



Агропромышленная газета юга России

№ 1 - 2 (230 - 231) 11 - 30 января 2011 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: www.agropromyug.com

ВАШ ПОМОЩНИК - РОССЕЛЬХОЗЦЕНТР

ИЗ ПЕРВЫХ РУК

В соответствии с проводимой административной реформой, во исполнение распоряжения Правительства РФ от 05.05.2007 № 566-р путем реорганизации 143 государственных семенных инспекций и станций защиты



растений создано ФГУ «Российский сельскохозяйственный центр» с филиалами в субъектах Российской Федерации. О работе филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю рассказывает врио руководителя Л. Н. ШУЛЯКОВСКАЯ.

- Людмила Николаевна, какова цель реорганизации и какие изменения произошли в работе филиала с момента его образования?

- Цель всех изменений - оптимизация работы и выполнение поставленной перед центром Правительством и Минсельхозом России основной задачи - оказание государственных услуг в области растениеводства.

На сегодняшний день филиал представлен следующими структурными подразделениями: отделы защиты растений, семеноводства, отдел по организации сертификации, центральная технологическая лаборатория, 44 районных отдела, в 10 из которых проводятся аналитические исследования средств защиты растений и сельхозпродукции. Штатная численность сотрудников - 325 человек, большинство специалистов имеют стаж работы более 25 лет. Это профессиональные, трудолюбивые, ответственные кадры, способные решать вопросы по семеноводству и защите растений в хозяйствах всех форм собственности.

В рамках возложенных на него задач филиал оказывал государственные услуги в основном по защите растений, а с марта 2010 г. - и в области семеноводства. В структуре филиала сформирован отдел по семеноводству: приняты специалисты, лаборатории укомплектованы оборудованием. Уже сегодня во всех районах края сотрудники отдела проводят отбор проб семян, полевые исследования по определению сортовой чистоты. В 17 районах организованы лаборатории по определению посевных качеств семян, в текущем году планируется организовать их и в других районах. Краснодарский край является основным поставщиком семян многих сельхозкультур, и очень важно, чтобы семена были высоких посевных кондиций. Важнейшим этапом в достижении этой цели является сертификация. Филиал аккредитован как орган по сертификации и имеет в своей структуре аккредитованный испытательный центр с сетью лабораторий в районах. Испытательные лаборатории уполномочены проводить анализы и сертификационные работы, результатом которых является выдача сертификатов соответствия.

- Расскажите подробнее, что представляет собой система добровольной сертификации «Россельхозцентр»?

- С июля 2010 г. филиал перешел на новую систему - добровольной сертификации «Россельхозцентр», которая в полной мере отвечает требованиям времени и ФЗ от 27 декабря 2002 г. № 184-ФЗ «О техническом регулировании». Объектами системы добровольной сертификации «Россельхозцентр» являются семена сельхозрастений, зерно и продукты его переработки, другая продукция растениеводства, машины и оборудование сельскохозяйственного назначения, вода, почвы, искусственные грунты, леса и декоративные насаждения, древесина, помещения, сооружения, хранилища. Введение системы обеспечивает расширение сферы деятельности в области сертификации продукции и услуг на аграрном рынке России и в итоге повышает их качество. В системе добровольной сертификации продукцию можно защитить не только сертификатом соответствия, но и знаком соответствия, что оставляет меньше возможностей для фальсификации. Система добровольной сертификации предусматривает ведение единого реестра выданных сертификатов, который предоставляет потребителям возможность проверить наличие выданных сертификатов, а значит, и исключить контрафактность продукции.

Важным этапом в развитии учреждения стала аккредитация ФГУ «Россельхозцентр» в международной системе ISTA. Полученная аккредитация дает право проведения работ по сертификации партии семян, предназначенных для международной торговли, с оформлением оранжевого сертификата. Подробную информацию можно получить на нашем сайте www.rsc23.ru.

- Что нового предлагает филиал в сфере защиты растений?

- Мониторинг вредных объектов, представляющих угрозу сельхозкультурам, остается одним из главных видов нашей деятельности в области защиты растений. Значимость этой работы велика, поскольку число агрономов по защите растений в хозяйствах последние годы сокращается. К тому же на Кубани насчитывается более 16 тыс. фермерских хозяйств, которым необходимы систематическая помощь, консультации, советы по вопросам защиты растений. Специалисты филиала постоянно отслеживают фитосанитарную обстановку в крае, своевременно оповещают хозяйства о сроках появления вредных объектов на сельхозкультурах в течение года. С 2011 г. введен новый способ их передачи сельхозпроизводителям - услуга SMS-сообщений. Все желающие могут своевременно получить сигнал к обработке и рекомендации по оптимизации проведения защитных мероприятий против вредных объектов.

По результатам проводимого в крае мониторинга специалистами филиала ежегодно издается «Обзор распространения основных вредителей, болезней сельхозкультур в крае в текущем году и прогноз их появления на следующий год».

Продолжаем оказывать услуги по проведению фитогэкспертизы семян, производственно-демонстрационным испытаниям средств защиты растений и другие согласно положению филиала.

Есть у нас и новые технологические разработки. Для усовершенствования и модернизации проведения фитосанитарного мониторинга на базе филиала начато внедрение инновационной географической информационной системы (GPS) в области защиты растений, итогом которой является создание высокоточных карт развития вредителей, болезней, сорняков, на основании которых можно делать наиболее точные прогнозы их развития и дальнейшего распространения, правильно выбирать препараты, оптимизировать обработки посевов. В текущем году планируется применение GPS для выявления саранчовых в плавневой зоне края и пиввицы на зерновых колосовых культурах с последующим проведением авиаобработок.

В центральной технологической лаборатории и 9 районных отделах филиала оказываются услуги по проведению аналитических испытаний: процента действующего вещества, качества протравливания, а также по определению остаточного количества пестицидов в сельхозпродукции, почве, воде и др. Кроме того, проводится государственный мониторинг в области качества зерна согласно положению, утвержденному приказом ФГУ «Россельхозцентр» от 23.06.2009 г. № 178. Цель мониторинга - получение ежегодной объективной информации о товарных и потребительских свойствах зерна.

Так что наш филиал продолжит трудиться на благо Кубани, сохраняя урожай сельхозкультур в коллективных, фермерских, личных подсобных хозяйствах и на дачных участках.

Беседавал Д. ПОЛЕВОЙ

Золотая Нива '11

НОВЫЙ формат — НОВЫЕ возможности!

XI МЕЖДУНАРОДНАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ВЫСТАВКА 19-21 мая 2011 г.

21 мая — день поля
«Золотая Нива» в ПОЛЕ

19-21 мая — индивидуальные показы сельхозтехники

Ждем Вас на выставке:
Краснодарский край, г. Усть-Лабинск.

Тематические разделы:

- Сельскохозяйственная техника.
- Запасные части, Спецтехника.
- Растениеводство.
- Животноводство.
- Птицеводство.
- Перерабатывающее оборудование.
- Агрообразование.
- Финансирование, кредитование, лизинг.
- Страхование.

www.niva-expo.ru
тел.: (86135) 4-09-09 (доб. 125, 559)

ПОДШИПНИКМАШ

ОВОЩНОЙ БИЗНЕС НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ

syngenta

В конце минувшего года компания «Сингента» провела в поселке Витязево Краснодарского края III ежегодную итоговую конференцию на тему «Компания «Сингента» - 10 лет успеха в России».

Это мероприятие ставило целью ознакомление с новыми технологиями выращивания овощных культур и программами защиты от болезней и вредителей, ознакомление с опытом передовых овощеводческих хозяйств России по переработке, упаковке, реализации овощной продукции, созданию собственного бренда и сотрудничеству с торговыми сетями.

На конференцию прибыли делегаты из шести регионов РФ. Всего 2 года назад в подобном мероприятии участвовали представители только Краснодарского края, в прошлом году присоединились Волгоградская область и Ставрополье, а теперь еще Саратовская, Астраханская и Ростовская области.

Кочан

в широком ассортименте



- Растем в количестве и качественном составе! - прокомментировал этот факт в начале выступления на открытии конференции

руководитель региона Юг компании «Сингента» по овощным культурам Дмитрий Горобец. Факт отрадней прежде всего потому, что, как отметил Д. Горобец, подводя краткие итоги работы компании в 2010 году, сегодня все большее значение приобретает вопрос соблюдения агротехнологий. Условия производства сельхозпродукции, в частности овощей, становятся все сложнее из-за экстремальных погодных условий и увеличения с каждым годом количества вредителей и болезней. Итоги весьма неблагоприятны для возделывания сельхозкультур 2010 года показали, что хорошие урожаи овощей получены только в тех хозяйствах, где применяют современные методы их выращивания и качественные семена.

Д. Горобец подчеркнул также, что государство оказывает поддержку сельскому хозяйству, в том числе производителям овощной продукции. Появились варианты более льготного кредитования и рефинансирования кредитов и т. п. Это также работает на увеличение площадей под выращивание овощей.

Перейдя далее к вопросу производства капусты, Дмитрий Горобец коротко рассказал о ситуации на рынке, дал некоторые прогнозы. Было отмечено, что сегодня в России производится капуста больше, чем в других странах Европы, и цена на нее удовлетворяет как производителей, так и потребителей. Причем выращивание культуры переместилось с приусадебных участков и дач на поля сельхозпредприятий. Соответственно изменилась технология возделывания, и это сказалось на средней урожайности: в 2005 году она составляла 16,3 т/га, в 2007-м - 17,5, а в 2010 году возросла до 20,5 т/га.

Сегодня рынок и технология выращивания требуют посадочного материала очень высокого качества, который должен обеспечивать оптимальные потребительские свойства продукта, стабильность урожая, максимальный выход товарной продукции с единицы площади, устойчивость к болезням и вредителям, транспортабельность, пригодность к хранению.

Докладчик дал краткую характеристику ряду популярных гибридов капусты. Из ранних отметил Миррор F1 (срок созревания 45 - 50 дней) как очень генеративный, плотный, средняя масса кочана - 1,5 кг. Этот гибрид не терпит перестоя на поле. У гибрида Кевин F1

срок созревания чуть больше - 50 - 55 дней, масса кочана - до 2 кг. Сажать эту капусту рано не следует, т. к. она требовательна к температуре почвы и может дать мелкий кочан.

В группе среднеранних гибридов Д. Горобец помимо Агрессора F1 отметил Адаптор F1, который созревает на 5 - 10 дней позже (115 - 120) и в отличие от предшественника имеет более крупный кочан. Для длительного хранения предназначены поздние гибриды Новатор F1 (срок хранения больше 7 мес.) и Зенон F1 (может храниться больше 9 мес.).

Компания «Сингента» предлагает целый ряд гибридов капусты, устойчивых к повреждению трипсом: от самого раннего - SGW 3352 на стадии регистрации до позднего Зенона F1. Есть также гибриды для так называемой штучной упаковки, соответствующие требованиям супермаркетов как по массе (1,5 - 2 кг), так и по качеству и товарному виду: ранний Металор F1, среднеранний Юниор F1 и поздний Блоктор F1. По пригодности к хранению вне конкуренции в своих группах ранний SGW 3352, среднеранний Куизор F1 (4 мес.) и поздний Зенон F1.

Обозначив перспективы развития рынка капусты, докладчик, в частности, сказал, что ожидается в скором времени регистрация гибрида, устойчивого к фузариозу. Он будет испытываться в условиях Кубани. Появится гибрид брокколи, устойчивый к жаре и подходящий для нашего региона. Будет развиваться направление цветной капусты, которая приобретает все большую популярность: ее в России употребляют порядка 16% горожан. В Европе завоевывает рынок капуста-мини, со временем она появится и в России, завершил свое выступление Д. Горобец.

Боско F1 и Братко F1 - лидеры продаж на Юге



Далее эстафету в выступлениях принял Валерий Бакалдин, специалист компании «Сингента» по продукту (лук) по России и СНГ (г. Волгоград), заслуженный агро-

ном РФ. Он рассказал о производстве лука в России и его ассортименте в компании «Сингента» для юга страны.

Хилтон F1 - лук 90 - 95-дневный, если отнести его к ранней группе, то он считается позднеранним. Имеет плотную чешую, если чуть переждать, подходит под мехуборку. Потенциал урожайности - 70 - 75 т/га на капельном орошении. Плохо переносит дефицит влаги - быстро идет на созревание и не достигает оптимального размера.

Гибриды Братко F1, Боско F1, сорта Банко и Мундо размещены по вегетационному периоду и периоду хранения. У Братко F1 вегетация 115 - 120 дней,



Участники итоговой конференции в пос. Витязево

прекрасный южный бронзовый окрас, плотная чешуя, пригоден к мехуборке. Реальная урожайность - 80 - 95, до 100 т/га. Хорошо хранится. Боско F1 относится к позднему, вегетационный период 120 - 125 дней. Подходит для механизированной уборки, длительного хранения.

Сорт Банко - прародитель этих гибридов, он более поздний. Неприхотлив. Хороший урожай - до 130 т/га. Даже при густоте всего 600 тыс. растений на га (рекомендуемая густота 800 тыс.) можно получить до 100 т/га. Очень крупная луковица. Прекрасно хранится.

Сорт Мундо в нашем южном регионе можно хранить 8 - 9 месяцев. Обеспечивает гарантированный урожай в любых погодных условиях.

В летний период во многих регионах при выращивании лука наблюдается нехватка воды, и растения получают серьезный стресс, отметил докладчик. Оптимальное количество влаги - 100 куб. м/га в сутки (при 9 - 12 листьях). Лучший вариант полива - капельное орошение. До третьего листа очень интенсивно развивается корневая система, поэтому должен быть перерыв между поливами - для развития корней. В это время необходима подкормка фосфором, потом азотом (начиная со второго листа, не менее 25 кг/га), до середины вегетационного периода.

В. Бакалдин коротко рассказал о выращивании раннего лука под пленкой. Площади под рассадным луком каждый год удваиваются, по урожайности (до 90 т) и затратам (они чуть больше, чем у озимого) он может догнать озимый лук. На рассаде должен быть лук высокоурожайный, с коротким вегетационным периодом. Желательно иметь камеру для проращивания рассады, потом помещать в теплицу. Важно, чтобы в теплице он не остановился в развитии перед высадкой, в фазе 2 - 3 листов. Рекомендуемая густота - не более 500 тыс./га при 4 растениях на ячейку.

Синьор помидор на марше



Мария Внучкова, менеджер по продукту (томаты открытого и защищенного грунта), выступила докладом о гибридах этих популярных овощей, предлагаемых компанией «Сингента».

Потребление томатов в России растет, соответственно повышаются требования к качеству продукции и урожайности. Популярны в различных странах и климатических условиях гибрид Бобкат F1. Универсален и неприхотлив, везде демонстрирует превосходные результаты. Среднеранний высокоурожайный гибрид Вольверин F1 - с более мощным кустом и, соответственно, большей жароустойчивостью и более высоким качеством плодов. Его выращивают не просто в рассти, но и с подвязыванием, чтобы сохранить качество плодов и обеспечить более высокий выход товарной продукции. Плод очень красивый, округло-приплюснотой формы, плотный, ярко-красного цвета, без зеленого пятна, средний вес до 250 г. Хорошо

хранится, устойчив к растрескиванию, транспортабелен. Эти гибриды - между детерминантными и полудетерминантными.

Томалэнд F1 - новый томат, в России продается только год. Он максимально устойчив к вирусной мозаике и желтому скручиванию листьев. Плоды плотные, транспортабельные, вес 160 - 180 г, яркий красный окрас, выращивать можно как в рассти, так и подвязывать на колья. Ром F1 - тоже новый, его начали продавать в 2010 году. Среднеранний, с момента высадки 120 дней. Крупноплодный, кубовидно-округлой формы, вес плода 250 - 300 г, хорошо подходит как для потребления в свежем виде, так и для домашнего консервирования. Достаточно урожайный, плотный.

Далее М. Внучкова рассказала о кустовом томате Фаино F1. Урожайность высокая, до 6 кг с куста. Вес плода 40 - 50 г, его называют «мини-сливка», вкус сладко-кислый. Не годится для механической уборки, но на рынке котируется как деликатесный, можно собирать кистями для супермаркета, а если для консервирования - отдельными плодами.

Из томатов для переработки М. Внучкова назвала 4 основных, все они подходят для механизированной уборки. Если Прекосик F1 больше годится для цельноплодного консервирования и переработки на пасту, то Эрколь F1 - для голоплодного консервирования, а также для продажи. Вес 70 - 90 г. Лидеры рынка - Астерикс F1 и Прекосик F1.

В ассортименте компании «Сингента» также Ньютон F1 (в Турции на него приходится 80% выращиваемых томатов), Бруклин F1 и Паронсет F1. Вес плода у всех 140 - 160 г, в среднем с куста получают 6 - 8 кг, выход больше за счет лучшей сохранности. Рассаду выращивают как для пленочной технологии, потом устанавливают колья. Существует техника с высоким клиренсом, способная обрабатывать такие посевы.

Завезены четыре крупноплодных гибрида розовых томатов для открытого грунта. Если на испытаниях они хорошо себя зарекомендовали, то пройдут регистрацию и отправятся в продажу, завершила рассказ М. Внучкова.

«Сладкий» кукурузный бизнес



Особый интерес у собравшихся вызвал доклад Алексея Пекшева, менеджера по работе с ключевыми клиентами в России и СНГ, подразделения

«Семена», специалиста по сладкой кукурузе (Ростов-на-Дону). Своё выступление он посвятил сладкой кукурузе, отметил, что она все увереннее входит в рацион питания россиян, ее потребление растет, а значит, интерес к данной культуре должен возрасти.

Докладчик отметил, что семенной материал этой культуры компании «Сингента» отличается от продукции конкурентов прежде всего предпосевной обработкой семян. Нигде для этого не используют сразу двух препаратов -

МАКСИМ® ГОЛД и ВИТАВАКС®. Первый - один из наиболее эффективных протравителей для защиты от болезней и вредителей кукурузы, а второй - единственный в мире препарат-стимулятор для равномерности всходов семян и меньшей подверженности стрессам в весенний период.

Другой, наиболее показательный, фактор преимущества семян сладкой кукурузы компании «Сингента» перед другими - их производство по технологии Excelis®. Документ, выданный «Сингенте» Евросоюзом, означает, что семена, на упаковке которых есть логотип Excelis®, не содержат генно-модифицированных организмов.

Особенности выращивания. Применение жестких гербицидов невозможно. Лучший гербицид - МИЛАГРО®, наиболее мягкий и эффективный. Обработка до 6 - 7-го листа - КАЛЛИСТО® (двуудольные) 0,20 л/га + МИЛАГРО® (злаковые) 1,0 л/га.

Следующий фактор, важный для развития кукурузы, - влага. В обычный год необходимо давать 350 мм, в засушливый - 550 мм влаги на 1 растение. Плохая завязываемость зерна указывает на недостаток влаги.

Борьба с вредителями: тля - КАРАТЕ ЗЕОН® 0,2 - 0,3 л/га; кукурузный мотылек - в период цветения макушки КАРАТЕ ЗЕОН® 0,2 - 0,3 л/га; гусеница кукурузного мотылька - КАРАТЕ ЗЕОН® 0,2 - 0,3 л/га.

Важным моментом доклада А. Пекшева стал рассказ о том, как ускорить получение урожая и повысить его качество. Прежде всего необходимо применять орошение, обеспечивающее стабильность урожая. Оптимальный срок уборки початков - через 20 - 22 дня после начала цветения рылец (в зависимости от погоды: жарко - меньше), в этот период початки в идеальном состоянии. Немаловажный момент: кукурузу можно сеять 8 лет подряд.

