями, рассказывая о преимуществах препаратов японского производства и новинках 2015 года. Об истории «Саммит Агро», ожиданиях от 2015 года и новых препаратах нашему корреспонденту рассказала Варвара ОГЛЕЗНЕВА, коммерческий директор ООО «Саммит Агро».

## Традиции, прошедшие сквозь века

К настоящему моменту компания «Саммит Агро» имеет более чем 40-летнюю историю присутствия на рынке России. Ранее известная как «Сумитомо Корпорейшн», сейчас «Саммит Агро» входит в группу компаний «Суми Агро Европа» и принадлежит группе «Сумитомо Корпорейшн», которая успешно ведёт свою деятельность на протяжении уже не одной сотни лет.

Группа «Сумитомо Корпорейшн» начала свою историю в далёком 15-м веке. Мало кто знает, но Сумитомо - это фамилия основателя компании, который жил в 15-м веке в городе Киото (Япония) и владел книжным магазином. Что интересно, именно он определил принципы, которым должна следовать компания в бизнесе. К важнейшим из них относятся честность с партнёрами и приоритет качества. Этими принципами руководствуются и по сей день, поэтому наша компания всегда отличается высококачественными продуктами и высокотехнологичным сервисом, - подчеркнула Варвара Оглезнева.

## Новинки – катализаторы роста продаж «Саммит Агро»

В текущем году продажи компании «Саммит Агро» в России выросли в два раза по сравнению с предыдущим. Это стало возможным благодаря расширению географии продаж (очень хорошие показатели в 2014 году достигнуты в регионах ЦЧР и Поволжья, заложен фундамент в Калининградской области), а также благодаря выводу на рынок новых препаратов, - обращает внимание коммерческий директор ООО «Саммит Агро».

В 2014 году японский производитель предложил аграриям России как уже проверенные временем препараты, так и абсолютные новинки. В частности, фунгицид для защиты сахарной свеклы и зерновых культур Эминент, ВЭ (тетраконазол 125 г/л). Это один из лучших триазольных препаратов, зарегистрированных на территории РФ. Обеспечивает надёжный контроль церкоспороза на сахарной свекле и широкого спектра заболеваний зерновых: септориоза, пиренофороза и видов ржавчины.

Топсин-М, СП (тиофанат-метил 700 г/кг) - широкоизвестный и популярный среди садоводов фунгицид, однако он был незаслуженно забыт в зерновом сегменте. Опыт этого года показал, что Топсин-М демонстрирует высокую эффективность против самого важного заболевания зерновых культур Краснодарского края, да и всего юга России, - фузариоза колоса.

Стоит отметить и высококачественный инсектицид для защиты рапса Газель, РП (ацетамиприд 200 г/кг). Уникальная особенность этого инсектицида - безопасность для пчел. Другой уникальный препарат от «Саммит Агро» - Пледж, СП (флумиоксазин 500 г/кг). Это гербицид для защиты посевов подсолнечника и сои, в том числе и в послевсходовый период. 2014-й был годом массовых производственных испытаний данного препарата в условиях юга. И нужно отметить, что препарат показал себя достаточно успешно и в плане биологической эффективности, и по экономическим показателям.

Мы успешно стартовали со специальным проектом по продаже гербицидов Милагро + Банвел в виде твинпака (двойной упаковки), позволяющего применить эту комбинацию на 10 га посевов кукурузы. Хотелось бы отметить, что «Саммит Агро» - единственная компания, которая имеет прямой импортный контракт на поставку данного продукта в Россию наравне с «Сингентой».

В следующем году мы продолжим реализацию данного проекта. Соглашение о поставке уже подписано, и в следующем сезоне многие товаропроизводители смогут приобрести этот твинпак у дистрибьюторов нашей компании.

## Спецпрепараты – изюминка ассортимента

Также в 2014 году большое внимание было уделено продвижению новой линейки спецпродуктов, - продолжает Варвара Оглезнева. - К ним относятся: Латисс – клей для стручков рапса, Спур – высококачественный органосиликоновый адъювант, Фом Файтер – пеногаситель, необходимый для приготовления рабочих растворов, Текнет – уникальное средство для очистки опрыскивателей. Текнет обладает специальным желтым маркером, позволяющим обнаружить непромытые части опрыскивателя. Всем известно, какими потерями иногда обрабатывается некачественная промывка техники, поэтому необходимость использования этого препарата очевидна. Также Текнет используется для консервации опрыскивателей на зимнее хранение.

Особое внимание уделяем линейке специальных удобрений серии Хакафос (различные комбинации листовых удобрений в зависимости от типа культуры) и специальным продуктам для сада и овощных Басфолиар Комби Стипп (позволяют не только устранить дефицит кальция, но и обеспечить необходимый набор микроэлементов). В серию входят препараты Басфолиар Келп (на основе экстракта морских водорослей, работающий как регулятор роста) и Басфолиар Актив (концентрированный набор микроэлементов).

Особое внимание мы уделили проекту по внедрению припосевных удобрений Микростар. Пожалуй, для России это совершенно новый опыт. Мы предлагаем использовать технологию



Переговоры компании «Саммит Агро» с руководителями Торгового дома «Летто»

внесения основных удобрений специального типа одновременно с севом культуры. Таким образом, получаем преимущество в полноте усваиваемости минерального питания и так называемый старт-ап-эффект. Мы провели достаточно масштабные опыты в одном из холдингов Краснодарского края и получили ощутимую прибавку урожая на нескольких культурах.

