



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета Юга России

№ 23 - 24 (130 - 131) 9 - 22 июня 2008 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://agropromyug.com/>

ЭКСКЛЮЗИВНОЕ ИНТЕРВЬЮ |

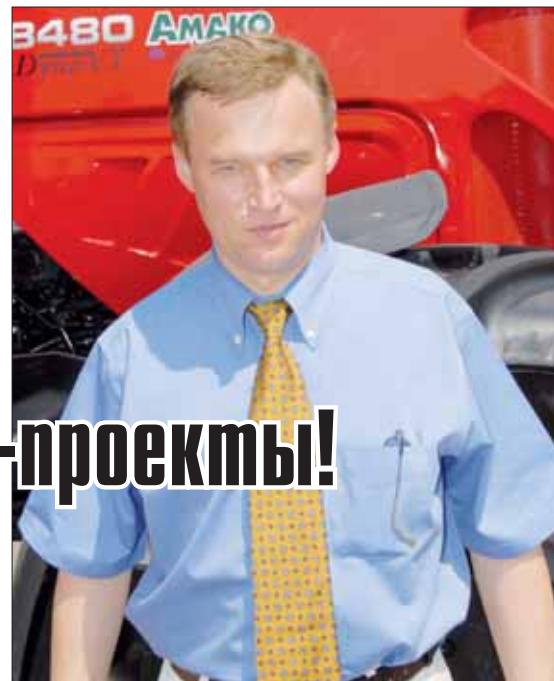
С 10 по 13 июня в Киеве состоялась Международная сельскохозяйственная выставка «Агро-2008». Проходила она в режиме non stop: сельхозпроизводители смогли не только познакомиться с представленными новинками, но и тут же, на месте, заключить договоры с заинтересованными предприятиями. По традиции оживленно было на стенде агропромышленной компании АМАКО, крупнейшего поставщика составляющих агротехнологий в СНГ. Компания сейчас разворачивает активную деятельность и на российском рынке, открывая новые филиалы.

Мы беседуем с генеральным директором компании АМАКО В. Е. СКОЦИКОМ.

этого стоит и принесет хозяйству прибыль.

- Такими непростыми вопросами должны заниматься высококвалифицированные специалисты. Расскажите о кадровой политике компании.

- Наш подход к подбору персонала в какой-то степени неординарен. Мы, например, не считаем, что специалист с опытом работы по старым технологиям пригодится нашей компании. Большой опыт укрепляет стереотипы, которые мы всячески стараемся избегать, поскольку именно они мешают внедрению новых технологий. Поэтому средний возраст наших сотрудников - 26 лет. Мы приглашаем на практику лучших студентов второго-третьего курсов и растим собственные специалистов. Обычно они



Только реальные бизнес-проекты!

- Виталий Евстафьевич, как вы оцениваете стратегию развития компании? Оправдала ли она себя?

- Страгетия компании с самого начала строилась с расчётом на то, чтобы сделать её центром сельскохозяйственного бизнеса. Для достижения этой цели удалось разработать необходимые технологии как в растениеводстве, так и в животноводстве. Причем технологии не только обработки почвы, возделывания сельскохозяйственных культур, уборки и хранения урожая, но даже маркетинговые, то есть технологииационального распределения сельскохозяйственной продукции.

Сегодня компания продает технику для обработки более 214 млн. га паукотной земли. Это больше, чем в США и Канаде вместе взятых! Примечь вне зависимости от стратегии ведения сельхозпроизводства: фирма ищет новые формы работы в разных климатических зонах, на разных континентах. Заключительный этап работы по формированию единого агробизнес-центра можно наблюдать пока только в Украине. В наших планах в ближайшие 1-2 года достичнуть этого уровня на территории России, Казахстана, Туркменистана.

- Прирастает ли деятельность АМАКО новыми направлениями?

- Как я уже говорил, сначала мы занимались разработкой стратегий успешного ведения растениеводства и животноводства. Например, технологий выращивания различных сельскохозяйственных культур: от картофеля до риса и хлопка - с учетом климатической зоны, структуры почв и других факторов.

В животноводстве мы работаем по следующим направлениям: производство молока, говядины, а также свиноводство и птицеводство. Причем в этой сфере успехов добились с аме-

риканскими, а не европейскими производителями оборудованием. Именно в Америке, где дотации государства на развитие сельского хозяйства не столь велики, как в Европе, хозяйственники научились достигать максимального качества при минимуме затрат. Вотуже два года развиваемый один вид деятельности - сушка и хранение зерна. В 2008 году запустили 17 проектов по зерносылкам и зернотораторам, в следующем планируем ввести уже 50-60 подобных проектов. Также в этом году запустим семенной завод, до конца года планируем запустить ещё три. Хочу подчеркнуть, нам удалось превратить эти некогда громадные производства в компактные сооружения.

Ещё один насущный вопрос как для Украины, так и для России - орошение. На сегодняшний день производство оросительного оборудования здесь практически отсутствует, остро стоит вопрос комплексующих на уже имеющиеся машины. Так что здесь просто не паханое поле деятельности.

Кроме того, мы предлагаем технологии и для других отраслей АПК: семена, удобрения, микроудобрения, средства защиты растений. Заметьте, мы не продаем отдельную продукцию: мы продаем технологические проекты, хорошо отработанные и адаптированные к условиям конкретного региона.

- Как вы оцениваете сегментное положение компании на рынке?

- Конкуренция на рынке из года в год растёт, но стратегия нашей компании настолько универсальна, что позволяет проочно удерживать свою нишу. И главный ее принцип - не конкурировать на основе самой низкой цены, как делают другие компании. Мы предлагаем реальные бизнес-проекты. Пусть наша машина будет стоить на тысячу долларов дороже, но она действительно

заканчивает сельскохозяйственный цикл у себя в стране, будь то Украина, Россия, Туркменистан, Казахстан и др., а затем обязательно продолжает образование за границей: либо в Западной Европе, либо в Америке. Это необходимо для того, чтобы расширить их кругозор, познакомить с самыми разными технологиями и методиками производства. Они владеют как минимум одним иностранным языком, большинство - двумя и даже тремя. В компании работает много молодых докторов и кандидатов наук. Обучение каждого сотрудника компании инвестирует около 10 тыс. долларов в год. Но такой подход себя оправдывает, ведь мы занимаемся не просто сельским хозяйством, а сельскохозяйственным бизнесом, который диктует свои правила.

- Кто является вашими поставщиками?

- Мы предпочитаем комбинировать продукцию различных узкоспециализированных поставщиков, используя так называемый «пищевый» подход. Итак, мы ориентируемся на продукцию более 80 компаний, 80% из которых - канадские и американские, 20% - европейские. А главные наши партнёры - AGCO и «Massey Ferguson». Не случайно поэтому пару недель назад наше первое послезавтра возвратило Советского Союза визита в Украину министр торговли США посетил компанию АМАКО и вручил сертификат за развитие торговых связей между США и Украиной.

- Расскажите о ваших хитах продаж.

- Сейчас это опрыскиватели «Nitro» и «Arapac», способные заменить порядка 30 прицепных опрыскивателей и сэкономить немало дизельного топлива и применяемого препарата. Уже три года назад, когда об этом мало кто знал, они были оснащены системой

GPS-навигации. Весной нарасхват шли зерновые сеялки «Massey Ferguson 555» и сеялки «Great Plains».

- Какие еще услуги вы предлагаете аграриям?

- Недавно мы открыли департамент торговли земледелием в помощь хозяйствам, ещё не закрепившимися в рыночном сельхозпроизводстве. Мы покупаем продукцию хозяйств в том размере, какой необходим, чтобы погасить банку часть предоплаты, необходимую для покупки нужной техники.

Ещё одна услуга - trade-in: покупаем машины, отработавшие в конкретном хозяйстве, оцениваем их, разницу между ними и новыми машинами кредитуем в индивидуальном порядке. Старые машины восстанавливаем и продаём в те хозяйства, которые не могут приобрести новые. Есть и некоторые другие задумки.

- Вы уже говорили о российском рынке. Прокомментируйте, пожалуйста, работу филиалов в России.

- Филиалы в Российской Федерации, на мой взгляд, работают очень эффективно, но мы потеряли некоторое время, поскольку пришлось искать и обучать молодых специалистов. На сегодняшний день в России мы продаём в 10 раз больше комбайнов, чем в прошлом году, и к концу года планируем увеличить этот показатель ещё в 5 раз. В следующем, 2009-м планируем открыть дополнительно три-четыре сервисных центра по обслуживанию наших машин.

Важным событием для нас станет «Всероссийский день поля» в Белгороде в начале июля. Мы расположимся на трех стендах: двух стационарных и одном мобильном. Ну и, конечно же, будем интенсивно работать в конце ноября на сельскохозяйственной выставке в Краснодаре «ЮГАГРО-2008».

Здесь уже будут представлены не только машины, но и семена, удобрения, средства защиты растений. В этой связи хочу отметить, что сейчас в России и Украине активно развивается селекция зерновых культур, а вот с селекцией сахарной свеклы, подсолнечника и кукурузы дела обстоят куда сложнее, в этом направлении есть над чем работать, хотя и есть компании с очень хорошими результатами.

- И напоследок что бы вы хотели сказать нашим читателям?

- Я придерживаюсь мнения, что не нужно сравнивать сельское хозяйство Украины и России - необходимо делиться опытом. Вообще же сельхозпроизводителю надо учиться работать системно, фундаментально, уметь разрабатывать технологию для своего хозяйства и строить бюджет. И обязательно заручиться поддержкой нескольких проверенных партнёров, работающих комплексно и давно существующих на рынке.

Подготовила к публикации

Д. ЧЕРНЫШОВА

Фото С. ДРУЖИНОВА

Р. Осадчий: «Мы способны решить многие проблемы сельхозпроизводства»

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

На международной выставке «Агро-2008» в г. Киеве стенды компании АМАКО расположились на огромной площади - более 2000 кв м! «Но и этого мало, - посетовал Роман Осадчий, руководитель сельскохозяйственного департамента компании АМАКО. - Это только десятая часть наших возможностей. Из-за постоянного обновления и расширения ассортимента техники компания собирается увеличивать площадь экспозиции».

Наша беседа с Романом Осадчим вылилась в интересный рассказ о фантастических возможностях техники АМАКО.

- Расскажите, пожалуйста, какую технику компании АМАКО представила на «Агро-2008», и о выставочных планах на ближайшее время.

- Каждый год компания АМАКО становится участником профильных выставок, проходящих в разных странах, в том числе в России. И каждый показ не обходится без новинок. Причем ассортимент не ограничивается привычными тракторами, почвообрабатывающими машинами и сеялками - компания в постоянном поиске новых решений для выращивания, хранения и последующей переработки сельскохозяйственной продукции. Сейчас АМАКО - многофункциональная компания, пронизывающая как агротехнологии, так и оборудование для смежных отраслей сельского хозяйства. Это телескопические погрузчики, строительная техника New Holland, грузовики Iveco и др. Так, на «Агро-2008» демонстрировалась новый фронтальный погрузчик, пользующийся большим спросом у наших покупателей. Как вы сами можете видеть, в нашем ассортиментном ряду все необходимо для аграрных технологий: машины для различных сельскохозяйственных работ, перевозки урожая, постройки элеваторов, семена, удобрения, СЗР. Цель проводимой компанией политики - максимально облегчить жизнь сельхозпроизводителей, предложив комплексное решение их проблем.

Сейчас мы в полную силу готовимся к «Дню российского поля», который будет проходить в Белгороде. Именно в этом городе находится самый «старый», а потому самый развитый сервисный центр компании АМАКО. Мы представим на выставке интегрированные модели машин, которых на рынке Российской Федерации еще не было. Будут и известные машины, уже зарекомендовавшие себя в регионах, например гусеничный комбайн Massey Ferguson 9790. Сейчас ведется работа по усовершенствованию комбайна, чтобы еще больше снизить расход топлива, уменьшить и без того небольшую степень повреждения зерна, увеличить производительность.

Один из лучших мировых образцов кла-вищных комбайнов - Massey Ferguson 7274 Cereal, имеющий самую большую площадь сепарации (10 кв. м), что значит, обеспечивающий самое чистое зерно. У этого комбайна потери минимальные, за счет чего увеличена производительность. Он оснащен современным экономичным двигателем SISU SITIUS и системой автоматического поддержания оптимальной производительности Constant Flow, также есть много других функций, позволяющих ему быть лидером в своем классе. Срок жизни подобных механизмов исчисляется десятилетиями...

Будет широко представлен модельный ряд тракторов производства Massey Ferguson и Buhler. Это полноприводные машины с объемом двигателя от 375 до 535 л. с., очень простые в обслуживании и неприхотливые в качестве отечественного топлива. Таким образом, компания АМАКО имеет возмож-

ность обеспечить сельхозпроизводителям тракторами любой мощностной группы.

Можно будет увидеть новую комбинированную почвообрабатывающую машину - дисковый чизель Sunflower, который за один проход способен выполнить основную обработку почвы и мульчирование без оборота пласти.

Из посевной техники представим зерновые пневматические сеялки культиваторного типа MORRIS и дискового типа GREAT PLAINS. С компанией-производителем GREAT PLAINS нас связывают долгие дружеские отношения. Мы работаем вместе с 1996 года, техника GREAT PLAINS успела заслужить доверие сельхозпроизводителей многих стран мира. Подобного вида сеялки обеспечивают 98%-ную равномерность посева. А задел зерна на одинаковую глубину способствует хорошей всхожести и лучшему созреванию. Предусмотрена возможность посева с одновременным внесением жидких или кристаллических удобрений.

Не осталась без внимания посевная техника для сахарной свеклы фирмы KUHN, а также почвообрабатывающая техника, разбрасыватели минеральных удобрений, сеялки-заготовительная техника, прицепные и наземные косилки, корнсмесители от данного производителя. Подобные агрегаты, на наш взгляд, особенно интересны для владельцев животноводческих комплексов.

Будет представлена оросительная установка барабанного типа АМАКО Irrigation. Ведь компания АМАКО является одним из основных производителей оросительного оборудования в мире. Мы владеем несколькими заводами в США и на Среднем Востоке.

На белгородской выставке можно будет увидеть и другие новинки: разбрасыватели



навоза или любых других насыпных органических удобрений Joskin Tornado, цистерны для транспортировки и внесения жидкого навоза Joskin. Подобного типа машины должны быть особенно интересны аграриям Белгородской области, так как в этом регионе хорошо развито животноводство.

В арсенале компании АМАКО имеется

несколько моделей опрыскивателей. На «Агро-2008» мы представили самоходные опрыскиватели APACHE, MILLER/NITRO, прицепные опрыскиватели BARGAM. Вообще же на сегодняшний день АМАКО способна решить весь комплекс вопросов, связанных с защитой растений. В зависимости от размеров хозяйства можно подобрать подходящую модель. Для небольших хозяйств прекрасно подойдет опрыскиватель APACHE, способный в день обработать до 300 га земли. На больших площадях рентабельнее использовать опрыскиватель MILLER/NITRO производительностью 500 - 900 га в день.

Модельный ряд нашей продукции настолько

широк, что на сегодняшний день АМАКО

способна обеспечить 95% потребностей совре-

менного сельхозпроизводства.

Отдельно хочу отметить наш департамент агротехнологий, который занимается поставкой семян, удобрений, средств защиты растений. Сотрудники департамента работают с клиентами, начиная от составления технологических карт (какие операции нужно провести на конкретном поле, чтобы получить хороший урожай) до уборки урожая, осуществляя поставки и технологическое сопровождение. Мы работаем с мировыми лидерами по производству семян кукурузы, подсолнечника, рапса, а также с местными селекционными станциями.

- Что вы предлагаете животноводам?

- С прошлого года компания АМАКО начала работать по направлению животноводства. Современные условия требуют внедрения технологий беспривязного содержания животных, повышения удобства за счет применения монокорма. Для этого используются смесители-раздатчики KUHN, работающие в новом доильном зале с колцевым конвейером SWIFTFLO. Преимущества этих залов - шадящая система вакумного доения (сосок не травмируется и меньше подвержен влиянию паразитов), содержание животных на специальных гигиенических матрацах (копыта и вымя защищены от заболеваний и вредителей). При беспривязном содержании эффективное удаление навоза обеспечивает система DAIRYMASTER.

Вообще же для животноводства многое не требуется. Следует лишь обеспечить достаточную вентиляцию, автоматическое вановоудаление и лёгкий доступ к кормушкам и поилкам.

- Что компания может предложить владельцам птицеводческих и свиноводческих хозяйств?

- АМАКО предлагает продукцию компаний Chore-Time, которую входят несколько производителей, в том числе немецкая фирма Laake, выпускающая станочное оборудование для свиноферм: стаки для содержания свиноматок в цехе осеменения, для молодняка в цехе дорацирования и в цехе заключительного откорма. Оборудование для свиноферм - линии подачи корма, системы вентиляции, микроклимата, обогрева - выпускает американская компания Chore-Time. Компания Chore-Time является лидером по производству оборудования для птицеводов.

Мы с уверенностью говорим, что можем полностью оснастить новый свинокомплекс или модернизировать действующий.

- И напоследок что бы вы хотели сказать читателям нашей газеты?

- На сегодняшний день в силах компании АМАКО решить максимум вопросов, с которыми могут столкнуться современные аграрии в процессе сельхозпроизводства. Поэтому всех сельхозпроизводителей России и других стран мы приглашаем в наши сервисные центры. Мы будем рады нашим новым партнёрам!