Рассказал специалист и о рассадном способе выращивания кукурузы. Он предполагает использование кассет 6x6 см; держать кукурузу в рассаде можно 4 - 5 недель (передержка негативно сказывается на дальнейшем росте растения). Высадка в Краснодарском крае: под пленку - середина апреля, без пленки - 20 - 25 апреля, максимум 4 листа. Состав смеси на 1 куб. м: по 1/3 компоста, торфа, песка, 2 кг суперфосфата, 1 кг минудобрений. Схема посадки: 75x25 - 80x20 см.

Если рынок требует тяжелого початка (по внешнему виду стандартный, 22 см), то лучше использовать суперсладкие сорта, подчеркнул докладчик. Их урожайность 22 - 30 т/га, сладких ранних - 14 т/га, средних - 16 - 17 т/га, поздних 18 - 20 т/га.

Затем были представлены основные гибриды этой культуры. Так, гибрид суперсладкой кукурузы Прайм Тайм F1 отличается стабильно высоким потенциалом урожайности, хорошей стрессоустойчивостью, привлекательным однородным цветом и текстурой зерна, хорошими вкусовыми качествами.

Средний срок созревания 79 дней, длина початка 20 см, диаметр 4 см, количество рядов 14 - 16, глубина зерен 11 - 12. Устойчивость к бактериозу (Pst) средняя, к северному гельминтоспориозу (Et) - высокая.

Сахарная кукуруза Спирит F1 - самый ранний гибрид на рынке при стабильной урожайности. Другие преимущества: крупное зерно, пригоден для выращивания под пленочным укрытием и через рассаду. Привлекательный желтый цвет и текстура зерна, превосходные вкусовые качества.

Средний срок созревания 67 дней, длина початка 20 см, диаметр 4,7 см, количество рядов 14 - 16, глубина зерен 10 - 11. Устойчивость к южному гельминтоспориозу (Vm) средняя.

Бостон F1 - среднеранний гибрид со стабильно высокой урожайностью и качеством зерна. Преимущества: высокий потенциал урожайности, крупное зерно, идеальное сочетание урожайности и скороспелости, пригоден для выращивания под пленочным укрытием и через рассаду. Привлекательные темно-желтый цвет и текстура зерна, превосходные вкусовые качества. Основные агрономические характеристики: средний срок созревания 73 дня, длина початка 21 см, диаметр 4,8 см, количество рядов 18 - 20, глубина зерен 11 - 12.

ГХ 2041 F1 - сладкий высокоурожайный среднеранний гибрид. Преимущества: урожайность при орошении - 18 т/га, пригоден для выращивания под пленочным укрытием. Привлекательный желтый цвет и текстура зерна, превосходные вкусовые качества. Средний срок созревания 75 дней, длина початка 21 см, диаметр 4,8 см, количество рядов 16 - 20, глубина зерен 11 - 12. Устойчивость к вирусу мозаичной карликовости кукурузы (MDMV) средняя, к ржавчине (Ps/Rp1-i) - высокая.

Бонус F1 - сильное растение с хорошей устойчивостью и адаптивностью. Это самый поздний гибрид, срок созревания 83 - 85 дней (до 87 в зависимости от погоды). Срок посева - конец мая - начало июня (до 15-го). Для хранения в супермаркетах подходит морозильник. При 0 градусов может храниться до 25 дней, на охлаждаемых стеллажах - неделю. Таким образом, можно выжидать оптимальную цену.

Преимущества: пластичен к условиям выращивания, устойчив к широкому ряду заболеваний. Привлекательные темно-желтый цвет и текстура зерна, превосходные вкусовые качества. Средний срок созревания 83 дня, длина початка 20 - 24 см, диаметр 5,4 см, количество рядов 22 - 24, глубина зерен 11 - 12.

Устойчивость к вирусу мозаичной карликовости кукурузы (MDMV) высокая, к ржавчине (Ps/Rp1-d) - высокая, вилту Стюарта (Es) - высокая, бактериозу (Pst) - высокая, северному гельминтоспориозу (Et) - средняя.

В заключение выступления А. Пекшев привел некоторые расчеты, показывающие выгодность выращивания сладкой кукурузы. Так, затраты на ее производство при дождевании составляют 0,4 руб/початок, при капельном орошении - 1,2 - 1,4 рубля. На рынке же цена на продукцию в разы выше.

После завершения основных докладов было выделено время для ответов на вопросы участников конференции, а также на обмен опытом овощеводов из различных регионов России. То есть, по сути, состоялось закрепление представленного теоретического материала. Вопросы касались выращивания овощей в засушливых условиях и особенностей технологий полива; распространения основных патогенов и вредителей на овощах и методов борьбы с ними; возможности биологической защиты овощных культур. Также состоялся отдельный разговор о трудностях с хранением, переработкой и сбытом произведенной овощной продукции, а также экономическом аспекте ее возделывания.

В итоге участники конференции овощеводов получили знания, которые в преддверии нового агросезона им очень пригодятся.

В. ЛЕОНОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

КОМПЕТЕНТНОЕ МНЕНИЕ

Александр ЕВТУШЕНКО, руководитель крестьянского хозяйства «Евтушенко», х. Октябрьский Усть-Лабинского района Краснодарского края:

- В нашем хозяйстве 1200 га пашни, большая часть занята зерновыми культурами, около 200 га - овощи, есть сад. Из овощей основной упор делаем на выращивание лука, затем идет редис, в небольших объемах - свекла, морковь. На нынешний год возьмем для посадки семена нескольких хорошо зарекомендовавших себя гибридов лука, в частности Хилтон, из капуст выберем среднеранние.

Пользуемся семенами и СЗР (преимущественно гербицидами и фунгицидами) компании «Сингента» уже года четыре. Третий год участвуем в таких семинарах. Очень полезные мероприятия, узнаем много нового про семена, препараты для защиты растений, технологии выращивания культур. Кроме этого на них рассматриваются такие важные вопросы, как реализация продукции, ее хранение и переработка, что, в общем, не входит в обязанности организаторов, но, без всякого сомнения, представляет интерес для участников семинара. Плюс возможность встретиться с такими же фермерами, и не только овощеводами, а также с учеными-аграриями.

Что еще нравится в работе компании «Сингента»? Ее специалисты ставят целью не только продажу товара - они постоянно проводят консультации по болезням и вредителям, приезжают в хозяйства и рекомендации.

Андрей ГОРОХОВ, руководитель ИП «Горохов», Тбилисский район Краснодарского края:

- Для характеристики деятельности компании «Сингента», компетентности и оперативности работы ее сотрудников, а также качества семян и препаратов у меня только самые хорошие слова. За четыре года сотрудничества никаких нареканий в данной сфере не было. Семена этой компании позволяют получать гарантированный урожай овощей с выровненными потребительскими свойствами - размерами, вкусовыми качествами и т. п. Кроме того, растения, развившиеся из этих семян, максимально устойчивы к болезням и вредителям, что также обуславливает качество продукции и получение ее в оптимальные сроки. Например, капуста Агрессор в прошлом году даже аномальную жару перенесла сравнительно легко.

Выращиваем в основном капусту, сладкую кукурузу, в нынешнем году намерены посадить «сингентские» арбузы. Примерно три четверти применяемых СЗР и семян приходится на эту компанию. Отмечу высокую эффективность инсектицидов, таких как Каратэ Зеон, Актара, Эфория, Матч. Будем приобретать и новый препарат Проклейм.

На конференции, подобные декабрьской, едем, буквально бросая все дела - за ценной информацией. Это помимо тех сведений и практических навыков, что мы получаем в течение года, общаясь со специалистами компании, которые регулярно приезжают к нам и дают консультации по широкому спектру вопросов. Руководитель региона Юг по овощным культурам Дмитрий Горобец нередко приезжает на день-два, чтобы решить все вопросы. И такой неформальный подход к делу характерен для всех специалистов «Сингенты», что и гарантирует полное взаимопонимание и, соответственно, больший интерес к продуктам этой компании.

Компания «Сингента» на выставке Fruit Logistica 2011: лучшие решения для производителей, торговли и потребителей



«Сингента», ведущая международная агропромышленная компания и третий в мире производитель семян овощных культур, представит свои продукты и услуги для производителей, торговли и потребителей на Fruit Logistica - самой важной выставке плодово-овощной отрасли, которая будет проходить 9 - 11 февраля 2011 года в Берлине. Гости выставки смогут больше узнать о продукции и проектах, предлагаемых компанией «Сингента», посетив ее стенд, расположенный в павильоне 1.2/D-08.

На выставке компания «Сингента» продемонстрирует различные гибриды овощных культур и представит партнерские программы, разработанные для устойчивого и прибыльного производства овощей. Специалисты компании расскажут о ведущих брендах и о том, как они сочетают основные знания в селекции и защите растений для создания интегрированных решений для всей цепочки производства продуктов питания. Презентация компании продемонстрирует ее вклад в устойчивое развитие сельского хозяйства и воплощение своей цели «Реализовать потенциал растений».

Новое поколение гибридов сельскохозяйственных культур, которое будет представлено в Берлине, является результатом целостного подхода компании к рынку. «Компания «Сингента» ищет те ценные признаки овощей и плодов, которые могли бы обеспечить производителям высокий урожай и стабильность и в то же время удовлетворить спрос сегодняшних потребителей, - рассказывает Андре Гуа, руководитель глобального подразделения овощных семян компании «Сингента». - Определив их, «Сингента» использует передовые методы селекции для получения гибридов с желаемыми характеристиками. Например, сочетая выдающиеся достижения в области генетики, эффективные продукты защиты сельхозкультур и биологический контроль вредителей в рамках хорошо управляемой агрономической структуры, мы можем работать с испанскими производителями по обеспечению розничных сетей и потребителей по всей Европе сладким перцем высокого качества».

Продукты и проекты, которые будут представлены компанией «Сингента» на выставке Fruit Logistica:

● Анжелле F1 (ANGELLE), новый гибрид томата мини-сливки от компании «Сингента» - пример того, как самые современные технологии и тонкое понимание клиента и его потребностей могут привести к созданию предметов искусства, принятых рынком. Томат представлен на награду Fruit Logistica в номинации «Инновация-2011». Анжелле F1 - результат многолетних исследований

в странах Североатлантического региона, в Центральной Америке, Корее и Японии. На сегодняшний день «Сингента Биолойн» располагает четырьмя производственными площадками: в Великобритании, США, Нидерландах и Африке.

● CAMCOA 300, совместный проект еще с тремя участниками: неправительственной организацией, финансовым институтом и продавцом какао. Он станет ключевым проектом, представленным на выставке Fruit Logistica. Он был создан для повышения качества и урожайности производства какао в Камеруне путем привлечения всех сторон - участников цепочки: не крупных фермеров-производителей, торговли, местных правительственных организаций и производителей продуктов питания. Факторы успеха данного проекта - это рекомендации надежных экспертов производства, бережное отношение к окружающей среде и улучшение уровня жизни производителей.

● При помощи установок HELIOSEC компания «Сингента» разработала новую систему управления сточными водами. Это легкая в эксплуатации система, при помощи которой сельхозпроизводители могут собирать остатки опрыскивающей жидкости или раствора после агрохимических обработок. Эти остатки превращают в твердые отходы, которые можно легко и безопасно уничтожить. Использование установок Heliosec было одобрено властями Франции, и большое их количество уже работает на предприятиях этой страны. К системе проявили интерес такие страны, как Великобритания, Португалия, Испания, Италия, Польша, Германия и Греция.



контроль вредителей (сокращение популяции вредителей при помощи естественных врагов) также является частью деятельности «Сингента Биолойн». Использование биологических методов в сочетании с существующими химическими мерами защиты повышает эффективность контроля вредителей. Продукты «Сингента Биолойн» используются главным образом на таких культурах, как салаты, овощи и декоративные растения. Основными будущими рынками интегрированного управления сельскохозяйственными культурами станут такие страны, как Испания, Италия, Марокко, Турция,

● Operation Pollinator - это бренд компании «Сингента» в общеевропейской инициативе по развитию биологического разнообразия. Он ставит своей целью предоставление жизненно необходимой среды обитания для увеличения популяции насекомых-опылителей на сельскохозяйственных землях. Руководствуясь результатами научных исследований и практическим опытом, Operation Pollinator помогает производителям успешно управлять процессом опыления в основных зонах вокруг своего хозяйства, что приводит к существенному возобновлению популяции насекомых-опылителей.

«Сингента» - одна из крупнейших компаний мира, более 25 тысяч сотрудников которой в 90 странах стремятся к воплощению нашей цели: реализовывать потенциал растений. Благодаря научным разработкам мирового класса, глобальному масштабу и приверженности интересам наших партнеров мы помогаем повышать продуктивность сельскохозяйственных культур, защищать окружающую среду и улучшать здоровье и качество жизни. Более подробная информация на наших сайтах www.syngenta.ru и www.syngenta.com.

ООО «Сингента»

Семена овощных культур
Россия, 350020, г. Краснодар, ул. Аэродромная, 33
факс (861) 251-7757 тел. (861) 251-7779





А Г Р И П Л А Н Т
На рынке России с 1996 года

ЗАО «Агриплант», официальный дистрибьютор крупнейших мировых производителей, предлагает

- химические средства защиты растений,
- семена:



Наши преимущества:

гибкие условия оплаты; доставка;
услуги лаборатории фито- и энтомологической экспертиз;

агрономическое сопровождение;
складское хранение.

Наши партнеры:



Наши контакты:

Юридический (фактический) адрес: 350049, Россия, г. Краснодар, ул. Красных партизан, 347/проезд Луговой, 30.
Контактный тел. (861) 226-69-37 (многоканальный); факс/авт. 226-08-13. E-mail: mail@agreeplant.ru, www.agreeplant.ru

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Компания «КОЛТ» Лтд. начала работать на российском рынке сельхозтехники в 1994 году. За это время она приобрела богатейший опыт отбора необходимых для отечественного АПК машин и оборудования. На сегодняшний день специалисты «КОЛТ» Лтд. помимо поставок техники для производства полевых культур освоили и такие сегменты рынка, как виноградарство, садоводство и овощеводство. Зона действия компании - Северный Кавказ. На прошедшей в конце ноября выставке «ЮГАГРО-2010» в г. Краснодаре наш корреспондент встретился с президентом ООО «КОЛТ» Лтд. А. П. Колтаевским, который рассказал о деятельности компании.

ИЗНАЧАЛЬНО наше предприятие, - начал рассказ Александр Петрович, - специализировалось на поставках тракторов, зерноуборочных комбайнов, почвообрабатывающих орудий для традиционного земледелия и техники для заготовки кормов от ведущих зарубежных производителей. Но, как показала практика, в эту сферу ушли работать многие дилерские компании. Выход подсказало наше местоположение: в Крымском районе Краснодарского края. Здесь наряду с основными полевыми культурами возделываются виноградники, развито садоводство, а уж что касается овощеводства, так в советское время Крымский район считался главным огородом страны! Так мы и начали поставлять сельскохозяйственную технику для этих отраслей. На сегодняшний день ООО «КОЛТ» Лтд. - одна из немногих отечественных компаний, профессионально специализирующихся на данной сфере и способных удовлетворить технические потреб-

ности современных технологий виноградарства, садоводства и овощеводства.

Мы поставляем специализированные трактора мощностью от 60 до 100 л. с. (всего в крае их более 50 единиц), орудия для междурядной и межствольной обработки почвы, опрыскиватели, другую специальную технику. Особняком стоит техника для уборки урожая. Прежде всего это виноградоуборочные машины «New Holland» (мы являемся официальными дилерами компании), которые могут заменить от 250 до 350 рабочих. Комбайны убирают урожай без потерь, с минимальной травмированностью виноградной лозы. Производительность за смену - до 200 тонн. Эти машины работают во всех ведущих виноградарских хозяйствах края - всего более 10 единиц.

Далее, горохоуборочные комбайны «Ploeger» производства Голландии. На Кубани первая такая машина появилась 12 лет назад и сразу зарекомендовала себя с наилучшей стороны. За сутки она способна убрать до 200 тонн зеленого горошка при минимальных затратах, причем практически не повреждая нежное зерно культуры.

Поставляем также прицепные машины для уборки томатов и огурцов. Производит их американская компания «PikRate». Они позволяют в значительной степени сократить сроки уборки овощей и заменить тяжелый труд со-

СПЕЦМАШИНЫ ОТ «КОЛТ» ЛТД.

тен работников. За смену могут собрать до 300 тонн урожая.

Безусловно, - продолжает наш собеседник, - планируя поставки, мы учитываем потребности не только крупных хозяйств, но и фермеров, личных подсобных хозяйств, занимающихся животноводством и овощеводством. Для них у нас тоже есть предложения, например, пресс-подборщик K464, производимый немецкой компанией «Fortschritt», которые пакует тюки весом до 18 кг. Все предлагаемые нами сельхозмашины и орудия отвечают потребностям



современного аграрного производства: производительность, экономичность, надежность, комфорт.

На выставке «ЮГАГРО» мы не смогли представить весь модельный ряд техники, которую поставляем в Россию. Да в этом нет необходимости: нас хорошо знают в регионе, охотно идут на сотрудничество, обращаются за советом. Сочли необходимым представить лишь 88-сильный специализированный трактор «New Holland T4040N», предназначенный для проведения междурядных обработок в виноградниках и садах, а также новое оборудование для зимней обрезки (предобрезки) винограда. На стенде работали наши специалисты: консультировали,

рассказывали о возможностях компании и поставляемой ею техники.

В ЦЕЛОМ о прошедшем 2010-м могу сказать, что для ООО «КОЛТ» Лтд. он был достаточно успешным. Мы не стояли на месте: продолжали поставлять нужную сельхозтехнику и запасные части, проводили обучение механизаторов, осуществляли сервисное обслуживание. Наша техника в некоторой степени помогла аграриям сгладить последствия погодных катаклизмов, сократив сроки уборочных работ, подготовки почвы, заготовки кормов.

Что касается планов на 2011 год... Наш основной поставщик - транснациональная корпорация «New Holland» приступила к замене своей линейки техники: комбайнов, тракторов, других машин. А это значит, что мы начинаем предлагать российскому рынку более совершенные сельхозмашины и орудия. Другие наши поставщики в новом году планируют также предложить новейшие разработки. Например, европейский лидер французская компания «Berthoud» - новые опрыскиватели, американская фирма «PikRate» - прицепные комбайны для уборки томатов и огурцов. Рассчитываем в новом году начать поставки американских машин «Korvan» для уборки таких «трудных» культур, как малина, смородина и черника.

А пока мы готовимся к будущему сезону. Заключаем контракты, разрабатываем новые схемы продаж. В 2011 году помимо обычных платежей и кредитов Сбербанка планируем расширить возможность использования западных лизинговых компаний с очень привлекательными процентами и условиями. Все, кто заинтересуется, могут позвонить или приехать к нам в офис.



Краснодарский край, г. Крымск, ул. Жукова, 50. Тел./факс (8-86131) 4-68-83

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора

КАК ПРАВИЛЬНО ВЫБРАТЬ ПРЕПАРАТ?

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ

syngenta

Если рассматривать три основных фактора живой природы - вредителей, болезни и сорняки, - оказывающих отрицательное влияние на урожайность сельскохозяйственных культур, то сорные растения среди них имеют особенности. Прежде всего распространены они повсеместно: нет ни одного поля, где бы они не произрастали. Их вредоносность в меньшей степени, чем вредителей и болезней, подвержена влиянию погодных условий. Они присутствуют постоянно, и без мероприятий по борьбе с ними обойтись невозможно.

В связи с этим возникает вопрос: какой именно препарат использовать в той или иной ситуации на том или ином поле? Ассортимент гербицидов на рынке очень широк, и агроному бывает трудно сориентироваться не только в предложениях всего рынка, но даже в препаратах одной фирмы.