В новом году открываем продажи препарата Агригейт. Это высокотехнологичный почвенный кондиционер, разработанный для уменьшения уплотнения почвы и улучшения снабжения корневой системы растений водой и питательными веществами. Агригейт будет доступен также и для частного сектора и наиболее актуален при выращивании картофеля и сахарной свеклы.

Также в 2015 году мы начинаем продажи новейшего японского мультиминерального удобрения Минерал 22 (для посевов риса), зарегистрированного всего два месяца назад. Этот препарат - настоящее чудо, ведь 16 мл, внесенных совместно с гербицидом, кроме устранения стресса от химпрополки достоверно увеличивают урожайность культуры. Ну а дополнительно внесенные 8 - 16 мл на 1 гектар совместно с фунгицидными или инсектицидными обработками доводят прибавку урожая до 4 - 5 ц/га. Более того, рис, обработанный Минерал 22, созревает на неделю раньше. Все показатели структуры урожая (величина метелки, масса 1000 зерен, пустозерность) и качества зерна говорят в пользу этого волшебного продукта, - заострила внимание Варвара Оглезнева.

## Препараты для рисоводов

Продукция компании «Саммит Агро» всегда интересна рисоводам и востребована ими. Например, Номини по-прежнему является самым надёжным гербицидом в системе защиты посевов риса и на протяжении 11 лет продолжает демонстрировать свою высокую эффективность, стабильно контролируя весь спектр сорняков рисового поля.

В следующем году будут возобновлены продажи гербицида Сириус против осоковых и крупнолистных сорняков (их развитие нарастает с каждым годом). Препарат может применяться как в баковой смеси с существующими

гербицидами широкого спектра действия, так и отдельно для подавления очагов развития вышеперечисленных сорняков.

Также в рисоводстве важно применение удобрений Хакафос (от немецкого производителя «Компо») с повышенным содержанием фосфора или калия, которые требуются растению риса в качестве листовой подкормки в различные фазы его развития.

## В ногу с мировыми тенденциями

Мировая экономическая и политическая ситуация в 2014 году сильно изменилась. В этой связи мы заинтересовались у Варвары Оглезневой о стратегии развития «Саммит Агро» на следующий год.

- Наша политика продаж и стратегия на следующий год, как и прежде, будут основываться на доступности и неизменно высоком качестве поставляемой продукции. Наша компания идет в ногу с мировыми тенденциями. Например, следуя популярной сейчас тенденции биологизации средств защиты растений, возможно, уже через сезон мы сможем предложить нашему потребителю взамен использования традиционных инсектицидов в саду специальные диспенсеры для дезориентации самцов вредителя. Таким образом, мы сможем достигнуть снижения количества химических обработок при сохранении высокого уровня контроля над вредными насекомыми.

Но это всё вопросы грядущего сезона, а сейчас, конечно же, все мы заняты подготовкой к Новому году, поэтому от себя лично и от лица сотрудников «Саммит Агро» хочу поздравить всех аграриев с наступающим Новым годом! Мы приглашаем сельхозтоваропроизводителей к сотрудничеству, ведь в предстоящем сезоне использование препаратов от «Саммит Агро» будет не только эффективно, но и более выгодно, что очень важно в сложившихся условиях. С праздником, дорогие партнёры!



Р. ЛИТВИНЕНКО  
Фото С. ДРУЖИНОВА



## ООО «САММИТ АГРО»



Краснодар: Яковлев Егор Борисович 8-918-14-199  
Матвиенко Павел Анатольевич 8-918-016-38-14  
Ростов-на-Дону: Сорокин Андрей Николаевич 8-903-436-49-32  
summit-agro.ru

АКТУАЛЬНО

Сегодня невозможно представить нашу жизнь без картофеля, справедливо именуемого вторым хлебом. Трудно поверить, что до его появления на Руси не только простолюдины, но и знатные люди употребляли в пищу почти забытую сейчас репу.

### Немного истории

Европейцы впервые познакомились с картофелем в 1535 году, когда один из участников испанской военной экспедиции в Южную Америку - Юлиан де Кастельянос описал картофель, увиденный им в Колумбии. Проникновение картофеля на Европейский континент связывается в Англии с именем известного пирата и вице-адмирала Френсиса Дрейка, в Германии - прусского короля Фридриха Вильгельма I, во Франции - военного фармацевта-химика Антуана Пермантье, в России - царя Петра I. Уже во времена царицы Анны Иоанновны (племянницы Петра I) «тартуфель» был хорошо известен при царском дворе. В России слово «картофель» произошло от итальянского «тартуфолли» - так итальянцы называли это растение из-за сходства клубней с грибами трюфелями. Введение картофеля в культуру не везде проходило гладко. Во времена Николая I с 1840-го по 1844 год в ряде губерний России (Пермская, Оренбургская, Вятская, Казанская и Саратовская) прокатилась волна восстаний крестьян против насильственного внедрения картофеля, известных в истории как «картофельные бунты». Сегодня, слава богу, против картофеля никто не протестует, а по его валовому сбору Россия, как известно, впереди планеты всей.

