



Агропромышленная газета юга России

№ 35 - 36 (334 - 335) 18 ноября - 13 декабря 2013 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Новая версия Интернет-издания: www.agropromyug.com



Компания BASF поздравляет всех аграриев с наступающим Новым годом! Желаем хорошей погоды и высоких урожаев в наступающем году!

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Сегодня совершенно очевидно, что минеральные удобрения – наиболее эффективное средство для роста, развития, повышения урожайности сельскохозяйственных культур и качества продукции. Уровень обеспечения минеральными удобрениями 1 га посева и правильное их использование являются одним из основных показателей интенсификации сельскохозяйственного производства и его важнейшей отрасли – земледелия.

На российском рынке минеральных удобрений несколько лет назад появился еще один заметный поставщик – ООО «Российско-Казахская фосфорная компания». Два года назад она вышла со своей продукцией на рынок Южного федерального округа и сразу же приобрела верных почитателей в лице местных аграриев. На состоявшейся в конце ноября в г. Краснодаре международной выставке «ЮАГРО-2013» «Российско-Казахская фосфорная компания» лично засвидетельствовала свое уважение южным партнерам, организовав рекламно-информационный стенд. Здесь все желающие могли ознакомиться с продукцией компании и получить консультацию специалистов.

Новый поставщик удобрений на юге России

ООО «Российско-Казахская фосфорная компания» на протяжении 14 лет является официальным представителем ТОО «КазФосфат» и с прошлого года – ТОО «КазАзот» на всей территории Российской Федерации.

Завод «КазФосфат», расположенный в г. Тараз Джамбульской области Республики Казахстан, с 1999 года производит фосфорсодержащее сырье практически для всех отраслей народного хозяйства: атомной, химической, нефтяной, стекольной, металлургической, пищевой, текстильной промышленности, предприятий по изготовлению керамических изделий и, конечно же, агропромышленного комплекса. Это

ЦЕНА И КАЧЕСТВО – КРАТЧАЙШИЙ ПУТЬ К ПОТРЕБИТЕЛЮ



На стенде: «ЮАГРО-2013» работали гендиректор РКФК Д. В. Полежаев (слева), ведущий менеджер отдела реализации и логистики М. В. Сушкова и коммерческий директор М. Д. Гертик

трикальцийфосфат, триполифосфат натрия, кислота ортофосфорная термическая и др. В 2012 году «Российско-Казахская фосфорная компания» ввезла и зарегистрировала на территории России новый продукт завода – азотно-фосфорное минеральное удобрение аммофос марки 10:46. До этого момента в нашей стране использовался аммофос отечественного производства, а заводы, поставляющие данное удобрение, по сути, являлись монополистами на рынке. Соответствующим образом формировалась и ценовая политика.

ТОО «КазАзот», расположенное на территории Казахстана, производит по ГОСТу аммиачную селитру марки «Б», отличающуюся высокими качественными характеристиками.

– ООО «Российско-Казахская фосфорная компания» базируется в г. Волгограде, – рассказал нашему корреспонденту генеральный директор предприятия Денис Полежаев. – В нашем распоряжении открытые и закрытые площадки и складские помещения (более 50 тыс. кв. м, на которых ежедневно отгружается до 500 тонн продукции), собственный парк автотранспорта, несколько железнодорожных тупиков. У нас есть все возможности, чтобы по заявке в течение суток отгрузить с завода вагонные нормы товара и доставить его в любую точку Российской Федерации. Если по какому-либо причинам железнодорожные вагоны не успевают доставить товар, он всегда в наличии на складах в г. Волгограде. Емкость хранения: порядка 5000 тонн – аммофоса и 3000 тонн – аммиачной селитры. В самые короткие сроки мы можем поставить продукцию в любой населенный пункт России.

Есть у нас филиалы и в Украине («Украинская фосфорная компания»), занимающиеся реализацией аналогичной продукции. На юг России мы поставляем удобрения только второй год. Многие фирмы обращаются к нам с просьбой поручить им дилерство, но мы пока не сделали свой выбор. На данный момент будем работать с южнороссийскими аграриями напрямую, чтобы не уронить престиж и репутацию наших двух заводов-производителей.

Качество выше цены

Как только «Российско-Казахская фосфорная компания» вышла на рынок юга России с удобрениями, сразу появились клиенты, пожелавшие познакомиться с продукцией – аммофос. Первые продажи осуществлялись под озимый сев. Еще активнее стали покупать весной: объем продаж вырос с 1000 до 20 000 тонн! В 2013 году, убедившись в высоком качестве поставляемой РКФК продукции, аграрии заказали ее в еще больших объемах.

Как показали многочисленные химические и технологические исследования, усваиваемость основного вещества продукции «Российско-Казахской фосфорной компании» выше, чем отечественных производителей: 99% против 80% соответственно. Такой отличный показатель достигается за счет качественного сырья.

Напомним, что желтый фосфор – производное всех фосфатов в Евразии добывается на территории только двух стран: Казахстана и Китая. В СНГ азотно-фосфорные удобрения

из добываемого желтого фосфора производятся только ТОО «КазФосфат». Эта уникальная компания на территории Казахстана имеет в своей собственности полную линию от добычи до поставки фосфатов собственными средствами железнодорожно-транспортного комплекса и их переработки на конечный продукт. Продукция поставляется на рынки Восточной и Западной Европы, стран СНГ, Китая, а также на внутренний рынок. В планах завода-производителя – начать выпуск сложных азотно-фосфорно-калийных удобрений. Ориентировочно это будет в следующем году.

Неизменно высокое качество аммиачной селитры производства ТОО «КазАзот» обеспечивается строгой технологической дисциплиной, использованием сырья и материалов в полном соответствии с установленными требованиями, своевременным и качественным ремонтом оборудования и модернизацией цехов производства.

– Наши клиенты откровенно признаются: по соотношению цены и качества мы высококонкурентоспособны на южнороссийском рынке, – признается Денис Полежаев. – Таким образом, они подтвердили кредо нашей работы: ни в чем не уступать конкурентам по качеству, но быть на порядок дешевле. Чтобы не быть голословным, учитывая, что сельхозпроизводители доверяют реальным цифрам, отмечу: мы предлагаем минеральные удобрения по цене на 15% дешевле, чем другие поставщики.

Мы связались с несколькими клиентами «Российско-Казахской фосфорной компании», чтобы из первых рук узнать, насколько выгодно оказалось применение минеральных удобрений производства Казахстана. Александр Моторкин, куратор по сельскому хозяйству Алексеевского района Волгоградской области, рассказал, что в хозяйстве ООО «Дальний» аммофос производства «КазФосфата» применяют уже два года.

– Удобрение имеет формулу 10:46. У себя в хозяйстве мы доводим содержание питательных веществ до нужного нам уровня и вносим аммофос одновременно с посевом культур. Это озимые колосовые, кукуруза, нут, подсолнечник, –

говорит Александр Михайлович. – Мы отказались от приема разбрасывания удобрений и вносим их с помощью современного посевного комплекса «Джон Дир» за один проход.

Качество аммофоса нас полностью устраивает. Но самый главный аргумент в пользу продукта – его цена. Чего скрывать, в современных экономических условиях выигрывает тот сельхозтоваропроизводитель, кто умеет минимизировать затраты. Зачем платить больше, если качество продукта устраивает?

Территориально мы находимся недалеко от поставщика – «Российско-Казахской фосфорной компании», поэтому доставляем удобрение своим транспортом. Хотя несколько не сомневаемся в том, что наш партнер в случае необходимости оперативно решил бы и этот вопрос.

Солитарен с коллегой и главный агроном СПК «Марьянский» Красноармейского района Краснодарского края В. И. Козлов. Владимир Иванович рассказал, что уже второй год его хозяйство покупает в компании «РКФК» аммофос. Продукт качественный, соответствует всем требованиям: гранулы рассыпчатые, имеют одинаковый размер и не слипаются даже при длительном хранении в одном и том же положении.

– Решающим фактором при покупке удобрения стала его, скажем так, приятная цена, – подчеркивает главный агроном. – Конечно же, в будущем мы будем только укреплять сотрудничество с таким надежным поставщиком, каким является «Российско-Казахская фосфорная компания», используя его качественную, недорогую продукцию на своих полях.

* * *

В заключение добавим, что руководство ООО «РКФК» всегда готово к открытому диалогу с аграриями, ориентированному на взаимовыгодные коммерческие условия сотрудничества.

М. СКОРИК
Фото автора



ООО «Российско-Казахская фосфорная компания»: 400080, Россия, г. Волгоград, ул. Моцарта, 41а. Тел.: (8442) 49-83-49, 49-95-63, 49-95-62. E-mail: rkfk@rkfk.ru
С полным перечнем продукции и информацией о компании можно ознакомиться на сайте www.rkfk.ru



«ЮГАГРО» – ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ В СФЕРЕ АПК

ЭХО ВЫСТАВКИ

С 26 по 29 ноября 2013 года в выставочном центре «Кубань ЭКСПОЦЕНТР» прошла 20-я Международная агропромышленная выставка «ЮГАГРО». На сегодняшний день «ЮГАГРО» – самая крупная по площади выставка в России в тематике «Сельское хозяйство», а также согласно итогам впервые опубликованного Общероссийского рейтинга выставок 2011 – 2012 гг. самая крупная региональная выставка страны по международному признанию.

В выставке этого года приняли участие 639 компаний из 27 стран: Австрии, Беларуси, Бразилии, Венгрии, Германии, Гонконга, Греции, Дании, Испании, Италии, Канады, Китая, Нидерландов, Польши, Сербии, США, Турции, Украины, Финляндии, Франции, Чехии, Швейцарии, Швеции, Шри-Ланки, Эстонии, Южной Кореи, России. Национальные коллективные экспозиции представили Беларусь, Германия, Дания, Италия, Нидерланды, Китай, Франция. Общая площадь выставки составила 52 000 кв. м. За четыре дня работы ее посетили 11 700 человек.

В ЦЕРЕМОНИИ официального открытия выставки приняли участие: заместитель главы краевой администрации, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края С. В. Гаркуша, директор департамента научно-технологической политики и образования Министерства сельского хозяйства Российской Федерации П. И. Бурак, заместитель председателя Законодательного собрания Краснодарского края, президент Агропромышленного союза Кубани Е. В. Громько, заместитель главы муниципального образования города Краснодар А. В. Михеев, заместитель начальника отдела продовольствия, сельского хозяйства и защиты прав потребителей Департамента экономики и науки посольства Федеративной Республики Германия в РФ Андреас Климант, директор по региональному развитию компании «Ростсельмаш» – генеральный спонсор выставки А. Ю. Горбунов, генеральный директор компании «КраснодарЭКСПО» Е. В. Конькова.

Приветственный адрес участникам и гостям выставки направил министр сельского хозяйства РФ Н. В. Фёдоров. «За свою многолетнюю историю форум аграриев Юга России

снискал заслуженный авторитет как в нашей стране, так и за ее пределами. Свидетельство тому – растущее число участников, представляющих не только российские регионы, но и зарубежные государства. Отрадно отметить, что тематические разделы экспозиции отражают всю многогранность современного отечественного агропрома и вызывают немалый интерес как у специалистов, так и у многочисленных гостей», - отмечается, в частности, в тексте приветствия.

В рамках деловой программы «ЮГАГРО» состоялся Международный аграрный конгресс, который включил в себя целый ряд мероприятий по разным направлениям отрасли. Российский зерновой союз совместно с организатором выставки «ЮГАГРО» провели VI Международную конференцию «Зерно России - 2013: Причерноморский вектор», участники которой обсудили макроэкономические прогнозы развития рынка зерна, долгосрочные перспективы российского зерна на рынках стран Причерноморского бассейна, меры государственной поддержки и регулирования АПК и основные направления технологической модернизации.

В рамках конференции «Состояние и перспективы развития жи-

вотноводства в Краснодарском крае» обсуждались вопросы, касающиеся производства основных видов продукции животноводства; ситуации на рынке молока, пищевого яйца; мер господдержки животноводства и т. д.

В рамках «круглого стола» «Инструменты финансового рынка для АПК: кредиты и страхование» была рассмотрена ситуация, которая сложилась на сегодняшний день на рынке банковских и страховых услуг для сельского хозяйства.

Участники «круглого стола» «Вопросы фермерской кооперации – пути развития» назвали главный фактор, сдерживающий объединение мелких сельхозпроизводителей в кооперативы, – отсутствие необходимой инфраструктуры (баз хранения, элеваторов, подъездных путей), создавать которую фермерам зачастую не под силу. В этой связи оптимальным выглядит вариант развития системы государственного софинансирования.

ОРГАНИЗАТОР выставки – компания «КраснодарЭКСПО» (в составе группы компаний ITE).
Выставка «ЮГАГРО» проходит при поддержке Министерства сельского хозяйства РФ, администрации Краснодарского края, министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, администрации муниципального образования город Краснодар.
Генеральный спонсор выставки – компания «Ростсельмаш».
Официальный партнер выставки – компания «Альтаир».



Специальным гостем встречи стал министр-советник по вопросам сельского хозяйства Посольства Дании в РФ Паоло Дростбю, который рассказал об истории развития фермерской кооперации в королевстве.

Благодаря объединению мелких фермеров, которое началось ещё в конце 19-го века, сейчас в экономике Дании большинство кооперативов представляют собой предприятия полного цикла.

О новом проекте по развитию фермерства и привлечению иностранных агротехнологий в Россию рассказал руководитель медиа-группы «Крестьянские ведомости» Игорь Абакумов. По межправительственному соглашению, подписанному между Россией и Голландией, в Московской области на территории около 2000 га будет создан постоянно действующий Центр голландских агротехнологий в России.

Заниматься животноводством, птицеводством, растениеводством там будут как голландские, так и российские фермеры.

Южный рисовый союз в рамках выставки провёл конференцию, посвящённую вопросам повышения качества риса. На сегодняшний день именно вопрос повышения качества готовой продукции и сохранения стабильной цены является ключевым для рисовой отрасли. Урожайность культуры на Кубани уже достигла европейского уровня, позволяя покрывать потребности внутреннего рынка и развивать экспорт. Поэтому не случайно основными вопросами для обсуждения стали сортовая политика в рисосеющих хозяйствах края и реализация селекционных программ, позволяющих находить оптимальные сорта риса с высоким качеством зерна и крупы.

Всего в рамках «ЮГАГРО» состоялось около 20 деловых мероприятий.

Пресс-центр «КраснодарЭКСПО»
Фото С. ДРУЖИНОВА



ООО «САММИТ АГРО»

Группа компаний «Саммит Агро Интернешнл», эксклюзивный представитель крупнейших японских производителей средств защиты растений в России,

в связи с расширением штата компании приглашает на работу агронома-консультанта для работы на территории Краснодарского края

Требования к кандидатам:

высшее агрономическое образование, отличные знания технологии выращивания и защиты садов и виноградников. Опыт практической работы агрономом не менее 5 лет.

