



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

# Агропромышленная газета юга России

№ 3 - 4 (268 - 269) 7 - 26 февраля 2012 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: [www.agropromyug.com](http://www.agropromyug.com)

**BASF**  
The Chemical Company

- **Интервью с руководителем региональной группы продаж отдела АГРО БАСФ, Северный Кавказ, Россия, Кристофом Хофманом читайте на стр. 4**
- **О стартовавшем на Кубани новом проекте БАСФ читайте на стр. 5.**



**ДЕНЬ НАУКИ**

## Газета получила награду

8 февраля в Кубанском государственном аграрном университете состоялось празднование Дня науки.

Этот профессиональный праздник является особенно значимым для КубГАУ – вуза с высоким научным и образовательным потенциалом, в 2011 году занявшего первое место по патентно-изобретательской работе в рейтинге аграрных вузов России. «В КубГАУ сосредоточен огромный научный потенциал, и нам с вами еще предстоит многое сделать», – сказал, поздравляя коллектив вуза с праздником, заместитель главы администрации Краснодарского края Е. В. Громыко.

На торжественном мероприятии почетными грамотами и сертификатами на развитие факультетов были награждены преподаватели вуза, а благодарностями – наиболее активные партнеры КубГАУ. Коллектив «Агропромышленной газеты юга России» был удостоен благодарности «За продвижение достижений науки в реальный сектор экономики Кубани в 2011 году».

## Продаются КОСИЛКИ, ГРАБЛИ:

- КРН-2,1;
- КРР-1,9;
- КСФ;
- К-78М (манипулятор);
- Z-169 (Польша);
- ГВК, РЗК 5.
- Запасные части к ним.
- Опрыскиватели и разбрасыватели.

**Телефоны:**

8 (86142) 2-58-05, 2-54-03,  
8 (928) 426-32-83



## Инновационные технологии на сахарной свекле – это прибавка урожая и снижение себестоимости

**ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!**

Под эгидой Министерства сельского хозяйства РФ, департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, Кубанского государственного аграрного университета в начале февраля в г. Краснодаре состоялась научно-практическая конференция «Инновационные технологии возделывания сахарной свеклы», а также «Современные технологии по выращиванию продовольственного картофеля».

Конференция собрала ученых и практиков с Кубани, из Курской и Костромской областей, Ставропольского края. Проходила она в Кубанском государственном аграрном университете, выступившем вместе с краснодарской компанией ООО «Чибий» ее организаторами.

### О целях и задачах конференции

Генеральный директор ООО «Чибий» А. А. САЛТАНОВ (на фото):

– Во всем мире производство сахарной свеклы считается высоко-рентабельным делом, поэтому наряду с другими важными культурами, играющими основную роль в производстве продуктов питания для людей, она является объектом повышенного внимания ученых и сельхозпроизводителей. Но для ее рентабельного производства необходимы не только определенные почвенно-климатические условия, но и использование современных технологий возделывания и переработки.

Конференция организована с целью показать практикам – руководителям и специалистам сельхозпредприятий эффективность некоторых последних инновационных разработок. В частности, влияние на продуктивность культуры дополнительного некорневого питания. При этом на конференции были представлены примеры производственных испытаний, прошедших в 2010 – 2011 гг. Данные этих испытаний очень ярко показывают возможность получения

высокой рентабельности при выращивании сахарной свеклы в условиях как благоприятного года, так и экстремального – засухи 2010 г.

В 2010 г. на Кубани было засеяно 196 тыс. га сахарной свеклы, средняя ее урожайность составила 364,5 ц/га. При этом валовой сбор составил 7,1 млн. т, что не обеспечило потребности сахарных заводов в сырье. В результате закупочные цены поднялись до 2500–3000 руб. за тонну. Сельхозпроизводители, получив такую хорошую цену, конечно, выиграли.

В 2011 г. в крае сахарной свеклой было засеяно уже 212 тыс. га. При средней урожайности 455,7 ц/га заводам сдано 9,3 млн. т. Однако ввиду сложившейся по году высокой урожайности заводы, во-первых, ввели квоты на поставку сахарной свеклы, а во-вторых, снизили закупочные цены с 2400 руб. в конце августа до 900 руб. в конце уборки. В результате сельхозпроизводители получили минимальную прибыль, а некоторые сработали даже с убытком.

Теперь о том, что показали исследования по применению листовой подкормки растений водорастворимыми удобрениями в эти же годы.

В 2010 г. в Щербиновском районе в ООО «Лиманское» были заложены производственные испытания. По

посевам свеклы было проведено три внекорневые подкормки водорастворимыми удобрениями. В результате разница по урожайности на подкормленном участке свеклы и контрольном составила свыше 77 ц/га.

В этом же году в Гулькевичском районе в ООО «Росток» прошли испытания нового препарата Базик, предназначенного для некорневой подкормки. Испытания проводились в оптимальные сроки, и в результате получена прибавка урожая в размере 235 ц/га. Таким образом, результаты испытаний 2010 г. полностью подтвердили, что внекорневые подкормки существенно влияют на урожайность сахарной свеклы. При этом высокие закупочные цены и прибавка урожайности в условиях жесточайшей засухи позволили хозяйствам, применившим эту технологию, получить максимальную прибыль.

Все испытания, результаты которых прозвучали на конференции, были проведены совместно с аграрным университетом. Ученые с удовольствием участвуют в подобных испытаниях, накапливая ценный материал.

На семинар мы пригласили хозяйства, занимающиеся выращиванием свеклы, – как крупные, так и небольшие фермерские. Более 150 – из Краснодарского края, а также из Ставропольского края – Изобильненского и Новоалександровского районов, где сельхозпредприятия активно выращивают эту культуру, обеспечивая сырьем два сахарных завода.

В ходе семинара и после него участники задавали вопросы ученым, сделавшим доклады на этой конференции. Основные: в какую фазу применение подкормок самое благоприятное? как можно повлиять на увеличение урожайности в засушливую погоду?

Очень интересно на конференции выступил доктор технических наук, профессор ВНИИЗ и ЗЛЗ из Курска Иван Иванович Гуреев. На конфе-

ренции он представил свою книгу о выращивании свеклы «Современные технологии возделывания и уборки сахарной свеклы», которая уже высоко оценена специалистами сельхозпредприятий.

Здесь же после короткого перерыва прошел второй семинар: «Современные технологии по выращиванию продовольственного картофеля», на котором выступил заместитель генерального директора семеноводческой компании «Агропрофи» кандидат сельскохозяйственных наук Ф. Ф. Пуздря.

Считаю, что семинар прошел на высоком уровне, в обстановке, оптимально способствующей деловому настрою и восприятию озвученной информации. Было видно, что его участникам тема интересна, слушали всех выступающих очень внимательно. Как это отразится на решении работать в этом году по предложенной нами технологии – покажет будущее. Однако хочется надеяться, что в этом случае победит здравый расчет, и прежде всего кубанских земледельцев. Поскольку из площади 900 – 950 тыс. га, на которых выращивается эта культура в России, около 200 тыс. га приходится на Кубань. Краснодарский край держит первое место в России по выращиванию свеклы.

Значительную роль играет Кубань и в производстве раннего картофеля.

Если говорить об оценке мероприятия – я удовлетворен конференцией, потому что она была очень насыщенной. Причем поданная информация очень качественная, правильно подобранная именно для приглашенной аудитории. Конференция проведена продуктивно, в хорошем рабочем режиме. Надеюсь, так считают все ее участники.

Такие семинары мы проводим один раз в год, когда набирается хороший материал, необходимый для сельхозпроизводителей.

Все материалы конференции будут обобщены и размещены на сайте ООО «Чибий» ([www.ahc-chibiy.ru](http://www.ahc-chibiy.ru)).

По вопросам консультаций и поставки удобрений обращаться:  
ООО «Чибий», г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, оф. 258, т./ф.: (861) 252-35-37, 278-22-76, 278-22-78.  
«Чибий-АгроДон», г. Ростов-на-Дону, т./ф.: (863) 222-74-40, 256-07-25.

(Окончание на стр. 10)

## Борьба с сорняками в виртуозном исполнении



### Балерина®

сложный 2-этилгексилловый эфир  
2,4-Д кислоты, 410 г/л +  
+ флорасулам, 7,4 г/л



Гербицид системного действия для борьбы с однолетними двудольными и некоторыми многолетними корнеотпрысковыми сорняками в посевах зерновых культур. Благодаря содержанию двух действующих веществ уничтожает более 150 видов сорняков, в том числе устойчивых к 2,4-Д и МЦПА. Обладает высокой эффективностью против подмаренника, ромашки, осота и молочая. Отличается высокой скоростью действия и широким «окном» применения. Может использоваться без ограничений во всех типах севооборотов.



Представительства ЗАО Фирма «Август» в Краснодарском крае  
г. Краснодар, тел./факс: (861) 215-84-74, 215-84-88  
ст. Тбилисская, тел./факс: (86158) 2-32-76, 3-23-92

[www.avgust.com](http://www.avgust.com)

**avgust** crop protection

**Довсходовый почвенный гербицид для борьбы с однолетними двудольными и злаковыми сорняками в посевах кукурузы, подсолнечника и сои**

Действующее вещество: ацетохлор, 900 г/л.



- контроль большинства однолетних злаковых и двудольных сорняков
- отсутствие сорной растительности в течение 12 - 16 недель после обработки
- обеспечивает дружные всходы культуры
- не нуждается в обязательной заделке
- не обладает последствием и не нарушает севооборот

**ХАРИУС, КЭ - ОЧИЩАЕТ ПОЛЕ, ЭКОНОМИТ ВРЕМЯ!**

реклама

**Филиал «Агро Эксперт Групп»:**  
г. Краснодар, ул. Старокубанская,  
118д, оф. 413  
тел.: (861) 210-33-45  
[www.agroex.ru](http://www.agroex.ru)

# ЗАО «Щелково Агрохим» — российский аргумент защиты

**ЕСТЬ РЕШЕНИЕ!**

Сегодня каждый производитель задумывается о том, где приобрести средства защиты отличного качества и по разумной цене. Самым важным фактором в производстве стало получение продукции с низкой себестоимостью и наивысшим качеством. Прошло то время, когда работали на объем. А со вступлением России в ВТО наши аграрии особенно остро станут понимать, что такое конкуренция, себестоимость и как получить качество по разумной цене. Самое время поговорить об экономических аспектах развития нашего аграрного сектора.

**З**АО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ» уже второй десяток лет занимается разработкой наиболее эффективных систем защиты сельскохозяйственных культур. Одной из главных культур в нашей стране является пшеница, а для Краснодарского края, который имеет статус житницы России, озимая пшеница — одна из самых значимых. Для защиты озимого поля от двудольных сорняков в арсенале нашей компании имеются как проверенные временем препараты, например **Фенизан, ВР**, так и новинки: гербицид **Гранат, ВДГ** на основе трибенурон-метила и гербицид **Дротик, ККР** на основе 2,4-Д эфира. Если у вас возникли проблемы со злаковыми сорняками, тогда на помощь придёт противозлаковая группа гербицидов: для защиты пшеницы — **Овсюген Экспресс** и для искоренения злаковых сорняков в посевах ячменя — **Овсюген Супер**. Остановимся немного подробнее на этих препаратах.

Фенизан — это уже, можно сказать, «классика» защиты озимой пшеницы и ячменя, экономически самый выгодный гербицид, очень удобный в применении. Его можно применять как отдельно, так и в смеси с противозлаковыми гербицидами **Овсюген Экспресс** и **Овсюген Супер**. В зависимости от наличия в посевах корневых гнилей Фенизан можно использовать совместно с фунгицидом **Беназол**. Главное, что необходимо знать, — дозировки применения. В зависимости от степени засорения и фазы развития сорного растения Фенизан можно применять в дозе от 0,14 до 0,2 л/га. Важно не допускать передозировки! Не менее важный вопрос, вызывающий множество противоречий, — выбор фазы развития пшеницы для опрыскивания. Регистрация позволяет применять Фенизан в фазе начала кущения (3 — 4 листа) — конца кущения культуры и в фазе второго междоузлия, но это крайние меры. В подобных случаях нужно исходить из сложившейся ситуации,



определить экономический порог вредности и оценить, от чего будет больше ущерб, так как обработка любым гербицидом в фазу выхода в трубку окажет негативное влияние на растения озимой пшеницы и ячменя.

Если в посевах имеются трудноискоренимые сорняки, такие как молочай лозный, осот, вьюнок, то к Фенизану целесообразно добавить **Дротик, ККР** в дозировке 0,4 — 0,5 л/га. Этот гербицид на основе 2,4-Д эфира содержит 400 г/л действующего вещества и создан по нанотехнологиям — в виде концентрата коллоидного раствора, что позволяет ему значительно превосходить аналоги по эффективности действия. Так как **Дротик, ККР** начинает действовать уже при температуре +5 градусов, в зависимости от ситуации, сложившейся на поле, его можно применять самым первым из гербицидов на зерновых. Также очень хорошие результаты дает баковая смесь **Дротика** 0,4 — 0,5 л/га с **Гранатом** в дозировке 10 г/га. Преимущества **Граната** заключаются в следующем: во-первых, это очень мягкий препарат; во-вторых, эффективный по многим видам сорняков, в том числе по маку-самосейке. **Гранат, ВДГ** не обладает ограничениями в севообороте, имеет низкую норму расхода — от 10 до 25 г, начинает работать от +5 градусов, что еще раз доказывает целесообразность применения **Граната** в смеси с **Дротиком**.