Интервью подготовила к публикации
Д. ЧЕРНЫШОВА

Фото с выставки «Агро-2008»
С. ДРУЖИНОВА





Тенденции мирового сельхозмашиностроения таковы, что ведущие производители техники стремятся поставить на рынок наиболее полную линейку машин, отвечающих современным требованиям сельхозпроизводства, в т. ч. экономическим. Не выходит из русла мировых тенденций и компания «Ростсельмаш», из года в год пополняя свою продуктивную линейку новыми высокопроизводительными, эффективными машинами. 2005 г. - VECTOR 410, 2007 г. - ACROS и DON 680M. В 2009 г. начнется серийное производство сразу трех новинок: роторного комбайна с проектным названием RSM 181, кормозаготовительного комплекса RSM 1401, энергосредства ES 1. Кроме того, Ростсельмаш уже начал продвижение и продажу тракторов VERSATILE производства канадской компании Buhler, контрольный пакет акций которой был приобретен осенью прошлого года.

Комбайно-тракторные перспективы

Новое измерение Ростсельмаш

Приобретение контрольного пакета акций тракторного завода Buhler VERSATILE компанией «Ростсельмаш» стало настоящей сенсацией на мировом рынке сельхозмашин. Осуществляя в ноябре 2007 г. о завершении сделки, руководители и акционеры Ростсельмаш подчеркивали, что приобретение канадской компании – большой шаг к созданию крупного международного машиностроительного холдинга. На покупку 80% акций канадского предприятия было потрачено 140 млн. долларов. Эта сумма, по расчетам, должна окупиться в течение 6 – 8 лет. По этому поводу генеральный директор Ростсельмаш Валерий Мальцев заявил: «Осуществились давние планы нашей компании. Теперь мы можем предложить своим клиентам не только высокопроизводительную комбайновую, но и энергонасыщенную тракторную технику».

По мнению экспертов, в отличие от всей отрасли отечественного машиностроения Ростсельмаш сегодня находится на этапе территориального и технологического прорыва. С приобретением завода Buhler VERSATILE позиции Ростсельмаш на мировом рынке еще более упрочатся. Ростсельмаш получил, с одной стороны, новый качественный продукт для рынка СНГ – тракторы мощностью от 196 до 535 л. с., с другой – рынок для расширения сбыта своей продукции через дилерскую сеть канадского предприятия.

Что подтолкнуло компанию к такому шагу? Во-первых, исследования рынка и экономические расчеты показали, что в условиях возрастающего спроса на энергонасыщенную технику времени на создание собственного производства с нуля у Ростсельмаш нет.

Во-вторых, ни в России, ни в ближнем зарубежье тракторов требуемых классов, соответствующих канадским по технологичности, мощности и качеству, попросту нет, как нет и самих таких производств.

В-третьих, клиентам гораздо удобнее, а чаще просто выгоднее приобретать полный спектр техники и оборудования у одного поставщика. Причем в последнее время покупатели обращаются не просто за какой-то отдельной единицей техники, а за пакетом технологических решений для своего хозяйства. Это выгодно и аграриям, и производителям, и продавцам. Аграрии сегодня предпочитают приобретать продукцию известных марок, проверенную временем, а значит, становятся постоянными клиентами, получая дополнительные скидки и бонусы.

«С учетом этих факторов, - отметил Валерий Мальцев, - в компании приняли решение приобрести тракторный завод Buhler как оптимальный вариант в создавшейся ситуации на рынке сельхозмашин».

Выбор именно Buhler VERSATILE руководство Ростсельмаш объясняет ростом спроса на мировом и региональном рынках на мощные колесные тракторы.

«Это приобретение открывает перед нашей компанией новые перспективы раз-

Наша справка

Компания «Ростсельмаш» входит в пятерку крупнейших мировых производителей уборочной техники. Оборот компании по итогам 2006/07 сельскохозяйственного года вырос на 15%. При этом компания расширила географию отгрузок продукции до 17 стран. Реализация комбайнов Ростсельмаш, их предпродажная подготовка и сервисное обслуживание осуществляются через крупнейшую в Европе и Азии дилерскую сеть компании, располагающую 200 филиалами дилерских и сервисных центров.

вития, - говорит Валерий Мальцев. - Наши тракторы и комбайны идеально дополняют друг друга, а дилеры Ростсельмаш смогут теперь предлагать клиентам широкий спектр современной эффективной техники».

Перспективные планы в России

Новый собственник компании Buhler VERSATILE рассчитывает существенно увеличить поставки тракторов в Россию и страны СНГ и в перспективе продавать на этом рынке до половины выпускаемых машин. В текущем году планы облечены в реальные цифры. На 2008 год поставлена задача увеличить выпуск тракторов с 600 до 1110 машин, а продажи в СНГ – с 350 до 500. Первые продажи техники через сеть Ростсельмаш начались уже весной этого года, в июле ожидается более крупная партия тракторов.

«Как только появилась информация о приобретении нами канадского завода, мы сразу ощутили большой интерес со стороны клиентов и партнеров в дилерских организациях, - рассказывает Валерий Мальцев.

Дело в том, что для клиентов в странах СНГ очень важно, кто продает им трактор, сможет ли покупатель получить вместе с машиной гарантированный сервис. У компании «Ростсельмаш» одна из крупнейших в Европе и Азии дилерская сеть, располагающая 200 сервисными центрами и их филиалами во всех зерносыщих регионах. Поэтому покупателю как комбайнов, так и тракторов мы гарантируем весь спектр сервисных услуг. Специалисты департамента сервисного обслуживания Ростсельмаш прошли комплексное обучение в Канаде и сегодня уже передают полученные знания своим региональным коллегам. Поэтому все, кто приобретет трактора через сеть Ростсельмаш уже в этом году, будут в полной мере обеспечены пакетом сервисных услуг».

Выходя на рынок новый продукт, Ростсельмаш готовит и инструменты для его продвижения. Уже запущен процесс включения техники Buhler VERSATILE в федеральные и региональные госпрограммы субсидирования. Совместно с Канадской корпорацией развития экспорт (EDC) Ростсельмаш разрабатывает различные варианты финансирования самой компании, ее дилеров, банков-партнеров и непосредственно сельхозпроизводителей. Такое сотрудничество

позволит партнерам Ростсельмаш получать финансирование на привлекательных для закупки тракторов условиях.

В перспективе – активизировать выход на рынок европейских стран с тракторами марки Genesis II, что соотносится с планами Ростсельмаш по продвижению на зарубежные рынки новых высокопроизводительных комбайнов.

Украинская презентация

Впервые трактора Buhler VERSATILE Ростсельмаш презентовал на выставке «Агро-2008», проходившей с 10 по 13 июня в г. Киеве. Были представлены энергонасыщенные тракторы ННТ Series 4WD (435/535 л. с.), 2000 Series 4WD (335/375 л. с.), Genesis II 2WD/4WD (19/278 л. с.), а также вся серийная линейка уборочной техники Ростсельмаш. Кстати, экспозиция компании расположилась в самом удобном для обзора посетителям месте – на главном входе Киевского экспоцентра (бывшего ВДНХ УССР). Таким образом, Ростсельмаш продемонстрировал украинским коллегам, что старейшая в СНГ машиностроительная компания успешно развивается.

На презентации техники заместитель генерального директора Илья Челпанов отметил: «Выставка «Агро-2008» для нас особая. На ней Ростсельмаш дает старт продвижению тракторов модельного ряда VERSATILE под эгидой нового российского собственника на европейский рынок, и Украина стала отправной точкой в этом процессе. Украинский рынок сельхозтехники для Ростсельмаша является стратегическим, поэтому компания готова демонстрировать здесь свои наиболее интересные новинки».

До 1 октября 2008 года в Украину планируется поставить 50 тракторов. В планах на следующий год – поставка уже 250 машин, т. е. в пять раз больше! В дальнейшем при существии Ростсельмаша в этом регионе СНГ будет только расширяться.

Но если тракторам VERSATILE под флагом Ростсельмаша только предстоит завоевывать украинский рынок, то комбайновая техника уже проочно заняла свою часть рынка.

Илья Челпанов озвучил цифры продаж техники Ростсельмаш в Украине. ACROS 530 установлен на аграрные предприятия, нацеленные на интенсивный рост рентабель-



ности зернопроизводства. По итогам прошлого года около 30 машин этой модели были реализованы в Украине и успешно отработали свой первый сезон. Так же хозяйства Украины получили более 200 машин VECTOR. Всего же за последние четыре года поставки Ростсельмаш в это государство превысили 1930 машин. Задача на нынешний год – поставка 500 комбайнов.

Завершая выступление, Илья Челпанов отметил, что для успешной реализации планов Ростсельмаш в Украине есть все условия, и прежде всего хорошо развитая дилерская сеть. В ней такие известные компании, как АМАКО и «Агросоюз», с которыми заключены дилерские соглашения о поставке тракторов Buhler в Украину.

По итогам «Агро-2008» Ростсельмаш получил 2 медали и 4 диплома. Награду высшей пробы компании присудили «за производство высокоеффективной сельхозтехники», «бронзу» - «за проведение активной инновационной политики в технологиях сельского хозяйства». Дипломы были выданы за продвижение на рынок Украины комбайновой и тракторной техники.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора

Мнение партнера

В. СКОЦИК, генеральный директор компании АМАКО:

- С тракторами канадского завода Buhler VERSATILE мы знакомы давно и не первый год поставляем их в Украину. Эти энергонасыщенные машины хорошо вписываются в технологии сельхозпроизводства, которые мы предлагаем аграриям. Уверен, от смены собственника отношение к ним не изменится. Напротив, близость компаний «Ростсельмаш» позволит еще более оптимизировать наше сотрудничество в организации поставок тракторов и запасных частей.

На выставке «Агро-2008» компания АМАКО заключила дилерское соглашение с российским собственником канадского тракторного завода – Ростсельмаш – о поставках машин в Украину. Думаю, нашу совместную работу ждет успех.

ЮБИЛЕЙ  **MASSEY FERGUSON**

В мае 2008 года всемирно известная компания Massey Ferguson - производитель высокопроизводительных сельскохозяйственных машин, входящая в корпорацию AGCO, отметила свое 50-летие. Празднования по случаю этой даты проходили в Шантильи в замке Ле Фонте (Франция). За несколько дней приглашенные гости узнали об истории, развитии и накопленном опыте Massey Ferguson. Приверженцы марки собрались вместе, чтобы отметить не только 50-летие бренда MF, наряду со 160 годами совместного опыта основателей этой марки, но и отпраздновать те достижения, которыми Massey Ferguson может гордиться сегодня и в будущем. На торжества были приглашены гости со всего мира, среди которых были и российские дистрибуторы Massey Ferguson и журналисты аграрных изданий.

В ИНТЕРЕСНОЙ, насыщенной праздничной программе, которую предложили гостям организаторы, особенно запомнились поездка в деревню Massey Ferguson, где была выставлена линейка машин, выпущенных в разные годы, и экскурсия на завод по производству современной сельхозтехники. Хозяева хотели показать этим: вот чего мы добились в истекшие пятьдесят лет, а вот - современное производство, наша гордость и наше будущее.

Название бренда Massey Ferguson и эмблема с тройным треугольником впервые появились в 1958 году, после того как канадская фирма Massey Harris выкупила тракторную компанию Harry Ferguson. Однако истоки компании Massey Ferguson уходят в период более чем 160-летней давности. Но это отдельная история.

Организуя торжества во Франции, руководители компании хотели отдать дань уважения своему прошлому, но главное - устроить праздник будущих достижений, демонстрацию новейших разработок. Не случайно в праздничном выступлении председатель правления, президент и генеральный директор корпорации AGCO Мартин Рихенхаген сказал, что часто не следует заглядывать в своё прошлое: «В прошлом мы, может быть, сделали много

«Отдавая дань прошлому, стремляемся в будущее»



«Action People» от Massey Ferguson

ошибок, а сегодня вышли на мировой рынок с солидной производственной программой. Мы создаём технику достойного качества. Именно за счёт качества и применяемых в производстве технологий мы выведем марку Massey Ferguson в лидеры, на вершину мирового машиностроения. Будущее - за красным цветом, цветом наших тракторов, комбайнов и других сельхозмашин». В подтверждение своих слов на юбилейном мероприятии он презентовал новые трактор и комбайн марки Massey Ferguson, которые появятся на российском рынке в ближайшем будущем.

А как зарекомендовала себя техника под этим брендом в России?

Несмотря на то что бренду Massey Ferguson исполнилось уже 50 лет, в нашей стране он появился сравнительно недавно. Вместе с тем, считают директор краснодарского филиала АМАКО Игорь Мячин и конструктор комбайнов Юрий Ярмашев, у машин под этой маркой большое будущее. В их активе - прекрасные технические характеристики, достойное качество, высокая производительность и, как результат, всё возрастающий интерес российских аграриев, рост продаж. Так, А. Р. Мухориков, главный технический специалист ООО «АгроКом Сервис» Кавказского района Краснодарского края, в котором уже несколько лет работают комбайны под маркой Massey Ferguson, считает, что выбор этой техники определяют ее отменное качество, сильные двигатели, высокую производительность, экономическую целесообразность. С ним солидарны многие другие руководители и специалисты хозяйств, которые столкнулись в своей деятельности с техникой Massey Ferguson. Особенно по душе она руководству крупных холдингов, где есть деньги, где огромные посевные площади, для обработки которых нужны современные высокопроизводительные машины. Присматриваются к технике

Massey Ferguson и «середнячки», благо в хозяйствах в последние годы стали появляться деньги.

«Однако рост интереса к этому бренду, - говорит генеральный директор украинского филиала АМАКО Виталий Скоцик, - стал выявлять и негативные моменты: нехватку тракторов и комбайнов, особенно последних моделей. Из-за многочисленных заказов на эти машины во всем мире производство не успевает покрывать потребности. Сложилась ситуация, когда рынок динамично растёт, а производители за них просто не успевают. Так что нашим партнёрам из украинских и российских хозяйств надо заранее позаботиться о покупке техники». Более категоричен в этом вопросе Юрий Погорев, директор отдела продаж сельхозтехники ООО «АгроПартнёр» - дилера АМАКО и поставщика машин Massey Ferguson: «Чтобы получить, к примеру, комбайн к жатве 2009 года, его нужно заказывать уже сейчас».

Размышляя о будущем компании, Мартин Рихенхаген отметил, что спрос на качественную, производительную технику в мире будет неуклонно расти. Он определяется, во-первых, растущей проблемой нехватки продовольствия в мире. Во-вторых, необходимостью роста сельхозпроизводства, в том числе в России, Украине, Казахстане и других странах Восточной Европы, что дополнительно потребует много хорошей современной техники. Другими словами, задача ставится такая: аграрии всего мира должны производить продовольствие высокими темпами и в больших объёмах. Машиностроители же обязаны обеспечить их надлежащими техническими средствами для этого. В связи с этим у компании Massey Ferguson появляется прекрасная перспектива удовлетворить этот растущий спрос.

Конечно, при создании сельхозтехники конструкторам и инженерам следует учитывать особенности сельхозпроизводства в различных

регионах земного шара, его зависимость от многочисленных объективных и субъективных факторов и создавать машины, которые играли бы в этом процессе ключевую роль, помогали аграриям повышать его эффективность, снижать затраты, увеличивать прибыль, решали многие другие производственные и социальные задачи на селе.

Об этом также много говорилось на юбилейных торжествах при посещении завода. В частности, Ричард Марквелл, вице-президент корпорации AGCO, отметил: «Конструкторы и инженеры Massey Ferguson знают все эти факторы и требования. Поэтому качество, коэффициент полезного действия, надёжность машин характеризуют сущность нашего всемирно известного бренда. Не случайно, - продолжил он, - корпорация AGCO осуществляет много-миллионные инвестиции, в конструкторские исследования и разработку новой техники Massey Ferguson. За последние несколько лет производственная программа компании по выведению на рынок наших товаров была беспрецедентной. В производство запущены новые модели тракторов в каждом мощностном секторе, с новыми техническими возможностями, позволяющими в ещё большей мере увеличивать производительность, эффективность, рентабельность и прибыльность хозяйства. Благодаря этому фермеры всего мира могут выполнить свою работу ещё лучше. Производственная программа по уборочной технике нами также хорошо отработана. В 2008 году планируется выпустить на рынок новые модели комбайнов, пресс-подборщиков. Благодаря этому, - продолжил Ричард Марквелл, - завод Massey Ferguson в Бове (Франция) практически в два раза увеличил выпуск тракторов за последние четыре года. Аналогичных успехов достигли и наши заводы в Бразилии, США, Дании, Финляндии и Италии. В итоге благодаря нашим усилиям в разработке продуктовой линейки и новых машин мы получили самую лучшую номенклатуру сельхозтехники за всё время нашего существования. Как результат, никакая другая марка сельхозмашин не завоевала на международных агропромышленных форумах столько наград в последние годы. Но мы не стоим на месте, не снижаем темпы и постоянно движемся вперёд. А впереди много интересного».

Иновации, передовые инженерные разработки всегда были на вооружении у Massey Ferguson. Компания всегда шла в ногу со временем, с потребностями аграрного производства, применяемыми технологиями. Открывая новый этап своей 50-летней истории, компания Massey Ferguson следует испытанной десятилетиями стратегии: быть лидером в мировом машиностроении.

Подготовил С. ДРУЖИНОВ



Российские журналисты на праздновании 50-летия Massey Ferguson (слева направо: Наталья Мещерина, «Крестьянские ведомости», Ольга Рябых, «Аграрный эксперт», Деклан Хэйден, вице-президент корпорации AGCO по продажам и маркетингу по бренду Massey Ferguson, Наталия Соболь, «Агрорынок», Елена Герасименко, «Новое сельское хозяйство»)



Новый технологический центр Massey Ferguson принимает гостей

Обращение губернатора Кубани А. Н. Ткачёва к работникам агропромышленного комплекса Краснодарского края

Дорогие земляки!

Для Кубани-кормилицы наступает самая напряженная, самая ответственная пора. Это дни, которые будут кормить нас целый год. Меньше чем за две недели нашим труженикам предстоит убрать хлеб и зернобобовые на полутора миллионах гектаров. И при этом не потерять ни зёрнышка!