Резюме отправлять по адресу:

info@summit-agro.ru

Контактное лицо в Краснодаре:

Яковлев Егор Борисович, тел. +7-918-14-14-199 sumikras@mail.ru

2014 АГРОФОРУМ Волгоградский фермер



Выставка представит:

- Сельхозтехника
- Запчасти, РТИ, комплектующие
- Оборудование
- Семена
- Удобрения
- Средства защиты растений
- GPS - навигация

В программе:

- Презентация новинок сельскохозяйственной отрасли и агротехнологий от компаний-участников на стендах участников
- Торжественные мероприятия, посвященные 21-й годовщине образования фермерского движения Волгоградской области
- Награждение за высокие показатели в сфере сельскохозяйственного производства
- Круглые столы на самые актуальные темы
- Бизнес-встреча

Организаторы:



(8442) 55-13-15
www.volgogradexpo.ru



Волгоградская областная общественная организация «Волгоградский фермер» им. В.И. Штено

Генеральный информационный спонсор



6-7
ФЕВРАЛЯ
ВОЛГОГРАД
ЭКСПОЦЕНТР
пр. Ленина, 65 А

ПРОДАЕТСЯ ХОЗЯЙСТВО В КРЫМСКОМ РАЙОНЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

■ 1-й участок –

2000 га в п. Новоукраинском

■ 2-й участок –

1500 га на х. Адагум

Описание:

зерновой ток, весовая, бригадный дом, зерносклады, столярный цех, подсобные помещения.

На участке возможно орошение.

Тел. +7 (989) 837-84-77,

Олег Владимирович

ПОДВОДИМ ИТОГИ

Сельскохозяйственная выставка «ЮГАГРО» для многих компаний – место новых встреч и подведения итогов. В этом аспекте юбилейная, 20-я выставка «ЮГАГРО-2013», не стала исключением и для компании «Август». Компания продолжает выводить на рынок новые препараты и расширять географию продаж по всему миру.

О том, как прошёл 2013 год, на выставке «ЮГАГРО-2013» рассказал Михаил Данилов, директор по маркетингу и продажам компании «Август».

«АВГУСТ» В ЗЕРКАЛЕ ЦИФР

– 2013 год для компании «Август» сложился успешно, – рассказывает Михаил Евгеньевич. – Начиная с 2009 года объёмы продаж нашей компании растут быстрее рынка, и на данный момент мы являемся безусловным лидером в России. Рост продаж в сегменте профессиональных хозяйств составил в этом году 19%. Суммарные продажи (с учётом дилерских продаж и продаж в сегменте ЛПХ) в 2013-м в России составили около 6,7 млрд. рублей без НДС. Помимо этого продажи наших препаратов осуществляются в Белоруссии, Украине, Молдавии, Грузии, Азербайджане, Армении. С недавнего времени мы продаём свою продукцию и в дальнем зарубежье – странах Латинской Америки и Северной Африке. С учётом этих стран общая годовая выручка фирмы «Август» находится на уровне 10 млрд. рублей.

В некоторых секторах российского рынка средств защиты растений мы заняли лидирующие позиции по отдельным препаратам. В частности, гербицид для зерновых Балерина в прошлом и нынешних годах уверенно занимает первое место по объёмам продаж. В 2013 году этим гербицидом было обработано более 3,5 млн. га посевов зерновых культур.

Инсектицидный протравитель Табу и фунгицидный Виал Траст также заняли лидирующие позиции на рынке протравителей. Суммарно препаратами Табу и Виал Траст обработано семян на площадь посевов более 4 млн. га.

В 2009 году мы вывели на рынок фунгицид Колосаль Про в очень интересной формуляции – концентрат микроэмульсии. Размер частиц этой эмульсии меньше 200 нанометров (меньше длины видимого света). За счёт этого проникновение действующего вещества идёт быстрее и в полной мере, что позволяет вывести эффективность препарата на новый уровень. Около 1,5 млн. га в этом году было обработано Колосаль Про – лучший результат среди всех имеющихся на сегодняшний день на рынке фунгицидов.

Пакет препаратов для применения на сахарной свёкле у компании «Август» самый полный среди всех фирм-производителей, представленных на рынке РФ. В 2013 году посевы сахарной свёклы сократились, по разным данным, на 20 – 25%, но, несмотря на это, продажи свекловичной группы препаратов производства «Августа» в этом году даже увеличились, что говорит об их высоком качестве.

НОВИНКИ 2013 ГОДА

В 2013 году «Август» зарегистрировал ряд новых препаратов, которые пока ещё не были применены в широкой практике. Премьерным для них станет 2014 год.

В этом году получили регистрацию новые гербициды «Августа», но, к сожалению, регистрационные особенности таковы, что использовать новинки в полной мере аграрии в 2013-м не смогли. Однако уже в следующем году у них появится такая возможность. Пер-



Глава представительства «Август» в г. Краснодаре В. Н. Тырин (слева) и директор по маркетингу и продажам компании М. Е. Данилов

вая новинка – препарат Квикстеп: комбинированный системный гербицид для борьбы с однолетними и многолетними злаковыми сорняками в посевах широколистных культур. В состав препарата входят клетодим, 130 г/л и галоксифоп-Р-метил, 80 г/л. За счёт наличия клетодима препарат оказывает очень быстрое действие прежде всего против однолетних сорняков, а за счёт галоксифоп-Р-метила эффективно уничтожает многолетние сорняки, такие как пырей. Данный препарат – очень экономичный продукт.

Вторая новинка – противозлаковый гербицид для посевов пшеницы Ластик Топ. Это селективный послевсходовый системный гербицид для защиты яровой и озимой пшеницы от однолетних злаковых сорняков. Препарат содержит наиболее популярные на сегодняшний день действующие вещества: феноксапроп-П-этил, 90 г/л, клодинафоп-пропаргил, 60 г/л и антидот клоквинтосет-мексил, 40 г/л. Но их эффективность против щетинников и просянок различна. Так, феноксапроп-П-этил относительно клодинафоп-пропаргила более эффективен против просовидных сорняков, но менее эффективен против овсюгов. Смесь двух этих действующих веществ позволила нам получить препарат, эффективный против всего спектра однолетних сорняков (овсюги, щетинники, просовидные и др.).

Также стоит сказать и о новом гербициде для посевов кукурузы Дублон Супер. Это системный гербицид избирательного действия против однолетних и многолетних двудольных и злаковых сорняков. В составе препарата дикамба кислота в виде натриевой соли, 425 г/кг и никосульфурон, 125 г/кг. Дублон Супер – очень перспективный продукт, отлично подходящий для технологии возделывания кукурузы на юге России.

В МИРОВОМ ТРЕНДЕ

Чтобы поставить разработку новинок на поток, требуется серьёзное научное подразделение, которое у компании «Август» одно из сильных в России, – продолжает Михаил Данилов. – Оно основывается на хорошей производственной базе и наличии квалифицированных специалистов, которые пользуются последними мировыми достижениями в области химии и формуляции. Качество препарата зачастую определяется не действующим веществом, а другими компонентами, которые, собственно говоря, и создают продукт. Компоненты некоторых наших препаратов иногда стоят дороже, чем сами действующие вещества.

Мировая тенденция развития препаратов для защиты растений заключается в совершенствовании формуляции и комбинировании уже существующих действующих веществ, так как их ассортимент на сегодняшний день позволяет решать абсолютно любую проблему в защите растений. Например, гербицид Фабиан для посевов сои не имеет аналогов, так как содержит два действующих вещества: имазетапир и хлоримурон-этил, ранее не сочетаемые в одном препарате. Сейчас Фабиан стал стандартом защиты сои от сорняков на Дальнем Востоке, где эта культура занимает наибольшие площади. Также в этот ряд можно поставить препараты Бомба (гербицид на основе трибенурон-метила и флорасулама) и Борей (инсектицид, в состав которого входят имидаклоприд и лямбда-цигалотрин). Эти продукты стали очень популярны среди аграриев.

С «АВГУСТОМ» РАСТИ ЛЕГЧЕ!

НОВЫЕ ФОРМАТЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

В современных условиях, чтобы сохранить лидирующие позиции на рынке средств защиты растений, компаниям необходимы нестандартные, но эффективные решения по взаимодействию с партнёрами.

«Август» работает над тем, чтобы нашим партнёрам и клиентам с нами было, образно говоря, нескучно. Так, мы практикуем различные формы взаимодействия и общения: участвуем во всех значимых сельскохозяйственных выставках, развиваем проект «Поле-онлайн» и агрономическую олимпиаду.

На российском пространстве выставка «ЮГАГРО» – самая авторитетная и эффективная. На неё собираются аграрии и специалисты из многих регионов. В этом знакомом мероприятии мы участвуем регулярно, представляя все свои препараты и технологии.

Кроме этого отмечу очень интересный проект «Поле-онлайн» (<http://pole-online.com/>), в рамках которого специалисты компании «Август» осуществляют технологическое сопровождение на полях партнёров. Проект разработан и осуществляется специалистами компании с весны 2010 года в России и на Украине, с 2011-го – в Белоруссии. А с 2013 года в проекте участвуют и страны дальнего зарубежья, в частности, Колумбия, Бразилия, Эквадор, Мексика и др. «Поле-онлайн» впервые в практике стран СНГ позволяет в режиме реального времени показывать подходы специалистов фирмы к организации технологического сопровождения выращивания урожая с использованием современного инструментария, а также отслеживать его влияние на промежуточный и конечный результаты. Даже если на поле обнаруживаются проблемы – мы ведём его в режиме онлайн до конца. В этом плане был показательным 2010 год. Тогда случилась страшная засуха, и поля не показывали ожидаемой урожайности, но мы продолжали выкладывать на сайт объективную информацию.

Другой проект – агрономическая олимпиада, очень эффективная форма обучения. Ведь разбирать те или иные технологические ситуации вместе с коллегами, специалистами и учёными всегда полезно и интересно. Олимпиада проходит в формате интерактивного голосования, поэтому итоги подводятся очень быстро. Исключается также любая возможность для подтасовок или субъективных решений.

ДАЛЬШЕ – БОЛЬШЕ

На данный момент в России в процессе регистрации находится 23 новых продукта «Августа». Это препараты для посевов подсолнечника, рапса, кукурузы и других культур. В планах на будущее – удержание ведущих позиций в странах бывшего СССР, а также завоевание лидерства в других странах мира. Компания планирует также в ближайшее время запустить метеопроект – очень перспективное и важное для аграриев направление. В этом году «Август» сделал уверенные шаги в этом направлении.

* * *

Коллектив компании «Август» поздравляет всех аграриев с наступающим Новым годом и с удовольствием приглашает своих партнёров и клиентов в будущем году посетить представительства, научную лабораторию, а также производственные площадки компании. Ведь с фирмой «Август» селянам расти и развиваться легче!

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото С. ДРУЖИНОВА



Возле стенда «Августа»

ВОПРОСЫ ОРОШЕНИЯ

В настоящее время активно растёт рынок оросительных систем. Этому послужили две причины. Во-первых, принята государственная программа поддержки мелиорации на 2014 - 2020 годы, предусматривающая достаточно большой объём финансирования для технического перевооружения и строительства новых оросительных комплексов. Более того, в тех регионах, где в советские времена мелиорация была хорошо развита, уже несколько лет работают региональные программы субсидирования. Показателен пример Татарстана, где субсидировалось до 90% стоимости приобретённых машин. В настоящее время на всей территории России принята программа, по которой аграрии могут получить до 70% от вложенных средств. В этих условиях приобретение оросительных машин марки АГРОМАШ становится очень выгодным.

Во-вторых, поскольку техника АГРОМАШ российского производства, она подпадает под программы ОАО «Росагролизинг». А это дополнительный финансовый инструмент, упрощающий приобретение поливной техники. Поэтому на прошедшей в Краснодаре выставке «ЮГАГРО-2013» ООО «Агромашхолдинг» уделило особое внимание данным машинам.

Какие оросительные комплексы предлагает компания и в чём их основные преимущества? Об этом на выставке «ЮГАГРО» нам рассказал специалист компании «Агромашхолдинг».

Насосы АГРОМАШ

Компания «Агромашхолдинг» предлагает аграриям весь спектр оборудования для организации полива. В настоящее время наибольшей популярностью пользуются оросительные машины барабанного типа. Они просты в эксплуатации, недороги и потому чаще всего применяются в фермерских хозяйствах. Помимо этого «Агромашхолдинг» поставляет шлейф необходимого для полива дополнительного оборудования: насосные дизельные станции, насосы с приводом от ВОМ, дождевальные консоли, различные трубопроводы.

– При установке поливной техники на поле важным вопросом является выбор насоса, – обращает внимание Владимир Барабанов, руководитель проекта по оросительной технике компании «Агромашхолдинг». – Мы предлагаем два типа насосов: с приводом от ВОМ трактора и дизельные насосы. Насос с приводом от ВОМ трактора «АГРОМАШ Н ВОМ 50» достаточно дешёв (до 150 тыс. рублей), но может снабдить водой лишь одну барабанную машину.

Если же планируется установка нескольких машин, необходимо приобретать более мощные дизельные насосы – с подачей до 250 м³/ч воды, чтобы они могли обеспечить давлением и подачей воды сразу несколько машин.

Фильтрация воды – одна из серьёзных проблем ирригации. Однако основным фильтром барабанной дождевальной машины является заборная корзина, обеспечивающая необходимую очистку воды в любых условиях. Поэтому установки дополнительных фильтров не требуется, – пояснил специалист.

Оросительные машины барабанного типа

Модельный ряд барабанных дождевальных машин представлен тремя моделями: «АГРОМАШ Primus», «АГРОМАШ Monsun» и «АГРОМАШ Tifon» (бюджетный вариант для небольших хозяйств). Дождевальные машины этих серий обладают рядом преимуществ, в том числе уникальных. Одна барабанная установка способна обеспечить полив на площади до 30 – 35 га.

– Основным элементом, определяющим долговечность машины барабанного типа, является долговечность полиэтиленовой трубы, – про-

должает Владимир Барабанов. – Если выходит из строя эта труба, приходится менять всю машину, поскольку менять отдельно трубу нецелесообразно – очень дорого. Полиэтиленовые трубы (ПЭ-трубы) машин марки АГРОМАШ изготавливаются из высококачественного материала, стоимость которого составляет 35 – 40% от цены всей машины.

