



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета юга России

№ 13 - 14 (120 - 121) 31 марта - 13 апреля 2008 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://agropromyug.com/>



ПЕРЕДОВОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Один в поле не воин. Этот принцип работает и в сельском хозяйстве. Против всестороннего нашествия зарубежных гигантов – поставщиков продовольствия, отдельные российские заводы априори не могут ничего противопоставить. И дело здесь не в качестве товара. Просто изначально силы не равны. Советское время кануло в лету, а вслед за ним и безграничная монополия отечественных сельскохозяйственных производителей. Сегодня в условиях рыночной экономики, чтобы выжить, необходимо быть конкурентоспособным. А чтобы быть таковым, нужно объединяться. Уже сейчас АПК «Маяк» собрала под свое крыло не один десяток некогда обанкротившихся предприятий Краснодарского края и Ростовской области. И уверенно смотрит вперед.

АПК «Маяк»: бизнес с человеческим лицом

Возвращаясь к насущной теме последних лет – приоритетному национальному проекту «Развитие АПК», можно говорить о его успешной реализации, в частности, о конкретной помощи отдельным сельскохозяйственным предприятиям. Так, на Кубани благодаря нацпроекту вкпе с созданной губернатором А. Н. Ткачевым благоприятной правовой атмосферой, личным опытом и усилиями руководителя группы компаний «Маяк» стала одним из ведущих предприятий края. Кроме безусловных производственных заслуг в активе АПК «Маяк» довольно перспективные планы на будущее и ведение социально ориентированной политики. А ведь совсем недавно предприятия, входящие сегодня в АПК «Маяк», являли собой печальное зрелище: заросшие сорняками, а порой кустарниками и деревьями поля, огромные внешние и внутренние долги, отсутствие маломальски сносной техники, требующие капитальной реконструкции здания и потерявшие веру в завтрашний день крестьяне. С таким тяжелым грузом «Маяк» пошел в будущее.

Сегодня в состав АПК «Маяк» входят 54 самостоятельных предприятия. 22 из них занимаются производством сельскохозяйственной продукции,

4 – ее переработкой, есть фирмы по поставке минеральных удобрений, техники, средств защиты растений, топлива и горюче-смазочных материалов, по предоставлению консалтинговых услуг, а торговый дом «Маяковский» осуществляет внешнюю экономическую деятельность. То есть в компании отлажена вся производственная цепочка: качественно произвести, хорошо переработать и знать, когда и кому лучше продать.

Совсем недавно АПК «Маяк» расширила географию своего присутствия. Теперь ее предприятия находятся на территории не только Краснодарского края, но и Ростовской области. Но основной потенциал – 80% – размещается все-таки на Кубани.

Руководящий орган АПК «Маяк» – совет директоров. На расширенных заседаниях совета председательствует Андрей Николаевич Богданов, обязательно присутствуют генеральный директор Ирина Георгиевна Окопная, директора компаний, главные бухгалтеры и др. – в общей сложности около 50 человек. На каждой такой встрече решаются насущные проблемы производства, разрабатывается план дальнейших действий, выслушиваются предложения по его реализации. Причем

вне зависимости от должности практически каждый работник компании имеет право высказать замечания и выразить свой взгляд на решение тех или иных задач. Весь коллектив сродни большой семье, где взаимная поддержка и уважение – неотъемлемые атрибуты. Все здесь идет к одной цели – процветанию. А когда все заодно, то и дело продвигается быстрее.

Качество продукции, выпускаемой АПК «Маяк», по достоинству оценили жители всей России, вплоть до Камчатки и Дальнего Востока, а с недавних пор и в Европе. На импорт растительное масло, голосеменная тыква и зерно уходят в основном в Австрию и Германию. Учитывая, что сотрудничество продолжается, можно говорить о том, что европейцам пришлось по вкусу кубанские продукты.

Инвестиционные планы АПК «Маяк» составляют около 2,5 млрд. рублей. Словом, масштабы впечатляют.

Подробнее узнать о планах, инновациях и итогах прошлых лет мы решили непосредственно у председателя совета директоров АПК «Маяк» Андрея Николаевича БОГДАНОВА.

- Андрей Николаевич, расскажите подробнее, с чего начиналась история АПК «Маяк»?

- Предприятия, входящие сегодня в структуру АПК «Маяк», четыре года назад переживали не лучшие свои времена. Многие стояли на грани полного исчезновения. Это было особенно горестно наблюдать, учитывая, что Кубань на протяжении многих десятилетий была житницей страны. На заводах не осталось ни сносной техники (прежняя безнадежно устарела, а на новую не было денег), ни толковых работников (кто ж будет бесплатно работать?), ни, соответственно, хотя бы слабых положительных результатов. К примеру, Ейский молочный завод, одно из наших недавних приобретений. Начинать на нем надо было даже не с нуля, а с отрицательной величины. Все, что имелось, это стены да горы мусора. Первым делом мы вывезли с территории завода двадцать самосвалов мусора и грязи, починили крышу, протекавшую как решето. Только на восстановление инфраструктуры завода требовалось 50 млн. рублей. Кроме того, отсутствовала автономная очистная система. Если в советское время все отходы, как правило, сливались в городскую канализацию, то сегодня такие действия являются противозаконными. Словом, требовалось строительство новых очистных сооружений. В общем, все, что необходимо для технологического процесса, попросту спланило. Нужно было покупать и устанавливать новое оборудование. В подобном плачевном состоянии находились все наши предприятия.

Наша справка

Агропромышленная компания «Маяк» основана в 2004 году. В нее входят предприятия по производству, переработке, реализации сельскохозяйственной продукции и техническому оснащению всех технологических процессов. В общей сложности АПК «Маяк» обрабатывает 115 тыс. га земли, из них 100 тыс. га – кубанские земли и 15 тыс. га – ростовские. На предприятиях комплекса работает 6 тыс. человек, средняя заработная плата превышает общекрайовый уровень. В 2007 году в кубанские предприятия комплекса «Маяк» было инвестировано 1,5 млрд. рублей. Основные инвестиционные партнеры – Россельхозбанк и Райффайзен-Групп (Австрия). Выручка в 2007 году составила порядка 3,5 млрд. рублей.

- А что будет с Ейским молочным заводом дальше? Сохранит ли он свою направленность? И какова вообще ситуация с молочной отраслью?

- Пока первоочередной задачей компании является выведение завода из экономического коллапса. В планах реконструкция. Повторюсь, завод находится в плачевном состоянии. Производить сейчас молоко здесь просто нереально. К тому же существуют и другие трудности. В настоящее время мы решаем проблемы с сырьем для молочного производства: наращиваем племенное поголовье крупного рогатого скота, строим новые молочные комплексы и реконструируем старые. Например, в этом году начинаем строительство молочного комплекса в станице Должанской Ейского района.

(Окончание на стр. 2)



На вооружении ООО «АПК «Маяк» состоит самая передовая техника

Издается при информационной поддержке департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко и Выставочного центра «КраснодарЭКСПО»

АПК «Маяк»: бизнес с человеческим лицом

(Окончание. Начало на стр. 1)

Кроме того, нам необходимо развивать растениеводство, которое является базовым для остальных видов производства. То небольшое количество молока, которое дают наши коровы, сегодня продается в другие предприятия. Средний надой составляет примерно 4200 кг на фуражную корову. Это довольно низкий уровень: на предприятиях, в которые мы пришли, скот был очень истощен, круглый год кормился только силосом - ни сена, ни пищевых добавок, ни подсолнечного или соевого жмыха. Полнорационным кормлением никто не занимался. Коровы давали по 3,5 литра молока. Через полтора года работы в составе нашей компании надой молока достигли 15 литров в день. Ближайшая цель - перевести фуражное стадо на беспривязное содержание, перейти на сбалансированные корма. Все это требует времени и дополнительных инвестиций. Сейчас поголовье крупного рогатого скота насчитывает 15 тыс. голов, свиней - около 12 тыс. голов. В планах увеличение поголовья КРС на 1500 только за 2008 год.

- Вы сказали, что растениеводство - фундамент деятельности компании. Как обстоит дело с этим направлением сегодня?

- Традиционно мы возделываем зерновую группу, подсолнечник, кукурузу. Новая культура для нас - тыква. К слову, это основные культуры, которые идут на экспорт. В этом году наша компания планирует реализовать в Европу пшеницу на сумму 1,5 млрд. рублей. Вообще же растениеводство дает хорошие результаты. Так, фирма «Агро-Вита» по урожайности зерновых в 2007 году заняла 2-е место в Ейском районе: 42 ц/га. И это при том, что предприятие 1,5 года назад было полным банкротом. На его полях процветала амброзия с человеческий рост, из 13 тыс. га земли 5 тыс. постоянно подтапливались, а из оставшихся 8 обрабатывались только 1,5 тыс. га. Задолженность по заработной плате - 1,5 года. В общем, глубочайший кризис. Конечно же, с таким багажом 2-е место по урожайности - настоящий прорыв.



На Ейском молочном заводе начинать пришлось с отрицательной величины

Хороший пример и в Отрадненском районе. На его территории в нашем пользовании оказалось 11 тыс. га. В течение 15 лет на эти земли не заходил плуг! Здесь выросли кустарники, деревья. Немало мы «убили» дискаторов, чтобы вспахать эти тяжелые земли, вырвать эти пашни. И теперь они успешно работают. Когда председатель Законодательного Собрания Краснодарского края В. А. Бекетов приехал в район, он был поражен: вот, говорит, что «Маяк» натворил. Раньше поля стояли зеленые, заросшие, а сейчас черные. Но, повторюсь, превратить их в пашни стоило колоссальных усилий. Сегодня производство здесь налажено.

В настоящий момент зерно - один из главных наших потенциалов. В этом году, к примеру, посеяли 56 тыс. га озимой пшеницы. Планируем получить вал до 240 тыс. тонн. А это огромные деньги. Мы уже готовимся к строительству собственного зернового терминала на 300 тысяч тонн единовременного хранения. На юге России такого нет. Так что и здесь мы будем первыми. Активно развиваем также производство подсолнечника. Прорабатываем план строительства маслозавода по выработке растительного масла

с объемом получения до 100 тысяч тонн масла в год. Так как это очень крупный проект, он будет осуществляться в сотрудничестве с нашими российскими и итальянскими партнерами.

- Слава богу, сегодня ситуация с бывшими колхозами изменилась. АПК «Маяк» можно сказать, процветает. Расскажите, какие инновации ожидаются в ближайшей перспективе?

- Сейчас мы разрабатываем уникальный продукт - масло голозерной тыквы. В прошлом году открыли единственный на постсоветском пространстве завод по переработке тыквы. Кстати, на этом торжественном мероприятии присутствовал вице-губернатор Кубани Н. П. Дыченко. Сумма инвестиций в этот безусловный перспективный проект составила 400 млн. рублей. Готовим совместное соглашение с краевым департаментом сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности и нашими австрийскими партнерами об организации производства тыквенного масла на территории Краснодарского края. В апреле в Вене состоится его подписание. Это будет эксклюзивный продукт, т. к. мы производим его единственные в России. Под тыквой у нас заняты большие площади. К примеру, в этом году посевная площадь составит порядка 13,5 тыс. га. Выращиваем особый сорт под названием Штирийская голозерная тыква, выведенный в Австрии. Тыквенным направлением занимаемся уже третий год. Совместно с австрийскими партнерами начали строительство производственных мощностей по переработке голозерной тыквы. Технологии возделывания, а также оборудование для переработки поставлялись исключительно из-за рубежа. Что касается будущего производства тыквенного масла, то уже сегодня мы выпустили опытные образцы. Конечно, они еще требуют доработки. К тому же мы разрабатываем упаковку и ее дизайн, сертифицируем товарный знак. Вот такая рутинная организационная работа предшествует появлению в России, в частности в столице Кубани, уникального продукта - масла голозерной тыквы.

- В чем же его уникальность?

- В Европе масло голозерной тыквы называют «маслом жизни», «зеленой вистрой». Его производство там давно налажено, продукт хорошо знают. Его дают детям в дошкольных учреждениях, как когда-то в Советском Союзе рыбий жир. В барах, ресторанах его используют повсеместно. Словом, это настольный продукт европейцев. В России же даже промощин товар не достиг своего апогея. Если все пойдет по плану, наш завод будет выпускать масло в промышленных объемах уже в конце этого года. Надеюсь, года за три этот продукт наберет популярность. Для этого у нас есть все: собственные посевные площади, специализированная техника для посева и культивации, немецкие тыквоуборочные комбайны (опять же единственные в РФ) - более 40 штук, завод по переработке. Ощущаете масштаб? Собственно говоря, именно таким конгломератом должно быть любое производство, если, конечно, требуется выпускать действительно качественный продукт. Мощностей, подобных нашим, нет даже в Европе. Наш завод сможет переработать урожай тыквы с 30 тыс. га площадей - на такой уровень мы рассчитываем выйти к 2010 году.

- Одними из самых важных составляющих любого производства являются технологии и обеспечивающая их реализацию техника. Какая политика ведется в этом направлении?

Сеть магазинов ТД «Маяковский» разбросана по всему краю



- В техническом плане все предприятия, входящие в АПК «Маяк», сегодня очень активно модернизируются. «Маяк» сотрудничает более чем с 20 отечественными и зарубежными производителями техники (ПО «Гомсельмаш», «Нью Холланд», «Клас», «Нью Лайн Техник» и др.). Компания оснащена 800 единицами всевозможной техники: тракторы, комбайны и т. д. Безусловно, очень важна и ресурсосберегающая технология. Сегодня необходимость перехода на нее продиктована жесткой экономией средств, постоянным снижением плодородия почв и даже в некоторой мере модой на все передовое. В прошлые годы мы практиковали энергосбережение. Итоги были хорошие. Себестоимость конечного продукта снизилась. Поэтому сейчас мы стараемся сберегающие технологии внедрять повсеместно. Конечно, и тут бывают сложности. Так что наши руководители и ведущие специалисты тщательно изучают и новые технологии, и новые образцы машин и постоянно консультируются с производителями и поставщиками по технологическим параметрам, которые подошли бы именно к нашим природно-климатическим условиям и выбранным технологиям.

- Как вы уже говорили, бывшие сотрудники сельхозпредприятий в свое время потеряли веру в светлое будущее. Разоренные производства не оставляли им шансов на трудоустройство. Как обстоит дела сейчас?

- Конечно, большинство из 6 тыс. наших сотрудников раньше работали в выкупленных нами предприятиях. Мы рассудили так: к чему привлекать новые кадры, если старые достаточно квалифицированы? Руководство АПК «Маяк» и я лично создаем им приемлемые условия работы. Если человек добросовестно работает, он непременно получит достойную зарплату. К чему скрывать: на многих предприятиях при начислении заработной платы, как только выясняется, что работник должен получить кругленькую сумму, ему начинают ее нещадно резать. При этом никто не задумывается: раз много начислено, значит, сотрудник много работал. Недоплачивать честно заработанные деньги не в наших правилах. Мы же пришли не на короткое время. Мы ценим толковых работников - стержень компании. Кроме хорошей оплаты труда обеспечиваем их жильем - собираемся строить коттеджные поселки. В настоящее время оформили под застройку около 17 га в поселке Александровка Ейского района. Там будет располагаться микрорайон Маяковский из 198 коттеджей. Особо ценным сотрудникам компания оплатит первый взнос - около 10% от стоимости жилья, или 200 тыс. руб. Конечно, мы предлагаем не элитное жилье, а дома эконом-класса. Это одноэтажные 4-комнатные коттеджи с небольшими двориками общей площадью 140 кв. м. Мы понимаем, что квартирный вопрос по-прежнему один из самых насущных и злободневных, поэтому делаем людям такие недвижимые «подарки».

Кроме того, из собственного бюджета выделяем пособие для одиноких матерей - сотрудников компании. На каждого ребенка прибавка к зарплате составляет 1500 рублей. Одним словом, мы стараемся делать бизнес с человеческим лицом.

Материалы подготовила А. ГУСЕВА
Фото А. ЗАКИНА,
С. ДРУЖИНОВА

Callisto

Современный высокотехнологичный гербицид для защиты кукурузы от трудноискоренимых корнеотпрысковых сорняков

Технология защиты кукурузы от сорняков начинается с КАЛЛИСТО®

- специально создан для защиты кукурузы от трудноискоренимых корнеотпрысковых сорняков
- обладает расширенным спектром действия - эффективно подавляет спектр однолетних и некоторые многолетние двудольные сорняки, обладает угнетающим действием против однолетних злаковых
- оказывает влияние на вторую волну сорняков благодаря выраженному почвенному действию

Callisto Plant Technology

ООО «Сингента» (495) 933-7755

Филиал ООО «Сингента» в г. Краснодаре (861) 210-0983 / 84

syngenta.ru

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Эту технику знают давно. Стенд Ростсельмаш - генерального партнера выставки «ИнтерАгроМаш» - посещает максимальное количество участников. И уже не только для того, чтобы присмотреться к новинкам сезона и хитам прошлых лет, но и обменяться своими взглядами на эти машины. Взгляды разные, но лейтмотив один и тот же: работали, работаем и будем работать на этой технике.

У каждого хозяйства, будь то питанский холдинг или семейное предприятие, есть свои экономические обоснования. Например, главный инженер Новочербынской ассоциации фермерских хозяйств Краснодарского края Сергей Гончаренко приходит к стенду Ростсельмаш, как признается сам, из-за преданности. Как профессионал, он в буквальном смысле слова «вырос» из этой компании:

Стефан Волосенок, генеральный директор лизинговой компании ЗАО «Белоблагопромснаб», говорит, что его предприятие за несколько лет работы с ростовским производителем комбайнов приобрело уже 200 машин, а в этом году готово приобрести еще 50 комбайнов ACROS. Отдали предпочтение именно этой марке, потому что ACROS отлично зарекомендовал себя на полях бел-

Геннадий Чутунов, руководитель управления при министерстве сельского хозяйства Самарской области, говорит, что в его регионе Ростсельмаш занимает на рынке ключевую позицию. Ведь, по мнению специалиста, при всем разнообразии выбора достойной альтернативы нет. 75% - такова доля присутствия ростовского производителя на самарских полях.



Ростсельмаш: выгодный патриотизм

- Мои родители работали в компании Ростсельмаш. Спустя некоторое время уже и я сам стал сотрудником предприятия. Участвовал в постановке комбайна VECTOR на конвейер, поэтому не понаслышке знаю о машинах Ростсельмаш: знаю каждую деталь, каждый узел, их качество.