Я обращаюсь к главам городов и районов, директорам трудовых коллективов, фермерам, руководителям элеваторов и хлебоприёмных предприятий – мобилизуйте все финансовые, технические и трудовые ресурсы, организуйте чёткий цикл уборочных работ, не допуская порчи зерна и его потери!

Позаботьтесь о людях! Необходимо создать все условия для их полноценной работы и отдыха. Продумайте каждый момент: питание, медицинское обслуживание, систему премирования и т. д. Комбайнеры и механизаторы, водители и повара сутками будут работать в напряжённых полевых условиях, поэтому на особый контроль возьмите выполнение правил техники безопасности.

Призываю также средства массовой информации поддержать участников жатвы – давайте больше материалов с фронтов битвы за урожай и тёплых слов о её героях!

Особо обращаюсь к главным участникам жатвы.

Дорогие хлеборобы Кубани!

От вас, от вашего умения и мастерства зависит, каким будет урожай-2008. Уверен, что вы, как и прежде, проявите свои сплочённость и взаимовыручку. А значит, Кубань снова получит лучший в стране караив!

ЖАТВА-2008

В последние годы мировая тенденция развития сельского хозяйства определяет производство зерна фундаментом всего сельскохозяйственного производства. Краснодарский край подтверждает экономическую целесообразность этого направления, поскольку одной из наиболее рентабельных культур остаётся пшеница. При средней цене реализации 5107 рублей за 1 тонну, сложившейся по краю в 2007 году, рентабельность производства этой культуры составила 88,2%, а по отдельным хозяйствам – от 100% до 250%. В последние годы край стабильно получает по 8,5 млн. тонн зерна, и это не предел. Вот почему уборочная страда – важнейшее событие всего года, во многом определяющее развитие других отраслей сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, всей экономики Кубани.

Уборочная страда - главное событие года

БЫРАБОТКЕ единой стратегии и тактики проведения уборки урожая зерновых колосовых и зернобобовых культур 2008 года, объединению усилий всех участников главного сельскохозяйственного мероприятия было посвящено краевое предуборочное совещание, состоявшееся 16 июня в Музейном театре г. Краснодара. В его работе приняли участие главы муниципальных образований, начальники и главные специалисты управлений (отделов) сельского хозяйства районов и городов края, депутаты Законодательного собрания края, учёные, руководители и главные специалисты сельхозпредприятий, председатели районных ассоциаций КФХ, главы крупных КФХ, руководители элеваторов, отделений ФГУ «Краснодарский референтный центр Россельхознадзора», районных отделов филиала Россельхозцентр, районные агрономики ФГУ «Центр агротехнической службы», представители краевых служб и ведомств.

Совещание открыл глава администрации Краснодарского края А. Н. Ткачёв. Он отметил, что организация уборки урожая – огромное событие. В предшествующий период многие задачи выполнены в полном объёме. Стабильно развиваются новые технологии, повышаются культура земледелия и энерговооружённость, комбайновый завод «КЛААС» в Краснодаре в текущем году доведёт выпуск комбайнов до 1000 штук, а в следующем году с конвейера сойдёт первая сотня тяжёлых тракторов. В крае действует программа «Плодородие», согласно которой заметно увеличивается применение минеральных удобрений. Востребована наука. Многие крепкие хозяйства работают в тесном взаимодействии с учёными-аграриами, которые предлагают новые, высокосортные сорта зерновых, других сельхозкультур.

Особое внимание А. Н. Ткачёв обратил на усиление работы по повышению квалификации инженеров, технологов, экономистов, кадров среднего звена – бригадиров, руководителей агрономической службы первоначального звена. Техника без человека мертвта, поэтому главными в уборочном цикле являются механизаторы, водители, операторы зернодочистительного оборудования – все, кто работает на земле. Им должны быть обеспечены высокая заработка, плата, надлежащие питание, отдых, охрана труда.

Проведена большая работа по проведению осеннего сева в оптимальные сроки и своевременной подкормке озимых зерновых культур, их защиты от вредителей и сорняков. «Далее всё зависит от нас. Сработаем успешно, возможен рекордный урожай. Бу-



дут допущены ошибки в уборке, от примитивных, до стратегических, – неизбежны потери», – подчеркнул губернатор. Он поставил задачу получить в среднем по краю зерна не менее 50 ц/га, валовой сбор – 8,7 млн. тонн, уборочную кампанию провести за 10 - 12 календарных дней и без потерь. Всё зерно должно быть конкурентоспособным, от этого зависит цена. Надо чётко следить за внутренними и внешними рынками. Тем более наш край первым в стране собирает урожай зерна, а значит, и цена на него должна определяться нами. А. Н. Ткачёв подчеркнул, что в крае среди производителей зерна не должно быть штрайкбрехеров, готовых за бесценокпустить хлеб пекурищникам. Хлеб – главное богатство недопустимо.

С докладом «О мерах по организованному проведению уборки зерновых колосовых и зернобобовых культур урожая 2008 года» выступил советник губернатора Н. П. Дьяченко. Он отметил, что в 2007 году в крае сельскохозяйственной продукции произведено на 139 млрд. рублей с темпом роста к 2006-му 119%, в т. ч. от продажи зерновых культур (с кукурузой и рисом) получено 43,2 млрд. рублей, или 31% от общего объёма производства. Почти 90% сельхозпредприятий являются прибыльными. Средняя заработка плаата в сельскохозяйственном производстве края увеличилась на 33% и составила 7437 рублей при среднероссийском показателе 6128 рублей (в регионах ЮФО она колеблется от 3600 до 5700 рублей). С осени урожай текущего года потребовал большого напряжения сил, умения и мастерства хлеборобов. И сегодня «мы с оптимизмом ожидаем хороший результат и предстоящей уборкой должны доказать, что вложенные в землю труд, деньги, опыт и умение не прошли даром».

Говоря о стратегии и тактике повышения эффективности использования земли – основного фактора производства, главным направлением Н. П. Дьяченко назвал сохранение и повышение плодородия почв. В рамках государственной программы в крае действует целевая программа «Плодородие» на 2006 - 2010 годы. В 2007 году всего внесено минеральных удобрений 206,6 тыс. тонн ДВ, что на 20% выше уровня прошлого года. Пока не удается выйти на научно обоснованные объёмы

внесения органических удобрений – 10 тонн на 1 га пашни. Сегодня запас органики в крае лишь 5,8 млн. тонн в год, а недостающее количество органических удобрений необходимо восполнить за счёт заделки в почву пожнивных остатков, применения сидератов, увеличения бобовых культур в структуре посевных площадей. Задача текущего года, определённая докладчиком, такова – обеспечить в полной мере животноводство, весь оставшийся объём соломы измельчить и заделать в почву, а для ускорения процесса минерализации добавлять по 10 кг ДВ аммиачной селитры. Это позволит внести дополнительные 17 млн. тонн органики. Сжигание стерни недопустимо.

Земледельцам края в текущем году предстоит убрать зерновые колосовые и зернобобовые культуры на площади 1,5 млн. га. В подавляющем большинстве хозяйств ожидается урожай на уровне прошлого года. В этих условиях на первый план выходит техническая оснащенность. В крае немало делается для обновления технического потенциала АПК. Н. П. Дьяченко привёл такие цифры: в 2007 году в техническое перевооружение отрасли вложено 7 млрд. рублей, что в 1,5 раза больше 2006 года. В предстоящей уборке примут участие 5772 собственных зернобобовых комбайна предприятий АПК и около 600 привлечённых из организаций, оказывающих услуги на уборке. Нагрузка на один собственный комбайн составит 236 га, что на 15 га больше прошлогодней, но с учётом более высокой производительности приобретённых машин это не отразится на сроках уборки. Привлечённая же техника должна быть только из кубанских организаций.

Н. П. Дьяченко остановился на качестве уборки и надлежащем учёте урожая, строгом соблюдении требований противопожарной безопасности и охраны труда участников жатвы, обеспечении им надлежащих санитарно-бытовых условий, а также на взаимодействии с элеваторами на взаимовыгодной договорной основе. Докладчик заострил внимание на ценовой зерновой политике. Он предложил принять стартовую цену на пшеницу продовольственную 3-го класса не менее 6500 рублей за 1 тонну. Остановился на вопросах своевременного проведения агротехнических мероприятий послеуборочного комп-

лекса, посевной кампании под урожай 2009 года, особенно на применении семян высоких посевных кондиций. В структуре посева семян высоких репродукций (элитных, оригиналных) должно быть не менее 15%, что даст прибавку урожая зерна 4 - 5 ц/га.

Докладчик напомнил о необходимости чёткого выполнения других сельхозработ, накладывающихся друг на друга. Это уход за пропашно-техническими культурами на площади 1,4 млн. га, особенно по посевам сахарной свёклы (в первой декаде августа должен быть обеспечен выход сахарных заводов края на полную мощность по переработке свекловичного сырья), заготовка кормов для животноводства: сеза – 325 тыс. тонн, сенажа – 624 тыс. тонн, силоса – 2,2 млн. тонн, в полном объёме засыпать зернофураж.

О ВОПРОСЕ «О состоянии зерновых колосовых и зернобобовых культур в текущем году и резервах увеличения производства зерна в крае» на совещании выступил заведующий отделом селекции и семеноводства пшеницы и тритикале КНИИСХ им. П. Лукиненко академик РАСХН Л. А. Беспалова. Об особенностях уборки зерновых колосовых и зернобобовых культур 2008 года и послемузыбочного обращении почвы рассказал заведующий кафедрой растениеводства КубГАУ, доктор сельскохозяйственных наук, профессор Н. Г. Малюга. Опытом возделывания колосовых культур, проведения уходовых работ на озимом поле, подготовки к жатве 2008 года поделились глава муниципального образования Каневского района А. А. Литвиненко, директор ЗАО АФ «Кавказ» Тбилисского района Н. А. Попов, глава КФХ из Тихорецкого района

Постановлением главы администрации Краснодарского края награждены медалью «За выдающийся вклад в развитие Кубани» III степени – директор представительства ЗАО «АгроГард» в ст. Журавской, генеральный директор ЗАО «Кубань» Кореновского района В. И. Войиненков, медалью «За выдающийся вклад в развитие Кубани» I степени – советник губернатора Краснодарского края Н. П. Дьяченко.

В завершение А. Н. Ткачёв сообщил, что он принял решение о назначении на должность заместителя главы администрации края по вопросам АПК В. И. Харламова, работавшего ранее председателем Совета Краснодарского края приправлебоюза.

Б. КОТОВ

Фото А. ЗАЙКИНА



Вас интересуют новые препараты

ФИЛИАЛ ФГУ «РОССЕЛЬХОЗЦЕНТР» ИНФОРМИРУЕТ

Проведение практических семинаров – «дней поля» филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю стало традицией. На полях ЗАО фирмы «Агрокомплекс», предприятия «Колос» Выселковского района семинар проводится третий год подряд. Не уменьшается интерес специалистов Кубани к этим мероприятиям. Число желающих узнать новую информацию из первых рук постоянно растет, приходят молодые агрономы, которые также становятся постоянными участниками семинаров.

В этом году, как и раньше, в семинарах приняли участие специалисты департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, управления Россельхознадзора, начальники районных отделов филиалов ФГУ «Россельхозцентр», главные агрономы УСХ, агрономы по защите растений хозяйств, бригад и

отделений, фермеры, сотрудники отраслевых НИИ и ведущие зарубежные и отечественные фирмы – производители пестицидов: ООО «АгроХим Инвест-Кубань», ЗАО «Байер», ООО «Кеминова», ООО «Кирово-Чепецкая химическая компания», ООО «Северо-Кавказский АгроХим-Кубань», ООО «Сингента», ЗАО «БАСФ», ООО «Дюпон Россия», ООО



На Кубани открылась новая мегаферма

В Кавказском районе состоялся запуск первой очереди животноводческой мегафермы ОАО «Степное».

Официальное открытие мегафермы ОАО «Степное», расположенной в пос. Степном Кавказского района, состоялось при участии первого заместителя руководителя департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Юрия Кулика, заместителя главы Кавказского района по экономике, инвестициям и доходам бюджета Якова Емельяненко, а также председателя совета директоров ОАО «Степное» Александра Новиченко.

– Уже сегодня ОАО «Степное» является крупнейшим бюджетообразующим предприятием Кавказского района. И, как видите, мы не останавливаемся на достигнутом и продолжаем инвестировать крупные средства для развития наиболее перспективных отраслей сельского хозяйства, – отметил на церемонии открытия председатель совета директоров ОАО «Степное» Александр Новиченко. – Уверен, наша мегаферма поможет сделать существенный вклад в развитие животноводства на

Кубани, насыщая местные рынки молочной продукцией гарантированно высокого качества. Сегодня мы запускаем первую очередь современного животноводческого комплекса, но уже в будущем году готовимся обеспечить 100%-ную загрузку его мощностей.

В рамках открытия мегафермы были организованы специальная программа для гостей мероприятия и пресс-тур с развернутой экскурсией по животноводческому комплексу, в ходе которой журналистам были продемонстрированы самые современные технологии работы крупного молочного производства. Знакомство с предприятием завершилось на брифинге по случаю события, в котором приняли участие представители совета директоров ОАО «Степное» и руководство мегафермы.

Мегаферма ОАО «Степное» – один из самых прогрессивных животноводческих комплексов на территории Краснодарского края, который способен обеспечить репродукцию, выращивание и качественное содержание европейских пород крупного рогатого скота. Благодаря масштабной реконструкции и благоустройству территорий животноводческой фермы, которая ранее размещалась в пос. Степном, установке нового улучшенного оборудования сегодня мегаферма представляет собой современный комплекс для производства молока, включающий цехи и доильные залы с высоким уровнем автоматизации. Полноценная загрузка мощностей мегафермы способна обеспечить содержание до 7000 голов крупного рогатого скота.

А. ВАТУТИН
Фото автора



или системы защиты растений?

Приезжайте на наши семинары!

«Агрорус-Кубань», ООО «ТД САХО химпром», «Дау АгроСаенс», ЗАО «Щелково АгроХим», ЗАО «Август».

Впервые были представлены фирмы, представляющие широкий ассортимент агрохимикатов, в частности, Новосил, ВЭ (100 г/л), Эдагум СМ, Альбит ТПС, Нутриванты на различных культурах, Бактрил, СП (900 г/кг).

На семинарах выступили ученые из Москвы, Новосибирска, Кирова, Челябинска. Представитель немецкой фирмы ООО «Штрубэ-Дикманн Рус» рассказал о гибридах свеклы, высаженных на опытных участках.

Более 200 специалистов ознакомились с фитосанитарной обстановкой на полях края, методами борьбы с сорной растительностью, болезнями и вредителями, конкретными защищными мероприятиями.

Для производственных испытаний были отобраны поля с высокой численностью и многообразием видового состава многолетних и однолетних сорняков, для опытов с фунгицидами – наиболее поражаемые болезнями сорта (поля зерновых колосовых, сахарной свеклы, кукурузы).

Руководители и агрономы ЗАО фирмы «Агрокомплекс» предприятия «Колос» Д. П. Фетисов, А. Н. Артющенко, А. И. Архипов, М. И. Ботыгина и др. оказали большую помощь в проведении семинара.

Задача специалистов филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю – показать эффективности конкретного препарата в условиях текущего года, дать нужную рекомендацию агрономам хозяйств: чем, когда и в какой дозировке проводить обработки с наименьшими затратами. Нормы гербицидов на озимых зер-

новых рассчитываются согласно фазам развития сорняков, культуры и погодных условий. На сахарной свекле подбирали системы защиты на основе препаратов бетанальной группы, в зависимости от производственной необходимости рекомендовали добавлять клопириазид, злакоцид. В схемах присутствовали и почвенные гербициды. На семинарах был представлен экономический расчет схем защиты, что позволяет сельхозтоваропроизводителям подобрать для своего хозяйства наиболее приемлемую.

Особенностью нынешних семинаров стали опыты, поставленные специалистами филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю на зерновых колосовых и пропашно-технических культурах с применением большого ассортимента препаратов (74 наименования) 19 фирм-производителей. Помимо демонстрационного осмотра полей и опытных делянок, на которых были представлены разнообразные методики применения гербицидов, участники семинаров ознакомились с информацией об эффективности препаратов, нормах и способах их внесения, подготовленной сотрудниками филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю л. Н. Шуляковской, П. С. Балестом и др. Руководитель филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю О. В. Роженцова проанализировала фитосанитарную обстановку на полях Кубани в этом году, порекомендовав эффективные способы борьбы с вредителями, сорной растительностью и болезнями.

Системы защиты сельхозкультур собственной разработки, включающие новые препараты и методики их применения, предложили в своих выступлениях представители компаний – производителей СЗР.

А. ЗАИКИН
Фото автора

СОБЫТИЯ

Компания «Бизон» стала инициатором создания первого в России агротехнопарка. Реализация проекта обеспечит комплексное сопровождение сельхозпроизводства всем спектром услуг, необходимых для осуществления эффективного земледелия.

– Мы намерены объединить предприятия и организации, обслуживающие селян, – сообщил генеральный директор компании «Бизон» Сергей Суховенко. – Собрать вместе технику, сервис, семена, удобрения, ГСМ, науку. Каждый крестьянин сможет

– Агротехнопарк будет функционировать на базе наших территориальных представительств, – отметил Сергей Суховенко. – В его рамках компания возьмет на себя испытание, поставку и обслуживание сельхозтехники, внедрение передовых способов земледелия, апробацию семян, осуществление агрометеорологических исследований.

Сегодня Бизоном проведена необходимая подготовительная работа. В частности, уже действуют два опытных полигона общей площадью свыше 12 тыс. гектаров в Октябрьском районе Ростовской области, на

Бизон создает агротехнопарк

получить максимум необходимой информации, сравнить все варианты, выбрать наиболее оптимальный для своего хозяйства, реализовать его с участием высококлассных специалистов.