На износ трубы в первую очередь оказывают влияние стенки барабана. На многих современных оросительных машинах они изготавливаются из отдельных металлических частей, оказывающих негативное влияние на износ полиэтиленовой трубы. В машинах АГРОМАШ применены цельнометаллические стенки барабанов, поэтому труба не испытывает локальных нагрузок во время разматывания/смотывания. При этом срок службы машины возрастает в 2 раза.

Второе преимущество машин марки АГРОМАШ касается мотальной кареты, отвечающей за укладку трубы на барабан. Место соприкосновения трубы с мотальной каретой оснащено роликами, за счёт чего труба напрямую не трётся об металл. Это также позволяет повысить сохранность ПЭ-трубы и увеличить её долговечность.

Другой важный аспект – материалоемкость. «Агромашхолдинг» не экономит на металле, так как машины во время эксплуатации испытывают большие нагрузки, и для того, чтобы машина работала долгое время, необходимо использовать прочные надёжные конструкции. К тому же цена простаивающей в случае поломки при поливе очень высока, этого нельзя допускать.

Четвёртое преимущество – обеспечение равномерности полива. Во время наматывания трубы на барабан на протяжении всего процесса полива необходимо контролировать и изменять усилие, чтобы сохранить равномерность полива. За этим в комплексах АГРОМАШ следит электроника, направляя поток воды либо в турбину, вращающую барабан, либо в обход её. Таким образом, сохраняется заданная норма полива на всём протяжении движения ПЭ-трубы по полю.

ВЫГОДНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В ОРОСИТЕЛЬНУЮ ТЕХНИКУ АГРОМАШ



Дождевальные консоли

– Для барабанных машин существует дополнительное оборудование – дождевальные консоли, – говорит Владимир Барабанов. – Оросительные консольные системы предназначены для культур, требующих бережного обращения, например овощных. Применяются вместо дальноструйного дождевателя (пушки-водомёта) на дождевальных машинах барабанного типа. Штатив с самонесущими оцинкованными элементами и набором разбрызгивателей, оснащённых регуляторами давления, позволяет добиться максимально равномерного распределения капель. Серийно оснащаются трёх- или пятиколёсным штативом с регулируемой колеей и набором форсунок для определённого размера капель и расхода воды (20 – 65 м³/ч). Опционально оснащаются концевыми распылителями, увеличивающими ширину распыления.

Широкозахватные дождевальные машины

– Больше 7 машин барабанного типа на одном поле устанавливать нецелесообразно. В этом случае лучше применять широкозахватную технику, тогда стоимость полива 1 га будет дешевле, – разъясняет Владимир Барабанов. – Широкозахватные дождевальные машины обычно используются на больших орошаемых массивах. Представляют собой самодвижущиеся машины, весь срок эксплуатации находящиеся в поле. Различают машины кругового (с неподвижным центром) и фронтального (перемещающиеся вдоль одного из краёв поля) действия.

Длина круговой машины («АГРОМАШ ДМК 450») составляет 450 м, что позволяет орошать площадь до 72 га. Фронтальная машина («АГРОМАШ ДМФ 400») имеет длину 400 м и способна поливать до 58 га. Расход воды у машин равен 240 м³/ч.

Данная техника оснащена панелью управления, позволяющей контролировать движение и изменение поливной нормы. Основные компоненты машин выполнены из оцинкованной стали и имеют длительный срок службы (до нескольких десятков лет). Имеется технологическая возможность вносить с поливной водой водорастворимые удобрения при оснащении машин соответствующей системой. Дождевальные машины такого типа отличаются небольшой трудоёмкостью обслуживания и высокой степенью автоматизации процесса полива, – завершил специалист.

Большой потенциал

В настоящее время специалисты компании «Агромашхолдинг» продолжают работу над созданием новой линейки дождевальной техники, предназначенной для использования как в небольших хозяйствах, так и на больших массивах, где требуются широкозахватные машины фронтального и кругового типов. В скором времени на рынке появятся новые, более современные и технологичные, машины российского производства.

В орошении заключен большой потенциал повышения продуктивности сельскохозяйственных культур. К тому же со следующего года начинает действовать государственная программа по субсидированию 70% стоимости приобретённой поливной техники. В этих условиях приобретение оросительных комплексов АГРОМАШ – самая выгодная инвестиция в сельскохозяйственное производство.

Л. РОМАНОВ
Фото автора

НОВЫЕ ПРИОРИТЕТЫ В ЗАЩИТЕ РАСТЕНИЙ

ФОРМА ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ

В последние годы ЗАО «Щёлково Агрохим» был разработан целый ряд новых препаратов, не имеющих аналогов по препаративной форме (МЭ – микроэмульсии, ККР – концентраты коллоидного раствора). Все они созданы в наноразмерном диапазоне (т. е. являются нанотехнологическими продуктами), что способствует их лучшей проникаемости (в большей степени, чем суспензионных и эмульсионных препаратов). В частности, при сравнении протравливания семян гороха препаратами в микроэмульсионной и в обычной суспензионной формах обнаруживается, что микроэмульсионный проникает на всю глубину зерновки, в то время как суспензионный – только поверхностно. Такая полезная особенность новых препаратов позволяет уничтожать не только поверхностную, но и внутреннюю семенную инфекцию. Таким образом, от размера активных частиц препаратов во многом зависит их эффективность.

Также стоит заметить, что коэффициент поглощения новых препаратов в 2,5 раза выше произведённых по традиционной технологии. Даже один этот факт уже должен заставить специалистов обратить внимание на данную группу препаратов. Эти новационные решения «Щёлково Агрохим», безусловно, займут своё место в современных аграрных технологиях.

НОВЫЙ УРОВЕНЬ ИССЛЕДОВАНИЙ

Чтобы выйти на новый уровень производства препаратов для защиты растений, необходимо проводить множество исследований, используя для этого самые современные средства, такие как метод ПЦР-анализа, позволяющий безошибочно устанавливать вид возбудителя, оценивать количество ДНК в пробе и на основании этого устанавливать степень поражения патогеном. Важно, что этот метод позволяет диагностировать патогены на ранних стадиях развития, когда визуально провести оценку невозможно.

Еще одна функция лаборатории – проверка эффективности препаратов в отношении тех или иных патогенов. Исследования позволяют получать данные совершенно иного порядка, выявляя все тонкости механизма действия препарата. Работа лаборатории способствует созданию и апробации новых препаратов с повышенной эффективностью и экологичностью.

НОВИНКИ В ДЕЛЕ

В настоящее время на рынок России вышла новая группа препаратов, созданных по инновационным технологиям компании «Щёлково Агрохим». К числу препаратов для защиты колосовых культур относятся протравители семян Поларис и Бенифис, фунгицид Триада, а также серия биостимуляторов Биостим.

Использование этих продуктов уже отлажено в партнёрских хозяйствах «Щёлково Агрохим». Так, в ООО «Дубовицкое» Орловской области, где применяются современные технологии защиты растений от «Щёлково Агрохим», достигнуты показатели урожайности озимой пшеницы на уровне 65 ц/га, яровой пшеницы – 52 ц/га, ярового ячменя – 46 ц/га. Такие результаты – рекордные для Орловской области и фактически соответствуют продуктивности южных полей. Что же представляют собой новинки?

ПОЛАРИС – ЗАЩИТА И СТИМУЛЯЦИЯ

Новый фунгицидный протравитель Поларис, МЭ (100 г/л прохлораз + 25 г/л имазалила + 15 г/л тебуконазола) – хорошее решение для обработки семян

Российский производитель средств защиты растений ЗАО «Щёлково Агрохим» продолжает активно развиваться, увеличивая объёмы продаж. В текущем году компания реализовала средств защиты растений на сумму 6,2 млрд. рублей (в т. ч. на 310 млн. рублей в Краснодарском крае), что, несомненно, является отличным показателем. Однако, не останавливаясь на достигнутом, специалисты ЗАО «Щёлково Агрохим» продолжают активные разработки новых продуктов и технологий. На сегодняшний день технологии возделывания сельскохозяйственных культур достигли такого уровня, когда аграриям (особенно южных регионов) как воздух требуются синергетические (двух-, трёхкомпонентные) продукты, как более эффективные и технологичные, а потому пристальное внимание уделяется разработке комбинированных многокомпонентных препаратов в инновационных препаративных формах.

Также в современных препаративных формах очень важно использовать росторегулирующие и иммунопротекторные компоненты, которые способствуют активизации биологических процессов в культурных растениях, повышают эффективность препаратов и снижают пестицидную нагрузку за счёт снижения норм расходов.

Это направление развития производства специалисты ЗАО «Щёлково Агрохим» считают сейчас наиболее перспективным и приоритетным. И этой теме были посвящены многочисленные переговоры сотрудников ЗАО «Щёлково Агрохим» и его партнёров на прошедшей в конце ноября в г. Краснодаре международной сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО-2013». Активное участие в переговорах принимал и С. Д. Каракотов, генеральный директор ЗАО «Щёлково Агрохим», доктор химических наук, член-корреспондент РАСХН (на фото в центре).



Дискуссии с кубанскими хозяйственниками на «ЮГАГРО» – неотъемлемое направление выставочной деятельности «Щёлково Агрохим»

озимых и яровых колосовых культур в южных регионах России. Поларис, который применяется в дозировках 1,0 – 1,5 л/т, имеет оптимальное сочетание действующих веществ: два триазольных и один диазольный компоненты, защищающие не только проросток, но и корневую и наземную части растений. В частности, прохлораз выполняет функцию обеззараживания почвы. Сегодня многие хозяйства юга России имеют сильно пораженную патогенами почву, зачастую почвенный микологический анализ показывает полное отсутствие супрессивных микроорганизмов, таких как грибок триходерма. Данная проблема на сегодняшний день одна из насущных, и ее решение заключается не только в использовании современных протравителей, но и в применении технологий биометода для оздоровления почвы.

Остальные два компонента протравителя Поларис обеспечивают эффективную защиту корневой и вегетативной массы растений. Так, имазалил обладает локально-системным действием, защищая корни и основанным на ингибировании синтеза эргостерина, влияющего на проницаемость клеточных мембран патогена. Механизм

действия тебуконазола схож, вещество обладает системно-транслокационным действием и защищает проросток.

За счёт трёх компонентов и инновационной препаративной формы Поларис имеет очень широкий спектр действия (все виды головневых заболеваний, корневые и прикорневые гнили, бурая ржавчина, септориоз, мучнистая роса), опережая по всем показателям одно- и двухкомпонентные препараты.

Также в состав протравителя входят стимуляторы роста, каким является Эмистим, за счёт чего он положительно влияет на корневую систему колосовых культур, стимулируя её активное развитие. Ведь хорошая корневая система – залог получения высокой урожайности.

БЕНЕФИС ЭФФЕКТИВНОЙ ЗАЩИТЫ СЕМЯН

Другая новинка «Щёлково Агрохим» среди протравителей – Бенефис, МЭ (50 г/л имазалила + 40 г/л металаксила + 30 г/л тебуконазола). Препарат, также как и Поларис, содержит три компонента, которые взаимно дополняют друг друга и обладают ярко выраженным синергизмом, обеспечивая высокую эффективность против семенных инфекций, поражающих зерновые культу-

ры на ранних фазах развития. Бенефис имеет высокую эффективность против гелиминтоспориозных и фузариозных корневых гнилей, особенно в сравнении с препаратами на основе дифеноконазола. За счёт добавления в формуляцию действующего вещества металаксила препарат оказывает влияние на возбудителей аскохитоза, бактериоза и, следовательно, может применяться для обработки семян сои. Норма расхода при обработке семян колосовых культур и сои – 0,6 – 0,8 л/т.

Бенефис, как и Поларис, обладает стимулирующим действием на корневую систему. Использование стимулятора роста Эмистим очень важно для формирования корневой системы, повышения иммунитета, устойчивости к стрессовым ситуациям. Всё это сказывается на получении значительной прибавки урожайности.

НОВЫЙ ФУНГИЦИД ТРИАДА

Триада, ККР – новый трёхкомпонентный фунгицид, не имеющий аналогов. Препаративная форма – концентрат коллоидного раствора, содержащий 140 г/л пропиконазола + 140 г/л тебуконазола + 72 г/л эпоксиконазола. Препарат обладает самой высокой эффективностью против основных видов болезней зерновых колосовых при низкой норме расхода (0,4 – 0,6 л/га). Триада незаменима в борьбе с листовыми болезнями зерновых культур (септориоз, мучнистая роса, ржавчина и т. д.). Высокая биологическая эффективность достигается за счёт уникальной препаративной формы ККР (наноразмер). Быстро проникает в растение и останавливает развитие болезни, а оптимальное сочетание действующих веществ исключает возникновение резистентности у возбудителей болезней.

Опыты показали, что прибавка урожайности от применения фунгицида Триада на 4 – 5 ц/га выше, чем при использовании одно- и двухкомпонентных фунгицидов.

СЕРИЯ ПРЕПАРАТОВ БИОСТИМ

Руководство ЗАО «Щёлково Агрохим» уверено, что будущее прибыльного сельскохозяйственного производства за препаратами серии Биостим. Данная серия включает в себя различные препараты-биостимуляторы, которые могут применяться как для обработки семян, так и для корневой и внекорневой подкормки.

Биостим – это многокомпонентный питательный комплекс минеральных и органических веществ, содержащий макро- (N, P, K), мезо- (Mg, S), микро- (Fe, Mn, Zn, Cu, B, Mo) элементы, биологически активные органические вещества (аминокислоты, экстрактивные вещества, поли-, олигосахариды) и другие активные органические молекулы.

Биостим относится к новому поколению агрохимикатов – биостимуляторам, которые активируют всхожесть, прорастание семян, вегетативный рост, обладают сильным антистрессовым действием, являются мощными активаторами обменных процессов в растениях.

Очень важно присутствие аминокислот при листовых обработках культуры. В этом случае аминокислоты – продукты разложения растительных белков – сразу включаются в синтез белков. Аминокислоты участвуют во всех метаболических процессах, очень важны на ранних этапах развития и для борьбы с последствиями стрессов. Также аминокислоты позволяют лучше усваиваться микроудобрениям.

Препараты Биостим подразделяются на универсальные и специализированные (для конкретной культуры). К универсальным относятся Биостим Старт, Биостим Рост и Биостим Универсал. Предназначены для обработок семян и вегетирующих растений любой сельхозкультуры. Между собой препараты различаются содержанием элементов питания.

К специализированным относятся Биостим Зерновой, Биостим Свёкла, Биостим Масличный и Биостим Кукуруза. Состав этих препаратов подобран в соответствии с особенностями питания конкретных культур. Применяются они во время вегетации с нормой расхода 0,5 – 2,0 л/га.

