



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета юга России

№ 9 - 10 (116 - 117) 3 - 16 марта 2008 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://pressa.kuban.info/agropromyug>

В фарватере прогрессивных технологий

ПЕРЕДОВОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Мировые тенденции развития сельхозпроизводства свидетельствуют о его промышленном, индустриальном характере. И российские производители стараются идти в ногу с этими тенденциями, самоотверженно борясь за конкурентоспособность выпускаемой продукции. Задача ставится ответственная – насытить внутренний рынок качественными, экологически чистыми продуктами питания и обеспечить продовольственную безопасность страны.

Осилить такую задачу по плечу лишь мощным сельскохозяйственным предприятиям полного цикла – таким, как агрохолдинг «Кубань», что в Усть-Лабинском районе Краснодарского края, одному из крупнейших агрохолдингов России.

В настоящее время АХ «Кубань» состоит из 6 дивизионов. Дивизион «Сельхозпредприятия» представлен 11 бывшими колхозами. В дивизион «Хранение и переработка зерна» входят 3 элеватора, в «Сахар» – сахарный завод и специализированная компания, закупаящая сахар-сырец и реализующая сахар. «Семеноводство» – это 2 семенных завода: Ладожский и Тихорецкий, «Стройиндустрия» – строительная компания «Главкубаньстрой».

Для каждого из них разработан план стратегического развития, цель которого – раскрытие потенциала предприятия, оперативное влияние на рабочий процесс, регулирование процесса закупок и реализации, решение текущих вопросов без бюрократических препон и финансовых потерь и, конечно же, использование передовых технологий производства и высокопроизводительной современной техники.

Весь этот комплекс мер, можно сказать – ноу-хау предприятия, уже принес ощутимые плоды. Так, в 2007 г. выручка от реализации продукции агрохолдинга превысила 3 млрд. рублей – почти в 2 раза больше, чем в 2006 г., прибыль – 318 млн. рублей, что в 10 раз больше уровня 2006 г.! Увеличение произошло как за счет роста объемов производства, так и за счет роста цен на сельскохозяйственную продукцию. Возросли реальные доходы работников: среднемесячный заработок в 2007 г. составил 10,2 тыс. рублей против 6,6 тыс. рублей в 2006-м.

В прошлом году агрохолдинг «Кубань» освоил 816 млн. руб. инвестиций на модернизацию своей экономики – в 2 раза больше 2006 г. Из 18 крупнейших проектов, реализуемых на Кубани в рамках нац-проекта «Развитие АПК», 3 строятся на площади агрохолдинга. В 2008 г. будут сданы в эксплуатацию СТФ на 25 000 порослят в год, МТФ № 4 на 1500 коров, вторая очередь МТФ № 3 на 1200 коров.

В агрохолдинге начата работа по внедрению кайзен-системы, благодаря чему уже достигнут экономический эффект в размере 21 млн. рублей. Вошло в практику проведение открытых тендеров по приобретению основных товарно-материальных ценностей (экономический эффект 18 млн. руб.) и оборудования (экономический эффект 46 млн. руб.).

Развиваются в агрохолдинге и социальные направления деятельности: кардинально улучшены бытовые условия работников на производстве, ведется работа с общественными организациями, создан и активно действует совет ветеранов.



Генеральный директор АХ «Кубань» Ф. В. Дружинин

Наша справка

Агрохолдинг «Кубань» (до 2006 г. – «ЮгАгроБизнес»), основанный в 2002 г., находится под управлением «Русско-Азиатской инвестиционной компании» (РАИНКО). Бенефициарным владельцем РАИНКО является Олег Владимирович Дерипаска. В состав холдинга входят 19 предприятий, в т. ч. 11 сельскохозяйственных, 3 элеватора общей мощностью 270 тыс. тонн, 2 завода по производству и обработке семян, хлебокомбинат, сахарный завод «Свобода» и другие предприятия.

Обрабатываемые площади – более 58 000 га, поголовье крупного рогатого скота – более 17 000 голов. Штат сотрудников – более 5400 человек.

Согласно финансовым итогам выручка предприятия в 2006 году составила 1,5 млрд. руб., в 2007-м – 3,1 млрд. рублей. Прибыль в 2006 г. составила 32,6 млн. руб., в 2007-м – 318,2 млн. рублей.

С 2002 г. в холдинг инвестировано 3,3 млрд. рублей.

С октября 2006 г. ООО «Управляющая компания «Агрохолдинг «Кубань» возглавляет Ф. В. Дружинин, заслуженный работник сельского хозяйства Российской Федерации, награжденный орденами Почета и «За военные заслуги».

Следствием грамотной управленческой политики и внедрения современных технологий в растениеводство стал значительный рост продуктивности пашни. Так, в 2007 г. урожайность зерновых, включая кукурузу, на площади более 27 тыс. га превысила 62 ц/га, подсолнечника – 30 ц/га, сплюснута 6,2 тыс. га, сахарной свеклы – 345 ц/га с 6,1 тыс. га, сои – 14,3 ц/га с площадью 10,5 тыс. га. В животноводстве также отмечен рост поголовья: КРС – на 1,8 тыс. голов, дойного стада коров – на 300, свиней – на 4,4 тыс. голов. Произведено молока почти на 2,2 тыс. т больше, чем

в 2006 г. От каждой из 5 тыс. коров надоено почти по 5,5 т молока.

Основным итогом 2007 г. стало кардинальное изменение психологии работников агрохолдинга. Каждый из них стремится внести достойный вклад в увеличение эффективности производства. Результат – 318 млн. руб. прибыли!

Более подробно о жизни агрохолдинга нашему корреспонденту рассказал генеральный директор Ф. В. Дружинин.

Читайте стр. 2.

Золотая Нива

Международная сельскохозяйственная выставка

15-17 мая 2008г

Краснодарский край
г. Усть-Лабинск

ул. Золотонивная, 21,
тел.: (861) 135 4-09-09 (доб. 405)
www.beatings.kuban.ru
mftf@beatings.kuban.ru

Генеральный спонсор:
Генеральный информационный спонсор:
Медиа партнер:
Информационный партнер:

Издается при информационной поддержке департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко и Выставочного центра «КраснодарЭКСПО»

В фарватере прогрессивных технологий

- Федор Владимирович, что предшествовало вашему назначению на должность генерального директора агрохолдинга «Кубань»?

- В 1975 г. я окончил Кировский сельскохозяйственный институт. После службы в армии, в 1976 – 1978 гг., работал на инженерных должностях в военном совхозе. В 1979 г. вернулся на службу в армию, прошел путь от начальника военного совхоза до начальника управления сельского хозяйства Министерства обороны РФ. В октябре 2006 г. возглавил ООО «Управляющая компания «Агрохолдинг «Кубань».

- Когда в агрохолдинге началась перестройка управленческой структуры и как она повлияла на результаты работы?

- Перестройка управленческой структуры началась под руководством специалистов компании РАИНКО. Она заняла почти год.

Мы создали такую дивизионно-функциональную систему, при которой структура разбита на дивизионы по отраслевому принципу, а внутри дивизионы разбиты уже по функциональному. У нас 11 бывших сельхозпредприятий, но они объединены в одно юридическое лицо с единым директором, руководителями производственных управлений и подразделений. Как итог – объем реализации в прошлом году достиг 3 млрд. руб., операционная прибыль – 10%. Причем рост произошел за счет количественных показателей: возросли удои молока, увеличился урожай зерна и других культур.

- Как участвует агрохолдинг в реализации нацпроекта «Развитие АПК»?

- В прошлом году мы завезли из Австралии 500 телок в реконструированные коровники. В планах – создание племенной фермы. В 2005 – 2006 гг. привезли из Венгрии 1050 голштинов, большинство из которых предназначалось для первой из 2 строящихся мегаферм. Еще 600 голов планируем завезти на эту ферму из Европы в апреле, когда объект будет полностью сдан. 1500 голов привезем из Канады на мегаферму, которую достроим к августу.

Возводим комплекс для ежегодного выращивания 25 тыс. голов свиней. Средства на строительство и реконструкцию получили через Россельхозбанк.

В животноводстве мы работаем по европейским технологиям, всю необходимую для них технику уже приобрели.



Ученые – надежные помощники кубанских аграриев

- Правительство России обозначило инновации как наиболее важное и перспективное направление в ближайшем будущем во всех отраслях экономики, в т. ч. в АПК. Какие инновации вы уже применяете и какие планируете применить в будущем?

- Мы используем различные передовые инновационные технологии. Например, у нас внедряется индустриальная форма заготовки кормов: создан единый центр, который будет этим заниматься.

В течение прошлого года формировали продуктовую линейку молочной продукции. Специфика ее производства в том, что 80% оборудования работает по традиционной технологии, а 20% – по новым, в зависимости от вида упаковки, применяемых добавок и т. д. Возводимые сейчас с нуля мясокомбинат и молокозавод будут производить продукцию премиум-класса – экологически чистую, соответствующую мировым стандартам качества. Ведь продукты высокого качества – это здоровье нации. Молокозавод намерены сдать в эксплуатацию в июле 2009 года.

В ближайшие три года планируем в пять раз увеличить мощность Ладожского семенного завода и вывести его на лидирующие позиции в России, реконструировать сахарное производство. В планах также строительство новых хлебозавода и пекарни. Большой шаг вперед мы сделали в использовании старых тракторов и машин. Для нашего производства они уже не подходят, но вполне могут

использоваться в фермерских хозяйствах, в сельхозпредприятиях, работающих по традиционным технологиям. Мы привели их в надлежащее техническое состояние и создали центр реализации техники, бывшей в употреблении. Раз в месяц проводим торги и получаем неплохие деньги.

Вот лишь несколько цифр. Если в прошлом году на инвестиции, реконструкцию, закупку новой техники, строительство мы затратили 816 млн. руб., то в этом году планируем 1 млрд. 400 млн. рублей!

- Расскажите подробнее о кайзен-системе, применяемой в агрохолдинге.

- Инициатива внедрения кайзен-системы исходит лично от О. В. Дерипаски.

В России эта система впервые была внедрена на Горьковском автозаводе. Производительность труда в итоге увеличилась там в четыре раза. Вообще же кайзен-система – изобретение концерна «Тойота». Это тотальная экономия на ресурсах и постоянная модернизация производства с целью минимизации затрат и снижения себестоимости. В нашем агрохолдинге эта система работает пока на 20%, но уже качественно меняются отношения руководства и рядовых сотрудников, их подход к работе. Еще красноречивее о положительном действии системы говорят цифры: в прошлом году кайзен принес 21,3 млн. рублей экономического эффекта!

Я уверен, что мы первопроходцы в российском АПК в этом направлении. Посмотрите, как наши люди работали раньше и как стали работать сейчас. Ведь зарплата у них не просто так поднялась на 54,5%. Они стали относиться к работе по-другому.

- Кстати, как решаются в агрохолдинге кадровые вопросы?

- Кадровый голод в России наблюдается повсеместно. Крупным предприятиям нужны не просто грамотные специалисты, но опытные профессионалы, вооруженные передовыми знаниями. В управляющей компании за последние четыре года сменилось около 35% сотрудников, прежним остался лишь костяк. Теперь это сильный, самостоятельный, надежный коллектив. От его работы зависит состояние элеваторов, сахарных, семенных заводов, животноводческого комплекса. Наши люди – основа стратегии развития холдинга, с ними можно ставить любые цели и уверенно достигать их.

- Какие задачи стоят перед холдингом сегодня?

- В животноводстве – рост поголовья, увеличение производства мяса и молока, улучшение качества производимой продукции.

В семеноводстве стремимся к тому, чтобы отечественные семена стали конкурентоспособными на уровне европейских стандартов.

Но самая важная задача стоит перед растениеводством – получить в этом году «большой» хлеб. Всем известно: есть хлеб, есть урожай – будут и техника, и реконструкция, и повышение зарплаты. 70 ц/га в этом году – главная задача. Причем вне зависимости от погодных условий. Этого требует и наш главный инвестор О. В. Дерипаска. Чтобы справиться с ней, нам нужно решить следующие проблемы: сохранить влагу в почве, обеспечить сельхозработы современной техникой, собрать урожай качественно и без потерь.

Уже сегодня мы задумываемся о качестве будущего урожая. Так, в прошлом году потратили 70 млн. рублей на закупку удобрений, чтобы повысить качество зерна. Ставим задачу постепенно поднимать его. К августу планируем увеличить посевные площади еще на 20 тыс. гектаров.

Сейчас думаем о создании агрообъединения № 2.

Одним словом, мы хотим создать на Кубани собственную Швейцарию – холдинг высочайшей культуры производства, который сможет обеспечить высокий уровень жизни его сотрудников – жителей района. У нас постоянно работают от трех до пяти иностранных консультантов. Они уже сейчас удивляются тому, что видят.

С. ДРУЖИНОВ,
М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА



Заседание конкурсной комиссии по закупке эффективной техники для агрохолдинга



Профессор Н. Г. Малюга проводит занятие с сотрудниками агрономической службы холдинга

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Любой показ сельскохозяйственной техники для руководителя хозяйства – настоящее искушение. Здесь запросто можно встретить счастливого человека, который не просто рассматривает комбайн или трактор, а каждому проходящему мимо знакомому спешит сообщить: «Это уже мое. Буду на нем работать».

Накануне «ИнтерАгроМаш-2008» наш корреспондент узнал, оправдались ли надежды тех, кто год назад забрал технику с этой выставки в свое хозяйство.

собирают большие урожаи и при любом экономическом климате остаются верны делу своей жизни. Первый штурвал – после девятого класса. Тогда, в далеком 1964-м, это тоже был ростсельмашевский комбайн. Через тридцать лет создал собственное фермерское хозяйство «Станичник». Тогда совсем небольшое, всего пятьдесят гектаров земли, сегодня уже очень приличное – две с половиной тысячи, 180 паев обрабатывает фермер Ковалев.

– Ведь мне надо и за аренду земли заплатить, и зарплату достойную людям выдать. У меня меньше шести-семи тысяч работников не получают. Поэтому в 2002 году купил комбайн «Нива», в 2003-м взял в кредит «Дон-1500Б». Когда

Куда уходят комбайны после выставок

После выставок техника часто сразу отправляется в хозяйства

ACROS 530. Показательный в ставропольской «Ярмарке»

Руководитель ставропольского СПК «Ярмарка» Игорь Борисович Мищенко выставки достижений сельскохозяйственного машиностроения посещает охотно. Говорит, теперь нам не нужно ездить в Европу, для того чтобы познакомиться с последними тенденциями в мировом агропроме. В прошлом году, готовясь к уборочной страде, председатель Мищенко сделал свой выбор в пользу отечественного производителя, приобретя новинку сезона ACROS 530. Именно эта машина участвовала в показе достижений «ИнтерАгроМаш-2007».



Выбирал, как сам признается, опираясь на самые важные для российских аграриев критерии: соотношение «цена – качество», быстрый заказ комплектующих и гарантированный сервис. Спустя год председатель бодро рапортует:

– Сезон наша техника отработала без поломок, как часы. У нас пшеница была полеглая, урожай для нашего региона просто огромный (более 60 центнеров с гектара), и комбайн справился со всеми задачами, не подвел нас.

Иван Васильевич Донцов – самый опытный механик в СПК «Ярмарка». За двадцать лет стажа работал не только на отечественных «Нивах» и «Донах». В его послужном списке страда и на импортных комбайнах. Когда сел за штурвал ACROS и отработал первую смену, сказал председателю:

– Таких комбайнов у нас еще не было. «Ненашим» совсем не уступает! Тихий ход, а салон – сказка!

Председатель СПК «Ярмарка» говорит, что в уборочную их хозяйство (700 га) легко обходится двумя ростсельмашевскими комбайнами. И такой набор техники считают самым удачным.

Себе собрал и друзьям помог

Вектор своего развития фермер Касьянов определил еще в 1991

году. В ту самую первую волну, на гребне которой удержались немногие, Сергей Касьянов со своим небольшим хозяйством (430 гектаров) и тогда выстоял, и теперь определяет свою дорогу как путь дальнейшего роста. В первую очередь технического. Считал расходы и доходы. Лучшим на этом фоне выглядел комбайн VECTOR. Вопрос: «Почему именно эта техника?» Сергея Анатольевича сильно удивил, и доводы у него сразу нашлись.

– Я изначально выбирал между разными комбайнами Ростсельмаш. Не понимаю своих коллег, когда они рассматривают предложения о покупке импортной техники на вторичном рынке. У меня небольшое хозяйство, но, тем не менее, машина должна быть моей с самого первого дня, – говорит фермер Касьянов. – А выбирал я между «Дон-1500Б» и VECTOR недолго. Мне показалось... Я не берусь утверждать и, тем более, давать экспертную оценку, но мощность двигателя VECTOR лучше подходит к шестиметровой жатке, чем других моделей.

В разговоре выяснилось, что фермер Касьянов – давний приверженец ростовской уборочной техники. Долгое время работал на «Ниве», теперь вот VECTOR... Основным конкурентным преимуществом этих машин зерноградский хлебопашец называет абсолютную понятность. Что и гово-

рить, технические неисправности за долгие годы работы случаются у машины любого производства. Но эту фермер буквально чувствует. С мелкой поломкой разобраться самому можно, да и сервисная служба компании-оператора, которая поставила технику, всегда рядом.

– Мы на нем отработали первый сезон. Собрали и свой урожай, и соседям помогли, – говорит глава фермерского хозяйства Сергей Касьянов. – Честно скажу, не потому, что надо похвалить, а потому, что хочу поделиться: комбайн убирает прекрасно, и по зерну нет дроблений, нет мусора, а после сезона мы его помыли – и он у нас опять как новый.

Когда просто мечта!

С главой крестьянско-фермерского хозяйства «Станичник» из станицы Калитвенской Каменского района Ростовской области Николаем Ковалевым корреспондент «Агропромышленной газеты юга России» впервые встретился именно во время выставки «ИнтерАгроМаш-2007», прямо на центральной экспозиции компании Ростсельмаш. Тогда поразило, что у Николая Васильевича при разговоре о его долгожданной покупке глаза просто горели. Он не скрывал – сбылась его давняя мечта. Это потом уже в газетах напишут, что фермер стал обладателем практически коллекционной машины –

первого серийного ACROS. А пока это был рассказ о том, как хлебопашец выбирал свою машину.

– Я к этому комбайну, когда его еще только испытывали, просто душой прикипел, – улыбался фермер Ковалев. – И рекламные проспекты о нем читал. Сразу скажу: информации компании Ростсельмаш я доверяю, на его комбайнах всю жизнь работаю. На выставке во Франции на новую машину смотрел. В Интернете сведения искал. Со специалистами говорил, с ребятами, которые серийные испытания проводили. Все сошлось – этот комбайн для меня.

История фермера Ковалева перекликается с историями многих тружеников, которые сегодня

стали выходить новые разработки компании Ростсельмаш, сделал ставку на VECTOR, да прикинул, что не хватает рабочих рук. Решил остановиться на ACROS – он более производительный.

Николай Васильевич говорит, что, хотя выбор сегодня просто огромный, он чувствует себя спокойнее, когда расплачивается рублями. А на вопрос, не страшно ли было садиться за штурвал комбайна, напичканного электроникой, спокойно, улыбнулся:

– Не Боги горшки обжигают. Все у нас получится.