Применяя противозлаковые препараты, надо помнить одно очень важное правило. Противозлаковые гербициды не обладают почвенным действием и уничтожают только те злаковые сорные растения, которые вегетируют в данный момент в посевах. Поэтому у нас в крае применение противозлаковых препаратов осенью нецелесообразно, так как последующие зимне-весенние волны всходов злаковых сорняков потребуют повторения работ. Для защиты озимого поля «Щелково Агрохим» предлагает два продукта: **Овсюген Экспресс, КЭ** для защиты озимой и яровой пшеницы и **Овсюген Супер, КЭ** для защиты озимого и ярового ячменя. Эти препараты обладают высокой эффективностью против широкого спектра злаковых сорняков, их можно применять независимо от фазы развития культуры, без ограничений по севообороту. Также регламентировано применение авиаобработок. Благодаря системному

действию препарат, проникая через листья, свободно передвигается по проводящей системе растения, накапливаясь в точках роста. Это позволяет немедленно прекратить рост сорняка и его конкурентное воздействие на культурное растение. Полная гибель сорного растения происходит в течение 10 — 14 дней. Максимальный эффект достигается при обработке на ранних стадиях развития сорняков и оптимальных температурных условиях.

Для борьбы с болезнями и вредителями зерновых культур ЗАО «Щелково Агрохим» рекомендует современные фунгициды и инсектициды. Для озимого поля против листовых болезней подойдут препараты **Титул 390, ККР** на основе пропиконазола и **Титул Дуо, ККР**, содержащий в своем составе не только пропиконазол, но и мощное, обладающее как профилактическим, так и искореняющим действием д. в. тебуконазол. В дозировке 0,26 л/га **Титул 390, ККР** и 0,25 л/га **Титул Дуо, ККР** решат проблему с пятнистостями и ржавчинными заболеваниями. Если обратиться к составу фунгицидов, то кроме идеально подобранных, эффективных действующих веществ они имеют уникальную препаративную форму, созданную по технологии коллоидных формуляций (наноразмер дисперсности д. в.). Это обеспечивает равномерное распределение действующего вещества в растворе, быстрое и глубокое проникновение препарата внутрь обрабатываемой поверхности на молекулярном уровне, высокую скорость воздействия, максимальную эффективность и пролонгированную защиту.

Очень интересен инсектицид **Кинфос, КЭ**, который в своем составе содержит комбинацию пиретроидного соединения и фосфорорганики. Обладая двумя разноклассовыми действующими веществами, он эффективно решает проблему борьбы с вредителями, при этом исключает возникновение резистентности.

Мы уверены, что при квалифицированной консультационной поддержке и выборе препаратов ЗАО «Щелково Агрохим» ваше предприятие непременно достигнет успеха.

**А. САЕНКО,**  
старший научный консультант  
Краснодарского представительства  
ЗАО «Щелково Агрохим»

## Препараты для защиты посевов зерновых культур

### ФУНГИЦИДНЫЕ ПРОТРАВИТЕЛИ СЕМЕНИ

**Скарлет, МЭ**  
100 г/л микализила + 60 г/л тебуконазола  
**Тебу 60, МЭ**  
60 г/л тебуконазола

### ИНСЕКТИЦИДНЫЙ ПРОТРАВИТЕЛЬ СЕМЕНИ

**Имидор Про, КС\***  
200 г/л имидаклоприда

### ПРОТИВОДУДОЛЬНЫЕ ГЕРБИЦИДЫ

**Аминопелик, ВР**  
600 г/л 2,4-Д кислоты  
**Гранат, ВДГ\***  
750 г/л трибенурон-метила  
**Дротик, ККР\***  
400 г/л 2,4-Д кислоты в виде сложного 2- этилгексилевого эфира  
**Зингер, СП**  
600 г/л метсульфурон-метила  
**Лорнет, ВР**  
300 г/л клопиралада  
**Линтаплант, ВК**  
500 г/л МЦПА кислоты  
**Фенизан, ВР**  
360 г/л диалкилы кислоты + 22,2 г/л алорсульфурона кислоты  
**Эстет, КЭ**  
600 г/л 2,4-Д кислоты в виде сложного 2- этилгексилевого эфира

### ПРОТИВОЗЛАКОВЫЕ ГЕРБИЦИДЫ

**Овсюген Супер, КЭ**  
140 г/л феноксалон-П-этила + 47 г/л антитада  
**Овсюген Экспресс, КЭ**  
140 г/л феноксалон-П-этила + 35 г/л антитада  
**ГЕРБИЦИДЫ СЛОЖНОГО ДЕЙСТВИЯ**  
**Спрут, ВР**  
360 г/л глифосата кислоты  
**Спрут Экстра, ВР**  
340 г/л глифосата кислоты в виде калиевой соли

### ИНСЕКТИЦИДЫ

**Диазинон Экспресс, КЭ**  
600 г/л диазинона  
**Кинфос, КЭ**  
300 г/л диметоата + 40 г/л бета-циперметрина  
**Имидор, ВРК**  
200 г/л имидаклоприда  
**Залп, КЭ**  
250 г/л циперметрина  
**Тарзан, ВЭ**  
100 г/л зета-циперметрина  
**Фаснорд, КЭ**  
100 г/л альфа-циперметрина

### ФУНГИЦИДЫ

**Титул Дуо, ККР**  
200 г/л пропиконазола + 200 г/л тебуконазола  
**Титул 390, ККР**  
390 г/л пропиконазола  
**Беназол, СП**  
500 г/л беномила

### МИКРОУДОБРЕНИЯ ДЛЯ ЛИСТОВЫХ ПОДКОРМОК

**Интермаг Профи Зерновые**  
**Интермаг Элемент Молибден**

### ОРГАНО-МИНЕРАЛЬНОЕ УДОБРЕНИЕ

**Гумат калия Суфлер**

\* — на заключительной стадии регистрации



ЗАО «Щелково Агрохим»  
ул. Заводская, д. 1, г. Щелково, Московская область, 341201, тел.: (865) 777-84-81, 743-02-98, 743-02-11, 777-84-34  
www.betaplus.ru



**ЩЕЛКОВО АГРОХИМ**

По вопросам приобретения продукции и за консультациями обращайтесь в региональные представительства ЗАО «Щелково Агрохим»:

#### Краснодарское представительство

350901, г. Краснодар, ул. Восточно-Кругликовская, 45. Тел./факс +7 (861) 215-8823.

#### Ростовское представительство

344038, г. Ростов-на-Дону, ул. 14-я Линия, 84. Тел./факс +7 (863) 295-5482.

#### Ставропольское представительство

355035, г. Ставрополь, пр-т Кулакова, 18д. Тел./факс +7 (8652) 38-2634.

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ

BASF  
The Chemical Company

– Вы уже имели возможность познакомиться с сельхозпредприятиями Северо-Кавказского региона?

– Да, нынешний приезд в Краснодарский край у меня не первый. То есть у меня уже была возможность познакомиться с несколькими сельхозпредприятиями: их организационной структурой, специалистами, используемыми в производстве технологиями и техникой. Сейчас я намерен расширить свое знакомство с руководителями сельхозпредприятий различных форм хозяйствования и самими сельхозпредприятиями, чтобы иметь более четкое представление о наших настоящих и потенциальных клиентах.

– На ваш взгляд, уровень подготовленности руководителей и специалистов сельхозпредприятий достаточен для того, чтобы разбираться в сути проектов, предлагаемых компанией?

работу. Нам интересно работать с теми хозяйствами, которые уже достигли определенного уровня урожайности, которые работают достаточно профессионально и в которых мы видим потенциал для улучшения технологий.

– Скажите, а технические средства, имеющиеся в российских сельхозпредприятиях, т. е. машинотракторный парк, навесные орудия, достаточны для полного обеспечения применения технологии AgCelence®?

– Никакого специального оборудования для использования этой системы не требуется. Всего того, что уже есть в хозяйствах, вполне достаточно. Ведь что такое проект AgCelence®? Это бренд, объединяющий в себе фунгициды компании BASF, которые отлично борются с болезнями растений и, кроме того, обладают мощным физиологическим эффектом, влияющим на продуктивность культур. То есть специалисты хозяйства могут использовать продук-

– Что касается ситуации с проектом CLEARFIELD® – раньше рынок подходил к подобным новшествам достаточно консервативно, настороженно. Соответственно, на эту ситуацию ориентировалась и компания. Поэтому, когда масштабы успеха превзошли ожидания, все цепочки реализации средств защиты оказались не готовы к такому сценарию. На данный момент мы уже достаточно хорошо понимаем возможные запросы рынка и готовы доставить новый продукт на рынок в нужном количестве.

К настоящему времени мы тщательно проработали ситуацию успешного развития проекта в России, подготовили объемы продуктов и готовы их продавать.

– Какие новые препараты будут предложены земледельцам на Северном Кавказе в этом году и над чем работают специалисты компании сегодня?

– Один из примеров – препарат ПИКТОР™. Это фунгицид для защиты подсолнечника и рапса, который как раз относится к группе препаратов системы AgCelence®. Он будет первым в группе AgCelence®, который мы выводим на рынок. Следом за ним идут и другие новейшие препараты с новыми действующими веществами.

Коллектив компании BASF очень гордится тем, что ее разработки достаточно успешны и каждый год она регистрирует новые препараты, способствующие более успешному производству сельхозкультур. В ближайших нескольких лет мы планируем выводить на рынок сразу по несколько новых продуктов.

Специалисты компании работают сегодня уже и над препаратами будущего. В частности, такими, которые будут больше, чем средства защиты. Это выражается в дополнительных физиологических эффектах, влияющих на повышение урожайности.

Так, в главном офисе исследовательского центра Лимбургерхофе сейчас ведется разработка препаратов, способных усиливать устойчивость растений к различным стрессовым ситуациям, в частности, недостаточному количеству влаги в почве. Также идет работа над созданием продуктов, позволяющих растениям выживать и плодоносить в условиях ограниченных ресурсов. То есть при ограниченной, недостаточно полной обеспеченности питательными веществами эти продукты помогут растению дать хороший урожай.

Еще одно направление – совместная работа с семенными компаниями, которым мы помогаем в отработке технологий для получения семян лучшего качества.

Все это глобальные проекты, по которым можно увидеть готовый результат на рынке не сегодня, не завтра и даже не в следующем году. Это стратегическое направление деятельности компании.

– То есть на Земле ухудшается экология, обедняются ресурсы почвы, и компания BASF, опережая события, работает уже над проблемами будущего по обеспечению населения продуктами питания?

– Да, в мире потребность в продуктах питания растет, и серьезно. Потому что, с одной стороны, увеличивается население Земли, а с другой, изменяется структура питания, меняются потребности людей. Между тем ресурсы земли не безграничны.

В то же время нельзя не отметить, что уже сейчас сельхозпредприятия испытывают заметное увеличение рисков. Это и климатические, и финансовые условия в современном мире. Те же цены на продукты питания подвержены сильным колебаниям и влияют на экономику хозяйств достаточно серьезно. Работа компании BASF как раз и направлена на то, чтобы снизить риски хозяйств и в то же время удовлетворить спрос на продовольствие в целом.

# НЕТ ПРЕДЕЛА СОВЕРШЕНСТВУ

## Всемирно известный химический концерн BASF готов предложить новые решения на рынке средств защиты растений для повышения урожайности сельскохозяйственных культур в вашем хозяйстве!

**Кристоф Хофман закончил институт экономики в США (Северная Каролина) по специальности «менеджмент и управление предприятием». С 2000 г. работал в различных подразделениях немецкого концерна BASF. Получил опыт работы в странах Южной, Северной Америки и Европы. С 2005 г. специализируется в агропромышленном направлении деятельности концерна. Последние три года занимался выведением на рынок Европы нового проекта BASF AgCelence®.**

**С января 2012 г. работает в России, возглавляет региональную группу продаж отдела АГРО BASF, регион Северный Кавказ, Россия.**

**Наш корреспондент побеседовал с руководителем региональной группы продаж, Северный Кавказ, Кристофом Хофманом (на фото). Это, кстати, его первое интервью в России.**

– Кристоф, какие задачи поставил концерн перед вами, направляя для работы в нашу страну?

– Северо-Кавказский регион не только в России, но и в мире имеет очень большой потенциал для развития сельского хозяйства. И компания BASF, естественно, заинтересована развивать здесь бизнес совместно со своими клиентами. Первоочередная моя задача – увеличение оборотов компании BASF в регионе.

Вторая задача – еще больше усилить внимание к хозяйствам, являющимся конечными потребителями нашей продукции. То есть мы хотим лучше знать и понимать их потребности, для того чтобы иметь возможность предоставлять лучший сервис и улучшать качество предлагаемых нами технологий, направленных на получение большей урожайности сельхозкультур.

Есть еще третья задача, которая тоже связана с моей предыдущей работой, – запуск проекта AgCelence®. Я должен обеспечить его успешную реализацию здесь, на юге России.

– Вы были одним из специалистов, занимавшихся выводом на рынок Европы и Африки этого нового проекта от BASF. Как проходил этот процесс там и насколько успешным он оказался?

– В сельском хозяйстве, как вы знаете, от начала работы над проектом до выведения его на рынок проходит достаточно много времени в силу специфики отрасли, связан-

ной с сезонностью производства и особенностями регистрации препаратов в разных странах. Однако с проектом AgCelence® мы успешны уже более чем в 16 странах. Работу по его реализации и внедрению в производство мы начали три года назад. Но первые существенные плоды он принес только в прошлом году. Оборот от реализации проекта составил 20 млн. евро.