С 1 сентября 2010 года «Сингента» и «Дау АгроСаенсес», дочерняя компания «Дау Кемикал Кампани», объявили о подписании эксклюзивного соглашения, согласно которому «Сингента» берет на себя обязательство осуществлять поставку и дистрибуцию средств защиты растений «Дау АгроСаенсес» на территории стран СНГ. Это значительно расширило линейку препаратов, применяемых на зерновых культурах. Теперь ее составляют 9 основных продуктов (схема 1).

тарная стоимость, дотации, условия оплаты и т. д.

Наиболее экономичным решением является использование как отдельных препаратов, так и их смесей, которые включают хорошо зарекомендовавшие себя БАНВЕЛ®, ЛОГРАН®, ЭСТЕРОН® (схема 2). Спектр действия гербицидов БАНВЕЛ® и ЭСТЕРОН® сходный: горец (виды), осот желтый, осот розовый, щавель (виды), полын обыкновенная, щирица запрокинутая, ромашка (виды), канатник Теофраста, марь белая, крестовник обыкновен-

яснотковые, бурчаниковые и некоторые другие), в этом случае следует использовать их смеси с гербицидом ЛОГРАН®. Данные гербициды и их смеси можно использовать, начиная с фазы 3 листьев культуры и до конца ее кущения. Основным риском при использовании данных препаратов является очень быстрое прохождение фаз вегетации озимыми в весенний период.

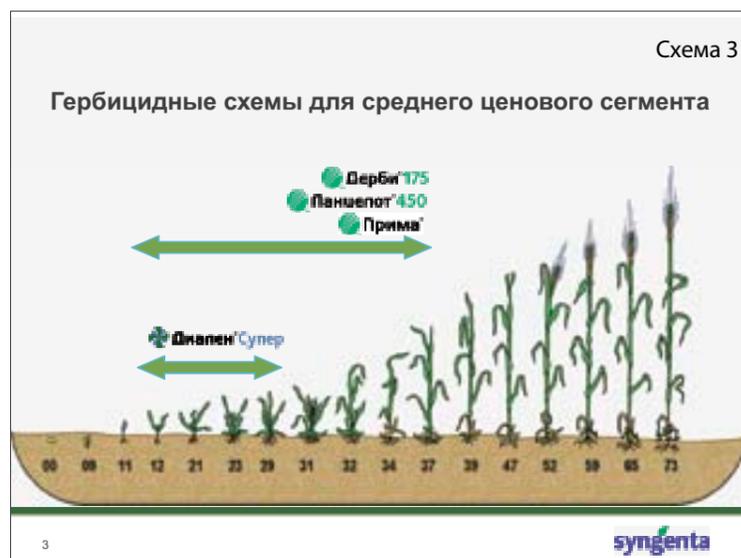
В среднем и высоком ценовых сегментах выбор препаратов гораздо больше (схема 3). Основным гербицидом в данном сегменте является ПРИМА®. Гербицид без слабых мест - так можно охарактеризовать данный продукт. В него входят 2 действующих вещества из классов, не имеющих последствий на последующие культуры: флорасулам, относящийся к классу триазолипиримидинов, и 2,4-Д эфир - к классу феноксиуксусных кислот. 2,4-Д в течение часа проникает и активно распространяется по растению. Флорасулам хорошо передвигается по ксилеме и флоэме, рост и развитие сорняков останавливаются после попадания продукта в растительные ткани, первые видимые симптомы можно заметить через 1-3 дня, полное уничтожение сорняков достигается через 7-14 дней. ПРИМА® обладает действием на широкий спектр сорняков: амброзия полыннолистная, бодяк полевой, яснотка (виды), василек синий, горец птичий, вьюнок полевой (из семян и из корневищ), горчица полевая, гречишка вьюнковая, мак-самосейка, дескурация Софии, желтушник левкойный, звездчатка средняя, канатник Теофраста, латук татарский, подмаренник цепкий и мн. др.

Одним из ключевых моментов, характеризующих продукт, является его высокая эффективность в зарегистрированных нормах расхода по переросшим сорнякам, прежде всего по подмареннику цепкому. Препаративная форма ПРИМА® и характеристики действующих веществ позволяют ей быстро проникать в растение даже при низких положительных температурах и с повышением температуры активно передвигаться по проводящим путям растения совместно с током питательных веществ. Это обеспечивает широкий диапазон эффективного применения: от +5°С до +25°С. Пониженное содержание в препарате 2,4-Д эфира позволяет расширить окно применения по фазам вегетации пшеницы и использовать гербицид ПРИМА® от фазы 3 листьев культуры до фазы второго междоузлия.

На двух новых препаратах следует остановиться особо. Это прежде всего ДЕРБИ®, содержащий два действующих вещества - флорасулам и флуметсулам, относящихся к классу триазолипиримидинов. ДЕРБИ® - это новое поколение гербицидов, действующих на ацелоктатсинтазу

(ALS-ингибиторы), положительным плюсом которых является полное отсутствие последствия на другие культуры. По сравнению с сульфониломочевинами спектр действия данного гербицида шире, он эффективно подавляет те проблемные сорняки, на которые сульфониломочевины не действуют: василек синий, сокирка полевая, фиалка полевая и мн. др. ДЕРБИ® при максимальных нормах расхода обеспечивает стабильно вы-

сокую эффективность против того же подмаренника цепкого. Также большим плюсом ДЕРБИ® является отличная смешиваемость с противозлаковыми гербицидами на зерновых. Прежде всего речь идет о препарате АКСИАЛ®, но можно говорить о том, что и другие продукты не снижают эффективности при смешивании с ДЕРБИ®.



сокую эффективность против того же подмаренника цепкого. Также большим плюсом ДЕРБИ® является отличная смешиваемость с противозлаковыми гербицидами на зерновых. Прежде всего речь идет о препарате АКСИАЛ®, но можно говорить о том, что и другие продукты не снижают эффективности при смешивании с ДЕРБИ®.

ЛАНЦЕЛОТ® - это двухкомпонентный гербицид, содержащий флорасулам, а также новое для России действующее вещество - аминопирилоид, относящееся к классу пиридин-карбокислиновых кислот и действующее на замещение натурального гормона роста, прекращая процесс деления клеток. Оба компонента

Гербицид ЛИНТУР® хорошо контролирует как двудольные однолетние, так и многолетние сорняки. В гербициде содержится особая очищенная препаративная форма дикамбы, которая абсолютно не угнетает культурное растение. Поэтому ЛИНТУР® - это выбор хозяйств, рассчитывающих получить максимальный урожай. Этого позволяет добиться и новый для некоторых регионов России прием - осеннее внесение гербицида ЛИНТУР®. Использование ЛИНТУР® с осени позволяет получить наиболее широкое окно применения по времени: от начала ноября до середины - конца декабря, снизить нагрузку на опрыскивающую технику, уйти от риска



Кроме хорошо известных препаратов БАНВЕЛ®, ДИАЛЕН® СУПЕР, ЛИНТУР®, ЛОГРАН®, ЛОНТРЕЛ®, ГРАНД, ПРИМА®, ЭСТЕРОН® добавились два революционных продукта, содержащих новые для России действующие вещества: ДЕРБИ® и ЛАНЦЕЛОТ®.

Итак, выбирая схему защиты, следует исходить из таких показателей, как: спектр сорных растений, эффективность, севооборот (предшествующая и последующая культуры), возможность фитотоксичности на культуру, период защитного действия гербицида, окно применения, требования к температуре и погодным условиям. Немаловажными остаются и экономические причины выбора гербицида: гек-

новый, горчица полевая, амброзия полыннолистная, молочай лозный, вьюнок полевой и др. При внесении в полных зарегистрированных дозировках следует использовать ЭСТЕРОН®, который имеет более низкий температурный режим (хорошая эффективность от +5°С), что позволяет использовать его при ранневесенних обработках. БАНВЕЛ® обладает большей селективностью к культуре при повышенных температурах, поэтому его следует использовать при более поздних обработках, когда температура в момент применения приближается к 10 - 25°С. Однако у БАНВЕЛ® и ЭСТЕРОН® имеется недостаточная эффективность по определенным семействам сорных растений (маковые,



системные, хорошо передвигаются по ксилеме и флоэме, аминопирилоид обладает ярко выраженной почвенной активностью и хорошо передвигается по проводящей системе корней. За счет наличия гормонального действующего вещества ЛАНЦЕЛОТ® по спектру действия схож с гербицидом ПРИМА®, но в отличие от последнего способен контролировать позже всходящие сорняки (прежде всего амброзию, марь и падалицу подсолнечника).

Остановив выбор на ДИАЛЕН® СУПЕР, вы получаете широкий спектр действия и повышенную эффектив-

последствия сульфониломочевин, улучшить перезимовку озимых зерновых. За счет этого обеспечивается большее сохранение урожайности, чем при использовании гербицидов в весенний период.

Правильное планирование применения препаратов компании «Сингента» позволяет избавиться от проблем и получить дополнительную прибыль!

А. ЧЕТИН,
менеджер группы технической поддержки
ООО «Сингента»

В НОВЫЙ СЕЗОН — С ПРЕПАРАТАМИ НОВОГО КАЧЕСТВА



ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Наступил 2011 год, а вместе с ним - новый сезон для земледельцев и привычные заботы: что нам преподнесут уходящая зима и грядущая весна и в зависимости от этого как вырастить достойный урожай, получить прибыль. Очень сложно прогнозировать погоду: будет ли она способствовать или мешать в выращивании сельскохозяйственных растений? Проведение уходовых мероприятий ограничено временем, отрицательными температурами, зачастую невозможностью войти в поле. Что касается питания культурных растений, ограничения вредного воздействия на них сорняков, насекомых вредителей и болезней – все это должно выполняться в срок, с хорошим качеством и, конечно, эффективными удобрениями, средствами защиты и росторегуляторами.

На рынке сейчас огромное количество препаратов, обещающих весомые прибавки урожая. Но зачастую результаты оказываются вовсе не такими, какие обещали консультанты-продавцы, а иногда получается и обратный эффект. Вследствие этого растут себестоимость производимой продукции и недоверие к предложениям в целом.

звонят работать по переросшим колосовым. Поэтому на 50 - 70% площади посевов необходимо применять препараты, мягкие к культуре, с широким спектром действия против сорной растительности, без последствие на пропашные, с возможностью работы в фазу начала выхода в трубку. Такими, в частности, являются Секатор Турбо, Прима, Калибр. Герби-

Российской Федерации. Опыты проводятся совместно с агрономами хозяйств, дается всесторонняя оценка действию новых препаратов, баковых смесей и способам их применения. Наша стандартная схема защиты 1 га озимой пшеницы обходится хозяйствам в 1065,4 руб., а при засоренности злаковыми сорняками – 2197,5 руб. Проводятся фитомониторинг полей и комплексная оценка системы земледелия, что позволяет правильно оценить текущую обстановку и сделать прогноз развития или заселения культуры вредными объектами. Принятие правильных решений позволяет, в свою очередь, своевременно осуществить мероприятия с наименьшими затратами и высокой эффективностью.

Схемы защиты растений, разработанные опытными агрономами-консультантами нашей компании, отличаются доступной для производителей стоимостью, высокой эффективностью, вариативностью и возможностью применения как в холдингах, так и в фермерских предприятиях с ограниченными площадью землепользования и ассортиментом возделываемых культур.

Компания «Агролига России» находится в постоянном поиске свежих решений назревающих проблем, проводит мониторинг новых средств химизации и защиты растений, инновационных приемов в различных отраслях растениеводства, применяет современные методики и оборудование для оценки состояния полей и семян.

Отдел по проектам и инновациям ЦО провел многосторонний мониторинг росторегулирующих препаратов различных фирм. В результате была зарегистрирована группа новых высокоинтенсивных препаратов биологического происхождения с набором микроэлементов, фульво- и растительных аминокислот. Препараты не содержат вредных химических веществ, легко усваиваются растениями, имеют широкий диапазон применения на разных культурах в различные фазы развития.

Препараты фирмы «АгриТекно» могут быть использованы в экологическом земледелии и закрытом грунте. Опыты, проведенные в условиях Краснодарского, Ставропольского краев, а также в Ростовской, Курской и Тамбовской областях, показали высокие прибавки урожая на многих культурах. Необходимость применения росторегуляторов и микроудобрений на фоне снижения запасов органики в почве неоспорима, актуальность данных препаратов доказана на опытах и в производстве по ряду хозяйственных признаков: от прибавки урожая культуры до экономических показателей, позволяющих говорить о рентабельности их использования. Так, применяя препараты испанской фирмы «АгриТекно», мы по-

Таблица 2
Опыт по определению эффективности применения препаратов «АгриТекно» на озимой пшенице с. 2010 г., ЗАО АФ «им. Ильича» Выселковского района

Вариант	Урожайность, ц/га	Хозяйственная эффективность (+,-) к контролю	Стоимость прибавки, при цене 4,5 руб/кг	Затраты на применение, руб/га	Чистый доход, руб/га
1. Контроль (без применения)	49,2	-	-	-	-
2. Фертигрейн Фолиар 1,5 л/га	54,2	+5,0	2250	499,38	1750,6
3. Текамин Амино Микс 1,5 л/га	53,7	+4,5	2025	891,75	1133,2

лучили достоверно высокие прибавки урожая на разных полевых, садовых, овочных и других культурах в разных регионах России и имеем возможность представить краткие отчеты по результатам испытаний за 2007 - 2010 гг.

Из таблиц 1 и 2 видно, что затраты на применение с ливной окупаются прибавками урожая, и, соответственно, применение оправданно экономически.

Из таблиц 3 и 4 видно, что при раннем образовании корневой системы картофеля растения вовремя формируют

проведенные в научно-исследовательских институтах, показывают высокую эффективность применения **Ноктина А**, а в производственных посевах были по достоинству оценены удобство его применения, живучесть клубеньков, высокий процент инокулированных растений и, соответственно, стабильные прибавки урожайности. В настоящее время в стадии регистрации находится **Ноктин АМо**, содержащий в своем составе не только стерильную культуру *Bradyrhizobium japonicum* E109, но и

Таблица 1
Результаты испытаний агрохимикатов (2007 - 2009 гг.)

	Фертигрейн Старт	Фертигрейн Старт+ Фертигрейн Фолиар	Фертигрейн Фолиар
Культура	Яровой ячмень		Сахарная свекла
Место испытания	Курская область, КФХ Зубков		Краснодарский край
Норма и способ применения	Обработка семян совместно с протравливанием - 0,35 л/т	Обработка семян ФС совместно с протравливанием - 0,35 л/т + опрыскивание ФФ - 0,5 л/т в фазе кущения	Опрыскивание по 1 л/га совместно со 2-й и 3-й гербицидными обработками
Прибавка урожая товарной продукции, ц/га (%)	5 ц/га (16,4%)	8 ц/га (26,2%)	103 ц/га
Стоимость прибавки, руб/га	1500	2400	10 300
Затраты, руб/га	36	210	700

Использование только проверенных препаратов в опытах и производстве поможет правильно оценить возможность и необходимость их применения для получения прибыли и снижения себестоимости производимой продукции. Например, стоимость схем защиты озимой пшеницы может колебаться от 1200 до 2500 рублей на гектар. При этом нужно помнить, что при удешевлении схем за счет дешевых гербицидов можно недополучить урожая зерна от 10% до 30% при видимых признаках благополучия на поле, с полной защитой от сорняков, да еще иметь остаточное действие на последующие культуры. Поэтому при планировании химпрополки надо учитывать особенности применения дешевых гербицидов. Так, жесткими сульфониломочевинами можно работать по озимой пшенице, находящейся в фазе полного кущения, но до выхода в трубку. Посев должен быть хорошо закрытым, не иметь просвечивающихся рядков и огрехов, иначе последствие на подсолнечнике и сахарной свекле не избежать.

Применяя производные 2,4-Д в чистом виде, помните о спектре действия и дальнейшем отравлении осота и подмаренника. Производные дикамбы в чистом виде также узкоспециализированы и не по-

цидная обработка стоит немалых денег, но отказываться от нее не собираются ни огромные холдинги, ни КФХ.

Несколько иначе обстоит дело с защитой от болезней и вредителей. Иногда с большим трудом удается убедить агрономов в необходимости защиты от вредителей, заселяющих поля, т. е. в фазе ослабленных имаго, чтобы потом не спастись «кто чем может». Ведь известно, что овицидные препараты многократно дороже пиретроидов и что личинку из-под растительных тканей фосфорорганикой уже «не достанешь». То же самое касается болезней: если их видно с дороги – потенциал урожая уже потерян...

Применение росторегуляторов и корректирующих подкормок эффективно в фазу максимально возможного потребления их растением, при наличии влаги и комфортных температур. Иными словами, несвоевременное применение средств защиты, росторегуляторов, удобрений в сочетании с нецелевой направленностью повышает себестоимость продукции.

Сотрудники ООО «Агролига России» постоянно совершенствуют методы защиты растений от вредных объектов в деляночных и производственных опытах, проводимых на полях хозяйств в разных природно-климатических зонах края и

Таблица 3
Применение Текамин Раис для обработки клубней картофеля, с. Альваро, 2010 г., п. Губский Мостовского района

Вариант	Количество стеблей, шт/раст.	Количество клубней в кусте, шт.	Масса клубней с 1 куста (г)
1. Контроль	2,7	13,4	576
2. Текамин Раис 3 л/т	4,5	19	1066

стебли и клубни и, соответственно, раньше контрольных сформировали более высокий урожай товарной фракции.

Применение росторегуляторов-антистрессантов **Фертигрейн Фолиар** и **Текамин Макс** поможет растениям полевых культур легко перенести неблагоприятные погодные явления, которыми изобилует весна, гербицидный стресс, сформировать генеративные органы, активизировать минеральное питание за счет органических компонентов в виде аминокислот, прекурсоров гормонов и витаминов растительного происхождения, а также основных микроэлементов,

Мо – микроэлемент, необходимый для усвоения молекулярного азота.

В стадии регистрации также находятся препараты на основе растительных L-аминокислот, несущих микроэлементы как в наборе, так и одиночные, которые можно применять в фазы роста культур, требующие того или иного элемента питания: например, **Текнокели Амино**. А действие **Текнофит РК** помогает растениям обрести иммунитет против ржавчин и мучнистой росы, сбалансировать питание макроэлементами (вспомним нашу добрую фосфорно-калийную вытяжку - с каким трудом она готовилась

Таблица 4
Зависимость товарности клубней (фракционный состав) от применения Текамин Раис, с. Альваро, 2010 г., п. Губский Мостовского района

Вариант	Менее 25 г	26 - 30 г	40 - 50 г	60 - 70 г	80 - 100 г	100 - 120 г
1. Контроль	2,6	4,2	2,2	3,4	0,8	-
2. Текамин Раис 3 л/т	3,0	1,8	4,6	3,6	4,8	1,2

являющихся катализаторами протекания различных физиологических процессов, входящих в их состав.

Фертигрейн Фолиар зарегистрирован для применения на всех полевых культурах, показал положительный эффект как на делянках, так и в производственных опытах. Так, применение его на озимой пшенице гарантирует прибавку урожая в размере 12 - 17%, на кукурузе - 10 - 30% в зависимости от предназначения, на сахарной свекле - 15 - 27%.

На бобовых в прошлом году был зарегистрирован **Ноктин А** - жидкий инокулянт клубеньковых бактерий. Испытания этого препарата проводились в разных зонах возделывания сои. Опыты,

и вносила, чего не скажешь о новом РК). Стабилизатор-антивспениватель **Текнофит рН** крайне необходим для применения в баковых смесях и при работе с жесткой водой.

Качество продуктов, поставляемых на российский рынок, подтверждается фирмами-производителями, официальным дистрибьютором которых мы являемся.