Официальный старт проекта был дан 30 мая во время открытия торгово-выставочного комплекса «Бизон-Миллерово». На 9 тыс. кв. метров разместились выставочная площадка сельхозтехники, склад запчастей и комплектующих, мобильный сервисный центр. Предусмотрены офисы для компаний, оказывающих смежные услуги, а также помещения для проведения семинаров, совещаний и мастер-классов. «Бизон-Миллерово» стал третьим региональным центром нового формата в Ростовской области. Ранее уже были открыты аналогичные ТВК в пос. Орловском и г. Морозовске.

которых проверяются новые агротехнологии и техника.

– Нами осуществляется полномасштабное испытание техники ведущих зарубежных и отечественных производителей в почвенно-климатических условиях юга, – отметил генеральный директор Бизона. – В ближайшее время на поля выйдут новые комбайны Ростсельмаш ACROS. Мы хотим на практике доказать, что наша техника соответствует мировым стандартам. Аграриям мы предлагаем только то оборудование, в качестве которого абсолютно уверены.

Инициатива компании поддержана Министерством сельского хозяйства РФ. Ростовская область станет первым регионом, в котором будет реализован пилотный проект агротехнопарка. В дальнейшем опыт планируется распространить по всей стране.

Пресс-центр «Бизон»

ООО «Агропартнер»:

7 лет вместе с аграриеми

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Второго июня
в ст. Роговской
Тимашевского района
Краснодарского края
компания «Агропартнер»
организовала семинар
на тему «Оценка
эффективности
гербицидов на посевах
пшеницы и кукурузы». В мероприятии приняли участие руководители и специалисты хозяйств, давно работающих с «Агропартнером», потенциальные клиенты компании, а также представители фирм - производителей средств защиты растений. Обсуждались методы борьбы с сорной растительностью на полях Краснодарского края с помощью гербицидов компаний «Байер», «Дюпон», «Агрорус», «Кеминова», их место в ресурсо- и энергосберегающих технологиях земледелия.

Комплекс услуг из одних рук

Во вступительном слове коммерческий директор ООО «Агропартнер» Е. Э. Погосов еще раз акцентировал, что компания одна из ведущих на рынке АПК России комплексно обеспечивает сельхозпроизводство. Это очень удобно для аграриев: в одном месте можно приобрести и качественные семена, и ортимальные пестициды, технику, кормовые добавки, получить любую интересующую информацию по всем технологическим вопросам сельхозпроизводства.



Выступают (слева направо): коммерческий директор ООО «Агропартнер» Е. Э. Погосов, руководитель отдела продаж СЗР компании Г. В. Жергин, представитель по маркетингу компании «Байер КропСайенс Кубань» Е. С. Елфимов

Компания работает по четырем направлениям. Первое - поставки семян подсолнечника, кукурузы и других культур от мировых производителей «Сингента», «Монсанто», «Пионер» и др. Второе - продажа ортимальных пестицидов компаний «Сингента», «Байер», БАСФ, «Дюпон», «Дау АгроСаенс», «Ариста ЛайфСайенс Восток» и др. Третье - поставки современной почвообрабатывающей, посевной, уборочной техники. И, наконец, четвертое - поставка кормовых добавок для животноводства.

Сегодня в «Агропартнере» трудятся 64 высококвалифицированных специалиста, представляя компанию в Краснодарском и Ставропольском краях, Ростовской, Воронежской областях, на Алтае. Главное правило работы - индивидуально подходить к каждому клиенту независимо от его статуса, площади сельхозугодий, возделываемых культур, уровня подготовки специалистов. В любом хозяйстве специалист «Агропартнера» обязан наладить надежное технологическое сопровождение сельхозпроизводства.

Как итог, из года в год растут авторитет компании и динамика продаж. Так, если в 2007 году семян было продано на площадь 550 тыс. га, то на конец мая этого года в два раза больше. Растет и интерес к технике, поставленной ООО «Агропартнер»: трактора «Террион», посевные агрегаты, почвообрабатывающие орудия, разбрасыватели удобрений, опрыскиватели, наконец, конек компании - комбайн «Massey Ferguson».

- Очень многое ждем от модернизированного MF9790RRu, приспособленного к уборке кубанского риса, - признался Е. Э. Погосов.

Росту объемов продаж способствует гибкая кредитная политика компании, направленная на то, чтобы максимально облегчить сельхозпроизводителям покупку необходимой продукции.

- Все наши партнеры дороги нам, - отметил в завершение Евгений Эдуардович. - Будем только рады, если к нам примкнут новые хозяйства. Заверяю: они не обманутся в своем выборе.

Результаты опытов – внимание специалистов

Эффективность применения гербицидов различных производителей на посевах пшеницы исходя из заложенных в хозяйстве опыта проанализировал руководитель отдела продаж СЗР ООО «Агропартнер» Г. В. Жергин. Вот что он рассказал:

- Опыты с различными гербицидами мы проводили в ООО «Кубанские консервы». В этом хозяйстве не сильно засоренные поля, но очень большое количество подмаренника цепкого. В условиях затяжной холодной



Мнения специалистов

А. Д. ТИМОШЕНКО,
глава КФХ «Колос-1» Щербиновского района Краснодарского края:

- Семинар лично для меня был полезен. Образно говоря, препараты разных производителей боролись на нем за право применения на полях хозяйств.

С каждым годом качество средств защиты растений улучшается, и на подобных мероприятиях можно ознакомиться с новинками, получить необходимую информацию из первых рук. Так, сегодня меня заинтересовал препаратор Пума Супер, в следующем году планирую работать именно с ним. Что касается сотрудничества с компанией «Агропартнер» - довolen ее мобильностью, ответственностью, внимательным отношением к нашим проблемам.

А. Ю. ПОЦЕЛУЕВ,
главный агроном ООО «Заречье» Тихорецкого района Краснодарского края:

- Ценность семинара в том, что на нем были представлены не сухие выдержки из буклетов, а зримые результаты.

«Агропартнер» для нас - надежный поставщик, предлагающий различные финансовые схемы приобретения товаров. Причем в большом ассортименте. Компания работает непосредственно с производителями препаратов, а значит, мы уверены, что покупаем качественный продукт, а не подделку. В этом году приобрели в «Агропартнере» также 4 пропашных культиватора Gaspardo. Сотрудничество с компанией для нас выгодно.

весны сорняки переросли, и было интересно посмотреть, как сработают препараты разных ценовых групп в этих условиях. Фаза развития подмаренника на момент обработки была уплачена из-за погодных условий, а его количество составляло до 100 шт./кв. м. За эталон взяли препарат Секатор Турбо фирмы «Байер» с повышенным в 2 раза содержанием действующего вещества и новой формулацией, так как им были обработаны производственные посевы в этом хозяйстве. Отличные резуль-

ты были получены на участках, обработанных препаратами фирмы «Дюпон» Калибр в дозировке 40 г/га, Гранстар 10 г/га в смеси с дикамбом 150 мл/га, а также препаратором Секатор Турбо фирмы «Байер» в дозировке 75 и 100 мл/га. Эффективность по переросшему подмареннику составила 95 - 97%.

Испытывались также баковая смесь Аккурат+Агроксон фирмы «Кеминова» и Гренч Д фирмы «Агрорус» с более дешевой гектарной стоимостью. Эффективность этих препаратов против переросшего подмаренника была на уровне 60 - 70%.

Все перечисленные гербициды достаточно эффективно сработали по таким сорнякам, как мак-самосейка, дискуренция Софии, смоловка белая, падалица рапса.

Наша компания предлагает своим партнерам самим выбрать из предложенных препаратов и схем наиболее эффективные и экономически обоснованные, применительно к видовому составу сорняков, фазе развития и погодным условиям.

В этом ракурсе сегодняшний семинар является тем информационным фоном, который так необходим аграриям сегодня.



А. ЗАЙКИН
Фото автора

ПО СЛОЖИВШЕЙСЯ традиции мероприятия открыл руководитель компании БАСФ в Северо-Кавказском регионе В. Н. Бисеров. Во вступительном слове он отметил: «АгроЦентр изначально создавался для руководителей и специалистов АПК, поэтому вся его деятельность строится на испытаниях технологий и адаптации систем защиты полевых культур, возделываемых на юге России. Режим работы АгроЦентра - постенный. И это не случайно. Мы позаботились о том, чтобы любой руководитель или главный специалист, заинтересовавшийся нашим опытом, мог в удобное для него время посетить АгроЦентр и получить необходимую информацию и консультацию бесплатно, проследить эффективность различных технологий в динамике. Это особенно важно в условиях, когда, с одной стороны, жизнь заставляет переходить на новые ресурсосберегающие технологии в земледелии, а с другой – информации о методиках их внедрения очень мало». АгроЦентр БАСФ, подчеркнул Вячеслав Николаевич, создан именно для того, чтобы каждый посетитель нашёл ответы на интересующие вопросы. В АгроЦентре работают специалисты высокой квалификации. Руководители кандидаты сельскохозяйственных наук Б. А. Майоров.

В своей работе АгроЦентр опирается на опыт сотрудников Россельхозцентра, исследований кубанских учёных. В результате испытываемые, а затем рекомендуемые для сельхозпроизводства технологии и системы защиты с максимальной эффективностью используются в хозяйствах, сотрудничество с которыми компания высоко ценит.

Далее В. Н. Бисеров предоставил слово заместителю начальника управления растениеводства департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Е. В. Алексеенко. Евгений Владимирович отметил необходимость создания подобных центров, особенно в связи с наметившейся в стране и крае положительной динамикой развития сельского хозяйства и внедрением в земледелие ресурсосберегающих технологий. «Как показала практика, - сказал Е. В. Алексеенко, - опыт работы АгроЦентра вос требован. Об этом свидетельствует возрастающее количество и участников «дней поля», и руководителей и специалистов АПК из различных уголков Кубани, обращющихся за консультациями в течение года. Важно, что в АгроЦентре испытываются новинки - пестициды, которые недавно получили регистрацию. Они только выходят на рынок, а под них АгроЦентр уже разработал и адаптировал методики использования. Чтобы с ними ознакомиться, достаточно позвонить или приехать в АгроЦентр».

От имени руководства агрохолдинга «Кубань», на территории которого работает АгроЦентр, выступил главный агроном-семеновод В. И. Опенько.

Расстем АгроЦентр -

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ



The Chemical Company

Компания БАСФ – мировой лидер в разработке и производстве химических средств защиты растений, в последние годы сделала большой рывок в развитии, раздвинув рамки привычной деятельности. В компании пришли к пониманию: надо создать новый эффективный препарат, произвести его и продать, нужно включить его в технологию сельхозпроизводства, где бы он проявил максимальный эффект. На первое место при этом выдвигаются испытание препарата в конкретных природно-климатических и почвенных условиях, обобщение полученных данных и ознакомление с ними руководителей и специалистов сельхозпредприятий конкретного региона. Для реализации серьёзной задачи по всему миру была создана сеть АгроЦентров БАСФ.

Есть такой АгроЦентр и в Краснодарском крае. Он был создан четыре года назад на базе 4-го отделения племзавода «Кубань» Усть-Лабинского района, которым в советские годы ответил на интересующие вопросы. В АгроЦентре работают специалисты высокой квалификации. Руководители кандидаты сельскохозяйственных наук Б. А. Майоров.

АгроЦентр работает круглый год. Ежегодно в июне на его базе проводятся масштабные «дни поля» с участием руководителей и специалистов краевого департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, службы Россельхозцентра, коллективных и фермерских хозяйств, дистрибуторов, учёных.

На этих мероприятиях, являющихся по сути школой земледелия, сотрудники АгроЦентра и компании БАСФ знакомят специалистов с новейшими технологиями возделывания полевых культур, адаптированными к кубанским условиям.

Состоялись «дни поля» и в этом году.

Он отметил, что создание АгроЦентра в отделении, которым руководил Б. А. Майоров, не случайно. Задолженные им когда-то традиции высокой культуры земледелия нынешнее поколение хлеборобов не только сохранило, но и приумножило. Поэтому, когда компания БАСФ предложила разместить АгроЦентр на территории агрохолдинга, сразу получила положительный ответ. «Опыт четырёх лет работы, - подчеркнул Е. В. Алексеенко, - подтвердил правильность такого решения. Именно на наших полях, в наших почвенно-климатических условиях проходят испытания новые технологии. Нам остаётся лишь внимательно их изучить и внедрить в промышленных масштабах. Вместе с сотрудниками АгроЦентра растут наши молодые специалисты. Они регулярно осматривают опытные поля, анализируют результаты и разрабатывают варианты использования технологий в своих подразделениях. Благодаря использованию современных технологий возделывания культур и высокопроизводительной технике мы являемся лидерами сельхозпроизводства в крае. В этом году перед

нами стоит большая задача - получить урожай зерновых колосовых не менее 70 ц/га. И здесь нам тоже понадобится опыт АгроЦентра».

После открытия «дня поля» с основным докладом «О результатах работы компании БАСФ в 2007 году, схемах, предварительных результатах опыта 2008 года» выступил Б. А. Майоров.

- В АгроЦентре, - отметил Богдан Александрович, - исследуются технологии возделывания культур, начиная от подготовки почвы и заканчивая уборкой. Все уходные работы проводятся с использованием сельскохозяйственной техники, которую можно встретить во многих хозяйствах Краснодарского края. Эта же техника используется и при проведении опытной работы. Основной показатель, по которому оценивается та или иная технология, - экономическая эффективность.

Общая площадь АгроЦентра 187 га, на которых размещён севооборот из восьми сельскохозяйственных культур: озимая пшеница, озимый ячмень, сахарная свёкла, подсолнечник, кукуруза, соя, горох, озимый рапс. На территории АгроЦентра

«БАСФ может гордиться своим АгроЦентром»

Мы беседуем с О. Д. ФИЛИПЧУК, заведующей лабораторией экологии и защиты растений ГНУ ВНИИСТИ Россельхозакадемии, д. с.-х. н.

- Ольга Дмитриевна, что вы как учёный можете сказать о компании и АгроЦентре БАСФ?

- Считаю, компания БАСФ выбрала очень удачную форму организации семинара - «день поля» на базе собственного АгроЦентра. Он уже стал своеобразной экспериментальной площадкой, где наглядно демонстрируются не только новейшие достижения мирового производителя средств защиты растений, но и фитосанитарные технологии применительно к конкретным почвенно-климатическим и экономическим условиям хозяйств. Согласитесь, на базе одного научно-исследовательского учреждения было бы сложно разработать технологии возделывания такого количества сельскохозяйственных культур. Компания может гордиться такой эксклюзивной разработкой, как АгроЦентры, которые работают во всей Европе, а З. функционируют на территории России.

- Насколько актуальны вопросы, обсуждаемые на семинаре?

- Разработки компании БАСФ касаются всех основных сельскохозяйственных культур, выращиваемых на Кубани: озимые колосовые, сахарная свёкла, подсолнечник, кукуруза, соя, горох. Опыты проводятся на различных сортах и гибридах. Так, компания представила 7 гибридов кукурузы сибирско-зёрнового направления и 8 гибридов подсолнечника, устойчивых к действию гербицида.

Для защиты посевов от вредных организмов и стрессов БАСФ предлагает комплекс препаратов: фунгициды, инсектициды, гербициды и ретардант. Я не буду перечислять названия и останавливаться на каждом препарате, отметчу лишь, что продуктом компании является не отдельный химический препарат, а система химических средств, или технология. Особого

внимания заслуживает технология возделывания подсолнечника КЛИАРФИЛД™ (Clearfield в переводе с английского означает «чистое поле»), включающая гербицид и устойчивый «иммутогибрид». Интересна система защиты сахарной свёклы АНТИСТРЕСС. А о том, насколько важны для земледельцев такие технологии, можно судить по количеству заданных вопросов на презентации результатов работы АгроЦентра, на осмотре опытных полей, при подведении итогов семинара.

- Ольга Дмитриевна, но ведь комплексное применение средств защиты растений, различные технологии стоят недешево. Почему земледельцы идут на эти траты?

- К счастью, все уже научились считать и видеть свою выгоду. Даже если применять достаточно дорогостоящие фитосанитарные технологии, можно получить реальную прибыль вследствие продукции и сокращения затрат ручного труда.

А главное, система защитных мероприятий, тем более технология, дает более пролонгированный эффект, улучшает фитосанитарное состояние культур, что впоследствии поможет земледельцу уменьшить затраты и скономить средства.

- Расскажите о вашем сотрудничестве с компанией БАСФ.

- Институт сотрудничает с БАСФ более 15 лет. Раньше совместно со специалистами компании разрабатывали интегрированные системы защиты табака и табачного сырья от вредных организмов. В настоящее время оказываем компании консультативную помощь, поскольку в лаборатории экологии и защиты растений работают квалифицированные специалисты, 4 кандидата и 1 доктор наук. В частности, уже третий год подряд принимаем участие в семинарах БАСФ. В компании работают профессионалы своего дела, и нам легко с ними работать. А к мнению ученых в БАСФ всегда прислушиваются и очень высоко ценят.



Вступительное слово В. Н. Бисерова

результаты – урожая, поэтому мы не имели возможности провести экономический анализ проведенных опытов. Поэтому логично начать свое выступление с демонстрации результатов прошлого года.

В прошлом году большой интерес вызвал опыт по возделыванию твердых сортов озимой пшеницы иностранной селекции. В качестве стандарта мы взяли отечественный сорт Крупинка, который показал урожайность более 90 ц/га, но, к сожалению, качественные показатели полученного зерна были не очень высокие. Сорта иностранной селекции были менее урожайные, но содержание клейковины доходило до 27–28%.

В 2007 году заложили опыт по сравнению двух технологий возделывания озимой пшеницы, которые отличались друг от друга насыщенностью СЗР. В условиях прошлого года наиболее эффективна была технология с двумя обработками фунгицидами РЕКС® С и РЕКС® ДУО. Для предотвращения полегания в фазу «конец кущения» совместно с гербицидом СЕРТО® ПЛЮС применяли регулятор роста ЦЕ ЦЕ 750 в норме расхода 1,2 л/га. Затраты на этом варианте составили 8,5 га. При таком способе проведения исследовательской работы (максимально приближенной к производственным условиям) мы получаем наиболее объективные данные.