В последующие годы в странах Европы мы планируем достигнуть оборота по этому направлению более 100 млн. евро.

В России 2012-й станет годом запуска проекта.

– Почему это случилось не раньше? Россия была не готова?

– В каждой стране определен свой период времени, необходимый для регистрации всех средств защиты. На регистрацию первого препарата ушло около года, поэтому первая страна получила регистрацию на продукты по проекту AgCelence® только два года назад. Сейчас ситуация поменялась. Последние годы страны Европы получают регистрацию на применение препаратов группы AgCelence® одна за другой. К началу нового сезона закончен этот процесс и здесь, в России. И мы, как видите, не теряем времени. Информация о новой системе для повышения урожайности сельхозкультур уже доводится до руководителей и специалистов хозяйств.

– Из того общения, которое уже состоялось, прежде всего я понял, что руководители и специалисты российских сельхозпредприятий очень заинтересованы в инновациях. Потому что это напрямую связано с успешностью их бизнеса.

Сейчас в первую очередь мы считаем необходимым увеличить количество демонстрационных производственных испытаний, для того чтобы показать на практике результаты применения новейших технологий, научить применять их, а также расширить опыт и иметь возможность обмениваться им.

Очевидно, что одна и та же технология может по-разному работать в разных регионах, отличающихся как климатическими условиями, так и составом почвы. Это необходимо учитывать. Поэтому местным специалистам важно получить свой опыт работы с определенной технологией, для того чтобы понять, какие в ней есть преимущества и недостатки. Это поможет успешно работать с данной технологией в дальнейшем. Ну и, конечно, этот принцип подхода пригоден не только для системы AgCelence®, но и для других инновационных продуктов, которые мы выводим на рынок.

– Демонстрационные опыты вы планируете проводить в хозяйствах, с которыми работали, или будет какой-то новый подход в этом вопросе?

– Мы увеличим количество демоопытов и количество хозяйств, в которых планируется проводить эту

ты AgCelence® так же, как все другие препараты фунгицидной группы, и им не нужно никакого дополнительного оборудования для этого.

– Как вы оцениваете текущую работу филиала ЗАО BASF в г. Краснодаре?

– Она выглядит крайне интересной, потому что усилиями коллектива филиала в прошлые годы состоялся успешный вывод на рынок многих новых продуктов компании, в том числе внедрение проекта BASF CLEARFIELD®.

Также у меня сложилось крайне позитивное восприятие специалистов, которые здесь работают. Я вижу, что это сильная команда. Все специалисты имеют очень хорошие знания в агрономии, кроме этого у них есть большой потенциал и желание работать. Думаю, эта заинтересованность определяется в том числе и большими перспективами на российском рынке средств защиты растений в связи с его значительным развитием.

– Спрос на продукцию компании BASF растет, значит, объем работы тоже возрастает, между тем количество специалистов, работающих в представительстве на Северном Кавказе, остается прежним. В дальнейшем ожидаются какие-то структурные реорганизации?

– На данный момент команда в нынешнем составе готова к запланированному и ожидаемому объему работы. Однако в будущем, учитывая рост спроса на продукцию, мы считаем необходимым увеличение численности нашей команды, для того чтобы иметь возможность предложить более качественный сервис на рынке.

– Учитывая опыт внедрения предыдущего проекта – CLEARFIELD®, когда потребность в препаратах превысила количество имеющихся в наличии, предусматривает ли компания неповторения такой ситуации? Просчитывали ли специалисты компании потребность в препаратах нового проекта?

Получить более подробную информацию и проконсультироваться по вопросам применения СЗР компании BASF можно в любое удобное для вас время по телефонам:

• Краснодар: 8 (988) 248-90-43, 8 (918) 3-777-151, 8 (918) 377-43-61, 8 (918) 188-84-64

• Ростов-на-Дону: 8 (928) 229-96-44, 8 (928) 615-31-09

• Ставрополь: 8 (962) 449-57-30, 8-988-09-88-276



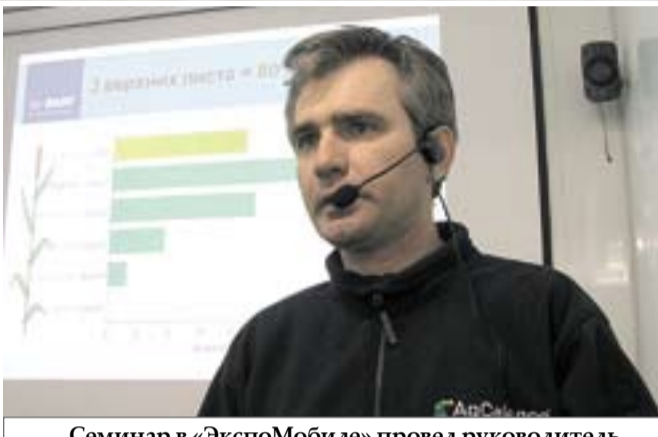
Так выглядит «ЭкспоМобиль» компании BASF



Новинка привлекла внимание



Внутри «ЭкспоМобиль» оборудован современным презентационным оборудованием



Семинар в «ЭкспоМобиле» провел руководитель технической службы, регион Северный Кавказ, к. с.-х. н. Б. А. Майоров



Для каждого участника семинара нашлась новая интересная информация

# БАСФ едет в районы

## Чтобы рассказать земледельцам о своих новых продуктах, специалисты БАСФ разработали новый проект

Новую, уникальную форму проведения зимних семинаров для руководителей и агрономов агропромышленного комплекса России разработали в этом году специалисты компании БАСФ. Стартовал необычный проект в Краснодарском крае. На одном из первых мероприятий, проходивших в ст. Журавской Кореновского района, побывал наш корреспондент.

Яркость и необычность проекта сразу бросались в глаза. Один из его главных элементов – трейлер «ЭкспоМобиль». Даже внешнее оформление автомобиля, в котором оборудовано удобное помещение для проведения обучающих семинаров, никого не оставляло равнодушным. Местные жители останавливались, рассматривая, расспрашивая, что да к чему. Подъезжавшие на семинар руководители, специалисты коллективных и фермерских хозяйств тоже подходили к трейлеру с удивлением. Разглядывали необычную конструкцию, а войдя внутрь, не скрывали довольных улыбок. Все здесь было устроено для них: удоб-

но и комфортно. На улице снег, мороз, а тут тепло, светло и все тщательно продумано. Есть место для верхней одежды, кондиционер, в два ряда расставлены удобные кресла. Помещение оформлено добротными информационными плакатами, есть экран для показа видеoinформации, а также место для угощения гостей: чай, кофе, пирожные.

С чем связано такое кардинальное отступление от привычного формата проведения подобных мероприятий? Пояснения дала менеджер по маркетингу, регион Россия, Е. А. ЛЕШТАЕВА, принявшая участие в первых семинарах:



– Организовывать тематические семинары зимой очень удобно. Это относительно спокойный период для сельхозпроизводства, и у земледельцев есть время для того, чтобы спокойно продумать организацию предстоящего сезона работы в поле, узнать о новинках, положительно влияющих на увеличение продуктивности, в том числе и в растениеводческой отрасли. Наша компания всегда активно пользовалась этим временем. Но в нынешнем году мы решили изменить форму организации своих мероприятий.

Для того чтобы провести семинар качественно, необходимо создать определенные условия. Это должно быть теплое помещение с аппаратурой для показа видеоматериалов, с обеспечением хорошего звука и т. д. Сделать все это можно было только в Краснодаре. Однако нашим гостям приходилось добираться сюда порой за 200 – 250 км. Прослушать семинар, а потом возвращаться назад – это требует достаточно много времени и сил. И тогда мы решили изменить тактику. Не они к нам, а мы к ним. В специализированной удобной аудитории провести занятие и без всякой спешки дать все необходимые разъяснения, ответить на вопросы. Таким образом, родилась идея о переоборудовании трейлера. И, как видите, она успешно воплощена в жизнь благодаря нашим партнерам – краснодарской компании «Академия Праздника».

Мы с большим уважением относимся к нашим клиентам – потребителям продукции компании БАСФ и хотим, чтобы они чувствовали это во всем.

Изменился и формат нашей работы. Теперь мы ведем ее более целенаправленно. С 13 февраля компания БАСФ начала проводить выездные семинары в районах Краснодарского края. Затем такая же работа будет проведена в Ставропольском крае и Ростовской области. Наш трейлер проедет больше 3200 км, побывает в 20 регионах Северного Кавказа.

На каждом мероприятии у каждого из присутствующих, а это 25 – 30 человек, будет возможность получить последнюю информацию из первых рук – от специалистов БАСФ, печатные информационные материалы, поговорить с технической службой, торговыми представителями, задать интересующие вопросы.

Сегодня наряду с другими продуктами БАСФ мы разьяняем и суть нового проекта AgCelence®. В Европе это уже не новинка. Да и в России есть хозяйства, имевшие возможность убедиться в эффекте AgCelence®. В ООО «Новомихайловское» (ст. Новомихайловская, Куцевский район, Краснодарский край) в результате эффекта AgCelence® прибавка на подсолнечнике в сложившихся условиях составила до 4,5 ц/га, в ОАО «Труновское» (с. Донское, Труновский район, Ставропольский край) – 6,4 ц/га, в СПК колхоз «им. Чапаева» (Кочубеевский район, Ставропольский край) – 3 ц/га. Вся эта информация открыта, и любой человек может узнать любые подробности. Кстати, те, кто уже успел убедиться в эффекте AgCelence®, первыми подали заявки на приобретение соответствующих продуктов.

**По окончании семинара его участники охотно поделились с нашим корреспондентом своими впечатлениями.**



Выселковский район, ООО «МИГ», агроном Г. В. ТКАЧЕНКО (справа), инженер С. И. ХОЛОДОВ: Специалисты ООО «МИГ» рассказали, что часто посещают подобные мероприятия различных фирм. В том числе и

компании БАСФ. Такую форму проведения семинара – походную считают очень интересной. Не надо куда-то ехать, фирма приехала сама, что очень удобно. К тому же получили очень подробную информацию, ответы на все свои вопросы.



**Выселковский район, глава КФХ «ИСТОМА» В. В. ПРЕШНЯК:**

– На семинарах БАСФ уже не первый раз. Брали разную продукцию. Эффективно есть, повышается урожайность.

Об эффекте AgCelence® раньше не слышал. Тема заинтересовала, сейчас хочу проконсультироваться, и, возможно, попробуем применить у себя.

Такая форма организации семинара, когда к нам приехали, конечно, нравится: удобно. Мы получили очень важную для нас информацию и общение.



**Кореновский район, глава КФХ «Надежда-1» А. Н. ЩЕРБИНИН:**

– Для меня этот семинар очень интересен. Но особенно привлек функцию Абакус®. Думаю, будем с ним работать в этом году.

Организация семинара очень удобная. Не надо никуда ехать: ни в Краснодар, ни в Тихорецк, все рядышком, от моего хозяйства всего 12 км.

Удовлетворяет и информация, изложенная специалистами. Остались некоторые вопросы – новое же все, но это уже в частном порядке спросим.



**Кореновский район, компания «ЮГРАС», торговый менеджер Ю. В. ТИЩЕНКО:**

– Организация семинара на высшем уровне. Именно такой формат

очень удобен. Прежде всего это мобильность, поскольку такой автозал может передвигаться и подобное мероприятие можно организовать в любом населенном пункте. Очень хорошее оформление. Специалисты БАСФ – высшего класса, всегда выступают толково, доходчиво.



Трейлер «ЭкспоМобиль» сопровождает дружный коллектив компании БАСФ

# С КЕМ АГРАРИЮ ЖИТЬ ХОРОШО?

В 2011 г. общий объём производства Группы «Акрон» (за вычетом внутреннего потребления) составил **5,8 млн. т.**

## ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ

В начале февраля в станице Ленинградской Краснодарского края прошёл «день открытых дверей» компании «Агронова». Хотя пока зима не собирается сдавать свои позиции, аграриям необходимо планировать полевые работы, связанные с внесением удобрений и проведением ранневесенних подкормок. На состоявшейся встрече компания «Агронова» продемонстрировала селянам свою готовность обеспечить их качественными минеральными удобрениями, открытость и нацеленность на общий успех.



ЗАО «Агронова» входит в состав Группы «Акрон», включающей в себя производственные, горнорудные, логистические и сбытовые предприятия в России, Китае, Северной Америке и Европе. Два производственных предприятия в Великом Новгороде (ОАО «Акрон») и Дорогобуже (ОАО «Дорогобуж») производят широкую линейку азотных и сложных минеральных удобрений. В ближайшем будущем начнёт работать собственный горнообогатительный комбинат на месторождении фосфатного сырья в Мурманской области.

В состав Группы также входят собственные аграрные предприятия, где применяются самые передовые технологии питания растений. Наглядный пример – предприятие «Кубрис» (Краснодарский край), которое уже третий год подряд является лучшим рисоводческим хозяйством России.

ЗАО «Агронова» представляет собой широкую сбытовую сеть на территории России: оно представлено в 8 регионах нашей страны (всего 19 представительств). В Краснодарском крае

работают два представительства: ЗАО «Красноармейскагронова» (ст. Красноармейская) и ЗАО «Кубаньагронова» (ст. Ленинградская). Ассортимент удобрений, поставляемых компанией, состоит из наиболее востребованных в агропроизводстве: аммиачная селитра, азофоска, карбамид. Важно отметить, что весь цикл (от производства продукции до продаж) контролируется одной компанией.