Т. ЦИКУНКОВА, к. б. н.,
Э. ГАБИДУЛЛАЕВ, к. с.-х. н.,
агрономы-консультанты
ООО «Агролига России»



Адрес Краснодарского филиала ООО «Агролига России»: 350080, г. Краснодар, ул. Заводская, 32, офис 307. Тел. (8-861) 237-38-85. Подробная информация о компании размещена на нашем сайте; в районах работают представители.



Краснодарский филиал ООО «Агролига России» поздравляет партнеров по бизнесу и всех сельхозтоваропроизводителей с Новым годом и желает крепкого здоровья вам и вашим семьям, успешной работы, продуктивной творческой деятельности и, конечно, благополучия вашим нивам!

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ



16 декабря 2010 года Краснодарское представительство ЗАО «БАСФ» организовало в г. Краснодаре дистрибьюторскую конференцию. Цель мероприятия – подвести итоги 2010 года и поговорить о перспективах сотрудничества в новом году.

ИННОВАЦИИ — НА ОТЛИЧНО!

КОММЕРЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ОСТАНЕТСЯ ДЕЙСТВЕННОЙ

Открывая конференцию, руководитель БАСФ на Северном Кавказе Вячеслав Бисеров подвел краткие итоги 2010 года. А они впечатляют: в России компания БАСФ достигла 16%-ного роста продаж СЗР по сравнению с 2009 годом. Несомненная заслуга в этом принадлежит дистрибьюторам БАСФ, работающим в 20 регионах Российской Федерации. На 1-е место среди российских регионов по итогам 2010-го вышел филиал БАСФ на Северном Кавказе с объемом продаж в общей доле 29%.

Касаясь планов на 2011 год, Вячеслав Бисеров отметил, что коммерческая политика компании больших изменений не претерпит. Продажи препаратов БАСФ в новом году будут осуществляться только через сеть официальных дистрибьюторов.

Что касается препаратов, то, по прогнозам специалистов компании, на юге России, как и в прошлом году, высоким спросом будут пользоваться фунгициды для зерновых РЕКСSM С и РЕКСSM ДУО, гербицид на подсолнечник ЕВРОЛАЙТ-НИНГSM, гербициды на сою ПУЛЬСАРSM и БАЗАГРАНSM, инсектициды БИ-58SM НОВЫЙ и ФАСТАКSM.

Вопросы изменения политики продаж на внутреннем рынке СНГ осветил заместитель директора департамента защиты растений ЗАО «БАСФ», регион Россия, Максим Серегин. Он обозначил главную задачу на предстоящий год - поддерживать спрос на известные продукты и создавать его на новые, инновационные препараты.

Бренд БАСФ, напомнил Максим Серегин, входит в число 30 самых известных и дорогих в мире. И компании, чтобы сохранить свой статус-кво в условиях усиления конкурентной борьбы на рынке, просто необходимо иметь свою дистрибьюторскую сеть. «Дженерики и оригинальные продукты не должны продаваться через одних и тех же дистрибьюторов, как «Запорожец» и «Мерседес», - сделал сравнение руководитель департамента.

В новом году БАСФ продолжит развивать сервисную составляющую: технологическое сопровождение препаратов для раскрытия их 100%-ной эффективности. Продолжится развитие складской сети. Важным направлением станет обеспечение конкурентоспособности препаратов. БАСФ уже достиг немалых успехов на этом пути, переориентировав свою продуктовую стратегию на фунгициды и еще раз доказав репутацию инновационного лидера. «Нужно создавать новые сегменты, а не толкаться локтями на уже переполненном рынке, как это по ошибке делают многие компании», - подчеркнул М. Серегин.

7 ЛЕТ ИСПЫТАНИЙ НА КУБАНИ

О результатах опытов Краснодарского АгроЦентра БАСФ участникам кон-



Команда БАСФ со своими партнерами

ференции рассказал его руководитель Евгений Сковородкин. Он напомнил, что АгроЦентр, расположенный в Усть-Лабинском районе, уже 7 лет проводит испытания и внедрение новых систем возделывания в условиях края, а также разрабатывает схемы применения препаратов в почвенно-климатических условиях Кубани. В последние годы важной задачей АгроЦентра являются консультации специалистов АПК и демонстрация особенностей применения различных продуктов.

Евгений Сковородкин отметил, что в 2010 году в АгроЦентре продолжились опыты по увеличению урожая озимой пшеницы с учетом аномально засушливых условий последних лет. Так, весомую прибавку урожая показало применение фунгицидов РЕКС ДУО и АБАКУСSM. Подтверждено важное значение фазы развития культуры, в которую применяется препарат.

В 2010 году в АгроЦентре БАСФ провели сравнительные испытания эффективности двух фунгицидов: РЕКС С, содержащего эпоксиконазол, и АБАКУС, в состав которого входит ещё и стробилурин. Результаты показали, что урожайность в варианте с АБАКУС оказалась на 15% больше, чем с РЕКС С, что еще раз подтвердило физиологический эффект действия стробилуринов в достижении высоких урожаев.

Уже 3 года Краснодарский АгроЦентр представляет вниманию посетителей производственную систему CLEARFIELD[®] на подсолнечнике. В 2010 году в АгроЦентре работа велась с гибридами компаний Euralis semences, Caussade semences, Syngenta seeds, Limagrain. Многие хозяйства юга России при поддержке АгроЦентра БАСФ успешно выращивают подсолнечник по системе CLEARFIELD. В частности, Евгений Сковородкин упомянул СПК колхоз «Кубань» Ейского района Краснодарского края, где под посевами подсолнечника по системе CLEARFIELD занято 1600 га; хозяйства, входящие в агрохолдинг «ТОПАЗ» Ростовской области, - 7000 га.

В последние годы набирает популярность такая культура, как соя. В арсенале БАСФ есть два эффективных препарата для защиты сои от сорняков: ПУЛЬСАРSM и БАЗАГРАНSM.

Сельхозтоваропроизводители часто обращаются в АгроЦентр с различными вопросами по их применению. Поэтому в 2010-м здесь заложили опыты с различными нормами препарата БАЗАГРАН. Все три варианта показали, что норм 2,0; 2,5 и 3,0 л/га достаточно для надежной защиты посевов сои от сорняков.

В АгроЦентре апробируются и другие схемы защиты для различных культур, отметил в заключение Евгений Сковородкин. Двери этой инновационной экспериментальной площадки БАСФ всегда открыты для аграриев.

ПОРТФЕЛЬ НОВИНОК ПОЛОН

С новыми препаратами компании, которые поступят в продажу в 2011 - 2012 годах, участники познакомили технический менеджер БАСФ на юге России Богдан Майоров. В начале своего выступления он отметил, что инновационная компания БАСФ постоянно предлагает рынку не только новые препараты, но и новые подходы к возделыванию сельхозкультур.

Далее Богдан Майоров коротко рассказал о новинках. Ориентировочно весной будет получена регистрация нового протравителя. Он содержит два действующих вещества: триитриконазол 80 г/л и пираклостробин 40 г/л. Эффективен против комплекса болезней зерновых культур, норма расхода - 0,5 л на тонну семян. Второе д. в. - пираклостробин оказывает влияние не только на болезни, но и на физиологическую основу произрастания растений. В результате растение более экономно расходует влагу: всходы хорошие даже в засушливых условиях, растения более мощные, содержат больше сахаров, что важно при перезимовке.

В 2010 году на рынок РФ появился фунгицид с росторегулирующим действием для ярового и озимого рапса КАРАМБАSM. Д. в. препарата - метконазол 60 г/л из группы триазолов, норма расхода 0,5 - 1 л/га. Применяется либо осенью, либо весной как росторегулятор. Благодаря его действию рапс легче перезимовывает, растения выходят из зимовки более низкорослыми, образуют больше боковых побегов, а значит, выше урожайность.

Новый фунгицид ПИКТОРSM содержит два д. в. - боскалид 200 г/л и димоксистробин 200 г/л. Успешно борется с комплексом заболеваний на подсолнечнике и рапсе с нормой расхода 0,5 л/га. Увеличение урожайности достигается не только за счет борьбы с болезнями, но и за счет физиологического влияния на культуру. Основная цель применения на рапсе - борьба с альтернарией, грозным

заболеванием, вызывающим большую потерю урожая.

С 2011 года по системе CLEARFIELD можно будет выращивать и рапс. Уже созданы и зарегистрированы специальные гибриды рапса, устойчивые к гербициду НОПАСАРАНSM. Он содержит 2 д. в.: метазаклор 375 г/л и имазамок 25 г/л, действующий на сорняк и через листовую поверхность, и через почву.

Уже получил регистрацию гербицид СТОМПSM ПРОФЕССИОНАЛ. Его отличительная особенность - микрокапсулированная препаративная форма на водной основе. В РФ СТОМП ПРОФЕССИОНАЛ получил регистрацию пока на луке и моркови.

Ориентировочно в 2012 году на рынок появится новый фунгицид для овощных культур, в состав которого входят пираклостробин 67 г/кг и боскалид 267 г/кг.

Получит регистрацию новый фунгицид на винограде - следующее поколение АКРОБАТSM МЦ. Действующие вещества препарата - дитианон 350 г/кг и диметоморф 150 г/кг, норма расхода - 1,2 - 1,5 кг/га. Эффективен против милдью и оидиума.

Очень хорошо показал себя в демонстрационных опытах на винограде против оидиума препарат КОЛИСSM. Он содержит 2 д. в. - боскалид 200 г/л и крезоксим-метил 100 г/л. В компании надеются, что так же хорошо он покажет себя в хозяйствах.

По данным из Украины, в борьбе против серой гнили и плесневых грибов рода Penicillium spp. на винограде высокую эффективность продемонстрировал фунгицид КАНТУСSM. Действующее вещество - боскалид распределяется в растении системно и блокирует центральный пункт обмена веществ в клетках гриба.

В 2012 году на рынок будет выведен новый гербицид для кукурузы, представляющий собой комбинацию двух действующих веществ, эффективный против злаковых и большинства двудольных сорняков. Норма расхода - 1,25 л/га.

Так что портфель новинок БАСФ на ближайшие два-три года полон, что свидетельствует о больших возможностях и перспективах компании.

М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА

МНЕНИЯ ПАРТНЕРОВ

Константин ГОЛУБ, директор Краснодарского филиала ООО «ФЭС»:

- С Краснодарским представителем ЗАО «БАСФ» нас связывают доверительные, теплые отношения. Компания создает нам благоприятные коммерческие условия, постоянно расширяет свой ассортиментный ряд. Мы проводим совместные мероприятия в виде семинаров, различных учебных курсов для наших менеджеров, так и для руководителей и главных агрономов хозяйств-клиентов.

В компании работают высококлассные специалисты, с которыми приятно работать. Среди них Богдан Майоров, Евгений Сковородкин, Николай Свириденко.

Что касается препаратов компании, то наибольшей популярностью пользуются: РЕКС ДУО, ДИАНАТSM - на зерновых культурах, БАЗАГРАНSM - на сое и горохе, КАБРИОSM ТОП, СТРОБИSM, ТЕРСЕЛSM - для садов и виноградников.

Мы очень дорожим нашим сотрудничеством и впредь будем только укреплять его.

Алексей ДЯТЬКОВ, директор Краснодарского представительства ООО «Агролига России»:

- БАСФ не зря называют инновационной компанией и мировым лидером. Ее препараты отличаются безупречным качеством, высокой эффективностью. Аграрии многих регионов России знают, доверяют им, поэтому средства защиты БАСФ пользуются хорошим спросом.

БАСФ ведет продуманную ценовую политику, что важно и для нас как дистрибьютора, и для клиентов. На конференции было объявлено, что цены на 2011 год останутся прежними, а на некоторые препараты даже снизятся. Заинтересовала нас и информация о том, что маркетинговая политика БАСФ в новом году претерпит изменения: нас, дистрибьюторов, ожидают более выгодные условия сотрудничества. Так что надеемся на продолжение совместной плодотворной работы!

Ольга ПОЛКОВНИКОВА, коммерческий директор ООО ТД «Аверс»:

- На конференции для своих дистрибьюторов, которая состоялась в конце декабря прошлого года, руководители компании БАСФ озвучили свои амбициозные планы на 2011 год. Помимо прочего они призваны значительно сократить сроки поставок и упростить оплату препаратов. Это очень важно для сельхозтоваропроизводителей, особенно в последние аномальные по погодным условиям годы, когда дорог буквально каждый день.

От лица Торгового дома «Аверс» хочу заверить, что мы поможем в осуществлении этих планов. Ведь в конечном итоге мы делаем одно дело - помогаем сельхозтоваропроизводителям получать высокие урожаи.

Татьяна ЖУКОВА, директор ООО «ДОРФ»:

- Продукция немецкого концерна «БАСФ» хорошо известна специалистам-аграриям. Как говорится, в рекламе она не нуждается. Мне же хочется отметить хорошо подготовленную, мобильную, безупречную в профессиональном отношении команду БАСФ на Северном Кавказе, руководителем которой специалист высокого уровня и просто замечательный человек Вячеслав Бисеров. Этот коллектив многого достиг в своей работе! Приятно работать с такими компетентными коллегами, как Николай Свириденко, Юрий Шиленко.

Я желаю команде БАСФ на Северном Кавказе в наступившем году подняться еще выше!

Дистрибьюторы ЗАО «БАСФ» в регионе Северный Кавказ:

- ООО «Агролига России» Краснодар (861) 237 38 85, 266 82 36
- ООО «Агролига России» Ростов-на-Дону (863) 264 36 72, 264 48 79, 264 30 34
- ООО «Агролига России» Ставрополь (8722) 68 12 88
- ООО «Агрисистема» Дагестан (8652) 37 19 53, 37 19 62
- ЗАО «Агриплант» Краснодар (861) 226 76 91, 226 69 37, 226 67 16
- ООО «Агротек» Краснодар (861) 221 71 13, /14 / 15 /16
- ЗАО «Агротехнология» Ростов-на-Дону

- (863) 227 95 95, 227 98 38
- ООО «Агрохим-Авиа» Ростов-на-Дону (863) 255 05 55, 255 00 77
- ЗАО «БиоАгроСервис» Ростов-на-Дону (863) 227 62 98, факс: 227 63 10, 264 44 11
- ООО «Дорф» Краснодар (861) 258 52 30, /35
- ООО «ВнешТоргЗерно» Ставрополь (8652) 60-50-51, 73-13-30
- КФХ «Каббалкагрохим» КБР, Баксан (8662) 44 06 44, 44 00 44
- ООО «Компания РосАгроСервис» Ростов-на-Дону

- (863) 263 23 23, /25 02, /25 01; 263 55 83
- ООО «ТД «КубаньАгрохим» Краснодар (861) 237 65 14, 237 07 90
- ООО «Ландшафт» Славянск-на-Кубани (86146) 26 558, 26 881
- ОАО «МХК «ЕвроХим» Невинномысск (86554) 4 59 40, факс 4 42 51
- ОАО «МХК «ЕвроХим» Белореченск (86155) 7 45 26, факс 2 38 32
- ООО «Компания Агропрогресс» Краснодар (861) 252 57 07
- ООО «ФЭС» Краснодар (861) 215 77 44, 215 84 14

- ООО «ФЭС» Ростов-на-Дону (863) 255 25 59, /60
- ООО «ФЭС» Ставрополь (8652) 35 67 24, 35 51 53, 35 13 13
- ЗАО «ЭкоГрин» Краснодар (861) 224 75 37
- ООО ТД «Аверс» Староминская (86153) 5 7243, 5 77 92
- ООО «ЮгРАС» Краснодар (861) 228 30 76, 228 20 57
- ООО «Юг-Агрос» Ставрополь (8652) 38 54 74
- ОАО «Ремсельмаш» Ставрополь (86552) 67 66 4, 67 67 1

РОСТСЕЛЬМАШ

НОВИНКА

РАСШИРЯЕТ ЛИНЕЙКУ ТЕХНИКИ



Преимущества опрыскивателей:

- штанги и распылители: форсунки сконструированы таким образом, что позволяют распылять рабочий раствор в строго заданном направлении. Это обеспечивает равномерность покрытия сорного и культурного растения. Патентованная система подвески штанг обеспечивает безударный ход секции и плавную регулировку штанг на необходимую высоту;
- блок управления: важнейший узел опрыскивателя, работает в автоматическом режиме и позволяет регулировать оптимальность расходования рабочего раствора, повышает возможности машины и ее надежность;
- пост управления: позволяет выполнять все основные операции (промывку бака и системы распылителей, включение мешалки). Расположенный в зоне видимости оператора, он значительно повышает надежность машины и ее функциональные возможности.

Последним крупным демонстрационным событием в прошедшем году стал XVII Международный агропромышленный форум «ЮГАГРО» в г. Краснодаре, на котором были представлены сразу две модели опрыскивателей: самоходный SX-245 и прицепной PS-1600.

Мы попросили директора Краснодарского филиала ООО «Югпром» - официального дилера Ростсельмаш Сергея Остапенко рассказать об этих моделях, а также о всей линейке опрыскивателей, планируемой к продаже в 2011 году.

МОДЕЛЕЙ МНОГО, КАЧЕСТВО - ОДНО

Как рассказал Сергей Остапенко, включение Ростсельмаш в свою линейку техники энергонасыщенных тракторов и опрыскивателей - важный этап на пути дальнейшего развития предприятия. Сегодня линейка сельхозтехники, производимая Ростсельмаш, охватывает практически всю технологическую цепочку в растениеводческой отрасли. Это подготовка почвы и ее защита, заготовка кормов, уборка урожая, работа с собранным урожаем и, конечно же, хранение зерна.

На рынок России в этом году были выведены четыре прицепных опрыскивателя серии PS с различными объемами емкости и шириной захвата для химических растворов. Они могут агрегатироваться с тракторами мощностью до 160 л. с. и использоваться как в фермерских, так и в коллективных хозяйствах. Для крупных сельхозпредприятий и агрохолдингов идеально подойдет самоходный опрыскиватель SX-275. Его главные параметры: емкость основного бака - 4540 л, варианты применяемых штанг - 24,4; 27,4; 30,5; 36,6 м, 5-ступенчатая коробка передач, скорость от 0 до 56 км/час, рабочая скорость - до 22,5 км/час.

И прицепные, и самоходные опрыскиватели предназначены для внесения микроудобрений, проведения защитных мероприятий от сорной растительности, болезней, вредителей, а также для полива.



Е. В. Громыко во время осмотра экспозиции Ростсельмаш

Каждая из этих моделей прошла испытания, причем в различных странах мира, зарекомендовав себя наилучшим образом. Директор ООО «Югпром» перечислил некоторые их достоинства. Прежде всего высокая производительность. Равномерность и точность внесения, что позволяет качественно проводить уходные и защитные работы в поле, экономить рабочий раствор, а значит, финансовые средства сельхозпредприятий. Достигается этот эффект за счет оригинальной конструкции форсунок опрыскивателей, которые обеспечивают на оптимальной высоте штанги ровное покрытие культурных растений микроудобрениями при внекорневых подкормках и сорной растительности и культурных растений - средствами защиты растений.

Высокому качеству работ способствуют также особая система подвески штанги, большой выбор конфигураций штанг, а также удобный для работы централизованный пост управления.

В самоходном опрыскивателе SX-275 плюс ко всему применена оригинальная конструкция штанги ProAction-Flex. Она позволяет значительно продлить срок службы

штанги и контролировать поворот в горизонтальной плоскости. А это, в свою очередь, создает эффект еще большего охвата при поливе и опрыскивании.

И, конечно же, нельзя не отметить удобство и комфорт работы механизаторов.