О. ЛЕСНЫХ



Николай Ковалев за ACROS охотился давно

Нутривант® Плюс зерновой – эффективный выход из перезимовки

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ «АГРОПЛЮС»

Весной особым вниманием земледельцев окружены посевы озимых зерновых культур (ячмень, пшеница, тритикале). И это не случайно. В течение зимы посевы этих культур подвергались жесткому воздействию факторов внешней среды, которые они перенесли благодаря полученной с осени закалке.

В зависимости от интенсивности воздействия внешних факторов растения озимых культур выходят из зимовки ослабленными, некоторая часть растений гибнет, другие частично или полностью теряют листовой аппарат, нередко имеют ослабленную или неразвитую вторичную корневую систему.

Если перезимовавшим растениям не помочь, то последствия стресса, вызванного неблагоприятными условиями перезимовки, непременно скажутся на величине и качестве будущего урожая.

ЗАМЕТНУЮ помощь озимым после перезимовки оказывают ранневесенние подкормки посевов минеральными удобрениями, включающими азот, фосфор и калий. Причем в это время наибольшая потребность у растений отмечается в азоте, т. к. он легко вымывается из корнеобитаемого слоя почвы осадками в осенне-зимний период.

Существует несколько способов подкормки озимых зерновых культур. Чаще всего ограничиваются поверхностным внесением минеральных удобрений. Иногда применяют прикорневую подкормку, внося удобрения в зону жизнедеятельности корней с помощью специальных сеялок. Оба способа внесения удобрений не должны противопоставляться друг другу. Они призваны дополнять друг друга, пролонгируя действие минеральных удобрений. Однако в обоих случаях усвоение перезимовавшими растениями элементов минерального питания наступает после активизации жизнедеятельности самих растений. А они в этот период, как уже отмечалось, могут иметь недостаточно развитую вторичную корневую систему или же в почве может не хватать влаги для растворения минеральных удобрений и протекания нормального ионного обмена между клетками корневой системы растений и почвенным раствором. Чтобы активизировать жизнедеятельность, или, как сейчас модно говорить,

реанимировать растения после зимовки, применяют некорневые подкормки препаратами, содержащими необходимые для активизации процессов жизнедеятельности растительных клеток макро- и микроэлементы.

Принято считать, что по эффективности этот путь доставки питания в 5 - 20 (а по некоторым элементам до 100) раз короче традиционного питания через корень. Наиболее подходящим в этом отношении, по нашему мнению, является удобрение Нутривант® Плюс зерновой.

Об этом удобрении наша газета писала неоднократно. Поэтому напомним читателям лишь его краткую характеристику.

Нутривант® Плюс зерновой по химическому составу полностью соответствует физиологическим потребностям зерновых культур. Он содержит азот, фосфор, калий и микроэлементы в физиологически сбалансированном соотношении (таблица).

Кроме обозначенных в таблице микро- и макроэлементов Нутривант® Плюс включает в свой состав Фертивант® – поверхностно-активное вещество, способствующее закреплению капель рабочего раствора удобрения на поверхности листовой пластинки и проникновению питательных элементов внутрь листа. В большей части именно благодаря Фертиванту® обеспечивается высокая эффективность удобрения.

Специалисты компании «ICL» – разработчика удобрений серии, рекомендуют применять Нутривант® Плюс зерновой на зерновых колосовых культурах (пшеница, ячмень) в фазах кущения и в начале колошения в дозах по 2 кг/га в физическом весе (2+2 кг/га). Само собой разумеется, что количества минеральных элементов, содержащихся в такой дозе Нутриванта®, явно недостаточно для получения полноценного урожая. Так, по данным профессора Кубанского государственного аграрного университета А. С. Найденкова, для получения урожая озимой пшеницы 50 ц/га в зависимости от предшественника необходимо внести в подкормку только азота от 33-35 до 70 - 80 кг/га в действующем веществе. При этом известно, что растения усваивают не более 40% от этого объема. Однако внесение Нутривант® Плюс существенно улучшает потребление элементов питания корневой системой из почвы, повышая окупаемость основных удобрений.

Основная задача Нутривант® Плюс в ранневесенний период – запустить биохимические процессы в организме, ослабленном неблагоприятными условиями зимовки.

В силу возможной недоразвитости корневой системы и низкой обеспеченности влагой растения не могут в полной мере удовлетворить свои потребности в минеральных элементах питания за счет корневого питания. Кроме того, как



правило, применяемые для ранневесенней подкормки удобрения не содержат в своем составе микроэлементов. Именно они крайне необходимы растительному организму в это время, т. к. многие из них являются катализаторами биохимических реакций, являющихся основой физиологических процессов дыхания и фотосинтеза.

Опыты, проведенные учеными ГНУ СК ВМ РАСХН, показали, что при опрыскивании 1%-ным раствором удобрения Нутривант® Плюс зерновой отобранных с поля монолитов обработанные растения сорта озимой пшеницы Тая показали существенный прирост биомассы по сравнению с необработанными растениями.

Внесение на озимых зерновых в фазу кущения одновременно с гербицидом удобрения Нутривант® Плюс зерновой в количестве 2 кг/га позволит значительно снизить негативное воздействие гербицида на растения обрабатываемой культуры, особенно в случае при-

менения так называемых «жестких» гербицидов на основе 2,4-Д, а также смесевых препаратов, включающих дикамбу и хлорсульфурон. При низкой обеспеченности растений азотом Нутривант® Плюс зерновой применяется в комбинации с 5 - 10%-ным раствором карбамида. Рекомендуемый объем рабочего раствора при внекорневой обработке растений Нутривант® Плюс зерновой - 200 - 300 л/га.

Разработанные компанией «ICL» удобрения серии Нутривант®, включающие Фертивант®, представляют собой новую ресурсо- и энергосберегающую технологию листовой подкормки, не имеющую мировых аналогов. Применение таких технологий позволит нашим аграриям сделать свою продукцию конкурентоспособной, что особенно важно в связи с предстоящим вступлением России во Всемирную торговую организацию.

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.



Химический состав Нутривант® Плюс зерновой

Показатель	Параметры
Азот общий (N), %	6
Азот амидный (N-NH ₂), %	6
Фосфор водорастворимый (P ₂ O ₅), %	23
Калий (K ₂ O), %	35
Магний (MgO), %	1,0
Бор (B), %	0,1
Марганец (Mn), %	0,2
Цинк (Zn), %	0,2
Медь (Cu), %	0,2
Железо (Fe), %	0,05
Молибден (Mo), %	0,002

АгроПлюс
Удобрения. Эффективные технологии.

Эксклюзивный дилер в России ООО «АгроПлюс»: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 6, офисы 106 - 107. Тел.: (861) 252-33-32, 252-31-48, 252-31-49, факс 252-27-86.

<http://agropius-group.ru>

Цыплят считают по зиме

СОВЕЩАНИЕ

Развитию отрасли птицеводства на Кубани со стороны администрации края, сельскохозяйственных органов уделяется большое внимание. На регулярно проводимых краевых совещаниях прослеживается работа птицеводческих предприятий, обсуждаются возникающие проблемы. В декабре 2007 года на краевом совещании были рассмотрены производственные показатели отрасли птицеводства за 11 месяцев 2007 года («Агропромышленная газета юга России» № 1 - 2 от 8 - 20 января 2008 г.), а 28 февраля были подведены итоги 2007 года.

На собрание птицеводов края, проводимое департаментом сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края в Северо-Кавказском НИИ животноводства, были приглашены руководители и специалисты некоммерческой организации «Союз птицеводческих хозяйств Кубани», ОАО «Компания «Кубаньптицепром», птицефабрик, комбикормовых и сопутствующих фирм и предприятий, ученые.



Производство яиц в России в 2007 году составило 28,2 млрд. шт., или 99,6% к 2006 году. В Краснодарском крае их произведено 977 млн. шт. (95,2% к 2006 году). По объему производства яиц среди регионов России наш край шестой. Здесь лидером является Ленинградская область - 2215 млн. шт. (опережает наш край в 2,3 раза), впереди также Тюменская, Челябинская, Свердловская и Новосибирская области. Среди регионов ЮФО Краснодарский край лидирует, причем удельный вес производства яиц в общем объеме составляет 34,4%.

На совещании выступил начальник краевого управления ветеринарии, главный ветеринарный врач по Краснодарскому краю В. Н. Шевкопляс. Он обратил внимание руководителей птицефабрик на необходимость улучшения санитарно-ветеринарной защиты территорий и производственных цехов, усиления контроля при поставках кормов и биопрепаратов, за состоянием навозохранилищ, повышения общей культуры производства и квалификации кадров на всех уровнях.

Крупнейшим в крае производителем пищевых яиц является ООО «Краснодарская птицефабрика» - 192,9 млн. шт. с темпом роста к 2006 году 128,2%. Динамично развиваются ЗАО ПФ «Новороссийск» - 96,1 млн. шт., ЗАО ПФ «Дружба» Выселковского района - 94,9 млн. шт., ПФ им. А. М. Колесникова ЗАО фирмы «Агрокомплекс» - 80,1 млн. шт. с опережающими темпами роста по сравнению с 2006 годом. Основной поставщик племенных птиц госплемптицевода «Лабинский» за 2007 год обеспечил рост производства яиц на 111,5%. На яичные фабрики Кубани и южных регионов России поставлено 71,8 млн. шт. против 64,4 млн. шт. в 2006 году. На этом предприятии достигнуты самые высокие за последние годы показатели использования яиц на племенные цели - 42,2% и яйценоскость несушек - 327 яиц.

Председатель НО «Союз птицеводческих хозяйств Кубани» В. А. Мхитарян проинформировал об участии в совещании в Росптицесоюзе, остро поставил вопрос о повышении цен на зерно, корма, топливно-энергетические ресурсы, что при стабилизации цен на продукцию птицеводства, особенно куриное яйцо, негативно сказывается на экономике птицефабрик и тормозит их развитие. Особенно донимает, по словам В. А. Мхитаряна, неослабевающий поток проверяющих и консультирующих органов, требующих разработок и реализации всевозможных проектов, на которые необходимы значительные финансовые затраты. Он рассказал о намечаемых со стороны краевого Союза птицеводов мерах по устранению негативных моментов.

А. В. Сергиенко озвучил основные объемные показатели отрасли птицеводства края на 2008 год: производство мяса птицы - 105 тыс. т (темпа роста 116%), в т. ч. бройлеров - 95 тыс. т (120,6%), яиц - 1045 млн. шт. (107%), яйценоскость кур-несушек будет увеличена с 313 до 318 шт.

В завершение работы совещания И. А. Лобач, В. А. Мхитарян и руководитель ОАО «Компания «Кубаньптицепром» А. А. Таймасуков наградили почетными грамотами своих органов и ведомств 20 наиболее отличившихся по итогам 2007 года руководителей, специалистов и рядовых тружеников птицефабрик Кубани.

Совещание открыл руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края И. А. Лобач. По вопросу «Итоги производственной деятельности птицеводческих хозяйств Кубани в 2007 году и задачи по развитию птицеводства в Краснодарском крае» выступил начальник управления животноводства и племенного дела департамента А. В. Сергиенко. Он дал краткую характеристику общего состояния животноводства в крае, более подробно остановился на итогах работы птицеводческих предприятий.

Крупнейшим в крае производителем мяса птицы является ЗАО фирма «Агрокомплекс». За прошлый год на птицефабриках этой фирмы произведено мяса бройлеров 19,3 тыс. т. Здесь очень высокий среднесуточный прирост бройлеров - 48,5 г. Увеличили свои объемы ЗАО «Равская птицефабрика» г. Новороссийска - в 2,8 раза, ООО ПФ «Моревская» Ейского района - в 2,2 раза, ОАО ПФ «Староминская» - в 1,5 раза, ЗАО ПФ «Кавказ» Динского района - в 1,4 раза, ЗАО «Адерская птицефабрика» г. Сочи и ООО ПФ «Приморская» Приморско-Ахтарского района - в 1,3 раза.

Племеннорепродукторы мясных кроссов птицы - основа мясного производства, которое началось на Кубани с племеннотцевоза «Русь» Кореновского района. Это предприятие и сегодня остается правофланговым. За прошлый год ОАО ППЗ «Русь» произвело 18,2 млн. шт. инкубационных яиц, что почти на треть больше 2006 года. Яйценоскость кур-несушек мясных кроссов здесь составила 197 яиц. Использование яиц на племенные цели превысило 75%. Хороших результатов добились репродукторы ООО ПФ «Приморская», ПФ «Ленинградская», ППФ «Кореновская».

Производство мяса птицы в птицеводческих хозяйствах Российской Федерации в прошлом году составило 2209 тыс. т с темпом роста к 2006 году 119,7%, тогда как в Краснодарском крае получен опережающий темп роста - 126,2%. В то же время среди регионов России наш край по производству мяса птицы (90,5 тыс. т) только пятый. Здесь бесспорно лидерство Белгородской области - 322,5 тыс. т (опережает наш край в 3,6 раза), впереди также Московская, Ленинградская и Челябинская области. Среди регионов ЮФО Краснодарский край лидирует, причем удельный вес производства мяса птицы в общем объеме ЮФО составляет 32%.

Большие проблемы малого агробизнеса

СЪЕЗД ФЕРМЕРОВ

Об этом шел серьезный разговор на 20-м съезде фермеров Кубани, состоявшемся 5 марта в КубГАУ. На съезде прибыл 231 делегат из 39 районов и городов края.

С отчетом о деятельности Кубанской ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и задачах на предстоящий период выступил председатель Кубанской АККОР В. В. Сергеев. Он сообщил, что в крае зарегистрированы 18 тыс. крестьянских (фермерских) хозяйств, которые используют 821 тыс. га сельхозугодий. В прошлом году сумма полученных ими кредитов и займов превысила 1,5 млрд. рублей, в т. ч. в кредитных кооперативах - 201 млн. рублей. Государственная поддержка из федерального и краевого бюджетов в виде субсидий на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам коммерческих банков получена фермерами края в сумме 171 млн. рублей. В 2007 году крестьянскими (фермерскими) хозяйствами произведено: зерна - 1638,4 тыс. т (20,2% общекраевого объема), подсолнечника - 272 тыс. т (32%), сахарной свеклы - 526 тыс. т (10,5%), сои - 19 тыс. т (14%), овощей - 47,1 тыс. т (8,1%), картофеля - 25,7 тыс. т (4,1%), скота и птицы на убой - 6,8 тыс. т с темпом роста к 2006 году 107,5%, молока - 35,9 тыс. т (144,5%), яиц - 17,3 млн. шт. (104,1%). В целом по краю валовой доход КФХ составил около 12 млрд. рублей.

В последние годы фермеры края принимают активное участие в повышении уровня занятости и доходов сельского населения, решению социальных проблем, особенно на территориях убыточных и обанкротившихся сельхозпредприятий, в общественно-политической жизни края и своих районов. Около 100 представителей КФХ являются депутатами районных Советов и сельских поселений.

В то же время, подчеркнул В. В. Сергеев, в фермерском движении не изжиты проблемы, сдерживающие потенциал КФХ, не позволяющие стабильно действовать в рыночных условиях: недостаточное кредитно-финансовое обеспечение, неэффективная налоговая политика в стране, нестыковка федеральных законов о малом и среднем предпринимательстве с требованиями и реалиями сегодняшнего дня. Во взаимоотношениях сельхозтоваропроизводителей и переработчиков нарастают монополизм и диктат последних, что приводит к снижению доходности фермерских хозяйств. Большие проблемы у малоземельных хозяйств (с площадью земли до 100 га), которые составляют 88% общего числа КФХ. Малая земельная площадь, отсутствие или неразвитость производственной инфраструктуры, невысокий уровень технологий возделывания сельхозкультур предопределяют

их низкую рентабельность и даже убыточность. Более того, для большинства малоземельных КФХ из-за нехватки залоговой базы государственная поддержка очень мала, что опять же снижает эффективность их работы.

И все же главной проблемой остаются земельные отношения, которые все более обостряются, поскольку крупный капитал активно скупает земли у крестьян. При этом в большинстве случаев сделки с покупкой земли порождают конфликтные ситуации с ущемлением интересов КФХ. Федеральное законодательство об обороте земель сельхозназначения не противостоит этому, а судебная система и словесные структуры на местах зачастую защищают интересы не крестьянских хозяйств, а новоявленных инвесторов.

В нынешних условиях, отметил В. В. Сергеев, краевое фермерское сообщество пока не оформилось в единую систему. Сегодня в крае стабильно работают лишь 18 районных ассоциаций КФХ, во многих районах членство фермеров в ассоциациях едва достигает половины их числа. Поэтому основными задачами на предстоящий период являются консолидация фермерского движения, приведение фермерских ассоциаций, союзов, некоммерческих партнеров к статусу саморегулируемых организаций с обязательным

В АПК Кубани крестьянские (фермерские) хозяйства играют все более значимую роль. Реализация нацпроекта «Развитие АПК» активизировала поддержку сельхозтоваропроизводителей, стимулирование кооперативного движения, развитие животноводства, строительство жилья на селе. В этих условиях КФХ получили возможность нарастить свой производственный потенциал, повысить эффективность и жизнеспособность.

членством всех КФХ, усиление их социальной защиты, дальнейшее развитие межфермерской кооперации и информационно-консультационного обеспечения. Для решения этих задач нужна сильная, консолидированная по вертикали система организаций фермерского самоуправления.

Об основных направлениях разрабатываемой программы повышения производительности и устойчивости крестьянских (фермерских) хозяйств рассказал заместитель председателя Совета Российской АККОР, президент Ростовской АККОР А. М. Родин. С отчетом ревизионной комиссии выступил А. С. Слюсаренко. Председатели районных ассоциаций КФХ и фермеры остро ставили вопросы совершенствования организационно-правовых и законодательных актов, особенно в части развития

малого и среднего предпринимательства, финансирования этой сферы агробизнеса, создания саморегулируемых организаций.

Затем выступил и ответил на вопросы заместитель главы администрации края по вопросам АПК Н. П. Дыченко. По обсуждаемому вопросу приняты соответствующие постановления.

Делегаты съезда заслушали предложение В. В. Сергеева о создании при Кубанской АККОР третейского суда для разрешения экономических споров, защиты интересов крестьян при заключении мировых соглашений и в ходе их реализации. Приняты решение о его создании, а также положение и регламент его работы. В завершение работы съезда были избраны делегаты на 19-й съезд Российской АККОР, который состоится во второй половине марта 2008 года.

Материалы подготовил Б. КОТОВ

НОВОСТИ ДОНА

Рискованное земледелие без страха

Сегодня природа диктует свои экономические условия, и крестьянам придется под них подстраиваться. Три кита успешного земледелия - новые технологии обработки земли, химзащита, селекция. Об этом, и не только, говорили участники предпосевных совещаний, которые прошли в зерноградском и Миллеровском районах Ростовской области.

Неизбежное потепление климата усиливает и без того рискованное донское земледелие. Прошлогодняя засуха для многих хозяйств обернулась чередой убытков. Тогда на уровне администрации Ростовской области было принято стратегическое решение - выделить из регионального бюджета 750 млн. руб. в поддержку хозяйств «погорельцев». В этом году, заявил министр сельского хозяйства Ростовской области Вячеслав Василенко, рассчитывать придется в первую очередь на свои силы.