Использование препаратов серии Биостим позволяет получить высокую прибавку урожайности (например, 6 – 7 ц/га зерна озимой пшеницы) на фоне низкого агрофона.

ВЫГОДНЫЕ НОВАЦИИ «ЩЁЛКОВО АГРОХИМ»

Появление новых препаратов уже давно перестало быть новостью для сферы защиты растений. Однако случай с новинками ЗАО «Щёлково Агрохим» иного порядка. Препараты одного из ведущих российских производителей СЗР становятся в особый ряд, характеризующийся принципиально новым уровнем эффективности и технологичности. Представленные на «ЮГАГРО-2013», они позволяют аграриям повысить продуктивность зерновых колосовых культур без больших капиталовложений, ведь новации «Щёлково Агрохим» не только технологичны, но ещё и экономически выгодны.

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото С. ДРУЖИНОВА



Краснодарское представительство ЗАО «Щёлково Агрохим»
350901, г. Краснодар, ул. Восточно-Кругликовская, 45
Тел./факс +7 (861) 215-88-23 www.betaren.ru

Ставропольское представительство
355035, г. Ставрополь, пр-т Кулакова, 18д. Тел./факс (8652) 38-26-34

Ростовское представительство
344038, г. Ростов-на-Дону, ул. 14-я Линия, 84. Тел./факс (863) 295-54-82

Нижневолжское представительство
400075, г. Волгоград, ул. Толбухина, 10. Тел./факс (8442) 99-87-00

Белгородское представительство
308023, г. Белгород, ул. Менделеева, 14. Тел./факс (4722) 34-96-81

Воронежское представительство
394030, г. Воронеж, ул. Промышленная, 4.
Тел./факс (4732) 61-19-90, 61-19-91

ИТОГИ ГОДА

Подходит к завершению очередной сельскохозяйственный сезон, который традиционно знаменуется для аграриев напряженной работой по уборке поздних яровых культур с одновременной закладкой будущего каравая 2014 года. По сути, в агропроизводстве каждый год полон неожиданностей или, если правильнее выразиться, испытаний. Год текущий в этом отношении также не стал исключением.



«Дюпон Пионер»: давайте вместе ставить рекорды!

ХОЛОДНАЯ и довольно влажная погода в сентябре стала причиной сдвига оптимальных сроков сева озимых культур, а в центрально-черноземной полосе России – причиной масштабного недосева озимых. На юге благоприятная погода в октябре все же позволила реализовать планы аграриев по севу озимых культур, теперь остается уповать только на благосклонность предстоящей зимы. Понимая, что рачительный хозяин думает о семенах заранее, мы, в свою очередь, рассчитываем, что ситуация на рынке семян кукурузы и подсолнечника в сезоне 2014 года будет не столь критичной, какой была в предыдущий год. Но определенный дефицит, особенно по ряду востребованных гибридов, ощутим уже сейчас. Увеличение спроса, в том числе и на семена, – это побудительный мотив для расширения предложения, удовлетворения самых уникальных потребностей покупателей.

Преследуя цель удовлетворения возникающих потребностей клиентов, компания «Дюпон Пионер» совершенствует свои гибриды и ежегодно подает в регистрацию большое количество перспективных новинок.

Отличным результатом 2013 года для нас стала регистрация сразу 11 новых гибридов

кукурузы и 4 гибридов подсолнечника, которые значительно расширили продуктивную линейку компании. Большая часть новинок для нас – долгожданная, поскольку они способны решать уникальные потребности покупателей. К примеру, зарегистрированы два ультрараннеспелых гибрида кукурузы – **П7535 (ФАО 150)** и **П7709 (ФАО 160)** с зубовидным типом зерна. Данные продукты уже прошли испытания в северных регионах возделывания, и по ним уже получены первые положительные отзывы производителей. Интерес к данному сегменту существует и на юге, и в 2014 году мы планируем заложить производственные и демонстрационные посевы данных гибридов поживно.

Значительно расширился перечень среднеранних гибридов зернового и крупяного направлений, где высокими показателями продуктивности отличаются гибриды **П8745 (ФАО 250)**, **ПР39А50 (ФАО 200)** и **П8261 (ФАО 240)**. Новый гибрид среднеспелой группы **П9025 (ФАО 330)** гармонично дополняет новинку прошлого сезона **П9578 (ФАО 330)** и радует своими высокими показателями урожайности и влагоотдачи зерна. Особого внимания заслуживает лидер в данной группе спелости, гордость генетики «Дюпон Пионер» гибрид **ПР37Н01 (ФАО 390)**. Это действительно лучший ги-

брид в своем классе, № 1 по урожайности в демонстрационных и производственных испытаниях.

ТАКЖЕ хотелось бы остановиться на новинках регистрации среднепоздней группы – гибридах **П9721 (ФАО 430)** и **П0216 (ФАО 460)**. Мы рассчитываем, что уже в сезоне 2014 года данные гибриды, в особенности на юге России, вырвутся в лидеры продаж, благодаря двум успешно сочетающимся важнейшим отличительным характеристикам: урожайности и засухоустойчивости. П0216 (ФАО 460) относится к новому поколению гибридов инновационной генетики **Optimum™ AQUAmax™** (Оптимум АКВАмакс), сущность которой в еще большей продуктивности растений в условиях засухи за счет более мощной корневой системы, специфичности работы листового аппарата, а также повышенной адаптации процесса опыления початков в условиях высоких температур. В 2014 году мы рассчитываем на регистрацию большего количества гибридов данной генетики и в более раннем сегменте, но и сам гибрид П0216 по своим характеристикам, даже несмотря на большой показатель ФАО (460), обладает отличным уровнем влагоотдачи, сопоставимым с гибридами с ФАО 400-430 диапазона. Новый гибрид

зернового направления П9721 (ФАО 430) также характеризуется высоким уровнем урожайности и влагоотдачи в засушливых условиях производства.

По результатам испытаний 2013 года заслуживают высокой оценки три новинки линейки гибридов подсолнечника. Первая из них – высокопродуктивный гибрид среднеспелого сегмента **ПР64Ф50**. Данный гибрид характеризуется мощными высокими растениями, отличной способностью противостоять засухе и стабильной продуктивностью. Однако следует сразу отметить, что данный гибрид не подходит для районов, подверженных активности агрессивных рас заразики, где заслуживает всяческих похвал стремительно набирающий популярность гибрид **ПР64Ф66**. Он не только демонстрирует высокую степень устойчивости к самым агрессивным расам заразики (А-Г) в провокационных районах Ростовской, Волгоградской областей, Ставропольского и Краснодарского краев, но также отличается высокой степенью толерантности к болезням и стабильной продуктивностью в условиях засухи.

Две новинки регистрации линейки Экспресс-устойчивых гибридов – **П64ЛЕ19** и **П64ЛЕ20** среднепоздней группы спелости являются усовершенствованными версиями довольно известных гибридов **ПР64Е83** и **ПР64Е71** соответственно. Новинки имеют большую устойчивость к действующему веществу гербицида Экспресс. Гибрид П64ЛЕ20, также как и ПР64Е71, обладает высокой степенью устойчивости к агрессивным расам заразики (А-Г).

ГОВОРЯ об итогах и проблемных аспектах текущего сельскохозяйственного сезона, можно выделить одну острую проблему, с которой столкнулись производители, в особенности те, которые применяют No-till технологию. Мягкие условия прошедшей зимы способствовали отличной перезимовке почвообитающих вредителей всходов, которые впоследствии нанесли серьезный урон прорастающим растениям, значительно изредив, а в некоторых случаях и полностью истребив посевы. Парадокс данной ситуации в том, что тот, кто вовремя не выявил потенциальной опасности повреждения, полагаясь на то, что такого еще никогда не было, и не воспользовался семенами, обработанными инсектицидным протравителем, был вынужден подсчитывать изреженные всходы, поскольку эффективных способов борьбы с почвенными вредителями после сева пока не существует. Понимая данную проблему, а также проблему эффективности инсектицидной защиты семян, выполненную в «домашних» условиях, компания «Дюпон Пионер» с 2013 года запустила проект поставки семян, прошедших инсектицидную обработку. В 2014 году большой ассортимент в первую очередь самых популярных и востребованных на рынке гибридов кукурузы и подсолнечника будет доступен и в инсектицидной обработке.

В заключение хочется пожелать всем товаропроизводителям благоприятного предстоящего сезона и правильного выбора поставщика, поскольку рынок в значительной мере насыщен поддельной продукцией.

А. АЛТУХОВ

Сравнительные данные по урожайности гибридов компании «Пионер», 2013 г.

Наименование хозяйства	Урожайность гибридов кукурузы, ц/га (в пересчете на стандартную влажность 14%)								
	П8745	П8400	П8529	ПР38А79	П9578	П9025	ПР38Х67	ПР37Н01	ПР37Ф73
ЗАО «Агрокомплекс», предприятие «Газырское», Выселковский район	102,8	93,3	99,9	100,8	105,2	88,2	101,1	111,5	112,6
ООО «Агрофирма «Отраденская» ГК «Лабинск», Отраденский район	103,9	103,2	102,1	107,0	107,9	102,4	115,0	116,8	116,9
ООО «Новатор», Новокубанский район	–	117,4	113,9	115,6	114,1	115,7	122,5	130,0	117,1
ООО ОПХ «Слава Кубани», Куцёвский район	83,5	74,9	76,0	79,4	87,2	78,6	86,5	93,5	94,9
ООО «Белая Русь», Белореченский район	–	109,5	103,4	104,3	112,8	104,9	114,3	116,3	122,4
	Урожайность гибридов подсолнечника, ц/га (в пересчете на стандартную влажность 7%)								
	ПР63Г40	П63ЛЛ01	П63ЛЕ10	ПР63А86	ПР64Ф66	ПР64Ф50	ПР64Е71	П64ЛЕ19	ПР64А89
ОАО «Новощербиновское», Щербиновский район	37,7	40,5	38,2	36,2	–	38,9	–	32,9	36,4
ООО «ГК Степь», Каневский район	–	–	–	–	38,2	38,6	40,9	–	38,0
ООО «Агросоюз», Староминский район	–	32,0	–	36,7	35,9	38,3	32,4	34,6	34,4
ООО ОПХ «Ленинский путь», Новокубанский район	31,8	–	–	31,3	32,2	30,0	30,0	29,5	32,0
ООО «СП Коломейцево»	33,0	34,4	33,9	31,0	35,8	38,2	36,0	34,5	38,7
ООО «Георгиевское», Гиагинский район, Р. Адыгея	31,6	–	–	25,1	28,5	–	29,4	28,9	–



Овальный логотип Дюпон является зарегистрированным товарным знаком компании «Дюпон». © ТМ, SM – товарные знаки и знаки обслуживания компании «Дюпон». ©2013 PNH

ООО «Пионер Хай-Брэд Рус»:

тел. +7 (863) 268-94-06, факс +7 (863) 268-94-12, e-mail: info-russia@pioneer.com www.pioneer.com

Региональные представители «Дюпон Пионер» в ЮФО:

Область/Край/Республика	Представитель	Телефон	E-mail
Ростовская область	Адамов Александр Анатольевич	+7 (918) 89 60 443	Alexander.Adamov@pioneer.com
Ставропольский край и Республика Карачаево-Черкесия	Китаев Александр Александрович	+7 (988) 750 68 58	Alexander.Kitaev@pioneer.com
Республика Кабардино-Балкария и Республика Северная Осетия – Алания	Молов Назир Мухамедович	+7 (988) 920 99 94	Nazir.Molov@pioneer.com
Краснодарский край	Подлесный Андрей Иванович	+7 (918) 211 95 43	Andrei.Podlesny@pioneer.com
Волгоградская область	Важанов Юрий Анатольевич	+7 (987) 655 08 25	Yuriy.Vazhanov@pioneer.com



КОМПАКТНЫЕ УНИВЕРСАЛЫ НА ЮЖНЫХ ПОЛЯХ

Машины для уборки картофеля

ЭХО ВЫСТАВКИ

На любой сельскохозяйственной выставке особое внимание посетителей бывает приковано к экспозиции ПО «Гомсельмаш». Не стала исключением и выставка «ЮГАГРО-2013», состоявшаяся в ноябре в Краснодаре. В чём причины невероятного успеха белорусской техники среди российских аграриев? Ведь даже другие производители уборочных машин отмечают, что «Гомсельмаш» стал настоящим открытием последнего десятилетия и конкурировать с ним становится всё тяжелее и тяжелее. Год от года машины «Палессе» становятся более производительными и технологичными, молниеносно захватывая рынок. Число проданных на юге России единиц техники производства «Гомсельмаш» уже давно перевалило за тысячу. В этом большая заслуга официального дистрибьютора белорусского производителя – Торгового дома «Гомсельмаш-Юг».

Традиционно к новому году белорусская компания подготовила новинки, о которых посетителям выставки рассказали специалисты ПО «Гомсельмаш».

«Палессе» не простаивала более суток. И мы ее успешно выполняем. Как видите, ПО «Гомсельмаш» динамично развивается, быстро удовлетворяя все требования покупателей, – отметил Игорь Дубров.

Лидер в кормозаготовке

На какую технику «Палессе» стоит обратить особое внимание? В прошлом году компания «Гомсельмаш» выпустила первую промышленную партию новых высокопроизводительных кормоуборочных комплексов «Палессе FS8060», оснащенных двигателем мощностью 600 л. с. и двумя топливными баками общим объемом 1100 л.

FS8060 предназначен для заготовки больших объемов высококачественных кормов в короткие сроки. К достоинствам комплекса следует отнести бортовую информационно-управляющую систему на базе компьютера, 6-валцевый питающий аппарат, 3-рядный ускоритель выброса. В ходовой части применены шины повышенной проходимости с автоматической подкачкой. Имеется встроенная система дозированного внесения консерванта.

Для выполнения различных операций по заготовке измельченного корма комплекс FS8060 оснащен соответствующими адаптерами. На заготовке силоса из кукурузы и других грубостебельных культур с комплексом используется 6-метровая роторная жатка сплошного среза, на заготовке сенажа – хорошо зарекомендовавший себя подборщик на копирующих колесах. Для уборки трав и зерносмесей прямым кошением с измельчением применяется ротационная жатка шириной захвата 6 м. Дневные наработки нового комплекса на заготовке кукурузного силоса достигают 1200 тонн.

За короткий срок этот кормоуборочный комбайн стал одним из лидеров в своём классе.

К серийному производству готовится еще один новый проект конструкторов компании «Гомсельмаш» – косилка-плющилка навесная ротационная двухсекционная КРН-6 шириной захвата 5,8 м. Косилка предназначена для кошения зеленых сеяных и естественных трав с одновременным плющением и укладкой скошенной массы на стерню в два валка.