А у Николая Насонова, главного агронома СПК «Комсомолец Дона» из Верхнедонского района Ростовской области, предпочтения к близкому, и не только в территориальном смысле, производителю обоснованы серией серьезных испытаний техники. Хозяйство большое - 10 000 гектаров, средняя урожайность 25 центнеров. VECTOR, Дон 1500Б и Нива-Эффект - самая эффективная для их полей уборочная техника.

- Предпочитаем комбайны Ростсельмаш потому, что, во-первых, мы проводили специальные сравнительные испытания импортных и отечественных уборочных комбайнов - качество машин Ростсельмаш несколько не уступает аналогам. Отдельно отмечаю условия, созданные для комбайнеров в машинах Ростсельмаш. К тому же близость к производителю дает гарантию оперативного сервиса, исключает простои машины. У нас есть примеры соседних хозяйств, где импортные комбайны простаивали всю страду из-за отсутствия запчастей. Во-вторых, считаем, что своих товаропроизводителей необходимо всегда поддерживать.

Но покупать технику только из принадлежности производителя к отечественному машиностроению крестьяне еще не готовы. Машины по качеству должны быть такие же, как и импортная техника, при цене на порядок ниже. Такой вот патриотизм с капиталистическим оттенком.



Руководитель департамента научно-технологической политики и образования Минсельхоза РФ Л. Орскин экспозицию Ростсельмаш на «ИнтерАгроМаш» посетил первой (рядом с ним справа министр сельского хозяйства Ростовской области В. Василенко и генеральный директор Ростсельмаш В. Мальцев, слева - вице-президент Россельхозакадемии Ю. Лачута)

городчины в прошлый уборочный сезон.

- Удовлетворяют его качество работы, чистота зерна, показатели дробления, мощность двигателя, вместительность бункера, быстрая выгрузка зерна, отсутствие отказов. Мы ранее закупали немецкие комбайны. Сейчас отказались от них. Потому как комбайны Ростсельмаш в наших условиях и при нашей урожайности ничем не хуже импортных аналогов. Мы проводили сравнительные испытания тех и других. Тестировали комбайны на уборке пшеницы, подсолнечника, гречки. Ростсельмашевская техника отлично себя показала.

И не только белгородчина спешит отозваться по поводу техники.

- Министерство активно сотрудничает с областным дилером Ростсельмаш. У нас работает большое количество комбайнов VECTOR, Дон 1500Б и DON 680M. Про VECTOR могу сказать, что это лучший вариант для агроусловий Самарской области. Средняя урожайность у нас 13,5 ц/га. В последние годы аграрии охотно пользуются различными кредитными и лизинговыми программами. А наше министерство, в свою очередь, активно помогает аграриям: из областного бюджета выделяются средства субсидирования, периодически проводятся конкурсы среди лизинговых компаний, выявляющие более удобные для хозяйств области лизинговые схемы.

Спрос рождает предложение - в этом году компания Ростсельмаш выпустит на 18% машин больше. С конвейера предприятия сойдет 6000 комбайнов. На вопрос официальной делегации «Почему не больше?» генеральный директор компании Ростсельмаш Валерий Мальцев приводит простые статистические данные:

- Из 300 крупнейших хозяйств, по статистике Минсельхоза, 259 - наши клиенты. Мы знаем каждое хозяйство, поэтому владеем ситуацией на рынке и информацией о платежеспособности спроса. Поэтому программа производства верстается одновременно с программой продаж. Сколько мы сможем продать - столько и произведем.

Леонид Орскин, руководитель департамента научно-технологической политики и образования Минсельхоза РФ, экспозицию Ростсельмаш посещает первой, но далеко не в первый раз. В начале работы выставки напоминает, что в 2008 году вступила в силу пятилетняя программа технической и технологической модернизации сельского хозяйства России, рассчитанная в первую очередь на отечественного производителя. На открытии выставки «ИнтерАгроМаш-2008» он вручил благодарственное письмо Валерию Мальцеву, подчеркнув, что в реализации этой программы министерство рассчитывает именно на лидера отечественного сельхозмашиностроения - на Ростсельмаш.

Р.С. Покидая выставку, последний раз бросив взгляд на ростсельмашевских исполнителей, корреспондент «Агропромышленной газеты юга России» невольно обратила внимание на нескольких совсем еще молодых людей. С блеском и неподдельным интересом в глазах они крутились вокруг ACROS, интересуясь, можно ли устроиться на Ростсельмаш после защиты диплома. «У вас берут специалистов без опыта работы?» - спрашивали они.

Оказалось, это студенты РГАСХМ, которые во время практики уже работали, правда на стареньких, Нивах и Донах. Возможно, через несколько лет, исполнив свою профессиональную мечту, они сядут за штурвал комбайна Ростсельмаш, а потом с уверенностью будут говорить, почему они - профессионалы своего дела - выбирают именно эту технику... Правда, это будет совсем другая история.

О. ЛЕСНЫХ
Фото с выставки «ИнтерАгроМаш» С. ДРУЖИНОВА



1:100 — новая математика виноградарей

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Эту отрасль в сельском хозяйстве как только не называют, но всегда с местоимением «самая». И самая трудозатратная, и самая денежная, и, безусловно, самая интересная, ведь даже далеко от земледелия человеку любопытно, как рождается вино.

А ведь от маленького виноградного побега в лабораториях селекционеров до первой дегустации нового вина иногда проходит больше десяти лет. Наверное, поэтому виноградарство держится на двух столпах — фундаментальных знаниях, передающихся от поколения к поколению, и проверенных технологиях. Но из всех известных технологий до последнего времени нашим хозяйствам доступны были только натруженные руки земледельцев.

Уборка - дело добровольное

В хозяйстве «Южно-Цимлянское» расположены плантации самого северного на континенте винограда. По мнению ученых единственного в России ВНИИ виноградарства и виноделия им. Потапенко (г. Новочеркасск, Ростовская область), именно поэтому вкус цимлянских вин такой многогранный и по-своему уникальный. Еще недавно одной из основных проблем крупнейшего на Дону хозяйства была наемный труд. Руководитель признавался, что

уборка винограда каждый раз большое испытание. В прошлом году «Южно-Цимлянское» приобрело в ООО «Бизон-Трейд» немецкий уборочный комбайн производства Его. И осенью 2007 года одна машина заменила труд сразу сотни человек.

При урожайности 100 центнеров с гектара мы убираем этим комбайном 150 - 160 тонн в день. Чисто, без листьев, без сусла, лучше, чем руками. Не говоря уже о том, что мы освободили людей от очень тяжелого труда, - рассказывает Юрий Химичев, директор ООО «Южно-

Цимлянское». До этого смотрели комбайны других фирм, нам они не совсем понравились по качеству. Пусть их цена чуть меньше, но по качеству Его на голову превосходит конкурентов. Ведь важно, чтобы ягода была не побитая, чтобы не было листьев, а комбайн вошел в рядок и вышел из него без всяких поломок, ведь во время уборки винограда каждый день на вес золота.

Юрий Химичев, потомственный винодел, рассказал, как, прежде чем приступить к полной технической модернизации хозяйства, специалисты «Южно-Цимлянского» ездили перенимать опыт в Европу, Америку, Чили, а потом долго и взвешенно выбирали партнера среди поставщиков техники. Ведь отрасль имеет свою специфику. Искатели не просто продавца, ведь к такой машине необходимо «приложить» и обучение, и сервисное обслуживание.

Проверка на прочность

Если техника работает в компании «Мысхако», она сможет работать везде — здесь экстремальные условия для виноградарства, - уверен Александр Солошенко, начальник отдела по работе с клиентами Краснодарского края компании Бизон. Специфические почвенно-климатические условия, большое количество камней, сложный рельеф местности, склоны. Для нас это своеобразный полигон для испытаний.

Агрофирма «Мысхако» известна профессионалам не только как официальный поставщик Кремля, но и как хозяйство, которое не боится испытывать на своих плантациях самую передовую технику для возделывания винограда. Вместе с Бизоном «Мысхако» за несколько лет полностью перевооружилось и продолжает экспериментировать. Именно специалисты агрофирмы



Виноградоуборочный комбайн Его

после таких испытаний техники дают заключение, подходят или нет европейские машины для российского юга. «Путевку в жизнь» получили мульчировщик компании Серри, плантажный плуг Егмо, почвообрабатывающий комплекс Torit (Lemken), чеканочная машина Его и многое другое.

Каждому хозяйству мы стараемся предложить оптимально подобранную по всем параметрам технику, - говорит Александр Солошенко. - Сейчас компания Бизон испытывает несколько видов посадочной техники. От чего-то будем отказываться, что-то приобретать заново, и все для того, чтобы удовлетворить потребности даже

самого привередливого виноградаря России.

На 11-й Международной специализированной выставке «Вина и напитки», проходившей 9-12 апреля в Краснодаре, специалисты «Южно-Цимлянского» и «Мысхако» встретились на стенде компании Бизон. На один день они невольно сменили профессии агрономов и руководителей и стали консультантами по технике. Вопросов у коллег было хоть отбавляй: многие виноградарские хозяйства сегодня стоят на пороге перевооружения, а первопроходцам и экспериментаторам просто хотелось поделиться. Приятно рассказать о том, что у тебя все получилось.



Губернатор Кубани А. Н. Ткачев и председатель комиссии по вопросам развития виноградарства и виноделия Д. М. Козаченко на стенде БИЗОНА

Бизнес-планирование как часть аграрного производства, предельное внимание энергосберегающим технологиям, детальный просчет эффективности техники для руководителей хозяйств становится неотъемлемой частью процесса покупки техники. Но разве приверженность одной технике способна объединить? А трактор стать настоящим символом эффективности и точного расчета? Законодателем новой моды? Да, говорят в компании Бизон, но только при одном условии — это должна быть машина, способная однажды удивить и никогда не разочаровывать.

Еще два года назад считалось, что Fendt может позволить себе только очень богатое хозяйство. В Бизоне клиентам говорят: не теми величинами меряете. Надо исходить из эффективности техники. Fendt — пусть и дорогой трактор, но в процессе эксплуатации он быстро окупается. Прежде чем предложить немецкую технику как основу энергосберегающей технологии, специалисты компании-продавца сначала в теории просчитали эффективность машины, а потом проверили заявленные производителем параметры на полях своего опытного полигона.

Я убежден, что дорогая техника — дорогая только при первоначальных затратах. Но она позволяет стабильно выполнять технологические процессы. Простой пример: если прийти на стоянку такси в Европе, там стоят одни «мерседесы» Е-класса. Казалось бы, дорого, а на деле выгодно. Точно так же и Fendt.

Сегодня убеждать уже никого не надо. И руководители повторяют английскую поговорку: мы не настолько богаты, чтобы покупать дешевую технику. И добавляют: у нас все посчитано. В СПК «Табунщиковский» всего две тысячи гектаров. Тем не менее руководитель хозяйства Петр Сасонный уверен — первый Fendt-930 в хозяйстве будет не единственным:

У этого трактора самый маленький расход топлива. Оно ведь дорожает каждый день. А мы смотрим и рассчитываем сегодня на годы вперед. Ну и, конечно, немецкое качество есть немецкое качество.

Петр Сасонный не одинок в своей уверенности, хоть и первым в Красносулинском районе приобрел в свое хозяйство мощный немецкий трактор. Сегодня в этом районе работает уже несколько тракторов Fendt. Пять хозяйств осуществили покупку одновременно. Это можно было бы назвать модой

У качества есть имя

или тенденцией, если бы не знать, насколько современные руководители хозяйств сегодня прозорливы. Их могут убедить только простые цифры и неопровержимые факты.

Основной аргумент — качество, - подтверждает слова своего коллеги руководитель ООО агрофирмы «Дубрава» Анатолий Стенькин, - и высокая производительность. Да и потом, нам было просто любопытно попробовать работать на немецкой машине. Ведь у нас в хозяйстве до этого такой техники не было. Сегодня трактор участвует в предпосевной, занят на дисковании.

Аргументов хватило в «Табунщиковском», «Пригородном», «Дубраве», агрофирме «Красносулинская», «Авангарде». Именно эти пять хозяйств стали первыми членами Fendt-клуба, организованного эксклюзивным дилером немецкой тракторной техники.

Это дружеский формат, ведь люди работают не с компаниями, люди работают с людьми, - говорит на первой встрече Сергей Суховенко. — А для нас это еще и полезно. Ведь наши клиенты могут в неформальной обстановке выразить свои



Поставки сельхозтехники ООО «Бизон-Трейд»

пожелания, возможно критику... или похвалить нас. Тоже приятно.

Сегодня новая техника уже работает на будущий урожай. Участники первой встречи Fendt-клуба шутили, что

уже этой осенью они сами все посчитают и обязательно соберутся сравнить результаты, ведь это один район и одна техника, а значит, дело за человеческим фактором и мастерством.

ВСЕРОССИЙСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

Краснодарский край - ведущий сахаропроизводящий регион России. Здесь ежегодно производится до 20% российского свекловичного сырья и действует четверть производственных мощностей по его переработке. В то же время в отечественном свеклосахарном комплексе накопились проблемы, требующие глубокого осмысления, продуманных и экономически обоснованных решений, которые обеспечили бы динамичное развитие отрасли в ближайшей и отдаленной перспективе.

Перспективы свеклосахарного производства

В ЭТИХ целях по инициативе краевой ассоциации «Кубаньсахарпром» и Северо-Кавказского НИИ сахарной свеклы и сахара в Краснодарском региональном институте агробизнеса 26-28 марта проходила Всероссийская научно-практическая конференция «Пути повышения технико-экономической эффективности отечественного свеклосахарного производства». В ее работе приняли участие представители компаний, владеющих сахарными заводами, руководители и главные специалисты сахарных заводов из Краснодарского края и всех свеклосеющих регионов России, ведущие ученые отраслевых НИИ и вузов, специалисты управления пищевой и перерабатывающей промышленности департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края, представители проектных институтов, машиностроительных заводов, коммерческих и других организаций, обслуживающих отечественное свеклосахарное производство, а также большая группа ученых и специалистов из Украины.

Всероссийскую конференцию сахарников открыл исполнительный директор ассоциации «Кубаньсахарпром» А. В. Катков. Во вступительном слове заместитель главы администрации края по вопросам АПК Н. П. Дьяченко от имени губернатора края, Законодательного Собрания, всех сельских тружеников Кубани пожелал участникам конференции плодотворной работы по решению актуальных проблем в свеклосахарном комплексе. Он отметил, что в прошлом году, несмотря на сильную засуху, в крае произведено более 5 млн. тонн сахарной свеклы. Ежегодно эффективность использования земли растет. Труженики села с каждого гектара получают максимальную отдачу, урожайность сахарной свеклы в целом по краю стабильно превышает 300 ц/га. В то же время обострились проблемы в техническом оснащении сахарных заводов, которое морально и физически устарело и не обеспечивает возможности производства, что проявилось в прошлом году. Н. П. Дьяченко подчеркнул: «Сегодня нужны заводы с мощностью до 10 тыс. тонн переработки свеклы в сутки. Процесс технического перевооружения заводов идет, но медленно. А ведь выгода производства сахара очевидна. Те заводы, которые не будут перевооружаться, неизбежно «погибнут» первыми. В крае в структуре посевных площадей сахарная свекла сокращается не будет, но и сахарные заводы должны соответствовать стремлению свекловодов к повышению отдачи от свеклосеяния. Мы придаем большое значение этой конференции. Она позволит максимально использовать общение ученых и практиков, обмен научными и производственными достижениями на пользу общего дела».

В своем выступлении А. В. Катков рассказал об участии ассоциации «Кубаньсахарпром» в развитии свеклосахарного комплекса Краснодарского края, решение о создании которой было принято на краевом уровне в октябре 2005 года. Учредителями ассоциации являются все 16 сахарных заводов края, СКНИИ сахарной свеклы и сахара (г. Краснодар), ООО «Торгово-промышленная компания ОРМЗ» (г. Усть-Лабинск) и ООО «Проектный институт «Вертикаль» (г. Краснодар). В 2006 - 2008 гг. ассоциация настойчиво занималась вопросами поставки природного газа сахарным заводам края, в результате чего ООО «Краснодаррегионгаз» скорректировало объемы поставок газа в 2006 году в соответствии с их заявками. По инициативе ассоциации совместно с Союзом сахаропроизводителей России в Федеральной антимонопольной службе рассмотрена правовая оценка проекта договора с ОАО «Газпром» на поставки газа в 2008 - 2012 гг., что позволило положительно ре-



шить проблему в соответствии с требованиями сахарных заводов.

В числе основных направлений работы ассоциации - проблемы, связанные с предстоящим вступлением России в ВТО и внедрением серии стандартов Евросоюза ИСО, вопросы экологического и технологического надзора за работой сахарных заводов, передачи энергообъектов коммунально-бытовой сферы предприятий краевым энергосбытовым организациям, взаимодействие с Северо-Кавказским отделением железной дороги в части оплаты ремонта и восстановления крытых вагонов под перевозку сахара-песка в мешках, обобщения и распространения достижений науки и техники, передового отечественного и зарубежного опыта, наращивания мощностей и развития производственно-технической базы сахарных заводов, обеспечения стабильной работы предприятий в течение всего сезона переработки сахарной свеклы и др.

В течение двух пленарных дней - 26 и 27 марта - были заслушаны 38 докладов и выступлений. Четыре доклада были посвящены проблемам свекловодства и свеклосеяния и более 30 - обсуждению основных проблем сахарных заводов: наращиванию мощности по переработке сахарной свеклы, увеличению выхода сахара, модернизации варочно-кристаллизационных, жомотреповых, изветковочных отделений, тепловых схем сахарных заводов, ресурсосбережению, комплексной автоматизации технологических процессов, применению в свеклосахарном производстве высокоэффективных добавок и антисептических реагентов, научному обеспечению и совершенствованию системы подготовки инженерных и рабочих кадров для предприятий сахарной промышленности.