- Что тут скрывать, крестьяне рассчитывали на поддержку государства. Но сегодня мы страхуем всего около 15% наших культур - это в корне неправильно! - говорит министр. - У крестьян еще нет доверия к страховым компаниям из-за недобросовестности некоторых страховщиков, но у нас сегодня нет другого выхода. Посевы надо страховать!

Страховые компании недоумевают: почему крестьяне не торопятся обезопасить себя от неприятных случайностей? Ведь предпосылка для этого создана на государственном уровне - 50% страховых взносов нашим земледельцам возвращается в виде дотаций.

А синоптики, прогнозируя летние градоураганы и ураганы, просят тружеников не надеяться на авось и заранее готовы выступить в роли независимых арбитров. При наступлении страховых случаев не затягивать и сразу обращаться на ближайшую метеостанцию, ведь иногда стихия проходит стороной и синоптики не успевают зафиксировать ее. Поэтому при локальных катаклизмах специалисты метеослужбы готовы выехать на место и после экспертизы выдать необходимые для компенсации документы.

На предпосевном вскрылась еще одна проблема. Заместитель министра сельского хозяйства Ростовской области Геннадий Урбан выразил недоумение, почему некоторые районы вообще не позаботились о посевном материале.

- По данным ФГУ «Россельхозцентр» в Ростовской области, при потребности сельхозпредприятий в семенах зерновых и зернобобовых 135 тыс. т засыпано только 117 тыс. тонн. Дефицит в 10%!

- Дефицит не возник, как гром среди ясного неба, - комментирует ситуацию Петр Косов, председатель Союза семеноводов Дона. - Потребность в семечке и кукурузе увеличивается за счет роста популярности биотоплива и развития животноводства в мире. И сегодня рынок играет на повышение. Это, как и нехватка семян, говорит только об одном - выращивать подсолнечник и кукурузу стало выгодно.

Сегодня минсельхоз делает ставку на отечественных производителей семенного материала. Для них отдельной строкой прописаны дотации на каждый килограмм конечного продукта - 500 рублей. Но пока, по статистике, лучшие хозяйства области собирают семечку до 50 ц/га, в то время как Франция давно уже перевалила за 100 ц/га. В минсельхозе уверены: если сейчас не обратить внимание на собственную селекцию, нам еще долго оставаться в аутсайдерах.

О. ЛЕСНЫХ



Особенности технологии возделывания сахарной свеклы в зоне Северного Кавказа в 2008 году

РЕКОМЕНДАЦИИ

Производство сахарной свеклы в хозяйствах Краснодарского края и других регионов Северного Кавказа по интенсивной технологии при условии строгого выполнения всех приемов в соответствии с рекомендациями СКНИИССиС позволяет ежегодно получать высокий урожай и качество корнеплодов. Основными же элементами технологии при этом являются: размещение сахарной свеклы в рекомендуемых звеньях севооборота; способы обработки почвы; применение удобрений; сев семенами районированных гибридов; сроки сева; густота насаждения; борьба с сорняками, вредителями и болезнями; механизированный уход за посевами; сроки уборки; регулировки рабочих органов уборочных машин. Только четкое и своевременное выполнение всех элементов интенсивной технологии возделывания сахарной свеклы обеспечивает получение высокого урожая и рентабельность отрасли.

уничтожения при механизированном уходе за посевами и по другим причинам.

Очень важное значение имеет скорость движения сеялочных агрегатов. Так, при севе на конечном или заданном насаждении скорость движения сеялочного агрегата с пневматическими высевальными аппаратами не должна превышать 5,0 - 5,5 км/час, а с ячеисто-дисковыми (ССТ-12Б) - не более 3,5 - 4,0 км/час. При этом глубина заделки семян должна быть равной 3 ± 4 см, а на тяжелых заплывающих, с повышенной влажностью почвах - 2,5 ± 3,0 см. В условиях же засушливой весны при быстром иссушении слоя почвы на глубину заделки семян свеклы ее увеличивают до 4 ± 5 см. Соблюдение указанного скоростного режима сеялочных агрегатов обеспечивает равномерную глубину заделки семян и размещения по длине ряда семян свеклы.

Одно свекловичное поле необходимо засеивать не более чем за один-два дня групповым методом. При этом следует отрегулировать вылет маркеров сеялки, чтобы ширина стыковых междурядий между смежными проходами сеялки была не более 45 ± 50 см.

Для посева надо использовать семена только районированных в этой зоне гибридов сахарной свеклы, в первую очередь местной селекции (СКНИИССиС), как наиболее приспособленных к почвенно-климатическим условиям зоны Северного Кавказа и к длительному хранению в кагатах, а также стоящих значительно дешевле импортных.

Особое значение имеет содержание посевов свеклы в чистом от сорняков состоянии. Для этого следует проводить своевременную обработку гербицидами в соответствии с рекомендациями в зависимости от видового состава сорных растений и фазы их развития. Кроме того, в случае необходимости необходимо также проводить обработку посевов сахарной свеклы инсектофунгицидами с це-

люю защиты их от вредителей и болезней.

Для нормального роста и развития сахарной свеклы, формирования корнеплодов в виде конуса с гладкой поверхностью необходимо обеспечить рыхлое состояние почвы с объемным весом в пределах 0,9 - 1,2 г/куб. см. Более плотное сложение почвы приводит к деформации корнеплодов с высоким расположением их головок над поверхностью почвы и к снижению урожая. При этом резко увеличиваются потери корнеплодов и их повреждение при механизированной уборке. Многолетние исследования показывают, что для этого в зоне Северного Кавказа в период вегетации сахарной свеклы необходимо проводить многократное рыхление почвы в междурядьях, начиная с мелкого - шаровки и затем долотами на максимально возможную глубину, чтобы не допустить чрезмерного уплотнения почвы и образования трещин. Последнее рыхление долотами необходимо проводить за 10 - 12 дней до уборки урожая. Все это способствует нормальному росту и развитию корнеплодов сахарной свеклы и минимальным потерям их массы при уборке урожая, а также минимальным повреждениям корнеплодов рабочими органами уборочных машин. При этом необходимо проводить тщательные регулировки рабочих органов свеклоуборочных машин на каждом конкретном поле.

Таким образом, только строгое и своевременное выполнение всех приемов интенсивной технологии ежегодно гарантирует получение высокого урожая корнеплодов сахарной свеклы.

С. НАЛИВАЙКО,
старший научный сотрудник,
к. с.-х. н.,
СКНИИССиС

Высокая зарубежная награда советника губернатора Кубани

СОБЫТИЕ

На прошедшей в Москве в феврале 2008 года VII сессии российско-датского межправительственного совета, наметившей дальнейшие планы по развитию сотрудничества между Россией и Данией на ближайшую перспективу, была дана высокая оценка результатам сотрудничества между Данией и Краснодарским краем и прозвучали поздравления с высокой датской наградой, которой был удостоен советник, специальный представитель губернатора Краснодарского края по вопросам развития сотрудничества с Королевством Дания Игорь Лысых. Сотрудничество осуществляется на основе соглашений, подписанных в Копенгагене и Краснодаре губернатором края Александром Ткачевым с датскими партнерами – Министерством продовольствия, сельского хозяйства и рыболовства, Датским сельскохозяйственным советом и Инвестиционным фондом для Центральной и Восточной Европы.



Игорю Лысых (в центре) Серебряную медаль и диплом вручают Президент Королевства Дания Пер Бах Лаурсен (слева) и директор Международного департамента Датского сельскохозяйственного совета Иоханнес Остергоорд (справа)

Президиум старейшей в Европе Датского Королевского сельскохозяйственного сообщества наградил советника губернатора края по вопросам международных и внешнеэкономических связей, доктора наук, действительного члена Международной академии инвестиций и экономики строительства Игоря Лысых Серебряной медалью за высокий профессионализм и существенный вклад в развитие международного сотрудничества в агропромышленной сфере. Примечательно и то, что эта высокая датская награда впервые была вручена иностранцу.

Церемония награждения проходила на официальном приеме во время проведения крупнейшей на севере Европы международной выставки «АГРОМЕК-2008» с участием представителей из 66 стран мира, которая ежегодно проводится в Дании, в январе 2008 года. Затем советника губернатора края И. Лысых с заслуженной наградой поздравил Чрезвычайный и Полномочный Посол РФ в Королевстве Дания Т. Рамишвили.

Датское Королевское сельскохозяйственное сообщество основано в 1769 году и объединяет в своих рядах авторитетных представителей датской королевской семьи, государственных и неправительственных структур из

сфер, связанных с сельским хозяйством: фермерство, сельскохозяйственное производство продуктов питания, экология, наука и образование и др., - в целях распространения новых знаний, внедрения современных конкурентоспособных технологий производства и управления и обеспечения международного и национального интересов по производству достаточного количества продовольствия.

- Обычно мы награждаем Серебряной медалью за 25 лет взаимовыгодного сотрудничества, но Вы в течение прошедших 10 лет внесли такой неоценимый вклад в становление и развитие российско-датского сотрудничества в агропромышленном комплексе, что у нас не было сомнений, награждать ли Вас этой медалью, - сказал, вручая награду, Президент Датского Королевского сельскохозяйственного сообщества Пер Бах Лаурсен. Он отметил, что общепризнанные в мировой практике конкурентоспособные датские технологии широко известны и уже используются в Краснодарском крае во многом благодаря профессиональному подходу со стороны специального представителя губернатора края Игоря Лысых, который продолжает последовательно и успешно привлекать к инве-

стиционному сотрудничеству в регионе другие отрасли датской экономики, такие как энергетика, строительство и транспорт.

Датской стороной был отмечен также тот факт, что И. Лысых принимал непосредственное участие в подготовке в 1998 году первого в новейшей истории российско-датских отношений визита в Россию в Краснодарский край члена королевской семьи принца Иоакима и представительной делегации официальных и деловых кругов.

Ранее И. Лысых был награжден международным орденом «За эффективное партнерство между Россией и Данией», Почетной грамотой и Дипломом администрации Краснодарского края за участие в строительстве животноводческого комплекса по датской технологии, весомый вклад в совершенствование системы образования в крае и разработку учебного пособия «Промышленное производство молока и свиноводство в Дании», рекомендованного Минсельхозом РФ для студентов аграрных вузов России.

Главными результатами сотрудничества между Краснодарским краем и Королевством Дания, по праву считающимися продовольственными кор-

зинами России и Европейского Союза соответственно, в АПК являются совместные образовательные программы (с 2004 г. более 500 кубанцев обучались в Дании и примерно столько же датчан посетили Кубань), развивающееся сотрудничество между аграрными университетами и открытие в Краснодаре российско-датского сельскохозяйственного учебного центра. В рамках нацпроекта «Развитие АПК» реализуется совместный инвестиционный проект по реконструкции и модернизации свиноводческого комплекса полного цикла с глубокой переработкой мяса мощностью 5000 племенных свиноматок и 100 000 голов убойных свиней в год с комбикормовым заводом производительностью до 30 000 т комбикормов в год и убойным заводом на 200 000 голов в год. Запланированный объем датских инвестиций в краевой АПК к 2009 г. составит 300 млн. датских крон. Сотрудничество с датчанами - признанными в мире лидерами в свиноводстве и глубоком изучении их опыта, истории успеха подтолкнули многих кубанцев пересмотреть свое отношение к отрасли, поэтому объем выращивания в крае свиней продолжает устойчиво расти и в 2007 году увеличился на 9%.

Наша справка

Лысых Игорь Георгиевич родился в Краснодарском крае. Закончил с отличием экономический факультет Российской академии Государственной службы при Президенте РФ, юридический и инженерный факультеты КубГАУ, курсы Высшей российской школы управления АПК и агробизнеса и очную аспирантуру в системе РАСХН.

Закончил курс повышения квалификации в Дипломатической академии МИД России, обучался и стажировался в Дании, Канаде, Великобритании и США. Сертифицированный эксперт по вопросам ВТО.

Доктор технических наук, профессор, академик (действительный член) Международной академии инвестиций и экономики строительства.

Женат, имеет двоих сыновей и дочь.

В Южном федеральном округе «Сады Украины» заявили о себе меньше года назад, приняв участие в крупнейшей аграрной выставке «ЮГАГРО-2007» и открыв два новых представительства: в Ростовской области и Краснодарском крае. Вообще же история компании исчисляется 19 годами успешной работы. Компания лидирует в Украине по объемам продаж: каждый пятый гектар подсолнечника засеян семенами селекции «Садов Украины». Нынешняя весна показала – украинские производители семенного материала пришли в нужный момент. Европа ввела ограничения на поставки посевного материала, и на российском рынке назрел дефицит основы будущих урожаев. Сегодня крестьянам в срочном порядке приходится искать альтернативные и при этом районированные и уже испытанные в регионе семена. И это в канун посевной страды!

Весенний выбор



«Сады Украины» предлагают семена подсолнечника и кукурузы европейской селекции, адаптированные к нашим условиям. Ведь уже много лет партнерами компании выступают сербские селекционеры из г. Нови Сад.

- 70 лет на рынке, 920 оригинальных сортов и гибридов, каждый третий зарегистрирован в Госреестре, и уже много лет рука об руку с агрофирмой «Сады Украины», - так коротко об Институте полеводства и овощеводства г. Нови Сад рассказывает Петар Секулчич, его директор. Ученый подчеркивает, почвы Сербии схожи с украинскими и близки по составу к южнороссийским, а потому границ для разработок селекционеров быть не должно.

- Тем более, - перенимает эстафету заместитель директора департамента продаж «Восток» ООО АФ «Сады Украины» Владимир Ковалев, - что, прежде чем попасть к аграриям, каждый гибрид проходит испытания на конкретных территориях. Результаты порой превосходят наши ожидания. Трудно поверить, - продолжает с азартом Владимир Ковалев, - но наш передовой гибрид Титаник в хозяйстве «АгроДом» показал урожайность 55 центнеров с гектара.

Испытания гибридов украинской селекции прошли уже в хозяйствах Краснодарского края и Ростовской области. В хозяйстве «Топаз» Красносулинского района Ростовской области в 2007 году проходили

тестирование около 60 гибридов различных селекционных компаний. В итоге украинский Титаник (АФ «Сады Украины») на выходе показал урожайность 29 центнеров с гектара и занял 4-е место. Это не меньше, чем европейские и американские гибриды! А о таком конкурентном преимуществе, как цена, даже говорить не стоит!

- Выходя на рынок России, «Сады Украины» как раз и ориентировались на среднюю ценовую политику, при этом предлагая аграриям вполне конкурентоспособный продукт, - комментирует позицию на рынке директор ООО АФ «Сады Украины» Вячеслав Баранник. - Разница между похожими по общим показателям гибридами составляет до 40% на одну посевную единицу.

Несмотря на то что в Ростове-на-Дону торговое представительство было открыто меньше года назад, донские крестьяне (фермеры Матвеево-Курганского района) уже испытали на своих полях гибриды производства компании «Сады Украины». Заказывали семенной материал через российское представительство в Белгороде, и отзывы были только положительными. В этом году, говорят, у них нет проблем ни с выбором, ни с семенами. Но многим другим в течение следующего месяца предстоит определяться с гибридами - основой будущего урожая самых рентабельных культур: подсолнечника и кукурузы. И у них теперь выбор тоже есть.

О. ЛЕСНЫХ

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Торговое представительство ООО АФ «Сады Украины»:

г. Белгород, ул. Щорса, 8, оф. 30.

Тел.: (961) 173-75-00, (919) 287-07-77, (4722) 75-32-34.

Региональные представители:

г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 1, оф. 338.

Тел.: (861) 278-23-32, (918) 041-57-25.

г. Ростов-на-Дону, ул. Менжинского, 21, БЦ «Форум», оф. 410.

Тел.: (863) 255-26-08, (418) 880-07-79.



«Нунемс» (Nunhems®) — это международная компания, которая занимается исследованиями, селекцией, производством и обработкой, маркетингом и продажей семян овощных культур для профессионального выращивания. «Нунемс» входит в четвёрку лидирующих семенных овощных компаний мира. Сегодня коллектив «Нунемс» насчитывает свыше 1200 сотрудников более чем в 35 странах, в 20 из них организованы не только производство и продажа семян, но и исследовательская работа. Головной офис компании находится в Голландии.

Селекция и ассортимент

В общей сложности «Нунемс» поставляет на рынок более 2500 сортов и гибридов 28 культур. Количество гибридов для каждой культуры варьируется от 4 до 80 в зависимости от требований и особенностей рынка.

Главными продуктами компании являются: огурцы (длинно- и среднеплодные, корнишонные), томаты, репчатый лук, арбузы, дыни, морковь, овощной горох, перец, редис, салаты всех типов и расцветок, кабачки, баклажаны. Такие гибриды и сорта, как Аякс F1, Солероссо F1, Универсо F1, Криспи F1, Ред Кор, Сора и многие другие, уже хорошо известны российским производителям овощей и зарекомендовали себя с самой лучшей стороны, обеспечивая стабильно высокие урожаи наилучшего качества.

Также в ассортименте компании представлены культуры, пока еще не получившие широкого распространения в России, но в мире «Нунемс» занимает по ним лидирующие позиции. Это артишок, сельдерей, цикорий-витлуф, вьющаяся фасоль, лук-порей, окра, другие бобовые культуры для переработки (бобы, спаржевая фасоль).

Одной из главных задач компании является удовлетворение спроса на качественные интенсивные гибриды и сорта, способные обеспечивать потребности различных зон выращивания, сезонов выращивания, рыночных сегментов и предназначения. Наши продукты призваны учитывать в первую очередь запросы профессиональных фермеров, производителей рассады, перерабатывающих предприятий, трейдеров и супермаркетов, удовлетворяя прямо или косвенно потребности конечных потребителей в качественном и здоровом питании. Стратегически важно для компании создание гибридов с уникальными новыми особенностями, специализированных форм семян, технологических и маркетинговых концепций, которые дают дополнительные преимущества в удовлетворении потребностей клиентов «Нунемс» сегодня и в будущем.

В странах СНГ компания «Нунемс» работает с 1986 года. И уже более 10 лет наш ассортимент представлен в России. С 2007 года представительства «Нунемс» открыты в Краснодаре, Ростове-на-Дону, Волгограде и Москве. Также представительства компании и дистрибьюторы, эксклюзивно представляющие «Нунемс», работают в Украине, Узбекистане, Молдове, Казахстане и Кыргызстане.

Благодаря открытости требованиям местных рынков, тщательному подбору ассортимента на полях клиентов, учету международного опыта, тесным связям с овощеводами и конечными потребителями компания «Нунемс» занимает действительно лидирующие позиции во всех основных зонах овощеводства России, Украины, Узбекистана.

Более подробную информацию о нашем ассортименте, а также технологии выращивания основных овощных культур можно найти на нашем сайте:

www.nunhems.ru

Представитель в Краснодаре: тел. 8-918-111-90-62

Сервисный Центр

КУБАНЬ —

ХОЛМЕР — СЕРВИС

Техника высоких урожаев!

Зерноуборочные комбайны CASE

При оформлении заказа до 28 марта вы получаете комбайн по ценам и таможенным ставкам 2007 года



352700, Краснодарский край, г. Тимашевск, ул. Выборная, 68; тел.: 8 (86130) 90101, 90231, e-mail: holmer.kuban.68@mail.ru



Теллура

Комплексное гуминовое удобрение

Препарат «Теллура» предназначен для выращивания зерновых, технических, овощных, плодово-ягодных культур, цветов, лекарственных и многолетних трав.