Кубанцы также считают картошку основным продуктом питания. Беда в том, что родит она на юге России плохо. Причин тому много, и едва ли не основная из них - невысокое качество посевного материала, получаемого на Кубани. В условиях нашего края, как и в целом юга России, из-за поражения растений вирусными болезнями сорта картофеля быстро теряют свои урожайные качества, т. е. вырождаются. Урожайность сорта после 2-3 лет возделывания резко падает. Поэтому рекомендуется периодически проводить посадку безвирусными клубнями

# ВЫРОЖДЕНИЕ - проблема второго хлеба

или клубнями, завозимыми из северных регионов страны, где картофель не подвергается вырождению.

### Метод культуры меристемы

В Ставропольском крае на базе тепличного хозяйства уже много лет занимаются оздоровлением картофеля и готовы обеспечить хозяйства, производящие картофель, оздоровленным посадочным материалом. В частности, проводятся активные работы по оздоровлению сорта Импала. Благодаря высоким вкусовым качествам этот голландский сорт картофеля столового назначения пользуется большим спросом среди потребителей. Импала - раннеспелый сорт. Он идеально подходит для выращивания в условиях юга России, где можно получить два урожая за сезон. Как и другие сорта картофеля, он быстро вырождается и теряет при этом многие хозяйственно-полезные признаки.

К числу полезных признаков и свойств этого сорта относятся: быстрый набор массы клубней (50 дней), привлекательный внешний вид (овальная форма клубней, жёлтый цвет кожуры, светло-жёлтая мякоть, мелкие глазки), высокая урожайность (180 - 360 ц/га), хороший вкус, устойчивость к потемнению мякоти после варки, нематоустойчивость.

Эффективным способом оздоровления сортов картофеля, подвергшихся вырождению, является метод культуры меристемы. Напомним, меристема - это ткань растения, обеспечивающая длительный рост с образованием новых органов и тканей. Состоит из недифференцированных (неспециализированных) клеток, способных многократно делиться. Возникающие из меристемы клетки дифференцируются и дают начало всем тканям и органам растения. Применение метода культуры меристемы позволяет получать здоровый безвирусный посадочный материал, что способствует наиболее полной реализации потенциала урожая и качества, заложенного в сорте. Метод верхушечной меристемы предполагает выращивание растений в контролируемых условиях среды на специально созданных питательных средах из верхушечных зон делящихся клеток,

выделенных из ростков клубней картофеля, размером 100 - 200 мк. Учёными ВНИИ картофельного хозяйства показана высокая эффективность добавления в питательную среду при выращивании регенерантов специальных веществ - ингибиторов вирусов.

Из сказанного следует, что оздоровление посадочного материала картофеля при помощи метода культуры меристемы требует наличия специального оборудования и подготовленных специалистов в области биотехнологий. Именно поэтому оздоровленный таким образом посадочный материал стоит весьма недешево. Стоимость одного клубня картофеля, полученного из меристемы, может колебаться от 6 - 10 до 20 рублей. Кроме того, не в каждом регионе есть предприятия, производящие безвирусный семенной материал картофеля.

### Забытый способ оздоровления

Ещё в 30-е годы прошлого столетия в нашей стране для борьбы с вырождением картофеля был предложен метод летних посадок на семенные цели. Применение этого метода не даёт гарантии 100%-ной свободы посадочного материала от вирусов, но позволяет в значительной степени восстановить и сохранить урожайные и другие признаки полюбившегося сорта. Для этой цели необходимо высаживать клубни такого сорта урожая прошлого года в течение 2 - 3 лет не ранее весной, а летом, в начале июля. Полученный таким образом посадочный материал в значительной мере сохраняет урожайные качества, и его можно использовать для посадки ранней весной.

Лучшие результаты в оздоровлении посадочного материала даёт летняя посадка картофеля свежесобранными клубнями. Из-за своей трудоёмкости этот метод не получил распространения в производстве, тогда как на приусадебном участке или в небольшом фермерском хозяйстве он может быть реализован без проблем. Необходимо только строго соблюдать технологию.

Участок для посадки свежесобранными клубнями надо содержать по типу хорошего чёрного пара. Почва здесь должна быть рыхлой, влажной, плодородной и без сорняков. Клубни для посадки выкапываются с участка,



засеянного ранней весной, через 12 дней после начала цветения сорта и высаживаются на второй день после уборки. Оптимальный срок сева свежесобранными клубнями - с 20 июня по 5 июля. Лучшими для летней посадки считаются клубни весом от 60 до 100 граммов. Перед посадкой их моют и в обязательном порядке каждый из них надрезают. Такие надрезы называются стимулирующими, т. к. они побуждают свежесобранные клубни к активному росту. Допускается использование и крупных клубней, только их следует разрезать на 2 - 4 части. Затем клубни замачивают в смеси 2%-ного раствора тиомочевины (просто мочевины для этой цели не годится) и 0,0002%-ного раствора гиббереллина в течение часа. На 10 литров воды в этом случае берётся 200 граммов тиомочевины и 20 миллиграммов гиббереллина. Тиомочевину сначала растворяют в небольшом количестве горячей воды, а затем доливают холодной до необходимого объёма. Гиббереллин, в свою очередь, растворяют в небольшом количестве спирта и доливают водой. Вместо гиббереллина можно использовать стимуляторы роста, содержащие натриевые соли гиббереллиновых кислот. Сложнее с тиомочевинной. Сегодня её можно найти, пожалуй, только в аналитических химических лабораториях или снабженческих организациях, занимающихся поставкой реактивов. Можно обрабатывать клубни только в растворе гиббереллина или его производных, но при этом будет ниже урожайность.