С ДОКЛАДОМ «Современные подходы к сырьевому обеспечению сахарных заводов» выступил заведующий отделом хранения и подготовки сырья к переработке Российского НИИ сахарной промышленности (г. Курск) кандидат сельскохозяйственных наук Н. М. Сапронов. Он подчеркнул, что от уровня организации сырьевой базы, объемов и качества поступающей на сахарные заводы свеклы в решающей степени зависят выработка сахара и его себестоимость. Ресурсосберегающая система сырьевого обеспечения сахарных заводов, предлагаемая РНИИСПом, включает комплекс взаимосвязанных элементов, позволяющих в совокупности получить наибольший экономический результат. В их числе оптимизация параметров сырьевых зон, концентрация посевов сахарной свеклы вокруг сахарных заводов и уменьшение среднего радиуса доставки сырья; целенаправленный подбор сортов и гибридов сахарной свеклы с разными сроками созревания; коррекция питания растений с использованием комплексных удобрений с макро- и

микроэлементами; введение биологических компонентов в технологию возделывания; использование последовательной схемы уборки и переработки сахарной свеклы в соответствии с наступлением технической спелости корнеплодов; временное полевое хранение свеклы в крупногабаритных кагатах с механизированным укрытием их местными материалами; обработка сахарной свеклы при хранении консервантами многоцелевого действия; прямая автомобильная доставка корнеплодов на переработку по схеме «поле-сахарный завод» строго по графикам с созданием 5 - 6-суточного запаса сырья. Н. М. Сапронов проанализировал влияние каждого из названных элементов на эффективность сырьевого обеспечения сахарных заводов. Освоение указанных элементов ресурсосберегающей системы позволяет повысить технологические качества свеклы, снизить затраты на производство и заготовку сырья на 20 - 25% и увеличить выход сахара на 1 - 1,5%.

Об актуальности повышения технологичности свеклы говорила в своем выступлении начальник технологического отдела АОЗТ «Кристалл» (Украина) Л. А. Литвиновская. Этот вопрос особо важен при вступлении в ВТО. Большая часть поступающей на переработку сахарной свеклы имеет низкое технологическое качество. Прежде всего это зависит от технологичности гибридов. Зарубежные гибриды имеют много особенностей и часто используются без анализа местных почв. А почвы у нас другие. Отсюда болезни листового аппарата, церкоспороз. Удобрения на поля часто вносятся на глазок, без анализа почв, а ведь кислотность почв сильно влияет на усвояемость удобрений. Уровень знаний нельзя заменить количеством удобрений. Чрезвычайно важны оптимальные сроки уборки, поскольку незрелая свекла снижает выход сахара на 3 - 4%.

Большой интерес вызвали доклады директора СКНИИ сахарной свеклы и сахара (г. Краснодар) доктора технических наук, профессора Ю. И. Молотилова «Резервы повышения эффективности свеклосахарного производства на юге России» (публикуется в этом номере), главного технолога ЗАО «Тбилисский сахарный завод» Т. Е. Рыженко «Оптимизация процессов варочно-кристаллизационного отделения завода», заведующей кафедрой технологии сахаристых продуктов, чая, кофе, табака КубГТУ доктора технических наук, профессора Р. С. Решетовой «Нетрадиционные способы получения и очистки диффузионного сока», руководителя отдела научных разработок ООО ИК «НТ-Пром» (г. Москва) доктора технических наук, профессора С. М. Петрова «Инжиниринговые решения компании «НТ-Пром» в продуктово-отделении сахарного завода», генерального директора ЗАО «Красный

сахар» (г. Санкт-Петербург) О. В. Никитина «Прессы глубокого отжима».

Представитель компании GEA Ecosolex GmbH (Германия) Мартин Остерман-Эмден рассказал о высоких производственных характеристиках выпускаемых фирмой пластичных подогревателей и выпарных аппаратов, а топ-менеджер компании «Venema automation» (Голландия) Йоп Бринкман предложил вниманию участников конференции новый тип автоматизированных систем по отбору проб и анализу качества сахарной свеклы при приемке ее на завод.

У ЧЕННЫЕ и представители фирм Украины рассказали о положении дел свеклосахарного производства у себя в стране. Главный инженер ассоциации «Харьковсахар» А. И. Квятковский назвал прошлый год обвальным в части сокращения мощностей в сахарной промышленности: из 192 сахарных заводов осталось 119, и это не предел. В течение ближайших 2 - 3 лет будут ликвидированы еще около 80 заводов. Как известно, Украина в доперестроечный период была крупнейшим в мире регионом по производству сахарной свеклы и белого сахара: его вырабатывалось более 5,5 млн. тонн. И поступало все это в общесоюзную копилку. Сегодня столько сахара не нужно, внутреннее его потребление в Украине не превышает 1,8 млн. тонн. Дело доходит до абсурда: 1 кг сахарной свеклы стоит 6 гривен, а 1 кг сахара-песка - 3 гривны. В ассоциации «Харьковсахар» в последние годы производилось сахарной свеклы соответственно 125 - 65 - 30 тыс. тонн, то есть ежегодно сокращалось наполовину. Беда в том, что нет ни одного сахарного завода, работающего по стандартам ВТО, а без этого у любого из них нет будущего. Без коренного улучшения качества сахарной свеклы работать по стандартам ВТО нельзя. Урожайность ее должна быть на уровне 500 - 600 ц/га, приемка - только по качеству. Так работает весь мир. Зарубежные гибриды добавляют головную боль: они несут болезни, загрязняют поля новыми сорняками. А. И. Квятковский пожелал успехов кубанским сахароварам в преодолении существующих трудностей.

Из украинской делегации на конференции выступили 10 человек, в т. ч. начальник теплотехнического отдела ООО «ТИСЭР» С. В. Маркитан по вопросу «Снижение удельного расхода энергоресурсов при переработке сахарной свеклы и сахара-сырца», начальник отдела маркетинга ООО ННПФ «Сведа ЛТД» С. В. Юхновский - «Система взвешивания и дозирования на сахарных заводах», технический директор ГК «Техинсервис» Л. С. Рудюк - «15 лет инноваций в сахарной промышленности», технический директор корпорации «ЦАНТ» В. П. Петрушка - «Опыт внедрения комплексной автоматизации в производстве сахара», директор ДП «Цукровавтомат-ИНЖ» В. Л. Долгий - «Автоматизация технологических процессов сахарного завода», начальник отдела ООО фирмы «ТМА» П. Б. Вара - «Опыт фирмы «ТМА» в строительстве и модернизации известковых отделений сахарных заводов».

Россия находится в преддверии вступления в ВТО, где отечественное свеклосахарное производство встретит жесткий прессинг со стороны конкурентов. Выступавшие на конференции ученые отмечали, что предстоит преодолеть значительное отставание от ведущих сахаропроизводящих стран Европы по таким показателям, как выработка сахара с 1 га посевной площади сахарной свеклы, затраты свеклосырья на 1 т готовой продукции, энергетические, материальные и трудовые затраты на основное и вспомогательное производство. В решении этих вопросов время терять нельзя.

В третий день участники конференции посетили Усть-Лабинский сахарный завод с целью обмена практическим опытом переработки сахарной свеклы.

Всероссийская научно-практическая конференция представителей сахарной промышленности прошла на высоком организационном и профессиональном уровне. Многие ее участники выразили желание проводить такие встречи в будущем, сделав их традиционными.

Б. КОТОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

Резервы повышения эффективности свеклосахарного производства на юге России

ПРОБЛЕМЫ ОТРАСЛИ

Свеклосахарному производству на юге России в нынешнем году исполняется 95 лет. Его история берет начало в 1913 году с вводом в эксплуатацию Гулькевичского сахарного завода. Сегодня свеклосахарный комплекс Северного Кавказа представляют 18 действующих сахарных заводов суммарной производственной мощностью более 80 тыс. тонн переработки свеклы в сутки. Производством фабричной сахарной свеклы заняты более 600 свеклосеющих хозяйств Краснодарского и Ставропольского краев, Карачаево-Черкесской республики и Ростовской области с общей площадью свеклосеяния в 2007 году 251 тыс. га, что составляет около 24% общероссийской.

ГЛАВНЫМ фактором, определяющим емкость рынка свеклосырья, является производственная мощность сахарных заводов, занятых его переработкой. Поэтому наращивание объемов производства сахарной свеклы должно обязательно сопровождаться соответствующим приростом мощности сахарных заводов, и наоборот – увеличение производственной мощности сахарных заводов должно обеспечиваться одновременным развитием их сырьевых зон для сохранения оптимальной загрузки предприятий, рассчитанной на 90-100 суток работы. Приведение в соответствие объемов производства свеклосырья и мощностей по его переработке – один из главных резервов повышения технико-экономической эффективности свеклосахарного производства. На практике мы имеем ситуацию, когда большинство сахарных заводов Центральной и Южно-Предгорной зон Краснодарского края и Эркен-Шахарский в Карачаево-Черкесской республике испытывают дефицит сырья, в то время как для сахарных заводов Северной зоны Краснодарского края и Изобильненского в Ставропольском крае все острее становится проблема наращивания их производственной мощности. При общем в южном регионе благополучии (загрузка свеклосырьем 101,3% к оптимальной) для группы заводов, имеющих избыток сырья, общий дефицит производственной мощности составляет около 9 тыс. тонн в сутки, для другой же группы дефицит свеклосырья более 1 млн. тонн.

Дальнейшее наращивание производства сахарной свеклы можно прогнозировать в основном за счет повышения продуктивности культуры. Уже в ближайшие годы производство сахарной свеклы в регионе может быть увеличено до 9,5 - 10 млн. тонн при урожайности 40 т/га на достигнутой в 2007 году площади свеклосеяния 251 тыс. га. Такой прирост производства сахарной свеклы при сохранении географии свекловодства в регионе потребует дополнительных производственных мощностей порядка 30 тыс. тонн в сутки, что может быть реализовано крупномасштабной реконструкцией 5 - 6 действующих сахарных заводов, имеющих наилучшую перспективу развития своих сырьевых зон, с увеличением мощности до 8-10 тыс. тонн переработки свеклы в сутки на каждом из них.

Одним из важных факторов повышения экономической эффективности сырьевого обеспечения является формирование зон свеклосеяния с максимальной компактностью размещения свеклосеющих хозяйств - в радиусе до 60 км от сахарных заводов, при уплотненности посевов сахарной свеклы в севообороте до 20%. Оптимальным решением такой задачи является создание агрофирм, ассоциаций и агропромышленных союзов по опыту Успенского, Тбилисского и других сахарных заводов. В создаваемых агропромышленных системах все производственные этапы - от планирования

звеньев свекловичного севооборота и сортовой политики свекловодства до уборки, переработки выращенных корнеплодов и реализации готовой продукции - становятся управляемыми, нацеленными на достижение максимального экономического результата.

Полностью себя оправдал многолетний опыт работы свеклосахарного комплекса юга России, предусматривающий раннее начало уборки и переработки свеклосырья практически без хранения корнеплодов в кагатах. Свести к минимуму недобор сахара позволяет при этом использование в свекловодстве гибридов ранних и средних сроков созревания с размещением их на наиболее удаленных от сахарных заводов полях. Такие гибриды должны занимать от 30% до 50% площади свеклосеяния. Планирование посевных площадей под гибриды сахарной свеклы разных типов с разными сроками созревания должно осуществляться в тесном взаимодействии специалистов сырьевых служб сахарных заводов с агрономическими службами свеклосеющих хозяйств.

Эффективность переработки свеклосырья сахарными заводами принято оценивать по коэффициенту (доле) извлечения сахара, полученной в составе товарного сахара, от ее общей массы в корнеплодах, принятых в свеклоприемный пункт. Этот показатель, составивший в 2007 году от 68,82% до 85,69%, свидетельствует о крайне неоднородной результативности работы сахарных заводов одного региона. Он отражает разный уровень согласованности действий свеклосеющих хозяйств и сахарных заводов при уборке и заготовке свеклосырья, технической базы переработки заготовленных корнеплодов, кадрового потенциала, эффективности организации основного и вспомогательных производств на отдельно взятых сахарных заводах.

Если бы все сахарные заводы Северного Кавказа по итогам переработки свеклосырья урожая 2007 года имели коэффициент извлечения сахара на уровне лучшего в регионе - 85,69%, то дополнительная выработка товарного сахара составила бы 59 845 тонн на сумму около 1 млрд. рублей. Взятый в качестве базы сравнения показатель вполне реален. В Белгородской и Тамбовской областях он превышает 86% в среднем по отрасли этих регионов. Только за счет снижения содержания сахара в мелассе до лучшего среди северокавказских сахарных заводов показателя - 1,69% к массе свеклы (далеко не лучшего из достигнутых на отечественных сахарных заводах) дополнительная выработка товарного сахара составила бы 31 330 тонн на сумму около 520 млн. рублей.

Сопоставление заводских показателей расхода условного топлива и известнякового камня к массе переработанной в 2007 году сахарной свеклы с лучшими в регионе показателями позволяет снизить расхода на технологические нужды 62 млн. м³ природного газа и почти 88 тыс. тонн известняко-

вого камня, что составляет 388 млн. рублей. Эти цифры свидетельствуют о реальной возможности значительного повышения экономической эффективности свеклосахарного производства, а их практическая реализация должна стать главной задачей как компаний-владельцев, так и коллективов сахарных заводов.

Е РЕШЕНИЕ невозможно без обновления оборудования и совершенствования технологии сахарного производства. Проблема обновления технологического, энергетического, насосно-компрессорного и других видов оборудования с каждым годом становится все более актуальной, так как износ основных производственных фондов на ряде заводов составляет более 75%. Низким остается уровень автоматизации процессов на основном и вспомогательных производствах. Совершенно неоправданно продолжают использоваться давно устаревшие энерго- и материалоёмкие способы работы и их аппаратное оформление. Нерационально используются побочные продукты - свекловичный жом и меласса и отходы свеклосахарного производства (фильтрационный осадок и осадок транспортно-моечной воды).

В рыночной экономике основным показателем эффективности производства является прибыль от реализации произведенной продукции. В свеклосахарном производстве высокий экономический результат может быть достигнут лишь при максимальном извлечении сахара из свеклосырья на основе использования высокоэффективных технологий при минимальных издержках производства по всем статьям затрат, формирующим себестоимость товарного сахара и побочной продукции. В первую очередь это удельный расход свеклосырья на единицу готовой продукции. Следующие по степени значимости - энергозатраты, доля которых достигает на большинстве сахарных заводов региона 28 - 30% от общих прямых затрат на основное производство, известняковый камень и другие производственные материалы. Используемые на предприятиях отрасли технологические способы и оборудование характеризуют технический уровень сахарного производства, предопределяющий величины этих затрат, конкурентоспособность товарной продукции и экономическую эффективность производства.

Значительным резервом повышения экономической эффективности свеклосахарного производства является уменьшение платежей, связанных с экологией, за счет сокращения вредных выбросов в атмосферу и производственных стоков на открытый рельеф местности, своевременной утилизации декларируемых отходов производства. К примеру, только оплата землепользования в Краснодарском крае за последние годы для одного сахарного завода составляет от 18 до 26 млн. рублей в год. Значительная доля земель сахарных заводов (от 60 до 144 га) занята очистными сооружениями (полями фильтрации), площадь которых может быть уменьшена в 3 - 5 раз за счет совершенствования технологии свеклосахарного производства.

В преддверии вступления России во Всемирную торговую организацию на ближайшие 2 - 3 года перед отечественным свеклосахарным производством необходимо ставить сложные задачи:

- увеличение коэффициента извлечения сахара из свеклы до 86 - 87% за счет уменьшения ее потерь в производстве до 0,7 - 0,75% и содержания в мелассе до 1,5 - 1,6% к массе свеклы;
- снижение расхода условного топлива до 3,5 - 4% к массе свеклы;
- уменьшение расхода известнякового камня
- на технологические нужды до 4 - 4,5% к массе свеклы;
- автоматизация контроля и управления технологическими процессами с использо-



ванием микропроцессорной технологии, новейших средств измерения рабочих параметров, регуляторов и исполнительных механизмов.

Подъем отечественного свеклосахарного производства на новый конкурентоспособный технический уровень - задача капиталоемкая и сложная по многообразию накопившихся в отрасли проблем. Она может быть решена в рамках комплексной программы технического перевооружения сахарных заводов, сбалансированной с темпами развития сырьевого обеспечения.

Ю. МОЛОТИЛИН,
директор Северо-Кавказского НИИ
сахарной свеклы и сахара
Россельхозакадемии, д. т. н., профессор

СТЕНД «АСТ» вызвал огромный интерес у гостей форума и стал одним из самых посещаемых на выставке. Постоянные клиенты компании «АСТ» и те, кто только собирается приобрести технику, с интересом подходили к представленным на экспозиции машинам, устраивали оживленные дискуссии. Руковод-

ТЕХНОЛОГИИ ПРОРЫВА

В Ростове-на-Дону завершил работу 11-й Международный специализированный форум «ИнтерАгроМаш-2008». В этом году свои новейшие разработки и передовые технологии в области АПК на нем продемонстрировали более трехсот экспонентов. Одним из участников форума стала успешно развивающаяся компания «Агро-Строительные Технологии» - официальный дилер мирового производителя сельхозтехники «Джон Дир».

Лучшая техника — донским аграриям

дителям и инженерам хозяйств, задумавшим обновить парк техники, здесь было на что посмотреть. В этом сезоне «АСТ» предлагает новую для Ростовской области линейку машин: трактор John Deere 7730 (номинальная мощность 190 л. с.), трактор John Deere 9430 (н. м. 430 л. с.), зерноуборочный комбайн John Deere 1550 CWS (н. м. 225 л. с.) и самоходный опрыскиватель John Deere 4730 (н. м. 205 л. с.). Также на экспозиции «АСТ» было продемонстрировано оборудование для свиноводства и молочного скотоводства ведущих европейских производителей: «SAC», «Danegted», «SKIOLD», «Spiraflex», «Fog», «ACO Funk».

- Оборудование для животноводства вызвало интерес у посетителей выставки не случайно, - рассказывает директор департамента животноводства «АСТ» Андрей Александрович Праченко, - так как в Ростовской области это направление сельского хозяйства активно развивается.

Еще года три-четыре назад специалистам «АСТ» приходилось доказывать эффективность новых технологий в отрасли: что это такое, почему выгодно и какой в конечном итоге будет результат у хозяйства от перевооружения. Теперь животноводы и сами понимают: вложив средства сегодня, завтра они получат более конкурентоспособное и рентабельное производство. На фоне вступления в ВТО это становится особенно актуальным.