Применяется для предпосевной обработки семян, выращивания рассады и подкормки вегетирующих растений.

«Теллура» - препарат с широким спектром действия:

- является антистрессантом;
- стимулирует рост и развитие растений;
- ускоряет созревание урожая на 10 - 15 дней;
- увеличивает содержание сахаров, витаминов и белков в продуктах земледелия;
- обеспечивает прибавку урожая:**

пшеницы, ячменя, овса	на 1,5 - 4,5 ц/га;
свеклы	на 14 - 35 ц/га;
картофеля	до 60 ц/га;
кукурузы	на 9,5 - 47 ц/га;
подсолнечника	на 3,0 - 3,1 ц/га;
винограда	на 1,5 - 3 кг/куст;
- снижает содержание нитратов, тяжелых металлов и радионуклидов в товарной продукции;
- увеличивает стойкость растений к мучнистой росе, фитофторозу, корневым гнилям и пр.;
- ускоряет разложение пестицидов в почве, улучшает ее структуру, снижает засоленность и закисленность;
- способствует накоплению в почве азота, фосфора и калия.

Состав (г/л):

гумат калия/натрия.....	10 - 15
гуминовые кислоты.....	2 - 18
азот.....	12 - 15
фосфор.....	5 - 7
калий.....	3 - 5
Микроэлементы: Ca, Mg, S, B, Co, Si, Fe, Zn, PH = 8 - 12,5 Mn, Mo, Si.	
После заморозки препарат сохраняет свои свойства.	

Региональное представительство
в Краснодарском крае: ООО «Теллура-Юг»,
350051, г. Краснодар, ул. Дзержинского, 93;
тел./факс (861) 224-38-01,
моб. тел.: 8-918-446-49-03, 8-918-440-05-10.
Свидетельство о государственной регистрации
от 9 октября 2006 г. № 0438.



Развитие отрасли животноводства в России – основное направление нацпроекта «Развитие АПК» – обостряет проблему накопления огромных объемов органических стоков, которые впоследствии концентрируются на ограниченных территориях.

Традиционные способы утилизации навоза с помощью прицепных емкостей на 10 – 20 м³ оказались малоэффективными из-за низкой производительности. Альтернативное использование мегаприцепов с контейнерами 30 – 50 м³ имеет ограничения по нагрузке на дорожные покрытия, скоростному режиму и снижает время продуктивного использования агрегата. Казалось бы, пора бить тревогу, но выход был найден.

Свое решение предложили специалисты корпорации AGCO. И уже помогли реализовать его в ООО «Плодородие» Белгородской области.

21 - 22 февраля на базе этого хозяйства специалисты AGCO провели семинар, посвященный опыту внедрения современных технологий утилизации жидких стоков свиноводческих ферм с применением оборудования производства корпорации AGCO.

Теория...

Для эффективной утилизации жидких животноводческих стоков AGCO предлагает использовать комплекс машин, состоящий из передвижной насосной станции для перекачивания навоза в лагуны и перекачки в мобильное транспортное средство, мобильной цистерны для подвоза навоза в поле и самоходного устройства для внесения навоза с одновременной заделкой в почву под названием Challenger Terra-Gator 9205.

Один модуль, состоящий из насосной станции, 3 цистерн и одного Terra-Gator 9205, за две смены производит внесение и заделку более 1000 т жидкого навоза. Большую производительность машины обеспечивают высокие рабочие скорости Terra-Gator (12 – 20 км/час), большая емкость насоса – около 9 м³ в минуту и вместительный бак – 20 м³. В качестве прицепных орудий для заделки навоза перед посевом и на зяби используются дисковые культиваторы «Лемкен Рубин», «Конгскилде», для подкормки зерновых и многолетних трав – дисковые щелерезы «Граслендер».

Шасси Terra-Gator оснащены широкопрофильными шинами низкого давления, благодаря чему давление на почву полностью загруженных машины ниже, чем у любого колесного трактора. Поэтому Terra-Gator широко используют для работы по всходам зерновых культур и многолетних трав.

Норма внесения навоза в зависимости от содержания питательных веществ и влажности, а также содержания NPK в почве варьируется от 10 до 100 т/га и более.

Менеджер по специальным продуктам корпорации AGCO А. ФОМИН:

Белгородское предприятие ООО «Плодородие» стало первым на территории СНГ, в которое корпорация AGCO поставила новые машины для экологически безопасного внесения и заделки навоза – Challenger Terra-Gator 9205. Чтобы российские аграрии узнали, как работала американская техника, мы провели специализированный семинар на базе этого хозяйства и познакомили специалистов с безопасными для сельхозкультур системами внесения жидкого навоза с помощью Terra-Gator. В частности, обсуждали возможности внедрения этих систем для повсюдовых работ на культурах.

Для участия в семинаре мы пригласили руководителей и специалистов сельхозпредприятий, на полях которых уже проводятся такие работы, а также сотрудников вузов и



СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Проблема утилизации жидких стоков решена

Бортовой компьютер обеспечивает точно заданную норму внесения независимо от перепадов скорости и сложности рельефа.

Машина оборудована механизмом дистанционной перегрузки навоза из емкости транспортного средства в емкость Terra-Gator при помощи выносного манипулятора.

Поскольку транспортировка навоза на поля осуществляется высокоскоростными цистернами, смонтированными на шасси автомобиля, плечо перевозки увеличивается в несколько раз по сравнению с прицепными емкостями. В результате удобряются не только поля, прилегающие к ферме, но и отдаленные участки. В связи с ростом стоимости минеральных туков разумное использование органических стоков животноводческих предприятий может покрыть до 30% потребности хозяйств в минеральных удобрениях. Кроме того, культура, выращенная на фоне жидкого навоза, может быть сертифицирована как продукт органического земледелия.

...подтвержденная практикой

О преимуществах технологии, предложенной специалистами AGCO, в рамках семинара подробно рассказали представители корпорации. Так, директор по продажам

специального оборудования Challenger Европейского отделения г-н Дорус ван Эш осветил тему «Challenger – лидер производства современных самоходных комплексов для внесения органических удобрений», а менеджер по программному обеспечению и сервисному обслуживанию специального оборудования Challenger г-н Арност Франке выступил с докладом «Точное земледелие для внесения удобрений и планирования урожайности сельхозкультур».

Содержание этих выступлений убедительно подтвердил доклад генерального директора ООО «Плодородие» Н. С. Прокопенко на тему «Опыт применения комплекса машин для утилизации жидких стоков ферм». Наталья Сергеевна отметила, что в стратегию развития сельского хозяйства Белгородской области входят поддержка эффективного растениеводства и создание конкурентоспособного животноводства. Ведущую роль в этом играют целевые программы развития животноводства. Но по мере увеличения количества ферм, в том числе для выращивания свиноголовья, возникают большие объемы свиноводческих стоков, которые могут представлять опасность для окружающей среды. К примеру, только в ГК «Агро-Белогорье» к 2010 г. ежегодный объем стоков составит

1,1 млн. м³. Именно с целью утилизации животноводческих стоков в 2007 г. было создано предприятие ООО «Плодородие», основной задачей которого является безопасное и эффективное внесение стоков животноводческих ферм на поля сельскохозяйственных предприятий области.

Внесение жидких органических удобрений на поля осуществляется различными методами:

- 1) под культиваторы «Лемкен» при подготовке почвы под посев сельскохозяйственных культур;
- 2) под дисковые щелерезы по всходам озимых культур.

Используя новые технико-технические возможности, специалисты хозяйства внесли свиноводческих стоков на поля зерновых компаний за два неполных месяца работы 143 000 м³. А с 2008 года ежегодно планируют вносить около 829 440 м³. При этом норма внесения жидких стоков 40 м³/га является безопасной для окружающей среды. По подсчетам специалистов хозяйства, внедрение этого проекта окупится за 5 лет.

Помимо результатов практических испытаний докладчик напомнила присутствующим о требованиях к транспортировке и внесению на поля свиноводческих стоков, которые утверждены в техническом регламенте использования животноводческих отходов как органических удобрений. Причем свиноводческие стоки считаются органическим удобрением тогда, когда их качество оценено по показателям удельной ценности и безопасности и подтверждено заключением органов Госназора. Те предприятия, которые планируют вносить стоки на поля, до момента транспортировки и внесения должны иметь следующую документацию: санитарно-эпидемиологическое заключение на продукцию, анализы качественного состава свиноводческих стоков, лицензии на сбор, использование, обезвреживание, транспортировку опасных отходов и договора с собственниками полей с указанием графиков вывоза, карт-схем полей.

Мнение специалиста

«Мы готовы вернуться к диалогу с ними, имея на руках не только презентационные материалы, но и многочисленные результаты практического внедрения этих систем на полях России. В частности, в этом году продемонстрируем их на «Дне российского поля», который, по предварительной информации, состоится в Белгородской области.

На таких мероприятиях мы делаем реальные шаги навстречу нашим клиентам. В свое время мы завезли новые машины, подготовили их к работе и даже перекрыли их заявленную производительность. Теперь очередь российских аграриев опробовать технику, примерить к своим полям, чтобы в дальнейшем эффективно работать и получить ощутимый результат. А мы им в этом с удовольствием поможем!

А. ВЕРГЕЛЕС

Садоводство и виноградарство

Технологии защиты садов

СПРИВЕТСТВЕННЫМ словом к участникам конференции обратился региональный директор ООО «Сингента», регион Юг, кандидат сельскохозяйственных наук С. В. Грошев. Он отметил, что с каждым годом «Сингента» продолжает набирать обороты. Высокие объемы продаж обязывают компанию бороться за лидерство и впредь, а потому не только поставлять, но и всесторонне сопровождать свою продукцию, внедряя различные инновационные решения. Одно из них - использование в хозяйствах метеостанций, позволяющих своевременно и эффективно проводить защитные мероприятия. Важным звеном этой всеобъемлющей работы являются конференции «Сингенты», в которых участвуют сотрудники и партнеры компании из разных стран мира.

О современном состоянии плодородия в регионе рассказал заместитель руководителя, начальник отдела садоводства Управления по виноградарству, винодельческой промышленности и садоводству Краснодарского края Е. И. Крипкий. Краснодарский край сегодня, подчеркнул он, один из основных в стране производителей плодово-ягодной продукции. Общая площадь садов в местных коллективных сельскохозяйственных предприятиях составляет 16% от всех насаждений в России, тогда как валовой сбор - более 45%. Тем не менее садовые бригады в многопрофильных хозяйствах за редким исключением остро нуждаются в квалифицированных специалистах, а также спецтехнике для садоводства. Зачастую технологические операции в садах проводятся не в полном объеме и в сроки, далекие от оптимальных. Традиционный семинар «Сингенты» в этом плане выполняет важную образовательную функцию, ведь компания видит свою миссию не только в реализации препаратов, но и в передаче знаний, техническом обеспечении, проведении научных исследований в хозяйствах.

Далее слово взяли ученые. О том, как адаптируются системы защиты «Сингенты» в хозяйствах, сообщила старший научный сотрудник Центра защиты плодовых и ягодных растений ГНУ СКЗНИИСиВ Россельхозакадемии кандидат биологических наук Г. В. Якуба (доклады «Вредоносность альтернатива на яблоне на Северном Кавказе» и «Изменение в микопатогенозах яблони Северного Кавказа»).

По темам «Особенности проведения защитных мероприятий с

учетом биоэкологических адаптаций в популяциях важнейших вредителей плодовых насаждений в Краснодарском крае», а также «Каратэ Зеон, МКС: опыт многолетнего применения на плодовых культурах. Особенности позиционирования в системах защиты многолетних культур» выступила ведущий научный сотрудник Центра защиты плодовых и ягодных растений ГНУ СКЗНИИСиВ Россельхозакадемии кандидат биологических наук С. Р. Черкезова. (Основные положения докладов ученых читайте на стр. 15 - 16.)

Заведующая отделом защиты растений СКНИИГиПС (Кабардино-Балкария, г. Нальчик) кандидат сельскохозяйственных наук Г. В. Быстрая посвятила свое выступление особенностям применения препаратов компании «Сингента» в защите яблони в условиях предгорий Республики Кабардино-Балкария. Защита садов в республике строится в основном на препаратах «Сингенты». В течение последних 6 - 7 лет местные садоводы в опасные для заражения периоды отдают предпочтение Хорусу и Скору, дополняя этот классический сингентовский блок препаратами на основе меди в связи с сильно распространенным бактериальным некрозом коры. Против мучнистой росы широко используются Топаз и Тиовит Джет. Большую популярность приобрели гормональные инсектициды - ингибиторы синтеза хитина и ювеноиды, которые зачастую являются единственным способом снижения вредоносности чешуекрылых вредителей. Их достоинство в том, что они не стимулируют развитие клещей.

На участке демонстрационных опытов СКНИИГиПС, где в течение 2 лет применялись препараты Матч и Инсегар, запас красного плодового клеща был в несколько раз меньше, чем в варианте хозяйственных обработок, где система защиты от вредителей строилась в основном на фосфорорганических и пиретроидных препаратах. Это позволило сократить обработки акарицидами (в среднем на 1 - 2).

- Компания «Сингента» старается обновлять и расширять ассортимент средств защиты растений, - отметила Г. В. Быстрая. - Но неизменно одно - все препараты для садоводов высокоэффективны, а значит, отменного качества.

Проблему защиты питомников и молодых садов яблони от вредителей и болезней осветила заведующая

В России интерес к садоводству и виноградарству продолжает расти, ведь фрукты и ягоды местных производителей раскупаются гораздо охотнее, нежели импортные. В связи с этим на первый план для садоводов и виноградарей выходят факторы, позволяющие повысить урожайность, снизить расходы и увеличить товарность этой вкусной сельхозпродукции.

С 27 по 29 февраля в поселке Витязево Анапского района состоялась 6-я Международная конференция компании «Сингента», посвященная современному опыту в технологиях защиты плодовых культур и виноградной лозы. Ее участниками традиционно стали руководители и специалисты плодородческих и виноградарских хозяйств Кубани, Дона, Ставрополя, республик Северного Кавказа, центрально-черноземных областей, а также специалисты «Сингенты», ее ведущих дилерских фирм и сотрудники региональных филиалов ФГУ «Россельхозцентр».



Участники семинара по садоводству

лабораторией защиты плодовых культур ВНИИ садоводства им. Мичурина (г. Мичуринск) кандидат сельскохозяйственных наук И. М. Зуева.

Опытот защиты садов в Нидерландах поделился специалист по защите плодовых культур, консультант плодовых хозяйств Б. Хенни. Он рассказал о принципах интегрированной защиты растений, использовании системы мониторинга и прогнозов наиболее вредоносных объектов на плодовых культурах в сельскохозяйственных предприятиях Нидерландов, о принципах работы консультационной службы.

После завершения первой части конференции, посвященной садоводству, сотрудники компании «Сингента» и представители хозяйств организовали «круглый стол». За 3 часа его работы специалисты детально рассмотрели проблемы защиты растений и получили исчерпывающие ответы на возникшие вопросы. На основе своего опыта отечественных и зарубежных специалистов участники «круглого стола» выработали новые подходы в применении препаратов для защиты растений.

Опытот использования препаратов «Сингенты» в защите плодовых культур с присутствующими поделились представители ведущих плодовых хозяйств из Среднего Поволжья, Центрально-Черноземного региона и с юга России.

А. В. УЛЬЯНИЧ, агроном-энтомолог СПК «Светлогорское», Краснодарский край:

- Наше хозяйство расположено в предгорной зоне. Сады раскинулись на площади 1,5 тыс. га: 800 га - семечковые и 350 - косточковые, на остальной территории семечковые и косточковые пополам. В нашем хозяйстве мы закладывали опыт с применением препаратов «Сингенты» для защиты плодоносящих насаждений. Специалисты компании следят за фитосанитарной обстановкой в нашем хозяйстве, формируют пакет необходимых средств защиты растений.

Мы очень довольны действием препарата Скор. В своей системе защиты мы использовали его в дозировке 200 г/га, в баковую смесь добавляли контактный препарат. Пришли к выводу, что пестицидами следует работать с осени. Так мы снижаем запас инфекции на начальном этапе.

Е. А. ЧЕПУРКО, главный агроном ЗАО КСП «Дружба», Краснодарский край:

- В наш бизнесе знать, какой агротехнический прием применить, - только половина дела. Вторая половина - понять, в какое время его применить. На подобных семинарах мы определяемся, что, когда и как применять в садах. Мы сами закладываем опыты в хозяйстве, по многим вопросам консультируясь со специалистами «Сингенты».

В наших семечковых плодоносящих садах произрастают сорта, восприимчивые к парше (к примеру, Симиренко). В борьбе с этим заболеванием в ранневесенний период незаменим препарат Хорус (до 2 обработок), в период вегетации - Скор (до 3 обработок как в баковых смесях, так и отдельно).

По массовому лету первого поколения плодоярки используем Инсегар. Далее по гусеницам 2-го и 3-го поколений используем Матч. Мы довольны действием этих пестицидов. Хотелось бы сказать огромное спасибо «Сингента» и пожелать ей дальнейшего процветания!

И. Ф. КОЗОРОВ, агроном-энтомолог ЗАО АФ «Сад-Гигант», Краснодарский край:

- Плодоносящие сады у нас разбиты на 2 тыс. га (в основном семечковые). В связи с морозами саженцы груши пришлось уничтожить и высаживать новые сады по интенсивной технологии. В прошлом году урожайность на отдельных участках составила до 60 т/га. Для получения такого урожая нам были необходимы хорошие препараты, в том числе компании «Сингента».

Наша система защиты строится на 2 позиции: в первой половине вегетации мы работаем против парши, во второй половине - против яблонной плодоярки. Неплохие результаты у нас показывал Хорус. В борьбе с яблонной плодояжкой отменно показал себя Инсегар.



«Круглый стол» по проблемам садоводства

с «Сингентой» выгодны



Технологии защиты виноградарников

А. С. ЛАСТОВИЧЕВ, заместитель главного агронома СПК им. Ангелъева, Ростовская область:

- Наше хозяйство - бывший зерносовхоз «Гигант» - на данном этапе вновь набирает силу. В садоводческом отделении - 300 га садов. В прошлом году заложили 17 га молодых садов, этой осенью планируем посадить еще 50 га. В планах - переход к интенсивному садоводству. Для получения качественных фруктов использовали препараты Актура, Хорус, Скор.

Уже третий год подряд мы приезжаем на конференции «Сингенты» и каждый раз увозим с мероприятия целый багаж знаний о защите садов, об опыте наших коллег. Так как вредители и болезни «не сидят на месте», нам нужно активно искать новые способы борьбы с ними. В новом сезоне хотим испытывать препараты Инсегар и Матч, о которых у нас уже было много положительных отзывов.

Такие мероприятия нужно проводить чаще, и нам, аграриям, будет легче работать!

Е. В. ВОРОНКОВА, агроном по защите растений АФ «Красный сад», Ростовская область:

- У нас около 500 га садов, из них 100 га семечковых на капельном орошении. Сотрудничаем с различными компаниями - производителями СХЗР, в том числе с «Сингентой». Препараты для защиты плодовых этого производителя занимают около 70% нашего арсенала, пользуемся ими несколько раз в сезон.