ИНТЕРЕС ПОДКРЕПЛЯЕТ ЦЕНА

В ходе демпоказов, которые проходили в течение всего сезона, аграрии проявляли явный интерес к опрыскивателям. Несколько этих моделей уже поставлены в хозяйства. На выставке «ЮГАГРО-2010» интерес гостей не угас. Фермеров больше интересовали марки PS-850 и PS-1000, специалистов средних и крупных хозяйств - PS-1200, PS-1600 и самоходный опрыскиватель SX-275. Аграриев в опрыскивателях Ростсельмаш привлекает прежде всего цена: она ниже, чем на аналогичные модели других производителей, плюс на продукцию распространяются программы кредитования и субсидирования, государственного лизинга, другие финансовые схемы, предусмотренные законодательством РФ.

С 2010 года компания Ростсельмаш начала поставлять на рынок России новую технику - самоходные прицепные опрыскиватели VERSATILE (Версатайл). Таким образом, Ростсельмаш еще раз подтвердил приверженность избранной руководством стратегии - производить полную линейку сельхозмашин для всех технологических этапов возделывания сельхозкультур. В течение года на многочисленных выставках и демонстрационных показах в разных регионах России, начиная с «дней поля «ЮГАГРО», опрыскиватели VERSATILE можно было увидеть как на стендах, так и в рабочих процессах на поле.

По этой же причине дешевле обойдется последующая эксплуатация, сервисное обслуживание и запасные части.

Опрыскиватели участвовали в ежегодной проводимой акции «ГСМ от РСМ», в рамках которой, купив самоходный опрыскиватель до января 2011 года, покупатель получал 10 000 л дизельного топлива в подарок.

ПЛЕЧО «ЮГПРОМА» РЯДОМ

Директор ООО «Югпром» сделал акцент на том, что новая техника требует соответствующей подготовки специалистов по продажам и инженеров сервисной службы. Поэтому сотрудники «Югпрома» прошли необходимую подготовку на предприятии-производителе. Сегодня они готовы квалифицированно дать любую информацию по интересующим моделям, подобрать оптимальную модель конкретному хозяйству, поставить ее, провести предпродажную подготовку, обучить механизаторов и осуществлять дальнейшее гарантийное и постгарантийное сервисное обслуживание.

Являясь официальным дилером Ростсельмаш, ООО «Югпром» ставляет любую его технику. Это зерноуборочные роторные комбайны TORUM (Торум), комбайны ACROS (Акрос), VECTOR (Вектор), и кормоуборочные комбайны RSM 1401, DON 680M, энергонасыщенные тракторы VERSATILE, кормоуборочная и кормозаготовительная прицепная техника.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора

НАША СПРАВКА

Ростсельмаш - группа компаний, состоящая из 12 предприятий со сборочными производствами, расположенными в России, США, Канаде, Украине и Казахстане. Совокупный оборот - более 1 млрд. долларов. Ростсельмаш занимает прочные позиции в пятерке крупнейших мировых производителей сельхозтехники. В группе компаний трудится около 11 000 человек. Ростсельмаш - это 17 типов сельхозтехники, свыше 100 моделей и модификаций, 26 стран - покупателей производимой техники, более 500 дилеров по всему миру. Ростсельмаш, пожалуй, первая российская компания несырьевого сектора, ставшая транснациональной.

Цель Ростсельмаш - повышение благосостояния профессионалов агробизнеса путем предложения наиболее эффективных решений по выполнению сельхозработ, создание наиболее экономически эффективной техники, обеспечивающей клиентам минимальные издержки и отвечающей всем современным требованиям производительности и качества, а также сопровождение ее оперативным сервисным обслуживанием и запасными частями.

Ростсельмаш прислушивается к мнению профессионалов, поэтому точно знает, какая техника нужна сельскому хозяйству сегодня.



В опрыскивателях Ростсельмаш аграриев привлекают качество и цена

Официальный дилер ООО «Югпром»
г. Краснодар, ул. Ростовское шоссе, 22/1, тел. (861) 257-10-50
г. Ставрополь, ул. Мира, 337, оф. 1106, тел. (8652) 23-60-61
www.yugprom.ru



Югпром
Агротехника новой жизни

«КИТ КОМПАНИ» ВЫХОДИТ В ЛИДЕРЫ

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Группа компаний «КИТ» на выставке «ЮГАГРО-2010» представила целый пакет товаров и услуг в соответствии с сегодняшними направлениями ее деятельности. Сфера деятельности достаточно широка и разнообразна, поскольку с 2009 года в соответствии с ребрендингом в структуру ГК «КИТ» входят четыре активно развивающиеся компании.

Рассказывает генеральный директор ГК «КИТ Компани» Андрей ЖИЛЕНКО:

ООО «КИТ Компани» - организация, предлагающая высокоэффективные средства защиты растений. Сформировавшаяся команда профессионалов установила стабильные партнерские отношения, обеспечив постоянный рост клиентской базы, что позволило компании войти в число лидеров в своем сегменте бизнеса. Сегодня это сильный, сплоченный, высокопрофессиональный коллектив, способный обеспечить решение любой проблемы, возникшей у клиента.

Подчеркну, что нам не интересна просто поставка продуктов, мы ставим также своей целью продвижение новых

Предоставляю слово руководителям наших подразделений.

От техники до удобрений

Андрей ДРОБОТ, генеральный директор «Торгового Дома КИТ»:

За последнее время динамично развивающаяся компания «КИТ» расширила свои возможности в оказании услуг сельхозтоваропроизводителям, поэтому был открыт «ТД КИТ», который занялся предоставлением хозяйствам информации о передовой технике различных фирм-производителей с последующей ее поставкой.

Мы также активно продвигаем на рынок СЗР, отвечающие современным



«Нерабочие встречи» на стенде ООО «КИТ Компани» на выставке «ЮГАГРО-2010»

растениям. При испытаниях на поле обработанные этими удобрениями участки показали увеличение корневой массы на 67 - 175% по сравнению с контрольными, а на участках, обработанных осенью, наблюдалось весной 38%-ное увеличение роста и 52%-ное - корневой массы. На фруктах, овощах и технических культурах листовые подкормки давали повышение урожайности с 15,5% до 26,4% в течение 3 лет испытаний.

В соответствии с этим специалисты «ТД КИТ» проводят анализ выращиваемой в хозяйстве продукции и предлагают схему повышения ее урожайности и качества.

Продавая высокоэффективные средства защиты растений и микроудобрения, специалисты «Кит Компани» предлагают также и лучшую технику по их внесению. С этой целью представители компании в июле 2010 года посетили ряд французских заводов - производителей опрыскивателей и остановили выбор на компании Caruelle-Nicolas SAS, с которой был заключен договор о сотрудничестве.

Модельный ряд опрыскивателей данной компании начинается с простейшего полевого навесного и заканчивается самоходным с различной шириной захвата (до 42 м) и емкостью бака. Запатентованная система стабилизации штанг и высокоточная система регулировки вылива продукта в зависимости от скорости движения тягового средства дают именно тот результат, который необходим для получения высокого урожая. Независимо от плотности и вязкости распыляемого продукта оператору достаточно ввести расход в литрах на гектар, остальные расчеты берет на себя система регулирования.

Отличительные особенности опрыскивателей компании Caruelle Nicolas SAS: высокая точность и производительность, надежность при достаточно низкой цене. Эксклюзивные особенности - системы управления, регуляция XORIZON, 3-секционная штанга. Образцы этой техники были представлены на выставке «ЮГАГРО-2010» в Краснодаре.

Специалисты «КИТ Компани» прошли обучение и получили сертификаты на ввод в эксплуатацию и дальнейшее техническое обслуживание техники Caruelle Nicolas SAS, приобретаемой и эксплуатируемой в хозяйствах ЮФО.

«Торговый дом КИТ» помимо поставки и сервисного обслуживания импортных опрыскивателей (ремонт и переоснащение), распылителей, корпусов распылителей для опрыскивателей предоставляет также услуги по обработке посевов опрыскивателями компании для защиты полей от болезней, сорняков и вредителей в период от сева до уборки урожая.

Широкий спектр туристических услуг

Татьяна ЖИЛЕНКО, директор ООО «КИТТУР»

Несмотря на то что турагентство ООО «КИТТУР» было образовано только в марте 2010 года, мы можем предложить клиентам очень широкий спектр услуг. В первую очередь это бизнес-туризм в ЮФО, а также обширный спектр зарубежных туров, очень популярных в наше время. Сельхозпредприятиям края мы предлагаем корпоративное обслуживание, программы team-building, интенсив- и бизнес-туры по краю и за рубеж. Компания гарантирует своим клиентам и партнерам высокопрофессиональный сервис, конкурентоспособные цены и индивидуальный подход к каждому клиенту.

Гарантируем качество

Мы ориентируемся на широкий круг сельхозтоваропроизводителей края, - отметил в заключение Андрей Жиленко. - Приобретая у нас семена и СЗР, аграрии могут быть спокойны за результаты: посевы и насаждения будут надежно защищены от вредителей, болезней и сорняков. То есть мы гарантируем получение высоких урожаев сельхозкультур.

Кроме того, поскольку химическая защита растений должна проводиться с соблюдением всех требований

АВТОРИТЕТНОЕ МНЕНИЕ

Сослан БАЗАЕВ, генеральный директор ООО «Биокефарм»:

Сотрудничая с «КИТ Компани» с 2009 года, поставляя средства защиты растений и удобрения на основе морских водорослей. Морские водоросли - это перспективная продукция, и компания «КИТ» хорошо себя зарекомендовала, выводя ее на рынок.

Василий ГАЧЕГОВ, главный агроном учебно-опытного хозяйства «Кубань» КубГАУ, заслуженный агроном Кубани:

На своих полях в последние два-три года мы начали применять в качестве средств защиты растений дженерики. Это, в принципе, надежные препараты, которые обеспечивают 80 - 90%-ную защиту растений от болезней, сорняков и вредителей.

Ибрагим ТЛИАП, учредитель ОАО «БЕЛАГРО», ООО «Синдика-Агро»:

По итогам тендера мы выбрали компанию «КИТ» и успешно сработались с ней. Хочу отметить, что в сравнении с прошлым годом мы сэкономили 40% по вложенным средствам, а показатель чистоты полей не уступает прошлогоднему. В итоге сэкономили немалые финансовые средства и добились хороших производственных результатов. Уверен, что компания и впредь будет развиваться так же успешно.

Владимир ЦАПЛИН, заместитель директора филиала ООО «АгроЭксперт-Групп»:

Наша компания очень плодотворно сотрудничает с «КИТ-Том». Сотрудники компании высокопрофессиональны, обеспечивают высокий уровень продаж. Стабильно, из года в год, компания «КИТ» повышает свои показатели, расширяет рынок сбыта, о ее деятельности слышны только положительные отзывы. И неудивительно: компания неукоснительно выполняет все обязательства.

и норм, наши специалисты помогут хозяйственникам правильно и быстро подобрать препарат и проконсультируют по всем вопросам, связанным с химическими обработками, разработают систему их успешного применения для каждого конкретного случая.

Мы ориентированы на долгосрочное и плодотворное сотрудничество с нашими партнерами и клиентами. ООО «Кит Компани» гарантирует высокий уровень качества исполняемых проектов на протяжении всего периода совместной работы.

В. ЛЕОНОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА



Андрей Дробот и Андрей Жиленко (второй и третий слева) с партнерами компании на одном из выездных мероприятий

технологий и методик. Поэтому тесно общаемся с представителями научных учреждений Краснодарского края и за его пределами. Являясь официальным дилером на территории ЮФО ООО «Биокефарм Рус» (г. Москва), завода ООО «Кирово-Чепецкая Химическая Компания», ООО «ГЕРА» (г. Москва), ГК «АгроХимПром» (г. Барнаул), французской фирмы «Caruelle Nicolas SAS», мы, прежде чем предлагать клиентам новые препараты или оборудование, обязательно проверяем их на своем опытном участке площадью 75 га.

Активно сотрудничая с вышеперечисленными производителями СЗР, ООО «Кит Компани» по субдистрибуции отгружает их продукцию как в Краснодарском крае, так и за его пределами: в Ставрополье, Ростовской, Курской, Белгородской, Воронежской и других областях. География применения продукции наших поставщиков постоянно расширяется.

технологическим и экологическим требованиям и в то же время доступные по цене любому сельхозтоваропроизводителю. Еще одно из ключевых направлений сегодняшней деятельности «ТД КИТ» - поставка микроэлементов, производимых компанией «Лейли» (Пекин) по заказу московского ООО «Биокефарм Рус». Известно, что интенсивное земледелие за последние 20 лет привело к дефициту в почве таких микроэлементов, как бор, калий, цинк, и др. Специалисты компании «Лейли» разработали уникальную линейку препаратов на основе вытяжек из водорослей Индийского океана, позволяющих улучшать почвы с низкими затратами на килограмм получаемой продукции.

Экстракты из водорослей содержат безазотную органическую субстанцию, витамины, аминокислоты и микроэлементы, такие как медь, железо, цинк, магний, и другие, которые необходимы



ООО «Кубанские Инжиниринговые Технологии Компани»:

РФ, 350080, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Бородинская, 158.

Тел./факс: 8 (861) 266-37-00, 8-988-243-43-41. E-mail: himkit@mail.ru.

Консультации можно получить по тел.: 8-988-243-43-41, Андрей Владимирович

Жиленко; 8-988-243-01-84, Андрей Анатольевич Дробот; 8-918-482-27-23,

Сергей Вячеславович Пархоменко.



Компания «КИТТУР»:

г. Краснодар, ул. Стасова, 182, лит. Ш1, ТРК «Меридиан».

Тел.: (861) 210-15-63, 8-988-240-70-80.

E-mail: info@kit-tour.com.



РАННЕВЕСЕННЯЯ ПОДКОРМКА ПОСЕВОВ ОЗИМЫХ КОЛОСОВЫХ КУЛЬТУР — ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ АГРОПРИЕМ НА КУБАНИ

УСЛОВИЯ ПОГОДЫ И СОСТОЯНИЕ ОЗИМЫХ УРОЖАЯ 2011 ГОДА В ОСЕННИЙ ПЕРИОД

Условия погоды осени в значительной степени определяют своевременность и качество обработки почвы, проведения сева, появления всходов. Осень 2010 года была весьма нетипичной. Сентябрь характеризовался повышенным температурным режимом и недобором осадков в большинстве районов края. Это затрудняло качественную обработку почвы. 1 сентября температура воздуха была в пределах +36-39°С, местами +40-41°С. В большинстве степных районов за сентябрь выпало 10-20 мм осадков, а местами всего 4-5 мм. Прошедшие 30 сентября дожди до 100-135% нормы в северных районах и 1-2% нормы в юго-восточных районах прекратили действие почвенной засухи, продолжительность которой составила 50-70 дней.

Октябрь был теплым, максимальная температура достигала до +20-26°С, минимальная снижалась от 0 до -3°С. Сумма выпавших осадков в октябре в большинстве районов северной половины края составила 45-65 мм, в южной половине - 80-100 мм. Это создало благоприятные условия для роста и развития посевов озимых зерновых культур.

2010 года оценивается как хорошее. По развитию 75% посевов находятся в фазе кущения, 22% - в фазе 2-3 листьев. По густоте стояния 93% площадей имеют 4-5 и более млн. растений на 1 га. Площадей без всходов практически нет. Кустистость озимой пшеницы составляет 1,3-2,5, местами 3-4. У озимого ячменя до 5-6 стеблей на одно растение. На поздних посевах наступила фаза начала кущения, на самых поздних посевах появились всходы.

Сложившееся состояние посевов на каждом конкретном поле необходимо учитывать при определении дозы ранневесенней подкормки и срока ее проведения.

НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ К ПРОВЕДЕНИЮ РАННЕВЕСЕННЕЙ ПОДКОРМКИ ОЗИМЫХ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР УРОЖАЯ 2011 ГОДА

В условиях ограниченного объема осеннего (основного) внесения удобрений под озимые колосовые культуры края весенняя подкормка является главным и обязательным приемом.

Под урожай 2011 года около 50% посевов получили основное удобрение,

эффективность и окупаемость удобрений при подкормках колеблются в широких пределах в зависимости от многих факторов, в том числе от типа и подтипа почвы, ее агрохимических показателей (плодородия), состояния посева, биологических особенностей сорта, погодных условий, качества предшественника, запасов продуктивной влаги в почве, сроков возобновления весенней вегетации растений, сроков и очередности подкормки полей и др.

Для получения урожая озимой пшеницы не 35-45, а 50-60 и более ц/га необходимо в зависимости от состояния посевов внести азота в подкормку по предшественникам многолетние бобовые травы и зернобобовые культуры 34 кг/га (1 ц аммиачной селитры), по колосовому предшественнику - 51-68 кг/га (1,5-2,0 ц аммиачной селитры), по пропашным культурам (подсолнечнику, кукурузе на зерно, сахарной свекле и другим поздним предшественникам) - 68-102 кг действующего вещества азота (2-3 ц аммиачной селитры на один гектар). Для озимого ячменя норма подкормки составляет 51-68 кг/га (1,5-2,0 ц аммиачной селитры) в зависимости от состояния посевов. Однако научно обоснованным критерием определения дозы азотной подкормки посевов озимых колосовых культур ранней весной является содержание нитратного азота в почве, определяемое путем почвенной диагностики. Ориентиром может

быть усвояемым фосфором ниже, чем средняя (1,6 мг/100 г), целесообразно проводить зерновыми сеялками азотную прикорневую подкормку нитроаммофосфатом, азотом или лучше сульфаммофосом, который содержит также серу, кальций и магний, доза подкормки 1-1,5 ц/га. Эффективность подкормки посевов выше на пропашных предшественниках.

Весенним кущением озимых колосовых культур необходимо управлять в

10-20% в зависимости от состояния посевов.

Касаясь технологии проведения весенней подкормки, необходимо отметить, что в целях снижения потерь азота и высокоэффективного использования растениями удобрений важно максимально приблизить сроки внесения удобрений к началу возобновления весенней вегетации растений. Как правило, в этот период среднесуточная температура воздуха составляет +3-5°С. Продолжительность



зависимости от густоты стояния. Если количество растений или стеблей меньше оптимального, то дозу азота необходимо увеличивать, чтобы стимулировать интенсивное весеннее кущение растений (табл. 2).

На загущенных посевах ранневесеннюю азотную подкормку необходимо исключить, или доза азота должна быть минимальная, не более 1 ц аммиачной селитры на 1 гектар. Подкормка большими дозами таких посевов может привести к еще большему загущению, вытягиванию стеблей и полеганию. На загущенных посевах подкормку оптимальными дозами азота целесообразно проводить после прекращения фазы кущения, в начале выхода растений в трубку.

Подкормку необходимо начинать с раннеспелых сортов, со слабо развитых и изреженных посевов, поскольку ослабленным, отстающим в своем развитии, поврежденным вредителями или зимними морозами посевам требуется больший промежуток времени для интенсивного весеннего кущения и восстановления оптимального стеблестоя.

Прибавка урожая от действия одной и той же дозы азота на слабо развитых посевах выше, чем на хорошо раскустившихся. Кроме того, такой подход позволяет на слабо развитых посевах при необходимости провести еще одну подкормку в период весеннего кущения

проведения подкормки должна быть 10-15 дней. Более ранние и поздние сроки подкормки менее эффективны, т.к. коэффициент использования удобрений при этом значительно снижается. Однако это не означает, что после указанного срока подкармливать озимые не следует. Подкормку необходимо вносить под все посева даже при вынужденной отсрочке, вызванной погодными или другими условиями.