КРН-6 представляет собой комбинацию из фронтальной и задненавесной секций, агрегируемых с трактором «Беларус 1523» и его модификациями. Предусмотрена также возможность агрегатирования КРН-6 с тракторами МТЗ. Каждая из секций косилки независимо от другой копирует рельеф поля в продольном и поперечном направлениях, а режущие аппараты KUNN обеспечивают чистый, качественный срез. Бильные кондиционеры с двумя скоростями вращения имеют возможность регулирования степени плющения скошенной массы, что позволяет подобрать режим работы для различных культур и условий уборки.

производственное объединение связывает многое. Во-первых, мы сотрудничаем с 280 российскими партнерами, которые поставляют нам различные комплектующие. Во-вторых, в РФ было создано предприятие «Брянсксельмаш», и теперь у российских аграриев есть выбор: покупать машину белорусского или российского производства. В зависимости от этого разработан ряд гибких финансовых схем приобретения новой техники, и каждый сельхозтоваропроизводитель может подобрать для себя наиболее подходящую. На сегодняшний день «Брянсксельмаш» выпускает кормо- и зерноуборочную технику, объемы производства которой постоянно растут.

Практика показала: симбиоз «Гомсельмаш» и российских аграриев очень выгоден для обеих сторон. Производственное объединение за 10 месяцев 2013 года увеличило экспорт на 3,6%, и этот показатель ежегодно растёт.

Что касается юга России, то для нас это стратегически важный регион, мы рады сотрудничеству с местными аграриями, с ними легко выстраивать продуктивные отношения. Все новые машины обязательно проходят испытания на юге России, где нашим представителем выступает ТД «Гомсельмаш-Юг».

Более 300 машин реализовано в этом году компанией «Гомсельмаш-Юг», а всего на юге России работает уже более 1200 единиц только зерноуборочных комбайнов «Гомсельмаш». Причины успеха очевидны: доступность машин, простота в эксплуатации, обслуживании и ремонте, высокое качество сервиса, предоставляемого ТД «Гомсельмаш-Юг». Стоит сказать, что сервис – главное конкурентное преимущество «Гомсельмаш», стоящее во главе угла. Мы всегда ставим перед собой задачу, чтобы ни одна из приобретённых аграриями машин

Успехи «Гомсельмаш»

Об успехах компании в 2013 году нашему корреспонденту рассказал И. И. Дубров, заместитель генерального директора, директор департамента региональных продаж ПО «Гомсельмаш».

– Наше производственное объединение подготовило к новому сезону ряд новинок, – рассказывает Игорь Иванович. – В настоящее время готовятся к серийному производству новые зерноуборочные комбайны производительностью 14 кл/с КЗС-1420 («Палессе GS14»), который приходит на смену КЗС-1218, и КЗС-1624 («Палессе GS16»), способный качественно убирать поля с урожайностью свыше 70 ц/га (наше издание рассказывало о них в № 31 – 32 за 2013 год. – Прим. ред.). Эти машины прежде всего предназначены для условий юга России, где аграрии получают высокую урожайность зерновых культур и требуется проводить уборку в сжатые сроки.

Успешно работают также произведенные ПО «Гомсельмаш» машины на гусеничном ходу: зерно- и кормоуборочные, для разных сельскохозяйственных культур. Поставлять определённую технику под потребителя конкретного региона – наш принцип работы.

Наряду с линейкой выпускаемой техники расширяется и география продаж. «Гомсельмаш» уже поставляет технику в Казахстан, Аргентину, Китай, Болгарию, Чехию, Словакию, Иран, в то же время пытаюсь осваивать новые рынки. Можно с уверенностью сказать: наша техника прочно заняла ведущие позиции на мировом рынке, но большая часть продаж (около 80%) приходится на Россию. Это неудивительно, ведь с Россией

Картофелеводство очень развито на юге России. На высоком уровне развития оно находится и в Белоруссии, поэтому «Гомсельмаш» не обошёл вниманием технику для уборки этой важнейшей овощной культуры.

«Палессе РТ25» – полуприцепной картофелеуборочный комбайн. Эта машина уже хорошо известна в хозяйствах Республики Беларусь, России, Украины. Комбайн работает на полях с междурядьями 70 – 75 и 90 см, бережно выкапывает, очищает и накапливает в бункере до 2,5 тонны картофеля. Комбайн используется с массовыми моделями тракторов, что определяет его самое широкое применение.

Готовится к запуску в серийное производство и новинка, предназначенная для широкого применения. В настоящее время проходит испытания полуприцепной картофелеуборочный комбайн ПКК-2-03 с увеличенным 5-тонным бункером. Комбайн агрегируется с колесными тракторами тягового класса 2 т. с. и рассчитан на одновременную уборку двух рядков. Большая вместимость бункера позволяет снизить частоту выгрузки клубней в транспортное средство и, соответственно, обеспечивает высокую сменную производительность комбайна.

В агрегате с комбайном ПКК-2-03 могут использоваться адаптеры для уборки лука и столовой свеклы. Это значительно расширяет функциональные возможности и обеспечивает высокую универсальность применения, а значит, экономическую эффективность новой машины.

ТД «Гомсельмаш-Юг» нацелен на успех селян

Прошедшая выставка «ЮГАГРО-2013» подтвердила, что, осваивая производство новых моделей машин «Палессе», «Гомсельмаш» учитывает возрастающие требования потребителей к качеству и надежности сельхозтехники. Благодаря высокому техническому уровню и экономической эффективности новые разработки компании способны обеспечить сельхозпредприятиям гарантированную прибыль, а также существенно улучшить условия труда крестьян.

Ознакомиться со схемами приобретения и купить любую модель из широкой линейки техники «Палессе» можно у официального дилера на юге России – Торгового дома «Гомсельмаш-Юг». Специалисты компании проведут предпродажную подготовку и настройку техники, обучение механизаторов хозяйства, а также будут осуществлять бесплатное сервисное обслуживание на протяжении трёх лет после покупки машины, независимо от наработки моточасов. Ведь главная цель завода «Гомсельмаш» – коммерческий успех его партнёров-сельхозпредприятий.

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото с выставки «ЮГАГРО-2013»
С. ДРУЖИНОВА

Торговый Дом ГОМСЕЛЬМАШ-ЮГ

КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ

ООО «Полесье», ст. Каневская
ул. Длинная, 236,
тел. (86164) 7-02-26

Торговый дом «Гомсельмаш-Юг»: Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21, тел.: (86135) 4-09-09, доб. 437, 435, 431, (903) 410-55-66.

Официальные представители:

РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

ООО Торговый дом «ПодшипникМаш Ростов»
Константиновский р-н, г. Константиновск, п. КГУ-1, территория
АТП-6, тел.: (928) 148-40-08, (928) 148-40-12

СТАВРОПОЛЬСКИЙ КРАЙ

ООО Торговый дом «ПодшипникМаш Ставрополь»
г. Михайловск, ул. Ленина, 162а,
тел.: 8 (86553) 6-61-60, 5-20-05, 8 (905) 47-27-771

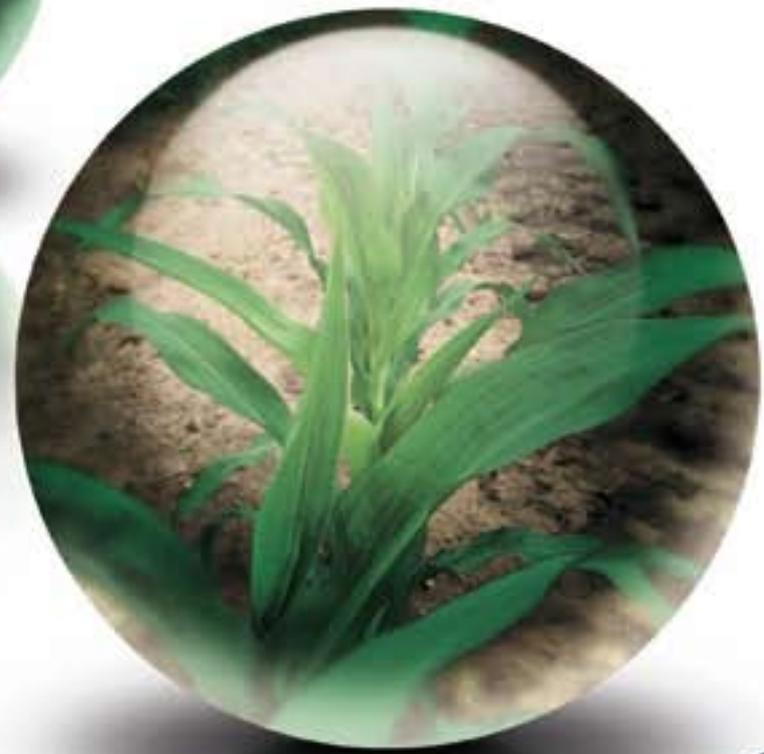
Proponit®

ГЕРБИЦИД

ПОЧВЕННЫЙ ГЕРБИЦИД.
ОТЛИЧНОЕ СОЧЕТАНИЕ ДОСТУПНОЙ ЦЕНЫ
И ПРЕВОСХОДНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ



ПРОПОНИТ



Пропонит® , КЭ (720 г/л пропизохлора)

- Уже зарегистрирован в России (в 2013 г.)
- Высокая эффективность на подсолнечнике, кукурузе и рапсе
- Не вызывает фитотоксичности даже при обильных осадках
- Заделки после применения не требуется



Arysta LifeScience

ООО «Ариста ЛайфСайенс Восток»
Россия, 105066, г. Москва, ул. Нижняя Красносельская, 40/12, к. 20, офис 730. Тел: +7 (495) 62 777 63, моб. +7 (916) 765-70-13;
Краснодар: +7 (918) 252 54 15; Ростов-на-Дону: +7 (989) 715 03 74; Воронеж: +7 (910) 732 73 76; Курск: +7 (910) 325 33 05; Саранск: +7 (916) 756 70 21

www.arystalifescience.ru

СПОР ПРО АЦЕТОХЛОР

АКТУАЛЬНО

Ацетохлор: «за» или «против»?

Гербицидное вещество ацетохлор известно агрономам уже почти 30 лет. Ацетохлор относится к химической группе хлорацетамидов и имеет формулу $C_{14}H_{20}ClNO_2$. В своё время появление этого гербицида стало настоящим прорывом в защите кукурузы, подсолнечника и сои от сорных растений. Довсходовое применение препарата и высокая эффективность против большого спектра однодольных и двудольных сорняков позволили аграриям без существенного изменения технологии возделывания повысить продуктивность культур.

Однако при этом гербицид имеет и минусы. В частности, эффективность препаратов во многом зависит от влажности почвы, которая должна быть на оптимальном для растений уровне. На практике идеальные условия складываются отнюдь не всегда, а при недостатке влаги, как и при её избытке, ацетохлор существенно теряет свою эффективность. Самым же большим минусом гербицида является его негативное действие на почвенную биоту.

Чтобы узнать о причинах запрета и о том, какая альтернатива ацетохлорсодержащим препаратам есть у аграриев на сегодняшний день, мы обратились к учёным и практикам сельскохозяйственного производства.

Теория и практика

– Ацетохлор обладает высокой эффективностью против однолетних и многолетних злаковых и двудольных сорняков, не обладая при этом последствием, – поясняет **Т. А. Маханькова, ведущий научный сотрудник ВИЗР, эксперт по гербицидам, кандидат сельскохозяйственных наук.** – Но, несмотря на это, ацетохлор запрещен к применению на территории стран ЕС уже на протяжении 20 лет, что связано с его способностью к миграции в почву и возможностью попадания вещества в грунтовые воды. Это также послужило причиной для запрета всех ацетохлорсодержащих препаратов в России. В то же время в США это вещество до сих пор успешно используется, несмотря на и без того высокую пестицидную нагрузку.

На мой взгляд, альтернативу среди почвенных гербицидов ацетохлору найти будет сложно. Это может подтолкнуть аграриев к ещё большему применению гербицидов из класса сульфониломочевин, обладающих сильно выраженным последствием, – считает **Т. А. Маханькова.**

Согласен с точкой зрения **Татьяны Андреевны А. П. Савва, руководитель лаборатории гербологии ГНУ ВНИИБЗР, кандидат биологических наук.**

– Я занимался изучением биологической эффективности ацетохлора, – говорит **Анатолий Павлович,** – и хочу отметить, что данные препараты долгое время приносили сельчанам пользу. Слабой стороной ацетохлора является невысокая эффективность против амброзии полыннолистной – одного из самых распространённых сорняков на южных полях.

Ацетохлор был практически незаменим на подсолнечнике, где поныне зарегистрировано мало гербицидов для применения во время вегетации против двудольных сорняков, – посетовал **Анатолий Павлович.**

Но и среди учёных нет единого мнения. Например, **Э. А. Пикушова, профессор**

Специалистам-аграриям известно, что Список разрешенных к применению средств защиты растений регулярно обновляется: в него включаются новые, перспективные препараты, а исключаются потерявшие эффективность, устаревшие. Определение тонкой грани между потенциальной пользой и вредом того или иного химиката – очень непростой процесс, часто вызывающий споры и обсуждения.

В последнее время активно обсуждается вопрос запрета препаратов, в состав которых входит гербицидное вещество ацетохлор. Инициатором запрета выступили специалисты федеральной службы Роспотребнадзора, обнаружившие негативное влияние

кафедры фитопатологии, энтомологии и защиты растений КубГАУ, кандидат биологических наук, обратила внимание на важную экологическую проблему.

– К сожалению, серьёзного изучения влияния ацетохлора на почвенную биоту на юге России не было, проводились лишь единичные опыты, и они показали негативное действие гербицида на почвенную макробиоту (дождевые черви), – подчёркивает профессор. – Ведь все вещества, имеющие в своём составе хлор, оказывают губительное действие, к тому же хлорсодержащие вещества обладают ещё и кумулятивными свойствами: они быстро накапливаются в почвах.

Хочу отметить, что препараты на основе ацетохлора уже попадали под запрет, но затем вновь вошли в список разрешённых пестицидов. Конечно же, перед запретом нужно было провести серьёзный мониторинг, чтобы определить негативные свойства препаратов и предупредить все споры по этому вопросу. Механизм действия ацетохлора основан на ингибировании синтеза белка, а в почве содержится огромное количество белковых соединений, входящих в строение полезных почвенных организмов. В частности, бактерий, почвенных водорослей, которые принимают активное участие в фиксации азота воздуха. На мой взгляд, решение о запрете принято справедливо, – резюмировала **Эмилия Александровна.**

Как оказалось, сельхозтоваропроизводители отнеслись к исключению из числа разрешенных препаратов ацетохлорсодержащих гербицидов довольно сдержанно.