Почему препараты именно «Сингенты»? При нашей высокой летней температуре фосфорорганические препараты быстро разлагаются, а значит, неэффективны. Пиретроиды, считаем, лучше не злоупотреблять. Поэтому выбрали препараты Инсегар, Матч, которые при высоких температурах разлагаются медленно и сохраняют эффективность против плодовой осы. В весенний период, когда температура не поднимается выше 10 градусов, применяем Хорус.

Мы давно усвоили: сады не терпят дешевых препаратов, эффективность которых, как правило, выявляется в конце сезона. Благодаря качественным средствам защиты растений товарность нашего яблока сегодня не ниже 90%.

А. М. АЛЕШИН, заместитель директора по производству Самарского НИИ «Жигулевские сады», г. Самара:

- Мы заметили, что наше местное яблоко пользуется большей популярностью, нежели привозное. Поэтому поставили перед собой задачу получать качественную продукцию в большом объеме на саратовской земле.

Наш регион немного оторван от основного плодородного центра страны, но нам удается получать урожаи яблок до 10 тонн, а в некоторых хозяйствах и до 20 тонн. Когда у себя в хозяйстве мы начали использовать препараты «Сингенты», сразу обратили внимание на их эффективность и простоту применения. Вот лишь один пример: в 2003 году (когда я пришел работать в хозяйство), мы не добились около 50% урожая из-за парши. С помощью препаратов производства «Сингенты» сегодня практически справились с этой болезнью.

Л. Б. ДУДИН, главный агроном ООО «Донской сад», Волгоградская область:

- Наше хозяйство - дочернее предприятие «Садов Придонья». Закладывая сады интенсивного типа на карликовом и полукарликовом подвое и капельном орошении мы начали только с 2005 года, поэтому собирать урожай планируем только в этом году. Намерены получать плоды только высшего сорта, поэтому будем применять наиболее эффективные препараты.

Свою систему защиты на 60 - 70% строим на препаратах компании «Сингента». В частности, применяем Инсегар, Скор, на этот год запланировали Хорус. В молодом саду эти препараты показали себя довольно эффективно. Наши отзывы о них только положительные.

А. А. ФЕДОСОВ, агроном отделения № 1 ООО НПП «Сады Придонья», Ростовская область:

- Общая площадь наших садов составляет около 350 га: семечковые - 350 га, косточковые - 25 га. С «Сингентой» работаем недавно. Используем Скор, Инсегар. В 2007 году с помощью Инсегара сняли минирующую моль, снизили численность яблонной плодовой осы.

Я впервые на таком мероприятии. Очень много узнал о новых препаратах, о достижениях фирмы, об опыте коллег. Надеюсь, сотрудничество с «Сингентой» продолжится и впредь!

ТРЕТИЙ день конференции был посвящен современному опыту в технологиях защиты виноградарства. Заседание открыл технический менеджер по плодовым культурам и виноградарству ООО «Сингента» (г. Краснодар) Д. Е. Кузнецов. Он рассказал об использовании препаратов компании «Сингента» на виноградниках.

С докладом на тему «Эффективность препаратов компании «Сингента» в защите виноградарства в ведущих виноградарских хозяйствах юга России» выступила заместитель начальника филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Республике Дагестан Б. У. Мисирева.

Далее слово предоставили начальнику Темрюкского районного отдела филиала ФГУ «Россельхозцентр» по

Краснодарскому краю В. М. Сокиркину. Он охарактеризовал состояние и дал прогноз развития основных болезней и вредителей виноградарства Краснодарского края, дал обоснование и методику необходимых мер защиты.

Технический менеджер, регион Европа - Африка - Ближний Восток, Syngenta CP AG из Швейцарии Э. Кампес рассказал о фунгицидах компании «Сингента» (Топаз, Тиовит Джет, Скор, Хорус, Матч, Квадрис и Ридомил Голд), используемых для защиты виноградарства в России и других странах, и мерах по выводу на рынок новой продукции компании для защиты виноградарства.

Виноградарская тема завершилась подведением итогов исследований 2007 года, проведенных в рамках программы компании «Сингента». С докладом на тему

«Влияние систем защиты виноградарства от вредителей и болезней на качество винограда» выступила заведующая сектором технологической оценки сортов винограда и микровинодела СКЗНИИСиВ кандидат сельскохозяйственных наук Е. Н. Якименко.

В завершение прошла дегустация опытных образцов винограда, полученных в рамках исследований проекта «Качество вина». Ее провела руководитель

научного центра винодела СКЗНИИСиВ г. Краснодара доктор сельскохозяйственных наук Т. И. Гугучкина. Целью дегустации стала органолептическая оценка молодых виноградарств, выработанных в цехе микровинодела СКЗНИИСиВ из винограда сорта Каберне Совиньон из ЗАО «Победа».

По заключению независимой дегустационной комиссии, работавшей по системе образцов, вино материалы контрольного варианта опыта, приготовленные из винограда без обработок средствами защиты растений, получили оценку 7,9 - 8 баллов. А вино материалы, приготовленные из винограда, обработанного по системе «Производственный стандарт», удостоились оценки 7,8 - 8,1 балла.

В свою очередь, вино материалы, приготовленные из винограда, обработанного по системе «Сингенты», были оценены выше - 8,3 - 8,4 балла. Они обладали интенсивной темно-рубиновой окраской, сложным сортовым ароматом с тонами чернославия и смородины, полным, гармоничным, бархатистым вкусом.

Вино ведущих винодельческих предприятий Краснодарского края смогли оценить все участники конференции.



По окончании семинара по виноградарству

Хорошим дополнением к докладам стали отзывы дистрибьюторов и хозяйственников.

А. П. КУЛЬКО, главный агроном ЗАО «Победа», Краснодарский край:

- Мы сотрудничаем с «Сингентой» довольно давно. Почему каждый год отдаем предпочтение именно этой компании? Потому что сразу же после налаживания контактов поняли: мы имеем дело с серьезным партнером, предложившим нам высокоэффективные препараты.

Сегодня благодаря препаратам «Сингенты» нам не стыдно за свои виноградники. Мы уже накопили богатый опыт применения пестицидов, теперь будем приобретать новые опрыскиватели. Приглашаем коллег познакомиться с их работой в нашем хозяйстве!

М. А. ГРЮНЕР, директор по сельскому хозяйству АФ «Южная», Краснодарский край:

- Семинары, которые проводит «Сингента» на протяжении уже нескольких лет, позволяют нам вникать в очень важные вопросы, повышать свою квалификацию. Опыт, проводимые в хозяйствах при непосредственном участии специалистов этой компании, играют колоссальную роль в совершенствовании сельхозработ. Привлечение зарубежных специалистов для регулировки опрыскивателей, организация работы с метеостанциями - во всем этом мы практиковались вместе с «Сингентой».

Специалистам известно: препараты «Сингенты» не нуждаются в дополнительной рекламе. В нашей системе защиты они играют важную роль. Так, из нее ушли дженерики, мы застрахованы от подделок. За все это хочется поблагодарить и разработчиков препаратов «Сингенты», и их поставщиков!

И. А. ПОДЛЕСНЫЙ, коммерческий директор компании «ЭкоГрин», г. Краснодар:

- На мой взгляд, есть ряд вопросов, над которыми компания «Сингента» должна задуматься. Так, на протяжении 30 - 40 лет такие препараты, как Ридомил, Топаз, и другие успешно продаются, даже после создания новых препаративных форм, в том числе комплексных. Поэтому уход с рынка некоторых из проверенных временем пестицидов вызывает удивление. К примеру, противоклещевой Неорон, снятый с производства. Или в этом году в дефиците оказался препарат против оидиума Тиовит Джет. Без этих и других хороших препаратов система защиты виноградарства «Сингенты» становится неполной, а покупатели начинают искать всевозможные их заменители, которые оказываются менее эффективными.

Препараты от «Сингенты» по-прежнему остаются одними из лучших в мире. Хочу пожелать команде «Сингенты» приложить все усилия для обеспечения своевременности поставок, выгодных кредитных условий. Мы же ответим вам сторицей: и большим урожаем, и поставками продукции, и хорошим качеством вина!

М. АБДУЛЛАЕВ, директор ООО «Агро-сервис», Республика Дагестан:

- Сотрудники «Сингенты» часто приезжают в республику и демонстрируют качественные препараты. Это полезно как для виноградарей, так и для аграриев из других отраслей сельского хозяйства республики, потому что у нас были проблемы, связанные с поставками больших партий некачественных препаратов.

Дагестанским хозяйствам компания предложила выгодные условия сотрудничества, которое планомерно развивается уже в течение 5 лет. Присутствие «Сингенты» на нашем рынке позволило сократить продажи со вторичного рынка.

На семинар со мной приехали руководители дагестанских хозяйств, в которых применяются в основном препараты «Сингенты». Получив качественный конечный продукт, они убедились в эффективности препаратов. Хотелось бы поблагодарить сотрудников компании за помощь и поддержку!

В. А. СУГАК, руководитель Буденновского отдела филиала ФГУ «Россельхозцентр», Ставропольский край:

- Наша задача сегодня - консультировать сельхозпроизводителей о препаратах, применяемых в садах и виноградниках. В Буденновском районе площади под виноградниками достаточно велики. Под виноградарствами препараты «Сингенты» занимают около 70%. Мы используем все фунгициды и инсектициды и на виноградниках, и в садах, и на зерновых. И аграрии всегда остаются довольны.

Без таких препаратов, как Инсегар и Матч, невозможно вырастить плоды, которые не были бы поражены плодовой осы. Точно так же без Инсегара нельзя вырастить качественный виноград - другие препараты просто не справляются с гроздовой листоверткой. Сегодня старые фосфорорганические и пиретроидные пестициды уже не отвечают нашим требованиям. Новые же препараты обладают другим механизмом действия, к которому вредители еще не адаптировались.

Я не первый год приезжаю на семинар «Сингенты», и каждый раз они становятся интереснее, насыщеннее. Мы узнаем о работе своих соседей, получаем массу другой полезной информации.

Материалы подготовила А. ВЕРГЕЛЕС. Фото С. ДРУЖИНОВА

Весной наступает пик активных закупок средств защиты растений. По данным независимого исследовательского агентства «Агросат», работающего совместно с немецким маркетинговым центром «КлеффманнГруп», объем средств защиты растений, использованных при обработке полевых культур, за последние шесть лет в стоимостном выражении вырос почти в три раза и сейчас составляет более \$450 млн. в год. На этом рынке наблюдается постоянная положительная динамика: в среднем объем продаж средств сельхозхимии растет на 10 - 20% в год. На фоне привлекательности и перспективности таких тенденций увеличивается и количество контрафакта. Сегодня каждый пятый килограмм средств защиты растений оказывается поддельным. Как обезопасить себя от покупки фальшивой химии? что является залогом качества препаратов? кому исполнять роль гаранта качества? Постараемся ответить на эти вопросы.

При всем разнообразии выбора...

Задача гербицидов — химическая полка, то есть уничтожение конкурирующих растений (сорняков). Инсектициды борются с насекомыми, акарициды — с клещами, фунгициды подавляют развитие возбудителей болезней, а протравители избавляют семена от патогенных микроорганизмов (спор, грибки, бактерий и т. д.) еще до посадки в землю. Тысячи позиций в ассортименте на юге России сегодня предлагают сотни компаний. По оценке участников рынка, львиная доля продаж приходится на известные мировые бренды, оставляющие отечественных производителей далеко позади.

- Наша компания предлагает семена и средства сельхозхимии европейских и американских производителей, таких как «Сингента», «Байер КрoпСайенс», БАСФ, «Дюпон»

Защитная реакция

и др. На сегодняшний день доверие к этим брендам велико. И это совершенно обоснованно. Не в обиду нашему производителю будет сказано, нам есть чему учиться у Запада и что перенимать. Наши клиенты чаще предпочитают именно импортную химию и семена. В ассортименте нашей компании и соотношение соответствующее: 90% импортных и 10% отечественных препаратов, — говорит **Алексей Лагошин, генеральный директор ООО «Агрохим-Авиа»**.

Известные зарубежные компании, представленные в южном регионе, отмечают, что они сами зачастую становятся жертвами собственной популярности. Одна из главных проблем рынка средств защиты растений — распространение подделок известных препаратов. Борьба с фальшивками заставила компании «Сингента», «Байер КрoпСайенс», БАСФ, «Дюпон» и «Дау АгроСаенсис» объединиться.

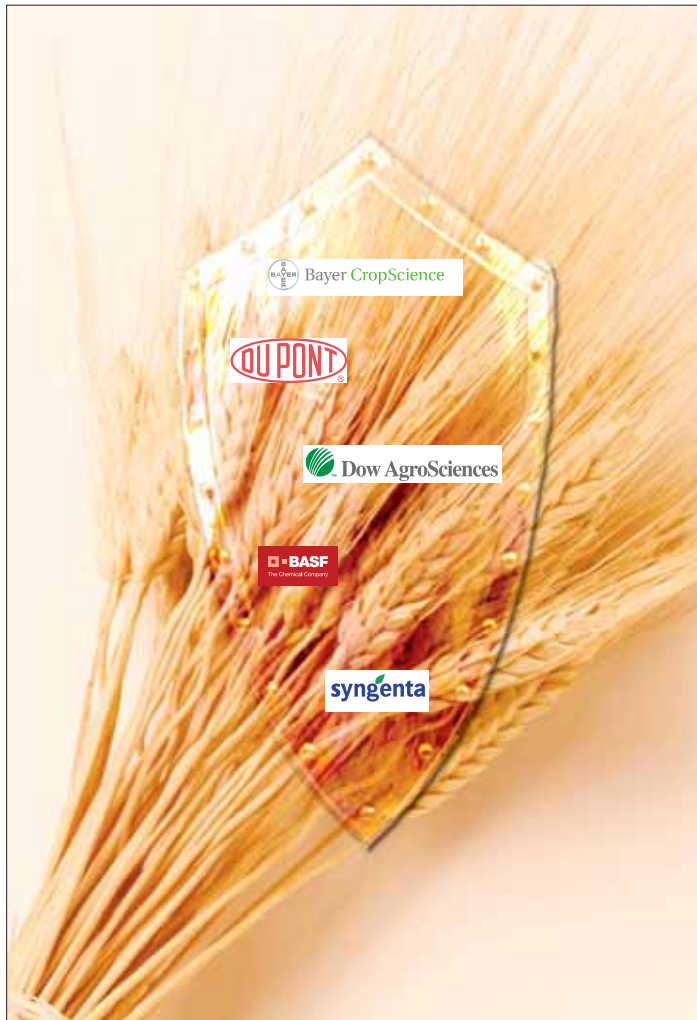
- Несомненная привлекательность и динамичность рынка средств защиты растений притягивают большое количество недобросовестных поставщиков, пытающихся реализовать поддельные и откровенно контрафактные препараты, — комментирует ситуацию **Елена Алексеева, руководитель агентства «КлеффманнАгросат»**. — По результатам исследований, проводимых нашей компанией непосредственно на уровне конечного потребителя, выявляются значительные расхождения между фактически завезенными и примененными объемами препаратов.

Есть подделки-пустышки, когда в канистрах вместо препарата оказывается лишь вода или мука. Другие подделки имеют в своем составе настоящее действующее вещество, но заниженной концентрации или устаревшей формулы, произведенное на каком-нибудь китайском предприятии (как утверждают специалисты, в Поднебесной расположено около 50 тыс. химзаводов, выпускающих средства защиты растений).

Доверенное лицо

Основным гарантом качества при конечной покупке производителем называют своих официальных дистрибьюторов. Простой пример - продукцию компании «Сингента» в Ростовской области предлагают более 60 фирм. В то время как официальных дистрибьюторов на всю область не более десятка.

- Только надежный треугольник: компания — дистрибьютор — покупатель — способен обеспечить уверенность покупателя в качестве поставляемого товара, — объясняет **Сергей Грошев, коммерческий**



управляющий по югу России компании «Сингента». — Поэтому для клиента надежный дистрибьютор — единственная возможность приобрести средства защиты растений без опасения за их качество. Сегодня возможности техники таковы, что надежно защитить товар специальной упаковкой, пломбами, голограммами невозможно. Все равно они будут скопированы и подделаны. А дойти до каждого хозяйства может только дистрибьютор.

- Помимо того, что мы гарантируем качество всей продукции, наши клиенты в первую очередь получают агротехнологические консультации. Мы помогаем сельхозтоваропроизводителям разобраться во всем разнообразии выбора — это тоже часть качественной продажи, — говорит **генеральный директор компании «Агрохим-Авиа» Алексей Лагошин**. — Кроме того, совместно с производителями средств защиты растений мы постоянно проводим семинары, на которых рассказываем о новых препаратах, занесенных в Госреестр: как их применять, где приобретать. Кстати, 6 марта одно из таких мероприятий состоялось в Семикаракорях. Его организаторами выступили ООО «Агрохим-Авиа» и компания «Дюпон».

Цена вопроса

Генеральный директор «Агрохим-Авиа» говорит, что сегодня сельхозтоваропроизводители предъявляют высокие требования к продавцам. Прежде чем выбрать поставщика препаратов, руководители хозяйств тщательно изучают рынок. И уже мало просто предложить качественную продукцию — надо обеспечить весь спектр услуг: консультацию, оперативную доставку товара и т. д.

- Безусловно, все дистрибьюторы предлагают очень похожие цены, — говорит **Алексей Лагошин**. — Однако при выборе руководителем хозяйства поставщика средств защиты растений есть еще очень много сопутствующих факторов. Мы, например, выясняем потребности хозяйства, совместно с нашими специалистами формируем оптимальный пакет предложений. Кроме того, «Агрохим-Авиа» уже давно работает по гибкой системе цен. А для постоянных и крупных клиентов у нас всегда есть особые предложения.

О. ЛЕСНЫХ

Наша справка

Компания «Агрохим-Авиа» создана в 2000 году и стала одной из первых, предложившей семена и средства защиты растений производства мировых производителей, таких как «Сингента», «Байер КрoпСайенс», БАСФ, «Дюпон». Сегодня в клиентскую базу «Агрохим-Авиа» входят передовые хозяйства Ростовской области, Краснодарского и Ставропольского краев, а сама компания занимает лидирующее место по продажам средств защиты растений на Дону. С 2006 года в активе компании — собственное растениеводческое хозяйство.

Наш адрес: г. Ростов-на-Дону, пр. Кировский, 40а, 11-й этаж.
Тел. (863) 255-05-55, факс 255-00-77. E-mail: info@agrohimavia.ru



Новое поколение сеялок «Amazone»

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Накануне весенне-полевых работ мы продолжаем знакомить аграриев с системой машин производства «Amazone». На этот раз в центре внимания - сеялки для высева зерновых и пропашных сельскохозяйственных культур.

Посевные агрегаты типа D9, DMC602, ED-902K, «Citan» от «Amazone» уже известны на Кубани. По мере того, как мода уступала здравому смыслу, эти машины медленно, но прочно занимали свое место в хозяйствах региона.

Сегодня на рынок выходит новое поколение сеялок «Amazone». Новаторские решения, заложенные в конструкции агрегатов, еще больше приблизили их к совершенству. Предлагаем нашим читателям убедиться в этом самим.