Все учёты проводятся под руководством известных в Краснодарском крае учёных: заслуженных деятелей науки Кубани зав. кафедрой растениеводства КубГАУ профессора Н. Г. Малоги из зав. кафедрой защиты растений профессора Э. А. Пикушевой. На базе АгроЦентра проводятся занятия для студентов КубГАУ. На них будущие специалисты АПК знакомятся с передовым мировым опытом и приобретают знания, которые пригодятся в будущем.

Каждое лето мы проводим семинары в нашем АгроЦентре, где знакомим руководителей и специалистов АПК с результатами проведенной работы. На прошлогоднем «дне поля» в АгроЦентре было хорошо виден эффект от применения пестицидов, но еще не было конечного

результатов полегания в фазу «конец кущения» совместно с гербицидом СЕРТО® ПЛЮС применяли регулятор роста ЦЕ ЦЕ 750 в норме расхода 1,2 л/га. Затраты на этом варианте составили 11 тыс. рублей, но благодаря высокой урожайности (96,7 ц/га) получили около 47 тыс. рублей прибыли, что окупило все дополнительные затраты.

В АгроЦентре было посажено 18 сортов озимой пшеницы и ячменя селекции КНИИСХ. В связи с засушливыми условиями прошлого года на посевах зерновых культур болезней практически не было. Но даже в этих условиях все сорта озимой пшеницы и ячменя положительно отзывались на обработку фунгицидом РЕКС® ДУО в норме 0,5 л/га. Прибавка урожая варьировала от 4 до 20 ц/га.

растут урожаи



В прошлом году компания БАСФ вывела на рынок инновационный и весьма перспективный пропротивитель семян КИНТО® ДУО. Этот новый препарат предназначен прежде всего для севооборотов, насыщенных зерновыми культурами. Препарат состоит из двух действующих веществ: триптонизола 20 г/л и прохлораза 60 г/л. Хотелось бы сказать несколько слов о прохлоразе. Прохлораз хорошо работает против гельминтоспориозных корневых гнилей, сегчатой пятнистости и черного зародыши. Он очень активен и против других видов корневых и прикорневых гнилей, высокоэффективен против снежной плесени. Одним из плюсов прохлораз является то, что он дезинфицирует почву вокруг семени, создавая защитный слой. В результате у растений улучшается стартовый рост, повышается продуктивная кустистость, что ведет к увеличению урожая.

Испытания КИНТО® ДУО на зерновых культурах показали очень хорошие результаты. На варианте КИНТО® ДУО 2,0 л/га мы получили дополнительностью 2 тонн зерна. Подобные прибавки урожая от применения этого пропротивителя были получены и в других регионах.

Несколько слов о пропашных культурах. Начнем с сои. В прошлом году все посевы сои были обработаны гербицидом ПУЛЬСАР® в норме расхода 1 л/га. На площади 8,5 га получили урожай 26,5 ц/га, дополнительная прибыль составила свыше 11 тыс. руб./га.

Два последних года закладываем опять по сравнению двух технологий защиты сахарной свеклы от сорняков. Первая технология, мы назвали её традиционной, основана на последовательных обработках гербицидами бе-

танальной группы. Вторая – антистрессовая базируется на применении смеси довсходовых гербицидов ФРОНТЬЕР® ОПТИМА и ПИРАМИН® ТУРБО. Применение системы АНТИСТРЕСС позволяет защищать сахарную свеклу в самый уязвимый, начальный период роста, а также отсрочить обработку бетаналами и, таким образом, уменьшить негативное влияние на культуру. Система АНТИСТРЕСС позволила получить прибавку 5 г/га сахарной свеклы.

В этом году компания БАСФ зарегистрировала новый гербицид на подсолнечнике - ЕВРО-ЛАЙТНИНГ®. Это уникальный препарат для борьбы с двудольными и однодольными сорняками (в том числе многолетними) в посевах подсолнечника, оптимальный срок применения – 4 - 8 настоющих листьев культуры. Применять этот гербицид можно только на специальных гибридах, устойчивых к действию препарата. Урожайность гибридов подсолнечника, выращенных в АгроЦентре с применением ЕВРО-ЛАЙТНИНГ®, в прошлом засушливом году достигла 39 ц/га.

На кукурузе компания БАСФ предлагает два варианта защиты от сорняков. Первый - только довсходовая обработка почвенным гербицидом ФРОНТЬЕР® ОПТИМА в норме расхода 1,2 л/га. Второй вариант включает в себя помимо довсходовой обработки применение препарата ДИНАНТ® в фазе 3 - 4 листа кукурузы. На втором варианте была получена урожайность 51 ц/га, чистая прибыль составила более 35,9 тыс. рублей.

Какие опыты можно увидеть в 2008 году? В этом году компания БАСФ зарегистрировала новый функцид АБА-КУС® для зерновых культур. В нем со-

держится два действующих вещества – эпоксиконазол и пираклосстробин. Для того чтобы выяснить все плюсы нового функцида и изучить его возможности в условиях нашего региона, мы заложили несколько опытов на сорте Таня.

На горохе и сои применяли гербицид ПУЛЬСАР® в нормах расхода 0,85 и 1,0 л/га соответственно. Эффект после внесения проявился через 5 - 6 дней.

Также мы заложили опыт по сравнению традиционной и антистрессовой систем защиты сахарной свеклы от сорняков. В этом году благодаря применению почвенных гербицидов ФРОНТЬЕР® ОПТИМА и ПИРАМИН® ТУРБО на варианте системы АНТИСТРЕСС удалось не только отсрочить применение бетаналов на 14 дней по сравнению с обычной технологией, но и снизить количество послевсходовых обработок.

Очень интересен опыт с новым гербицидом ЕВРО-ЛАЙТНИНГ®, заложенный на 8 новых гибридах подсолнечника.

На кукурузе помимо ФРОНТЬЕР® ОПТИМА и ДИНАНТ® добавили еще одну технологию с применением микроудобрений.

Помимо опытов со средствами защиты растений в АгроЦентре можно увидеть 5 гибридов сахарной свеклы, которые выращиваются по технологиям БАСФ.

После теоретической части участники отправились в поле, где на опытных делянках специалисты БАСФ продемонстрировали собравшимся варианты опытов на различных полевых культурах.

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ

BASF
The Chemical Company

Как вы оцениваете опыт работы АгроЦентра БАСФ, как повлияло использование технологий, разработанных его сотрудниками, на урожайность и, в итоге, рентабельность сельхозпроизводства? – на эти вопросы мы попросили ответить участников «дня поля».

В. А. ЦЫБУЛЬНИКОВ, директор по растениеводству АХ «Кубань»:

– Я бы назвал АгроЦентр БАСФ «полевой энциклопедией». Благодаря ему мы имеем возможность обучать молодых специалистов, наглядно показывая самые современные системы защиты растений. Например, мы используем newestий препарат КИНТО® ДУО, предназначенный для обработки семян. С его помощью значительно увеличивается корневая масса в начальный период жизни растения. Хорошо зарекомендовал себя пестицид ПУЛЬСАР®, именно ему наши специалисты дают наивысшую оценку. Применяя также различные комбинированные средства, протестированные на делянках АгроЦентра БАСФ. Таким образом, мы не в теории, а на практике видим действие того или иного препарата. У АгроЦентра БАСФ имеется свой хорошо укомплектованный штат сотрудников, готовых помочь в любой момент. Близость подобного рода АгроЦентра даёт нам возможность быть в курсе новейших достижений в защите сельскохозяйственных культур. Ведя сегодня для этой сферы сельского хозяйства важным условием является экологичность используемых препаратов.

Нам также интересны разработки, позволяющие снизить пестицидную нагрузку на почву. От этого зависит не только физико-химическое состояние почв, но и здоровье людей. Перед началом использования любого нового препарата мы в течение нескольких лет проводим его тщательное исследование в АгроЦентре, а затем применяем на практике на 1000 га земли. Используя пестициды, мы руководствуемся правилом: сто раз отмерь – один раз отрежь. Ещё раз повторю, все эти меры направлены на обеспечение максимальной экологической безопасности без снижения экономической эффективности препарата.

Т. А. АНИСИМОВА, главный агроном кубанского филиала ЗАО «АгроГард»:

– Мы тесно сотрудничаем с АгроЦентром БАСФ, ездим в него знакомиться с новейшими технологиями. В этом году на территории нашего хозяйства специалисты АгроЦентра проводили исследования гербицида СЕРТО® ПЛЮС и регулятора роста ЦЕ ЦЕ® 750 на сорте Таня. Применение этих препаратов позволило предотвратить полегание пшеницы. Не первый год, используя гербицид ПУЛЬСАР®. Именно благодаря ему удалось очистить посевы сои от сорняков. Впечатлили результаты использования КИНТО® ДУО. Думаю, фирма решит вопрос цены на него, чтобы он был доступен многим.

Г. И. ЗАВАЛИЙ, главный агроном ООО «Кубанские агротехнологии»:

– Мы тесно сотрудничаем с компанией БАСФ и лично с Б. А. Майоровым. Очень доволы результатами, получаемыми при использовании препарата этой фирмы. Особенно хочется отметить функции РЕКС® С и РЕКС® ДУО. Благодаря использованию препаратов БАСФ нам удалось занять первое место в Динском районе на уборке пшеницы. Сходство почв в Динском и Усть-Лабинском районах – ещё одна причина нашего сотрудничества с АгроЦентром. Наши территории не позволяют проводить необходимые опыты в полном объеме, поэтому пользуемся результатами АгроЦентра.

Л. Н. КАЗЕКА, заместитель руководителя Ф ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю:

– Сотрудники АгроЦентра БАСФ сумели разработать уникальную технологию выращивания подсолнечника. Благодаря ей мы сможем получать стабильно хорошие урожаи вне зависимости от погодных условий. Так, в прошлом засушливом году средний показатель сбора подсолнечника составил 16 ц/га. На полях же, где использовали технологию компании БАСФ, было собрано 39 ц/га. Естественно, для достижения подобного результата сотрудниками фирмы была проведена огромная работа.

Г. Е. ГОНИК,

к. с.-х. н., профессор КубГАУ:

– Проводимый «день поля» – уникальная возможность на деле, а не в теории познакомиться с новейшими разработками в сельском хозяйстве. Мое внимание особенно привлекли две технологии возделывания культур:

1. Применение ретардантов при возделывании озимых, чтобы предотвратить раннее полегание.

2. Система КЛИАРФИЛД™ для защиты подсолнечника от сорняков. Она даёт возможность вместо привычных 10 - 12 получать 20 - 30 ц/га. И достичь подобных результатов можно уже сегодня. Работа АгроЦентра БАСФ даёт возможность не стоять на месте, а двигаться вперёд, покоряя всё новые и новые вершины.

Т. Г. МЫСНИК, сотрудник филиала «Россельхозцентра» в г. Усть-Лабинске:

– АгроЦентр БАСФ помогает сельхозпроизводителям получить необходимую информацию о методах возделывания зерновых культур, сои, подсолнечника, кукурузы, сахарной свеклы. В этом году все культуры находятся в идеальном состоянии, в том числе благодаря действию препарата ФРОНТЬЕР® ОПТИМА. Он помог практически полностью избавиться от сорняков. На посевах сои мы широко применяем гербицид ПУЛЬСАР®. На озимых колосовых культурах эффективно используется препарат СЕРТО® ПЛЮС. Ретардант ЦЕ ЦЕ® 460 (с этого года ЦЕ ЦЕ ЦЕ® 750), предотвращающий полегание колоса, успешно применяем уже два года. Но актуально применять его и сегодня, защищая высокорослые сорта пшеницы. Посевы сахарной свеклы также не остаются без должного ухода. Для их возделывания мы используем гербицид ПИРАМИН® ТУРБО.

А вообще эффективность работы АгроЦентра год от года растёт, исследуются новые технологии для различных климатических условий и разных почв. И каждый год на подобных совещаниях, организуемых компанией БАСФ, руководители и специалисты сельхозпредприятий имеют возможность получить необходимую информацию для успешного ведения хозяйства.



Участники «дня поля» БАСФ

Подготовили С. ДРУЖИНОВ, Д. ЧЕРНЫШОВА. Фото С. ДРУЖИНОВА

Проведите подкормку Нутривантом!

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ «АГРОПЛЮС»

На проходившем 5 июня 2008 г. в Краснодарском НИИСХ им. П. П. Лукьяненко «дне поля» губернатор Кубани А. Н. Ткачев, обращаясь к главам муниципальных образований, рекомендовал нацелить сельхозпроизводителей края на выращивание высокодоходных, востребованных рынком культур – пшеницы, кукурузы, сахарной свеклы, сои, риса, подсолнечника, рапса и других масличных культур. Именно на выращивании этих культур строится экономика успешных хозяйств. Благодаря использованию новых высокопродуктивных сортов и гибридов, применению современных ресурсов и энергосберегающих технологий возделывания неуклонно растет урожайность в крае. Чтобы не терять темп и не останавливаться на достигнутом, необходимо постоянно совершенствовать технологии, применять новые сорта и гибриды.

Сегодня, в разгар летних полевых работ, хотелось бы напомнить агрономам о мощном, эффективном средстве, имеющемся в арсенале земедельца, способном значительно повысить урожай и качество сельхозпродукции. Речь идет о серии водорастворимых комплексных удобрений, имеющих торговую марку НУТРИВАНТ®.

Эффективность внекорневых подкормок удобрением НУТРИВАНТ® Плюс

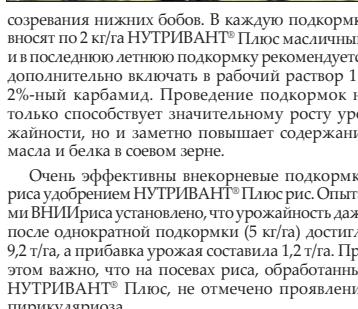
Применение внекорневых подкормок удобрениями серии НУТРИВАНТ® Плюс не отменяет необходимости внесения нужного количества минеральных удобрений. Использование удобрений серии НУТРИВАНТ® Плюс позволяет агроному оперативно вмешиваться в ход биохимических процессов, протекающих в растительном организме, и направлять их в нужное русло, особенно после перенесенного растениями стресса, позволяя снизить его отрицательное воздействие на урожай и качество продукции. Сегодня, когда в ряде районов края прошли дожди с градом и многие культуры, например сахарная свекла, подверглись градобитию, применение некорневой подкормки могло бы значительно поправить ситуацию в лучшую сторону и снизить негативное действие стрессового фактора.

В настоящее время есть возможность использовать НУТРИВАНТ® Плюс для подкормки сои, сахарной свеклы, риса и других вегетирующих культур. На сахарной свекле при внекорневой подкормке НУТРИВАНТ® Плюс сахарная свекла обеспечивала рост урожайности 8 - 10 т/га, сахаристость поднималась на 0,5 - 2%. При этом отмечено повышение устойчивости к действию стрессовых факторов и грибным болезням. Весомые прибавки урожая и существенное повышение качества продукции наблюдали при проведении внекорневых подкормок сои, риса, винограда. Исследования эффективности удобрения, проведенные учеными ведущих НИИ сельского хозяйства, подтверждаются богатой практикой применения НУТРИВАНТ® Плюс передовыми хозяйствами ЮФО.

Сахарная свекла является именно той культурой, где применение НУТРИВАНТ® Плюс дает наивысшую отдачу. Внекорневая подкормка этой культуры достаточно эффективна как при внесении удобрения в ранние фазы развития растений (сочетанно с гербицидами), так и в более поздние сроки (конец июня). Рекомендованная норма расхода НУТРИВАНТ® Плюс сахарной свекле на три обработки составляет 6 кг/га. Однако эффективны варианты двукратной (3+3 кг/га) или однократной (3 кг/га) обработки. В каждом случае решающее значение имеет физиологическое состояние растений на момент проведения подкормки. В любом случае подкормка удобрением НУТРИВАНТ® Плюс приводила к существенному снижению пораженности растений фитопатогенными грибами.

Имеется также опыт совместного применения удобрения НУТРИВАНТ® Плюс и борного удобрения Солибор® ДФ, предназначенного для некорневой подкормки чувствительных к недостатку бора культур. К числу таких культур принадлежит, как известно, и сахарная свекла. В агротехнологии «Кубань» Усть-Лабинского района НУТРИВАНТ® Плюс применялся в смеси с фунгицидами и удобрением Солибор® ДФ при норме расхода 6 кг/га на гибрид сахарной свеклы Канария. На обработанном участке урожайность корней свеклы достигала 525 ц/га, что на 72 ц/га превышало урожайность на необработанном контроле.

Хорошие результаты дает применение удобрения НУТРИВАНТ® Плюс на сое. Ее рекомендуется подкормить трижды: первую весеннюю обработку совмещают с применением гербицидов в период 3-5 настоящих листьев культуры, вторую обработку проводят в период от 5-6 листьев до бутонизации, третья подкормка проводится летом до начала



созревания нижних бобов. В каждую подкормку вносят по 2 кг/га НУТРИВАНТ® Плюс масличный, и в последнюю летнюю подкормку рекомендуется дополнительно включать в рабочий раствор 1 - 2%-ный карбамид. Проведение подкормок не только способствует значительному росту урожайности, но и заметно повышает содержание масла и белка в своем зерне.

Очень эффективные внекорневые подкормки риса удобрением НУТРИВАНТ® Плюс рис. Опытами ВНИИриса установлено, что урожайность даже после однократной подкормки (5 кг/га) достигла 9,2 т/га, а прибавка урожая составила 1,2 т/га. При этом важно, что на посевах риса, обработанных НУТРИВАНТ® Плюс, не отмечено проявления пирокуляриоза.