Оптимальный срок подкормки на Кубани - с середины февраля до середины - конца марта. Ранние по срокам азотные подкормки на сильно раскустившихся посевах могут привести к дальнейшему интенсивному весеннему кущению и их загущению и полеганию. Такая картина иногда прослеживается в хозяйствах, где с осени вносили избыточное количество азота.

Наиболее высокое качество распределения туков на полях и соблюдение дозы внесения обеспечиваются при использовании авиации, новых высокоточных разбрасывателей минеральных удобрений и подкормки при помощи зерновых сеялок. При пересыхании верхнего слоя почвы, что наблюдается обычно в марте, или при необходимости внесения азотно-фосфорного удобрения эффективна прикорневая подкормка при помощи зерновых сеялок с заделкой удобрений в почву.

Своевременное и качественное выполнение ранневесенней подкормки в

Дозы ранневесенней азотной подкормки озимой пшеницы на планируемую урожайность, кг/га д. в.

Содержание N-NO ₃ в слое почвы 0 - 30 см до подкормки, мг/кг	Планируемая урожайность, ц/га						
	36 - 40	41 - 45	46 - 50	51 - 55	56 - 60	61 - 65	66 - 70
	Оптимальная концентрация N-NO ₃ , мг/кг почвы						
0,0	4,5	5,0	5,5	6,0	8,0	9,0	10,0
1,0	51	61	68	75	98	102	117
2,0	34	49	55	63	85	90	102
3,0	22	37	43	51	73	78	90
4,0	10	25	31	40	61	68	78
5,0	0	13	18	27	49	56	68
6,0		0	6	17	37	44	51
7,0			0	8	24	34	39
8,0				0	12	22	34
9,0					0	10	17
10,0						0	9

Примечание: доза подкормки озимого ячменя должна быть на 20-30% ниже дозы подкормки озимой пшеницы.

Ноябрь был аномально теплым и преимущественно сухим. Среднемесячная температура воздуха в ноябре составила +8-12°С, что на 4,1-6,9°С выше нормы. Такая высокая среднемесячная температура воздуха за последние 67 лет отмечается впервые. Максимальная температура воздуха достигала +23-28°С, а минимальная опускалась до 0-6°С. В ноябре посевам испытывали недостаток влаги в почве и страдали от высокой температуры воздуха. Осадки в количестве 25-55 мм выпали только в третьей декаде месяца. На конец ноября запасы продуктивной влаги в пахотном слое почвы были близки к оптимальным - 25-35 мм, местами до 40-50 мм.

В начале зимы, в декабре, температурный режим был неустойчивым, поэтому вегетация озимых оказалась прерывистой, прекращение вегетации отмечалось в северных районах. Несмотря на нетипичность, а порой и экстремальность погодных условий осени 2010 года, условия для осеннего развития посевов озимых колосовых культур в целом оказались довольно благоприятными.

По данным департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края, состояние озимых зерновых культур на начало декабря

однако из них только незначительная часть площадей удобрена в оптимальных научно обоснованных дозах. Именно поэтому весенняя подкормка зерновых колосовых культур является главным и обязательным приемом внесения удобрений, обеспечивающим планируемую высокую урожайность и качество зерна.

Известно, что поля озимых культур выходят из зимы в различном состоянии по развитию и густоте стояния. Как отмечалось выше, это вполне справедливо и для посевов урожая 2011 года. Это зависит от многих факторов: сроков сева, предшественника, качества обработки почвы, видов доз осеннего внесения удобрений, поражаемости вредителями и болезнями, устойчивости сорта к неблагоприятным условиям зимы и др. Задача ранневесенней подкормки заключается в том, чтобы к началу выхода растений в трубку на всех полях, несмотря на их различия, иметь необходимое количество стеблей, обеспечивающее 600-800 колосов на 1 м² к моменту уборки. Это достигается путем управления процессом весеннего кущения при помощи дифференцированных по полям доз азотных удобрений и сроков их внесения.

служить таблица расчета дозы азотной подкормки на планируемую урожайность (табл. 1).

В связи с тем, что почвы края по известным причинам в последнее время обеспечены серой неудовлетворительно,

Поправки к дозам ранневесенней азотной подкормки озимой пшеницы в зависимости от количества растений в фазе «всходы - 2-3 листа» или побегов в фазе кущения

Количество стеблей, шт/м ²	300 (всходы)	301-400	401-500	501-700	701-800	801-1000	> 1000
Поправки к дозам, кг/га	+25	+15	+10	+5	0	-10	-15

а это один из важных макроэлементов, влияющих на урожайность и качество продукции колосовых и других культур, азотную подкормку посевов озимых колосовых желательно проводить аммиачной селитрой, содержащей серу (6%).

Дозы азотной подкормки на планируемую урожайность 65 ц/га и более эффективны только при повышенной и высокой обеспеченности почвы подвижными формами фосфора (3-6 мг/кг на 100 г почвы по Мачигину) при оптимальных запасах продуктивной влаги в почве. При обеспеченности по-

и получить дополнительную прибавку урожая зерна 4-6 ц/га.

Для определения дозы подкормки большое значение имеет также время возобновления весенней вегетации растений. При поздней весне сокращаются все периоды онтогенеза растений, в том числе период кущения, т.е. время от начала весенней вегетации растений до начала выхода в трубку. Поэтому при позднем возобновлении вегетации озимых, чтобы обеспечить более интенсивный процесс кущения, доза подкормки должна быть увеличена на

научно обоснованных дозах - главное условие получения высокого урожая зерновых колосовых культур, высокой эффективности и окупаемости удобрений прибавкой урожая.

М. ШИРИНЯН,
ведущий научный сотрудник
отдела земледелия, к. с.-х. н.,
В. КИЛЬДЮШКИН,
заведующий
отделом земледелия,
д. с.-х. н.,
ГНУ Краснодарский
НИИСХ Россельхозакадемии

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

О компании «ЕвроХим» многие сельхозтоваропроизводители знают не понаслышке. Включая в себя предприятия по добыче и переработке горнорудного сырья и пять заводов, производящих азотно-фосфорные минеральные удобрения, ОАО «Минерально-химическая компания «ЕвроХим» входит в десятку мировых лидеров агрохимической индустрии. Поставляя продукцию аграриям на мировой рынок, «ЕвроХим» согласно рейтингу журнала «Forbes» уже более шести лет удерживает лидирующие позиции на рынке среди агропромышленных компаний России (16-е место из 200 крупнейших предприятий). Агропредприятиям России «ЕвроХим» поставляет продукцию через дистрибьюторскую сеть – агроцентры, которые предоставляют услуги по оптимизации применения удобрений.

В беседе с нашим корреспондентом генеральный директор ООО «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» Зоя ПАВЛОВА рассказывает об основных аспектах деятельности дистрибьюторской сети компании.



АГРОЦЕНТР «ЕВРОХИМ-КРАСНОДАР»: НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, НОВЫЙ ПОДХОД К ПОТРЕБИТЕЛЮ

- Зоя Ивановна, какие регионы России и страны зарубежья охватывает дистрибьюторская сеть «ЕвроХим»?

- 24 агроцентра (шесть из них - дочерние) охватывают своей деятельностью следующие российские регионы: в ЮФО - Краснодарский, Ставропольский края, Ростовскую область, Кабардино-Балкарскую, Карачаево-Черкесскую и Чеченскую республики; в ЦФО - Тульскую, Рязанскую, Липецкую, Московскую, Тверскую, Курскую, Калужскую, Смоленскую, Брянскую и Волгоградскую области.

Один дочерний агроцентр обслуживает Украину. А в Беларусь поставку удобрений осуществляет представительство «ЕвроХим» в этой республике.

- Как представлена дистрибьюторская сеть в Краснодарском крае?

- В крае работают три агроцентра: наш агроцентр «ЕвроХим-Краснодар» - стопроцентная «дочка» компании «ЕвроХим» и два независимых дистрибьютора: ЗАО «Агрохимия» (ст. Павловская) и Общество поддержки фермерских хозяйств (ст. Брюховцевская).

- Ваш агроцентр, судя по всему, принимает самое активное участие во внедрении передовых агротехнологий и поставках наиболее эффективных удобрений, СЗР и качественных семян в Краснодарский край - житницу России?

- Конечно. Российскому АПК предстоит в кратчайшие сроки перейти на современную инновационную систему внедрения передовых технических и научных достижений для получения максимальной и стабильно высокой урожайности при наименьшей себестоимости продукции. В частности, перспективным считается точечное земледелие. Агроцентр «ЕвроХим-Краснодар» одним из первых стал внедрять эти технологии в крае, осуществляя комплексный подход в сфере агрохимии для достижения заданной урожайности и плодородия земель. Эта работа ведется по шести основным направлениям:

отбор почвенных образцов, включающий измерение площади и физическое картирование полей с применением спутниковых систем навигации, а также использованием передвижного автоматического комплекса;

агрохимический анализ на содержание основных элементов питания;

изготовление агрохимических картограмм, выдача рекомендаций по внесению элементов питания, применение компьютерной программы для расчета сбалансированного питания растений; локальное производство (туковых смесей);

поставка и доставка минеральных удобрений, семян производства компаний «Лионер» и «Монсанто» и химических средств защиты растений ведущих мировых производителей «БАСФ», «Байер», «Дюпон», «Сингента», оказание услуг по внесению минеральных удобрений и ХСЗР;

агрохимическое сопровождение (рекомендации по выращиванию сельхозкультур, консультации по применению минеральных удобрений и ХСЗР);

Предлагая вышеперечисленные услуги, мы помогаем аграриям экономить их средства. Зачем вносить на данный участок азот или фосфор, если в почве его уже предостаточно? Чтобы избежать неоправданных затрат, необходим предварительный анализ.

- Расскажите об этом подробнее, пожалуйста.

- Правительство Российской Федерации разработало программу сохранения и восстановления плодородия земель сельскохозяйственного назначения и агроландшафтов как национального достояния России. На ее основе создан соответствующий документ для Краснодарского края. В основу программы заложено обеспечение стабильного развития АПК, одно из условий которого - сохранение, воспроизводство и рациональное использование плодородия земель. Это достигается, в частности, их систематическим агрохимическим обследованием.

«ЕвроХим-Краснодар» предоставляет различные комплексные услуги в области питания растений, мониторинга земель, включая агрохимический анализ почвы, к которому в последнее время у сельхозтоваропроизводителей значительно повысился интерес. Однако сдерживающим фактором здесь является то, что хозяйства не получают субсидий из краевого бюджета на компенсацию части затрат по мониторингу земель, проводимому негосударственными структурами.

Отбор почвенных образцов на глубину до 40 см мы проводим автоматическими пробоотборниками, снабженными GPS-навигаторами и гидравлическими бурами. В обособленном структурном подразделении (ОСП) агроцентра в Белореченске создана аккредитованная агрохимическая лаборатория для проведения агрохимического анализа почвы по основным элементам питания и микроэлементам.

- Какие еще организации занимаются мониторингом плодородия земель?

- Это в первую очередь госпредприятия ФГУ ЦСАС, которые представлены в крае четырьмя станциями: в Краснодаре (ФГУ ЦСАС «Краснодар»), в Гулькевичах (Кавказская), ст. Ленинградской (Северо-

Кубанская) и Сочи (Черноморская). За каждой из них территориально закреплены зоны обслуживания.

Такие госслужбы работают по всей России и проводят непрерывный сплошной мониторинг плодородия почв по основным агрохимическим и экологическим показателям по утвержденной госпрограмме один раз в пять лет в разрезе каждого хозяйства и поля.

Мы же работаем по программе точечного земледелия и можем проводить мониторинг ежегодно под заданную урожайность данной сельхозкультуры на конкретном поле с учетом культуры-предшественниц. По нашим программам можно в любое время вернуться в заданную точку поля и обследовать ее, т. к. используется спутниковая навигация.

Ставя целью сохранение плодородия земель, наш агроцентр имеет возможность оказывать услуги по внесению удобрений и обладает соответствующей техникой. Для жидких удобрений это «RoGator» и «Spra Coure», для твердых - «TerraGator», снабженные системами параллельного вождения и GPS-навигацией. Имеется также мультишурное смешение, позволяющее вносить одновременно два компонента.

- Какие перспективные направления деятельности агроцентра вы хотели бы еще отметить?

- Технологи «ЕвроХим» разработали новый продукт: азотно-фосфорное удобрение, содержащее 20% фосфора, 20% азота и не более 8% сульфатной серы. Оно уникально, т. к. содержит большой процент серы - важного элемента питания для многих культур, а равное содержание азота и фосфора способствует быстрому их усвоению. Это удобрение пользуется заслуженно высоким спросом на внешнем рынке. Российскими аграриями оно пока, к сожалению, недооценено, но мы будем способствовать его внедрению.

Второе направление. Во многих странах мира популярно тукосмешение. В ОСП агроцентра в Белореченске введена в строй тукосмесительная установка, и мы можем производить смеси с содержанием НРК в любых необходимых для данной почвы пропорциях. Установка позволяет также добавлять в них микроэлементы: цинк, медь, бор.

Применяя тукосмеси, аграрии получают стабильно высокие урожаи, при этом затраты окупаются быстрее, чем при внесении традиционных удобрений, т. к. достигается оптимально сбалансированное соотношение основных элементов питания на весь вегетационный период. Многие хозяйства уже их используют, но более широкому распространению пока препятствует высокая стоимость туков из-за дороговизны основного компонен-

та - хлористого калия (КСl). В 2014 году, с вводом в эксплуатацию собственного предприятия компании по производству КСl в Волгоградской области, цена снизится, и эти удобрения наверняка займут подобающую им нишу.

Эффективность применения сульфаммофоса и туковых смесей подтверждена полевыми демонстрационными опытами, проведенными нами совместно с РАСН ГНУ КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко: в 2008 году - по изучению влияния тукосмесей на продуктивность озимой пшеницы, озимого ячменя, сахарной свеклы в Центральной зоне Краснодарского края; в 2010 году - по применению различных минеральных удобрений (подвижных форм азота, фосфора, калия и серы) при выращивании кукурузы.

Отмечу также, что с целью улучшения управляемости, повышения эффективности использования трудовых ресурсов, имеющегося складского хозяйства и техники правление компании «ЕвроХим» приняло решение объединить дочерние сбытовые предприятия в Краснодарском крае. В 2010 году к нашему агроцентру были присоединены агроцентр «ЕвроХим-Усть-Лабинск» и дистрибьюторский центр в Белореченске. В июне 2011 года будет присоединено ОАО «Агрохимик» в Калининском районе. Таким образом, объединив дочерние сбытовые агропредприятия Краснодарского края, ООО «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» располагает тремя базами для хранения и переваки минеральных удобрений, семян и средств защиты растений. Вместе с перечисленными выше структурами и техникой они находятся в пределах досягаемости большинства сельхозтоваропроизводителей, что позволяет им экономить время и финансовые средства.

- Зоя Ивановна, последний вопрос: в чем главное отличие агроцентра «ЕвроХим-Краснодар» от других поставщиков СЗР и удобрений в крае?

- Прежде всего в том, что покупатель, придя к нам, может получить весь комплекс агрохимических услуг, а также необходимые ему удобрения, семена и ХСЗР. Полное удовлетворение потребностей сельхозтоваропроизводителей заложено в основу нашей стратегии на текущий период и дальнюю перспективу.

Беседовал В. ЛЕОНОВ
Фото автора

МНЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

Александр САМСОНОВ, исполнительный директор ЗАО «Рассвет» Кавказского района:

- С агроцентром «ЕвроХим-Краснодар» мы работаем уже три года, взаимоотношения налажены очень хорошие. Все договорные обязательства выполняются в срок, к качеству продукции - никаких претензий. В основном приобретаем аммиачную селитру - порядка 1000 т на ранневесеннее и весеннее внесение, а также аммофос (180 - 200 т на сев озимой пшеницы) и нитроаммофос (около 200 т) для удобрения полей под сахарную свеклу.

Переход на точечное земледелие и дифференцированное внесение удобрений у нас запланирован на ближайшее будущее, пока изучаем вопрос, проводим экономический расчет. Если станем применять новшество, наше сотрудничество с компанией «ЕвроХим» расширится.

Сергей ГЛУБКИН, генеральный директор ООО АФ «Агросахар-2» Успенского района:

- Нашей агрофирме три года, и все это время мы сотрудничаем с ООО «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар». Пашни у нас вместе с арендуемыми землями около 7500 га, из этого количества примерно треть отводится под сахарную свеклу. Агроцентр поставляет нам селитру и тукосмеси под заказ (в частности, свекловичные и под озимые), поставки стабильные; специалисты проводили у нас обследование почвы. В прошлом году они вносили нам калий с помощью современной техники «TerraGator». Работать с этой компанией удобно и надежно, сотрудники не жалеют времени на консультации, всегда готовы дать ответ на любой вопрос по удобрениям.

В прошлом году урожайность свеклы в нашей фирме составила 54 т/га (в физическом весе), дигестия - 15,26. Это результат раннего сева и строгого соблюдения технологий с обеспечением сбалансированности минерального питания растений.

ООО «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар»:
Россия, 350020, г. Краснодар, ул. Коммунаров, 268в, 2-й этаж, офис 226.
Тел./факс: (861) 210-16-86, 210-16-85.
E-mail: agrocenter_krasnodar@eurochem.ru



ИТОГИ ГОДА

Непростым выдался прошлый, 2010 год для сельхозтоваропроизводителей. Многими была сделана ставка на урожай, приобретен высокопродуктивный семенной материал, увеличена себестоимость производства сельхозпродукции в расчете на интенсивные технологии возделывания сельскохозяйственных культур. Казалось, учли все аспекты, которые в определенной мере зависели от человеческих усилий, однако капризы погоды рассчитать невозможно, и она, в свою очередь, внесла жесткие коррективы в производственные планы аграриев.

Стресс-тесты для гибридов

От внезапно установившейся, продолжительной засухи пострадала все без исключения культуры, но если у озимых был запас прочности, сформированный с осени, то на яровых, в особенности поздних, засуха оставила четкий отпечаток. Наиболее жестко это отразилось на областях Центрального Черноземья - там, где, казалось, такого случиться не могло. Несколько легче, но также не без потерь, перенесли засуху земледельцы Юга России. В основном, конечно, как видится, в силу двух причин. Во-первых, благодаря возможности более ранних сроков сева яровых культур. Во-вторых, земледельцы юга оказались более подготовлены к таким сюрпризам погоды, так как им ежегодно приходится противостоять засухе, применяя влагоберегающие технологии возделывания яровых культур.

Конечно, тяжело было видеть, как в отсутствие дождей «горят» на полях посевы кукурузы и подсолнечника. Высокие температуры атмосферного воздуха в сочетании с ветром и отсутствием осадков в большинстве случаев привели к плохой озерненности растений, снижению качественных показателей полученной товарной продукции. Как говорится, не было бы счастья, да несчастье помогло. Данная поговорка четко отражает закон рыночных отношений в области спроса и предложения. Получили низкий вал продукции - жди повышения закупочных цен на товарную продукцию, хотя производство товарной кукурузы и маслосемян подсолнечника всегда являлось высокорентабельным.

Таким образом, погодные условия минувшего сельскохозяйственного года послужили своего рода стресс-тестом проверки гибридов прежде всего на жароустойчивость. Тем хозяйствам, на территории которых были заложены демонстрационные опыты, включавшие несколько десятков гибридов, разных по происхождению и продолжительности вегетации, представилась хорошая возможность оценить их по степени устойчивости к неблагоприятным факторам окружающей среды непосредственно у себя на полях.

Традиционно, и 2010 год не стал в этом отношении исключением, сотрудниками компании «Пионер»

НАУКА И СЕРВИС ДЛЯ ВАШЕГО УСПЕХА

были заложены экспериментальные участки производства гибридов кукурузы и подсолнечника, и по результатам уборки и обобщения полученных данных можно сделать ряд выводов.