Обработанные клубни высаживают в спелую почву на глубину 6 - 8 см с площадью питания 70x15 - 20 см. Надо помнить, что около 15% клубней при летней посадке не всходят. Кроме того, каждый взошедший клубень даёт только 2 - 3 стебля. Поэтому количество высаживаемых свежесобранных клубней в 1,3 - 1,5 раза должно превышать норму, принятую для посадки ранней весной. Очень важно первые 5 - 6 дней после посадки поддерживать влажность почвы на уровне 70 - 80% от полной полевой влагоёмкости (ППВ), а в последующие дни, вплоть до прорастания, влажность почвы должна находиться на уровне 90 - 95% от ППВ. Если в этот период почва пересохнет, клубни войдут в период покоя и взойдут лишь осенью. Уборка урожая картофеля летних посадок проводится в период с 15 по 20 октября.

Летняя посадка картофеля в несколько раз снижает заражённость растений различными вирусами, являющимися основной причиной вырождения сорта. Клубни для летней посадки берутся, когда ботва ещё не вызрела, а отток соков, содержащих вирусы, из ботвы в клубни ещё не произошёл. Уборка урожая летней посадки происходит также при невызревшей ботве. Это позволяет сократить сроки лёта переносчиков вирусов - тлей и цикадок. Формирование клубней в весеннем посеве, как и в осеннем, проходит при благоприятных температурных условиях.

А. ГУЙДА,  
к. с.-х. н.



**ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!**

«Санкции», «импортозамещение» - эти слова сейчас слышны отовсюду. На деле в российском агропромышленном комплексе совсем немного компаний, реально способных в короткие сроки заменить импортные средства производства, от которых так сильно стало зависеть российское село. Одной из компаний, способных заменить импортные семена овощных культур, является Агрофирма «СеДеК».

# АГРОФИРМА «СЕДЕК»:

## НА ПЕРЕДОВОЙ РОССИЙСКОЙ СЕЛЕКЦИИ И СЕМЕНОВОДСТВА

Несмотря на разговоры о том, будто Россия уже потеряла целую отрасль селекции овощных культур, «СеДеК» продолжает развиваться, выводя на рынок новые сорта и гибриды овощей, делая их всё более и более привлекательными для аграриев и конечных потребителей овощной продукции.

Особенно впечатляют результаты селекционной работы специалистов «СеДеК» с картофелем, томатами, перцами и бакчевыми. Современным сортам картофеля «СеДеК» было уделено много внимания как в беседах специалистов на стенде компании на краснодарской выставке «ЮГ-АГРО-2014», так и в ходе конференции, прошедшей также в рамках этого крупнейшего агрофорума.

### Заграница нам не поможет

Агрофирма «СеДеК» ведет селекцию и семеноводство отечественных сортов картофеля.

- Семенной материал, поставляемый в Россию из-за рубежа, зачастую имеет невысокое качество, - сетует Н. И. Серегина, ведущий специалист по картофелю, заведующая испытательной лабораторией ООО «Агрофирма «СеДеК». - Отечественные сорта не только лучше адаптированы к условиям возделывания в России, но и обладают гораздо лучшими вкусовыми качествами за счёт высокой крахмалистости клубней.

- Ранее мы делали ставку на покупку голландских сортов картофеля, семеноводством которых занимались, - продолжает тему С. В. Дубинин, генеральный директор компании «СеДеК». - Однако со временем у нас сложилось впечатление, что наши партнёры - западные фирмы лучший семенной материал реализовывали в странах ЕС, а менее качественный отправляли в Россию (нам и другим компаниям). К тому же семенной материал выше элиты они не продавали. Естественно, эта ситуация подтолкнула нас заняться селекцией и семеноводством собственных сортов картофеля, - объясняет Сергей Владимирович.

Поскольку картошка - культура, быстро вырождающаяся, специалистам «СеДеК» прежде всего необходимо было наладить процесс масштабного оздоровления семенного материала, начиная с пробирочной культуры, доводя её до категории элиты. Ведь только элитный семенной материал в полной мере обеспечен высоким генетическим потенциалом продуктивности.

### Картофель из пробирки

- Для того чтобы заниматься оздоровлением сортов картофеля, мы создали лабораторию, где в теплицах занимаемся выращиванием меристемных растений и испытаниями исходных линий

сорт, - говорит Надежда Серегина. - In vitro получаем микрорастения, затем из них тепличные мини-клубни (3300 растений на теплицу площадью 300 кв. м), первое полевое поколение, супер-суперэлиты, суперэлиты и элиты. На этот процесс уходит 5 лет.

Реализация столь сложного и масштабного проекта требует больших площадей пашни. Агрофирма «СеДеК» располагает около 1500 га земли, на которых семенной картофель ежегодно занимает 250 - 280 га (в качестве предшественника используем озимую пшеницу). Проведя множество испытаний, а также циклов размножения как импортных, так и сортов российской селекции, специалисты «СеДеК» пришли к выводу, что российские сорта картофеля не хуже импортных. «Иностранцы» отлично себя показывают в очень интенсивных технологиях и при условии получения высококачественного семенного материала, который можно приобрести только в Нидерландах и Германии. Но эти сорта подвержены сильному вырождению. Например, в последние годы сорт Импапа стал очень быстро вырождаться и требовать более высокого уровня защиты и применения дорогих технологий возделывания. Российские сорта Удача и Жуковский ранний превосходят Импапу по урожайности в условиях России, - отметила Надежда Ивановна.