– Новость о запрете применения ацетохлорсодержащих препаратов меня удивила, ведь они составляют основу защиты подсолнечника и сои от сорных растений на наших полях. В 2013 году мы применяли эти препараты на общей площади 600 га. Гербициды на основе ацетохлора хорошо контролируют однодольные и некоторые однолетние двудольные сорняки, являющиеся основными засорителями полей. Конечно, рынок пестицидов на сегодняшний день разнообразен, и мы найдём замену этим препаратам, – считает **В. С. Домахин, руководитель производственного отдела ГНУ ВНИИМК им. В. С. Пустовойта.**

– Последний раз мы применяли препарат на основе ацетохлора в 2011 году, – продолжает дискуссию **В. Г. Гаркушка, генеральный директор ООО НПО «Кос-Маис», кандидат сельскохозяйственных наук.** – До этого использовали подобные гербициды регулярно, ежегодно обрабатываемая ими площадь в нашем хозяйстве составляла около 250 га. Однако

в последние годы мы сами исключили ацетохлорсодержащие гербициды из технологии возделывания кукурузы и подсолнечника, так как добились низкой засорённости полей. Для контроля сорной растительности в посевах кукурузы нам достаточно провести одну обработку селективным гербицидом во время вегетации культуры.

В целом же считаю, что на сегодняшний день аграрии имеют большой выбор как эффективных почвенных гербицидов, так и высококачественных препаратов, предназначенных для применения по вегетации пропашных культур, – подытожил **В. Г. Гаркушка.**

Какова альтернатива?

Итак, в сложившихся условиях аграриям просто необходимо искать альтернативу. Так какими же свойствами должен обладать почвенный гербицид, который придёт на замену ацетохлору?

гербицида на окружающую среду. В итоге на совещании у директора Департамента растениеводства, химизации и защиты растений Минсельхоза России **П. А. Чекмарева,** состоявшемся 16 сентября 2013 года, было принято решение приостановить регистрацию ацетохлорсодержащих препаратов. Здесь стоит напомнить, что гербициды на основе ацетохлора являются неотъемлемым элементом технологии возделывания пропашных культур (кукуруза, подсолнечник, соя) во многих хозяйствах России, ими обрабатывается более 1,2 млн. га сельхозугодий. Так действительно ли ацетохлор настолько опасен и есть ли у аграриев альтернатива этому препарату?

Прежде всего препарат должен быть безопасен для окружающей среды, селективен (не иметь фитотоксичного действия на культуру) и очень эффективен в противодействии вредным объектам. Кроме этого необходимо, чтобы гербицид не терял своих свойств в экстремальных погодных условиях (засуха, переувлажнение, повышенные температуры и т. д.), имел высокую гибкость по срокам внесения, а также создавал почвенный экран, долго защищающий посевы от всходов сорных растений.

Как отметили практики, запрет на использование ацетохлора в технологии возделывания подсолнечника, кукурузы и сои не станет неразрешимой проблемой для аграриев. В арсенале специалистов АПК по-прежнему есть эффективные инструменты для защиты пропашных культур от сорных растений, при этом особое внимание стоит уделить гербицидам-новинкам, появившимся за последний год. В этом случае спор о гербициде ацетохлоре не станет камнем преткновения для сельчан.

Материал подготовил **Р. ЛИТВИНЕНКО**



АКЮРЕК
ТЕХНОЛОДЖИ

www.akyurek.ru

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
ЗЕРНООЧИСТИТЕЛЬНЫХ МАШИН



Интенсивный очиститель серии Excell 200 Супер

- Площадь просеивания 24 м²
- Количество решет 8 шт
- Встречный поток 3 / 2 / 3
- Система управления на основе ПЛК
- Вибрационный регулятор подачи продукта
- Интеграционный смеситель и вал подачи
- Корпус решета из березовой фанеры
- Шариковая система очистки отверстий решет
- Приводная эксцентриковая система
- Возможность изменения потока
- Эрлифтный канал на входе и выходе
- Пульт дистанционного на базе iOS или Android

Оборудование для послеуборочной обработки, транспортировки и хранения зерновых, масличных, бобовых культур

К НОВЫМ ВЫСОТАМ С ПОДСОЛНЕЧНИКОМ CLEARFIELD® ОТ ЕВРАЛИС СЕМАНС



	Урожайность	Устойчивость к болезням	Ранне-спелость	Энергия при всходе	Стрессоустойчивость	Устойчивость к фомопсису	Устойчивость к склеротиниозу
ЕС ФЛОРИМИС	✓	✓			✓	✓	✓
ЕС АРТИМИС	✓	✓		✓		✓	
ЕС АРАМИС	✓	✓			✓		
ЕС АМИС СП	✓	✓	✓	✓	✓	✓	



(863) 236 18 30,
(863) 236 30 69
euralis.ru



Clearfield

Производственная Система для Подсолнечника

ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА СИСТЕМЫ CLEARFIELD*

ЭХО ВЫСТАВКИ

Несмотря на то что развитие сельскохозяйственной техники и электроники достигло невероятно высокого уровня, использование их возможностей на все 100% в практике агропроизводства по-прежнему большая редкость. Зачастую, имея даже самую современную технику, сельские жители не используют всех её возможностей. На эту проблему на выставке «ЮГАГРО-2013», прошедшей в конце ноября в г. Краснодаре, обращали особое внимание специалисты компании Amazone – одного из ведущих мировых производителей сельхозмашин. Помимо этого на краснодарской выставке немецкий производитель рассказал о новинках, которые впервые были представлены двумя неделями ранее на агровыставке «AGRITECHNICA-2013» в Ганновере.

Итак, что предложит Amazone аграриям юга России в новом, 2014 году?

В фокусе агровыставок

ВЫСТАВОЧНОЙ деятельности, новинках компании и планах на будущее нашему корреспонденту рассказал В. Э. Буксман, руководитель отдела экспорта в Россию AMAZONEN-WERKE.



– Мы рады участвовать в выставке «ЮГАГРО», – говорит Виктор Буксман. – Среди межрегиональных выставок эта самая представительная и посещаемая, к тому же она характеризуется очень интересными клиентами. Для нас отраден и тот факт, что на юге России техника

Amazone востребована не только крупными хозяйствами, но и средними и даже небольшими. Это говорит о высоком уровне развития технологий земледелия.

Стоит отметить, в этом году было много выставок. Особо выделю «AGRITECHNICA-2013», состоявшуюся в ноябре в Ганновере. Экспозиция Amazone на ней заняла более 3000 м², было представлено множество новинок, которыми удалось удивить наших постоянных клиентов. В частности, был представлен плуг от Amazone. Несмотря на то что технологии обработки почвы направлены на минимальное воздействие на неё, в современных севооборотах зачастую необходимо использовать вспашку с оборотом пласта. В процессе разработки этой модели было подано 19 патентных заявок, что говорит о тщательной проработке даже малейших элементов орудия.

Но для российских аграриев более интересна другая новинка – широкозахватные культиваторы-рыхлители средней интенсивности обработки Ceniux TX, которые могут работать при высокой влажности почвы. Это прицепные орудия с вариацией ширины захвата 4, 5, 6, 7 м, оснащенные

Точные технологии земледелия AMAZONE



катками. Также были представлены машины для технологии стрип-тилл, сеялки DMC с шириной захвата 9 и 12 м и три модификации самоходного опрыскивателя Pantera (с высоким клиренсом и изменяемой шириной колеи). Со следующего года в Россию начнут поступать и новые распределители ZA-TS.

По моей оценке, наш стенд в Ганновере посетило около 800 клиентов и 400 организованных делегаций из России. На выставке «AGRITECHNICA-2013» Amazone заключила договоры с администрацией Краснодарского края и КубГАУ. С первой было подписано соглашение о внедрении систем точного земледелия, которыми очень заинтересовано ЗАО «Агрокомплекс» (Выселковский район). Согласно договору с КубГАУ будут оборудованы «АМАЗОНЕ класс», в котором будут выставлены модели рабочих органов, детали и информационные материалы по машинам и технологиям возделывания

Большой потенциал России

– Регион юга России для Amazone очень интересен, ведь его потенциал реализован ещё не полностью, – продолжает Виктор Эммануилович. – На юге работает много хороших дилеров нашей техники. В частности, хочу выделить компанию «СтавропольАгроПромСнаб», которая в последние годы очень интенсивно развивается во многом благодаря концентрации на продажах техники Amazone.

В этом году Amazone достигла рекордного за всю историю компании в России оборота продаж. Прирост относительно прошлого года составил 10%. По объёму продаж машин Amazone Россия находится на третьем месте в мире после Германии и Франции. В целом в России также ещё остаётся большой потенциал для продаж современной техники, в частности, сеялок, EDX

(для сева пропашных культур), Primera DMC и опрыскивателей всех типов.

Большинство поставляемой нами техники оснащено современной электроникой. Так, на данный момент продано уже около 30 000 штук компьютеров Amatron +, а в этом году Amazone продала миллионный разбрасыватель минеральных удобрений, – обратил внимание Виктор Буксман.

Будущее уже наступило

Техника Amazone способна удивлять, её возможности поражают. Специалисты компании говорят, что время точного земледелия в России уже наступило. И в этом большая заслуга машин немецкого производителя. Дифференцированное внесение СЗР, удобрений и даже сев уже не отдалённая перспектива, а необходимость.

Вопросы точного земледелия и доступности этих технологий для аграриев затронул в своём рассказе А. В. Калашников, продукт-менеджер компании Amazone.



– Если раньше мы продавали распределители удобрений без электроники, то теперь техника поставляется с блоками электроники, – начал рассказ Алексей Викторович. – В частности, Amatron 3, подходящий для опрыскивателей, распределителей и сеялок. В нём появилась возможность загружать карты предписаний и осуществлять дифференцированное внесение удобрений, средств защиты растений и сев. На сегодняшний день мы к этому готовы, а также пропагандируем такой подход среди своих клиентов.

Но на этом пути мы сталкиваемся с множеством трудностей и непониманием. Частой преградой становится отсутствие квалифицированных спе-

циалистов в хозяйствах. Им необходима наша консультационная помощь. Нам нужно ускорить процесс внедрения этих технологий, ведь на Западе технологии точного земледелия уже давно вошли в широкую практику (например, минеральные удобрения вносятся в зависимости от показаний датчиков содержания в культуре азота – N-сенсоры). Электроника Amazone позволяет это делать уже на протяжении 15 лет, но, к сожалению, в России на практике эти технологии применяют единицы.

Современную электронику можно применять не только на высокопроизводительной технике. Даже если распределитель удобрений оснащен блоком Amados, он может вносить удобрения дифференцированно. Поэтому вся линейка техники Amazone отвечает самым современным стандартам.

Весь комплекс машин мы можем предложить и для небольших хозяйств. Эта техника обладает меньшей производительностью, но при этом имеет все свойства и положительные характеристики машин Amazone. В частности, для многих доступны орудия для обработки почвы Catros и Ceniux с шириной захвата от 3 м, прицепные опрыскиватели и распределители удобрений ZA-M 900 и ZA-M 1500, выпускаемые в Самаре на заводе «Евротехника». На эту технику распространяются программы господдержки и ОАО «Росагролизинг», так как она произведена в России. К данному ряду техники относятся и механические сеялки D9 с шириной захвата 3 – 4 м с бороздоформователем – для фермеров с небольшими площадями. Все эти машины также подходят для технологий точного земледелия.

Нашей компанией совместно с партнерами уже решена задача по интеграции машин Amazone в системы телеметрии. Они позволяют передавать в офис данные не только о месторасположении машин и расходе топлива, но ещё и об агрономических показателях: нормы высева, вылива, внесения, производительность, текущий вес материалов и многое другое. Затем эти данные можно анализировать и сохранять для последующего использования.

И, что самое главное, Amazone может интегрироваться в любую систему телеметрии, уже используемую хозяйством, – подчеркнул Алексей Калашников.

Amazone очень ценит российских сельских жителей, ведь их труд поражает и восхищает. Немецкая компания выстраивает по-настоящему партнёрские отношения с аграриями, оперативно реагируя на все их пожелания. Amazone – это прежде всего высокое качество техники, а качество реализации технологий – главное в работе сельхозмашин.

Р. ЛИТВИНЕНКО

Фото с выставки «ЮГАГРО-2013» С. ДРУЖИНОВА



Представительство завода «Амазоне» в ЮФО:

г. Ростов-на-Дону, тел. +7 961 270 27 77, Пётр Бровков. E-mail: Petr.Brovkov@amazone.ru

Официальные дилеры компании «AMAZONE WERKE»

ООО «АСТ», г. Краснодар, ул. Красных партизан, КНИИСХ им. Лукьяненко, ЦУ. Тел. +7 861 222 69 10

ООО «СтавропольАгроПромСнаб», Ставропольский край, Шпаковский район, г. Михайловск, ул. Коллективная, 1. Тел.: 8 (86553) 2-08-15, 8-988-100-15-55

ООО «Бизон-Трейд», г. Ростов-на-Дону, ул. Днепропетровская, 81/1. Тел. 8 (863) 290 86 86

ООО «АСТ-Волгоград», 400075, Волгоградская область, г. Волгоград, ул. Рузаевская, 3. Тел. (8442) 56-01-51, факс (8442) 56-01-54



■ ЭХО ВЫСТАВКИ



Бизон показал в Краснодаре более 30 единиц техники Ростсельмаш

■ Новинки производства Ростсельмаш представила на Кубани компания «Бизон», официальный дилер в регионе. Особенность экспозиции – нацеленность на экономию ресурсов и уменьшение себестоимости продукции. С прибылью сегодня будет только то хозяйство, пришли к выводу аграрии, которое сумеет повысить урожайность культур и снизить производственные расходы.

Работникам агропрома Бизон предложил по-новому взглянуть на производство, познакомиться с передовой техникой, посчитать затраты и оценить перспективы. Комбайны, тракторы, опрыскиватели и шлейф орудий для реализации ресурсосберегающих технологий в земледелии... Аграриям было показано около 30 единиц современной техники Ростсельмаш. Основную часть составили машины и оборудование, недавно появившиеся на российском рынке.

В центре внимания – зерноуборочный комбайн ACROS 590 Plus. В этом году Ростсельмаш произвел порядка сотни машин этой модификации. Большею частью они ушли в хозяйства юга России, а также на Алтай и в Черноземье. Механизаторы, которым посчастливилось поработать на ACROS 590 Plus, отметили удачные конструктивные решения и повышенные возможности модели. Наибольшую эффективность она показала в сложных агроклиматических условиях, например, при повышенной влажности полей.