Группа «Акрон» имеет в собственности несколько передовых сельскохозяйственных предприятий в разных регионах России

Рассказывает Сергей Вивчарь, генеральный директор ЗАО «Кубаньагронова»:



– Я никогда не делал разделения между большим сельхозпредприятием и мелким фермерским хозяйством или ЛПХ – для меня все они прежде всего труженики. Аграрное производство ежегодно подвержено рискам: при неблагоприятных погодных условиях может пострадать как крупный хозяйственник, так и мелкий. Поэтому цена на удобрения одинакова для всех наших

клиентов независимо от объёма партии, и ограничений по минимальному объёму покупаемой продукции нет.

Мы реализуем минеральные удобрения во всем ЮФО, сегодня наша клиентская база насчитывает около 2000 хозяйств. Наше главное преимущество – высокое качество товара. Для дорогой импортной техники для внесения удобрений размер гранул очень важен, он влияет на равномерность внесения. Рассыпчатость наших удобрений также на самом высоком уровне, они не слеживаются.

В Группу «Акрон» наше предприятие вошло 15 лет назад. А вообще на рынке мы работаем уже 32 года и, замечу, за это время не подвели ни одного клиента! У «Акрона» 2500 железнодорожных вагонов, благодаря чему точно рассчитываются сроки поставки, сбоя не было никогда.

Продукция хранится на складе всегда с запасом. Предоставляем услугу и по хранению продукции, заранее приобретенной партнёрами. Так, сейчас на складе может храниться до 20 тыс. т удобрений, которые клиенты могут забрать в любой удобный для них момент. В сутки мы можем отгрузить до 2000 т продукции.

«Акрон» всегда идёт навстречу клиентам, в том числе и по формам оплаты. Мы находимся в активном диалоге с сельскими тружениками, ведь у нас общая цель – высокие урожаи сельхозкультур.

\* \* \*

Добрая история и надёжность отличают сбытовую сеть минеральных удобрений «Агронова». Только проверенных временем поставщиков выбирают аграрии, иначе в такой непредсказуемой отрасли, как сельское хозяйство, не выживешь.

Р. ЛИТВИНЕНКО  
Фото автора

**ЗАО «Кубаньагронова»:**  
353745, Россия, Краснодарский край, ст. Ленинградская,  
ул. Производственная, 9.  
Тел./факс: (86145) 7-05-03, 7-30-53.

Группа «Акрон» производит широкий ассортимент продукции, включающий более 40 наименований, в т. ч. аммиак, азотные и сложные минеральные удобрения, продукцию органического синтеза и неорганической химии.

# Персик, яблоня, груша, виноград и Препарат30Плюс

## ПРОВЕРЕНО ВРЕМЕНЕМ

В нашей жизни масляные эмульсии встречаются на каждом шагу: смазывающие добавки, косметические средства, сливочное масло, майонез... Без некоторых из них мы не мыслим своего существования.

МНОГИЕ годы на службе садоводов и виноградарей состоит минерально-масляная эмульсия Препарат30. В кругах защитников он ассоциируется с защитой от калифорнийской щитовки. Действительно, разработанная ещё в 60-е годы прошлого столетия система защиты садов против этого карантинного вредителя предусматривала опрыскивания-обмывки с расходом 80 - 100 л/га препарата и до 5000 л/га рабочего раствора. Изменились конструкции садов, появились новые пестициды, опрыскиватели, а Препарат30 актуальности не потерял и по-прежнему остаётся одним из основных садовых препаратов.

Минеральные масла в мировой практике защиты растений применяются в самых разных областях растениеводства: на овощных культурах, картофеле и злаках.

Производство препарата в России на протяжении последних 20 лет ведёт научно-производственная фирма «Собер», и все эти годы садоводы и виноградары Кубани и юга России успешно его применяют. Дипломы, медали, благодарственные письма и грамоты тому подтверждение. В 2010 году зарегистрирована торговая марка Препарат30Плюс. Под этой маркой Препарат (далее по тексту просто Препарат) не только сохранил лучшие свойства своего предшественника, но и улучшил их.

Как и прежде, калифорнийская щитовка продолжает наносить вред садам юга России. Изменился подход в построении защитных мероприятий против неё. Он заключается в дифференциации сроков обработок в зависимости от заселения растений вредителем. При высокой численности вредителя – более 50% повреждённых плодов в съёмном урожае предыдущего года – проводится полный цикл обработок. При средней – одна обработка перед цветением, 20-30 л Препарата на гектар совместно с эффективным инсектицидом против щитовки. В течение лета проводят два опрыскивания по личиночным стадиям щитовки эффективными пестицидами фосфорорганического синтеза или их смесями с Препаратом в уменьшенной концентрации. При низкой численности вредителя достаточно двух летних обработок по личиночным стадиям.

В системе защиты плодового сада опрыскивание Препаратом в смеси с инсектоакарицидами перед цветением играет решающую роль в подавлении развития большинства вредителей плодовых: щитовок, ложнощитовок, клещей, листовёрток, цветоедов, тлей и др. Следует отметить, что, обладая инсектицидной активностью, Препарат для большинства пестицидов является адьювантом. Доказано, что с инсектицидами смеси Препарата проявляют синергизм – увеличение пестицидной активности. Такое же явление наблюдается и при применении Препарата с глифосатами. Насколько это важно в построении защитных мероприятий? Во-первых, этим обеспечивается снижение норм расхода основных пестицидов. Во-вторых, снижение норм расхода рабочей жидкости. За счёт чего происходит эти «чудеса»? За счёт действия уникальных свойств Препарата на патогены, растения и за счёт усиления основных свойств пестицидов.

Действие минерального масла на насекомых заключается в закупорке дыхалец тонким слоем масла, за счёт чего происходит их удушье и растворение хитина, а в смеси с инсектицидами эти свойства кратно увеличиваются. Минеральное масло растворяет и обволакивает насекомых, что немаловажно в борьбе с кле-

щами, трипсами, где овицидные свойства Препарата являются основным фактором.

Каким образом улучшается действие гербицидов (например, глифосатов) в смеси с Препаратом? Минерально-масляная эмульсия улучшает смачиваемость листьев растений и предотвращает стекание рабочей жидкости, разрушая при этом глянцеобразную поверхность сорняков. Такие свойства баковых смесей позволяют на 18 - 20% снизить гектарную норму глифосатов, что даёт возможность обрабатывать молодые сады начиная со второго года посадки, без губительных последствий на деревьях.

Как ведут себя баковые смеси Препарата с фунгицидами? Испытаны меры борьбы с курчавостью листьев персика смесью Препарата с медным купоросом. В течение последних двух лет борьба с этим заболеванием успешно ведётся в два этапа: 1) опрыскивание 1%-ным медным купоросом в смеси с Препаратом по началу сокодвижения; 2) 0,5%-ный медный купорос в смеси с Препаратом с интервалом 4 - 5 дней в фазу «розовая почка». Применение медьсодержащих фунгицидов в весенний период до цветения яблони на всех сортах, не чувствительных к меди [Ренет Симиренко], до минимума снижает поражение паршой. Высокий эффект фунгицидов, особенно в ранневесенний период, объясняется тем, что смесь с минерально-масляной эмульсией не смывается осадками и постепенно отдаёт ионы меди.

В летний период смеси Препарата с инсектицидами фосфорорганической группы и пиретроидами продолжают им срок действия, особенно в самый жаркий период. Незаменимы смеси инсектицидов с Препаратом в борьбе с трипсами на цветочных и декоративных культурах, а также на овощных, например на луке. Обработки минерально-масляной эмульсией тли на картофеле являются наиболее эффективными против разноса вирусных и микоплазменных заболеваний, что успешно применяется за рубежом.



НПФ «Собер» совместно с ЗАО «Агриплант» продолжает совершенствовать технологии применения Препарата30Плюс. А. Вдовенко, директор НПФ «Собер» (справа) и А. Жидовкин, ведущий специалист ЗАО «Агриплант»

На виноградниках смеси Препарата с инсектицидами или акарицидами могут являться основными средствами борьбы с войлочковым клещом, акариномом, зелёной цикадкой, листовой формой филлоксеры, трипсом виноградным. Смеси минерально-масляной эмульсии с эффективными фунгицидами подавляют развитие таких заболеваний винограда, как чёрная пятнистость, антракноз. В весенний период (до цветения), когда выпадение осадков способствует развитию заболевания, минеральное масло не даёт застаиваться влаге на побегах и штамбе.

Уважаемые специалисты!

Приёмы, кратко отраженные в данной публикации, лишь небольшой перечень возможностей Препарата30Плюс в защите растений. НПФ «Собер» совместно с ЗАО «Агриплант» и отраслевыми НИИ продолжает работы по совершенствованию технологий применения Препарата и расширению спектра его использования. Рассмотренные приёмы позволят значительно снизить затраты на борьбу с патогенами за счёт снижения пестицидной нагрузки, что будет особенно полезно в вегетацию 2012 года в связи с подмерзанием плодовых и винограда, и при более низких затратах получить качественный урожай.

По вопросам технологии применения и приобретения Препарата обращаться в:  
• НПФ «Собер»: г. Краснодар, ул. Мира, 25, оф. 7. Тел.: (861) 267-08-31, 267-09-16, 8-988-247-84-06. E-mail: [soberko@mail.ru](mailto:soberko@mail.ru)  
• ЗАО «Агриплант»: г. Краснодар, ул. Красных партизан, 347/пр. Луговой, 30. Тел.: (861) 226-76-91, 226-69-37, 226-08-13, 226-67-16. E-mail: [mail@agreplant.ru](mailto:mail@agreplant.ru)

А. ВДОВЕНКО,  
директор НПФ «Собер»,  
А. ЖИДОВКИН,  
ведущий специалист ЗАО «Агриплант»

# Управление стрессом озимой пшеницы в ранневесенний период

## МИНЕРАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ

**Основным элементом питания растений является азот, особенно его нитратные формы. Чем больше нитратов вы вносите, тем сильнее будет вегетативный рост. Но как быть, когда растение не может усвоить азот?**

**Оптимальная температура роста растения – между 20° и 30° С. В условиях, если температура выше или ниже, растению необходима наша помощь.**



Благополучный выход зерновых колосовых из перезимовки – основной вопрос, который волнует крестьян в настоящее время.

Традиционный агроприём для достижения этой цели – ранневесенняя азотная подкормка. Но не торопитесь вносить слишком много азота в первую подкормку, не изучив состояния растений! Азот в силу ряда причин может не усвоиться:

**1. Слаборазвитая корневая система.** По данным департамента сельского хозяйства, около 60% посевов озимой пшеницы ушли в зиму в фазе 1 – 3-го листа, а 20% посевов вообще находились лишь в фазе «шильца».

Слабо раскутившиеся озимые имеют слаборазвитую корневую систему, которая не способна полноценно усваивать минеральные вещества из почвы.

Как известно, корневая система всасывает минеральный азот из почвы новыми корневыми волосками и поднимает по ксилеме вверх к листьям, где он усваивается и перерабатывается в органические вещества, только после этого становится питанием и обратным током возвращается в корневую систему. Таким образом корни для своего роста и развития получают питание от листьев.

**2. Стресс от воздействия низких температур.** После аномальных зимних условий 2012 года всходы озимой пшеницы находятся в состоянии жесточайшего температурного стресса.

На молекулярном уровне показано, что при низкотемпературных воздействиях растения замедляют свой обмен и переживают этот опасный период в заторможенном состоянии, нарушается работа фотосинтетического аппарата, происходит разрушение хлоропластов и митохондрий. Именно поэтому при силь-

ном стрессе у растений наблюдаются пожелтение или хлоротические симптомы из-за разрушения этих органелл.

Происходит гидролиз белка в аммоний. Аммоний становится токсичным и заставляет растение производить этилен (гормон старения). Высокий уровень этилена создает множество предпосылок, уничтожающих клеточные стенки, растения становятся восприимчивы к инфекционным заболеваниям, в том числе к корневым гнилям.

**3. Водный стресс.** «Зимняя засуха» возникает на не защищенных снежным покровом посевах озимых, под которыми почва промерзает на такую глубину, что практически вся корневая система оказывается в этом промерзшем слое. А последнее чаще всего имеет место на слабо развившихся с осени посевах. Если в дневные часы такие посева подвергаются интенсивной инсоляции, которая несколько повышает температуру листьев, вызывает усиление транспирации, но при этом не прогревает почву, то происходит обезвоживание растений вплоть до губительного для них уровня. Засуху такого рода можно назвать физиологической, т. к. влага в почве есть, но находится она в твердой фазе и не доступна для растений. К весне, с потеплением, обнаруживается какое-то количество погибших от засухи растений, хотя к этому не было, казалось бы, обычных для зимне-ранневесенней гибели причин, т. е. вымерзания, выпирания, выпревания и т. д.