### Перспективные сорта

В настоящее время «СеДеК» предлагает фермерам большой ассортимент сортов картофеля отечественной селекции. Рассмотрим некоторые из них.

**Сорт Лидер** - очень ранний, его отличают высокая лежкость и пригодность к механической обработке. На Юге России его можно использовать для получения второго урожая за год. Белая мякоть клубней также является большим плюсом.

**Маяк** - очень высокоурожайный сорт, имеющий неповторимо красивую (малиновую) кожуру. Клубни ровные, без больших глазков. Нематодоустойчивый сорт. Отличается хорошей лёжкостью.

**Красавчик** - крупноплодный, высокоурожайный сорт.

**Ирбитский** - розовокожурный сорт с крупными клубнями.

**Жуковский ранний** - раннеспелый и при этом высокоурожайный сорт.

**Алёна** - сибирский сорт, раннеспелый и крупноплодный. Пользуется высокой популярностью среди картофелеводов на Юге России.

Новый сорт **Взрыв** - изюминка ассортимента «СеДеК». Очень перспективный, в гнезде образует до 40 клубней.

**Ажур** ожидает регистрации в ближайшее время. Способен давать до 4 кг с одного куста.



Сорт **Краса** также ещё не включен в реестр. У него есть важная особенность: устойчивость к нематоду, что в последние годы становится одной из главных характеристик сорта.

Таким образом, все сорта от компании «СеДеК» отличаются раннеспелостью, высоким содержанием крахмала, хорошим внешним видом и вирусостойкостью.

- Мы стремимся к лучшему качеству семенного материала и высоким вкусовым качествам, - подчеркнула Надежда Серегина.

### Мировой уровень селекции

Гибриды овощных культур Агрофирмы «СеДеК» по качеству не уступают ведущим зарубежным. Западные селекционеры большое внимание уделяют транспортным характеристикам овощей, стремясь к продлению срока их хранения, что, конечно, негативно сказывается на вкусовых качествах. В этом плане продукция «СеДеК» выгодно отличается от импортных аналогов.

Группа сортов и гибридов томатов на сегодняшний день включает в себя

абсолютно все востребованные рынком виды: красные, розовоплодные, «сливки», черри. Так, выделяется группа крупноплодных детерминантных гибридов томатов **Ажур F1, Барин F1, Купчиха F1, Буржуй F1, Жирдяй F1**. Ежегодно они получают очень высокие оценки от товаропроизводителей благодаря высокой устойчивости к резким перепадам дневных и ночных температур, вирусным и бактериальным заболеваниям, которые способны уничтожить урожай во многих хозяйствах. В производственных условиях урожайность этих гибридов способна достигать 100 - 120 т/га. Плоды ровные, гладкие, мясистые, массой не менее 200 - 250 граммов, на кусте формируется не менее 5 кистей с 5 - 6 плодами на каждой. Несмотря на пригодность к хранению и транспортировке, их отличают великолепный вкус и сочная мякоть.

Среди востребованных на рынке розовоплодных томатов выделяются детерминантные гибриды **Кукла Маша F1** и **Подарок Женщине F1** и индетерминантные **Мажор F1, Шанс F1, Счастье F1, Счастье русское F1**. В отличие от многих розовоплодных томатов эти гибриды не-

прихотливы, не требуют особого ухода, плоды плотные, транспортабельные, устойчивы к растрескиванию, не образуют зелёного пятна у плодоножки, дают высокие урожаи крупных, выровненных плодов высокого качества: до 15 - 18 кг/м<sup>2</sup> в пленочных теплицах тоннельного типа.

Интересными новинками представлена группа томатов для переработки и консервирования. Кроме детерминантных, пригодных для механизированной уборки гибридов **Богач F1** (крупная «сливка» до 120 г), **Железная леди F1, Лариса F1** (средняя «сливка»), **Катенька F1** и **Царевна F1** (для цельноплодного консервирования) появились также гибриды индетерминантные. Это так называемые, «царские» томаты: **Империя F1, Императрица F1, Русская империя F1, Петр Первый F1**. Они отличаются высокой устойчивостью к комплексу заболеваний, долго сохраняют урожай на кусте и при транспортировке и хранении, дают очень привлекательного вида плоды - крупные, плотные, ярко-красные. Такие томаты не теряют окраску при консервировании, не растрескиваются.

Среди сладких перцев кроме таких известных сортов и гибридов с конусовидными плодами, как **Белозерка** и **Зорька**, выделяются также и другие: **Галатей, Пафос F1, Пигмалион F1, Лолита, Титан, Ромео F1** и **Джувьетта F1**. Это крупные конусовидные перцы с толстой стенкой, предназначенные для выращивания в открытом грунте в условиях Краснодарского края и других южных регионов. **Зорька** и **Ромео F1** - одни из самых скороспелых сортов сладкого перца (от всходов до спелости - 85 - 95 дней). Они отличаются букетным плодообразованием: одновременно на компактном растении формируется до 6 - 8 плодов а урожайность за сезон составляет 50 - 60 т/га. Кожура по мере созревания плодов меняет цвет от бело-кремовой в технической спелости до перламутрово-красной - в биологической. Плоды очень хорошо хранятся и пригодны для транспортировки.