Несмотря на свой молодой возраст, компания «Агро-Стро-



Посещение стенда «АСТ» министром сельского хозяйства Ростовской области В. Н. Василенко

ительные Технологии» уже успела завоевать доверие многих аграриев на рынке АПК. По словам коммерческого директора «АСТ» Владимира Владимировича Вертея, с каждым годом компания набирает все большие обороты, каждый год продажи «АСТ» увеличиваются вдвое.

- Мы растем, и очень быстро, - рассказывает Владимир Владимирович. - На сегодняшний день в компании, которой всего три года, работает более 180 человек. «Агро-Строительные Технологии» могут обеспечить полный цикл в любом

из направлений развития хозяйства. Такое предлагает далеко не каждый участник рынка оборудования и техники АПК. Единственный компас «АСТ» - абсолютная удовлетворенность потребностей клиентов компании. Это, пожалуй, и есть конкурентное преимущество, которое выгодно отличает нас от большинства фирм, работающих на рынке Южного федерального округа.

Среди хозяйств раньше было мнение, что, для того чтобы получить хороший урожай, достаточно иметь в парке только качес-

твенный комбайн. Потребовался не один год, чтобы руководители и специалисты АПК убедились: на самом деле этого недостаточно. Чтобы убрать урожай, сначала его надо вырастить. И тут тоже без хорошей техники не обойтись. Культиваторы, сеялки, глубокихрыхлители, опрыскиватели - от каждого агрегата зависит, будет ли урожай хорошим. Постоянные клиенты «АСТ» удостоверились в этом.

Цель компании не просто продать сельхозмашину, а установить с сельхозтоваропроизводителями

долгосрочные взаимовыгодные отношения, обеспечить сервисное обслуживание, поставить запчасти, обучить специалистов.

На складах «АСТ» всегда в наличии запасные части и комплектующие для различного оборудования. По праву мы гордимся штатом высококлассных специалистов для монтажа и сервисного обслужива-

ния объектов. В случае необходимости технические специалисты готовы выехать по вызову наших клиентов в любое время суток в течение нескольких часов.

На стенде мы встретили Сергея Ивановича Сухомлинова, депутата областного Законодательного собрания Ростовской области, руководителя СПК «50 лет Октября». Он тоже является клиентом компании «АСТ». Мы решили узнать, почему Сергей Иванович выбрал именно John Deere:

- Прежде чем сделать выбор, мы долго изучали рынок сельхозтехники, смотрели на опыт соседей, слушали отзывы. И всё-таки решили остановиться на технике John Deere. Сначала купили комбайн John Deere CWS 1450, посмотрели на него в деле. И потом очень скоро обновили тракторный парк серий 8000 John Deere. Выбором очень довольны. Ведь недаром большая часть хозяйств во всем мире доверяет урожай технике John Deere.

По словам Дмитрия Сергеевича Тарабрина, директора ростовского филиала «АСТ», к 2009 году в Ростовской области 50% рынка сельхозтехники будет занимать именно John Deere. В Краснодарском крае продажа машин под этой маркой началась раньше, поэтому John Deere уже сейчас занимает более половины краснодарского рынка техники.

О. ЛЕСНЫХ
Фото с выставки
«ИнтерАгроМаш»
С. ДРУЖИНОВА



На выставочном стенде «АСТ»



По вопросам консультаций и приобретения техники обращаться в ООО «Агро-Строительные Технологии»:

г. Краснодар, ул. Красных партизан, КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко, центральная усадьба.

Тел.: (861) 222-6910, 222-7503, факс 222-6865. www.act.su

«РостовАгроЛизинг»: при всем разнообразии выбора...

НАЦПРОЕКТ «РАЗВИТИЕ АПК» В ДЕЙСТВИИ!

Николай Господарев уверен: не надо бояться больших расходов, надо бояться маленьких доходов! И говорит, что может помочь крестьянам в этом. Достаточно просто правильно выбрать партнера.

На традиционной ростовской сельскохозяйственной выставке «ИнтерАгроМаш-2008» едва ли нашлась другая компания, способная сделать хозяйствам сразу так много интересных и заманчивых с финансовой точки зрения предложений. О преимуществах лизинга, легкой математике и патриотизме корреспондент «Агропромышленной газеты юга России» побеседовал с генеральным директором ООО «РостовАгроЛизинг» Николаем Господаревым.

Аграрная выставка, по отзывам посетителей, поражала своей насыщенностью, количеством громких брендов и операторов сельскохозяйственной техники. Крестьяне охотно примерялись к машинам, но о покупке говорить не спешили. «Красиво, заманчиво, но дорого, - вздыхали они. - А сейчас горячая пора, все денежные потоки направлены на посевную».

Начать с нуля

Если техника нужна позарез и не после урожая, а перед посевной, на помощь аграриям приходит лизинговая компания - единственная в Ростовской области государственно-коммерческая структура. Взять технику сейчас, заработать на ней и только потом расплатиться - это не рекламная хитрость. Все гораздо проще, ведь «РостовАгроЛизинг» - один из активных участников национального проекта «Развитие АПК».

- Ни для кого не секрет, что мы стоим на пороге мирового финансового кризиса банковской системы, - говорит Николай Господарев. - И сегодня не так-то просто получить кредит на покупку сельскохозяйственной техники: у банков не так много ресурсов, как кажется на первый взгляд. В нашей лизинговой компании уже есть необходимая хозяйству техника, будь то комбайн, трактор или почвообрабатывающее орудие. Деньги на них уже потрачены - наша головная московская компания купила эту технику. Надо просто прийти к нам и заявить о своем желании. В качестве гарантий нам необходим

первый взнос в размере 7%. А в животноводстве иногда даже идем на уступки и срок внесения первоначального взноса переносим на осень, когда урожай уже собран. То есть с нами реально начать свое дело с нуля. В этом главное преимущество системы лизинга.

И деньги на технику потрачены немалые. Сегодня только в Ростовской области техники, взятой в лизинг, работает на сумму 4 млрд. рублей. «РостовАгроЛизинг» является дилером ведущих отечественных производителей сельскохозяйственной техники. В ассортименте, предлагаемой компанией, и импортные агрегаты. В основном это аналоги машин, которые не производятся на территории России.

- Наша компания работает с государственным капиталом, - продолжает генеральный директор «РостовАгроЛизинга». - Государство выделило нам средства бесплатно! Именно на эти деньги мы покупаем технику для села. Почему установили наценку? Потому что нам, как и любой другой структуре, необходимо следить за возвратом средств, страховать, вести документацию. Наша наценка составляет приблизительно полтора процента. Это немного.

Это не игрушки

«Я державник!» - повторяет Николай Господарев. Ведь принцип работы компании «РостовАгроЛизинг», как государственной структуры, вполне понятен - поддерживать отечественного производителя.

ООО «РостовАгроЛизинг» существует на рынке 17 лет. Являясь структурным подразделением АПК Ростовской области и преимуществом областной «Сельхозтехники», компания обеспечивает сельскохозяйственные предприятия техникой, запасными частями, осуществляет сервисное обслуживание, а также передает технику и современные технологии в лизинг за счет федерального и регионального бюджетов.



«Преимущества лизинга очевидны», - считает Николай Господарев (слева)

- Забудьте про импортную технику, что вы, как маленькие дети! - восклицает Николай Господарев. - Импортная техника - очень дорогая игрушка. Чтобы пользоваться ею, нужно иметь современные технологии, которые позволяют ее окупить. И наш трактор стоит полтора миллиона, а импортный - восемь. Но он делает то же самое!

Чтобы доказать состоятельность своей точки зрения, директор ООО «РостовАгроЛизинг» приводит простой пример, когда одинакового качества джинсы разных брендов стоят совершенно по-разному, и призывает селян не платить за этикетку.

Тем не менее главное условие в компании - наличие выбора. Если даже в России не производят ту или иную технику, вы непременно найдете в ассортименте «РостовАгроЛизинга» агрегаты таких ведущих производителей, как Amazone, Lemken, Gaspardo, Potting и др. Неограниченный ассортимент - так говорят про себя в «РостовАгроЛизинге».

Учимся считать

Филиз из Киркоровки - олицетворение всего животноводческого комплекса донского региона. На поросячьих бегах, организованных в дни выставки «РостовАгроЛизинг», до финиша он добе-

жал первым. И на аукционе ушел с молотка в хозяйство молодого фермера за кругленькую сумму.

Николай Господарев уверен, что животноводство в области не может быть нерентабельным. Ведь его поддерживает государство. И еще раз приводит простейший арифметический пример.

- Вы просто приходите и говорите: «Я хочу взять корову!», оформляете животное в лизинг, а потом губернатор отдает вам 25% стоимости этой скотины, - объясняет Николай Господарев. - При том, что у нас первоначальный взнос всего 7%. А на «свободные» 18% наш клиент может спокойно купить себе оборудование для производства кормов либо что-то другое, необходимое в данный момент в хозяйстве.

По итогам берлинской аграрной выставки «Зеленая неделя», проходившей в январе этого года, компания заключила контракты на поставку племенного скота из-за рубежа для донских производителей на общую сумму 3 млн. евро. Сегодня «РостовАгроЛизинг» привозит крупный рогатый скот не только из Европы, но, как говорят в отделе животноводства

компании, «из-за моря-океана»: Австралии и Америки, не только предоставляя животных в лизинг, но и консультируя решившихся обновить породу аграриев. Николай Господарев подчеркивает, что в пакете предложений компании не только сельскохозяйственная техника, но и оборудование для животноводческих комплексов и переработки. Словом, в одном месте можно укомплектовать любое хозяйство по всем направлениям деятельности. И все на условиях долгосрочного (в некоторых случаях до 15 лет) лизинга.

О. ЛЕСНЫХ
Фото автора



Знаменитый Филиз из Киркоровки

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Бережно
к каждому зернышку

С началом очередного сельскохозяйственного сезона выбор достойной техники становится особенно актуален. Поэтому земледельцам стоит присмотреться к уже проверенным временем и опытом эксплуатации образцам. Пропапашная сеялка Massey Ferguson 555 и зерновая сеялка Great Plains 2000 известны аграриям не понаслышке. Эти агрегаты, поставляемые на

Весна – то время, когда закладывается фундамент будущего урожая: подбираются хорошие семена, достойная почвообрабатывающая и посевная техника. Если немного перефразировать известную народную мудрость, можно сказать – что и как посеешь, то и пожнешь. Сегодня, в век высоких технологий, разве что с улыбкой вспоминаются бравые ребята, ходившие когда-то по пашням и разбрасывавшие семена. Как и вспашка земель с помощью крупного рогатого скота. Эти времена давно канули в лету. Сегодня железные друзья агрономов усовершенствованы до небывалого уровня.

Партнеры АМАКО к сезону готовы!

российский рынок компанией АМАКО, на протяжении нескольких сезонов работают настолько исправно, что главные агрономы хозяйств не устают петь им хвалебные песни. Тем более что эта техника работает «плечом к плечу» со своими аналогами производства других компаний. И на их фоне только выигрывает, ведь все познается в сравнении.

Для начала небольшой технический ликбез. Компания АМАКО является официальным дилером продукции торговой марки Massey Ferguson. Massey Ferguson как производитель сельскохозяйственной техники появился ровно 50 лет назад и с сегодняшнего дня сформировал собственную традицию внедрения инноваций. Вся линейка техники Massey Ferguson сконструирована, всесторонне испытана и поставлена на конвейер на основе анализа актуальных потребностей сельского хозяйства, с применением новейших промышленных технологий для достижения максимальной производительности и надежности. Сегодня эта техника добилась признания во всей Европе.

Пропапашная сеялка Massey Ferguson 555 – эта уникальная машина, которая может максимально точно и аккуратно транспортировать семена, высевать их на определенную глубину на разных почвах и одновременно подготавливать и удобрять почву. Мягкая воздушная дозировка поможет решить проблему большой травматичности семян, которая иногда становится основной при механическом севе. Сеялка MF 555 разработана для интенсивного использования, время простоев сводится к минимуму за счет малого количества точек обслуживания, ведь машина оснащена большими 70-литровыми семенными бункерами. Надежность и долговечность работы обеспечиваются конструкцией особой прочности благодаря раме сечением 178х178 мм – она гарантирует стабильность высевочных секций. Кроме того, имеется так называемая сварная тяговая

сцепка, которая придает дополнительную прочность. Винт с большой головкой позволяет быстро и просто сменить семенные диски, поэтому отпадает необходимость использования дополнительных инструментов. MF 555 можно смело назвать «умной» машиной. Сеялка снабжена большим количеством всевозможных электронных индикаторов и датчиков. Например, семенные сенсоры четко отслеживают прохождение любых семян при любых нормах посева. Показатель глубины посева каждой секции позволяет точно определить, насколько глубоко будет заложено зерно. Причем диапазон глубины посева от 13 до 102 мм был расширен специально для засушливых районов. А улучшенные опорные колеса могут преодолевать препятствия высотой до 50 мм без уменьшения глубины посева. Кроме того, машина, как уже упоминалось, может готовить почву под посев: вспахивать и удобрять. Этим обеспечивается идеальный контакт земли с семенами и, соответственно, более быстрый рост корней. Корни обеспечивают равномерное прорастание. Ровный рост – лучшее опыление – высокий урожай – большая прибыль.

Точность высева – идеальная!

Great Plains – производитель сельскохозяйственной техники, который хорошо понимает, что потребность в более высокой эффективности и повышении производительности никогда не была так высока, как сегодня. Все стремятся к качеству и высокой урожайности при минимальных затратах. Поэтому важно заложить под них хорошую основу. Под маркой Great Plains на рынок поставляется большое количество разнообразных и надежных сеялок минимального цикла.

Great Plains 2000 – это целый ряд навесных сеялок, приспособленных под разные условия работы. Эти навесные машины

Наша справка

В хозяйства Краснодарского края технику Massey Ferguson и Great Plains поставляют компания АМАКО, которая является частью большой международной группы компаний, работающей на территории Соединенных Штатов Америки, стран Ближнего Востока, Европы и Африки. Компания представляет ведущих мировых производителей сельскохозяйственных машин. С 1992 года ею поставлено более 12 000 единиц техники на рынки стран СНГ. На территории РФ сегодня АМАКО представлена филиалами в городах: Белгороде, Самаре и Краснодаре. Дилеры и представители АМАКО есть во всех крупных городах ЮФО, ЦФО и ПФО. А значит, что компания может обеспечить техникой всю Россию. Краснодарский филиал компании работает уже более 10 лет и является центром обслуживания всего Южного федерального округа.



отличаются довольно большой шириной захвата – 6 метров. Имеют механический привод высевочных аппаратов, благодаря этому нет необходимости использовать какую бы то ни было гидравлическую систему привода трактора. Максимальная 4-скоростная коробка передач, скорость работы до 13 км/час, счетчик гектаров, объем бункеров для семян 1700 литров, объем бункеров для сухих удобрений 600 литров, причем семена и удобрения могут заделываться одновременно... В стандартную комплектацию обычно входит нулевой сошник, имеющий степень свободы в вертикальном положении 20 см (10 см вверх и 10 вниз). Сошник позволяет, так сказать, «индивидуализировать» каждое поле. Особенностью сеялок под маркой Great Plains 2000 является улучшенная возможность контроля глубины высева семян за счет т-образной рукоятки, что позволяет унифицировать всхожесть семян. Для удобства клиентов компания дополнительно комплектует сеялки аппаратом для высева мелкосемянных культур (травосмеси). Многообразные модификации позволяют выбрать то, что необходимо конкретному хозяйству.

Проверено пашней

И Massey Ferguson 555, и Great Plains 2000 не один сезон работают на базе учебно-опыт-

ного хозяйства при КубГАУ «Краснодарское». Учхоз играет стратегическую роль в развитии отрасли сельского хозяйства края, ведь он своеобразная кузница кадров. Здесь студенты и выпускники КубГАУ осваивают науку земледелия на практике. Поэтому производство должно соответствовать современному уровню. Не случайно при выборе техники руководство учхоза остановилось на Massey Ferguson 555 и Great Plains 2000.

В нашем хозяйстве более 3 тыс. га земли, – рассказывает главный агроном учхоза «Краснодарское» Р. С. Ивнев. – На них мы возделываем озимые культуры: ячмень, пшеницу, а также подсолнечник, кукурузу, многолетние травы и др. Для посева на этих площадях мы используем пропапашную сеялку Massey Ferguson 555 и зерновую Great Plains 2000. Что хотелось бы выделить особо, так это просто идеальное качество сева. По производительности труда эти сеялки не уступают аналогам. Стоит также отметить, что первоначальная настройка машин намного проще и легче по сравнению с другими. К тому же она идеально совпадает с результатом. Если правильно настроить сеялку, то в итоге можно добиться максимально приемлемого расхода семян. Заделка на 4 – 5 см просто образцовая. Massey Ferguson 555 и Great Plains 2000 в нашем хозяйстве трудятся уже два сезона. В ближайшем будущем через компанию АМАКО наш учхоз планирует приобрести еще несколько подобных машин.

Сеялки Massey Ferguson 555 и Great Plains 2000, поставленные компанией АМАКО, уже не один год успешно работают в десятках хозяйств по всей России. И зарекомендовали себя везде отлично. Производственные затраты при их использовании сводятся к минимуму, так как, во-первых, агрегаты долговечны, а, во-вторых, сервисное обслуживание компания АМАКО производит всегда качественно и в срок. Запчасти всегда в наличии. Благодаря «умной» экономии аграрии могут рассчитывать на еще более высокий урожай!

А. ГУСЕВА



Практика применения гербицидов компании

СПЕЦИАЛИСТУ НА ЗАМЕТКУ

История применения гербицидов на сахарной свекле насчитывает более 50 лет. Одними из первых гербицидов были почвенные препараты, применявшиеся в высоких нормах расхода: ТХАН, ДХМ, Далапон – с расходом до 10 - 15 кг/га. Позже стали использовать тиокарбаматы - Эптам, Тиллам, Ронит, уничтожающие как злаковые, так и двудольные широколиственные сорные растения; гербициды других химических групп – Вензар (Ленацил, Гексипур), Пирамин (Феназон). Был проведен поиск сочетаний данных гербицидов, и в «Список...» включались смеси на их основе - Ацетлур, Далур, Тамыр, Дазон и т. д.