## «ЗИМНЯЯ ЗАСУХА»

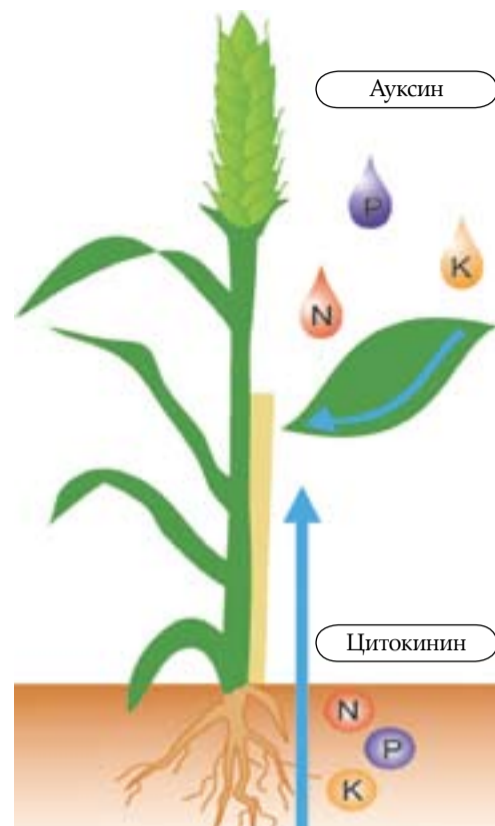
В 50-х годах ученые Н. В. Туркей и С. Н. Виттер в Университете штата Мичиган научно подтвердили, что при листовом питании в ранневесенний период элементы усваиваются на 95%, при внесении удобрений в почву – лишь на 10%.

В почве потребление питательных веществ происходит через корневые волоски, продолжительность жизни которых составляет всего несколько дней. Стресс-факторы приводят к отмиранию корневых волосков. Когда корневая система не способна воспринимать питание, только листовой подкормкой можно восстановить физиологические функции растения, нормализовать обмен веществ, усилить рост корневой системы и новых корневых волосков.

Поэтому первым этапом восстановления растений после перезимовки, давно зарекомендовавшим себя в зарубежной практике возделывания озимой пшеницы (Канада, США), является некорневая подкормка антистрессовыми питательными комплексами на основе аминокислот: Аминокат, 0,3 - 0,5 л/га или Микрокат Зерновой Старт, 0,3 - 0,5 л/га. Такой агроприем способствует активизации обменных реакций в растении, запуску фотосинтетических процессов в листе. Посредством развития вегетативной массы в кончиках листьев начинают производиться ауксины, которые необходимы для роста и развития корневой системы.

Таким образом, аминокислоты, доставленные напрямую в листья с помощью некорневой подкормки, являясь предшественниками фитогормонов, активизируют ростовые процессы значительно быстрее, чем традиционное потребление азота из азотной подкормки через корень.

По данным калифорнийских ученых, первая ранневесенняя азотная подкормка, которая, как правило, проводится по мерзло-талой почве, вообще не целесообразна: физиологически растение еще не может усвоить элементы питания корневой системой. При этом большая часть азота аммиачной селитры (70 - 80%) из удобрений просто улетучивается в виде  $NH_3$  (аммиак) либо промывается в ниже-



лежащие горизонты в виде  $NO_3^-$  (нитрат-ион). А это прямые потери материальных ресурсов.

Некорневая подкормка жидкими антистрессовыми препаратами на основе аминокислот - Аминокат или Микрокат Зерновой Старт - не только восстанавливает развитие листового аппарата, выводит растения из состояния зимнего анабиоза, но и стимулирует развитие корневой системы. После данного агроприёма растения тронутся в рост, начнут активно развиваться корневая система, только после этого агрономически обоснованно и экономически целесообразно проводить азотную подкормку.

**АМИНОКАТ** является наиболее доступным, недорогим современным средством управления стрессом растений. Уникальный комплекс L-аминокислот растительного происхождения быстро включается в обмен веществ, восстанавливая нарушенные в результате влияния заморозков цепочки синтеза белка и ауксинов, способствует усилению темпов роста растений.

**МИКРОКАТ ЗЕРНОВОЙ** - жидкие удобрения для некорневых подкормок на зерновых культурах. Произведены на основе экстракта морских водорослей, содержат аминокислоты, полисахариды и элементы питания, необходимые для сохранения потенциала продуктивности растений в течение вегетации. Эффективно выводят растения из стрессового состояния за счет сокращения энергозатрат на включение аминокислот и элементов питания в обменные процессы, активизируя ростовые процессы.

Для сохранения генетического потенциала растений озимых колосовых в последующие критические периоды развития (кущение, цветение и налив зерна) необходимо контролировать физиолого-биохимическое состояние растений и баланс элементов питания с помощью функциональной диагностики растений и подбирать соответствующие виды и дозы удобрений для некорневых подкормок (ООО «Лаборатория № 1»). Ослабленные растения более чувствительны к воздействию гербицидов, дефициту влаги, высоким температурам, атакам патогенов и вредителей. Сбалансированное питание растений с учетом потребностей в конкретных почвенно-климатических условиях способствует укреплению самозащиты растений и лучшему противодействию стрессовым ситуациям на протяжении всего вегетационного периода.

Ю. ТКАЧЕНКО,

зам. директора по развитию

ООО «Группа компаний «АгроПлюс», к. с.-х. н.,

Т. КАЗАНОВ,

заведующая лабораторией

ООО «Лаборатория № 1»,

к. с.-х. н.

## АГРОНОМУ НА ЗАМЕТКУ

ООО «Лаборатория № 1» проводит агрохимические обследования и контролирует состояние посевов сельскохозяйственных культур с помощью современных измерительных приборов, оказывает консультационные услуги в области минерального питания растений, а также реализует удобрения для некорневых подкормок, современные антистрессовые препараты, стимуляторы роста, корректоры дефицитов элементов питания испанской компании «Atlantica»: Аминокат-10%, Микрокат Зерновой Старт, Райкат Старт, Райкат Развитие, Келкат Микс Кальций и другие.



Управляя стрессом, мы сохраняем урожай



ООО «Группа компаний Агро Плюс»:

350072, г. Краснодар, ул. Шоссейная, 2/2.

Тел.: (861) 252-33-32, 252-19-91, 252-19-71,

факс (861) 252-27-86

ООО «Лаборатория № 1»:

353200, ст. Динская, ул. Красная, 154а.

Тел.: (86162) 5-12-70, 6-60-06

www.agroplus-group.ru, info@agroplus-group.ru

# Как выбрать препарат?

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ 

Если рассматривать три основных фактора живой природы (вредителей, болезни и сорняки), оказывающих отрицательное влияние на урожайность сельскохозяйственных культур, то сорные растения имеют свои особенности. Прежде всего они распространены повсеместно: нет ни одного поля, где бы они не произрастали. Их вредоносность в меньшей степени, чем у вредителей и болезней, подвержена влиянию погодных условий. Они присутствуют постоянно, и без мероприятий по борьбе с ними обойтись невозможно.

Возникает вопрос: какой именно препарат использовать в той или иной ситуации, на том или ином поле? Ассортимент гербицидов на рынке очень широк, и агроному бывает трудно сориентироваться не только в предложениях всего рынка, но и в препаратах одной фирмы.

С 1 СЕНТЯБРЯ 2010 г. компания «Сингента» и «Дау АгроСаенсес», дочерняя компания «Дау Кемикал Кампани», объявили о подписании эксклюзивного соглашения о поставке и дистрибуции, согласно которому «Сингента» берет на себя обязательство осуществлять поставку и дистрибуцию средств защиты растений «Дау АгроСаенсес» на территории стран СНГ. Это значительно расширило линейку препаратов, применяемых на зерновых культурах, которую теперь составляют 9 основных продуктов.

Кроме хорошо известных препаратов БАНВЕЛ®, ДИАЛЕН® СУПЕР, ЛИНТУР®, ЛОГРАН®, ЛОНТРЕЛ® ГРАНД, ПРИМА®, ЭСТЕРОН® добавились два революционных продукта, содержащих новые для России действующие вещества, – ДЕРБИ® и ЛАНЦЕЛОТ®.

Итак, из чего следует исходить, выбирая схему защиты? Это спектр сорных растений, эффективность, севооборот (предшествующая и последующие культуры), возможность фитотоксичности на культуру, период защитного действия гербицида, окно применения, требования к температуре и погодным условиям. Немаловажными остаются и экономические причины выбора гербицида (гектарная стоимость, дотации, условия оплаты и т. д.).

Наиболее экономичным решением является использование как отдельных препаратов, так и их смесей, которые включают хорошо зарекомендовавшие себя БАНВЕЛ®,

ЛОГРАН®, ЭСТЕРОН®. Рассматривая спектр действия этих препаратов по отдельности, следует сказать, что спектр действия гербицидов БАНВЕЛ® и ЭСТЕРОН® будет сходным (горец – виды, осот желтый, осот розовый, щавель – виды, полынь обыкновенная, щирица запрокинутая, ромашка – виды, канатник Теофраста, марь белая, крестовник обыкновенный, горчица полевая, амброзия полевая, молочай лозный, вьюнок полевой и др.). При внесении в полных зарегистрированных дозировках следует использовать ЭСТЕРОН®, который имеет более низкий температурный режим (хорошая эффективность от +5°C), что позволяет использовать его при ранневесенних обработках. БАНВЕЛ® обладает большей селективностью к культуре при повышенных температурах, поэтому его следует использовать при более поздних обработках, когда температура в момент применения приближается к 10 – 25°C. Однако у БАНВЕЛ® и ЭСТЕРОН® имеется недостаток эффективности на определенных семействах сорных растений (маковые, яснотковые, бурачниковые и некоторые другие). В этом случае следует использовать их смеси с гербицидом ЛОГРАН®. Данные гербициды и их смеси можно использовать начиная с фазы 3 листьев культуры и до конца ее кушения. Основным риском при использовании данных препаратов является очень быстрое прохождение фаз вегетации озимыми в весенний период.

В среднем и высоком ценовых сегментах выбор препаратов гораздо больше. Основным гербицидом в данном сегменте является ПРИМА®. Гербицид без слабых мест – так можно характеризовать данный продукт. В него входят 2 действующих вещества из классов, не имеющих последствие на последующие культуры: флорасулам и 2,4-Д эфир. Флорасулам относится к классу триазолпиримидинов, а 2,4-Д – к классу феноксиуксусных кислот. 2,4-Д в течение часа проникает и активно распространяется по растению. Флорасулам хорошо передвигается по ксилеме и флоэме, рост и развитие сорняков останавливаются после попадания продукта в растительные ткани, первые видимые симптомы можно заметить через 1 – 3 дня, полное уничтожение сорняков достигается через 7 – 14 дней. ПРИМА® обладает действием на широкий спектр сорняков: амброзия полевая, вьюнок полевой, яснотка (виды), василек синий, горец птичий, горчица полевая, гречишка вьюнковая, мак-самосейка, дескуракия Софии, желтушник левкойный, звездчатка средняя, канатник Теофраста, латук татарский, подмаренник цепкий и др.

Одним из ключевых моментов, характеризующих продукт, является его высокая эффективность в зарегистрированных нормах расхода по переросшим сорнякам, прежде всего по подмареннику цепкому. Препаративная форма ПРИМА® и свойства действующих веществ позволяют быстро проникать в растение даже при низких положительных температурах и с повышением температуры активно передвигаться по проводящим путям растения совместно с током питательных веществ. Это обеспечивает широкий диапазон эффективного применения: от +5°C до +25°C. Пониженное содержание в препарате 2,4-Д эфира позволяет расширить окно применения по фазам вегетации пшеницы и применять гербицид ПРИМА® от фазы 3 листьев культуры до фазы второго междоузлия.

На двух новых препаратах следует остановиться особо. ДЕРБИ® содержит два действующих вещества – флорасулам и флуметсулам, относящихся к классу триазолпиримидинов, и является новым поколением гербицидов, действующих на ацелоктатсинтазу (ALS-ингибиторы). Их положительным плюсом является полное отсутствие последствие на другие культуры. По сравнению с сульфониломочевинами спектр действия данного гербицида шире, он эффективно подавляет те проблемные сорняки, на которые сульфониломочевины не действуют: василек синий, сокирка полевая, фиалка полевая и др. ДЕРБИ® при максимальных нормах расхода обеспечивает стабильно высокую эффективность против

переросших сорняков, того же подмаренника цепкого. Также большим плюсом является отличная смешиваемость ДЕРБИ® с противозлаковыми гербицидами на зерновых. Прежде всего речь идет о препарате АКСИАЛ®. Но и другие продукты не снижают эффективности при смешивании с ДЕРБИ®.

ЛАНЦЕЛОТ® – это двухкомпонентный гербицид, содержащий флорасулам, а также новое для России действующее вещество – аминопирилод, относящийся к классу пиридинкарбокислиновых кислот и действующий на замещение натурального гормона роста, прекращая процесс деления клеток. Оба компонента системные, хорошо передвигаются по ксилеме и флоэме, аминопирилод обладает ярко выраженной почвенной активностью и хорошо передвигается по проводящей системе корней. За счет наличия гормонального действующего вещества ЛАНЦЕЛОТ® по спектру действия похож на гербицид ПРИМА®, но в отличие от последнего способен контролировать позже всходящие сорняки (прежде всего амброзию, марь и падалицу подсолнечника).

Характеризуя ДИАЛЕН® СУПЕР, следует сказать, что, останавливая на нем свой выбор, вы получаете широкий спектр действия и повышенную эффективность воздействия на корнеотпрысковые сорняки там, где их большое количество и они вышли из фаз развития, когда уничтожаются другими гербицидами (особенно это касается полей, на которых преобладает многолетний тип засорения, прежде всего бодяк полевой). ДИАЛЕН® СУПЕР контролирует сорняки, устойчивые к сульфониломочевинам, обеспечивая быстрое и продолжительное защитное действие.