Высокопроизводительная сеялка Citan - новое измерение в посеве

Крупные сельхозпредприятия практикуют подход, основанный на раздельном методе предпосевной обработки почвы и посева. Так, отдельные рабочие операции по отношению к комбинированному методу позволяют увеличивать производительность агрегата. Это помогает осуществить предпосевную обработку почвы и посев за короткий период времени. В таком случае высокопроизводительная сеялка Citan - верный выбор. Ее можно применять как для консервирующего, так и для традиционного метода земледелия.

Распределение посевного материала производится при помощи механического или электронного дозатора. Он обеспечивает точный и равномерный поток семян в диапазоне от 2 до 400 кг/га. Для различных семян «Amazone» предлагает три различные катушки дозатора. Благодаря близкому расположению семенного бункера к трактору большая часть массы перемещается на заднюю ось, что улучшает тягу. Citan удобен для загрузки и установки на норму высева. При этом объем бункера 5000 литров значительно снижает простои.

Для заделки семян «Amazone» использует известные сошники RoTeC. Для регионов со средними и высокими урожаями рекомендуются использовать сошники RoTeC-St. Диаметр дисков 400 мм и давление сошников до 50 кг/сошник являются гарантией равномерной заделки семян при высокой рабочей скорости. При помощи диска для ограничения глубины хода и чистки, регулируемого без применения инструментов, устанавливается рабочая глубина сошника. За выравнивание и укрытие семян отвечает задний регулируемый штрипель Exakt III-S.

При работе на легкой почве или на низкой скорости (<12 км/час) предлагается использовать сошники RoTeC. Диаметр дисков 320 мм с давлением до 35 кг/сошник будет достаточным для точной заделки семян. За укрытие семян отвечает в этом случае штрипель Exakt III.

Для посева в засушливых регионах Citan можно оснащать штрипелем с катками. Движущиеся сзади прикапывающие катки без функции обеспечения поверхностного уплотнения почвы. Серийный штрипель Exakt в этом случае не нужен.

Важнейшие функции машины, например, калибровка, создание технологической колеи, складывание и другие, выполняются при помощи бортового компьютера. Высокопроизводительная сеялка Citan поставляется с шириной захвата 8, 9 и 12 м. Необходимая мощность - около 20 л.с./м ширины захвата. Под заказ Citan может поставляться с бортовым компьютером для сеялок AMALOG+.

Сеялка Cirrus Special для консервирующих и традиционных систем земледелия

По мере того как предприятия ищут выгодные альтернативы для своих технологий подготовки почвы и посева, компания «Amazone» готовит более чем разнообразные предложения. Так, предприятиям со смешанными технологиями земледелия, которым необходима посевная техника с универсальным спектром применения, высочайшей точности посева и максимального комфорта, «Amazone» рекомендует модельный ряд Cirrus Special.

Сердце машины - сошники RoTeC с диаметром диска 400 мм в сочетании с давлением сошника до 50 кг. Они даже при рабочей скорости свыше 15 км/час обеспечивают точный ход сошников и оптимальную заделку семян. Необходимая глубина заделки регулируется посредством дисков для ограничения глубины хода и чистки, расположенных непосредственно на сошниках. Как альтернатива есть меньшие по размеру сошники RoTeC (диаметром 320 мм) с давлением до 35 кг/сошник.

Расположенные спереди клиновидные шины диаметром 800 мм, с одной стороны, являются ходовым механизмом, с другой, обеспечивают обратное уплотнение полосами под горизонтон посева. Заделанные семена лежат непосредственно на водоносном слое почвы. Так обеспечиваются быстрые и дружные всходы. Расположенный позади штрипель Exakt III-S обеспечивает успешное укрытие семян и гряды мелкозер-

нистой почвы в горизонте посева. Интенсивность штригеля может регулироваться из кабины трактора по желанию клиента.

С помощью гидравлической системы регулируется двухрядная дисковая борона для предпосевной обработки почвы. В зависимости от условий эксплуатации интенсивность обработки регулируется бесступенчато. Даже подшипники дисков не требуют технического обслуживания.

Управление всеми техническими функциями агрегатов, например, перекликиванием маркеров, процессом калибровки и прочих, производится посредством бортового компьютера AMATRON+.

Благодаря большому объему бункера - на 2200 (Cirrus 3001/4001 Special) и на 3000 (Cirrus 6001 Special) литров - с насадками до 2800 и 3600 литров уменьшаются простои между загрузками семян. Необходимая тяговая мощность Cirrus Special составляет приблизительно 40 л.с./м ширины захвата. Ширина захвата этих агрегатов - 3, 4 и 6 метров. Расход топлива составляет приблизительно 3 л/га.

Новая Primera DMC 9000 для универсального земледелия

Primera DMC дает предприятиям возможность использовать гибкую технологию возделывания, подходящую к соответствующим условиям хозяйства, севооборота и условиям года. Помимо Primera DMC с шириной захвата 6 м компания «Amazone» предлагает и Primera DMC 9000 с шириной захвата 9 м для прямого и мульчированного посева.

Модификации этой модели способны производить одновременный посев и внесение удобрений. Для этого бункер разделяется перегородкой, которая помогает в регулировке соотношения семян и удобрений при посеве. Дозаторы регулируются отдельно. Три различных дозирующих



вала (большой, средний, мелкий) обеспечивают точную объемную дозировку различных типов семенного материала и удобрений. За пределами семенного бункера имеются распределительные головки, доступ к которым абсолютно свободен. Здесь семена и удобрения равномерно распределяются по посевным рядам.

Выдающееся преимущество сеялок Primera DMC - долотовидный сошник «Amazone». Как при прямом посеве, так и после предшествующей обработки почвы при мульчированном посеве скорость движения может быть высокой. Сошник состоит из долотовидного носка Dura, рабочая глубина которого регулируется сдвоенными катками. Каждый отдельный долотовидный сошник имеет параллелограммную подвеску и устройство

для защиты от камней REVOMAT. Глубина заделки у каждого долотовидного сошника своя. Для хорошего прохождения по пожнивным остаткам Primera имеет 4-рядное размещение секций сошников на продольной балке.

Возможна скорость движения 18 км/час даже с относительно небольшими тракторами. Для Primera DMC 602 требуется машина мощностью приблизительно 170 л.с., для использования потенциала Primera DMC 9000 достаточно трактора мощностью 250 л.с. Легкость хода Primera DMC в сочетании с широким спектром применения и высокой эффективностью делают земледелие экономически выгодным.

А. ВЕРТЕЛЕС

Мнение специалиста

П. В. БРОВКОВ, региональный представитель компании «Amazone»:

- На юге России сеялки «Amazone» приобретают все большее количество хозяйств. И, хотя поставки наших зерновых агрегатов осуществляются только второй год, они приобретают авторитет и уверенно завоевывают своего покупателя. Меняется ситуация и с пропашными сеялками. Сельхозпроизводители теперь не только обращают внимание на раскрученный бренд и цену сельхозтехники, но обдумывают экономические и качественные преимущества конкретных машин: их возможности в данном хозяйстве, на конкретной почве, в рамках используемых систем земледелия.

Подход компании «Amazone» к производству сеялок основан на принципе создания специализированных машин, предназначенных исключительно для высококачественного, правильного посева на предельно допустимых скоростях. Европейский опыт уже показал, что сев и внесение удобрений как агрономические операции должны проходить раздельно. При этом эффективность выполняемых работ значительно выше, нежели при использовании универсальных агрегатов. Ведь они, как правило, одинаково успешно справляются не со всеми задачами. Некоторые специалисты передовых российских хозяйств тоже пришли к этому выводу. Теперь они по-другому строят сельхозпроизводство и получают высокие результаты, в том числе с применением сеялок «Amazone».

На сегодняшний день в хозяйствах региона наиболее популярными пока остаются агрегаты типа D9. Но придет время, когда новое поколение посевных агрегатов займет достойное место в системе машин хозяйств юга России.



ООО «Амазоне»: 142100, Россия, Московская обл., г. Подольск, ул. Комсомольская, 1. Тел./факс +7 (4967) 55-59-30/31. E-mail: Evgeny.Schilkin@amazone.ru, www.amazone.ru
Представительство фирмы «AMAZONEN-WERKE» в г. Ростове-на-Дону: тел. 8 (863) 277-20-69, 8-961-270-27-77. E-mail: Petr.Brovkov@amazone.ru

Официальные дилеры компании «Амазоне»

Компания «Бизон» - 344093, г. Ростов-на-Дону, ул. Днепронетровская, 81/1. Тел. 8 (863) 290-86-86 (отдел импортной техники). E-mail: bizon@bizon2001.ru

ТВЦ «Сельхозтехника» ГК «Подшипник» - 352332, Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21. Тел./факс: (86135) 4-09-09, 2-14-05 (доб. 310, 311, 315, 316). E-mail: sales@bearings.kuban.ru

«АСТ» - 350012, г. Краснодар, ул. Красных Партизан, КНИИХ им. Лукьяненко, ЦУ, тел. (861) 227503, факс (861) 2226865.

ООО «Ставропольагропромснаб» - Ставропольский край, г. Михайловск, ул. Коллективная, 1. Тел.: (8652) 211-322, 95-38-17.

ООО «Рубин» - 356220, Ставропольский край, Шпаковский район, с. Надежда, ул. Саядьева, 1; тел./факс 8 (86553) 3-32-47.



СПЕЦИАЛИСТУ НА ЗАМЕТКУ

Основу экономики большинства хозяйств края составляет озимая пшеница. В истекшем году средняя урожайность этой культуры в крае составила 47,5 ц/га, что на 3,4 ц/га больше, чем в 2006 г. В ряде районов (Выселковский, Новокубанский, Тбилисский) существенно превзойден 50-центнеровый рубеж. Губернатор А. Н. Ткачев ставит перед земледельцами края задачу одолеть этот рубеж урожайности в среднем по краю. По мнению ведущих ученых края, подтвержденному практикой передовых хозяйств, выполнение поставленной задачи вполне реально при условии соблюдения на каждом поле рекомендуемой технологии возделывания озимой пшеницы.



Профилактическое применение фунгицидов - важный резерв роста урожайности

В АЖНЫМ фактором дальнейшего роста урожайности озимой пшеницы является профилактика развития заболеваний. К числу основных профилактических мероприятий относятся соблюдение севооборотов, использование устойчивых сортов, внесение сбалансированных норм минеральных удобрений, уничтожение сорняков, посев в оптимальные сроки и следование принятой системе обработки почвы, а также профилактические обработки высокоэффективными фунгицидами. Подобранный опыт у российских аграриев есть, и его непременно надо использовать с учетом реалий сегодняшнего дня.

Агрономы со стажем помнят, как внедрялись интенсивные технологии возделывания озимой пшеницы в 70 - 80-х годах прошлого столетия. Тогда большой упор в защите растений от комплекса возбудителей заболеваний делался на профилактические обработки посевов, призванные создать пестицидный зонтик, чтобы растения могли наиболее полно реализовать заложенный в них генетический потенциал продуктивности.

Сегодня специалисты компании «Байер КрокСайенс», поставляющей на российский рынок эффективные фунгициды Байлетон®, СП, Фоликур, КЭ и Фалькон®, КЭ для защиты зерновых культур от болезней, предлагают вернуться к этой практике, так как она, по их мнению, таит в себе определенные перспективы в плане реализации потенциальной продуктивности растений и роста валовых сборов зерна. Для этого в настоящее время имеются все предпосылки: высокопродуктивные сорта, высокопроизводительная техника, удобрения и эффективные пестициды.

Большинство наших агрономов привыкли применять фунгициды на озимой пшенице однократно - при появлении первых симптомов заболевания. Чаще всего это делается исходя из интересов экономии материальных средств на приобретение фунгицидов. На озимой пшенице первую обработку проводят во время появления - развития флагового листа. При этом часто пренебрегают обработкой растений против мучнистой росы, которая появляется на растениях пшеницы ранней весной. Правда, по мере нарастания температуры воздуха уже к моменту колошения на большинстве сортов мучнистая роса, как правило, исчезает. Это создает иллюзию, что развитие (хотя и кратковременное) мучнистой росы на растениях в конечном счете не влияет на урожай озимой пшеницы. С этим можно было бы согласиться, если до-

пустить, что гриб - возбудитель мучнистой росы питается, как говорят в народе, святым духом, а не соками растения-хозяина. Следует добавить, что растения пшеницы, пораженные мучнистой росой, тратят часть своей энергии на восстановление нормального функционирования организма после стресса, вызванного даже кратковременным поражением органов и тканей. А ведь эта энергия могла быть направлена растением на формирование урожая и дать дополнительно как минимум 10 и более ц/га зерна.

Кроме мучнистой росы ранней весной на растениях озимой пшеницы начинают развиваться возбудители бурой и желтой ржавчины, септориоза и других патогенов. В этом случае ранневесенняя обработка позволит в значительной степени снизить инфекционный фон.

С ЕГОДНЯ на мировом рынке и внутри страны складывается благоприятная для аграриев конъюнктура цен на зерно пшеницы. Поэтому сейчас нет веских оснований для режима жесткой экономии на фунгицидах. Первую обработку растений озимой пшеницы фунгицидами следует проводить в фазу кущения, совместив ее с внесением гербицидов.

Специалисты компании «Байер КрокСайенс» рекомендуют применять фунгицид Фалькон®, КЭ на ранней стадии развития растений - в баковой смеси с гербицидами с нормой расхода 0,6 л/га. Напомним, что на сегодня Фалькон®, КЭ - единственный трехкомпонентный системный фунгицид профилактического, лечебного и искореняющего действия, применяемый для защиты от болезней зерновых культур, а также виноградной лозы. Действующими компонентами препарата являются три химических соединения: спирокарсамин - 250 г/л, тебуконазол - 167 г/л и триадибензол - 43 г/л. Такой состав препарата ограничивает возможность возникновения устойчивости патогенов к фунгициду. Девиз препарата - «Тройная мощь - тройная выгода». И, надо сказать, эффективность действия фунгицида на патогенные организмы вполне соответствует этому девизу. Благодаря наличию трех действующих веществ, относящихся к разным классам химических соединений, Фалькон®, КЭ без проблем справляется с широким спектром патогенов, поражающих листья, стебель и колос зерновых культур. Уже через 2 часа с момента обработки действующие вещества проникают в ткани растения, а биологический эффект от его

применения сохраняется в течение 30 и более дней в зависимости от погодных условий и степени инфицирования.

В крае есть положительный опыт применения фунгицида Фалькон®, КЭ в баковой смеси с гербицидами. Огорчает одно - некоторые хозяйственники, стремясь сэкономить, применяют в это время половинную норму (0,3 л/га) внесения препарата. Такая практика чревата серьезными последствиями. Применение половинных доз препарата ведет к накоплению в популяции возбудителя резистентных к препарату форм патогенов, для борьбы с которыми понадобятся принципиально новые, еще более эффективные фунгициды. Разработка таких фунгицидов - очень долгий и кропотливый процесс, требующий больших вложений. В этом случае для удешевления системы защиты первую обработку посевов в баковой смеси с гербицидами можно проводить Байлетоном®, СП. В последние годы этот препарат незаслуженно недооценивается специалистами. Он прекрасно работает против мучнистой росы и по цене дешевле Фалькона®, КЭ, что особенно важно для рачительных и бережливых хозяйств. Применение Байлетона®, СП может существенно снизить стоимость системы защиты озимой пшеницы от болезней.

О СТАЕТСЯ напомнить, что Байлетон®, СП совместим с большинством пестицидов, применяется на зерновых. Норма расхода препарата составляет на озимых 0,5 кг/га. Такого количества препарата достаточно для защиты посевов от бурой ржавчины и мучнистой росы. Против желтой и стеблевой ржавчины норму расхода повышают до 1 кг/га. В зависимости от погодных условий период защитного действия препарата длится в течение двух-четырех недель.

Следует помнить, что применение ранней весной фунгицида Фалькон®, КЭ не отменяет проведения опрыскивания этим фунгицидом во время появления - развития флагового листа или для предотвращения развития фузариоза колоса в период «конец колошения - начало цветения», особенно если в это время наблюдается некоторое понижение температуры, выпадают частые дожди и отмечается высокая влажность воздуха.

Дополнительные затраты на применение и внесение фунгицидов при нынешнем уровне цен на зерно окупятся с лихвой.

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.

Регламенты применения фунгицида Фалькон®, КЭ

Культура	Вредный объект	Норма применения препарата, л/га	Способ, время, особенность применения препарата	Срок ожидания (кратность обработок)
Пшеница яровая и озимая	Ржавчина бурая, стеблевая и желтая, септориоз, гельминтоспориоз, мучнистая роса, фузариоз колоса, ломкость стеблей	0,6	Опрыскивание в период вегетации. Против фузариоза колоса: конец колошения - начало цветения. Расход рабочей жидкости 200 - 300 л/га	40 (1 - 2)
Ячмень яровой и озимый	Мучнистая роса, карликовая ржавчина, полосатая, сетчатая и темно-бурая пятнистости листьев, септориоз, ринхоспориоз, фузариоз колоса, ломкость стеблей		Опрыскивание в период вегетации. Против фузариоза колоса: конец колошения - начало цветения. Расход рабочей жидкости 200 - 300 л/га	
Рожь озимая	Ржавчина бурая, ринхоспориоз, септориоз, фузариоз колоса, ломкость стеблей		Опрыскивание в период вегетации: до цветения, после цветения, ягода размером с крупинку, зеленая ягода. Расход рабочей жидкости 800 - 1000 л/га	
Виноград	Оидиум	0,4	Опрыскивание в период вегетации: до цветения, после цветения, ягода размером с крупинку, зеленая ягода. Расход рабочей жидкости 800 - 1000 л/га	40 (4)

Партнеры «Байер КрокСайенс» на Кубани

ООО «Аверс», ст. Староминская (86153) 57792, 57243
 ООО «Агропартнер», г. Краснодар (861) 280025, 2280958
 ЗАО «НПО Агропрогресс», г. Краснодар (861) 2525707
 ООО «Агротек», г. Краснодар (861) 2221958, 2226854
 ООО «Агролига России», г. Краснодар (861) 2668236, 2373885
 ЗАО «Агрохим «Курорт», г. Краснодар (861) 2750610, 2752939

ОАО «МХК ЕвроХим», г. Краснодар (8615) 2101685
 ООО «Кубаньагрос», г. Краснодар (861) 2310468, 2317274
 ООО «Ландшафт», г. Славянск-на-Кубани (86146) 26573, 26558
 ЗАО «ФЭС», г. Краснодар (861) 2157744, 2158414
 ЗАО «ЭкоГрин», г. Краснодар (861) 2247537, 2245961

Представительство «Байер КрокСайенс» на Кубани: г. Краснодар, ул. Северная, 324, корпус В. Многоканальный телефон (861) 279-01-42

Вредоносность альтернариоза яблони на Северном Кавказе и особенности построения систем защиты в борьбе с заболеванием

РЕКОМЕНДАЦИИ

Возбудителем альтернариоза яблони является гриб *Alternaria alternata*. В настоящее время на Северном Кавказе отмечены следующие фазы существования *A. alternata* в насаждениях яблони, отражающие переход от сапротрофного образа жизни к паразитическому.