Суперурожайные гибриды с кубовидной формой плода: **Князь Игорь F1, Этьюд F1** и серия перцев **Звезда Востока F1 (Жёлтая, Оранжевая, Красная)** - отличаются высокой урожайностью, жаростойкостью, устойчивостью к перепадам температур. Серия **Звезда Востока F1** полюбилась особенно. Это высокоурожайные гибриды разных расцветок: **Звезда Востока Красная F1, Звезда Востока Желтая F1, Звезда Востока Оранжевая F1**. На одном растении формируется 15 - 20 качественных, выровненных, толстостенных кубовидных плодов. Их урожайность - 40 - 45 т/га, в зимних теплицах - 18 - 24 кг/м<sup>2</sup>. Все вышеперечисленные сорта и гибриды отличаются крупноплодностью (масса плода - до 300 г) и сладким вкусом сочной стенки, пользуются высоким покупательским спросом.

Овощи от «СеДеК» - это удовольствие от великолепного вкуса и польза для здоровья. Испытайте его и вы!



**Профессиональные семена от Агрофирмы «СеДеК»:**  
 • Тел.: 8 (495) 788-93-90 (доб. 132), 8 (903) 796-63-65. E-mail: agro@sedek.ru [www.sedek.ru](http://www.sedek.ru)  
**Представительства Агрофирмы «СеДеК» на Юге России:**  
 • г. Краснодар, ул. Атарбекова, 7. Тел. 8 (967) 659-01-75.  
 • Ростовская обл., г. Цимлянск, ул. Н. Крупской, 21. Тел. (86391) 2-43-72.

Р. ЛИТВИНЕНКО  
 Фото из архива  
 ООО «Агрофирма «СеДеК»

# БИОГУМУС

## ДЛЯ ОРГАНИЧЕСКОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

### БИОМЕТОД

Весной этого года с очень важной инициативой выступил губернатор Белгородской области Евгений Савченко. Обсуждая вопрос биологизации земледелия, он предложил механизм, который позволит региону избавиться от постоянных умышленных поджогов растительности. Губернатор считает, что большой ущерб экономике и экологии наносят локальные и крупные пожары, которые возникают при сжигании стерни, естественных и лесных угодий. Он, в частности, подчеркнул, что «население у нас считает своим правилом жизни все биологические остатки или остатки урожая сжигать, а мы говорим — не нужно сжигать. Надо все компостировать, надо просто научить этому людей». При этом идеология распространяемой в области биологизации земледелия, по словам главы региона, заключена в принципе: все, что выросло естественным путём, должно уйти в землю и там переработаться.

Проблема, поднятая губернатором Белгородской области, актуальна и на Кубани. Поэтому мы предлагаем нашим читателям материал о технологии вермикомпостирования, которая может найти применение в фермерских и коллективных хозяйствах, а также в ЛПХ при производстве органической продукции.

Вермикомпостирование — один из способов утилизации и переработки в биогумус с помощью дождевых червей органических отходов (навоз животных, птичий помет, растительные остатки, осадки сточных вод и очистительных сооружений, отходы перерабатывающих предприятий пищевой, деревообрабатывающей и бумажной промышленности). Вермикомпост (биогумус) является лучшим естественным и безопасным удобрением, а его эффективность ничуть не хуже, чем химических удобрений. Другим видом товарной продукции, получаемой при помощи этой технологии, являются дождевые черви.

Технология вермикомпостирования включает следующие основные стадии: 1) подготовка питательного субстрата; 2) закладка червей в компост; 3) уход и подкормка; 4) выборка червей и биогумуса.

### Чем полезен дождевой червь?

В процессе питания черви поглощают почвенные частицы вместе с находящимся в почве органическим веществом. В их кишечнике происходит растирание органического вещества с почвенными частицами. Необходимые для жизнедеятельности червя элементы извлекаются из этой массы и всасываются в клетки животного. В то же время специальные пищеварительные железы червя обогащают растёртую массу карбонатом кальция. В результате из анального отверстия червя извергается в виде мелких гранул хорошо перемешанная смесь органического вещества с частицами почвы, к тому же обогащённая кальцием. Учёные называют эту смесь — копролиты. Копролиты улучшают физико-химические свойства почвы, повышая её плодородие и воздухопроницаемость. Пищеварительная трубка червей постоянно пополняет почвенную микрофлору свежими поколениями микроорганизмов. Они разлагают на углекислый газ и воду находящиеся в почве мёртвые растительные и животные остатки. В почве копролиты являются центрами активности почвенной микрофлоры.

### Подбор и подготовка питательного субстрата

Важным звеном в вермтехнологии является подготовка субстрата для компостных червей. От этого зависит общее состояние популяции червей, интенсивность их размножения и накопления биомассы, а также свойства, качество и количество копролита. Для нормальной жизнедеятельности компостных червей необходима рыхлая среда. Твёрдый грунт является для них непреодолимым препятствием. Важно поддерживать также оптимальные температуру, влажность, химический и газовый составы субстрата.

Приемлемым сырьём для питательного субстрата может быть навоз всех видов животных

и птичий помет. Их необходимо выдержать на ферме, птицефабрике в течение полугода. Чтобы черви не погибли, запрещается использовать свежий навоз или помет. Нельзя использовать и компостированный навоз, который хранился более двух лет. Старый навоз можно добавлять небольшими порциями в компост. В компост можно добавить раскормленную скорлупу яиц, измельчённые пищевые отходы, ботву и листья садовых и огородных растений, а также внести до 20 кг смеси извести и торфа на 1 т сырья. Это, несомненно, улучшит качество субстрата.