Гербицид ЛИНТУР® хорошо контролирует как двудольные однолетние, так и многолетние сорняки. Особая очищенная препаративная форма дикамбы, содержащейся в гербициде ЛИНТУР®, абсолютно не угнетает культурное растение. Поэтому ЛИНТУР® – это выбор хозяйств, рассчитывающих на получение максимального урожая. Этого позволяет добиться и новый для некоторых регионов России прием – осеннее внесение гербицида ЛИНТУР®. Использование ЛИНТУР® с осени позволяет получить наиболее широкое окно применения по времени (от начала ноября до середины-конца декабря), снизить нагрузку на опрыскивающую технику, уйти от риска последствие сульфониломочевин, улучшить перезимовку озимых зерновых и за счет этого получить большую сохранность урожайности, чем при использовании гербицидов в весенний период.

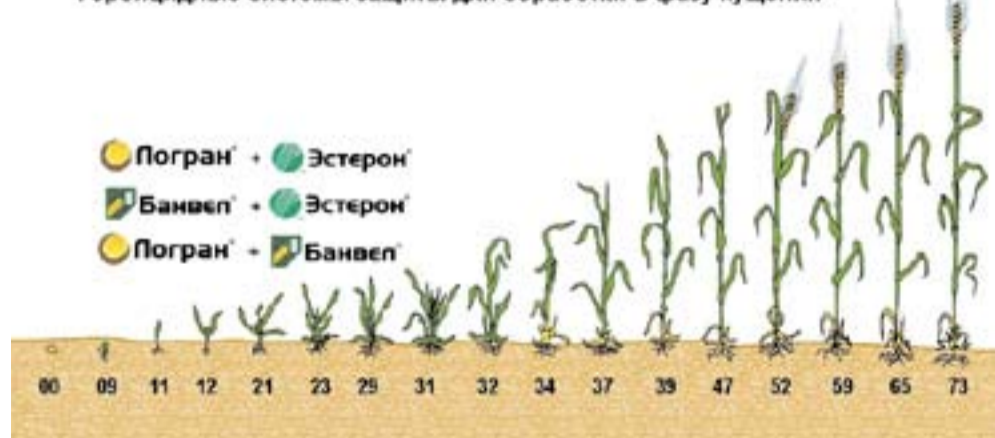
**Правильно планируя применение препаратов компании «Сингента», вы можете избавиться от проблем и получить дополнительную прибыль.**

**А. ЧЕТИН,**  
лидер группы технической поддержки по гербицидам ООО «Сингента»

Противодуодольные гербициды компании «Сингента» в 2012 году



Гербицидные системы защиты для обработки в фазу кушения



Осенняя обработка гербицидами



Гербициды для обработки от начала фазы кушения до 2-го междоузлия







## ДЛЯ ЗАЩИТЫ ВСХОДОВ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ

- **ФОРС® МАГНА** – комбинация двух современных инсектицидов – тиаметоксама (**КРУЙЗЕР®**) и тефлутрина (**ФОРС®**), применяемая для дражирования семян сахарной свеклы
- **ФОРС® МАГНА** обеспечивает контактно-системное и газопо-  
ронирующее действие на почвенных  
и наземных вредителей
- **ФОРС® МАГНА** благодаря «Эффекту  
жизненной силы» стимулирует развитие  
корневой системы и надземной массы,  
что обеспечивает стабильные  
и быстрые всходы



**Форс® Магна**

syngenta.



# Новый гербицид для защиты зерновых культур от злаковых и двудольных сорных растений



СТРАНИЧКА КОМПАНИИ 

Значительное место в современном ассортименте гербицидов, предназначенных для применения на посевах зерновых культур, занимают препараты на основе производных сульфонилмочевины. Некоторые из них (Секатор, Дифезан, Фенизан, Линтур) можно безопасно использовать на озимых культурах в осенний период, устраняя наиболее вредоносные формы сорных растений (дескурения Софии, ромашка непахучая и другие виды). Ряд гербицидов на основе метсульфурон-метила (Ларен, Гренч, Магnum и др.) успешно применяют на ранних фазах развития зерновых культур (2 – 3 листа), другие, например, комбинированный гербицид Секатор (мефенпир-диэтил + амидосульфурон + одосульфурон-метил-натрий), можно использовать и на более поздних стадиях роста и развития зерновых культур – не только в фазе кушения, но и в фазе выхода в трубку. Это позволяет расширить период проведения защитных мероприятий.

Названные гербициды предназначены для борьбы с широколистными сорными растениями, и ощущается дефицит препаратов, способных защищать посеы при смешанном типе засорения злаковыми и широколистными сорняками. Обе эти задачи решает новый комбинированный препарат Вердикт, ВДГ фирмы «Байер КропСайенс», зарегистрированный в России для борьбы с сорняками в посевах озимой и яровой пшеницы, в течение ряда лет изучавшийся в Центре биологической регламентации использования пестицидов ВИЗР. Он содержит в своем составе новое действующее вещество мезосульфурон-метил (30 г/кг), а также уже известный йодосульфурон-метил-натрия (6 г/кг). Кроме того, в состав препарата включен антидот мефенпир-диэтил (90 г/кг).

В странах ЕС мезосульфурон-метил заслужил репутацию «киллера» метлицы, кроме того, сообщается о его высокой эффективности в борьбе с райграсом мелкоцветковым, видами канареечника, костра, падалицы рапса. Высокая эффективность Вердикта в борьбе с овсягом и многими двудольными видами подтверждена и в Эстонии.

Новый гербицид быстро проникает в листья и корни растений. Как и другие сульфонилмочевины, активные ингредиенты, входящие в его состав, нарушают активность фермента ацетолактатсинтазы (ALS), что приводит к остановке деления клеток и роста растений, а антидот мефенпир-диэтил способствует быстрому распаду мезосульфурон-метила и йодосульфурон-метил-натрия в культурных растениях, обеспечивая высокую селективность и сводя к минимуму проявление фитотоксичности гербицида.

Активный рост чувствительных сорных растений прекращается в течение нескольких часов после опрыскивания. В течение первых 3 – 5 дней после внесения Вердикта отмечается пожелтение листьев восприимчивых растений, а через 7 – 14 дней – образование хлоротичных пятен и отмирание точек роста. Полное отмирание чувствительных сорняков происходит через 3 – 4 недели. Максимальный и быстрый эффект наблюдается при обработке в ранние фазы роста сорняков и при благоприятных условиях их роста (оптимальная влажность и температура).

Вердикт предназначен для борьбы с однолетними и некоторыми многолетними двудольными (широколиственными) сорняками, в том числе видами, устойчивыми к 2,4-Д и МЦПА. Эффективен он и против некоторых видов злаковых сорных растений. Из широколистных высокую чувствительность к нему проявляют следующие виды: щирица запрокинутая (*Amarantus retroflexus* L.), пупавка собачья (*Anthemis citula* L.), подмаренник цепкий (*Galium aparina* L.), горчица полевая (*Sinapis arvensis* L.), пастушья сумка обыкновенная (*Capsella bursapastoris* Medik.), виды пикульника (*Galeopsis* spp.), марь белая (*Chenopodium album* L.), просвирняк пренебреженный (*Malva neglecta* Wallr.), виды ромашки (*Matrikaria* spp.), мак-самосейка (*Papaver rhoeas* L.), звездчатка средняя (*Stellaria media* Vill.), ярутка полевая (*Thlaspi arvense* L.), осот полевой (*Sonchus arvensis* L.), виды шавеля (*Rumex* spp.), виды бодяка (*Cirsium* spp.). Из злаковых чувствительны лисохвост полевой (*Alopecurus myosuroides* Huds.), овсяг (овес пустой – *Avena fatua* L.), мятлик однолетний (*Poa annua* L.), метлица обыкновенная (*Apera spica venti* P.B.), плевел опьяняющий (*Lolium temulentum* L.), на

60 – 70% снижается засоренность и таким однолетним злаком, как костер полевой (*Bromus arvensis* L.).

На посевах яровых и озимых зерновых культур Вердикт весной вносят в период от начала до конца кушения культуры (ВВСН 21–29). Наиболее эффективен он при применении в ранние фазы роста и развития сорных растений. Осенью его применяют, начиная с фазы трех листьев и до окончания фазы кушения культуры.

В 2008 – 2009 гг. Центром биологической регламентации использования пестицидов ВИЗР гербицид испытывался на посевах яровой пшеницы в различных почвенно-климатических условиях (Алтайский край, Омская, Ленинградская и Воронежская области). На посевах озимой пшеницы его изучали в Краснодарском крае, Волгоградской, Ростовской, Рязанской, Воронежской и Тамбовской областях, на озимой тритикале в Воронежской и Калужской. В весенний период вегетации расход препарата составлял 0,3 и 0,5 кг/га. В качестве эталона брали Секатор, ВДГ (200 г/га – против двудольных сорняков) и Пума Супер 7,5, ЭМВ – 1 л/га (против злаковых сорняков) при однократном применении. Обработывали в два срока: в одном из вариантов опыта – в фазе кушения (ВВСН 25–29), в другом – в фазе формирования второго междоузлия (ВВСН 32). В состав рабочей жидкости Вердикта добавляли адьювант Биопауэр, ВРК (0,5 л/га) согласно рекомендациям фирмы-производителя.

В Воронежской области опыты были заложены на пшенице озимой сорта Северо-Донская юбилейная. Были распространены такие сорняки, как подмаренник цепкий, фиалка полевая, ярутка полевая, марь белая, пастушья сумка обыкновенная, чистец однолетний, vesнянка весенняя, бодяк полевой.

При осеннем внесении Вердикта 0,3 и 0,5 кг/га в фазе кушения культуры гибель двудольных сорняков достигала 56 – 98%, а их масса снижалась на 91 – 98%. Результаты, полученные в варианте Секатора, соответственно 61 – 94% и 87 – 94%.

В Рязанской области новый гербицид был применен на озимой пшенице Московская 39 весной. Наибольшее распространение имели бодяк полевой, ромашка непахучая, ярутка полевая, подмаренник цепкий, живокость полевая, метлица обыкновенная. При опрыскивании в фазе кушения культуры масса однолетних двудольных растений снижалась на 94 – 95% (0,3 кг/га) и 95 – 96% (0,5 кг/га), многолетних двудольных и однолетних злаковых – на 100%.

При внесении в фазе выхода в трубку культуры снижение массы однолетних двудольных видов достигало 77 – 87% и 70 – 88%, многолетних двудольных – 97 – 98%, однолетних злаковых – 100%.

Ярутка полевая, ромашка непахучая, подмаренник цепкий, живокость полевая, звездчатка средняя, бодяк полевой и метлица обыкновенная проявили к испытываемому препарату высокую чувствительность при внесении как в фазе кушения, так и в фазе выхода в трубку. Обработка в фазе кушения увеличивала массу 1000 зерен на 1 (0,3 кг/га) и 1,6 (0,5 кг/га) г по сравнению с контролем. Внесение в фазе выхода в трубку повышало массу 1000 зерен пшеницы соответственно дозам на 1,3 и 1,7 г. Урожай зерна пшеницы при химверде в фазе кушения культуры увеличивался по сравнению с контролем на 13,7% и 14,8%, а в фазе выхода – на 7,8% и 12,9%. В вариантах с Секатором урожай возрастал на 14,2% и 16,7%, Пумы Супер 7,5 – на 3,7% и 4,9%.

В Краснодарском крае Вердикт применялся весной на посевах озимой пшеницы сорта Батюк. Наибольшее распространение имели следующие сорняки: лисохвост полевой, подмаренник цепкий, бодяк щетинистый, мак-самосейка. При внесении в фазе кушения культуры 0,3 и 0,5 кг/га гибель сорных растений составляла соответственно 87 – 90% и 95 – 97%. При этом масса однолетних двудольных сорняков снижалась на 94 – 95% и 96 – 97%, многолетних двудольных видов – на 95 – 98% и 100%, злаковых – на 93 – 94% и 97 – 98%. Эталон Секатор уничтожал 41 – 44% сорных растений, масса однолетних двудольных сорняков снижалась на 81 – 84%, многолетних двудольных видов – на 91 – 93%. Гибель сорных растений от гербицида Пума Супер не превышала 39 – 41%, при этом однолетние злаковые погибли полностью. Достаточно высокой эффективностью Вердикта была и при обработке в фазе выхода в трубку пшеницы. В оба срока чувствительность к препарату проявляли подмаренник цепкий, мак-самосейка, бодяк щетинистый и лисохвост полевой (85 – 100%). Урожай зерна пшеницы при внесении 0,3 и 0,5 кг/га Вердикта в фазе кушения культуры увеличивался по сравнению с контролем на 8,4% и 9,1%, а в фазе выхода в трубку – на 7,4% и 7,9% соответственно. При использовании Секатора урожай возрастал на 5,3 – 5,6%, а Пумы Супер 7,5 – на 3,8 – 3% по сравнению с засоренным контролем.

В Ростовской области Вердикт применялся в осенний период на посевах озимой пшеницы сорта Донская юбилейная в борьбе с такими сорняками, как бодяк щетинистый, вьюнок полевой, пастушья сумка обыкновенная, горчица полевая, ярутка полевая, дескурения Софии. Уже осенью снижение их общего количества относительно контроля составляло 61%. В то же время в эталоне (Секатор) этот показатель составил 67%. Весной в посевах, обработанных с

расходом препарата 0,3 и 0,5 кг/га, отмечена 100%-ная гибель многолетних и однолетних сорных растений. В эталоне Секатор полностью уничтожал многолетние сорные растения и снижал массу однолетних двудольных сорняков на 84%.