Однако применение данных препаратов в крайнем случае снижало количество ручных прополок с трех до двух. Подлинный рывок в индустриализации возделывания сахарной свеклы связан с появлением на рынке 40 лет назад, в 1968 году, гербицида бетанала с 15,9%-ным содержанием фенмедифама в качестве действующего вещества – первого препарата, применяемого по вегетации культуры с фазы 2 пар настоящих листьев. Это был существенный прорыв по отмене ручной прополки. Дальнейшее совершенствование химических средств для прополки сахарной свеклы привело к появлению новых действующих веществ – этофумезата (Нотрон, Трамат), десмедифама (бетанал АМ); созданию различных комплексных гербицидов на их основе (бетанал АМ, 11, бетанал Тандем, бетанал Прогресс АМ, бетанал 22, бетанал Эксперт ОФ). Позже различными зарубежными и отечественными химическими фирмами нарабатываются подобного типа гербициды, так называемые «джерикеры». В настоящее время наряду с фирмой «Байер» производством гербицидов семейства бетаналов занято несколько фирм, в том числе «Агрорус».

Гербициды из семейства бетаналов, имеющие в своем составе два действующих вещества – фенмедифам и десмедифам (бетанал 22, Бетан Форте, Секира, Бетакс Дуо и т. д.), эффективны против широкого спектра двудольных сорняков и могут применяться в условиях Краснодарского края с фазы 1-й пары настоящих листьев и в начальной стадии развития сорных растений.

Более совершенные композиции с тремя действующими веществами (фенмедифам, десмедифам, этофумезат) могут применяться с фазы семядолей сахарной свеклы, т. е. на самой ранней стадии развития сорных растений. Введение в смесь этофумезата позволило решить несколько задач: начать обработки сорняков в самой уязвимой фазе – семядолей без вреда для всходов сахарной свеклы; кроме двудольных сорняков эффективно уничтожать однолетние злаковые (просо куриное, виды щетинников – сизый, зеленый, цепкий). Являясь препаратами системного действия, они смогли снизить обжигающее действие фенмедифама и десмедифама на проростки сахарной свеклы.

Дальнейшее совершенствование химического способа борьбы с сорной растительнос-

тью на сахарной свекле, разнообразие агро-климатических условий, сорняковых ценозов потребовали внедрения вновь созданных химических препаратов – граминицидов для контроля однолетних и многолетних злаков начиная с фазы 2 - 3 листьев до выхода в трубку.

Появление клопиралидов облегчило борьбу с трудноискоренимыми корнеотпрысковыми многолетниками.

Исходя из широкого ассортимента предложенных химическими фирмами гербицидов, разнообразного агроценоза как по регионам России, так и в различных агроклиматических свеклосеющих регионах Краснодарского края, усилиями ученых-свекловодов и практиков была разработана система борьбы с сорняками сахарной свеклы путем 2- или 3-кратного применения гербицидов без применения ручных прополок.

Филиалом ФГУ «Россельхозцентр» в Краснодарском крае ежегодно в двух агроклиматических зонах - Центральной (ЗАО АФ «Агрокомплекс», предприятие «Колос» Выселковского района) и Восточной (СПК ПЗК «Наша Родина» Гулькевичского района) проводятся демонстрационно-производственные испытания систем применения гербицидов различных химических компаний.

В 2006 - 2007 гг. испытана система гербицидов фирмы «Агрорус», в которую были включены Секира Трио (содержащая по 60 г/л действующих веществ десмедифама, фенмедифама, этофумезата), Секира (содержащая по 80 г/л десмедифама и фенмедифама), Хантер (д. в. хизалафоп-П-этил – 51,6 г/л) и Корректор (300 г/л моноэтанола аминной соли клопиралидов). Все гербициды, кроме Корректора, являются концентрат-эмульсиями, Корректор - водный раствор.

Климатические условия в период от посева до конца вегетации отличались по годам. 2006 год был относительно благоприятным для роста и развития сахарной свеклы, за исключением низких температур (до 0° С) конца апреля – начала мая и аномально жарких начала июня, августа. Однако отмечено достаточное выпадение осадков в мае, июне, начале июля. 2007 год был аномально жарким. Начиная с середины мая до середины сентября средняя температура воздуха превышала +30 градусов, в дневные часы доходила до +40, влагообеспеченность была низкой. Естественно, это отрицательно сказалось на полученном урожае.

Агроценозы опытных участков несколько отличались как по видовому составу, так и по численности сорных растений. Так, в 2006 году в СПК ПЗК «Наша Родина» Гулькевичского района насчитывалось 130 – 140 шт./м² сорняков, среди которых преобладали злаковые однолетние – 40 – 50 шт./м², двудольные – 80 – 90 шт./м², многолетние: бодяк полевой и щетинистый – 2 – 3 экз./м². Основными видами были просо куриное, щетинник сизый, канатник Теофраста, щирица жминдовидная и запрокинутая, подмаренник цепкий. Единично встречались марь белая, горец вьюнковый. В 2007 году отмечалась также высокая засоренность – до 145 – 160 шт./м², в



т. ч. многолетних – до 3 шт./м². Преобладали виды щирицы – 40 – 50 шт./м², просо куриное, щетинники – до 40 – 50 шт./м², канатник Теофраста, амброзия полинолистная, марь белая – 12 – 15 шт./м², подмаренник цепкий – 5 – 7 шт./м². Масса сорняков в контроле достигала 100 ц/га и выше.

В ЗАО АФ «Агрокомплекс» Выселковского района на предприятии «Колос» в 2006 году опытный участок был сильно засорен однолетними – до 360 – 390 шт./м², среди которых преобладали однолетние злаки – до 300 шт./м², в т. ч. до 70% - просо куриное и 30% - виды щетинника. Среди двудольных сорняков видов щирицы насчитывалось до 40 – 50 шт./м², амброзии полинолистная – 8 – 10 шт./м², по 3 - 4 мари белой, канатника Теофраста. Единично встречались молочай лозный, паслен черный. Бодяков и осотов было по 1 – 3 шт./м².

В 2007 году на опытном участке была средняя засоренность – 80 – 85 шт./м², преобладали просо куриное (10), виды щирицы – 18 – 22 шт./м², горчица полевая – 17 шт./м², от 6 до 9 экземпляров канатника Теофраста, амброзии полинолистная, горца вьюнкового, мари белой. Масса сорняков в контроле достигала 85 – 90 ц/га.



Результаты применения гербицидов компании «Агрорус» на сахарной свекле в СПК ПЗК «Наша Родина» Гулькевичского района в 2007 году

Варианты опыта	Дата обработки	Норма расхода, кг (л)/га	Вид сорняка	Исходная числ. сорняков, экз./м², 28.04	Гибель сорняков после 1-й обр., 12.05.07 г.		Гибель сорняков после 2-й обр., 25.05.07 г.		Гибель сорняков после 3-й обр., 06.06.07 г.		Снижение массы сорняков, % к контролю	Урожайность сах. св., ц/га	Отклонение от контроля, ц/га	
					шт./м²	%	шт./м²	%	шт./м²	%			+/- ц/га	%
1. Секира Трио, КЭ (60 + 60 + 60 г/л)	28.04	1,0	Общая засоренность	146	25,3	82,7	22,6	84,5	12,4	91,5	90,3	294,4	141,1	92,0
+ Карибу, СП (500 г/кг)		0,03	В т. ч. многолетн. (бодяк полевой)	3	1,1	65,3	0,4	85,5	0,4	87,7	90,0			
+ Тренд 90, Ж (900 г/л)		0,2	В т. ч. однолетн.:	143	24,2	83,1	22,2	84,5	12,0	91,6	90,3			
+ Корректор, ВР (300 г/л)		0,1	просо куриное	47	8,0	83,0	11,4	75,7	1,8	96,2	94,7			
2. Секира, КЭ (80 + 80 г/л)	12.05	2,5	щирица (виды)	55	8,6	84,4	5,8	89,5	4,2	92,4	91,7			
+ Карибу, СП (500 г/кг)		0,03	канатник Теофр.	12	1,1	90,8	0,3	97,5	1,3	89,2	95,0			
+ Тренд 90, Ж (900 г/л)		0,2	амброзия полын.	15	1,6	89,3	0,7	95,3	0,7	95,3	94,4			
+ Корректор, ВР (300 г/л)		0,2	марь белая	12	2,2	81,6	1,8	85,0	1,8	85,0	80,0			
3. Хантер, КЭ (51,6 г/л)	25.05	1,5	подмаренник цепкий	9	2,5	72,2	2,0	77,8	2,0	77,8	78,6			

«Агрорус» на посевах сахарной свеклы

Результаты применения гербицидов компании «Агрорус» на сахарной свекле в ЗАО фирме «Агрокомплекс», предприятие «Колос» Выселковского района в 2006 году

Варианты опыта	Дата обработки	Норма расхода, кг (л)/га	Вид сорняка	Численность сорняков до обработки, экз./м², 20.04.05	28.04.06 г.		11.05.06 г.		03.06.06 г.		% снижения массы сорняков к контролю в период уборки	Хозяйственная эффективность (урожайность), ц/га	Прибавка к контролю, ц/га
					Кол-во сорняков, экз./м²	Гибель в % с поправкой на контр.	Кол-во сорняков, экз./м²	Гибель в % с поправкой на контр.	Кол-во сорняков, экз./м²	Гибель в % с поправкой на контр.			
1. Секира Трио, КЭ (60 + 60 + 60 г/л)	21.04	1,0	Общ. засоренность	386,0	26,7	93,0	167,0	56,7	10,2	93	94	475,0	223,0
+ Карибу, СП (500 г/кг)		+0,03	В т.ч. многолетними	2,0	3,0	0	3,0	0	2,0	91	90,0		
+ Тренд 90, Ж (900 г/л)		+0,2	однолетними	384,0	23,7	93,8	164,0	57,3	10,1	97,4	93,8	224,0	14,7
2. Секира, КЭ (80 + 80 г/л)	12.05	2,5	злаками	294,0	14,7	95,0	118,0	59,9	2,9	99,0	98,0		
+ Корректор, БР (300 г/л)		0,2	двулетними	90,0	9,0	90,0	46,0	48,9	7,2	92,0	93,7		
+ Хантер, КЭ (51,6 г/л)		+1,5	В т.ч. преобладающие виды:										
+ Карибу, СП (500 г/кг)		+0,03	щирца (виды)	45,0	4,5	90,0	29,0	35,6	3,8	91,6	95,1		
+ Тренд 90, Ж (900 г/л)		+0,2	амброзия полев.	8,0	2,0	75,0	7,0	12,5	0,5	93,7	93,7		
			марь белая	4,0	1,0	75,0	4,0	0	1,0	75,0	91,8		
			канатник	3,0	0,6	80,0	4,0	0	0,3	92,5	81,7		

Гербициды вносили в обеих зонах прицепным опрыскивателем ОП-2000 с расходом рабочей жидкости 200 – 220 л/га. Учет засоренности и эффективности гербицидов проводили четырежды: перед каждой обработкой (3-кратно) и в конце вегетации количественным и весовым методами. Площадь опытных участков – от 5 до 15 га.

Исходя из агробиосенсов, сложившихся на опытных участках в 2006 – 2007 годах, складывающихся погодных условий, сроков появления очередной волны сорных растений, фазы их развития ко времени их обработок подбирались соответствующие гербициды и корректировался расход препаратов на 1 га.

В 2006 году система состояла из 2-кратной обработки в обеих зонах края. В первую обработку включали смесь 1 л/га Секиры Трио вместе с Карибу 0,03 кг/га. Вторая обработка проводилась спустя 20 – 25 дней (холодная погода в начале вегетации сдерживала появление сорняков) с использованием Секиры - 2,5 л/га, Корректора - 0,2 л/га, Хантера - 1,5 л/га и Карибу - 0,03.

В 2007 году в первую обработку кроме Секиры Трио 1,0 л/га были включены Корректор 0,1 л/га и Карибу 0,03 кг/га, во вторую – Секира Трио была заменена гербицидом Секира и третью обработку провели Хантером с расходом 1,5 л/га.

По итогам 2006 года отмечена высокая эффективность системы гербицидов фирмы «Агрорус»: 93 – 93,6% гибели сорняков по обеим подзонам. Сохраненный урожай достигал 187 – 223 ц/га.

Результаты демонстрационных испытаний 2007 года подтвердили высокую эффективность системы гербицидов фирмы «Агрорус» в 2 подзонах Центральной зоны Краснодарского края. Появление всходов сахарной свеклы и сорных растений, как и состав агроценоза, было различным по подзонам. В связи с этим и подход к применению тех или иных препаратов фирмы «Агрорус» и созданию смесей на их основе менялся. Так, в восточной подзоне из-за высокой численности амброзии полыннолистной и канатника Теофраста, раннего их появления к гербициду Секира Трио в первую обработку добавили Карибу против канатника Теофраста и Корректор против амброзии и бодяка. Наоборот, в центральной подзоне была другая ситуация на посевах и было достаточно 1 л/га Секиры Трио.

Рост и развитие оставшихся в посевах сорных растений, появление новых всходов сорняков потребовали второй обработки в обеих подзонах смесью гербицидов Секира и Корректор с добавкой Карибу. Эффективность системы возросла до 84,5 и 93,7% соответственно по восточной и западной подзонам. Отмечена практически полная гибель амброзии, канатника, щирцы, горчицы и горца вьюнкового (98 – 100%). Против таких трудноискоренимых сорняков, как бодяк полевой и марь белая, эффективность от обработки составила 85 – 88%.

Высокая численность злаковых однолетних сорняков, в т.ч. и с появлением третьей волны, потребовала обязательного применения

Наша справка

По объемам продаж «Агрорус» входит в число крупнейших компаний, работающих на рынке средств защиты растений России и других стран СНГ. Ассортимент пестицидов компании «Агрорус» включает около 40 наименований, что позволяет обеспечивать комплексную защиту посевов зерновых, сахарной свеклы, подсолнечника, сои, садов и виноградников от болезней, вредителей и сорной растительности. Основное внимание при производстве пестицидов уделяется качеству выпускаемой продукции.

Производство химических средств защиты растений осуществляет ООО «Завод препаративных форм Агрорус-Рязань». Это химическое предприятие, оснащенное современным импортным оборудованием, производит химические препараты, используемые в защите сельскохозяйственных растений от болезней, вредителей и сорняков, а также в быту.

В настоящее время завод выпускает препараты как для «Агрорус и Ко», так и для других заказчиков. Четыре технологические линии обеспечивают производство концентратов эмульсий и водных растворов гербицидов, концентратов эмульсий инсектицидов, водно-суспензионных концентратов. Технологический процесс производства готовых препаративных форм пестицидов и его аппаратное оформление разработаны голландской фирмой «Интер Клима Инжиниринг». Мощность завода – 10 тыс. тонн пестицидов в год. Оснащение завода обеспечивает надежную защиту окружающей среды от загрязнения. Завод соответствует стандартам ЕС и имеет российский сертификат.

При заводе функционирует современная аккредитованная испытательная лаборатория, которая способна решать полный комплекс задач по анализу всех выпускаемых препаративных форм пестицидов в соответствии с методикой СИПАК. Контроль качества производимой продукции ведется на всем протяжении технологического процесса – от поступления ингредиентов до отгрузки препаратов потребителям.

В Краснодарском крае завод представляет ООО «Агрорус-Кубань» (директор Е. А. Жуков, начальник отдела продаж и маркетинга Н. И. Фиссюра). Цель компании – расширение продаж и формирование дистрибьюторской сети в южном регионе. В 2007 году благодаря новаторской работе сотрудников компании объем продаж на Кубани вырос в 3 раза по сравнению с предшествующими годами. ООО «Агрорус-Кубань» предлагает широкий ассортимент фунгицидов, инсектицидов и гербицидов.



в третью обработку граминицида Хантер – восточная подзона. Гибель проса куриного достигла 96,2%. Можно отметить недостаточную активность системы гербицидов к подмареннику цепкому – 77,8% гибели в восточной подзоне. Отмечено высокое ингибирование надземной массы сорняков – 90,3 и 88% (масса достигла 113 и 83 ц/га). Высокая эффективность системы в целом позволила сохранить 89,2 – 140,8 ц/га корнеплодов сахарной свеклы, что на 70,3 – 91,8% выше контроля.

По итогам двухлетних испытаний система применения гербицидов для борьбы с сорной растительностью на посевах сахарной

свеклы фирмы «Агрорус» проявила высокую эффективность, способствовала значительному сохранению урожая корнеплодов и может применяться в технологии возделывания сахарной свеклы в различных свекловодческих районах Краснодарского края.

Отдел внешнеэкономических связей филиала
ФГУ «Россельхозцентр»
по Краснодарскому краю

НА СНИМКАХ: на одном из «дней поля»
компании «Агрорус»
Фото С. ДРУЖИНОВА

ООО «АГРОРУС-КУБАНЬ»:

350047, г. Краснодар, ул. 3-я Линия, 57/7.
Тел./факс: (861) 222-49-91, 222-07-24.

Официальные дистрибьюторы «АГРОРУС-КУБАНЬ»:

ООО «Аверс» - Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2,
тел.: (86153) 57-2-43, 57-7-92.

ООО «Агropартнер» - г. Краснодар, Елизаветинское шоссе, ВНИИБЗР,
корпус 2, тел.: (861) 228-00-25, 228-09-58.

ООО «Агроснаб» - КБР, г. Баксан, проспект Ленина, 132/9,
тел.: (88662) 44-00-44, 44-06-44.

ОАО «Агроцентр ЕвроХим Усть-Лабинск» - Краснодарский край,
г. Усть-Лабинск, ул. Шаумяна, 1, тел.: (86135) 4-23-27, 4-23-26.

ООО «Дорф» - г. Краснодар, ул. Восточнокуртиковская, 45,
тел.: (861) 215-88-00, 215-88-88.

ООО «Торговый дом «Магнат» - г. Краснодар, тел. (861) 270-30-58,
Краснодарский край, г. Тимашевск, ул. Промышленная, 3, тел. (861) 211-94-46.

ООО «Торговый дом «Меркурий» - г. Краснодар, ул. Орджоникидзе, 17,
тел. (861) 211-06-26.

ЗАО «ФЭС» - г. Ставрополь, ул. Ленина, 359, тел.: (8652) 35-13-13, 35-51-53.

ЗАО «ЭкоГрин» - г. Краснодар, ул. Рашидовская, 268, тел. (861) 224-75-37.