– Мы выращиваем рапс, пшеницу, лён, горох и подсолнечник, – рассказал Александр Хадька, генеральный директор ООО «Заря» из Ставропольского края. – Нам необходимы обновление и такая техника, как

комбайн ACROS: современный, технологичный и комфортный.

Большим интересом пользовался роторный зерноуборочный комбайн TORUM 740. Машина отличается высокой производительностью, экономичностью и способностью работать на большинстве обмолачиваемых культур и любых агрофонах. Техника предназначена для уборки традиционных зерновых и колосовых культур прямым и раздельным комбайнированием. Диапазон – от пшеницы до риса. Комбайн подойдет хозяйствам с обширными посевными площадями и высокой урожайностью: чем больше загружена машина, тем эффективнее становится ее работа.

Ответом на активное развитие животноводства и рост потребности в производительной технике для заготовки кормов стал комбайн RSM 1401. По техническим параметрам он значительно превосходит своего предшественника – DON 680M – и не имеет аналогов в России. Сельхозпредприятиям машина заготовит корма в максимально сжатые сроки. Высокое качество реза гарантирует шестиметровая немецкая жатка Kemper 445.

Высокую оценку руководители и специалисты сельхозпредприятий

поставили мощным универсальным тракторам VERSATILE HHT 435 и RC 305, самоходному опрыскивателю VERSATILE 850. Техника с точным управлением процессами позволит значительно снизить расход топлива, сократить парк машин, время выполнения работ и уменьшить зависимость от погодных условий.

– Почему техника Ростсельмаш так популярна на селе? – говорит Хан-Паша Матуев, заместитель министра сельского хозяйства Чеченской Республики. – Её отличает то, что наряду с приемлемой ценой она еще современна и очень технологична.

Помимо комбайнов и тракторов Бизон представил весь модельный ряд продукции Ростсельмаш. Среди экспонатов – приспособление для уборки кукурузы Argus к комбайну TORUM 740, косилка самоходная ES-1, прицепной опрыскиватель SX 275, пресс-подборщик тюковый с выгрузным устройством TUKAN, прицепной кормоуборочный комбайн STERN, косилка ротационная навесная STRIGE, косилка ротационная прицепная BERKUT, пресс-подборщик рулонный PELIKAN, погрузчик фронтальный универсальный FENIX, самопередвижной метатель зерна, мельница, очиститель зерна и другая сельскохозяйственная техника.



ЛЕМКЕН: ОТ ГАННОВЕРА К КРАСНОДАРУ

ЭХО ВЫСТАВКИ

Краснодарская выставка «ЮГАГРО» – одна из самых посещаемых и продающих площадок России. Множество российских и иностранных компаний стремятся показать на ней свою лучшую продукцию, предназначенную для аграриев юга России. В частности, фирма ЛЕМКЕН заняла большую выставочную площадь, представив целый ряд техники, среди которой были как новые, так и модернизированные модели.

За две недели до этого в Ганновере (Германия) состоялась крупная сельскохозяйственная выставка «AGRITECHNICA-2013», на которой ЛЕМКЕН традиционно представил абсолютные новинки. О том, какие модели были представлены в Ганновере и Краснодаре, нашему корреспонденту рассказал Владимир Бугаев, представитель компании ЛЕМКЕН на юге России (на фото крайний слева).

Премьеры года на «AGRITECHNICA-2013»

– В Ганновере была представлена, в частности, новая дисковая борона «Рубин 12», – начал рассказ Владимир Александрович. – С мая 2014 года начнётся производство этой модели. Новинка может за один проход справиться с грубыми пожнивными остатками кукурузы и подсолнечника, а также проводить обработку залежных полей. Посетители выставки проявили очень высокий интерес к этой машине, в том числе русскоязычные группы.

Из плугов была показана модель «Диамант 11». Компания объявила, что в 2013 году прекращает производство плуга «Диамант 10», вместо него будет выпускаться плуг «Диамант 11»-й серии. Он был представлен и на выставке «ЮГАГРО-2013». При создании новой модели использованы современные технологии, применён новый тип корпусов с большей прочностью закалки, добавлены дополнительные опции.

В сегменте техники для обработки почвы демонстрировались плуги «Ювель» (модель была представлена как в Ганновере, так и в Краснодаре). В них также применён новый тип корпусов.

Из новинок – неотделяемый каток «ФлексПак» с парными дисками, позволяющий прикатывать почву сразу после вспашки: каток работает совместно с плугом. За счёт этого отпадает необходимость в проведении отдельной операции прикатывания. В целом плуги «Ювель» очень хорошо зарекомендовали себя в Европе и на юге России.

Что касается долгосрочной перспективы, на суд посетителей была представлена концепция новой сеялки точного высева. Пока рано более детально говорить об этой сеялке: она поступит в серийное производство лишь через 4–5 лет. Однако машина достойна пристального внимания аграриев. Компания ЛЕМКЕН очень основательно подходит



Справа налево:
директор по экспорту ЛЕМКЕН ГмбХ Дирк Холиндербоймер,
генеральный директор ЛЕМКЕН ГмбХ Энтони ван дер Лей,
генеральный директор ООО «ЛЕМКЕН-РУС» П. А. Алтухов,
руководитель южного направления ООО «ЛЕМКЕН-РУС» В. А. Бугаев

к разработке новых моделей, и, когда эта сеялка появится на российском рынке, безусловно, будет иметь успех.

Был продемонстрирован и новый опрыскиватель «Вега», который также пока только готовится к серийному выпуску. Два года назад на выставке «AGRITECHNICA-2011» он демонстрировался впервые. Ожидается, что этот опрыскиватель выйдет на рынок в ближайшие один-два года. Машина очень технологичная, в ней применены все самые современные опции.

Итогом «AGRITECHNICA-2013» для ЛЕМКЕН стало получение серебряной медали выставки за концепцию копирующей рамы стернового культиватора «Карат». Жесткая рама длиной 9 м плохого копировала рельеф, поэтому после модернизации она может «ломаться» посередине и быть более чувствительной к поверхности почвы.

Хочу отметить, что в Ганновере было очень много групп из России, в том числе с юга страны. Среди них были как постоянные клиенты, так и те, кто пока просто присматривается к нашей технике. Между тем на выставке в Германии был

сделан серьёзный задел для будущих партнёрских отношений со многими селянами, – отмечает специалист.

Техника для высоких урожаев

– Из новых орудий, представленных на «ЮГАГРО-2013», выделю модели плугов «Ювель» и «Диамант 11» с катками-почвоуплотнителями, – продолжает Владимир Бугаев. – С каждым годом все больше внимания аграрии (в особенности свекловоды) уделяют плугам с функциями одновременного прикатывания и разбивания комков, что позволяет накапливать в почве больше влаги за осенне-зимний период. А это очень важно в условиях учащающихся засух.

Также был представлен посевной комплекс «Компакт-Солитер» (производительность за смену 60–70 га) – новая ресталинговая модель, которая уже находится в серийном производстве. В нынешнем году были проведены показательные посевы с использованием этой машины. Результаты показали ее



высокую технологическую ценность, в сложных условиях (высокая влажность почвы) комплекс обеспечил качественный высеv, за счет чего были получены дружные всходы.

Помимо этого на «ЮГАГРО-2013» был представлен легкий культиватор «Корунд 8/900», предназначенный для предпосевной культивации. С выхода в поле этой машины начинаются первые весенне-полевые работы. В последнее время на культиваторы «Корунд» наблюдается большой спрос, так как машина всего за один проход качественно готовит почву, показывая производительность около 100 га в смену. Орудие агрегируется с тракторами мощностью от 280 л. с.

Дисковая борона «Рубин» предназначена для мульчирования почвы по стерне, а также измельчения пожнивных остатков кукурузы и подсолнечника. Как всегда, она пользовалась популярностью среди посетителей нашего стенда на «ЮГАГРО». Почти в половине хозяйств Краснодарского края уже работает эта техника. «Рубин» имеет множество модификаций ширины захвата: от 2,5 до 12 м с возможностью сцепки. Таким образом, орудие подбирается под условия любого хозяйства. На выставке была представлена модель ширины захвата 4 м, ее производительность составляет около 40 га в день.

В завершение отмечу прицепной опрыскиватель «Примус» (агрегируется с тракторами класса МТЗ-80, производительность за смену составляет около 200 га) и стерновой культиватор «Кристалл» (ширина захвата 6 м), появившийся на рынке два года назад. Орудие работает по стерне, выравнивает поле после вспашки. Эта модель пришла на замену культиватору «Смарагд».

Таким образом, экспозиция ЛЕМКЕН на «ЮГАГРО-2013» смогла удовлетворить потребности самых взыскательных специалистов. Множество посетителей, побывавших на стенде компании, интересовались как старыми моделями, так и новыми образцами техники. Сельхозпроизводители юга отличаются особой пылкостью и разносторонней развитостью, поэтому уровень земледелия достиг здесь высоких показателей, – подчёркивает Владимир Александрович.

Дилеры – основа успеха ЛЕМКЕН

Продажи техники ЛЕМКЕН осуществляются только через дилерскую сеть. В каждом регионе присутствует один или несколько дилеров ЛЕМКЕН, а также сервисный инженер компании, который участвует в сервисном обслуживании селян. На складах дилеров хранятся все необходимые запасные части. Так, большими складами техники и запасных частей располагают компании «АСТ» и «Бизон», поэтому срывы поставок запчастей в работе исключаются. Помимо этих компаний дилерами ЛЕМКЕН являются фирмы «Мировая техника» (г. Краснодар), «Ставроддинг» (г. Ставрополь), «Бауэр» (Ростовская область).

В своей работе дилеры используют все возможные финансовые инструменты (кредит, лизинг, рассрочка) для облегчения покупки техники ЛЕМКЕН, чтобы даже в неблагоприятный год крестьяне могли приобрести новую современную технику.

Изменения в руководстве

Для ЛЕМКЕН, как и для всех селян, 2013-й сложился своеобразно. В целом год был неплохим: компания заканчивает его с приростом продаж. Руководство ЛЕМКЕН рассчитывает, что следующий год сложится не хуже текущего, ведь он ознаменуется появлением ряда новинок техники.

В 2013-м произошли изменения в руководстве ЛЕМКЕН в Германии. Сначала этого года компанией руководит Энтони ван дер Лей. Назначен новый генеральный директор и в российской дочерней компании – ООО «ЛЕМКЕН-РУС». Им стал Павел Анатольевич Алтухов.

– Новое руководство компании и все её специалисты поздравляют селян с наступающими зимними праздниками! Желаем успехов в труде, достижения новых вершин во всех сферах жизни. Пусть на ваших полях работает только высококлассная сельскохозяйственная техника, приносящая прибыль, – поздравил аграриев Владимир Бугаев.

Р. ЛИТВИНЕНКО
Фото С. ДРУЖИНОВА



ООО «ЛЕМКЕН-РУС»,
249080, Калужская обл., Малоярославецкий р-н, с. Детчино, ул. Индустриальная, д.2,
Тел. (48431) 57 000, факс (48431) 57 004,
lemken@lemken.ru, www.lemken.ru

LEMKEN
The Agrovision Company

ПО «Сиббиофарм»:

МЫ СОХРАНИМ ВАШИ ВИНОГРАДНИКИ

Виноградники являются одними из самых экологически напряженных сельскохозяйственных насаждений или агробиоценозов. В ряду постоянных воздействий человека значительное место занимают мероприятия по защите винограда от вредных организмов. Количество обработок за сезон на них доходит до 14 – 18, для этого применяются различные химические препараты.

уникальные технологии, которые удлинит срок хранения продукта. И это очень важный технологический момент. Биофунгицид БАКТОФИТ при правильном применении эффективен в борьбе с такими экономически значимыми заболеваниями, как оидиум и серая гниль.

Кроме того, у препарата БАКТОФИТ довольно широкий диапазон климатических условий, при которых он может эффективно применяться: от +16° до +30° С, хотя ранее считалось, что биологические фунгициды имеют ограничения для применения только при температурах не выше 25° С. Отмечено положительное влияние БАКТОФИТА на сбережение влаги в растениях винограда.

Это является важным аспектом поведения биофунгицида в окружающей среде, если учесть возрастающую засушливость летних периодов в Анапо-Таманской зоне Краснодарского края в последние годы, которая увеличивает фитотоксичность некоторых фунгицидов (серы, меди) и угнетающе воздействует на физиологическое состояние виноградных растений. В таких климатических условиях особенно актуальными становятся мероприятия по сохранению влаги, будь то в почве

или в растении. По нашим наблюдениям, замена двух-четырёх обработок серой в системе защиты виноградников от оидиума на БАКТОФИТ позволила дополнительно сохранить влагу в листьях винограда на 3,1 – 3,7%, в гроздьях – на 0,9 – 2,0%.

При одинаково высокой биологической эффективности химической и биологизированных систем защиты урожайность на участке виноградника, где применялся БАКТОФИТ, была выше на 0,5 – 0,6 т/га и составила 8,6 – 8,7 т/га. Дополнительно надо отметить, что дегустационная оценка вин, приготовленных (в центре виноделия ГНУ СКЗНИИСИВ) из винограда, выращенного с применением БАКТОФИТА, была высокой без посторонних тонов.

Препарат ЛЕПИДОЦИД

Препарат ЛЕПИДОЦИД – это биологический инсектицид, собственная разработка компании «Сиббиофарм». Препарат не новый, успешно использовался в советском сельском хозяйстве. Это средство направлено против гусениц чешуекрылых насекомых. На виноградниках это гроздевая и двулетняя листовертки, хлопковая

совка, пяденицы, луговой мотылек, американская белая бабочка и другие. Препарат не обладает фитотоксичностью, не накапливается в растениях и ягодах, гарантирует получение экологически чистой, безопасной для здоровья продукции, применяется в любую фазу развития растений, срок ожидания пять дней, что позволяет производить обработку незадолго до сбора урожая. Он может быть использован в антирезистентных программах контроля вредителей. При применении в рекомендуемых нормах расхода препарат безопасен для человека, теплокровных животных, рыб, гидробионтов, пчел и энтомофагов.

Для того чтобы применяемые биопрепараты были максимально эффективны, следует соблюдать некоторые условия. Например, на устойчивых сортах, а таковыми является большинство столовых сортов, возможна практически стопроцентная биологическая защита в борьбе с болезнями, и с вредителями. Также систему защитных мер, состоящую целиком из биологических средств, без риска потерь можно использовать на молодых виноградниках, в насаждениях с небольшим запасом вредителей и болезней. В промышленных виноградниках, там, где постоянно фиксируется высокая численность вредных объектов, применять биопрепараты необходимо комплексно.