В Воронежской области оценивались эффективность и безопасность весеннего применения 0,3 и 0,5 кг/га Вердикта на посевах озимой тритикале сорта Доктрина 110. Сорняки были представлены марью белой, подмаренником цепким, фиалкой полевой, яруткой полевой, липучкой оттопыренной, дескуренией Софии, пестчанкой.

Максимальное снижение массы сорных растений достигалось при опрыскивании в фазе кушения культуры (70%). Независимо от нормы внесения Вердикт не уступал по эффективности эталону. Достоверное увеличение урожая зерна по сравнению с контролем отмечалось только в варианте с Вердиктом, применяемым в фазе начала выхода в трубку культуры (6 – 11%). В эталоне (Секатор) урожай возрос лишь на 4 – 7%.

Обобщая полученные результаты, можно сделать вывод, что Вердикт показал высокую эффективность против двудольных и отдельных однолетних злаковых видов, в том числе овсяга, уничтожая его на уровне 99 – 100%. Однако отмечалась слабая эффективность против видов щетинника и ежовника, широко распространенных в России. Такие однолетние злаковые сорняки, как лисохвост полевой, метлица обыкновенная, мятлик однолетний, плевел опьяняющий, проявили высокую чувствительность к этому гербициду.

Полученные данные свидетельствуют о том, что применение Вердикта безопасно для растений яровой и озимой пшеницы, а также для яровой и озимой тритикале как при весеннем, так и при осеннем сроках внесения. При его применении на участках с высоким уровнем засоренности урожай культуры достоверно возрастал по сравнению с контролем.

Следует отметить, что применение Вердикта рекомендуется только в смеси с адьювантом Биопауэр, ВРК в дозировке 0,5 л/га для обеспечения высокой эффективности препарата.

Вердикт имеет широкие перспективы для применения в Российской Федерации на зерновых культурах (на озимой и яровой пшенице зарегистрирован в 2011 г.; на озимой тритикале регистрация ожидается в начале 2012 г.), так как в настоящее время является единственным препаратом, который можно применять для борьбы и с широколистными, и со злаковыми сорняками.

**Т. МАХАНЬКОВА,**  
ведущий научный сотрудник ВИЗР



**Bayer CropScience**

**Представительство «Байер КропСайенс» на Кубани:**  
г. Краснодар, ул. Кубанская набережная, 62, 12-й этаж.  
Многоканальный телефон (861) 20-11-477

**ПАРТНЕРЫ «БАЙЕР КРОПСАЙЕНС» НА КУБАНИ**

- ООО «Аверс», ст. Староминская, тел. (86153) 57792, 57243
- ЗАО «Агриплант», г. Краснодар, тел. (861) 2267691, 2266937
- ООО «Актив-Агро», г. Краснодар, тел. (861) 200-25-75
- ООО «Компания «Агропрогресс», г. Краснодар, тел. (861) 2525707
- ООО «АГРОТЕК», г. Краснодар, тел. (861) 2217113, 2217114
- ООО «Агролига России», г. Краснодар, тел. (861) 2668236, 2373885

- ООО «Дорф», г. Краснодар, тел. (861) 215-88-88
- ОАО «МХК ЕвроХим», г. Краснодар, тел. (8615) 2101685
- ООО «Ландшафт», г. Славянск-на-Кубани, тел. (86146) 26573, 26558
- ЗАО «ФЭС», г. Краснодар, тел. (861) 2157744, 2158414
- ООО «Химснаб», г. Краснодар, тел. (861) 234-29-62, 231-55-77
- ООО «ЮГРАС», г. Краснодар, тел. (861) 280025, 2280958



# ДРЕВО ЖИЗНИ «АВЕРС»

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Жизнь очень многогранна и порой непостижима. Каждый ее аспект, каждый частный случай отражают общие законы, как капля моря несёт в себе все знания о составе моря в целом.

Выбирая партнёра по поставке семян и СЗР, аграрии решают непростую задачу. Необходимо выбрать такую компанию, которая может обеспечить требуемое качество продукции, своевременную поставку, хорошую цену и удобную форму оплаты, а также профессиональное сопровождение (консультации и помощь в применении). Отношения между аграрием и поставщиком семян и СЗР можно сравнить с точной маленькой копией «большой» жизни.

Особое место среди поставщиков средств защиты растений и семян на юге России занимает ООО «ТД «Аверс». Это предприятие – один из лидеров дистрибуции и надёжный партнёр селян. Слово величавое дерево среди бескрайней южной степи, оно выделяется своим гармоничным развитием и надёжностью.

## Опыт – основа роста и развития

Основа развития любого дерева – его корневая система. Основа роста и развития «Аверса» – многолетний опыт, накопленный его сотрудниками. Правило компании – поставлять партнёру только то, что опробовано и прошло испытания. Только после этого специалисты «Аверса» дают подробные рекомендации каждому хозяйству. Для обмена опытом аграриев компания ежегодно проводит «дни поля» с демонстрацией технологий возделывания различных сельскохозяйственных культур, использования в них пестицидов и стимуляторов роста.

Региональный представитель в регионе Юг компании «Байер КрอปСайенс» Андрей Девитт считает, что основная отличительная черта компании «Аверс» – наличие своего достаточно большого хозяйства:

– «Аверс» сначала на своем опыте проверяет предлагаемые производителем технологии и только потом рекомендует своим клиентам. То есть «Аверс» может гарантировать своим клиентам, что он сам получил хорошие результаты и именно поэтому предлагает попробовать и им. Это очень нравится селянам, и они охотно пользуются рекомендациями от «Аверса».

Кроме средств защиты, семян, техники и удобрений «Аверс» предлагает новые стратегии и новое видение пути к высокому урожаю, в состоянии оказать экспертную поддержку и создать условия для повышения урожайности основных сельскохозяйственных культур не только в отдельных хозяйствах и холдингах, но в целых регионах. Так, например, произошло в Татарстане, где, используя технологический потенциал «Аверса», добились значительного повышения урожайности сахарной свеклы.

Именно такой экспертный подход и создает предпосылки для динамичного развития компании. Селяне нацелены на долгосрочные отношения, построенные на принципах доверия и порядочности. Именно это они получают в «Аверсе». То же самое подкупает и производителей, доверяющих «Аверсу» самое ценное, чем они сегодня располагают, – передовые технологии аграрного производства, – подытоживает Андрей Девитт.

## Точность – фундамент взаимодействия

Ствол дерева создаёт опору и венчается кроной, он тянется вверх – ближе к солнцу. Опора, возвышающая «Аверс» среди прочих подобных компаний, – бережное отношение к партнёрам, точность и педантичность.

Говорит Сергей Грошев, директор ООО «Сингента» по региону Юг:

– С «Аверсом» я знаком с момента его образования, мы были стратегическими партнёрами ещё по компании «Зенек» (середина 90-х годов). Всегда, начиная с маленьких объёмов продаж в первые годы существования и до крупнейших объёмов в Краснодарском крае среди дистрибуторов в настоящее время, компания отличалась особым отношением ко всему, за что бралась. «Аверс» – уже не просто дистрибутор или продавец с большим ассортиментом, а настоящий партнёр для нас и аграриев. «Дни поля», организуемые компанией «Аверс», по-настоящему популярны среди сельхозпроизводителей. В 2011 году, к примеру, подобные мероприятия посетили более 200 человек.

Специалисты «Аверса» умеют точно просчитывать свои риски, учитывать потребности покупателей. Радует, что доля компании «Сингента» в предлагаемом «Аверсом» пакете средств защиты растений и семян – самая большая среди всех поставщиков. Особо отмечу

педантичность «Аверса» в расчётах со своими партнёрами. За 15 с лишним лет они никогда не задерживали платежей, независимо от того, как с ними в свою очередь рассчитались покупатели. Это ценят как поставщики, так и покупатели – фермеры и агрохолдинги. Недавно я побывал в офисе компании и увидел непрекращающийся поток покупателей, желающих приобрести СЗР и семена у «Аверса».

где испытываются самые передовые разработки в области сельского хозяйства (руководит этими работами лично Иван Алексеевич Белина – генеральный директор ООО «ТД «Аверс», заслуженный работник сельского хозяйства Кубани), и отлаженный торговый процесс (под руководством Натальи Ивановны Гуляевой и Ольги Ивановны Полковниковой) – всё это в совокупности делает «Аверс» не достижимым для своих конкурентов. Для

важными условиями России семенами, а также импортными и отечественными средствами защиты растений компаний-производителей – лидеров на мировом рынке, качество продукции которых проверено временем.

В сфере импорта семян сахарной свеклы, подсолнечника, кукурузы, овощных культур, рапса фирма успешно сотрудничает со всемирно известными компаниями «СЕСВАНДЕРХАВЕ», «Сингента», «Лимагрэн», «Коссад Семанс», «Евралис Семанс».

Партнёрами ООО «ТД «Аверс» в области поставок на российский рынок средств защиты растений являются такие известные фирмы-производители, как «Сингента», «Байер КрอปСайенс», «Дау АгроСайенс», «БАСФ», «Дюпон», «Кеминова», «Ариста Лайф Сайенс Восток», «Флексом», «Шелково-Агрохим», «Август», «БашИнком» и другие.

Ключевых, весомых аргументов в пользу «Аверса» несколько:

- широкий ассортимент;
- собственный производственный опыт и оказание квалифицированной поддержки аграриям в период вегетации культур;
- возможность предоставления товарного кредита.

Говорит Сергей Дубовицкий, менеджер по продажам компании «БАСФ»:

– «Аверс» – одна из ведущих компаний на рынке средств защиты растений, осуществляющая большой объём продаж не только наших препаратов, но и от других лучших мировых производителей. Эта компания продаёт очень много импортного семенного материала (для дистрибуторов это непростой сегмент рынка), имеет ряд эксклюзивных продуктов.

Важный момент – в «Аверсе» уже сложилась постоянная команда специалистов. Тяжело найти среди компаний-дистрибуторов такую, которая тоже могла бы похвастаться отсутствием текучести кадров. Многие наши дистрибуторы банкротились, сталкивались с различными трудностями, распались и возрождались вновь, но «Аверс» на протяжении всего партнёрства стабильно развивается, без каких-либо проблем.

Среди клиентов «Аверса» – многие хозяйства Южного и Северо-Кавказского федеральных округов, а также за их пределами. Одних только КФХ, работающих с ТД «Аверс», почти тысяча. Фермерским хозяйствам – особое внимание: большой ассортимент предлагаемой продукции может удовлетворить все их запросы. В этом вопросе «Аверс» также один из лидеров.

В структуре продаж «Аверса» большую долю занимают препараты БАСФ, рекомендованные к применению на зерновых культурах и сое, много продётся и специального гербицида на подсолнечнике Евро-Лайтнинг. Протравитель Иншур Перформ в год его появления приобрело огромное количество аграриев. Это говорит о том, что специалистам «Аверса» доверяют.



На «дне поля» ООО «ТД «Аверс» в ст. Староминской. Во втором ряду в центре - руководитель компании И. А. Белина



Коммерческий директор ООО «ТД «Аверс» О. И. Полковникова на опытной делянке

Продолжает Андрей Девитт: – Мне хотелось бы подчеркнуть деловую составляющую наших отношений с ТД «Аверс». Перед компанией «Байер» «Аверс» всегда выполняет свои обязательства досрочно, вне зависимости от того, как складываются расчеты с хозяйствами. Мы знаем, что это не такой простой вопрос, как может показаться на первый взгляд. Такое отношение к «Байеру» позволяет планировать долгосрочные программы и помогать в продвижении наших продуктов, заниматься обучением, консультированием, прогнозированием объёмов препаратов для наработки на последующие годы, выводом новых препаратов на рынок.

## Удобство и близость к партнёрам

Могучими, надёжными, прочными ветвями тянется «Аверс» к своим партнёрам. То, что офис компании, складские помещения находятся в сельской местности, говорит о том, что сотрудники компании (не только менеджеры по продажам, а все офисные работники) не понаслышке знакомы с чаяниями и проблемами селян.

Сергей Грошев: – «Аверс» отличает наличие собственных складов, расположенных неподалёку от конторы, это очень удобно для партнёров. Организация «дней поля», наличие собственных опытных полей (2500 га),

компания «Сингента» «Аверс» – стратегически важный партнёр, каких даже в масштабе всей страны у нас немного. «Аверс» – однозначно лидер среди всех дистрибуторов Кубани, и вовсе не случайно в списке официальных дистрибуторов «Сингенты», указываемых на печатной продукции, «Аверс» стоит на первом месте.

Рассчитываем на дальнейшее развитие отношений с этой компанией, совсем недавно мы достигли договорённости о росте оборота более 20% к рекордному показателю прошлого года.

Также особо отмечу людей, работающих в «Аверсе». Их совсем немного, штат компании небольшой. Я знаю пять ключевых менеджеров по продажам, которые работают очень давно (с середины 90-х годов), это профессионалы с большой буквы. Они говорят на одном языке с покупателями, потому что раньше сами работали агрономами. Потому я не удивляюсь, что на плечах этих людей лежит огромный объём продаж, – это ещё одна особенность компании, – заключает Сергей Грошев.