СУБСТРАТОМ для питания сапротрофной фазы служат отмершие органы дерева: опавшие листья, усохшие ветви и завязи. Первым этапом проявления паразитических свойств этого гриба в нашем регионе было появление факультативно-сапротрофной фазы – развитие гриба на вегетирующих деревьях в качестве слабого патогена, поражающего старые деревья или сильно пострадавшие от стрессов, например, от вымокания, засухи, а также на участках с низким уровнем агротехники. В этой фазе гриб вызывает слабое поражение в виде единичных пятен на листьях, заметного вреда деревьям не наносит. Следующей ступенью стал переход гриба к стадии паразитирования – развитие в насаждениях с хорошими условиями возделывания.

Основной путь заражения яблони – во время цветения через цветки, когда гриб движется в цветоножку или сердцевину плода. Далее по мере развития и созревания плода патоген развивается в семенной камере, где для него имеются благоприятные условия влажности и питания. На степень вредоносности альтернариоза во время цветения оказывают влияние погодные условия: заражение яблони через цветки происходит только при относительной влажности воздуха выше 75% и наличии капельно-жидкой влаги. В дальнейшем происходит также заражение формирующихся цветковых почек.

Кроме того, гриб инфицирует яблоню через механические повреждения листьев и плодов, вызванные различными причинами: некрозы на листьях, связанные с нарушением минерального питания, или от неинфекционной и инфекционной пятнистостей; повреждения насекомыми (кружковой боярышниковой молю, нижнесторонней минирующей молю-пестрянкой, розанной цикадкой, клещами и др.); разрывы эпидермиса после повреждений листьев градом; проявления на листьях млечного блеска; сетка на плодах в результате повреждения деревьев морозами или вследствие применения пестицидов; солнечные ожоги на плодах.

Симптомы болезни в условиях Северного Кавказа – пятнистость листьев, раннее окрашивание плодов, пятна спороношения гриба на плодах. О развитии патогена в семенной камере свидетельствует преждевременное окрашивание плода. При разрезании таких плодов в семенной камере хорошо виден серый пушистый мицелий. Наличие визуальных симптомов поражения позволяет диагностировать заболевание еще в саду и исключить закладку таких плодов на хранение, поскольку они плохо хранятся.

Лабораторные анализы показали, что в условиях Краснодарского края гриб производит небольшое количество спор: в начале сезона очень незначительное, к концу сезона – несколько большее. Поэтому и расселения гриба по территории

региона с воздушными течениями практически не происходит. За счет малого количества спор и сдерживается развитие эпифитотий альтернариоза.

Первое проявление болезни на листьях отмечается на наиболее восприимчивых к заболеванию сортах. В случае повреждения деревьев стресс-факторами на следующий год первые признаки болезни отмечаются на более чувствительных к этим стрессорам сортах и в более пострадавших от них кварталах (например, после мороза – на участках, расположенных в низинах).

В период вегетации яблони заболевание имеет несколько пиков в развитии. Первый отмечается в фенофазы яблони «цветение» – «завязь до 1,5 см». Второй пик регистрируется в первой-второй декадах июля, когда наблюдается максимальное проявление болезни на листьях. Третий пик выявлен в третьей декаде августа – второй декаде сентября, когда поражаются преимущественно молодые листья на однолетних приростах.

ОСНОВНЫМ условием развития болезни является наличие чувствительных хозяев. В регионе Северного Кавказа таковыми являются ослабленные сорией погодных стрессов деревья яблони. Споры гриба способны прорасти при температуре воздуха выше +3 – +7°С и относительной влажности воздуха выше 50%. Оптимальные условия: высокая влажность и частое смачивание листьев (длительные периоды выпадения росы – более 12 ч, дождь); ночная роса – утренний дождь – высокая температура в полдень. Для патогена характерна следующая особенность: чем выше температура, тем быстрее идет распространение инфекции, что и наблюдается на юге России во второй половине лета при аномально высокой температуре воздуха. В летний, засушливый период при неблагоприятных условиях жизнеспособность яблони снижается, а возбудителя альтернариоза нет, т. к. он высокопластичен: способен развиваться при крайних значениях показателей влажности и температуры.

В последние годы отмечается возрастание распространения альтернариоза. Так, в 2002 г. поражение различных сортов яблони отмечалось в степени не выше 1 балла, болезнью поражалось 12% обследованных сортов, в 2003 г. было выявлено поражение до 2 баллов и заболевание обнаружилось на 47% сортов. В 2004 – 2005 гг. максимальный балл поражения составил 4, болезнь отмечалась на 83–85% сортов. После сильнейшего повреждения деревьев морозами в 2006 г. распространение болезни еще больше увеличилось: гриб – возбудитель болезни, который поражает прежде всего ослабленные деревья, был выявлен на 91% обследованных сортов.

Особенности биологии патогена на Северном Кавказе таковы, что гриб вызывает заболевание яблони в двух фазах развития хозяина – молодое и стареющее

растение. Молодое больше сопротивляется болезни, поэтому сильнее поражается стареющее. Это позволяет обосновать тактику контроля болезни на яблоне: снижение зимующего запаса инфекции; в вегетацию система защиты складывается из профилактических опрыскиваний молодой стадии растения и обработок по его восприимчивым стадиям.

Таким образом, защита от заболевания строится на сочетании агротехнических и химических методов. Из агротехнических мероприятий необходимо уничтожение субстрата, на котором перезимовывает гриб-возбудитель: вырезка в зимний или ранневесенний период усохших ветвей дерева, сбор и уничтожение мумифицированных плодов, а также заделка в почву опавших листьев.

Основная защита от альтернариоза проводится в период максимальной вредоносности патогена: в фенофазы яблони «цветение» – «окончание цветения». Для предотвращения инфицирования яблони через цветки по началу цветения проводят обработку, которая является обязательной, если в этот период идут дожди или относительная влажность воздуха выше 75%. Наиболее эффективными фунгицидами являются: Хорус, ВДГ (750 г/кг) с нормой расхода 0,2 кг/га; Скор, КЭ (250 г/л) 0,2 л/га; Строби, ВДГ (500 г/кг) 0,14–0,2 кг/га; Зато, ВДГ (500 г/кг) 0,14 кг/га. В годы сильного повреждения деревьев морозами альтернариоз может проявляться достаточно рано – в 1-й декаде мая, поражая ослабленные деревья. Поэтому в фенофазу «окончание цветения», до начала инфицирования листьев, проводят опрыскивание этими же препаратами. Биологическая эффективность при этом составляет 95–98%. Несколько ниже, но достаточная – 85–90% – эффективность в ограничении заболевания у фунгицидов Рубиган, КЭ (120 г/л); Абига-Пик, ВС (400 г/л) 5–6 кг/га; Делан, ВГ (700 г/кг) 0,5–0,7 кг/га. При необходимости обработку повторяют через 7–10 дней.

Обязательным является опрыскивание в конце июня – первой декаде июля, до начала максимального проявления болезни (первая-вторая декады июля). Наиболее эффективными фунгицидами на этом этапе являются Полирам ДФ, ВДГ (700 г/кг) 2,0–2,5 кг/га; Фундазол, СП (500 г/кг) 1,5 кг/га. На средне- и высоковоплодные сорта, а также в садах с ослабленными деревьями отмечается поражение альтернариозом в третьей декаде августа – второй декаде сентября на молодых листьях однолетних приростов. В таких кварталах целесообразна обработка одним из фунгицидов: Полирам 1,5–2,0 кг/га, Фундазол 1,5 кг/га, Делан 0,6 кг/га.

Г. ЯКУБА,
старший научный сотрудник
Центра защиты плодовых
и ягодных растений
ГНУ СКЗНИИСиВ
Россельхозакадемии



Построение защитных мероприятий с учетом биоэкологических особенностей доминантных вредителей плодовых насаждений в Краснодарском крае

РЕКОМЕНДАЦИИ

Тактику защитных мероприятий против вредителей в садах определяет яблонная плодожорка, которая относится к числу самых вредоносных и распространенных вредителей. Фитофаг способен повреждать до 100% плодов без различия сортов. Изучением его биоэкологии с конца сороковых годов занимались ученые как за рубежом, так и в России.

В РЕЗУЛЬТАТЕ многолетних исследований установлено, что фитофаг для откладки яиц предпочитает освещенные гладкие поверхности. Гусеницы никогда не внедряются в плод сразу после отрождения, даже если яйца были отложены на плод. На поиски подходящего места для внедрения гусеница тратит иногда до нескольких часов. Динамика развития яблонной плодожорки в разных климатогеографических зонах плодового хозяйства отличается (табл. 1).

Например, сроки окуливания перезимовавших гусениц отличаются по зонам садоводства. Самое раннее окуливание - в Краснодарском крае: 29.03, позднее - на Алтае: 7.05, что связано с климатическими условиями этих районов России. Период откладки яиц в Армении сократился до 4,6 - 11 дней. Продолжительность эмбрионального развития в зависимости от метеословий колеблется от 5 до 19 дней.

Для определения срока защиты от яблонной плодожорки используют данные феромонных ловушек, показатели суммы эффективных температур (СЭТ) за конкретный период. Это период от начала перехода среднесуточных температур через биологический порог развития плодожорки +10°C. Сигналом служит СЭТ 230°С или СЭТ 100 - 110°С, считая от начала лета бабочек, которое определяют по появлению первых самцов в феромонных ловушках. Однако эти показатели очень изменчивы и в разные годы могут привести к серьезным ошибкам. В

Краснодарском крае СЭТ 230°С накапливается к концу мая (27 - 29.05), а СЭТ 100 - 110°С - к 14 - 17.05. Таким образом, мы видим, что использование рекомендуемых СЭТ не представляется возможным. На основании наших наблюдений мы пришли к выводу, что необходимо пересмотреть эти температурные показатели. К этому же выводу пришли ученые Новосибирского государственного аграрного университета Е. Н. Поддубная и В. П. Цветкова. На основании предложенного ими метода была рассчитана СЭТ, при которой следует проводить обработки против гусениц яблонной плодожорки в условиях Краснодарского края (табл. 2).

Как видно, отклонение от фактической даты начала отрождения гусениц яблонной плодожорки составляет 11 - 14 дней по годам и зонам садоводства. Исследования показали, что в условиях Краснодарского края показатели СЭТ, рассчитанные за период от начала лета до начала отрождения гусениц, будут оптимальными для определения сроков обработки против вредителя.

В 2006 году средняя СЭТ, при которой следовало начинать обработку, была 94,6°С. В 2007 году средняя СЭТ - 46,2°С. Для Краснодара средняя СЭТ составила 46,6°С.

Таким образом, заметная разница в СЭТ отмечается по годам, по зонам садоводства эта разница не заметна. Однако дата, когда набирается такая СЭТ, заметно от-



личается по зонам на 3 - 4 дня, что очень важно при осуществлении мероприятий по защите от яблонной плодожорки.

Изменившиеся погодные условия отразились и на развитии минирующих молей. Так, эмбриональное развитие кружковой боярышниковой моли (с момента откладки яиц до отрождения гусеницы) длится 9 - 10 дней при температуре 23 - 24°С. В прошлом году начало лета отмечено 19.04 при температуре 14,3°С, первые мины появились 29.04 при температуре 21,1°С. Эмбриональное развитие длилось 10 дней, однако температура была на 2,9 - 9,7°С ниже рассчитанной в более ранние годы. Первые мины верхнесторонней минирующей моли появились 6.05 при температуре на 3,6°С ниже, чем в предшествующие годы. Установлены отклонения по срокам отрождения гусениц летних поколений в сравнении с прошлыми годами в 3 - 4 дня. Эмбриональное развитие, длительность развития гусениц и куколок проходит на 2 - 4 дня быстрее, чем в предшествующие годы.

НА ОСНОВАНИИ полученных данных разработаны системы защиты от комплекса вредителей, в которых использовались инсектоакарициды фирмы «Сингента». Испытание пестицидов фирмы «Сингента» сотрудниками отдела защиты растений ведется с 1991 года, испытание инсектицида Каратэ Зеон начато в 2002 году. Исследования велись в центральной и черноморской зонах садоводства Краснодарского края на сортах Ренет Симиренко, Айдогред, Джонатан. Препараты были применены в ранневесенние сроки против комплекса вредителей, повреждающих листья, побеги и соцветия. В период вегетации - против вредителей, повреждающих плоды и листья.

В мелкоделянчных опытах Каратэ Зеон в центральной зоне имел биологическую эффективность против садовых листоверток, калифорнийской щитовки и кружковой боярышниковой моли на уровне стандарта - 96 - 100%. В черноморской зоне инсектицид имел эффективность 100% против листогрызущих вредителей, яблонного плодового пилильщика и цветоеда, садовых листоверток и калифорнийской щитовки при повреждении в контроле листьев, побегов и плодов, значительно превышающем ЭПВ.

В период вегетации Каратэ Зеон применен против гусениц яблонной плодожорки 1 - 2-го поколения, гусениц минирующих молей, садовых листоверток и калифорнийской щитовки.

Стандартом служили инсектициды разных групп соединений.

Из данных, полученных за 6 лет испытания инсектицида Каратэ Зеон, установлено, что

в центральной зоне в годы с максимальным повреждением плодов гусеницами яблонной плодожорки в контроле (2004, 2006 гг.) эффективность препарата снижается, но остается достаточно высокой: 89,2 - 90,0%. В садах центральной зоны процент поврежденных плодов яблони в контроле ежегодно превышает экономический порог вредоносности, эффективность инсектицида несколько ниже, чем показатели эффективности в черноморской зоне, где вредитель только в 2002 и 2005 годах превысил экономический порог вредоносности.

За 6 лет испытаний вредители не выработали устойчивость к препарату, отмечено лишь незначительное снижение его эффективности к 2007 году.

Установлена высокая биологическая эффективность инсектицида против зеленой яблонной тли, грушевого клопа, розанной цикадки и ряда других фитофагов.

В широких полевых опытах против комплекса вредителей испытаны Каратэ Зеон, Актара, регуляторы роста и развития насекомых (Инсегар и Матч).

Эффективность инсектицида Актара против яблонного плодового цветоеда составила 95,3 - 98,6%.

В фенофазу яблони «окончание цветения» идет откладка яиц самками яблонной плодожорки, в это же время при СЭТ 46,6 - 68,4°С появляются первые гусеницы яблонной плодожорки. Отмечено начало отрождения гусениц верхнесторонней минирующей моли. В этот период наиболее оптимально использование Инсегара. В фенофазу яблони «величина плода - личина» деревья заселены гусеницами яблонной плодожорки, появляются гусеницы нижнесторонней минирующей моли, и обработку садов в эту фенофазу следует проводить Каратэ Зеон или другими инсектицидами. За многие годы исследований нами установлено, что применение Матча в период массового отрождения гусениц сдерживает развитие вредного вида на уровне 98,3 - 99,9%. Использование Каратэ Зеон в первой половине июня обусловлено его высокой эффективностью против калифорнийской щитовки. Кроме того, начинается отрождение гусениц кружковой боярышниковой моли 2-го поколения. Таким образом, установлено, что Каратэ Зеон, Актара, Инсегар и Матч способны сдерживать развитие вредителей на уровне 89,6 - 100% и их использование в системах защиты растений является несомненным.

С. ЧЕРКЕЗОВА,
ведущий научный сотрудник
Центра защиты плодовых
и ягодных растений
ГНУ СКЗНИИСиВ
Россельхозакадемии, к. б. н.

Таблица 2

Прогноз начала отрождения гусениц яблонной плодожорки по СЭТ, равной 230°С

Биологические особенности развития яблонной плодожорки в различных климатогеографических зонах плодового хозяйства			
Показатели	Алтай	Армения	Краснодарский край
Место зимовки	Под отслоившейся корой штамба, ее трещинах - 39,4%; у корневой шейки - 50,7%; в почве старых садов - 1,7 - 13%, молодых - 33,1% на глубине 3 см		
Гибель гусениц в период зимовки	Низкие температуры - 61,7 - 74,6%, сухо и тепло - 9,8 - 23,8%	48,3%	97%
Заражение гусениц и куколок в период зимовки и после	15,4%	16,4%	75 - 80%
Гибель гусениц после зимы	После малоснежной морозной - 97,5%. После снежной морозной - 47,2%	-	86,3%
Окуливание	При 11,8 - 19,5°С 7 - 25.05	При 13,6 - 17,4°С 19.04 - 8.05	При 10,5 - 11,9°С 30.03 - 2.04
Длительность окуливания	49 дней	42 дня	45 дней
Продолжительность кукольной стадии	При 11,8 - 18,5°С 9 - 21 день	15 - 20 дней	При 24 - 28°С 12 - 17 дней
Начало лета бабочек перезимовавшего поколения	Конец мая при 18 - 22°С	5.05 при 17,1 - 21,8°С	27.04 - 5.05 при 12,3 - 13,5°С
Массовый лет бабочек	5 - 10 дней	13 дней	3 - 7 дней
Продолжительность	48 дней	47 дней	45 дней
Откладка яиц	Через 2 - 5 дней после вылета	Через 2 - 4 дня	Через 2 - 3 дня
Продолжительность периода откладки яиц	9 - 14 дней	4,6 - 11 дней	8 - 13 дней
Место откладки яиц	Нижняя сторона листа в нижнем ярусе - 87,8%, в верхнем - 12,2%, на плодах - 4,2%		
Гибель яиц	Паразитировано - 11,8%	9,3%	19,8%
Длительность эмбрионального развития	5 - 9 дней при 12,3 - 28°С	12,6 - 19,9 дня при 16°С	8 - 10 дней при 16 - 18°С
Отрождение гусениц 1-го поколения	14.06	-	11.05
Продолжительность отрождения гусениц	17 - 58 дней	-	15 - 60 дней
Период питания	-	27,5 - 34 дня	18 - 25 дней
Завершение питания гусениц	-	СЭТ 526,6°С	СЭТ 490°С

Хозяйство	Годы	Дата перехода через порог 230°С	Фактически наблюдаемые сроки отрождения гусениц		Отклонения от СЭТ 230°С	
			Дата	СЭТ	Градусы	Дни
«Садовод»	2006	26.05	15.05	120,9	-119,1	-11
«Садовод»	2007	25.05	12.05	73,9	-56,1	-13
«Дружба»	2007	26.05	10.05	70,3	-59,7	-14



Компания «АгроКлуб» -

ведущий поставщик дисковых борон **SUNFLOWER** в Россию - представляет горячее предложение этого сезона: дисковые бороны **SUNFLOWER** для тракторов мощностью от 200 до 440 л. с. Имеются в наличии и под заказ.

По вопросам приобретения обращаться по тел.: (495) 788 92 98, (909) 160 24 70, Андрианов Денис
www.ag-club.ru

Издательский дом «Современные технологии»
Ваша реклама на страницах
„Агропромышленной газеты юга России“ -
надежный путь к успеху.

Сотрудники нашей рекламной службы

разработают слоган, фирменный знак, осуществят допечатную подготовку брошюр, буклетов, газет, календарей, визиток и т. д. У нас работают специалисты в области лингвистики, которые могут создать рекламу с модально окрашенной лексикой, наиболее действенную и запоминающуюся.

Возможно размещение
рекламы
на нашем сайте.