Использование биологических средств защиты винограда, таких как БАКТОФИТ и ЛЕПИДОЦИД, сохраняет природные ресурсы, увеличивая биоразнообразие сообществ, усложняет и обогащает их взаимоотношения за счет полезных и конкурентных видов насекомых, клещей, грибов, бактерий. В таких насаждениях снижается риск массовых размножений вредителей и развития болезней, вплоть до экономически незначимых, что, в свою очередь, помогает достигать стабильно высоких урожаев качественного, экологически безопасного винограда.

Г. ШИШКИНА



Контактная информация:
ПО «Сиббиофарм», приемная, тел. (38341) 5-80-00, www.sibbio.ru, e-mail: sibbio@sibbio.ru.
Официальный представитель в г. Краснодаре –
ООО «Кубаньбио», тел. (861) 259-76-24

«Пробиотики спасли мою отару»

БИОПРЕПАРАТЫ И ТЕХНОЛОГИИ

Одним из популярных направлений у начинающих предпринимателей, проживающих на селе, традиционно считается овцеводство.



Пробиотическая добавка к корму Бацелл

Применяется в области животноводства в качестве кормовой добавки, улучшает переваримость кормов с повышенным содержанием клетчатки, обеспечивает оптимальный баланс желудочно-кишечной микрофлоры, повышает интенсивность обменных процессов в организме.

Производитель:
ООО «Биотехагро», г. Тимашевск

Особой популярностью у начинающих овцеводов пользуются овцы романовской породы, хотя их преимущество над другими видами на практике не доказано. Однако именно овцы романовской породы хороши для разведения на мясо. Овца при окоте приносит до пяти ягнят. У моих из помета выживало максимум два ягненок, молока у мамочек не хватало, и они бросали деток. Срочно пришлось делать лазер для искусственников. Ягнята рождались с органами, пораженными микотоксинами. Падеж взрослого поголовья и молодняка напоминал эпидемию чумы.

Проанализировав сложившуюся ситуацию и зная возможности пробиотиков, я разработала схему применения биопрепаратов Бацелл и Моноспорин на своей отаре.

Родившийся молодняк срочно был пересортирован: искусственники отделены в одну группу, мамочки с ягнятами, нуждающиеся в прикорме, – другая группа, и очень маленькая группа – достаточно крепкие детки и молочные мамы.

Пробиотик Моноспорин (жидкая форма)

Предназначен для профилактики и лечения дисбактериозов и повышения естественной резистентности организма животных и птиц, для коррекции микрофлоры в кишечнике при нарушении процессов пищеварения, повышения сохранности и увеличения привесов.

Производитель:
ООО «Биотехагро», г. Тимашевск

К группе искусственников мы адаптировали технологию сокращенного выращивания, применяемую на телятах. Под рукой оказался ЗЦМ (Продлак) 16% Премиум.

Поверив производителю, я применила схему выпойки малышей:

1 – 3-й дни – пятикратная выпойка ЗЦМ по 200 г и одноразовая дача Моноспорины по 5 мл с первой утренней выпойкой;

4 – 7-й дни – дробленая кормосмесь (50% – кукуруза, 20% – ячмень, 20% – пшеница, 5% – жмых зародыша кукурузного, 5% – рисовая мучка). В смесь добавлялся Бацелл из расчета 10 г на голову в сутки. Выпойка ЗЦМ 4 раза в день по 300 г, Моноспорин утром по 5 мл с первой выпойкой;

8 – 15-й дни – кормосмесь с Бацеллом (10 г/гол.), сено люцерновое, четырехразовая выпойка ЗЦМ по 400 г, Моноспорин утром 2,5 мл;

16 – 20-й дни – кормосмесь с Бацеллом, сено люцерновое, трехразовая выпойка ЗЦМ по 400 г;

с 20-го дня – на общий режим в отару.

Падеж прекратился, ягнята быстро набирали вес. Логически я для себя решила, что Моноспорин поднимет иммунитет, поможет развить полезную микрофлору и повысит сопротивляемость организма. Бацелл, как ферментно-пробиотический препарат, поможет нейтрализации микотоксинов, более быстро развитию желудка и повысит усвояемость корма. Я считаю, что все сделала правильно.

В группе мамочек с ягнятами на прикорме с 1-го по 5-й день мы давали Моноспорин

по 5 мл, с 5-го дня – Бацелл с кормосмесью из расчета 30 г на овцematку.

В группе «крепьшей» с 1-го по 3-й день давали Моноспорин по 5 мл, с 5-го дня – Бацелл с кормосмесью из расчета 30 г на овцematку.

Ослабленному взрослому поголовью ввели в рацион Бацелл по 50 г на голову в день для нейтрализации токсинов и восстановления рубцовой микрофлоры. Для более быстрого восстановления организма с фуражом смешивался концентрат (УВМКК) Фелуцен для коз и овец производства фирмы «Капитал-ПРОК» (г. Балашиха). Соль Фелуцен лизуец раздавалась всему поголовью.

Месяц борьбы за выживание показал, что пробиотики, производимые фирмой ООО «Биотехагро», при правильном и умном применении просто необходимы в рационе наших животных. Я не хочу расписывать экономическую выгоду. Любой хозяин поймет, что, если дистрофики выжили и к концу месяца стали давать привесы от 200 до 400 г, – это того стоит. Я не один год работаю с продуктами этой компании в хозяйствах Краснодарского края и других регионов и привыкла доверять качеству их препаратов, стабильной цене и порядочности производителя. Такие же теплые слова хочется сказать в адрес других производителей – не подвели в трудную минуту.

Основная продукция, ради которой можно разводить овец, – это мясо, молоко и шерсть. Цены на шерсть на сегодняшний день не так высоки, как ранее, поэтому делать сильную ставку на это направление не стоит. Молоко продавать в больших количествах тоже достаточно проблематично, а вот продавать мясо вполне реально. Основными потребителями являются городские мясные рынки, а также шашлычные, кафе и рестораны. Это мясо идет напрямую к потребителю. На Кубани нет промышленного овцеводства, поэтому баранина – наиболее экологичное мясо. Животные выращиваются на пастбищах без применения стимуляторов роста, и здесь для профилактики заболеваний и лечения овец целесообразно применять натуральные биопрепараты. Продукция овцеводства в этом случае не теряет собственного природного качества и вполне конкурентоспособна на рынке.

С. ЦЫЦОРИНА,
индивидуальный предприниматель,
Приморско-Ахтарский район
Краснодарского края

АКТУАЛЬНО

На прошедшей в конце сентября в Кубанском государственном аграрном университете конференции по животноводству одной из центральных тем была проблема распространения лейкоза крупного рогатого скота в хозяйствах России.

Лейкоз – одно из наиболее распространенных лимфопрлиферативных заболеваний сельскохозяйственных животных, наносящих значительный экономический ущерб вследствие не только падежа, недополучения продуктов животноводства, но и опасности потери уникального генофонда в молочном скотоводстве, так как болезнь поражает в первую очередь высокопродуктивных коров, являющихся национальным достоянием. Чаще лейкозом заболевают коровы в возрасте 4 - 7 лет с ослабленными защитно-приспособительными реакциями организма, а заражение животных возможно в любом возрасте.

ОСТРАЯ ПРОБЛЕМА

Проблема лейкоза на сегодняшний день в РФ стоит наиболее остро. Лейкоз – вызываемое вирусом злокачественное заболевание, лечения и вакцин от которого не существует. Болезнь распространена повсеместно и наносит серьезный ущерб. Помимо того, что заболевание ведёт к выбраковыванию ценного поголовья, есть ещё и косвенный ущерб – иммунодепрессия, так как вирус лейкоза является иммунодепрессантом. А на этом фоне проявляются другие заболевания, снижается срок эксплуатации животных, что приводит к снижению экономической эффективности отрасли молочного животноводства в целом.

В третьем квартале 2013 года 26 субъектов РФ имеют проблему лейкоза. Ежегодно по причине лейкоза выбраковывается огромное количество крупного рогатого скота. Например, в 2010 году – 60 тыс. животных, а только за третий квартал 2013-го заболевание лейкозом выявлено более чем у 19 тыс. голов, что в среднем соответствует количеству поголовья двух районов. В Краснодарском крае выявлено около 1 тыс. больных коров.

ЛЕЙКОЗ – СЕРЬЕЗНАЯ УГРОЗА ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА

Выходит, что ежегодно на территории России по причине лейкоза выбраковывается поголовье коров целого субъекта РФ. Это очень много!

По данным информационно-технического отдела Россельхознадзора, в последние годы нет положительных изменений в ситуации с распространением лейкоза. Причём речь идёт лишь об официальных данных. Сколько коров в действительности болеет лейкозом – сказать трудно.

Проблема осложняется тем, что приняты новые правила таможенного союза, которые гласят, что молоко, молочные продукты и мясо должны реализовываться только из хозяйств, благополучных по лейкозу крупного рогатого скота. Получается, на сегодняшний день ни одно предприятие не может реализовывать свою продукцию без нарушений.

ЛЕЙКОЗ – ПРЯМАЯ УГРОЗА ДЛЯ ЗДОРОВЬЯ ЧЕЛОВЕКА

Исследования Всероссийского НИИ экспериментальной ветеринарии доказали, что культурой лейкоза, прививаемой в лабораторных исследованиях, можно заразить кроликов, свиней, мышей и даже обезьян.

Сегодня учёные пытаются определить циркуляцию вируса лейкоза в крови человека и получают настораживающие данные. Статистика показала, что 30% персонала, обслуживающего неблагополучные фермы, досрочно уходит на пенсию, а среди тех, кто уже не работает, высок процент онкологических заболеваний.

Несмотря на множество исследований, на сегодняшний день белых пятен в вопросах биологии развития возбудителя по-прежнему ещё много.



РОССИЙСКИМ ФЕРМЕРАМ НЕОБХОДИМО ВЫХОДИТЬ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ БОРЬБЫ С ЛЕЙКОЗОМ

ПРОБЛЕМЫ ДИАГНОСТИКИ

Для диагностики лейкоза используются реакция иммунодиффузии, иммуноферментный и молекулярно-генетический анализы. Но ни один из этих методов, к сожалению, не позволяет выявлять всех заболевших животных. В этом заключается основная проблема борьбы с лейкозом, так как нет возможности постоянно проводить диагностику всего поголовья. К тому же перечисленные выше методы диагностики имеют достоверность от 75% до 92%.

По данным ряда авторов, в том числе зарубежных, проведение диагностических исследований иммуноферментным анализом (ИФА) и полимеразной цепной реакцией (ПЦР) позволяет дополнительно выявить до 20% животных. Но это дорогостоящие методы, которые целесообразно применять на завершающих стадиях оздоровления от лейкоза крупного рогатого скота.

Гематологическая диагностика не позволяет оздоравливать поголовье. Это лишь сиюминутная мера, на которую вынуждены идти специалисты, чтобы совсем не лишиться молочного поголовья. В странах Европы данный метод не используется. Выбровка больных коров на основе гематологического анализа не несёт оздоровления. Чтобы реально оздоровить поголовье, необходимо пройти следующие этапы: диагностика, разделение, а затем выход на управление эпизоотическим процессом.

НЕОБХОДИМЫ ПЕРЕМЕНЫ

Российским фермерам необходимо выходить на новый уровень борьбы с лейкозом, предъявляя к себе высокие требования, чтобы соответствовать всем мировым стандартам. Например, критерии благополучного предприятия, применяемые в странах ЕС, звучат так: в течение двух лет в хозяйстве не должно быть отмечено ни одного случая лейкоза, оно должно иметь обязательный сертификат стада на отсутствие лейкоза во всём поголовье (каждое животное должно быть исследовано каждые три года).

В Украине, Белоруссии и странах Прибалтики не так давно существовали такие же проблемы с распространением лейкоза, как сейчас в России. В Белоруссии на сегодняшний день распространение лейкоза составляет 0,003%, что говорит о высокой эффективности борьбы с данным заболеванием.

Это сказывается и на экономике предприятий, ведь сейчас хозяйства Республики Беларусь более конкурентоспособны, чем хозяйства России.

РЕШАТЬ ПРОБЛЕМУ НЕОБХОДИМО СОВМЕСТНО С УЧЕНЫМИ

Стоит сказать, что в последнее время всё же наметилась положительная динамика в борьбе с лейкозом в хозяйствах России. Это стало возможно благодаря научному сопровождению, предоставляемому учёными. Методологические способы просты: необходимо перекрыть пути распространения вируса, но в этом есть множество нюансов, которые легко можно упустить.

При инфицировании предприятия лейкозом на уровне 50% и выше для полного оздоровления необходимо 8 лет. На качественное проведение всех работ необходимо 5 - 6 лет, то есть на оздоровление субъекта уйдёт 20 лет. Поэтому следует учитывать, что данная работа не приводит к моментальным результатам.

В то же время в Краснодарском крае есть положительные примеры быстрого решения проблемы лейкоза. Например, в ЗАО КСП «Хуторок» (Новокубанский район) произвели оздоровление 70% ферм в течение всего двух-трех лет (с 30%-ного распространения лейкоза оздоровили поголовье полностью). Было накоплено большое количество здорового молодняка. СПК колхоз «Родина» (ныне предприятие им. П. Я. Штанько) Новокубанского района с 60 - 70%-ного распространения за год оздоровил поголовье молочного комплекса полностью.

Эти работы незамедлительно скажутся на производственных показателях предприятия, ведь, как показала практика, в Краснодарском крае оздоровленные стада молока дают на 18 - 20% больше! А у здоровых коров содержание аминокислот в молоке в 2 раза выше.

Предотвращение заболеваемости КРС лейкозом, а также оздоровление поголовья являются стратегическими задачами животноводов в сложившихся в настоящее время условиях. Однако только совместная планомерная и скрупулезная работа специалистов хозяйства, ветеринарной службы и учёных приведёт к такой необходимой победе над лейкозом и тем самым значительно повысит конкурентоспособность животноводческих предприятий в современных экономических условиях.

Р. ЛИТВИНЕНКО

В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ ЕСТЬ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ ПРИМЕРЫ БЫСТРОГО РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ ЛЕЙКОЗА





**Мы ценим
каждое зернышко.
Работа на земле —
одна из важнейших
на Планете.**

К 2050 году население планеты вырастет до 9 миллиардов. Это потребует значительного увеличения объемов производства растениеводческой продукции. Но будет ли у нас для этого достаточно земли? Уже сейчас каждое зернышко на счету. Понимая это, компания BASF создает такие средства, которые совмещают лучшие технологии защиты

растений со знаниями, полученными в тесном сотрудничестве с аграриями. Найденные решения помогают растениям эффективно противостоять болезням, расти сильными, а земледельцам — получать максимальные урожаи. Достаточно зерна, чтобы накормить растущий мир. С поддержкой BASF — это в руках тех, кто трудится на земле.



BASF

The Chemical Company