## Качество как результат

Итог жизни дерева – его плоды. Основным направлением деятельности ООО «Торговый дом «Аверс» является обеспечение сельхозтоваропроизводителей высококачественными, адаптиро-



С гибридами сахарной свеклы компании «СЕСВАНДЕРХАВЕ» специалистов знакомит менеджер В. Панин

ООО «ТД «АВЕРС»

353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2 Тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43. E-mail: avers95@mail.ru





# МЕГАМИКС – ОПТИМАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПИТАНИЯ РАСТЕНИЙ

## АГРОНОМУ НА ЗАМЕТКУ

**МЕГАМИКС – высокоэффективное комплексное микроэлементное удобрение для предпосевной обработки семян и некорневой подкормки посевов сельскохозяйственных культур.**

МЕГАМИКС - инновационное жидкое удобрение, имеющее один из самых сильных составов как среди отечественных, так и среди импортных микроудобрений.

МЕГАМИКС отличается уникальным сочетанием макро- и микроэлементов (N, P, K, S, Mg, Cu, Zn, B, Mn, Fe, Mo, Co, Cr, Se, Ni) в легкоусвояемой растениями форме.



Комплекс удобрений МЕГАМИКС состоит из двух марок:

**МЕГАМИКС – предпосевная обработка** и **МЕГАМИКС – некорневая подкормка**. МЕГАМИКС – предпосевная обработка имеет уникальные составы для пшеницы, ячменя, овса, гороха, рапса, подсолнечника, льна, кукурузы, картофеля, зернобобовых и технических культур, содержит сбалансированный комплекс микро- и макроэлементов в хелатной и минеральной форме.

**МЕГАМИКС – предпосевная обработка** активизирует ферменты, которые стимулируют прорастание семян и биологическую активность почвы, что приводит к более раннему появлению всходов, формированию мощной корневой системы, усилению окислительно-восстановительных реакций и интенсивности выделения корневой системой растений растворяющих реагентов типа яблочной, щавелевой, уксусной и других кислот, а также ферментов – биокатализаторов. Эти реагенты превращают находящиеся в почве элементы питания в легкоусвояемую ионную форму и

вместе с микроорганизмами образуют ризосферу вокруг корневых сосущих волосков, откуда растение вновь поглощают необходимые элементы питания. Происходит увеличение интенсивности фотосинтеза и азотфиксации, накопление сахаров и белков, улучшается физиологическое состояние растений, повышается эффективное почвенное плодородие.

МЕГАМИКС позволяет осуществить строго дифференцированное питание каждому растению (практически на весь период вегетации), усилить стартовое ускорение в развитии всходов и их устойчивость к неблагоприятным факторам окружающей среды, оптимизировать минеральное питание, повысить урожайность и качество сельхозпродукции.

**Дополнительные преимущества:**

1. Семена, обработанные МЕГАМИКСом, сохраняют свои свойства (энергию прорастания, всхожесть) длительное время. Сев можно проводить даже через месяц после обработки семян. Это позволяет сельхозпроизводителю проводить сев в удобные сроки, как только позволит погода. (При совместной обработке с протравителями следует учитывать сроки сева, рекомендованные производителем данного протравителя.)
2. Семена, обработанные МЕГАМИКСом, имеют НРК на первые 3 недели развития. Это дает мощный старт и также снижает зависимость от погодных условий.
3. МЕГАМИКС обладает пролонгированным действием.

МЕГАМИКС – предпосевная обработка применяется через стандартные протравители семян, совместим с пестицидами. 1 т семян получает около 750 г солей микро- и макроэлементов. Норма расхода: 2 л на 1 т семян.

Отличительной особенностью удобрения МЕГАМИКС при предпосевной обработке является повышение кормовой и питательной ценности урожая за счет его обогащения важными микроэлементами (Se, Mg, Cu, Fe и др.), необходимыми для увеличения продуктивности животноводства, а также для здоровья человека.

МЕГАМИКС – некорневая подкормка является препаратом быстрой поставки питательных веществ во время наиболее максимальной потребности в них различных сельхозрастений.

МЕГАМИКС – некорневая подкормка применяется тогда, когда из-за неблагоприятных метеоусловий, ослабленного плодородия почв снижается поглощение элементов питания корневой системой. Питательные вещества, проникая в межклеточное пространство и проводящую систему, активно включаются в метаболизм растения, повышая эффективность фотосинтеза, дыхания и ростовых процессов. Увеличиваются корневые выделения, которые стимулируют полезные почвенные микроорганизмы в зоне ризосферы. Активный синтез ферментов позволяет более интенсивно использовать энергию, воду и минеральное питание.

МЕГАМИКС, в состав которого входят микроэлементы, наиболее

часто находящиеся в дефиците на различных типах почв, способствует быстрому росту вегетативной массы растений, мощному развитию корневой системы, большей закладке репродуктивных органов.

МЕГАМИКС позволяет существенно снизить стрессовое воздействие от неблагоприятной погоды и применения пестицидов, обеспечивая культурное растение конкурентным преимуществом перед сорняками в борьбе за питательные вещества и жизненное пространство.

МЕГАМИКС повышает урожайность и значительно улучшает качественные показатели сельскохозяйственной продукции.

МЕГАМИКС – некорневая подкормка применяется через стандартные опрыскиватели с расходом рабочей жидкости 20 – 200 л/га. Норма расхода: 0,2 – 0,4 л на 1 га.

МЕГАМИКС совместим с пестицидами. Отличная растворимость. Низкие затраты.

**Применение комплексного удобрения МЕГАМИКС позволяет растениям повысить усвоение азота (до 30 кг/га в пересчете на аммиачную селитру)!**

МЕГАМИКС –

надежный СТИМУЛ:

- активизации иммунитета и стрессоустойчивости,
- снижения заболеваемости,
- ускорения прорастания семян,
- повышения полевой всхожести на 10 – 15% и продуктивного кущения у зерновых,
- азотфиксации, фотосинтеза и ростовых процессов,
- увеличения коэффициента использования минеральных удобрений на 15 – 25%,
- роста плодородия почвы,
- улучшения качества сельхозпродукции,
- прироста урожая на 15 – 25%.



**ООО «СТИМУЛ»**

606442, Нижегородская область, г. Бор, ул. Луначарского, 128, тел./факс (83159) 7-23-88, <http://stimul-agro.ru>, e-mail: [office@stimul-agro.ru](mailto:office@stimul-agro.ru)

Официальные дистрибьюторы в ЮФО

ООО «РОССИЙСКИЕ ГУМАТЫ»: г. Ростов-на-Дону, ул. Портовая, 543, оф. 305, тел. (863) 298-90-02,

ООО «ГУМАТ»: г. Краснодар, тел. 8-918-474-48-19;

ООО «АгроХимМаг»: г. Ставрополь, тел. 8-928-268-06-94

## Точность внесения – составляющая успеха

### Разбрасыватели минеральных удобрений

Ширина захвата от 12 до 45 метров

**Предпосевные и междурядные культиваторы**

**Стерневые культиваторы, глубокорыхлители, дисковые бороны, дискаторы, мульчировщики**

**Плуги**

От 2 до 14 корпусов

**Сеялки точного высева ОПТИМА, MONOPILL, MINIAIR**

От 8 до 24 рядов

**Разбрасыватели**

Ширина захвата от 12 до 45 м

**Пресс-подборщики, измельчители, кормораздатчики**

**Косилки навесные и прицепные**

Ширина захвата от 2 до 9 м

**Опрыскиватели**

Ширина захвата от 15 до 45 м

**Грабли, ворошилки**

Ширина захвата до 15 м

**Зерновые сеялки**

Ширина захвата от 6 до 14 м

**352700, Краснодарский край, г. Тимашевск, ул. Выборная, 68.**  
**Тел./факс: (86130) 9-01-69, 90-412. Моб. тел. +7 905-408-1331.**  
**E-mail: [edelveis-south@mail.ru](mailto:edelveis-south@mail.ru) [www.edelveis-ug.ru](http://www.edelveis-ug.ru)**

На вершине успеха!

# «Нертус Агро»: от семян до урожая

## СЕМЕНОВОДСТВО

Компания «Нертус Агро» на правах официального партнера сербского Института полеводства и овощеводства города Нови Сад производит семена гибридов подсолнечника и кукурузы, используя родительские линии сербской селекции. Основана компания в 2010 году, тогда же был введен в эксплуатацию крупный семенной завод, спроектированный и построенный специалистами немецкого концерна PETKUS.

**Г**ИБРИДЫ подсолнечника и кукурузы изначально создавались селекционерами с учетом особенностей различных агро-климатических зон Украины и России. Благодаря высокой урожайности, хорошей адаптивности к разным условиям выращивания, устойчивости к болезням сербские гибриды завоевали признание аграриев. Только в Украине под них отведено более 30% посевных площадей.

Вместе с тем высокое качество генетического материала не единственное условие получения качественных семян. Только безукоризненное соблюдение всех этапов технологического процесса позволяет получить высококачественный посевной материал. Обратимся к технологии выращивания семян компании «Нертус Агро».

«Нертус Агро» выращивает семена гибридов в условиях строгой пространственной изоляции в хозяйствах Харьковской, Херсонской, Винницкой, Черкасской, Кировоградской, Киевской областей и в Крыму. Во время предпосевной подготовки поверхность полей идеально выравнивается, что обеспечивает одинаковую глубину посева семян и гарантирует появление дружных всходов. В почву вносятся минеральные удобрения для обеспечения культурных растений всеми элементами питания на протяжении всего периода вегетации. Для борьбы с сорняками, вредителями и болезнями на участках гибридизации «Нертус Агро» применяются только препараты торговой марки «Нертус».

Нередко материнская и отцовская линии гибридов зацветают не одновременно. Для того чтобы

совместить во времени цветение родительских форм и тем самым обеспечить высокое качество гибридных семян, материнскую и отцовскую линии высевают с разницей во времени.

Агрономы «Нертус Агро» совместно со специалистами института Нови Сад контролируют развитие растений в течение всего периода вегетации. До момента цветения в посевах обязательно удаляются все не типичные растения. В это же время проводится удаление метелок на материнских формах растений кукурузы. А в посевах подсолнечника на протяжении всего периода цветения удаляются фертильные растения материнской линии. Таким образом достигается высокий уровень генетической чистоты гибридных семян.

Для повышения эффективности опыления на участках гибридизации устанавливают ульи с пчелами из расчета не менее 3 пчелиных семей на 1 гектар посевов.

После окончания цветения в посевах обязательно удаляются растения отцовских форм. Тем самым исключается механическое засорение будущего посевного материала и обеспечивается его высокая однородность.

Заключительным этапом в производстве высококачественных семян является предпосевная подготовка. «Нертус Агро» проводит ее на собственном семенном заводе, укомплектованном современным технологическим оборудованием PETKUS. Готовые к посеву семена расфасовываются в фирменные бумажные мешки, снабженные тремя степенями защиты от подделки.

Совместно с сербским Институтом полеводства и овощеводства города Нови Сад и немецким концерном PETKUS «Нертус Агро» ежегодно проводит «дни поля». Их участники посещают участки гибридизации и демонстрационные полигоны компании, где знакомятся с гибридами, которые уже есть в продаже, и с новинками будущих сезонов.

Гордостью компании являются гибриды подсолнечника НС-Х-6006 и НС-Х-6007 – генетически устойчивые к гербицидам из группы сульфониломочевины и предназначенные для выращивания по технологии СУМО.

Гибрид подсолнечника НС-Х-6009 толерантен к гербицидам имидазолиновой группы и предназначен для выращивания по технологии CLEARFIELD.

Большинство сербских гибридов предназначено для традиционной технологии выращивания.

Высокоурожайные гибриды подсолнечника НС-Х-626, НС-Х-6013 хорошо переносят почвенную и атмосферную засуху. Засухоустойчивый гибрид НС-Х-6016 характеризуется устойчивостью к пяти расам заразихи.

Особым спросом у российских аграриев пользуется ранний гибрид НС-Х-32, отличающийся высокой устойчивостью к болезням.

Гибрид кукурузы НС-2012 отличается повышенной устойчивостью к болезням и полеганию. НС-402 характеризуется хорошей пластичностью к разным условиям выращивания и высокой урожайностью по зерну и силосу.

Экономические преимущества выращивания гибридов очевидны. Особенно когда нет сомнения в их генетической чистоте.

Недаром сербы говорят: «Ценнее золота НС-семена. Не экономьте на них никогда!».

Полный перечень и подробное описание всех гибридов, семена которых выращивает компания «Нертус Агро» для российских аграриев, можно найти на сайтах [agro.nertus.ua](http://agro.nertus.ua) и [garantoptima.ru](http://garantoptima.ru)

Е. ЕВСЕЕВА,  
менеджер ООО «Гарант Оптима»



Представительства ООО «Гарант Оптима»:  
г. Краснодар, т/ф (861) 255-03-77, моб. тел. 8 (918) 634-10-73;  
г. Волгоград, т/ф 8 (902) 361-36-14 [www.garantoptima.ru](http://www.garantoptima.ru)



# SILVER-Line

1987–2012 25 лет пропашным сеялкам AMAZONE

Специальная цена к СЕРЕБРЯНОМУ юбилею! Спрашивайте у вашего дилера AMAZONE



EDX



ED



## AMAZONE

Амазоне ООО  
(4967) 55 59 30  
[www.amazone.ru/silverline](http://www.amazone.ru/silverline)



Система  
Снижения  
Себестоимости