Рентабельной культуре — пристальное внимание



СТРАНИЧКА ЗАО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ»

Российская история производства свекловичного сахара насчитывает более 200 лет. За этот период создана огромная отрасль сельскохозяйственного производства. Произошла ротация сортов. Предлагаются и внедряются различные технологии выращивания сахарной свеклы. Накоплен большой опыт в разных хозяйствах нашего региона. У земледельцев растет понимание, что в технологии возделывания сахарной свеклы нет второстепенных элементов: все важно и взаимосвязано. И тем, кто проявит заботу – хорошо подготовит почву, своевременно посев качественными семенами, очистит плантации от сорных растений, защитит от болезней и вредителей, сбалансированно и вовремя подкормит, сладкая культура благодарно ответит высоким урожаем, наполнив корнеплоды высоким содержанием сахара.

С каждым годом растет востребованность и предлагается огромное количество различных комплексных схем защиты сахарной свеклы, включающих все необходимые виды химических обработок, с использованием пестицидов разных производителей, в том числе нашим предприятием.

Все агротехнические приемы, особенно основная и предпосевная подготовка почвы, правильное сбалансированное применение не только макро-, прежде всего азотных, но и микроудобрений, соблюдение севооборота не только создают основу для возделывания свеклы, но и позволяют значительно снизить засоренность плантации, пораженность болезнями, поврежденность вредителями, особенно на первых этапах развития.

В период всей вегетации, от фазы всходов до смыкания междурядий, посевы сахарной свеклы подвергаются негативному влиянию возбудителей болезней, вредителей и сорных растений. Каждая группа вредных объектов в зависимости от степени развития может нанести ощутимый вред урожаю, вплоть до полного его уничтожения.

Поражение всходов корнедом (черной ножкой) снижает урожайность корнеплодов на

10 - 40%. При высокой степени развития перкоспороза потери в сборе сахара могут достигать 70%. При этом в корнеплодах пораженных растений накапливается так называемый вредный азот, который увеличивает выход патоки и уменьшает выход сахара. Распространение ложной мучнистой росы может снизить урожайность фабричной свеклы до 30 - 40%, а сахаристость на 1,5 - 2,0%.

Сахарная свекла, как медленно растущая широколинейная культура, особенно в начале вегетации, совершенно не способна конкурировать с быстрорастущими сорняками, численность которых в несколько десятков раз превышает количество всходов свекловичных растений.

Преобладающая часть двудольных однолетних и многолетних сорных растений отличается низкой требовательностью к теплу и способностью прорастать одновременно или даже

опережая появление всходов сахарной свеклы. Они формируют большую вегетативную массу, при этом потребляя питательные вещества. Так, при средней засоренности посевов сахарной свеклы с 1 га выносятся NPK 57,1 кг, при сильной степени – 191,7 кг, из них до 45% азота, до 23% фосфора, более 30% калия. В то время как для формирования 1 т урожая корнеплодов свеклы использует из почвы 4,0 - 4,5 кг азота, 1,5 - 2,0 кг подвижного фосфора и 6 - 10 кг обменного калия. Таким образом, потери урожая при среднем уровне засоренности могут достигать до 22%, при сильном – до 80%.

Всходы сорняков, используя свои колоссальные биологические возможности в течение всего вегетационного сезона, появляясь с разной глубины почвы, требуют проведения агротехнических и защитных мероприятий. Оптимальным на плантациях сахарной свеклы является проведение системы последовательных опрыскиваний.

Кроме того, разнообразие видовой состав сорных растений, что вызывает необходимость подбора оптимальных схем использования гербицидов. Каждый вид сорняков имеет свои особенности морфологии и свой уровень чувствительности к действию гербицидов.

Практически все виды сорняков наиболее чувствительны к действию гербицидов в фазе семодолей и в начале отрастания от корневищ. Опрыскивание посевов в более поздние фазы роста и развития сорных растений приводит к значительному снижению эффективности действия гербицидов всех групп, в том числе бетаналяной, так как с возрастом сорняки увеличивают свою устойчивость к действию препаратов. Устойчивость сорных растений к фазе 4 - 6 настоящих листьев может возрасти на 30 - 50 и более процентов по сравнению с чувствительностью к одному и тому же гербициду в фазе семодолей.

Таким образом, одна из главных причин недостаточно высокой эффективности применения гербицидов – опоздание со сроками проведения опрыскиваний. Для получения максимальной эффективности необходимо все площади сахарной свеклы в хозяйстве обрабатывать гербицидами в оптимально сжатые сроки. Это поможет исключить переход сорняков из уязвимой фазы развития к более устойчивой к моменту проведения следующей обработки.

При проведении защитных мероприятий от сорных растений на плантациях сахарной свеклы наряду со сроком применения не менее важен выбор гербицидов и их дозировок в зависимости от степени засоренности и видового состава сорняков.

В апреле планируется регистрация для применения на плантациях сахарной свеклы Митрона (Голтика), СП (700 г/кг метамитрона), который при применении в смеси с гербицидами бетаневого ряда позволит решить проблему борьбы с видами мари, ромашки и др.

Однако общего рецепта защиты плантаций сахарной свеклы от сорных растений дать нереально, так как к каждому участку требуется индивидуальный подход в зависимости от ситуации по интенсивности засоренности, видовому составу, фазе развития и т. д. Мы предлагаем консультационную поддержку нашим системам.

Максимальная эффективность при применении гербицидов бетаналяной группы достигается при температуре от 12°С до 24°С, Лорнета – от 10°С до 20°С. Низкие температуры снижают интенсивность обменных процессов в

сорных растениях и приводят к падению уровня эффективности препаратов. При высоких температурах опрыскивание необходимо проводить вечером и ночью.

Препараты бетаналяной группы, в том числе бетарены, в отличие от других гербицидов нельзя заливать в заполненную водой емкость опрыскивателя, так как возможны кристаллизация действующих веществ и потеря их эффективности. Особенно когда используется вода из артезианских скважин с температурой менее 8°С.

Рабочий раствор готовят непосредственно перед применением. Предварительно в отдельной емкости готовят концентрированную эмульсию препарата с концентрацией 50%. Емкость заполняют на 1/4 водой, добавляют отмеренное на одну заправку опрыскивателя количество гербицида, тщательно перемешивают, доливают оставшиеся 3/4 объема воды, снова тщательно перемешивают. Наполняют бак опрыскивателя наполовину водой, вливают в него концентрированную эмульсию гербицида, доливают водой до полного объема, тщательно перемешивают. Недопустимо хранение рабочего раствора более 4 часов.

При применении баковой смеси гербицидов бак опрыскивателя наполняют на 1/3 водой, вливают в него первый компонент смеси, приготовленный по требуемой технологии. Затем доливают водой еще на 1/3 и вливают второй компонент смеси. Снова доливают бак на 1/3 водой, вливают третий компонент. Добавляют остальное количество воды до полного объема. Смесь готовится при постоянном перемешивании. Готовая смесь используется в течение 2 часов.

В последние годы на плантациях фабричной свеклы возникает необходимость борьбы с мели и гусеницами свекловичной минирующей моли, листогрызущих совок, лугового мотылька. ЗАО «Щелково Агрохим» предлагает использовать Фаскорд, КЭ (100 г/л) – 0,1 л/га.

Строгое соблюдение технологии применения средств защиты растений на плантациях сахарной свеклы – залог получения высокой эффективности их использования.

Оптимальная норма расхода рабочего раствора при обработке плантаций сахарной свеклы – в пределах 200 - 250 л/га. Присутствие в баковой смеси Лорнета и на обрабатываемом участке сильной засоренности видами осотов требует увеличения расхода рабочего раствора до 300 л/га. Ультрамалообъемное опрыскивание на сахарной свекле недопустимо.

Применение рекомендованных схем защиты сахарной свеклы с использованием гербицидов ЗАО «Щелково Агрохим» показывает высокую биологическую и экономическую эффективность. Многие агрономы и руководители хозяйств убедились в этом.

Надеемся, что при неукоснительном выполнении всех рекомендаций и выборе препаратов ЗАО «Щелково Агрохим» при консультационной поддержке специалистами Краснодарского представительства успех вам гарантирован.

Г. НАЛИВАЙКО,
научный консультант-технолог
Краснодарского представительства
ЗАО «Щелково Агрохим»
Фото В. ЕРМОЛЕНКО

ЗАО «Щелково Агрохим» рекомендует следующие системы защиты посевов сахарной свеклы (в оптимальные сроки) от сорных растений, вредителей и болезней препаратами предприятия

Время применения, фаза развития культуры	Наименование препаратов	Вредный объект	Норма расхода, л (кг)/га
Ситуация: высокая засоренность видами осота, видами щирицы, канатником Теофраста, марью белой, амброзией полыннолистной, злаковыми сорняками, очажно выноком полевом.			
1-я обр. - семодоли	Бетарен Экспресс АМ, КЭ (60+60+60 г/л) + Лорнет, ВР (300 г/л) + Карибу, СП (500 г/кг) + Тренд 90, Ж (900 г/л)	Виды осота, однолетние двудольные, в т. ч. канатник и амброзия	1,5 +0,15 +0,03 +0,2
2-я обр. - ч/з 7 - 10 дней после 1-й	Бетарен Экспресс АМ, КЭ (60+60+60 г/л) или Бетарен ФД 11, КЭ (80+80) + Лорнет, ВР (300 г/л) + Карибу, СП (500 г/кг) + Тренд 90, Ж (900 г/л)	Виды осота, однолетние двудольные, в т. ч. канатник и амброзия	2,0 +0,3 +0,03 +0,2
3-я обр. до смыкания растений в ряду	Фурэкс, КЭ (90 г/л) или Пантера, КЭ (40 г/л)	Однолетние злаковые сорняки Многолетние и однолетние злаковые сорняки	0,8 1,0 - 1,5
При необходимости: 1-я обр. - 3-я дек. IV - 1-я дек. мая 2-я обр. - 3-я дек. июля	Фаскорд, КЭ (100 г/л)	Св. лист. тля, св. мин. муха, листогрызущие гусеницы младших возрастов	0,1 0,1
При первых признаках проявления	Беназол, СП (500 г/кг)	Церкоспороз	0,6
Ситуация: средняя засоренность видами щирицы, марью белой, амброзией полыннолистной, др. видами однолетних двудольных, однолетними злаковыми сорняками; отсутствуют канатник Теофраста, виды осота, выноком полевой			
1-я обр. - семодоли	Бетарен ФД-11, КЭ (80+80 г/л) + Лорнет, ВР (300 г/л)	Однолетние двудольные, в т. ч. амброзия полыннолистная	1,5 + 0,1
2-я обр. - ч/з 7 - 10 дней после 1-й	Бетарен Экспресс АМ, КЭ (60+60+60 г/л) или Бетарен ФД 11, КЭ (80+80)	Однолетние двудольные и злаковые	2,0
3-я обр. - до смыкания растений в ряду	Фурэкс, КЭ (90 г/л)	Злаковые сорняки	0,8
При необходимости: 1-я обр. - 3-я дек. IV - 1-я дек. мая 2-я обр. - 3-я дек. июля	Фаскорд, КЭ (100 г/л)	Свекловичная лист. тля, св. мин. муха, листогрызущие гусеницы младших возрастов	0,1 0,1
При первых признаках проявления	Беназол, СП (500 г/кг)	Церкоспороз	0,6

КРАСНОДАРСКОЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО ЗАО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ»: г. КРАСНОДАР, УЛ. ВОСТОЧНОКРУГЛИКОВСКАЯ, 45. ТЕЛ./ФАКС (861) 215-88-23.

Главные дистрибьюторы:

ООО «Аверс» - Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2. Тел.: (86153) 57-2-43, 57-7-92, 57-8-25.

ООО «Агропартнер» - 350039, г. Краснодар, Елизаветинское шоссе, ВНИИБЗР, корп. 2, этаж 2. Тел.: (861) 228-00-25, 228-09-58, 222-99-96.

ООО «Агрокомплект» - г. Тимашевск, ул. Промышленная, 3. Тел.: (86130) 42-357, 4-12-15.

ООО «Агро-Кредит» - г. Краснодар, ул. Димитрова, 68. Тел.: (861) 258-06-44, 258-56-03.

ООО «Дорф» - г. Краснодар, ул. Восточнокругликовская, 45. Тел./факс: (861) 215-88-00, 215-88-88.

ИП «Маркарян» - Краснодарский край, ст. Каневская, Привокзальная площадь (тер-ия РСУ). Тел./факс: (86164) 7-43-03, 8-918-477-39-39, 8-928-424-43-34.

ИП «Синчило А. А.» - Ейский р-н, ст. Ясенская, ул. Некрасова, 28. Тел.: (86132) 90-666, 90-000.

ООО «ЮНК-Агрохим» - г. Кропоткин, ул. Сетевая, 8. Тел.: (86138) 73-410, 73-412.

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

После короткого затишья в межсезонье пришел в движение весь механизм АПК. Вместе с масштабным развертыванием весенне-полевых работ активизировалась деятельность поставщиков удобрений, средств защиты растений, сельскохозяйственной техники. Вплотную занялся сверстанными на этот год планами поставок и один из крупнейших представителей белорусского сельхозмашиностроения в Южном федеральном округе - Торговый дом «Гомсельмаш-Юг».

На состоявшихся в марте этого года популярных аграрных выставках «Агроуниверсал» и «ИнтерАгроМаш» он предложил аграриям последние модели зерно- и кормоуборочных машин, в т. ч. доработанный самоходный комбайн КЗС-1218. Таким образом был дан старт активным продажам и поставкам в южный регион современной белорусской техники для проведения различных сельхозработ.



С весны до поздней осени с надежными помощниками

Межсезонье – не для ленивых

Сотрудники белорусского завода и специалисты Торгового дома в Усть-Лабинске в межсезонье не сидели сложа руки. Именно в этот период проводилась огромная аналитическая и организационная работа по подготовке к новому сезону. В Торговом доме, кроме того, подводили итоги первого полноценного года работы. За период с апреля по ноябрь кубанским аграриям был реализован 21 самоходный комбайн (в основном КЗС-1218), несколько десятков уборочных комплексов на базе энергосредства ЭСУ-280А, самоходные кормоуборочные комбайны «Полесье-600» и «Полесье-800», другие виды сельхозмашин.

Кроме того, была тщательно проанализирована работа этой техники. Специалисты Торгового дома специально выезжали в хозяйства, где работала техника в 2007 году, беседовали с руководителями и механизаторами. Особое внимание уделялось уровню сервисного обеспечения. Аграрии все как один дали высокую оценку техническим и производственным характеристикам техники «Гомсельмаш», указав на ее производительность и надежность. Что касается сервиса, то, по многочисленным отзывам, его уровень позволяет сельхозпроизводителям чувствовать себя защищенными от возможных неполадок и простоев в поле и более уверенно вести уборочные работы.

В ходе «визитов качества» обсуждались и другие важные вопросы: условия хранения и подготовки машин к новому сезону, уровень квалификации механизаторов. Больше всего специалистов Торгового дома интересовали выявленные в ходе уборочной страды недостатки машин. Это особое условие, поставленное белорусским производителем перед своими представителями в регионах: выявлять и анализировать технические недостатки, чтобы в межсезонье разработать необходимое конструкторское решение, воплотить его в металле и поставить в хозяйства усовершенствованную машину к началу нового сезона.

В межсезонье проводилась также дополнительная профессиональная подготовка самих специалистов Торгового дома «Гомсельмаш-Юг». Для этого было организовано обучение сервисных инженеров, менеджеров по продажам на головном заводе предприятия в Республике Беларусь.

В разгар сельскохозяйственных работ аграрии, конечно же, на своей «передовой» - в поле. Когда, как не в межсезонье, они могут позволить себе поездку на завод-производитель? В январе 2008 года Торговый дом «Гомсельмаш-Юг» организовал для руководителей и специалистов кубанских хозяйств поездку в г. Гомель, где они

ознакомились с работой заводских сборочных цехов, увидели, какую всестороннюю проверку проходит техника «Полесье» перед отправкой потребителям. Цель этих мероприятий – пропаганда знаменитой белорусской марки.

Наконец в этот период велась подготовка к весенним южнороссийским выставкам в гг. Ставрополе и Ростове-на-Дону. Важно было квалифицированно и интересно представить технику, которая в наибольшей степени адаптирована к российским условиям, отвечает требованиям современного сельхозпроизводства и вписывается в энергосберегающие технологии.

«ИнтерАгроМаш» - старт нового сезона

На выставку в г. Ростове-на-Дону выезжали особые надежды. Ведь на ней впервые демонстрировалась такая техника, как самоходный зерноуборочный комбайн 1218, причем в доработанной модификации в отличие от машин, представленных на «Дне российского поля» в июне прошлого года.

Усовершенствования коснулись приспособления для снижения оборотов вращения молотильного барабана при уборке кукурузы на зерно и подсолнечника. Вместо него сконструирован компактный редуктор. По мнению заводчан, это большой шаг вперед. Во-первых, благодаря редуктору, который поставляется в комплекте, можно убирать весь спектр зерновых культур. Во-вторых, это уход от множества шестеренок и цепей, что повышает надежность конструкции и, соответственно, снижает вероятность возможных поломок агрегата. В-третьих, сокращается время на подготовку комбайна к работе. Если для установки предыдущего устройства требовалось 2 - 3 дня, то редуктор устанавливается на комбайн в течение 2-3 часов. Разница ощутимая! Не случайно КЗС-1218 получил золотую медаль выставки «ИнтерАгроМаш-2008».

Еще одной новинкой выставки стал комбайн КЗС-812 - доработанная и усовершенствованная модель КЗС-7. Новинка обладает увеличенной производительностью, оснащена усиленной рамой, кабиной с панорамным обзором, бортовым компьютером. Если КЗС-1218 предназначен для хозяйств с высокой урожайностью зерновых культур, большими массивами хлебов, где требуется еще и скорость уборки, то КЗС-812 - для уборки урожая от 20 до 60 ц/га, посевных площадей небольших размеров, не требующих повышенных скоростей. По словам специалистов ПО «Гомсельмаш», эта модель востребована в различных регионах России, Белоруссии и Украины. Так, в марте этого года завод реализовал контракт на изготовление

и поставку в Украину 500 машин КЗС-812.

Данная модель будет поставляться и в Южный федеральный округ - в средние по посевным площадям сельхозпредприятия и в фермерские хозяйства.