Лидеры продуктивности

В таблицах 1, 2 представлены данные урожайности гибридов кукурузы и подсолнечника компании «Пионер» по некоторым хозяйствам Краснодарского, Ставропольского краев и Ростовской области. Согласно данным таблицы 1, отражающим продуктивность гибридов кукурузы, лидером продуктивности в 5 случаях из 6 представленных стал гибрид кукурузы ПР37Ф73. Это новый перспективный гибрид ремонтантного типа, прошедший регистрацию в 2009 году и великолепно подходящий для условий юга России. Благодаря высокой степени засухоустойчивости по результатам двухлетних испытаний он показывает наивысшую продуктивность среди прочих гибридов компании «Пионер». Высокими, стабильными по годам испытаниями показателями урожайности также характеризуются гибриды ПР38Х67, Драцила, ПР37Д25, ПР38А24. Хорошо зарекомендовали себя в условиях производства ранние гибриды крупяного направления ПР39Х32, ПР39Г12. Особым вниманием земледельцев Кубани и Ростовской области пользуется гибрид ПР39Д81, весьма пластичный к условиям и технологии производства, характеризующийся стабильными показателями продуктивности и влагоотдачи зерна. Трудно сказать, да и нет однозначного ответа, какой из представленных гибридов лучше и почему. Данная характеристика может быть сделана только индивидуально, в каждом конкретном случае, на основе глубокого анализа условий и потенциальных возможностей зоны производства.

В таблице 2 представлены данные урожайности гибридов подсолнечника компании «Пионер» различных групп спелости. Следует сразу отметить, что прошедший год нельзя назвать благоприятным для производства данной культуры, что как раз и отражено в таблице 2, где представленные гибриды по всем регионам возделывания имеют приблизительно схожие показатели урожайности. Это свидетельствует о том, что сложившиеся погодные условия не предоставили гибридам более поздних групп спелости, соответственно более урожайным, возможности раскрыть потенциал своей продуктивности. Несмотря на это, гибриды подсолнечника компании «Пионер» отстояли в условиях прошлого жесткого года присущую им важнейшую характеристику - стабильность производства, продемонстрировав неплохие результаты продуктивности.

Из шести гибридов, представленных в таблице 2, три являются абсолютными новинками: ПР63А86, ПР64А15, ПР64Х32. По результатам двухлетних демонстрационных и года производственных испытаний данные гибриды характеризуются высокими показателями продуктивности. Хочется коснуться характеристик



каждого из них. Все они прошли регистрацию в 2009 году. ПР63А86, ПР64А15 - гибриды с высоким потенциалом продуктивности и улучшенными качественными характеристиками маслосемян. Обеспечивают высокий показатель по выходу масла с гектара, засухоустойчивы, толерантны к основным, специфическим болезням подсолнечника. ПР64Х32 - новый высокоолеиновый гибрид от компании «Пионер», обеспечивающий высокую продуктивность растений, не уступающую обычным гибридам, в сочетании с гарантированно высоким показателем содержания олеиновой кислоты в маслосеменах: более 85%.

Стабильными производственными показателями характеризуется гибрид ПР63А90. Данный гибрид является лидером продаж компании «Пионер» на территории Российской Федерации, возделывается во всех подсолнечниковосеющих регионах, где характеризуется высокими показателями урожайности. Согласно анализу статистических данных и объему ежегодных продаж, около 10% площадей гибридного подсолнечника, выращиваемого для производства масла в Российской Федерации, засеивается гибридом ПР63А90. Что касается среднепоздней группы гибридов ПР64А83, ПР64А89, более актуальных для юга России, в силу объективных причин им не удалось выделиться в текущем году. Эти гибриды не менее засухоустойчивы, обладают значительно большим потенциалом продуктивности, также являются достаточно популярными, особенно в условиях Юга России.

Таблица 1

Урожайность гибридов кукурузы компании «Пионер» по данным демонстрационных опытов, 2010 г.

Наименование гибрида	Урожайность, в пересчете на кондиционную влажность 14%, ц/га					
	НПО «КОС-МАИС» Гулькевичского района Краснодарского края	ОАО «Кубань» Усть-Лабинского района Краснодарского края	ОПХ «Рассвет» Аксайского района Ростовской области	СПК им. «Чапаева» Кочубеевского района Ставропольского края	СПК «Россия» Новоалександровского района Ставропольского края	АФ «Отбор» Прохладненского района Кабардино- Балкарской Республики
ПР 39 Х 32 (ФАО 180)	54,98	48,7	44,77	69,95	63,16	50,49
ПР 39 Г 12 (ФАО 200)	61,43	53,8	50,82	69,95	65,85	44,46
ПР 39 Р 86 (ФАО 250)	64,01	45,0	53,83	65,48	64,05	42,69
ПР 39 Д 81 (ФАО 260)	63,03	59,1	47,87	76,66	77,53	50,12
ПР 39 Ф 58 (ФАО 270)	-	48,7	-	72,58	75,01	60,97
Кларика (ФАО 310)	-	51,5	-	76,34	79,67	54,93
ПР 38 Р 92 (ФАО 330)	74,05	56,4	53,97	83,63	82,82	61,66
ПР 38 Х 67 (ФАО 360)	73,64	61,2	44,71	99,44	83,66	81,23
Драцила (ФАО 370)	69,38	60,5	55,36	83,63	76,57	77,99
ПР 37 Д 25 (ФАО 390)	99,72	56,4	-	93,65	81,52	79,23
ПР 37 Ф 73 (ФАО 410)	100,58	64,4	52,68	99,91	83,65	85,02
ПР 38 А 24 (ФАО 420)	84,19	63,0	56,90	-	80,95	78,74
ПР 36 Б 08 (ФАО 480)	66,33	58,8	49,46	92,25	79,30	79,34
ПР 36 Р 10 (ФАО 480)	93,08	62,8	41,32	97,41	81,78	82,01
Флоренция (ФАО 490)	90,54	46,7	53,57	-	72,98	77,37
ПР 35 П 12 (ФАО 530)	90,51	-	-	-	-	82,69

В портфеле «новичок» - озимый рапс

Прошедший 2010 год для компании «Пионер» ознаменовался еще одной значительной победой, рациональные зерна которой в буквальном смысле этого слова были заложены в сезоне 2009 года. Имеется в виду, конечно, регистрация в России нового перспективного продукта компании «Пионер» - первого высокопродуктивного гибрида озимого рапса ПР46В31, который показал превосходные результаты производственных испытаний в Европе и Украине и, как ожидалось, отличился в наших условиях производства. Исключительно благодаря высокой отзывчивости аграриев ко всему новому и перспективному удалось реализовать хороший объем семян нового гибрида ПР46В31 и по сово-

Конечно, не стоит устанавливать четкую закономерность, опираясь только на полученные результаты данного сельскохозяйственного сезона, помня о том, что он был экстремальным. Задача сотрудников компании «Пионер» - в систематизации полученного аналитического материала и отслеживании полной динамики изменений по годам, на основе которых даются эффективные рекомендации в каждом конкретном случае.

Как оказалось, засуха прошлого года - один из неприятных, но далеко не единственный сюрприз погоды. По «шуточному» мнению большинства аграриев, погода октября 2010 года очень напоминала среднесезонную ноябрьскую, а октябрь наступил в ноябре одновременно с установившейся погодой, ростом температур, возможностью продолжения полевых работ. Соответственно произошел серьезный сдвиг календарных сроков сева озимых зерновых культур от оптимальных, что естественным образом впоследствии отразится на их урожайности. В ряде районов Ставропольского и Краснодарского краев по этой причине вынужденно были сокращены планируемые площади озимых культур, а с наступлением весны будет увеличен яровой клин. В Ставрополье и на Кубани в разумных пределах прогнозируется увеличение посевных площадей зерновой кукурузы и подсолнечника, к тому же повышение закупочных цен на товарную продукцию данных культур, сложившихся в прошлом году, также дает все основания прогнозировать их увеличение. Следует отметить, что производство товарной кукурузы и маслосемян подсолнечника и без того всегда были высокорентабельными отраслями растениеводства. К тому же, если по посевным площадям подсолнечника и существуют научно обоснованные ограничения в пространстве данной культуры, то по кукурузе их нет. К примеру, во многих районах республик Северная Осетия - Алания, Кабардино-Балкария ее возделывают как монокультуру на протяжении нескольких десятков лет, используя высокопродуктивные гибриды, комплекс защитных мероприятий и получая стабильно высокие показатели урожайности.

купности производственных и демонстрационных испытаний получить ожидаемый превосходный результат продуктивности. Залогом успешного возделывания данной культуры являются прежде всего своевременная качественная подготовка почвы и наличие влаги в посевной период. Многие производители юга России в силу данных причин в сезоне 2010/11 года не решились сеять озимый рапс из-за вероятности возможной гибели всходов культуры при севе в сухую почву или наличия провокационной влаги. Так, по данным агроотчета Министерства сельского хозяйства Ставропольского края на

в Ростове-на-Дону на сегодняшний день компания «Пионер» представлена расширенной региональной сетью своих менеджеров, работающих в восьми ключевых сельскохозяйственных регионах России. Более того, в целях обеспечения программы тесного взаимодействия с сельхозтоваропроизводителями компания «Пионер» дополнительно приняла решение организовать в каждом из регионов сеть промоутеров - рекламных консультантов. Задачей промоутеров будет сервисное сопровождение нашей продукции посредством более тесного контакта с производителями, реклама продукции,

Таблица 2

Урожайность гибридов подсолнечника компании «Пионер» по данным демонстрационных опытов, 2010 г.

Наименование хозяйства	Урожайность гибрида в пересчете на кондиционную влажность 7%, ц/га					
	ПР63А86 (RM37)	ПР63А90 (RM40)	ПР64А15 (RM41)	ПР64Х32 (RM43)	ПР64А83 (RM48)	ПР64А89 (RM48)
ЗАО племзавод «Воля» Каневского района Краснодарского края	32,40	28,70	34,25	31,48	33,30	31,48
АФ «Русь» Тимашевского района Краснодарского края	36,76	35,58	37,55	-	36,37	33,84
ОАО «Имени Ленина» Матвеево-Курганского района Ростовской области	23,07	24,09	30,51	28,96	27,46	23,80
СПК им. «Чапаева» Кочубеевского района Ставропольского края	32,73	30,39	32,01	25,68	25,63	29,53
ТнВ «Агрозоопродукт Зимин и К» Изобильненского района Ставропольского края	23,17	21,68	23,02	23,38	22,10	23,33

01.10.2010, озимого рапса в крае высеяно 78 812 га, что составило лишь 68% плана. Однако риск оправдался, и состояние большинства посевов на конец 2010 года можно было оценить как хорошее, тем более что из-за дождей, как уже было отмечено ранее, в ряде районов Ставрополья, Кубани и Ростовской области произошли существенный сдвиг сроков сева озимых и сокращение их площадей.

В новый год - со смелыми планами

Подводя итоги 2010 года, невозможно не отметить ряд произошедших позитивных изменений в компании «Пионер». Прежде всего немаловажным шагом со стороны компании «Пионер» навстречу производству высококачественных оригинальных семян кукурузы и подсолнечника явились разработка и нанесение защитного голограммного знака на упаковку. В связи с участвовавшими случаями поставки рядом сомнительных дистрибьюторов недоброкачественных семян под торговой маркой «Пионер» руководство компании приняло решение о необходимости введения дополнительных мер защиты своей продукции на территории Российской Федерации. Данное защитное мероприятие будет обеспечиваться путем нанесения на каждый мешок семян высокотехнологичного защитного знака - айзона, подобного тому, который вот уже на протяжении ряда лет использует компания «Дюпон» для защиты своих препаратов,

консультирование, закладка опытов, обеспечение рекомендаций по выбору гибридов буквально каждому товаропроизводителю. Первоначально данный персонал приступил к выполнению своих функций в 2010 году на территории Ростовской области, Краснодарского и Ставропольского краев. В планах компании - дальнейшее увеличение доли своего присутствия на территории Российской Федерации и более плотная детальная работа по каждому из ключевых сельскохозяйственных регионов.

Говоря о гибридах компании «Пионер», хочется отметить, что они в большинстве своем достойно выдержали испытание непогоды 2010 года. Несмотря на то что сельхозтоваропроизводители юга России все же получили урожай пропашных культур ниже производственных показателей предыдущего года, с учетом экономических показателей он весьма достойный.

Мы также рассчитываем на то, что данная публикация, приуроченная к началу сельскохозяйственного сезона, поможет земледельцам юга не потерять ориентиров в море предложений, а сконцентрировать свое внимание исключительно на достойных.

Несмотря на сложившуюся сложную ситуацию, мы совместно с товаропроизводителями довольны полученными результатами, отмечаем высокие стандарты качества продуктов торговой марки «Пионер» и выражаем надежду на продолжение



установившихся партнерских отношений компании и сельхозтоваропроизводителей посредством поставки ее высококачественных продуктов в совокупности с предоставлением эффективных рекомендаций их производства.

А. АЛТУХОВ,
региональный менеджер
компании «Пионер»
по Ставропольскому краю



профессионально подделать который еще не удалось никому. Таким образом, весь объем семян, импортируемый в Россию с 2010 года, на ближайшее будущее будет снабжен защитной голограммой, нанесенной на упаковку.

Полным ходом также ведется работа компании «Пионер» по реализации планов расширения бизнеса на территории Российской Федерации. Помимо образованного в 2009 году центрального офиса

ВЗВЕШЕННАЯ ПОЛИТИКА КВОТИРОВАНИЯ - ВОТ ЧТО НУЖНО СЕЙЧАС ПТИЦЕВОДАМ

ПРОБЛЕМЫ ОТРАСЛИ

17 декабря 2010 года в Северо-Кавказском институте животноводства состоялось краевое совещание «Предварительные итоги работы птицефабрик Краснодарского края за 2010 год и задачи на 2011 год».



Специалисты департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, Государственного управления ветеринарии Краснодарского края, начальники управлений сельского хозяйства, отделов ветеринарии муниципальных образований, главные зоотехники, директора и главные специалисты птицефабрик и инкубаторно-птицеводческих станций, представители фирм - участниц НО «Союз птицеводческих хозяйств Кубани» обсудили основные производственные показатели за 11 месяцев, финансово-экономические показатели отрасли птицеводства за 9 месяцев 2010 года и перспективы развития отрасли.

Открывая совещание, его участников поприветствовал директор СКНИИЖ Л. Г. Горковенко. «Приятно, что стены СКНИИЖ в конце года принимают совещание именно птицеводов, - отметил он. - Ведь птицеводы оказались самыми стойкими. Если сравнивать со свиноводцами или производителями крупного мясного скота, то птицеводы без своей земли, на «подножных кормах», на фоне мощной конкуренции из-за рубежа смогли выстоять в тяжелые времена». А кубанским птицеводам для решения общих проблем удалось еще и объединиться в Союз птицеводческих хозяйств. Кроме них в сельскохозяйственной отрасли подобный союз создали только овцеводы.

С основным докладом - об итогах работы за 11 месяцев 2010 года и задачах на 2011-й - выступил начальник управления животноводства краевого департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности А. В. Сергиенко. Он коротко охарактеризовал состояние животноводства в целом по стране и на Кубани, в частности. Несмотря на то что Краснодарский край является одним из самых высокоразвитых российских регионов в отрасли животноводства, последние 5 лет и у нас осложнились рядом проблем. Так, поголовье крупного рогатого скота за этот период сократилось на 25 тыс. голов, почти на 6 тыс. голов - дойное стадо. В сравнении с 1990 годом численность дойного стада на Кубани снизилась в 3 раза: с 518 тыс. до 160 тыс. голов. В соседних регионах - Волгоградской, Ростовской, Астраханской областях - ситуация еще хуже.

В свиноводстве также зафиксировано снижение поголовья. Тем не менее рентабельность предприятий по производству свинины всех форм собственности в 2009 году составила 15%, заниматься им выгодно. Показатели рентабельности были бы выше, отметил начальник управления, если бы не вспышки африканской чумы.

Что касается птицеводства, то в целом в отрасли наблюдается положительная динамика. Население края полностью обеспечено продукцией птицеводства. Это касается и мяса птицы, и пищевого куриного яйца. Так, рекомендуемые объемы потребления пищевого яйца на душу населения - 260 шт. - Краснодарский край полностью покрывает.

В производстве товарного яйца больших успехов добились коллективы ЗАО «Агрокомплекс» (150% к уровню 2009 г.), птицефабрики «Дружба» (109%), «Новороссийск» (108%), Лабинского госплемптицеводства (105%, здесь также отмечена самая высокая продуктивность на курицу-несушку - 304 шт.), Краснодарской птицефабрики (104%). В администрации края надеются, что выправится ситуация в яичном производстве на Тихорецкой птицефабрике.

В мясном птицеводстве неплохих результатов на 1 декабря 2010 года добились Белореченская, Адлерская, Приморская птицефабрики. К сожалению, не удалось достигнуть прежних объемов производства коллективу Раевской птицефабрики. На предприятии в 2010 году произошла смена собственника, надеемся, что в следующем году производство мяса птицы не только сохранится на должном уровне, но и приумножится. Коллектив фабрики мощный, традиции сильные - есть все предпосылки для нормализации ситуации.

Основная проблема всех краевых птицефабрик на сегодняшний день - это реализация продукции, особо подчеркнул А. В. Сергиенко. Много делается в этом направлении на федеральном и краевом уровнях. Так, благодаря усилиям Росптицесоюза и его президента В. И. Фисинина в 2010 году удалось сократить квоты на поставки импортной продукции до 600 тыс. тонн. Однако с сентября импортные окорочка вновь хлынули на наш рынок. Конечно, это резко тормозит реализацию отечественного бройлерного мяса. Росптицесоюз снова обратился к Правительству РФ с просьбой с 1 января 2011 года сократить квоты и полностью отказаться от поставок в нашу страну импортной продукции, чтобы была возможность продавать собственную. В частности, в Краснодарском крае нереализованные остатки мяса птицы исчисляются тысячами тонн, зато в супермаркетах и на рынках кубанской продукции крайне мало.

В этой ситуации птицеводы края тоже не сидят сложа руки, подчеркнул начальник управления животноводства и племенного дела. Подготовлено письмо на имя заместителя председателя Правительства РФ А. В. Зубкова за подписью вице-губернатора Краснодарского края Е. В. Громыко. В нем, в частности, говорится: «...В крае создана мощная птицеперерабатывающая индустрия. Программой дальнейшего развития отрасли предусматриваются значительный рост объемов и расширение ассортимента продукции, повышение ее качества и конкурентоспособности. Вместе с тем существенные объемы импорта продукции вызывают обеспокоенность кубанских птицеводов, а вопросы реализации мяса птицы вошли в число наиболее актуальных. Это находит понимание со стороны администрации и Законодательного собрания Краснодарского края, поскольку предприятия отрасли в полном объеме закрывают потребности населения и гостей Кубани в мясе птицы и продуктах его переработки и в значительных объемах поставляют их в другие регионы страны. В сложившихся условиях взвешенная политика квотирования импортных поставок мяса птицы будет способствовать дальнейшему развитию отечественного, в т. ч. кубанского, птицеводства».

А. В. Сергиенко выразил надежду, что Правительство Российской Федерации обратит внимание на проблемы птицеводов.

Однако надо понимать, продолжил далее Александр Васильевич, что по импорту мы ввозим огромное количество инкубационного яйца - как финальных гибридов, так и племенного материала. Жесткий отказ от поставок импортного мяса приведет к тому, что нашим птицефабрикам нечем будет работать. Так что, чтобы избежать плачевных последствий, решения здесь должны приниматься взвешенно.