В СХПК (артели) «Нива» Красноармейского района проводили подкормку в фазу выметывания риса сорта Хазар смесью НУТРИВАНТ® Плюс (1 кг/га) + Кристо К. Урожайность в контроле без обработки составила 58,7 ц/га, а на обработанном чеке получено по 62,3 ц/га. Полученная прибавка составила 3,6 ц/га.

В ЗАО «Сладковское» Славянского района однократная подкормка удобрением НУТРИВАНТ® Плюс рис (2 кг/га) растений риса сорта Лиман на площади 200 га обеспечила прибавку урожайности 5 ц/га. В рисосовхозе «Правобережный» Темрюкского района прибавка урожая после однократной подкормки этого сорта удобрением НУТРИВАНТ® Плюс рис (2,7 кг/га) составила 3,9 ц/га.

Предприятие ООО «АгроПартнер»: применяло НУТРИВАНТ® Плюс рис на общей площади 585 га. Удобрение использовали в дозе 1,5 кг/га совместно с гербицидом Номини® (90 г/га). Оприскивание проводили в конце июня - начале июля. В результате средняя урожайность обработанных участков составила 70,0 ц/га (против 52,5 ц/га на контроле).

Впечатляющие результаты получены от применения комплексного минерального удобрения на винограде. Известно, что культура винограда требовательна к минеральному питанию. Урожай 10 т с 1 га выносится 15 кг фосфора (P_2O_5), 53 кг калия (K_2O), 10 - 15 кг магния (MgO) и 100 - 130 г бора (B). Удобрение НУТРИВАНТ® Плюс виноград содержит соотношение биогенных элементов, соответствующее физиологическим потребностям столовых сортов винограда, и характеризуется высокими физико-химическими свойствами. Так же как на сахарной свекле, рисе и других культурах, применение внекорневых подкормок НУТРИВАНТ® Плюс виноград повышает устойчивость растений к болезням.

Профессор кафедры виноградарства Кубанского государственного аграрного университета лауреат Государственной премии П. П. Радчевский отметил такую важную особенность НУТРИВАНТ® Плюс виноград, как способность ускорять созревание урожая. Применение НУТРИВАНТ® Плюс позволяет виноградным растениям набрать кондиционную сахаристость от 3 - 5 до 10 - 15 дней раньше контроля. Подкормка виноградных растений удобрением НУТРИВАНТ® Плюс виноград приводит к существенному росту урожайности и качества культуры. Некорневые подкормки НУТРИВАНТ® Плюс виноград способствуют повышению качества виноградных гроздей. Грозди получаются хорошо выровненные, ягоды в них имеют одинаковую величину. Он более всего подходит для получения качественного сырья в технологиях листовых подкормок, поэтому он:

- удерживает на поверхности листьев элементы питания 28 - 30 дней;
- раздвигает межклеточное пространство и втягивает питательные вещества в метаболическую систему растения;
- в течение длительного времени (28 - 30 дней) обеспечивает медленный и непрерывный поток питательных элементов внутрь растения;
- не разрушает ткани растения;
- не токсичен для окружающей среды.

Каждое удобрение серии НУТРИВАНТ® Плюс имеет тщательно и многократно выверенный состав элементов питания, отвечающий потребностям определенной группы сельскохозяйственных культур. Благодаря этому можно точно настроить программу применения удобрений. Удобрения серии НУТРИВАНТ® Плюс выпускаются в виде отдельных продуктов, предназначенные для применения на сахарной свекле, винограде, рисе, зерновых и масличных культурах. Каждое из этих удобрений имеет следующий химический состав (в %):

- **НУТРИВАНТ® Плюс сахарная свекла** - $0N+36P_2O_5+24K_2O+2MgO+2B+1Mn+Фертивант$;
- **НУТРИВАНТ® Плюс виноград** - $0N+40P_2O_5+25+K_2O+2MgO+2B+Фертивант$;
- **НУТРИВАНТ® Плюс пшеничный ячмень** - $0N+23P_2O_5+42K_2O+0,1B+0,5Zn+Фертивант$;
- **НУТРИВАНТ® Плюс масличный** $0N+20P_2O_5+33K_2O+1MgO+7,5S+1,5B+0,5Mn+0,02Zn+0,001Mo+Фертивант$;
- **НУТРИВАНТ® Плюс зерновой** $6N+23P_2O_5+5K_2O+1MgO+0,1B+0,2Mn+0,2Zn+0,2Cu+0,05Fe+0,002Mo+Фертивант$.



А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.

Эксклюзивный дилер в России ООО „АгроПлюс“: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 6, офисы 106 - 107. Тел.: (861) 252-33-32, 252-31-48, 252-31-49, факс 252-27-86.

<http://agroplus-group.ru>

Краткая характеристика удобрений серии НУТРИВАНТ®

В отличие от широко используемых минеральных удобрений удобрения серии НУТРИВАНТ® Плюс благодаря своему составу и хорошей растворимости применяются в технологиях внекорневой подкормки. Удобрения этой серии представляют собой инновационную технологию листовой подкормки, позволяющую преодолеть отрицательные факторы существующих сейчас технологий и значительно повысить эффективность листовых подкормок. Удобрения серии НУТРИВАНТ® Плюс включают в свой состав биологически активное вещество ФЕРТИВАНТ - уникальное поверхностно-активное вещество на органической основе, запатентованное компанией ICL. Его целенаправленно создавали для применения в технологиях листовых подкормок, поэтому он:

- удерживает на поверхности листьев элементы питания 28 - 30 дней;
- раздвигает межклеточное пространство и втягивает питательные вещества в метаболическую систему растения;
- в течение длительного времени (28 - 30 дней) обеспечивает медленный и непрерывный поток питательных элементов внутрь растения;
- не разрушает ткани растения;
- не токсичен для окружающей среды.

НУТРИВАНТ® Плюс виноград целесообразно применять в одном рабочем растворе со средствами защиты растений, кроме медно содержащих препаратов. Норма использования удобрения - 4 - 8 кг/га. Объем рабочего раствора при внекорневой обработке растений НУТРИВАНТ® Плюс виноград должен составлять не менее 350 - 500 л/га.

В агроФирме «Мирный» Темрюкского района НУТРИВАНТ® Плюс обработали плодоносящие виноградники на площади более 100 га. Прибавка урожая составила от 8 до 25 ц/га. Так, по сорту Модова прибавка составила 8 ц/га, Августин - 10 - 12 ц/га, Цитронный Магарача - 20 - 25 ц/га. В агроФирме «Южная» прибавка колебалась от 9 до 17 ц/га, сахаристость увеличивалась от 0,5 до 1,6 , а именно: Первениц Магарача - +14,1 ц/га, сахаристость +1,6%, Мерло - +17,2 ц/га, сахаристость +0,5 - 0,8%, Каберне Совиньон - +9,3 ц/га, сахаристость +0,5 - 0,6%, Борика - +17,1 ц/га, сахаристость +0,5 - 0,8%. В ЗАО «Победа» прибавка урожайности на сорте Каберне Совиньон составила 9,5 ц/га, сахаристость увеличилась на 0,5%.

Удобрения серии НУТРИВАНТ® Плюс, предлагаемые компанией «АгроПлюс», благодаря своей эффективности и высокой оккупаемости являются идеальными компонентами для ресурсо- и энергосберегающих технологий возделывания сельскохозяйственных культур, а их применение поможет хозяйственникам сделать продукцию более конкурентоспособной.

«ДЕНЬ ПОЛЯ» В КНИИСХ

Пятого июня в Краснодарском НИИСХ им. П. П. Лукьяненко стартовал традиционный «Всекубанский день поля». Ежегодно его посещают сотни специалистов сельского хозяйства Кубани и Адыгеи. С последними достижениями ученых знакомятся руководители и специалисты хозяйств, главы районных администраций и специалисты управлений сельского хозяйства.

По сложившейся традиции в первый день мероприятия ученые представили свои новейшие разработки.

Золото аграриев

Сегодня – головная боль, завтра – доходный бизнес

Вступительном слове губернатор Кубани А. Н. Ткачев напомнил, что, несмотря на засуху, кубанцы собрали в прошлом году 8 млн. тонн зерна. Такого показателя удалось достичь благодаря применению современных технологий возделывания сельхозкультур, внесению удобрений и средств защиты растений. По мнению губернатора, начиная с этого года земледельцы края должны научиться ежегодно получать не менее 10 млн. тонн зерна. Не менее важна и конкурентоспособность кубанской пшеницы. Пшеница III класса сегодня востребована, и на этом можно зарабатывать деньги, учтывая, что стоит она сейчас 7 тыс. руб. за тонну. Много кубанской пшеницы в настоящее время уходит за пределы края. По мнению губернатора, мы вывозим за пределы края бесценный груз, который так необходим нашим крестьянам для развития животноводства – приготовления комбикормов.

А. Н. Ткачев подчеркнул изменчивость конъюнктуры на аграрном рынке. То, что сегодня не пользуется спросом, завтра может оказаться очень доходным бизнесом. А поэтому хозяйствам края следует заниматься как растениеводством, так и животноводством, так как отдельная продукция этих отраслей завтра может быть весьма востребована рынком. Отказ от выращивания скота или какой-либо сельскохозяйственной культуры приведет к неминуемой утере кадров и накопленного опыта. Если хозяйство не впадает в крайности, то это экономика всегда будет стабильной. Опорой такой стабильности являются молочное животноводство, свинохозяйство, производство зерна, выращивание пропашных культур и переработка сельхозпродукции. Это позволяет держать в полной готовности к выполнению задач любой сложности колlettivtiv специалистов-профессионалов сельхозпредприятия.

Главный резерв роста производства растениеводческой продукции, по мнению губернатора, кроется в использовании научного потенциала края. Необходимо еще шире, не жалея на это денег, привлекать науку для решения неотложных производственных задач. Ученым края принадлежит немало перспективных научных разработок, которые помогут практикам достичь еще больших вершин при возделывании различных культур.

Касаясь краевой программы «Плодородие», Александр Николаевич отметил, что ее результаты сегодня ощущаются в виде увеличения валовых сборов и повышения качества зерна. В этом году виды на урожай очень хорошие. В последнее время в крае установилась практически европейская погода. В отличие от Европы у нас

более плодородные земли, но меньше выпадает осадков. Правда, кубанские земледельцы научились берегать влагу, а применение современной высокопроизводительной техники дает крестьям возможность для маневра и своевременного проведения полевых работ.

Бывший заместитель главы администрации Краснодарского края по вопросам АПК Н. П. Дяченко, посетивший «день поля» уже в качестве представителя Россельхозбанка, сообщил, что на сегодняшний день на озимом поле Кубани внесено минеральных удобрений в среднем по 125 кг в действующем веществе. И в этом, несомненно, заслуга сельскохозяйственной науки Кубани. Для полного возмещения выноса питательных веществ озимыми культурами остается внести еще по 35 кг удобрений в действующем веществе. По словам Николая Павловича, на кубанских полях все больше и больше вносится удобрений, в т. ч. органических, становятся правилом измельчение и запашка соломы.

Поля будущих рекордов

Демонстрация опытных делянок началась с полей отдела земледелия КНИИСХ. Здесь заместитель директора по производственной работе, руководитель технологического центра института П. П. Васютков продемонстрировал участникам «дня поля» опыты по внесению дефеката – отхода свеклосахарного производства, известкового удобрения. В среднем сухой дефекат содержит 60 - 75% CaCO_3 , 10 - 15% органических веществ, 0,2 - 0,7% N, 0,2 - 0,9% P_2O_5 , 0,3 - 1% K_2O , микрозлементы. По некоторым данным, на сахарных заводах края хранится около 15 млн. тонн дефеката, который так необходим почвам Кубани. Ученый отметил, что большинство на них выщелоченных черноземов подкислены или имеют кислую реакцию, что, несомненно, негативно сказывается на урожайности. По расчетам ученых, данным исследований, проведенных в течение семи лет, имеющимися количеством дефеката можно решить проблему подкисления кубанских черноземов в течение 3 - 5 лет. В итоге это даст возможность получать дополнительную до 3 - 5 ц зерна с каждого гектара на протяжении по меньшей мере десятка лет после внесения дефеката.

Заведующий отделом механизации КНИИСХ доктор технических наук К. А. Сохт представил собравшимся новую разработку сотрудников института – дисковую борону, изготовленную на краснодарском предприятии «Сельмашкомплект». Специалисты института проанализировали преимущества и недостатки существующих дисковых борон и на основании проведенных расчетов предложили собственную конструкцию машины. Данные испытаний показали, что при расстановке рабочих органов, заложенных в конструкцию машины, обеспечиваются полное подрезание растительных остатков и заделка их в



почву. Эта борона значительно лучше существующих конструкций, работает по переулаженному почве. На сегодня борона полностью готова к серийному производству.

Предваряя демонстрацию опытных делянок отдела селекции пшеницы, заведующая отделом, доктор сельскохозяйственных наук, профессор РАСХН, профессор Л. А. Беспалова сообщила, что в 2007 г. из 158 сортов озимой пшеницы, включенных в Госреестр селекционных достижений, допущенных к использованию в РФ, 46 выведены в Краснодарском НИИСХ.

Хорошо это или плохо? Такое разнообразие позволяет селекционерам КНИИСХ рекомендовать сорта, пригодные для возделывания в разных погодных и экологических условиях края. Кроме того, сорта озимой пшеницы КНИИСХ пользуются большим спросом у земледельцев Средней Азии, Северного Кавказа, Закавказья, Украины и Молдавии.

Сегодня каждое кубанское хозяйство возделывает до 5 - 10 сортов озимой пшеницы, пригодных для размещения по разным предшественникам, среди которых как засугоустойчивые сорта, так и отзывчивые на оптимальные условия увлажнения или орошения. Средняя урожайность сортов Краснодарского НИИСХ выше, чем зарубежных или сортов, созданных в других регионах России. Специалисты отдела селекции пшеницы, подчеркнула Л. А. Беспалова, считают, что в современных условиях для повышения урожайности и валовых сборов зерна предпочтение следует отдавать сортам, сортоиспытанию перед сортообновлением. В условиях интенсификации производства резко возрастает антропогенная нагрузка на пшеничные ценозы, идет быстрая смена патогенов и их ресурсного состава. Поэтому сегодня замена старых сортов на новые – ведущее время. В качестве примера успешной сортосмены ученым привела замену сорта Победа 50 сортом ПалПич. Это позволило производству получить дополнительно 2 л/га.

Замена сорта Батык сортом Нога дало прибавку урожая 3,4 л/га. Новые сорта краснодарского института, внесенные в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию в 2003 - 2007 гг., заняли в крае 754 тыс. гектаров. При средней урожайности 48,9 л/га валовой сбор их зерна превысил 3 млн. тонн. Прибавка урожая зерна по сравнению со старыми сортами составила 3,7 л/га. Благодаря этому хозяйствам края получили дополнительно 279 тыс. тонн зерна.

Л. А. Беспалова продемонстрировала участникам «дня поля» параллельные графики, отражающие тенденции роста урожайности за счет генетического потенциала новых сортов и тенденцию фактического роста урожайности в производственных условиях края начиная с 1900 года. Генетический прирост урожайности за счет использования новых сортов составил в прежние годы 55 кг в год. В последнее время этот

показатель вырос до 63 кг/год. В производственных условиях, несмотря на все провалы и взлеты, ежегодный прирост урожайности составляет 38 кг в год, т. е. в производстве реализуется около 60% генетического потенциала урожайности. По мнению Л. А. Беспаловой, производство края может достигнуть в ближайшее время 75%-ной отметки реализации генетического потенциала урожайности.

Л. А. Беспалова проанализировала также перспективы на урожай озимой пшеницы в текущем году, особо подчеркнув, что если в ближайшие 2 - 3 недели условия будут благоприятствовать росту и развитию озимых, то урожай будет высоким.

Руководители края и районных администраций с интересом осмотрели опытные делянки новых и перспективных сортов, созданных в институте. Новые сорта представляли ведущие научные сотрудники отдела селекции пшеницы В. Я. Ковтуненко, А. А. Мудрова, И. Б. Аброва, В. Г. Филобор, И. Н. Кудряшов и другие. Каждый участник «дня поля» мог воочию увидеть сорта озимой мягкой пшеницы Батык, Нога, Иришка, Таня, Восторг, Фишт, Патриарх, Первца, Гром, Память, Зимтра, Лига 1, Шарада, Краля, Юмпа, Творец, а также мягкой пшеницы-дуруручки Афина, Паллада, Ласточка и др. Среди сортов озимой твердой пшеницы участников «дня поля» были представлены Леукурум 21, Аленка, Крупинка, Уния. Внимание собравшихся привлекли сорта озимого триплекса Валентин 90 и триплекса-дуруручки Ярило.

Завершая осмотр опытных делянок, заместитель заведующего отделом селекции пшеницы КНИИСХ доктор сельскохозяйственных наук И. Н. Кудряшов рассказал о проводимой учеными института работе по паспортизации выведенных ими сортов. Основываясь на знании биологических особенностей каждого сорта, ученые находят для него экологический и агрономический адрес в севообороте, т. е. те условия, где сорт может максимально реализовать свой генетический потенциал. Такой подход сущестует уже давно, но затраты дополнительны около 1 т/га, что в масштабах края весьма существенно. В опытах по паспортизации сортов с 1994 - 1995 гг. ученые изучили более 85 сортов на 50 000 делянках. Примечательно, что для уборки такого количества делянок комбайном потребуется 2 года непрерывной работы в одну смену.

После осмотра опытных делянок А. Н. Ткачев, обращаясь к главам районных администраций, сказал: «Эту теорию и практику вы должны применить у себя в муниципалитетах. Ваша задача – донести увиденное в районы, чтобы сельхозпроизводители знали: здесь, в институте, и на его опытных полях их деньги и то золото, которое они для себя ищут».