На ростовской выставке белорусские производители использовали и заочную форму представления сельхозмашин. В этом разделе ТД «Гомсельмаш-Юг» показал кормоуборочные комплексы «Полесье» на базе энергосредства, самоходные кормоуборочные комбайны «Полесье-600» и «Полесье-800». Две последние машины также завоевали «золото» выставки.

Помимо серийной техники специалисты Торгового дома анонсировали на выставке перспективные машины: зерноуборочный самоходный комбайн КЗС-14 повышенной производительности, опытная партия которых в 2008 году продолжит испытания в России и других странах СНГ, а также самоходный спеклоуборочный комплекс «Полесье-624», производство которого начнется в ближайшее время.

Южнороссийские аграрии интересовали также разработки конструкторов ПО «Гомсельмаш» по рисовой тематике. Так, на заводе сейчас ведутся работы по созданию универсальной зерноуборочной машины, которая могла бы убирать и пшеницу, и ячмень, и рис, другие зерновые культуры. Работать такая машина сможет большее количество времени в году, а значит, окупит себя значительно быстрее.

Стенд белорусских производителей на выставке посетили заместитель министра сельского хозяйства России Л. Орскин и министр сельского хозяйства Ростовской области В. Василенко. В своих комментариях они подчеркнули, что успехи ПО «Гомсельмаш» налицо, и дали высокую оценку машинам под брендом «Полесье», сказав им в России большое будущее. Эти комплексы конкурентоспособны по цене, высокопроизводительны и надежны, о чем свидетельствует опыт их практического использования в хозяйствах.

Три золотые медали выставки «ИнтерАгроМаш», лестные отзывы высокопоставленных лиц, неподдельный интерес аграриев к выставленным образцам - все это говорит об удачном старте сезона-2008 для ПО «Гомсельмаш» и ТД «Гомсельмаш-Юг». В последнем на конец марта накопилось заявок на 100 единиц белорусских машин, что в 2 раза больше, чем за весь 2007 год! Так что перспективное будущее «белорусов» в России не пустые слова.

Проверено жатвой

Новые зерноуборочные комбайны «Полесье-1218» поставлены в 20 ре-

гионов России. На сегодняшний день это самый мощный и высокопроизводительный из всех выпускаемых СНГ комбайнов. Машина с 330-сильным ярославским двигателем рассчитана на пропускную способность 12 кг хлебной массы в секунду, выдает в час 18 тонн чистого бункерного зерна.

- Отличная машина, - говорит руководитель ООО «Максы» Сараевского района Рязанской области С. Серегин. - Двигатель мощный, а главное - российский. Значит, не будет проблем с сервисом. Сильной стороной является двухбарабанная система обмолота с барабаном-ускорителем. Это дает комбайну большое преимущество при уборке труднообмолачиваемых культур.

На жатве прошлого года комбайнам «Полесье-1218» пришлось работать зачастую в экстремальных условиях. И при всех конструктивных достоинствах молотилки ее эффективность работа была бы невозможна без четкой работы жатки. Все комбайны «Полесье» рассчитаны на использование жаток шириной захвата от 6 до 9 метров. Самый серьезный экзамен для жатки - уборка полеглых хлебов. Жатки «Полесье» со стеблеподъемниками, по выражению одного из комбайнеров, поднимают стебли с земли, как ковер с пола. Компьютер задает высоту среза, а двойная режущая кромок чисто срезают стебли любой влажности.

Комфортабельная шумовиброзащищенная двухместная кабина с панорамным стеклом и кондиционером, компьютерная информационно-управляющая система, ремни, подпиратели и гидравлика от лучших производителей - все это весомые доводы в пользу новой машины.

Самый низкий уровень удельных затрат на уборке полей с урожайностью до 40 ц/га - «визитная карточка» зерноуборочного комбайна КЗС-7 «Полесье» (пропускная способность по хлебной массе 7-8 ц/га). Компактный и экономичный комбайн с двигателем мощностью 210 л. с. имеет простую и надежную технологическую схему в сочетании с комплекующими высокой надежностью и развитой автоматической системой контроля.

Уже с первых дней уборки зерновых комбайнами КЗС-7 специалисты хозяйств отмечали маневренность ма-

шин и их высокую скорость. Большое значение имеет также хорошо сбалансированная пропускная способность эффективной жатки, молотилки и системы очистки. Для раздельной уборки зерновых по заказу покупателей КЗС-7 оснащается зерновым подборщиком шириной захвата 3,4 метра.

С 2007 года во многих хозяйствах России заготавливали корма новыми самоходными кормоуборочными комбайнами «Полесье-600». Комбайн с 235-сильным двигателем оснащен камнеметаллодетектором. Пятиметровая жатка для уборки трав, 3-метровый подборщик и роторная жатка для кукурузы делают его применение эффективным в широком диапазоне урожайности кормовых культур. Комфортабельная кабина с прекрасной обзорностью, оснащенная кондиционером, получила высокую оценку механизаторов. «Полесье-600» уверенно справляется с работой по заготовке сенажа и силоса. Так, производительность 50 - 57 т/ч на подборе подвяленных трав из валков с измельчением на сенаж - далеко не предел для новой машины.

Высокопроизводительный кормоуборочный комплекс «Полесье-800Е» оснащен двигателем мощностью 450 л. с. Мощный комплекс заготавливает сенаж быстрыми темпами именно в тот короткий период, когда травы наиболее богаты протеином. На уборке высокоурожайной кукурузы с большим количеством початков «Полесье-800Е» демонстрирует свои лучшие качества: вместе с режущим барабаном шириной 800 мм включает в работу доизмельчитель зерен кукурузы и ускоритель выброса. Автоматическое точное устройство, включающее кнопку из кабины, позволяет быстро затачивать ножи измельчающего барабана. Зазор в режущей паре также регулируется автоматически. Не менее эффективно комплекс убирает и кукурузу восковой спелости, что позволяет закладывать на хранение мелко измельченный силос с высоким содержанием питательного сухого вещества.

В большинстве регионов зоны активного земледелия профессионалы АПК, по их собственным оценкам, считают эту технику важным инструментом повышения эффективности агробизнеса.

С. ДРУЖИНОВ, М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА



На выставке «ИнтерАгроМаш-2008» (слева направо): директор по маркетингу ТД «Гомсельмаш-Юг» А. Висоцкий, заместитель министра сельского хозяйства РФ Л. Орскин, министр сельского хозяйства Ростовской области В. Василенко

ПО «Гомсельмаш»: Республика Беларусь, 246004, г. Гомель, ул. Шоссейная, 41. Тел.: 10375 (232) 54 70 40, 59 20 22. www.selmash.gomel.by

ООО «Торговый дом «Гомсельмаш-Юг»: Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21. Тел. (86135) 4 09 09 (доб.430).



Золотая Нива

Международная сельскохозяйственная выставка

15-17 мая 2008г

Краснодарский край
г. Усть-Лабинск
ул. Запорожская, 21,
тел.: (86135) 4-09-09 (доб.405)
www.bearings.kuban.ru
niva@bearings.kuban.ru

Генеральный спонсор:
АГРОПРОМ

Генеральный информационный спонсор:
АГРОПРОМ

Медиа партнер:
АГРОПРОМ

Информационный партнер:
АГРОПРОМ

Перевозка негабаритных и тяжеловесных грузов

сельскохозяйственной и спецтехники



ООО „ЮГ Черноземья“

www.negabarit36.ru

e-mail: yugchern@mail.ru

В р. п. Ольховатка
т./ф.: 8 (47395) 31-3-26,
31-3-94,
сот. 8-905-049-19-81

В г. Воронеже
сот. 8-961-029-99-90
e-mail: agrosurs36@mail.ru



Именно мы обеспечим
вашу перевозку «ОТ И ДО»
с учетом ВСЕХ возможных затруднений



Группа компаний "Кубань-БиоТехАгро"

СВЕЖАЯ
ЭФФЕКТИВНАЯ
ДЕШЕВАЯ

СЕНАЖНО-СИЛОСНАЯ ЗАКВАСКА "БИТАСИЛ"

Производится на предприятии ООО "БиоТехАгро" в г. Тимашевске.

✓ Расфасовка в емкости по 5 литров.

✓ 1 литр закваски рассчитан на консервацию 20 тонн зеленой массы.

Цена за литр - 110 рублей (в том числе НДС и стоимость тары), т. е. 5,5 рубля приходится на 1 тонну силоса (сенажа).

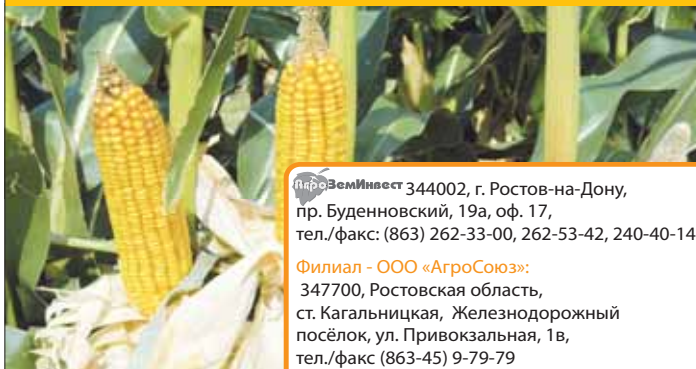
Закваска "БИТАСИЛ" пригодна к употреблению в течение 3 месяцев со дня изготовления.

С БИОЗАКВАСКОЙ СЕНАЖ И СИЛОС ВСЕГДА ВЫХОДЯТ ПЕРВОКЛАССНЫМИ!

Если вы позвоните по телефонам:
(861) 222-96-08, 2-111-700, 245-54-45, (861-30) 90-5-21, 8(918) 38 993 01,
мы сможем определиться с условиями поставки препарата.

Семена

высокоурожайных гибридов сербской кукурузы с доставкой



АгроЗемИнвест 344002, г. Ростов-на-Дону, пр. Буденновский, 19а, оф. 17, тел./факс: (863) 262-33-00, 262-53-42, 240-40-14

Филиал - ООО «АгроСоюз»: 347700, Ростовская область, ст. Кагальницкая, Железнодорожный посёлок, ул. Привокзальная, 1в, тел./факс (863-45) 9-79-79

ООО „ТПК Продвижение“ предлагает:

- Двигатели ЯМЗ на любую технику, а также с комплектом переоборудования на Т-150, КСК-100, Е-281, КС-6-Б, Дон-1500, ДТ-75, К-700 и т. д.
- Дизельные электростанции от 10 до 500 кВт
- Быстровозводимые арочные сооружения: гаражи, ангары, зернохранилища, склады и т. д.



ООО "ТПК Продвижение":
150031, г. Ярославль, ул. Автозаводская, 736.
Тел.: (4852) 510-510, 51-52-52, 51-53-53, 99-19-29.
Круглосуточно: (4852) 92-29-29



Животноводство — на новый уровень задач

КРАЕВОЕ СОВЕЩАНИЕ

Развитие отрасли животноводства является основой стабильности и высокой эффективности сельскохозяйственного производства на Кубани. В настоящее время в нашей стране потребности населения в мясе удовлетворяются на 40% за счет импорта. При норме потребления этого продукта на душу населения 83 кг в России фактически потребляется 58 кг (в Германии — 88 кг, в США — 117 кг), молока соответственно 400 и 200 кг (в Германии — 430 кг, в Дании — 380 кг). Поэтому отрасли животноводства в крае придается первостепенное значение. Оно является приоритетным в развитии агропромышленного комплекса и всей экономики Кубани.

НА КРАЕВОМ совещании 3 апреля 2008 года были рассмотрены итоги работы сельскохозяйственных предприятий Краснодарского края в отрасли животноводства за 2007 год и перспективы дальнейшего его развития. В работе совещания приняли участие депутаты Законодательного Собрания края, главы районов и городов, начальники и главные зоотехники управлений (отделов) сельского хозяйства, ученые, руководители сельскохозяйственных предприятий, ветеринарных служб, крестьянских (фермерских) и личных подсобных хозяйств, представители краевых органов.

Совещание открыл глава администрации Краснодарского края А. Н. Ткачев. Он отметил, что по ряду направлений наш край находится в числе ведущих производителей животноводческой продукции в стране, в т. ч. по производству молока и продуктивности дойного стада. Впервые получено свыше 5000 кг молока на фуражную корову. Сегодня каждое пятое хозяйство в крае получает более 6000 кг молока, а некоторые доят свыше 8000 кг. И в то же время имеются хозяйства с надоями на корову менее 3000 кг, причем их насчитывается около 30%. Здесь о технологиях говорить не приходится — коровы не видят нормальных кормов.

А. Н. Ткачев обратился к главам муниципальных образований: «С такими горе-хозяевами нам не по пути. Ищите толковых хозяйственников и смелее привлекайте инвесторов со стороны. Земля и фермы не должны простаивать, а работники перебиваться на грошových зарплатах. Жизненно необходимо преодолеть разрыв между высокоразвитыми хозяйствами, которые работают по передовым технологиям, и слабыми предприятиями. Этим мы поднимем общий уровень животноводства в крае».

Проблем у животноводов хватает. Основная из них сегодня — низкие закупочные цены на мясо при высокой стоимости зерна. По этой причине часть руководителей пошла по пути сокращения поголовья. Как только переработчики ощутят дефицит сырья, начнется рост закупочных цен на мясо. «Это мы уже проходили, и огромные усилия потребовались на то, чтобы преодолеть падение поголовья. Необходима четкая координация действий предприятий переработки, другими отраслями АПК края, а также привлечение инвесторов. Хорошим примером интеграции является Тихорецкий мясокомбинат. Создание агрохолдингов с полным циклом производства — одно из главных направлений. Каждое хозяйство, имеющее не менее тысячи гектаров земли, обязано заниматься животноводством. Главы городов и районов должны предоставлять землю прежде всего тем, кто намерен строить фермы и разводить скот», — указал А. Н. Ткачев.

Губернатор края подчеркнул большую важность замены маточных стад высокопродуктивными поголовьями. Следует максимально использовать возможности племенных хозяйств и завозить элитный скот из-за рубежа. С начала реализации нацпроекта в край завезено около 18 тыс. голов скота из Франции, Голландии, Австрии, Германии, Австралии, Венгрии. В том числе в этом году из Австралии прибыло 1500 голов в ООО «Артекс-Агро» Кушеского района и 1200 голов в ЗАО фирму «Агрокомплекс» Выселковского района.

Первоочередной задачей является внедрение передовых технологий содержания и выращивания животных. До конца следующего года необходимо реконструировать более половины

имеющихся свинарников и коровников, модернизировать полмиллиона скотомест. Серьезной проблемой отрасли является кадровый голод. Зоотехник, ветврач — главные специалисты, без которых дела не будет. В то же время их катастрофически не хватает. В Кубанском госагроуниверситете отмечается недобор ключевых для АПК специальностей. Надо проработать вопрос компенсации затрат хозяйствам, которые направляют на учебу выпускников сельских школ по тем специальностям, которые реально нужны производству, а также использовать на селе долгосрочную ипотеку для жилищного строительства.

Наш регион — сугубо аграрный, другого нам не дано. Необходимо наращивать потенциал животноводства, с тем чтобы к 2014 году обеспечить не только жителей края, но и всех гостей Олимпиады молоком и мясом собственного производства, а к 2020 году достичь объема производства мяса до 880 тыс. тонн и молока — свыше 2 млн. тонн. Для этого предстоит прежде всего укрепить кормовую базу. Необходимо иметь не менее 3,5 млн. тонн фуражного зерна, применять полнорационные комбикорма, содержащие витамины, микро- и макроэлементы.

Особое внимание следует уделять поддержке личных подсобных и фермерских хозяйств. На личных подворьях производится половина краевых объемов мяса и более трети молока. И это не предел. Надо создавать для них условия, обеспечивать кормами, расширять прием производимой продукции в специализированных пунктах. Принята краевая программа развития пастбищ. Такой же системный подход должен быть в каждом районе.

С докладом «Об итогах работы сельскохозяйственных предприятий Краснодарского края в отрасли животноводства за 2007 год» на совещании выступил заместитель главы администрации края по вопросам АПК Н. П. Дьяченко. По итогам двух лет реализации национального проекта «Развитие АПК» животноводы края целевые показатели по производству мяса перевыполнили в 2,5 раза, по молоку выполнили на 100%. Это во многом обусловлено доступностью кредитов — за 2 года их привлечено в сумме 20,3 млрд. рублей. За период реализации нацпроекта выплачено субсидий за счет средств федерального и краевого бюджетов около 800 млн. рублей.

За 2 года завершены строительство и реконструкция 28 объектов, в т. ч. 11 в скотоводстве и 13 в свиноводстве. В животноводческих комплексах размещены 8,5 тыс. голов КРС, 40 тыс. свиней. В настоящее время в крае ведется реконструкция 184 и строительство 19 новых животноводческих комплексов, в т. ч. 8 скотоводческих и 11 свиноводческих. Введены в эксплуатацию животноводческие комплексы в ООО СП «Искра» Абинского района, ООО колхозе «Прогресс» Тулькевичского района, ООО «Нива Приазовья» Славянского района, КФХ «Чалова» Мостовского района и др. По итогам работы за 2007 год показатели мини-комплекса «Пятачок» при КубГАУ превзошли датские: привес на доращивании и откорме составил 950 г, на 1 свиноматку получено более 2,5 тонны мяса, конверсия на откорме с учетом кормления свиноматок составила 3,4 кормовых единицы против 3,6 в Дании.

По производству животноводческой продукции Краснодарский край входит в число лидеров среди субъектов Российской Федерации. Третью долю и мяса — таков вклад края в продовольственную корзину Южного федерального округа.

В денежном выражении объем производства в отрасли животноводства превышает 40 млрд. рублей. На конец 2007 года во всех категориях хозяйств поголовье крупного рогатого скота составило 687 тыс. голов, в т. ч. 266 тыс. коров. Впервые в сельхозпредприятия края надоем по 5030 кг молока от каждой фуражной коровы, что на 81 кг больше 2006 года. Рост надоев отмечен в большинстве городов и районов края. Более 7000 кг надоем в ФГУП ОПХ ПЗ «Ленинский путь» Новокубанского, СПК «Знамя Ленина» Шербиновского, ЗАО «Путиловец-Юг» Павловского районов, а в ОПХ «Ладоское» СКНИИ

1,7 млн. голов, обеспечить рост продуктивности скота и птицы во всех категориях хозяйств, создать прочную кормовую базу. В 2008 году в крупных и средних хозяйствах необходимо заготовить 325 тыс. тонн сена, 624 тыс. тонн сенажа, 2284 тыс. тонн силоса. Это позволит иметь обеспеченность грубыми и сочными кормами не менее 24 ц к. е. на условную голову. При этом необходимо учитывать опыт создания кормовой базы в экстремальных погодных условиях 2007 г., когда многие предприятия не только не смогли обеспечить животных полнорационным запасом грубых и сочных кормов, но и заготовить нужные

животноводства от каждой коровы получено по 8596 кг молока. В то же время продуктивность коров в 12 хозяйствах края не достигла 2500 кг и в 28 хозяйствах — менее 3500 кг молока. Более того, многие хозяйства работают по старым, затратным технологиям. Ни одного доильного зала нет в Белоглинском, Курганском, Лабинском, Новопокровском, Отрадненском, Приморско-Атарском, Северском, Тбилисском и других районах.