О реальных проблемах отрасли говорил в своем выступлении и генеральный директор птицефабрики «Новороссийск», председатель Союза птицеводов Кубани В. А. Мхитарян. «Кубанских птицеводов не нужно учить, как работать. Нам нужно помогать, причем поддержка должна быть на государственном уровне. Судите сами: у нас нет рынка сбыта, в холодильниках Краснодарского края на данный момент хранится более 3 тыс. тонн продукции. Зато с каждым годом увеличиваются затраты на газ, электроэнергию. В 2011 году в 2 раза возрастет сельхозналог. С 2007 года у работников птицефабрик практически не увеличивалась заработная плата. Сложная ситуация! Но совместными усилиями мы должны найти выход».

В заключение добавим, что Росптицесоюз вышел к Правительству РФ с предложением рассмотреть с января 2011 года возможность предоставления отечественным производителям прямых субсидий на производство мяса птицы и яйца. Если удастся его «пробить» - ситуация в отрасли улучшится и она станет по-настоящему рентабельной.

М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА

По всем интересующим вопросам обращаться по тел. 8 (918) 211-95-42.



КЛЕТОЧНОЕ СОДЕРЖАНИЕ РОДИТЕЛЬСКОГО СТАДА БРОЙЛЕРОВ

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПТИЦЕВОДСТВА

В последние годы в птицеводческой отрасли страны часто возникает дисбаланс спроса и предложения на отдельные виды продукции. Постоянно растущая потребность в качественном охлажденном мясе птицы и минимальная рентабельность яичного производства вынуждают птицеводов задуматься об изменении направления дальнейшего развития предприятия.

В связи с высокой потребностью региона в охлажденном мясе птицы собственного производства и насыщенностью яичного рынка руководство ООО «Чебоксарская птицефабрика» в 2007 г. приняло решение о перепрофилировании производственных мощностей Лапсарской площадки (бывшая племптицефабрика «Лапсарская») с яичного птицеводства на бройлерное. Зона родительского стада Лапсарской площадки представляет собой 4 птичника размером 18х96 м, в которых ранее было установлено клеточное оборудование КБР-2 на 16 тыс. голов родительского стада, и 3 птичника размером 60х18 м, оснащенных оборудованием КБУ-3 на 21 тыс. голов ремонтного молодняка кур в каждом.

Расчеты по реконструкции корпусов под напольное оборудование для выращивания и содержания родительского стада бройлеров показали, что среднегодовое поголовье кур может составить 21 тыс. голов, производство инкубационных яиц – 3 млн. 550 тыс. штук, суточных цыплят – 2 млн. 850 тыс. голов. В то же время имеющиеся помещения промышленной зоны после реконструкции позволяют выращивать при клеточном содержании до 10 млн. голов бройлеров в год, т. е. потребность в инкубационном яйце и суточных цыплятах в 3,5 раза больше.

Для обеспечения данного объема производства при напольном содержании количество птичников родительского стада кур необходимо было довести до 14. Поэтому встал вопрос о применении клеточного содержания.

Богатый опыт содержания родительского стада бройлеров в клетке имеет ОАО ППЗ «Русь» (г. Кореновск Краснодарского края). Генеральный директор, доктор сельскохозяйственных наук В. В. Слепухин поделился с нами накопленным за долгие годы работы племзавода опытом разведения мясных кур в клетке. Селекционеры завода обучили наших специалистов приемам и технологии искусственного осеменения кур. С учетом опыта работы ОАО ППЗ «Русь» мы пришли к выводу о необходимости приобретения специального клеточного оборудования, изначально предназначенного для выращивания и содержания родительского стада бройлеров.

В предыдущие годы при подборе клеточного оборудования для содержания промышленного стада бройлеров была проделана большая работа по анализу предложений зарубежных и отечественных производителей. В результате выбор был сделан в пользу производственного объединения «ТЕХНА». Разработка нового вида клетки для родительского стада также была поручена этой компании. В течение трех месяцев по нашему техническому заданию с учетом рекомендаций специалистов и руководства ОАО ППЗ «Русь» были спроектированы и изготовлены три новых вида клеточных батарей: для содержания ремонтного молодняка, для индивидуального содержания петухов и для содержания кур-несушек родительского стада бройлеров с применением искусственного осеменения. Изготовление и поставка комплекта занимают 60 дней. Монтаж,

включая систему микроклимата, производится за 30-35 дней. Птичники сдаются в эксплуатацию в полной готовности, «под ключ».

Высота клеток 1, 2, 3-го ярусов – 50 см, 4-го яруса (для молодняка петухов) – 60 см, ширина 95, 5 см. Клеточная батарея позволяет выращивать ремонтный молодняк мясных кур с суточного возраста до 22 недель без пересадки. Норма посадки – 15 голов в клетку в суточном возрасте. Площадь пола на 1 голову 430 см². В зале размером 60х18 м установлено 6 клеточных батарей. Вместимость при выращивании ремонтного молодняка кур – 38 160 голов, при выращивании цыплят бройлеров – до 55 986 голов.



С. И. Заливатский (справа) рассказывает об оборудовании «ТЕХНЫ» посетителям одной из выставок

Обслуживают поголовье 1 слесарь-оператор, 1 птичника-оператор с 8 до 17 часов. Система кормораздачи позволяет организовать ограниченное дозированное кормление в течение всего периода выращивания. Ночное кормление с 18.00 до 7.00 следующего дня осуществляет 1 слесарь-оператор на 6 птичников, в том числе бройлерные птичники. Возможна полная автоматизация процесса кормления. Всего в цехе родительского стада расположено 3 птичника для выращивания ремонтного молодняка одинаковой вместимости, с одинаковым оборудованием и системой обеспечения микроклимата.

Удачная система отопления и вентиляции позволяет поддерживать в помещениях оптимальный микроклимат. Автономная газовая система отопления поддерживает параметры температуры в автоматическом режиме. Тоннельная и комбинированная вентиляция позволяет автоматически регулировать обмен воздуха от 0 до 7 м³ час на 1 кг живой массы.

В каждом корпусе смонтировано 6 клеточных батарей для кур, 1 клеточная батарея для петухов. Расчетная вместимость птичника – 26 640 голов кур, 1332 петуха. Обслуживают птичник 1 слесарь-оператор, 6 операторов-селекционеров.

Клеточное оборудование для петухов трехъярусное

Индивидуальная клетка для петуха шириной 30 см, глубиной 52,3 см, высотой 66 см. Клетка удобна для ловли и

высадки петуха без травмирования. Размеры сетки пола 16х25 мм позволяют уменьшить намыны ног (данный вид клетки используется также в качестве селекционной для индивидуального размещения птицы).

Клеточное оборудование для кур трехъярусное

Клетка для кур шириной 121 см, глубиной 52,3 см, высотой 66 см специально сделана для создания условий операторам-селекционерам по проведению искусственного осеменения. Кормушки, дверки клеточных батарей для кур и петухов сделаны так, чтобы удобно и без травм осуществлять выемку

разведения сельскохозяйственных животных Россельхозакадемии.

Оплодотворенность до 13-месячного возраста составляет 93-95%, вывод 82-85%, у кур старше 13 месяцев оплодотворенность уменьшается, свежак вырост до 14-15%, вывод снизился до 78%. Сохранность кур за 14 месяцев содержания 87% с учетом падежа и выбраковки. Яйценоскость в 14 месяцев (61 неделя) – 46%. Производительность труда на осеменении с учетом получения спермы петухов – 750 кур за 8 часов работы в расчете на 1 человека. Применяется 5-дневная рабочая неделя, суббота, воскресенье – выходные. Рабочий день с 8 до 17 часов.

Такой режим выбран для смещения снесения яйца основной массой кур на утренние часы, более 80% яйца собирается до 10.00, что положительно сказывается на результатах осеменения.

В птичнике работает звено из 6 операторов-селекционеров и слесаря-оператора. Птичник-операторов нет. Все работы по кормлению, сбору яиц, искусственному осеменению вы-

По рекомендациям А. Ш. Кавтарашвили (ВНИТИП) был разработан и используется прерывистый световой режим для кур:

04 - 12 ч свет	17 - 20 ч темно
12 - 13 ч темно	20 - 23 ч свет
13 - 17 ч свет	23 - 04 ч темно

и посадку птицы для взятия спермы и осеменения кур.

Для удобства работы операторов-селекционеров оборудование комплектуется тележками, которые позволяют работать сидя при обслуживании всех ярусов клетки.



Клеточные батареи типа ТБРА-3 в цехе родительского стада бройлеров установлены в 4 птичниках размером 18х96 м, разработаны по заказу ООО «Чебоксарская птицефабрика» компанией «ТЕХНА»

Особенности искусственного осеменения

В течение месяца куры осеменяются пять раз, разрыв между осеменениями 6 дней. Отбор спермы у петухов производится 2 раза в неделю. Для разбавления спермы петухов применяем разбавитель ГНУ ВНИИ генетики и

полняют члены звена. Искусственное осеменение кур позволяет минимум в 2 раза уменьшить количество выращиваемых петухов, за счет этого полностью оправдываются затраты на сотрудников, занятых искусственным осеменением. В отличие от есте-

ственного осеменения не возникает никаких проблем с ремонтом стада петухов. При необходимости возможно использование спермы петухов, размещенных в соседних корпусах. Сохранность, продуктивность и период эксплуатации мясных кур не ниже, чем при напольном содержании.

В хозяйстве разводятся куры родительского стада кросса СК РУСЬ-6. В

Преимущества клеточной технологии по сравнению с напольной заключаются в максимальном использовании производственных площадей, высоком уровне механизации и автоматизации производственных процессов, сокращении затрат на инженерные коммуникации, обогрев и освещение помещения, улучшении санитарно-ветеринарных условий.

В. И. Фисинин, А. Ш. Кавтарашвили
(«Наука и практика – за клеточную технологию»)

2008 г. на 1 курицу-несушку получено 172 яйца. Расход кормов на 1 голову в день 158 г.

1 февраля 2009 г. в возрасте 60 недель кур и петухов в птичнике № 21 поставили на принудительную линьку для проверки возможности клетки к длительной эксплуатации мясных кур.

Сохранность кур с учетом линьки (87 недель) составила 83%. Продуктивность кур в 60-недельном возрасте 48%, вывод цыплят от заложенных яиц – 78%. Перед линькой выбраковку птицы не проводили, потому что при искусственном осеменении куры и петухи еженедельно проходят жесткий отбор. За первые четыре недели линьки отбраковано 1,4%, пало 0,29% от поставленных на линьку кур, отбраковано петухов 1,7%, пало петухов 1,1%. Окончательный результат после проведения искусственной линьки: падеж и выбраковка – 3,2%, продуктивность – 73%, оплодотворенность – 91-92%, вывод – 81-84%.

Клеточное содержание мясных кур возможно и перспективно

Разработанное при участии специалистов ОАО ППЗ «Русь» клеточное оборудование позволяет организовать ограниченное равномерное кормление ремонтного молодняка, кур-несушек и петухов родительского стада бройлеров на весь период выращивания и содержания птицы и решает многие проблемные вопросы по выращиванию и эксплуатации родительского стада бройлеров в клетке.

По сравнению с напольным содержанием в птичнике можно разместить в 2,5-3 раза больше кур. Количество работников с учетом искусственного осеменения не отличается в расчете на поголовье по сравнению с напольным способом. Сбор яиц механизирован.

Применяются тоннельная и комбинированная вентиляция, газовые теплогенераторы. Затраты электроэнергии, газа уменьшаются в 3 раза.

В результате естественной подсушки, за счет интенсивной вентиляции, помет на выходе из птичника получается 35-50%-ной влажности и не требует использования специальных транспортных средств.

В отличие от напольного способа выращивания воздух в корпусе всегда свежий, с минимальным содержанием пыли, аммиака и других вредных газов, значительно улучшаются санитарно-ветеринарные условия.

Считают, что будущее – за клеткой для мясных кур. Переход от напольного содержания на клетку позволяет на тех же площадях, не увеличивая количества работников, обслуживающих птицу, без затрат на создание новой инфраструктуры (подъездных путей, энергоснабжения, водоснабжения, канализации и т. п.) до 3 раз увеличить производство яиц и мяса птицы.

С. ЗАЛИВАТСКИЙ,
генеральный директор
ЗАО «Агросистема»

НАДЕЖНЫЙ ЗАСЛОН СОРНЯКАМ В ПОСЕВАХ ПОДСОЛНЕЧНИКА

АГРОНОМУ НА ЗАМЕТКУ

В основных регионах возделывания подсолнечника сорняки являются существенным фактором, снижающим урожай. Наибольшую вредоносность они проявляют в начальный период роста и развития культуры. При достижении подсолнечником фазы 4 - 6 пар настоящих листьев культура успешно начинает конкурировать с сорняками, и в дальнейшем они не представляют серьезной угрозы для урожая.

В СОВРЕМЕННЫХ технологиях возделывания подсолнечника, ориентированных на конечную густоту высева семян, основой системы защиты от сорняков должны стать гербициды, а не механические меры борьбы. Применение боронований после посева подсолнечника может привести к снижению оптимальной густоты стояния растений и в конечном итоге к существенным потерям урожая.

Современный ассортимент гербицидов производства ЗАО «ФМРус» позволяет надежно защитить посевы подсолнечника от сорняков без использования механических мероприятий. С помощью гербицидов БЕРКУТ и АКЗИФОР удается эффективно контролировать любой тип засоренности, характерный для конкретного хозяйства и поля.

Гербицид БЕРКУТ, КЭ (900 г/л ацетохлора) эффективно контролирует щетинники, куриное просо и другие злаковые сорняки, а также некоторые однолетние двудольные.

Гербицид АКЗИФОР, КЭ (240 г/л оксифлуорфена) эффективно контролирует широкий ряд двудольных сорняков, прежде всего амброзию.

В посевах подсолнечника наиболее распространенным является смешанный тип засорения (однолетние злаковые и двудольные сорняки с преобладанием амброзии). В этом случае рекомендуется применять баковую смесь препаратов БЕРКУТ в норме 1,0 л/га и АКЗИФОР в норме 0,5 л/га.

Опыты показывают, что против многих злостных сорняков, таких как амброзия полыннолистная, щирица (виды), марь (виды), горчица полевая, дымянка лекарственная, подмаренник цепкий, ромашка (виды), горец (виды), редька дикая, осот огородный, вероника, фиалка полевая, гречишка выюноквая, дескурайния Софии, канатник Теофраста, пастушья сумка, паслен (виды), чистец полевой, мак-самосейка, дурман обыкновенный, дурнишник колючий, выюнок полевой, куриное просо, овсюг, лисохвост, щетинники (виды), росичка, баковая смесь БЕРКУТ+ АКЗИФОР обладает эффективностью свыше 90%.

За счет сочетания двух д. в. и различного механизма действия совместное применение БЕРКУТа с АКЗИФОРОм характеризуется длительным защитным эффектом. На протяжении 30 - 40 дней после внесения или вплоть до проведения междурядной



культивации (нарушающей гербицидный экран) посевы подсолнечника остаются защищенными от прорастания сорняков.

Сравнительная оценка стоимости гербицидов, представленных на рынке средств защиты растений, свидетельствует о том, что баковая смесь БЕРКУТ+АКЗИФОР является наиболее экономичным решением для уничтожения сорняков в посевах подсолнечника.

А. КУЧЕРЯВЕНКО,
руководитель филиала ЗАО «ФМРус»

Ваша реклама на страницах „Агропромышленной газеты юга России” - надежный путь к успеху!

8 (861) 278-22-09, 278-23-09,
8 (918) 168-58-48.
E-mail: agropromyug@mail.ru
www.agropromyug.com

**Закупаем
подсолнечник
кондитерских
сортов.**

Тел.: 8-904-401-13-02,
8-903-374-58-99.

**Реализуем три
РИСОШЛИФОВАЛЬНЫХ
агрегата DWMF-30, RICE
POLISHER (DWMF-30)
в хорошем состоянии,
2009 года выпуска.
Цена – 750 000 руб/шт.**

Тел./факс 8 (385-52) 22-0-45.
E-mail: topmelnica@rambler.ru

БЕРКУТ®

ГЕРБИЦИД ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ДЕЙСТВИЯ
ДЛЯ ПОДАВЛЕНИЯ СОРНЯКОВ
В ПОСЕВАХ КУКУРУЗЫ И ПОДСОЛНЕЧНИКА

АКЗИФОР®

ГЕРБИЦИД ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ДЕЙСТВИЯ ДЛЯ
ПОДАВЛЕНИЯ СОРНЯКОВ В ПОСЕВАХ
ПОДСОЛНЕЧНИКА И ЛУКА

ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ТЕПЕРЬ И ПО ДОСТУПНОЙ ЦЕНЕ

СМЕСЬ БЕРКУТ + АКЗИФОР

1. Оптимальное сочетание активности против злаковых и широколиственных сорняков.

2. Более широкий спектр действия, чем беркут и акцифор по отдельности.

Краснодарский край
тел./факс: 88612517326

Белгородская и Курская области:
тел./факс: 8 (4722) 40 08 14

Ставропольский край
тел./факс: 88652779939

Кабардино-Балкарская республика
тел./факс: 88663571097

Волгоградская область
тел./факс: 88442376689
тел./факс: 88442373710

Отдел продаж ЗАО «ФМРус»
Москва, Дмитровское шоссе, д. 9 стр.3;

ТЕЛ. +7 495 741 27 35
ФАКС +7 499 976 39 13

ФМРУС
www.fmrus.ru

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА - ЗАЛОГ ВЫСОКИХ УРОЖАЕВ



Гибриды сахарной свеклы



ЭЛЬДОРАДО, ФЕДЕРИКА,
МАГИСТР, ТАЛТОС, ОРИКС, КАНЬОН,
КРОКОДИЛ, ЛЕОПАРД, ОРИГИНАЛ,
ПЛУТОН, КОЙОТ, КЭМЕЛ



СИЛЬВЕТТА, НЕРО, ВЕЛЕС, ОКА,
ХОРТА, АТАМАНША, ОЛИМПИАДА



Семена подсолнечника и кукурузы

ЛИМАГРЕН: МЕГАСАН, ЛГ 5665, ЛГ 5635, С 70165, ТУНКА,
(Франция) ЛГ 2306, ФЛОРИДА, ЛАТИЗАНА, ДУЭНДЕ и др.

СИНГЕНТА: АРЕНА ПР, НК АРМОНИ, САВИНКА, НК РОККИ,
(Швейцария) ДОЛАР, ФУРИО, ЦЕЛЕСТ, ДЕЛИТОП, АРОБАЗ и др.

КОССАД СЕМАНС: ФУШИЯ КЛ, ИМЕРИЯ КС, ДАЛИЯ КС,
(Франция) РОБИЯ КС, КРАЗИ, МАСТРИ, ГИБСИ и др.

МОНСАНТО: ДКС 3511, ДК 391, ДК 440, ДКС 3759 и др.
(США)

ПИОНЕР: PR 63 А 90, PR 64 А 83, КЛАРИКА, ПР38Х67, ПР36
(США) П10, ПР38А24, ДРАЦИЛА, ПР39Ф58 и др.

МАИСАДУР СЕМАНС: МАС 97А, МАРВИК, СПИРУ, МАС 190,
(Франция) ЛАРИСИО, ЛОКАНГА, АМЕЛИОР и др.

Семена овощных культур

СИНГЕНТА
(Швейцария)

Средства защиты растений

ведущих фирм — производителей
BAYER, SYNGENTA, BASF, DUPONT,
ФМРУС, ЩЕЛКОВОАГРОХИМ,
Dow Agro Sciences, Arysta Life
Science, Арпорус, Cheminova,
Август, НВП «Башинком»



353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2
Тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43. e-mail: avers95@mail.ru