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.
Фото автора



Забота о будущем урожае

РЕКОМЕНДАЦИИ |

Период уборки урожая зерновых колосовых культур - самый напряженный и ответственный у земледельца: надо своевременно убрать выращенный урожай, подготовить почву и семена для закладки будущего урожая, вести уход за пропашными культурами, и все это в короткие сроки.

Обработка почвы

На Кубани озимая пшеница и озимый ячмень - основные зерновые колосовые культуры, от эффективности производства которых зависит экономика хозяйств. Они занимают площадь около 1,5 млн га и определяют общий уровень урожайности, а также валовой сбор зерна. Важнейшую роль в технологии возделывания озимых колосовых культур играет качественное и своевременное проведение комплекса летне-осенних работ, при котором закладывается фундамент будущего урожая. Он состоит прежде всего из своевременной уборки предшествующей культуры, внесения органических и минеральных удобрений, качественной подготовки почвы, правильного подбора сортов, подготовки семян, проведения сева в оптимальные сроки. При этом необходимо обязательно учитывать особенности погодных условий текущего года.

Обработка почвы должна быть максимально энерго- и влагосберегающей, а значит, минимальной или, по крайней мере, без оборота пласта. Нужно помнить, что обработка почвы плугом с оборотом пласта под озимые культуры не только требует огромных материальных и энергетических затрат, но и негативно влияет на развитие озимых колосовых культур в годы с засушливой осенью. Наглядным примером является осень 2005 года, когда весь пахотный горизонт был взрыблен глыбою. Промокаемость такой почвы происходит не сверху, а снизу, что требует значительных дополнительных осадков для получения всходов.

Основные функции механической обработки почвы (создание и регулирование структурного состояния почвы, воздушного, водного, теплового и пищевого режимов, создание верхнего мульчирующего слоя, оптимальных условий для заделки семян в почву, органических и минеральных удобрений, борьба с болезнями и вредителями, уничтожение сорняков и др.) в разные годы в различных агроландшафтных территориях, как правило, имеют неодинаковое значение, и в связи с этим большая их часть может быть заменена другими агротехническими, фитомелиоративными, агробиоценотическими и агрохимическими приемами.

Большинство результатов научных исследований и производственных испытаний по вопросам систем мульчирующей минимальной и нулевой обработки почвы говорят об одном: земледелие с минимальной обработкой почвы, и даже без ее обработки, возможно, и главными функциональными признаками при этом являются фитосанитарные функции, определяющие высокий потенциал плодородия почв, и эффективное внесение минерального удобрения. При настоящей освоенности интенсивных технологий возделывания сельскохозяйственных культур вопросы фитосанитарного состояния при традиционной обработке почвы решаются в основном химическим путем, точно так же они будут решаться при системах мульчирующей, минимальной и нулевой обработки почвы. Вопрос потенциального плодородия почвы должен решаться путем создания биологически активного мульчирующего слоя почвы за счет использования пожнивных остатков основных культур и биологической массы промежуточных сидеральных культур в севообороте. В этом состоит научная основа системы мульчирующей минимальной и нулевой обработки почвы, которая обладает уникальнейшими механизмами реализации потенциальных возможностей биологического земледелия, адаптивного растениеводства,

неисчерпаемым резервом самовосстановления плодородия почвы.

Мы предлагаем специалистам земледелия два варианта обработки почвы под озимые культуры: систему традиционной обработки почвы и систему мульчирующей минимальной обработки почвы. Система традиционной обработки почвы широко известна, система же мульчирующей минимальной и нулевой обработки почвы в обязательном порядке предусматривает измельчение и равномерное разbrasывание всех пожнивных остатков, посев повторных сидеральных культур на полях, где после озимых культур по севообороту идет яровые культуры позднего посева - подсолнечник, кукуруза, соя.

Более трети озимых культур размещается в крае после колосовых предшественников. К положительным сторонам колосового предшественника следует отнести большой период времени от уборки до посева озимых, в течение которого возможно (при правильном проведении полупаровой обработки почвы) накопление питательных веществ и влаги для своеобразных и других всходов. К отрицательным относятся неблагоприятное фитосанитарное состояние корневой системы и проблемы с хлебной жужелицей.

Сущность обработки почвы по колосовому предшественнику по традиционной системе в том, чтобы одновременно с уборкой зерна и освобождением полей от соломы, т. е. там, где комбайны работали без измельчителей соломы, провести лущение стерни с последующей пахотой на 20 - 22 см плугом с оборотом пласта. Там, где комбайны работали с измельчителями, необходимо внести азотные удобрения из расчета 10 кг д. в. на тонну пожнивных остатков. После внесения азотных удобрений на всей площади необходимо провести лущение стерни еще имеющимися в хозяйстве дисковыми боронами типа БДТ-7 или четырехрядной бороной типа БДТМ на глубину 10 - 12 см с последующей пахотой с немедленным доведением почвы до мелкокомковатого состояния путем дополнительных обработок.

Особенно важно при вспашке стерневых полей тщательно заделать в почву пожнивные остатки как источник инфекции. Поэтому вспашку обязательно надо проводить с предзапахивателями. В Северной, Восточной и Центральной зонах края рекомендована глубина вспашки 20 - 22 см, а в Южно-Предгорной с ее тяжелыми почвами целесообразно увеличение глубины отвальных вспашек до 27 - 30 см с одновременным прикатыванием колышатыми катками и измельчением поверхности почвы. Запахивание с подготовкой почвы приводит к образованию крупноглыбистой пашни и дальнейшему иссушению почвы.

После рано убираемых предшественников, таких как горох, рапс, кукуруза на зеленый корм, в Северной и Центральной зонах на полях, чистых от многолетних сорняков, целесообразно применять повierzностную обработку почвы. В Южно-Предгорной зоне на тяжелых по механическому составу почвах с большим числом западин после зернобобовых и кукурузы на зеленый корм следует отдать предпочтение вспашке на глубину 25 - 27 см или чизельной обработке на глубину 40 см с последующей доработкой дисковой бороной БДТ-7, БДТМ и др. аналогами.

Обработку после многолетних трав нужно проводить в соответствии с общим принципом обработки почвы под озимые культуры: состояние вспаханного поля близко к паровому состоянию. Вспашка должна

проводиться немедленно после скашивания трав. Сокращение периода «уборка трав - обработка почвы» - один из важнейших факторов повышения урожайности зерновых по этому предшественнику. В северных и восточных районах люцерну и эспарцет необходимо распахивать после первого укоса. Вспашка в более поздние сроки ведет к недобора зерна.

В южной части Центральной и Южно-Предгорной зоне вспашку люцернового поля можно проводить и после третьего укоса, но при условии внесения полного минерального удобрения. Во всех агроландшафтных зонах края обязательным приемом следует признать подрезание дернины трав плоскорезами или, в крайнем случае, дисковой бороной БДТ-7, БДТМ на глубину 8 - 10 см с последующей вспашкой на 20 - 22 см и доработкой дисковой бороной на неглыбистого, мелкокомковатого состояния с последующим уходом по типу полупары.

Обработка почвы под озимые после пропашных предшественников дифференцируется в зависимости от зональных и погодных условий, а также от возделываемой культуры. Особенностью этих предшественников является сильное иссушение и уплотнение почвы, что усложняет ее обработку. При классической обработке почвы - вспашке - нередко получается глыбистая пашня. А ведь уборка предшественника обычно проходит при наступлении оптимальных сроков сева, и нет времени для доработки почвы.

Следовательно, необходимо такая технология обработки, которая позволит без глыб быстро подготовить почву и сохранить имеющуюся влагу. Прежде всего мульчирующая беспробурная поверхностная обработка под озимую пшеницу: после пропашных предшественников обработка на глубину 8 - 12 см, осуществляется дисковой бороной БДТ-7, БДТМ и их аналогами. Она имеет преимущество перед отвальной вспашкой. При поверхностной обработке резко возрастает качество крошения почвы в обрабатываемом слое, практически отсутствует глыбистая фракция, создается мульчирующий слой.

В Южно-Предгорной зоне на тяжелых слизистых почвах необходимы почвоутягивание, кротование, которые уменьшают переваление почвы и гибель озимых в зимне-весенний период. Здесь рекомендована чизельная обработка на 40 см с последующей доработкой дисковыми боронами, а в случае сильного засорения полей многолетними сорняками под озимые после пропашных предшественников следует проводить глубокую вспашку, на 27 - 30 см.

После пропашных предшественников большое внимание следует уделять предпосевной культивации. Это связано с тем, что без этой обработки очень трудно выдерживать оптимальную глубину заделки семян, даже при правильно подготовленной посевной технике.

Глубина заделки семян озимой пшеницы и ячменя при посеве, как правило, должна составлять 5 - 6 см.

Альтернативой существующей традиционной системе плужной обработки почвы могут быть различные модификации систем мульчирующей минимальной и нулевой обработки почвы, адаптированные к почвенно-климатическим условиям Краснодарского края. В их основе лежит совершенствование систем земледелия по пути биологизации, минимизации систем обработки почвы, использования соломы, промежуточных сидеральных культур в качестве органического удобрения и мульчи.

В мире, в том числе и в России, интенсивно идет процесс переосмысливания роли глубокой механической обработки почвы, ее функциональных особенностей и негативных последствий. Настоящий исторический момент в мировом развитии земледелия, в развитии систем обработки почвы имеет ярко выраженную направленность минимизации.

На основании результатов научных исследований Краснодарского НИИСХ, других научных учреждений РФ и зарубежных стран мы можем предложить различные варианты системы мульчирующей минимальной и нулевой обработки почвы для Краснодарского края с учетом региональных почвенно-климатических условий, состояния рынка, сложившейся структуры посевных площадей.

Многие понимают системы мульчирующей минимальной и нулевой обработки почвы как своего рода упрощенчество. Совсем наоборот: кажущаяся простота системы заключается в использовании более высокопроизводительной широкозахватной техники, быстрым и своевременным проведении всех агротехнических приемов. Но эти системы более многогранны в плане творчества, более динамичны, в большей мере отвечают требованиям биологического, прецизионного (точного) земледелия, адаптивного растениеводства.

Научной основой системы мульчирующей минимальной и нулевой обработки почвы являются накопление органического вещества в верхнем слое почвы, создание и регулирование оптимального количества мульчи в виде измельченных и полуперепревших пожнивных остатков основных и биологической массы растений промежуточных культур в севообороте, выполняющих многогранные функции энерго-, ресурсосбережения в системе. Это улучшение физического (саморазрыхление, увеличение водопроницаемости, сохранение влаги в почве), агрохимического (самовосстановление плодородия), агробиологического (увеличение концентрации органического вещества) состояния почвы, уменьшение эрозии почвы, количества сорняков и улучшение фитосанитарного состояния культурных растений.

В звене севооборота колосовые по колосовому можно пользоваться системой мульчирующей минимальной обработки почвы, которая уже в течение семи лет апробирована в ОПХ им. Калинина Павловского района (директор кандидат с.-х. наук В. И. Цыганков, главный агроном И. Г. Семеренко). Уборка ведется с одновременным измельчением и разbrasыванием соломы. После прохода комбайнов вносятся аммиачная селитра в дозу 100 кг/га в качестве компенсирующего удобрения, и сразу же проводится дисковое лущение: бороной БДТ-7 в два следа, четырехрядной бороной типа БДМ в один след. При отрастании сорняков проводится культивация тяжелыми культиваторами типа КТС-10 или КПЭ-3,8 на глубину 10 - 12 см. Дальнейшая обработка по мере отрастания сорняков проводится легким паровым культиватором КПС-4 на глубину 6 - 7 см. При такой системе обработки почвы при любых погодных условиях достигаются высокое качество обработки почвы и своеобразные дружные всходы колосовых культур, на 20% снижаются производственные и энергетические затраты.

По другим рано убираемым предшественникам (горох+овес, горох на зерно, озимый рапс, кукуруза на зеленый корм и силос) при использовании системы мульчирующей минимальной обработки почвы под озимые колосовые культуры обработка проводится следующим образом. Эти культуры практически не оставляют после себя пожнивных остатков, которые можно использовать в качестве мульчи. В связи с этим обработку почвы надо проводить вслед за уборкой, не допуская разрыва во времени между уборкой и обработкой. Первую обработку лучше проводить дисковой четырехрядной бороной типа БДМ в один след, двурядной - в два следа на глубину 8 - 12 см. Вторая обработка проводится после отрастания сорняков на глубину 10 - 12 см тяжелым культиватором типа КТС или легким паровым культиватором КПС-4 в зависимости от состояния почвы. Последующие обработки с целью уничтожения сорняков до времени проведения посева проводят культиватором КПС-4 на глубину 5 - 7 см.

(Окончание в следующем номере)

Официальный представитель
ООО «Енисей»
в Ставропольском крае -
ЗАО СХП «Русь»:

тел.: (86559) 9-73-40, 9-70-75,
+7-962-445-66-10

(Виктор Федорович
Пономаренко,
руководитель
ЗАО СХП «Русь», кандидат
экономических наук),

(86559) 9-73-31

(Владимир
Васильевич Енин,
агроном-технолог)

НОВИНКА



Сорта сибирской селекции !

Сделать свиноводство прибыльным делом вам поможет
французская фирма «НУКЛЕУС».

Первая французская система селекции свиней в России!
120 000 свинок нуклеус реализуется каждый год по всему миру.
Есть опыт работы в Воронежской, Оренбургской областях
и Краснодарском крае.

Мужские и женские линии свинки нуклеус (крупная белая, ландрас и дюрок)
отвечают ожиданиям современных фермеров и руководителей хозяйств:

- крепкая и хорошо сложенная свинка,
- превосходные материнские качества,
- хорошая плодовитость и однородность помета,
- высокие среднесуточные привесы,
- выход мяса более 75%,
- толщина шпига в холке максимум 1,5 см.

Каждое селекционное хозяйство фирмы ежегодно проходит контроль на наличие 15 возбудителей заразных болезней.

Цена договорная, минимальная партия - 160 голов.
Техническое содействие в производстве
гибридных свиноматок и хряков системы нуклеус.

Представитель фирмы «НУКЛЕУС» обеспечит
первый контакт с российским клиентом.
gyargyar1@gmail.com (8918) 444-83-81, (86160) 2-51-33



Житница

Пшеница озимая

Среднеспелая

Стебель высокорослый - 140 - 160 см

Кустистость - до 30 стеблей в одном растении

Колос длиной до 15 см, содержит до 120 зерен

Масса 1000 зёрен 50 - 70 г

Содержит, %: белка - 14 - 15, ИДК - 65 - 90, клейковины - 25 - 32

Урожайность зеленой массы в ранний весенний период 600 - 800 ц/га

Урожайность зерна выше 100 ц/га,
в неблагоприятные годы - 50 - 60 ц/га

Высокая морозостойкость, засухоустойчивость

Не поражается мучнистой росой, бурой, стеблевой ржавчиной;
устойчива к вредителям; полностью утнет сорняки

Норма высева в пределах 30 - 100 кг/га, зависит от назначения
и агротехнического фона

Агротехника аналогична озимой пшенице,
но со своими особенностями, зависящими от конкретных условий

Стабильность сорта гарантирована до 4-й репродукции



Техника для технологий XXI века

Уникальную технику для работы с новыми технологиями минимальной обработки почвы создают сегодня в ООО «Кубаньсельмаш» станиц Новорождественской и Новопокровской. Пятилетний опыт применения этих машин во многих регионах страны позволил хозяйствам значительно снизить общие затраты, повысить урожайность и сделать продукцию прибыльной.



специалисты свидетельствуют о положительных результатах внедрения технологий минимальной и нулевой обработки почвы при возделывании зерновых и пропашно-технических культур. Однако прямой сев на неподготовленному полю требует применения гербицидов сплошного действия типа Раундал, т. к. на юге разрыв между уборкой предшественника и оптимальными сроками сева зерновых достигает 3 - 4 месяцев, а за это время необработанная пшеница зарастает падалицей и сорной растительностью. Поэтому на юге чаще используется минимальная подготовка почвы дискованием или культивацией противозероизационными культиваторами, что позволяет поддерживать ее к моменту сева рыхлой и чистой от сорняков.

Была только одна проблема: выпускаемым на зерновые промышленностью дисковыми боронами БДТ-7 и БД-10 приходилось делать многократные проходы по полю.

Решение найдено на Кубани: в ООО «Кубаньсельмаш» станицы Новорождественской изобретены и выпускаются принципиально новые дисковые орудия серии БДМ с дисками, расположеннымми на отдельно стоящих стойках и регулирующими угол атаки и ширину захвата диска через параллограммный механизм. Дисковая борона объединила в себе функции плуга,

бороны и культиватора. Глубина однократной обработки - 10 - 15 см по любому состоянию почвы (от 40%ной влажности до замерзшей при 20-градусном морозе) независимо от размеров и количества пожнивных и сорных остатков. Все это изменяется и упаковывается в почву для дальнейшего перепахивания.

Работают на скорости до 20 км/ч, с оптимальным крошением и выравниванием почвы.

Производительность при испытаниях агрегата К-701 и дисковой бороной БДМ 4x4 - до 80 га в сутки

При этом происходит полная заделка пожнивных остатков на глубину 10 - 15 сантиметров, что пополняет почву гумусом. Так, по статистике КНИИСХ, внесение 4 - 5 тонн соломы (с 10 кг действующего вещества азота на 1 тонну соломы) равнозначно использованию 10 - 12 тонн подстилочного навоза, что достаточно для восстановления гумусового дефицита. А пока баланс гумуса в почвах Краснодарского края остается отрицательным. Причем дальнейшая интенсификация обработки земли с частыми и глубокими вспашками может привести к полной ее деградации почвы.