Необходимо, чтобы все компоненты субстрата были измельчены и тщательно перемешаны. Сырьё должно обладать хорошей водоудерживающей способностью и одновременно не препятствовать проникновению воздуха в глубь субстрата.

### Закладка червей в компост

Червей необходимо приобретать только в специализированных вермихозяйствах вместе с субстратом. Они должны быть подвижны и иметь красный цвет, а популяция обязана состоять из молодых и коконов. Генетически устойчивой будет популяция, состоящая не менее чем из 1500 особей. Их заселяют в компост вместе с субстратом, равномерно распределяя по площади. Оптимальное количество червей должно составлять 750 - 1500 штук на один квадратный метр.

### Уход и подкормка

Поддержание нормальной температуры и регулярные поливы компостных ящиков или куч позволяют обеспечить оптимальные условия для роста и развития червей. Черви очень чувствительны к колебаниям влажности и особенно чутко реагируют на её снижение.

Влажность компоста надо поддерживать на уровне 75 - 80%. Вода для полива должна иметь температуру 20 - 24 градуса. Перед поливом её предварительно отстаивают на протяжении 3 - 5 дней. Недопустимо поливать компост водопроводной водой. Для определения необходимости полива берут на ладонь из зоны обитания червей небольшое количество субстрата и плотно его сжимают. Выступившая между пальцев влага свидетельствует об оптимальной влажности. Появление капель влаги указывает на переувлажнение. Увлажнять субстрат необходимо, когда влага не проявляется.

Подкормки червей начинают спустя несколько дней после заселения путём наслоения поверхности компостного ящика или кучи свежим 3 - 5-м. слоем питательного субстрата. Хорошим кормом для червей в личном подсобном хозяйстве могут служить старая заварка чая, кофейная гуща, очистки картофеля, моркови, свёклы, испорченные варёные овощи и немолочные каши. Повторно проводят подкормку спустя 2 - 3 недели, нанося корм 5 - 7-см. слоем. Свежий корм наносят практически ежедневно, повторяя эту процедуру до полного наполнения компостного ящика или кучи. Необходимо иметь в виду, что при переходе на новый вид корма червей надо приучать к нему постепенно, добавляя его в субстрат небольшими порциями, так как черви не сразу

к нему приспособляются. Частота подкормок зависит от температуры среды, а также количества червей и скорости поедания ими пищи. Максимальная скорость переработки отходов наблюдается при температуре около 24 градусов. При оптимальных условиях процесс переработки отходов в биогумус завершается через три-четыре месяца.

Для свободного проникновения воздуха внутрь компостной кучи два раза в неделю проводят её регулярные рыхления без перемешивания слоёв компоста. Рыхления начинают после того, как слой субстрата достигнет толщины 20 см. Этот слой протыкают на глубину залегания червей и коконов деревянным колом диаметром 2 - 3 см или специальными вермикомпостными вилами.

В результате жизнедеятельности червей в компостной яме или ящике чётко выделяются три зоны. Самый верхний, 5 - 7-см. слой - это свежий субстрат, которым питаются черви. Ниже залегает слой толщиной от 10 до 30 см. В нем находится большинство червей. Нижний слой представляет собой зону накопления биогумуса. За счёт жизнедеятельности червей этот слой постоянно нарастает в объёме.

### Выборка червей и биогумуса

После полной переработки питательного субстрата проводят выборку червей и биогумуса. Также её осуществляют при превышении оптимальной площади заселения субстрата (более 30 - 50 тыс. червей на 1 кв. м). Перед выборкой червям дают возможность в течение нескольких дней поголодать, а затем на 1/3 поверхности субстрата раскладывают 5 - 7-см. слой свежего корма. Голодные черви перемещаются в этот слой, который снимают вместе с ними. Чтобы выбрать всех червей, эту операцию повторяют трижды в течение трёх недель. За это время из коконов успеют отродиться молодые черви.

Оставшаяся после выборки червей мажущаяся масса тёмного цвета представляет собой биогумус-сырец. Массу сушат до 40%-ной влажности, просеивают и фасуют для хранения. В таком виде биогумус можно хранить два года в широком диапазоне температур (от -20 до +30 градусов).

### Селекционный червь

Черви — одни из древнейших живых существ, населяющих нашу планету, возникшие ещё в докембрийскую эпоху. В приготовлении биогумуса можно использовать навозных, земляных и червей других видов. Однако наибольший эффект дают виды дождевых червей, специально выведенные селекционерами. В 90-е годы были популярны красные «калифорнийские» дождевые черви, выведенные американским селекционером Томасом Барретом. Однако, как оказалось, они плохо переносят условия российских зим.

Российский учёный из Владимира, профессор Анатолий Михайлович Игонин скрестил в лабо-

раторных условиях особей двух пространственно отдалённых популяций (местной российской и киргизской) навозных червей и получил элитную промышленную линию дождевых (компостных) червей, названную им «Старатель». Эти селекционные черви хорошо приспособлены к суровому российскому климату и размножаются в 4—5 раз быстрее «калифорнийцев». Они предназначены для ускоренной и более качественной переработки различных органических отходов. Достаточно сказать, что в копролитах червей «Старатель» количество гумуса на сухое вещество может достигать 40% против 10% у обычных дождевых червей.