**Мы всегда рады
сотрудничеству
с профессионалами!**

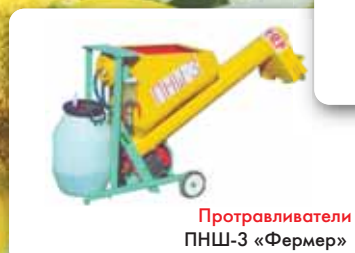


г. Краснодар: (861) 278-22-09, 278-22-10,
8 (928) 275-17-86.
г. Ростов-на-Дону: 8 (918) 56-57-495.
E-mail: agropromyug@mail.ru

ООО «Гибриды Дона» -

официальный представитель ОАО «ЛьВОВАГРОМАШПРОЕКТ» - предлагает:

- **Высокоурожайные, районированные семена подсолнечника, кукурузы**
- **Машины для химической защиты растений**



Контактные телефоны: 8-960-456-5000, 8-928-182-36-43.
Тел./факс 8-863-42-2-02-70, e-mail gd65@mail.ru

ООО „Торговая компания “СельхозСнаб”

- ✓ **Оригинальные запчасти и комплектующие от производителя к тракторам Т-150**
- ✓ **Оптимальное соотношение цены и качества**



Любая
форма оплаты,
доставка
по регионам



По вопросам приобретения обращаться:
396650, Воронежская обл., Россошанский р-н,
г. Россошь, пер. Краснознаменный, 15.
Тел.: (47396) 4-93-36, 3-08-50, факс (47396) 2-62-56.
E-mail: tkseksnab@mail.ru

«Югтехкомплект»: пройти посевную «ровно»

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

В этом году весенне-полевые работы на юге России начались раньше среднестатистических многолетних сроков на целые две недели. По прогнозам ученых и Минсельхоза, юг ждет очень жаркое лето, поэтому лейтмотивом всех предпосевных совещаний стала тема подкормки озимых. Ученые и агрономы в один голос говорили о необходимости качественно подкормить культуру и обратить особое внимание на энергосберегающую технику.

За умными машинами - будущее, уверены и в «Югтехкомплекте». Поставщик сельскохозяйственной техники уже много лет предлагает крестьянам юга России только лучшие по техническим и экономическим показателям агрегаты. Уже два года компания является официальным дилером Kverneland Group.

Хиты весеннего сезона - разбрасыватели серии RotaFLOW и сеялка точного высева для пропашных культур Optima.

RotaFLOW: сэкономить время

Гораздо меньше времени уходит на подкормку, если ширина захвата разбрасывателя достигает... 45 метров и объем бункера - 3450 литров. Именно такие характеристики у различных модификаций разбрасывателей Kverneland серии RotaFLOW. Суть работы системы RotaFLOW отражает ее название - дословно, «разбрасывать равномерно, не разрушая». В заборной воронке гранулы постепенно приобретают скорость вращения, равную скорости вращения разбрасывающего диска, и затем выкачиваются на диск и разбрасываются лопатками. При этом зерно не разрушается! Схема основного узла RotaFLOW, запатентованная производителем, уникальна. Агрегат может быть оснащен системами ком-

пьютерного управления, позволяющими легко регулировать дозы высева. Опции позволяют с высокой точностью вносить удобрения по краю поля и в конце поворотной полосы. Пять весовых датчиков под бункером корректируют распределение семян на поле с учетом динамических факторов и веса минеральных удобрений в бункере в настоящий момент. Разбрасыватель с системой RotaFLOW можно использовать и как сеялку для отдельных культур, в частности риса. Пользуясь этими и многими другими опциями уникальной системы, рачительный хозяин значительно повышает рентабельность своего производства.

- Технология точного земледелия - дело ближайшего будущего. И уже сегодня стоит приобретать технику, позволяющую завтра воплотить эту технологию в жизнь, - говорит эксперт-консультант компании «Югтехкомплект» Игорь Федорченко. - Вот пример: одно поле на разных участках, скорее всего, будет иметь разную урожайность. И если во время уборки система навигации GPS с опцией картирования полей, которой оснащены комбайны, «запомнит» урожайность на разных участках, то уже весной, опираясь на эти данные, мы можем вносить удобрения в



Наша справка

Норвежский концерн Kverneland Group - один из крупнейших производителей сельскохозяйственной техники на мировом рынке. В его состав входят более 15 предприятий Норвегии, Германии, Голландии, Дании, Италии, Франции, Великобритании. Сегодня Kverneland является мировым лидером по производству плугов: владеет большей частью этого рынка в Европе и экспортирует более чем в 40 стран мира. С января 2006 г. ГК «Югтехкомплект» является официальным дилером Kverneland Group и предлагает практически полный спектр прицепного и навесного оборудования для подготовки почвы (бороны, дисковые, культиваторы, фрезы, глубоководные культиваторы), посева. Представлена вся линейка машин для заготовки кормов: ворошилки, косилки, пресс-подборщики, измельчители-раздатчики; машины для внесения удобрений и опрыскивания; техника для возделывания винограда.

необходимых для каждого участка доз. Так уже работают передовые хозяйства Курской, Саратовской, Смоленской областей. И это далеко не все возможности, доступные сейчас нашим сельхозтоваропроизводителям.

Optima: точное попадание в цель

Optima - универсальная сеялка точного высева - предназначена для таких рентабельных культур, как кукуруза, подсолнечник, свекла, и актуальных в этом году гороха, сои, рапса и др. Сеялка отличается от других предложений в этом сегменте уникальным запатентованным вакуумным высевающим аппаратом разработки фирмы Accord. Другой особенностью является ее универсальность: это и широкий спектр высеваемых культур, и различные виды рамы,

и несколько вариантов исполнения бункеров, и разные виды секций для всевозможных условий высева. С этого года Optima будет представлена еще и полуприцепным агрегатом. Эта модификация позволит меньше зависеть от соотношения мощности трактора и массы агрегата.

- И пневматическая сеялка Optima, и разбрасыватели серии RotaFLOW - хиты продаж в нашем регионе. Но линейка техники Kverneland, представленная компанией «Югтехкомплект», намного обширнее. Любая покупка начинается с консультации, - говорит Игорь Федорченко, - мы подбираем для конкретного хозяйства оптимальные агрегаты, в зависимости от долгосрочных задач, которые ставят перед собой наши клиенты. И, конечно же, компания обеспечивает запчастями и гарантирует сервисное обслуживание.

О. ЛЕСНЫХ

Урожай в гармонии с природой

Первые промышленные гуматы из природного сырья, содержащего гуминовые кислоты, были получены в 50-х годах прошлого века. Почти через 30 лет ученые предложили принципы искусственной гумификации органического сырья. В декабре 1992 г. была создана компания «Реализация экологических технологий» (РЭТ), которая объединила специалистов, занимавшихся переработкой органических отходов в полезные продукты. В результате была предложена технология промышленного получения гуматов из лигносульфанатов. Технология позволила получить недорогой, высококачественный, полностью водорастворимый продукт, который выпускается под маркой Лигногумат с 1999 года.

ЛИГНОГУМАТ обладает уникальными свойствами. В первую очередь он является регулятором роста растений. Растение быстрее проходит наиболее уязвимые фазы, когда оно наиболее подвержено влиянию неблагоприятных факторов. Плюс наблюдается эффект иммуномодулятора и антистрессанта. Лигногумат запускает биохимические реакции в растении, которое само вырабатывает вещества, подавляющие возбудителей и болезни.

Лигногумат еще и высокоэффективное гуминовое удобрение. Стимулирующее действие Лигногумата на агрокультуры определяется ускорением обменных процессов, роста и развития корневой системы и наземной части растений, усилением сопротивляемости растений к неблагоприятным условиям внешней среды.

Лигногумат рекомендован для применения в предпосевной обработке семян, внекорневой обработке, в период вегетации совместно с пестицидами, биопрепаратами и подкормками минеральными удобрениями в составе баковых смесей.

Лигногумат - продукт мирового качества, единственный российский гумат, который на 33-м Международном агросалоне «ЗЕМЕ ЖИВИТЕЛКА-2006» был награжден главной наградой «ЗОЛОТОЙ КЛАСС (с цветком)» за высокий эффект применения и успехи в охране экологии. Эта награда очень высоко оценивается в Европе.

Когда в Чехии директор компании «Амагро» Любомир Ракос впервые показал Лигногумат, полученный синтетическим путем, ему не верили, что это гумат. Однако результаты испытаний превзошли все ожидания. Этот продукт обладает высокой чистотой, поэтому в Чехии его применяют в медицине, косметической промышленности и даже при производстве гуматизированной воды.

Компания «Луценко» шесть лет является региональным представителем НПО «Реализация экологических технологий» (г. Санкт-Петербург). Предприятие не только занимается реализацией Лигногумата, но и ведет научно-исследовательскую работу по его применению в ЮФО. В настоящее время ведется разработка технологии внесения повышенных доз Лигногумата при применении его с пониженными дозами основных удобрений, поскольку гуминовые вещества являются также и катализатором реакции при усвоении компонентов минерального питания.

К сожалению, погодные условия последних лет не позволяли эффективно использовать аммиачную селитру, да и ЖКУ при внесении весной в почву не всегда эффективны вследствие недостатка влаги. Мы считаем, и опыт наших передовых хозяйств показывает, что необходимо больше внимания уделять внекорневым подкормкам растений. Так, в прошлом году в ООО «Русь» Выселковского района был проведен опыт на озимой пшенице сорта Лира, предшественник кукуруза. Поле было разделе-

но на две части, на одну из которых внесли 1 ц/га аммиачной селитры, на другую 2 ц/га и были заложены варианты внесения Лигногумата одновременно с гербицидом Секатор. Урожайность при внесении 2 ц/га селитры и 1 ц/га селитры плюс 200 г/га Лигногумата плюс 7 кг/га мочевины с листовым подкормкой оказалась одинаковой и составила 47,6 ц/га. Мы, конечно же, понимаем, что Лигногумат не сможет заменить аммиачную селитру. Свою роль сыграло и наличие влаги. Но одинаковый урожай на этих вариантах говорит о том, что в современных условиях стоит вспомнить об интенсивных технологиях, когда внекорневые подкормки растений применялись достаточно часто. Тем более что полная растворимость Лигногумата и его совместимость практически со всеми СЗР, мочевиной, аммиачной селитрой и ЖКУ позволяют значительно снизить себестоимость продукции.

Технология применения повышенных доз Лигногумата при одновременном снижении доз аммиачной селитры была применена в одном из хозяйств Северной зоны края на большей половине площади. Урожайность на опытных полях и при традиционной технологии оказалась одинаковой, однако затраты на опытных полях в результате были значительно ниже.

Наша компания готова к сотрудничеству с клиентами - с удовольствием поделимся полученными результатами. Мы не собираемся останавливаться на достигнутом и верим, что у такого продукта, как Лигногумат сухой, 90%, большое будущее в новых технологиях.

Л. ЧЕКИНА



В наших хозяйствах-партнерах: ЗАО фирме «Агрокомплекс» (Выселковский район), ЗАО АФЭТ «Победа» (Каневский район), ЗАО «Кировский конный завод» (Ростовская область), СПК «Дружба» (Калининский район), ЗАО «Кубанская степь» (Каневский район) - получены интересные данные по применению Лигногумата с кристаллоном, ЖКУ, аквадоном-микро на озимой пшенице, кукурузе, сахарной свекле.

В прошлом году ЗАО фирма «Агрокомплекс» (Выселковский район) и ЗАО «Кубань-хлеб» (Тихорецкий район) заложили производственные опыты по внесению Лигногумата в почву для активации почвенной микрофлоры. Урожай этого года позволит проверить свойство Лигногумата увеличивать диапазон действия микроорганизмов.

Для предпосевной обработки семян и некорневой обработки (в баковой смеси)

АЛЬБИТ

Универсальный регулятор роста растений со свойствами фунгицида и комплексного удобрения

- Повышает урожай всех основных культур на 10 - 35%
- Повышает качество урожая (клейковину, белок, протеин, крахмал, и т. п.)
- Усиливает засухоустойчивость растений, улучшает перезимовку озимых
- Защищает растения от болезней, повышая иммунитет растений к болезням: корневым гнилям, бурой ржавчине, бактериозам, мучнистой росе, белой и серой гнилей Биологическая эффективность против болезней составляет в среднем 50 - 80%.
- Снимает стресс от применения химических пестицидов
- Сокращает расход удобрений и пестицидов
- Улучшает плодородие почв
- Совместим с протравителями, фунгицидами, гербицидами и удобрениями

Использование АЛЬБИТА способно заменить:

- до 18 кг д. в./га азотных удобрений,
- до 14 кг д. в./га фосфорных удобрений,
- препарат усиливает действие калийных удобрений

Содержит:

поли-бета-гидроксимасляную кислоту (ПГБ) - 6,2 г/кг, магний сернокислый - 29,8 г/кг, калий фосфорнокислый двузамещенный - 91,1 г/кг, калий азотнокислый - 91,2 г/кг, карбамид - 181,5 г/кг

Цена: 2200 руб. - 1 литр

г. Воронеж: (4732) 32-32-80, 919-187-11-62, 905-65-80-726-000 «АгроГумат»;
г. Белгород: (4722) 37-29-35 - 000 «ГуматАгро»;
г. Краснодар: (861) 299-99-05, ф.: 257-76-00, 918-474-48-19 - 000 «ГУМАТ»;
г. Ростов-на-Дону: 918-25-25-383, 928-140-60-19 - 000 «Лигногумат-Ростов»;
г. Ставрополь: (8652) 455-069, (9624) 455-069, 928-268-06-94 - 000 «АгроХимМаг»;
Консультации по применению: (918) 25-25-383, (928) 210-06-57.

Кто применяет наш

ЛИГНОГУМАТ

тот на урожай богат!

ГУМАТ КАЛИЯ 20%-ный с микроэлементами жидкий

в 1 литре содержит: 140 - 160 г высокомолекулярных гуминовых кислот, 36 - 45 г фульвокислот, N - 1,0 - 1,5 г, P - 150 - 220 мг, K - 20 - 25 г, сера - 5 - 7 г, железо - 100 - 150 мг, цинк - 220 - 350 мг, бор - 130 - 320 мг, медь - 120 - 200 мг, молибден - 36 - 50 мг, кобальт - 170 - 260 мг и другие микроэлементы

ГУМАТ КАЛИЯ с НРК 12%-ный с микроэлементами

наиболее эффективен для применения по озимым зерновым с химпрополкой в фазу кущения при недостатке удобрений

Содержат биологически активные вещества, гуминовые и фульвокислоты, набор макро- и микроэлементов в легкоусвояемой форме.

- Усиливают устойчивость к неблагоприятным условиям
- Повышают урожайность и качество продукции
- Совместимы со СЗР и минеральными удобрениями, увеличивая их эффективность и снимая стресс после применения СЗР

Цена: 120 руб. - 1 литр

г. Воронеж: (4732) 32-32-80, 919-187-11-62, 905-65-80-726-000 «АгроГумат»;
г. Белгород: (4722) 37-29-35 - 000 «ГуматАгро»;
г. Краснодар: (861) 299-99-05, ф.: 257-76-00, 918-474-48-19 - 000 «ГУМАТ»;
г. Ростов-на-Дону: 918-25-25-383, 928-140-60-19 - 000 «Лигногумат-Ростов»;
г. Ставрополь: (8652) 455-069, (9624) 455-069, 928-268-06-94 - 000 «АгроХимМаг»;
Консультации по применению: (918) 25-25-383, (928) 210-06-57.



ООО «Агропартнер»

- Сельскохозяйственная техника
- Запчасти
- Сервисное обслуживание



350039, Краснодарский край, пос. Белозерный, ВНИИриса, корпус лаборатории механизации. Тел./факс: (861) 228-00-25, 229-46-05, 228-09-58, e-mail: agropartner@bk.ru, <http://www.agropartner.biz/>

Агропромышленная газета юга России

Учредитель-издатель -
ООО «Издательский дом
«Современные технологии»
Директор проекта - главный редактор С. Н. ДРУЖИНОВ

Редакционная коллегия:

Р. АМЕРХАНОВ, д. т. н., профессор,
Л. БЕСПАЛОВА, д. с.-х. н., академик,
профессор,
В. БРЕЖНЕВА, д. с.-х. н.,
В. БУТАЕВСКИЙ, д. с.-х. н.,
П. ВАСЮКОВ, д. с.-х. н., профессор,
Г. ВЕТЕЛКИН, к. т. н.,
Д. ГОРКОВЕНКО, к. с.-х. н.,
Е. ЕГОРОВ, д. э. н., профессор,
Л. КАЗЕКА,
В. КОМЛАЦКИЙ, д. с.-х. н., академик, профессор,

А. КУРИЛОВ,
Н. ЛАВРЕНЧУК, к. с.-х. н.,
В. ЛЬКОМЕЦ, д. с.-х. н., чл.-кор. РАСХН,
Ю. МОЛОТОВ, д. т. н.,
В. ОРОЛОВ, к. б. н.,
Е. ПОПОВА,
Н. СЕРКИН, к. с.-х. н.,
А. СУПРУНОВ, к. с.-х. н.,
А. ТАБАШНИКОВ, д. т. н.,
Е. ТРУБИЛИН, д. т. н., профессор,
Р. ШАЗЗОВ, д. т. н., профессор,
чл.-кор. РАСХН,
В. ШЕВЦОВ, д. с.-х. н., академик

Адрес редакции и издателя: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 7, офис 305, тел./факс: (861) 278-22-09, 278-22-10. E-mail: agropromyug@mail.ru

Газета перерегистрирована. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-24713 от 16 июня 2006 г. Федеральная служба по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Газета отпечатана в типографии ОАО «Печатный двор Кубани» по адресу: г. Краснодар, ул. Тополиная, 19. Тираж 7000 экз. Подписано в печать 17.03.2008 г. в 15.00. Заказ 1329. Мнения, высказанные на страницах газеты, могут не совпадать с точкой зрения редакции. За содержание рекламы и объявлений ответственность несут рекламодатели. Перепечатка материалов - с согласия редакции.

АГРОЛИГА РОССИИ

Краснодарский филиал

**ПЕСТИЦИДЫ | СЕМЕНА | УДОБРЕНИЯ
АГРОУСЛУГИ | КОНСУЛЬТАЦИИ**



Персональные схемы кредитования
Индивидуальный подход к партнерству
Применение новейших достижений
Передовые знания и технологии
Производственные, финансовые и логистические услуги

350080, г. Краснодар, ул. Заводская, 32, оф. 401.
Тел.: (861) 266-82-36, 237-38-85, 263-01-81.
E-mail: krasn@almos-agroliga.ru
www.agroliga.ru

Перевозка негабаритных и тяжеловесных грузов

сельскохозяйственной
и спецтехники



ООО „ЮГ Черноземья“

www.negabarit36.ru

e-mail: yugchern@mail.ru

В р. п. Ольховатка
т./ф.: 8 (47395) 31-3-26,
31-3-94,
сот. 8-905-049-19-81

В г. Воронеже
сот. 8-961-029-99-90
e-mail:
agroresurs36@mail.ru



Именно мы обеспечим
вашу перевозку «ОТ И ДО»
с учетом ВСЕХ возможных затруднений

группа компаний
агрома́ркет

ЮГТЕХКОМПЛЕКТ



**ШЕСТЕРНЯ
3-й ПЕРЕДАЧИ (МТЗ)**

484 РУБ

на всех торговых площадках
«Югтехкомплект»

**единые цены
на территории всей
региональной сети!**

Ростов-на-Дону
ул. Страны Советов, 28А
(863) 290-80-10, 290-82-13

Краснодар
ул. Тополиная, 27/1
(861) 257-07-09, 257-07-11