По данным учченых Ростокземса, за последние 100 лет содержание гумуса в почве уменьшилось в 2 раза. Его устойчивая убыль зафиксирована в большинстве регионов России и составляет 0,62 тонны/га в год. Если не принять срочных мер, начнутся необратимые процессы, вплоть до превращения земель в пустыни. На III съезде почвоведов в 2000 г. в Судзеле отмечалось, что уже сегодня опустынивание происходит на площади 50 млн. га, в т.ч. в Калмыкии - 7,6 млн. га, в Волгоградской области - 11,4 млн. га, в Ростовской области - 10,1 млн. га, первые очаги появились в Краснодарском и Ставропольском краях. Основная причина этого

страшного явления - машинная деградация почвы. Ее вызывает ежегодная отвальная вспашка в сочетании с механическими методами борьбы с сорняками, переуплотнение гумусового горизонта из-за работы многотонных механизмов и об разование плужной подошвы препятствующей проникновению влаги, воздуха и корней растений в низлежащие горизонты.

Ежегодная отвальная вспашка уничтожает микропоры почвы, перемещая верхний ее слой в нижние горизонты, где аэробные микроорганизмы погибают, снижая естественное плодородие почвы, и землемельщики вынуждены все чаще заменять его минеральными удобрениями, увеличивая тем самым затраты на производство продукции.

Для замены отвальной пахоты в ООО «Кубаньсельмаш» создано новое сельскохозяйственное орудие - плуг чизелийный глубокорыхлитель ПЧГ в комплекте со шлейф-катком ШК. Основной функцией данного орудия является рыхление почвы на глубину 30 - 35 см с одновременным выравниванием и прикатыванием ее шлейф-катком. Для более глубокого рыхления почвы, на глубину 45 - 50 см, ПЧГ комплектуется сменными рабочими органами, для того чтобы полностью убрать уплотнения почвы (плужную подошву) после работы на ней многотонных агрегатов.

Такой комплекс машин, выпускаемых на предприятиях «Кубаньсельмаш», позволяет снизить себестоимость продукции за счет сокращения затрат, повышения урожайности культур и способствует сохранению почвы для будущих поколений. Это подтверждает успешный опыт работы новых орудий во многих хозяйствах Краснодарского, Ставропольского краев, Белгородской, Курской, Воронежской, Волгоградской, Ростовской областей.

Группа компаний «КУБАНЬСЕЛЬМАШ»:

352106, Краснодарский край, Тихорецкий район, ст. Новорождественская, ул. Радужная, 1;

тел./факс (86196) 4-66-63, тел.: (86196) 4-66-62, 4-66-64.

Мировая практика, опыт наших ученых и

Новые комбайны «Полесье» на уборке урожая в российских регионах

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

В 2008 году компания «Гомсельмаш» и совместное российско-белорусское предприятие «Брянсксельмаш» значительно увеличили поставки своей техники на российский рынок. При этом основную часть машин с маркой «Полесье», приобретенных сельхозпроизводителями России, составили совершенно новые модели самоходных зерно- и кормоуборочных комбайнов. В большинстве регионов зоны активного земледелия, в т. ч. и в ЮФО, профессионалы АПК, по их собственным оценкам, считают эту технику важным инструментом повышения эффективности агробизнеса.

РУКОВОДИТЕЛИ и специалисты АПК десятков регионов России выбирайте не случайно. В течение последних лет на Гомсельмаше быстрыми темпами велись работы по созданию широкого модельного ряда современных зерноуборочных комбайнов. Сегодня уже серийно выпускаются пять моделей комбайнов с пропускной способностью 7, 8, 10 кг/с (две модели) и 12 кг хлебной массы в секунду. Они оснащены различными системами обмолота – роторный, одно- и двухбарабанный, современными жатками с различной шириной захвата, комфорtabельными кабинами с высоким уровнем организации рабочего места комбайнеров. Широкий выбор моделей машин «Полесье» позволяет создать в любом хозяйстве оптимальный комбайновый парк в зависимости от набора культур, их урожайности и условий уборки, сведя к минимуму расходы на эксплуатацию техники.

Новые зерноуборочные комбайны «Полесье-1218» поставлены в 20 регионов России, включая Кубань и Ставрополье, Центральное Черноземье, Поволжье, Приуралье, Западную и Восточную Сибирь, Лауреат Гран-при Российской агропромышленной выставки «Золотая осень-2005» и обладатель золотой медали выставки-демонстрации «День российского поля-2007» комбайн «Полесье-1218» на сегодняшний день является самым мощным и высокопроизводительным из всех выпускаемых в СНГ. Машина с 330-сильным ярославским двигателем рассчитана на пропускную способность 12 кг хлебной массы в секунду, выдаст в час 18 тонн чистого бункерного зерна, сертифицирована на соответствие требованиям Евросоюза.

«Отличная машина, – говорит главный инженер СПК колхоза-племзавода «Россия» Красно-

армейского района Краснодарского края А. Н. Токарев. – Двигатель мощный, и для нас важно, что он российский. Значит, не будет проблем с техническим сервисом. Силовой блок машины является двухдифференциальной системой обмолота с барабаном-ускорителем. Это дает комбайну большое преимущество при уборке трудноуборачиваемых культур. У нас уже работают машины КВК-800Е, КГ-6 («Полесье»), КПР-9, КСК-100, отлично зарекомендовавшие себя».

Комбайнеры уже с первых дней работы на новой машине отмечают ровную, стабильную работу молотилки. А достигнуто это путем включения в технологическую схему комбайна барабана-ускорителя, который повышает скорость движения хлебной массы перед подачей ее на молотильный барабан. Кроме того, зубья барабана-ускорителя равномерно распределяют хлебную массу, не давая ей скручиваться в жгуты, и подают на обмолот тонким слоем. Каждый механизатор знает, насколько это важно, например, на уборке влажных хлебов.

На жатве прошлого года комбайном «Полесье-1218» пришлось работать зачастую в экстремальных условиях уборки. И при всех конструктивных достоинствах молотилки ее эффективная работа была бы невозможна без четкой работы жатки. Планетарный привод ножей типа Schumacher обеспечивает высокую частоту резания, что позволяет увеличить рабочую скорость комбайна до 12 км/час.

Самый серьезный экзамен для жатки – уборка полеглых хлебов. Хлебная масса, лежащая на земле, тянет из нее влагу и сама становится влажной. Жатки «Полесье» со стебледоревматиками, по выражению одного из комбайнеров, поднимают стебли с земли, как ковер с пола. Компьютер задает высоту среза, а двойная режущая кромка чисто срезает стебли любой влажности. При этом система чередования сегментов (насечка вверх – насечка вниз) обеспечивает кроме качественного среза самоочистку режущего аппарата, предотвращая налипание влажных частиц.

Комфортабельная шумовиброзащищенная двухместная кабина с панорамным стеклом и кондиционером, компьютерная информационно-управляющая система, ремни, подшипники и гидравлика от лучших производителей – все это весомые доводы в пользу новой машины.

Андрей Николаевич Токарев договорился с гомельским заводом о поставке нового комбайна сразу же, как только узнал о начале его серийного производства. По результатам уборки, считает он, новинка полностью оправдала его ожидания.

– Возможности комбайна «Полесье-1218» впечатляют, – признается Андрей Николаевич. – Без преувеличения скажу, что на сегодняшний день это лучший зерноуборочный комбайн подобного класса. От американского его отличает только более приемлемая цена. Расчеты показывают, что такие приобретения позволяют еще выше поднять рентабельность растениеводства. Машине окунуть себя очень быстро, и скоро будем приносить только прибыль.

Наработка комбайнов в Краснодарском крае составила 2740 тонн зерна, в Самарской, Иркутской и Саратовской областях – 3030 – 3350 тонн зерна, в Тамбовской области – от 2610 до 2700 тонн, в Тюменской – 2520 – 2540 тонн.



Самый низкий уровень удельных затрат на уборку полей с урожайностью до 40 центнеров с гектара – «визитная карточка» зерноуборочного комбайна КЗС-7 «Полесье» (пропускная способность по хлебной массе 7 - 8 кг/сек.). География поставок этих машин в нынешнем году – 19 регионов от Смоленщины до Амурской области, а больше всего их продано в Омскую и Саратовскую области. Компактный и экономичный комбайн с двигателем мощностью 210 л. с. имеет простую и надежную технологическую схему в сочетании с комплектующими высокой надежности и развитой автоматической системой контроля.

Уже с первых дней уборки зерновых комбайны КЗС-7 руководители и специалисты хозяйств отмечают маневренность машин и их высокую скорость. Использование комбайнов на рабочей скорости до 12 км/час – результат оснащения их эффективными жатками единого с комбайнерами «Полесье-1218» унифицированного ряда. Большое значение имеет также хорошо сбалансированная пропускная способность жатки, молотилки и систем зерновых очистки. Для раздельной уборки зерновых по заказам покупателей комбайн КЗС-7 оснащается зерновым подборщиком шириной захвата 3,4 метра. По общему мнению специалистов, комбайны КЗС-7 прекрасно адаптированы к условиям уборки во всех сельскохозяйственных регионах России, вплоть до Восточной Сибири и Приморья.

Все зерноуборочные комбайны «Полесье» могут быть доукомплектованы адаптерами для уборки кукурузы, подсолнечника, рапса.

– Высокопроизводительный кормоуборочный комплекс «Полесье-800Е» оснащен двигателем мощностью 450 л. с. Эта техника наиболее эффективна в хозяйствах с большими объемами заготовки кормов, – рассказывает Валерий Николаевич Дубовик, главный инженер ЗАО «Дружба» Каневского района Краснодарского края. – Мощный комплекс в нашем хозяйстве готовывает сенаж быстрыми темпами именно в том короткий период, когда травы наиболее богаты протеином. Это позволяет полностью сохранить высокую питательную ценность корма.

На уборке высокоурожайной кукурузы с большим количеством початков комплекс «Полесье-800Е» демонстрирует свои лучшие качества. Вместе с режущим барабаном шириной 800 мм включены в работу доизмельчитель зерен кукурузы и ускоритель выброса. Автоматическое заточное устройство, включающее

чаемое кнопкой из кабины, позволяет быстро сдвигать ножи измельчающего барабана. Зазор в режущей паре также регулируется автоматически. Это обеспечивает экономию времени, и топлива.

Не менее эффективно убирает комплекс и кукурузу воськовой спелости, что позволяет закладывать на хранение мелко измельченный силос с высоким содержанием питательного сухого вещества. Его высокая энергетическая ценность дает возможность намного снизить потребность в комбикорме, обеспечить отменное здоровье и высокую продуктивность скота.

БЫБОР российского потребителя в пользу техники «Полесье» определяется кроме современного технического уровня также тем, что она может быть приобретена по кредитным схемам Россельхозбанка и лизинговых компаний у многочисленных дилеров компании «Гомсельмаш». Вместе с техникой хозяйство получает весь объем услуг по гарантийному (2 года) и послегарантийному техническому сервису. Дилер производит предпродажную подготовку каждой машины, ввод ее в работу, обучение механизаторов, техническое сопровождение машины в течение всего срока эксплуатации. Функциями дилера являются также ежегодное послеборочное обследование техники и продажа ориентировочных запасных частей.

При поставке хотя бы одного комбайна новой модели в хозяйство в обязательном порядке с завода командируется водитель-испытатель. Он вводит машину в процесс и работает на ней, обучая механизаторов. Такого рода услуги предлагают потребителям только Гомсельмаш, и это относится не только к России, но и к работе с потребителями в других странах.

Созданные Гомсельмашем торговые дома координируют работу дилерских центров на огромных территориях. Так, торговый дом «Гомсельмаш-Юг» – на территории всего Южного федерального округа. В основу развития торговых домов и дилерских центров заложены в первую очередь показатели качества оказываемых услуг. Это позволяет уже сегодня гарантировать потребителям в любом регионе России высокий уровень и оперативность фирменного сервиса техники «Полесье».

Интернет: www.gomselmarsh.ru
E-mail: tdgomselmarsh@bearings.kuban.ru
Фото с выставки «Золотая Нива - 2008»
С. ДРУЖИНОВА

Дилерские центры ООО ТД «Гомсельмаш-Юг»:

Ставропольский край - ООО «Гомсельмаш-Юг»,
г. Невинномысск, ул. Низяева, 41;
ООО Группа компаний «Подшипник»,
г. Ставрополь, пр. Кулакова, 18д;

Краснодарский край - ООО ТВЦ «Сельхозтехника»,
г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21;

Волгоградская область - ООО «Агроахтуба», г. Волжский,

Автодорога, 6 – 21;

ООО «Волгоградагроснаб», г. Волгоград,

ул. Невская, 13, корп. А;

ООО «Группа компаний «Подшипник», г. Михайловка.

ПО «Гомсельмаш» Республика Беларусь, 246004, г. Гомель,
ул. Шоссейная, 41. Тел.: 10375 (232) 54 70 40, 59 20 22. www.selmarsh.gomel.by

ООО «Торговый дом «Гомсельмаш-Юг»: Краснодарский край,
г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21. Тел. (86135) 4 09 09 (доб. 431, 435).



Перевозка негабаритных и тяжеловесных грузов



сельскохозяйственной
и спецтехники

ООО „ЮГ Черноземья“

www.negabarat36.ru
e-mail: yugchern@mail.ru

В р. п. Ольховатка
т. / ф.: 8 (47395) 31-3-26,
31-3-94,
сот. 8-905-049-19-81

В г. Воронеже
сот. 8-961-029-99-90
e-mail:
agroresurs36@mail.ru



Именно мы обеспечим
вашу перевозку «ОТ И ДО»
с учетом ВСЕХ возможных затруднений



СЕПАРАТОР СД-4 для очистки дизельного топлива

ЭТО ДОЛЖНО БЫТЬ В КАЖДОМ ХОЗЯЙСТВЕ!

Очищает дизельное топливо от содержания
воды и механических примесей.

Использование Сепаратора поможет избежать
дорогостоящего ремонта или приобретения
нового ТНВД.

Производительность - 4 т/час

ООО "Звезда-30"

г. Ставрополь, ул. Заводская, 7
Тел.: (8652) 46-02-09, тел./факс: 94-21-04

ДОРОЖНЫЕ АВТОМОБИЛИ

ПРОДАЖА
ЛИЗИНГ
КРЕДИТ
СЕРВИС
РЕМОНТ
ЗАПЧАСТИ



Двигатель:

ЯМЗ-7511 (400 л.с.), ЯМЗ-7601 (300 л.с.)
Разрешенная грузоподъемность: 40 тонн

Акция для сельскохозяйственных предприятий

"Ростсельмаш-клуб"

С 1 марта 2008 г. по 31 июля 2008 г.

В этом году компания Ростсельмаш предлагает особо выгодные условия сотрудничества: приобретая оригинальные запасные части у официального дилера на сумму не менее 50 000 руб., Вы гарантированно получаете ценный ПРИЗ!

Запасные части



За более подробной информацией
обращайтесь к официальному дилеру
вашего региона
ЗАО "Ростсельмаш"
адрес: 352330, Краснодарский край,
г. Усть-Лабинск, ул. Западнотихий, 21,
тез. (86135)4 09 09



ростсельмаш
Агротехника Профессионалов

Производство и продажа инкустированных семян озимого рапса
СЕВЕРЯНИН - зимостойкого для центральных районов РФ.

ФМРус

КЛОЦЕТ®

новый, не имеющий аналогов отечественный
дождеводный гербицид, применяемый
на озимом рапсе, сое и кукурузе.

Препарат обладает ретардантным действием на растения рапса - увеличивает число боковых побегов.
Высокоэффективен против широкого спектра однодолевых и двудольных сорняков, в их числе подмаренник цепкий и пикюльник обыкновенный. Сохраняет гербицидное действие в течение 4 - 6 недель, не создает проблем для последующих культур в севообороте.

Сочетание контактно-системного действия двух ДВ, защищает семена и растения от широкого спектра патогенных микроорганизмов. Тирам (ТМТД) до 100% снижает корневые гнили, до 70% твердую головню, до 50% гельминтоспориозную пятнистость.

Триазолы (тебуконазол) безупречно решают проблему твердой и пыльной головни. ТИР защищает растения от большого комплекса патогенной микропоры, что в свою очередь дает возможность не только увеличить эффективность защиты семян от инфекции, но и снизить риск появления резистентности (устойчивости) возбудителей к действующим веществам. В полевых испытаниях, проведенных в различных почвенно-климатических зонах России с 2004 по 2006 гг., баковка урожайности на вариантах применения ТИР, ПСС варьировалась от 5 до 10 ц/га.

готовая, специально разработанная жидккая
препартивная форма - текучая паста

ТИР



г. Краснодар, тел.: 8 (861) 251-73-26, 8 (918) 444-15-22

г. Ростов-на-Дону, тел. 8(863) 291-00-42

г. Ставрополь, тел. 8 (8652) 77-99-39

ФМРус

Адрес редакции и издателя: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 7, офис 305, тел./факс: (861) 278-22-09, 278-22-10. E-mail: agropromyug@mail.ru

Газета перерегистрирована. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-24713 от 16 июня 2006 г. Федеральная служба по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Газета отпечатана в типографии ОАО «Печатный двор Кубани» по адресу: г. Краснодар, ул. Тополиная, 19. Тираж 7000 экз. Подписано в печать 24.06.2008 г. в 15.00. Заказ 3184. Мнения, высказанные на страницах газеты, могут не совпадать с точкой зрения редакции. Со содержанием рекламы и объявлений ответственность несет рекламодатели. Перепечатка материалов - с согласия редакции.

5-я ВЫСТАВКА - ДЕМОНСТРАЦИЯ

ДЕНЬ РОССИЙСКОГО ПОЛЯ

РОССИЯ, БЕЛГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ, БОРИСОВСКИЙ РАЙОН

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
• ВЕДУЩИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ
В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ
СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ СО ВСЕГО МИРА

3-7 июля 2008



Министерство сельского хозяйства
Российской Федерации
Администрация Белгородской области



Российская академия сельскохозяйственных наук
ОАО «ГАО «Всероссийский
выставочный центр»