Один селекционный червь «Старатель» способен переработать за сутки массу компоста, сопоставимую с массой собственного тела. Продолжительность жизни червя 10 - 16 лет. В год один червь «Старатель» способен произвести до 1500 особей. Селекционные черви «Старатель» могут перерабатывать органические отходы в широком диапазоне температур: от +9 до +32 градусов. Откладка коконов может также проходить при температуре от +8 - 10 градусов. В закрытых помещениях их можно размножать в течение всего года.

Черви «Старатель» хорошо переносят зимние морозы и могут зимовать в компостных ямах, укрытых сверху воздухопроницаемыми утеплительными материалами. Для укрытия нельзя использовать полиэтиленовую плёнку, так как черви без доступа воздуха погибнут. Компостные ящики или кучи следует защищать от яркого солнечного света.

Одна тонна компоста, заселённая червями «Старатель», обеспечивает получение в среднем 600 кг биогумуса и биомассы червей в количестве 10 - 15 кг.

Эта линия селекционных червей отличается усидчивостью в субстрате и сравнительно легко адаптируется к новому виду корма. Черви «Старатель» приспособлены к питанию на разных пищевых субстратах (навоз лошадей и КРС, кухонные отходы, осадки сточных вод, прошлогодняя листва, бумага). Они жизнеспособны и могут эффективно перерабатывать органические отходы при высокой плотности заселения ими субстрата

Черви «Старатель» способны самостоятельно очищать свой организм от растительных и животных нематод, что подтверждено неоднократными анализами их паразитологического состояния. Нельзя забывать, что черви являются отличным белковым кормом для многих видов животных, позволяющим экономить другие корма и гарантировать большие привесы. Поэтому этих червей без проблем можно скармливать домашней птице (цыплята, куры, утки, гуси) и прудовой рыбе.

Опыт применения селекционных червей показал, что культивируемые черви не болеют и не подвергаются эпидемиям. Они могут погибать только из-за несоблюдения технологии их разведения.

А. ГУЙДА,  
к. с.-х. н.



# ООО «ВЛАДИС-АГРО»

Продажа семян ведущих  
зарубежных компаний



MONSANTO



Продажа СЗР известных мировых  
и отечественных производителей



Bayer



российский аргумент защиты

Консультационные услуги по технологиям  
возделывания полевых культур

ООО «Владис-Агро»

Россия, 353800, Краснодарский край, Красноармейский район, ст. Полтавская, пер. Пролетарский, 11. vladis.agro@gmail.com  
Тел.: (86165) 3-25-48, 8 (918) 23-91-899

XVIII АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ ЮГА РОССИИ

## ИНТЕРАГРОМАШ АГРОТЕХНОЛОГИИ



«Интерагромаш» –  
старт сезона – 2015

**3–6**  
марта 2015

- 233 компании из 30 регионов Российской Федерации и 5 стран ближнего и дальнего зарубежья: Турции, Венгрии, Китая, Украины и Белоруссии;
- 10 000 кв. м сельскохозяйственной техники и оборудования;
- 6 411 посетителей-специалистов из Ростовской области, Ставропольского и Краснодарского края.

ВЕРТОЛЕТ  
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР EXPO

Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30  
Тел. (863) 268-77-68, www.interagromash.net



Краснодарский край

Ростовская область

Ставропольский край

Волгоград  
и Волгоградская область

Воронежская область

Белгородская область

Издание распространяется  
среди специализированных  
сельхозпредприятий

Тираж 8 000 экз.

Оставайтесь  
с «Агропромышленной газетой юга России» –  
вашим проверенным годами,  
надежным партнером в агробизнесе!

Агропромышленная  
газета юга России

Размещение рекламы:  
8 (861) 278-22-09, 278-23-09,  
8 (961) 511-57-40

# АБСОЛЮТНАЯ ИННОВАЦИЯ!

## «Система-2» толерантности к заразице

Принципиально новый механизм защиты от заразицы. Этот механизм неспецифичен к расам, но в то же время позволяет контролировать практически все известные на сегодняшний день расы заразицы. «Система-2» дополняет устойчивость гибридов к расам А-Е или А-С, обеспечивая наиболее эффективную защиту и гарантируя высокие производственные показатели.

- Выдающаяся защита от заразицы («Система-2»)
- Повышенная устойчивость к гербициду Экспресс®
- Стабильная высокая урожайность



НОВИНКА

RM 43 среднеранний



# Высокоурожайный Герой

## на ваших полях



ООО «Пионер Хай-Брэд Рус» тел. +7 (863) 268-94-06, факс +7 (863) 268-94-12  
www.pioneer.com/russia, e-mail: info-russia@pioneer.com

Региональный представитель по Краснодарскому краю Москалюк Максим Николаевич  
тел. +7-989-199-24-66, e-mail: Maxim.Moskalyuk@pioneer.com

\* - Пионер ПРОТЕКТОР ЗАРАЗИЦА. Расы заразицы очень быстро эволюционируют и изменяются, что позволяет этому паразитическому растению преодолевать механизмы устойчивости подсолнечника. Гибриды подсолнечника под брендом «Pioneer® PROTECTOR™ Заразица™» могут показывать небольшие симптомы атаки в районах, инфицируемых самыми вирулентными расами, и районах, где формируются новые расы. Овальный логотип Дюпон является зарегистрированным товарным знаком компании Дюпон. ®, TM, SM – товарные знаки и знаки обслуживания компании Пионер. ©2014 PHII