Н. П. Дьяченко определил основную задачу всех производителей молока — осуществлять техническое перевооружение производства. В ближайшие 3 года предстоит ввести в эксплуатацию не менее 90 доильных залов, оснащенных современным оборудованием с автоматизацией систем кормления, поения, навозоудаления, создания микроклимата и контроля за здоровьем животных.

ГОВОРЯ о проблемах производства говядины, вице-губернатор края отметил, что возросли среднесуточные привесы скота, которые достигли в среднем 570 г. Однако до сих пор у большинства производителей говядина остается убыточной. Для решения задачи увеличения ее объемов в крае разводится молодой специализированный мясной направления, представленный породами герцеговской и абрундо-ангусской из Австралии и шароле из Франции. На 1 января 2008 года в крае имелась 7831 голова высокопродуктивного маточного поголовья. Наиболее крупные стада в Мостовском, Динском, Темрюкском районах и г. Краснодаре. Большие возможности по развитию мясного скотоводства имеются в Предгорной зоне края, в т. ч. Успенском, Отрадненском, Мостовском, Лабинском районах. Отсюда пойдут дальнейшее распространение мясных пород в крае.

В этой связи первостепенное значение отводится племенной работе, которую следует активизировать на всех направлениях отрасли животноводства. В мясном направлении первой ласточкой стал племенерепродуктор в Мостовском районе ООО «Племзавод «Герфедора», созданный на базе КФХ «Чалова». Это позволяет рассчитывать на собственное воспроизводство мясного скота. Также предстоит в текущем году завезти в край более 8 тыс. голов скота.

Вице-губернатор края отметил успешную работу птицеводов Кубани, которые произвели около 1 млрд. штук яиц и 90 тыс. тонн птицы на убой при самых высоких темпах роста в отрасли животноводства — 126% к 2006 году.

На положительный дел в свиноводстве негативно сказалось резкое падение цен в прошлом году на мясо свиней и сильное увеличение цен на зерно. Но главное в другом. За последние 6 лет расход кормов на 1 ц привеса свиней в сельхозпредприятиях края сократился более чем на треть, но продолжает оставаться высоким — 5–7 ц к. е., а по европейской технологии норматив — 3,5 ц к. е. На производство 100 кг свинины в живом весе затраты на корма в среднем по краю составляют 4500 рублей, а себестоимость 1 ц свинины — 6228 рублей, тогда как по европейской технологии соответственно 2625 и 3750 рублей. При оптимальном рационе кормления можно получить снижение себестоимости привеса свиней на 60%. И там, где внедрены хотя бы элементы новых технологий содержания свиней с использованием полнорационного кормления, выращивание их выгодно и прибыльно.

Сегодня рынок требует качественного мяса с минимальным количеством шпика. Для этого необходимо внести качественные изменения в генетику, кормлении и содержании свиней, в полном объеме использовать возможности отечественной и зарубежной селекции в свиноводстве для получения товарных гибридов с высокой энергией роста. И главное — ни в коем случае нельзя сбрасывать поголовье, цена на мясо свиней обязательно возрастет. Этот процесс уже начался, закупочные цены превысили 50 рублей за 1 кг, а качественная свинина стоит 60 рублей за 1 кг живого веса.

В соответствии с принятой в крае Государственной программой развития сельского хозяйства в отрасли животноводства предстоит увеличить численность КРС до 700 тыс. голов, свиней — до

корма на зимний стойловый период. Этот опыт не должен повториться.

О состоянии животноводства и перспективах его развития рассказали глава муниципального образования Абинский район А. Т. Васильев и председатель СПК «Дружба» Калининского района А. П. Сидюков. Большой интерес вызвали выступления руководителя личного подсобного хозяйства из ст. Новомалороссийской Выселковского района И. Д. Борсякова и генерального директора ЗАО «Масокомбинат «Тихорецкий» Н. В. Тимошенко.

ЗАТЕМ состоялось награждение передовиков отрасли животноводства. Указом Президента РФ за достигнутые трудовые успехи и многолетний добросовестную работу присвоены почетные звания «Заслуженный зоотехник Российской Федерации» заместителю директора по животноводству ЗАО фирмы «Агрокомплекс» Выселковского района Л. В. Медведевой, «Заслуженный работник сельского хозяйства Российской Федерации» директором ООО «Белоглинское» Белоглинского района Н. Т. Букрееву и председателю СПК «Большевик» Староминского района А. Д. Кривошееву.

Постановлением главы администрации Краснодарского края за большой вклад в развитие АПК Кубани и многолетний добросовестный труд объявлена благодарность рабочей МТФ № 3 ПЗ «Красноармейский» им. А. И. Майстренко Красноармейского района Л. А. Белой и оператору машинного доения МТФ № 9 этого же племзавода В. А. Кожемякиной.

Согласно решению краевой комиссии по подведению итогов работы сельхозпредприятий края в отрасли животноводства за 2007 год в соревнованиях среди муниципальных образований края признаны победителями и награждены дипломами Усть-Лабинский (глава И. В. Мачин), Выселковский (глава С. И. Фирстов) и Тихорецкий (и. о. главы С. П. Сергеев) районы.

Среди сельхозпредприятий признаны победителями ААФ ПЗ «Победа» Каневского района (президент В. П. Тормашев), ООО «Восток» Лабинского района (директор В. Ю. Касьянов), ОАО ПЗ «Русь» Кореновского района (ген. директор В. В. Слепухин). Их руководители награждены дипломами и денежными премиями.

Среди заведующих молочными и свиноводческими фермами признаны победителями заведующий фермой № 9 СПЗ «Россия» Красноармейского района С. Ф. Руденко, заведующий УПК «Пятачок» ухоза «Кубань» г. Краснодара Р. В. Чусь.

В номинациях операторов признаны победителями оператор машинного доения коров МТФ № 2 ЗАО АФ «Победа» Каневского района Е. А. Харитонов и оператор МТФ № 2 ухоза «Краснодарское» г. Краснодара А. В. Мельникова, оператор по выращиванию молодняка КРС фермы № 6 ЗАО «Рассвет» Каневского района В. М. Ерицян, оператор по получению и выращиванию поросят предприятия им. Калинин фирмы «Агрокомплекс» Выселковского района И. В. Григорьева.

Среди осеменителей сельскохозяйственных животных признаны победителями техник по искусственному осеменению крупного рогатого скота ОАО «Кавказ» Староминского района В. Н. Небавса и техник по искусственному осеменению свиней ООО «Сельхоз-Галан» Курганского района И. И. Кузнецова.

Среди личных подсобных хозяйств, обеспечивших развитие животноводства, признан победителем глава ЛПХ из села Новоурупского Успенского района К. К. Папуша.

Все победители награждены дипломами и денежными премиями.

За многолетний и плодотворный труд в отрасли животноводства также награждены дипломами и денежными премиями начальник отдела животноводства управления сельского хозяйства муниципального образования Красноармейский район В. Я. Карпенко, главный ветеринарный врач ЗАО ПЗ «Волы» Каневского района Ю. И. Савин и конезаводчик конезавода ООО «Самоволов» Тулькевичского района Н. В. Самоволов.

Б. КОТОВ

Когда придут другие времена?

ПРОБЛЕМЫ ОТРАСЛИ

В Ростовской области как нельзя более подходящий климат, для того чтобы выращивать виноград для производства элитных напитков. Уже не первый год субсидии виноградарским хозяйствам стоят отдельной строкой в нацпроекте, теперь в Государственной программе поддержки АПК. Наука готова предложить высокопродуктивные зимостойкие сорта винограда и все свои знания в качестве консультативной помощи. Но вот парадокс - если у хозяйства есть выбор, заниматься или не заниматься той или иной культурой, воспользоваться помощью государства или не испытывать терпение в длинных административных коридорах, собирая пакеты документов на компенсацию, то у науки есть только задача - поддерживать производителей качественной селекцией. Выбора у ученых просто не бывает. Разве что быть или не быть.

«Мы все здесь чокнутые!»

Александр Николаевич Майстренко, заместитель директора ВНИИ виноградарства и виноделия им. Я. И. Потапенко Российской академии сельскохозяйственных наук, долго рассказывает и о потенциале Ростовской области, и о том, что сейчас практики незаслуженно забывают отечественную селекцию в угоду западной. После официальной части беседы ученых не выдерживает и переходит на большую тему:

- У нас завтра некому будет работать. Среди студентов столько светлых голов, они тянутся к знаниям, а после аспирантуры нам нечего им предложить. Разве что ставку младшего научного сотрудника в размере трех тысяч рублей. Даже любовь к делу не спасает - через несколько месяцев молодые кадры уходят в коммерческие фирмы, где им готовы платить в десять - пятнадцать раз больше. О какой перспективе отрасли можно говорить?

Людмила Майстренко, заведующая лабораторией селекции этого института, называет маленькие росточки, только что проклюнувшиеся из виноградной семечки, не иначе, как детьми, и уже тридцать лет в буквальном смысле слова нянчится с каждым опытным образцом. После общения с нею понимаешь, что селекция солнечной ягоды для нее не просто профессия, а дело всей жизни. Она так и говорит: «Мы все здесь просто чокнутые». По-другому не объяснить эту верность делу с зарплатой ниже, чем у рядовой уборщицы.

- Каждый сеянец, как ребенок, у него своя генетика, своя наследственность. Что конкретно он унаследовал от «мамы» и «папы» - одному

Богу известно. А нам станет понятно лет через шесть-семь, - говорит Людмила Алексеевна, проводя экскурсию у стеллажа ускоренного размножения. - Здесь около двух тысяч сеянцев, из которых в итоге получатся два-три сорта.

Путь от сеянца до черенка, претендующего на сорт, занимает десять лет. Потом отбирается в лучший случае десятка два опытных образцов на суд экспертной комиссии, которая либо даст сорту путевку в жизнь с занесением в Государственный реестр России, либо хладнокровно отбракует. По статистике, в реестр попадает один из десяти - пятнадцати «претендентов». У Людмилы Майстренко за тридцатилетний стаж работы в реестре три авторских сорта.

Европейская мода

А. Н. Майстренко, рассказывая о тенденциях в виноградарской отрасли юга России, говорит, что, прорубив «окно в Европу», руководители хозяйств оказались не готовы разобраться в особенностях национальной и зарубежной селекции.

- У них преобладает психология дачника. В конце сезона один виноградарь увидел, что у соседа в суровый год все европейские сорта вымерзли, а, к примеру, Бианка или Кристалл выдержали, и он говорит: «Все, сажаем Бианку и Кристалл». Проходит год, у другого соседа очень хорошее вино получилось. И опять перемена стратегии: сажают европейские промышленные сорта, которые, как им кажется, будут давать хорошую прибыль. Вот такое шараханье из стороны в сторону. А ведь климат и экономика в Европе совсем другие! - продолжает селекционер.

С Запада везут сорта без учета региональных особенностей. А виноград сильно реагирует на множество факторов, таких как экспозиция склона, характер почв, влажность, солнечная напиряженность и вегетационный период. Потому и раскорчевываются виноградники лет через пять-десять после посадки.

И урожайность, даже отличного сорта иностранной селекции, в других условиях нередко оказывается гораздо ниже. Под гору катится и рентабельность. В Россельхозакадемии уже давно посчитали, что при урожайности 66 ц/га рентабельность хозяйства выходит на нулевую отметку. Средняя урожайность в прошлом году составила 71,2 ц/га. Причем в Краснодарском крае - 84,8 ц/га, Ставропольском - 65 ц/га, Ростовской области - 25,2 ц/га и рентабельность соответственно 61,7% (данные предоставлены ВНИИ виноградарства и виноделия).

Административные барьеры

Хотя в госпрограмме поддержка виноградарских хозяйств предусмотрена действительно немалая, этого, по мнению самих производителей, еще недостаточно для того, чтобы расширять производственные площади в разы.

- Два года назад проводили масштабное зонирование Ставропольского края. В прошлом году работали в Чеченской республике, там, кстати, винсовхозы не закрывались даже в самые тяжелые времена. А вот на Дону ситуация сложнее, - комментирует ситуацию Леонид Кравченко, директор ВНИИ виноградарства и виноделия им. Я. И. Потапенко. - Конечно, поддерживает областное министерство сельского хозяйства в виде субсидий. Причем региональные субсидии даже больше, чем федеральные. Так, Федерация выделяет 23 000 руб. на каждый гектар новых посадок, а область - 30 000 руб. на гектар новых насаждений, 4000 руб./га на уходные работы с первого по четвертый год (пока виноградники не начнут приносить прибыль), 25 000 руб. на шпалеру и 15 000 руб. на раскорчевку. В итоге сумма субсидий составляет до 97 000 руб. на гектар новых насаждений. В то время как себестоимость - 170-270 тыс. руб., т. е. более трети затраченных средств, хозяйство может вернуть. Но ведь средства сначала надо потратить. А потом



«Каждый сеянец - как ребенок», - убеждена Л. А. Майстренко

возвращать их, собрав неимоверное количество документов. Для начала необходимо упростить получение субсидий. Чтобы производители занимались делом, а не теряли время в хождении по кабинетам.

Когда придут другие времена?

Тем не менее, признаются ученые, потенциал области огромен. Сейчас на Дону всего четыре хозяйства занимаются промышленным виноделием, а всего под солнечной ягодой занято чуть более 4 тыс. гектаров. Для сравнения: в пик расцвета донские виноградники занимали 16 тыс. га. А виноделеских хозяйств было более тридцати. Людмила Майстренко вспоминает, как в 90-х сотрудники института на шпалеру потратили свою зарплату, которую не получили по погоду, и, как все, ждали перемен. Сегодня на месте конструкторского бюро института выросли многоэтажные усадьбы, а в новых временах все та же невысокая зарплата и конкуренция с европейскими коллегами. Только в Европе автор зарегистрированного сорта обеспечивает себя и свою семью на всю жизнь. Научный сотрудник, чьи сорта внесены в российский реестр, похвасталась, что недавно тоже получила свой первый роялти за разработку - 86... рублей.

О. ЛЕСНЫХ
Фото автора

Памяти учителя



Всю свою жизнь Александра Кузьминична проработала на юге России, в частности в Краснодарском крае. Здесь прошли детство, студенчество и годы плодотворной научной деятельности. Как только она попала в мир большой науки, что благодаря ее одаренности и природным лидерским качествам было предначертано судьбой, стала активно бороться за справедливость и равновесие. Демократическое общение передовой профессуры того времени со студентами давало возможность последним формировать свои собственные взгляды. А эта свежая струя помогала науке развиваться. Александрой Кузьминичной была свойственна именно такая точка зрения. Это хорошо помнят ее ученики. «С Александрой Кузьминичной мне пришлось столкнуться всего несколько раз, - рассказывает В. С. Махно, заведующая отделом

селекции СКЗНИИСиВ. - Будучи аспиранткой при институте, слышала, что она очень строгий руководитель. Даже взрослые мужчины ее побаивались. Когда она вызвала на ковер, у многих в прямом смысле слова тряслись колени. А некоторые еще на пороге ее кабинета утирали пот со лба от волнения. Но при всем при этом она оставалась понимающим, чутким человеком. И как-то по-матерински наставляла молодые кадры».

Известность А. К. Приймак пришла благодаря ее опытам по удобрению плодовых культур, заложенным в 30-е годы на Краснодарской плодово-ягодной опытной станции. На их основе удалось установить эффективность системного удобрения плодовых деревьев, рассчитать экономическую эффективность удобрений для насаждений различного возраста, показать значение активных корней в питании многолетних культур и получить большой массив новой информации по минеральному питанию. Труды А. К. Приймак в этой области до сих пор пользуются популярностью у студентов сельскохозяйственных вузов при подготовке научных материалов.

В начале 1945 г. А. К. Приймак поддерживает инициативу профессора А. С. Мерзжаниана создать отдел виноградарства, и в середине года опытная станция уже имела

отдел и новый статус - Краснодарский плодово-виноградной опытной станции.

Первой ступенькой на пути к руководству большим институтом - СКЗНИИСиВ для Александры Кузьминичны стало назначение в предвоенные годы на пост заместителя директора Краснодарской плодово-ягодной станции по научной работе. При ее непосредственном участии создается новый научный коллектив единомышленников.

В октябре 1957 г. в Краснодаре состоялся расширенный пленум ВАСХНИЛ, на котором А. К. Приймак представила взгляд своего коллектива на дальнейшее развитие садоводства и виноградарства в южном регионе, в Краснодарском крае в частности. Положения ее доклада о развитии отрасли были горячо поддержаны, и уже через год на базе Краснодарской плодово-виноградной опытной станции был организован Северо-Кавказский зональный научно-исследовательский институт садоводства и виноградарства, который и возглавила Александра Кузьминична.

А. К. Приймак всегда заботились молодые кадры. В 1962 г. в институте открывается аспирантура по направлениям - пловодство, виноградарство, защита растений, физиология растений.

ЮБИЛЕЙ

Для Северо-Кавказского зонального научно-исследовательского института садоводства и виноградарства 2008 год - особенный. Именно в этом году институт празднует свой полудекададный юбилей. А ровно 100 лет назад, в 1908-м, родилась Александра Кузьминична Приймак - основательница института и одновременно целой научной школы по садовому земледелию в северокавказском регионе.

По случаю этих дат в одном из залов института 31 марта состоялось заседание ученого совета. Вспомнить одного из выдающихся деятелей науки Кубани пришли ее ученики. Кто-то помнит Александру Кузьминичну как строгого руководителя, кто-то - как наставника, а кто-то - как изящную и красивую женщину.

В 1971 г. по состоянию здоровья она оставила активную работу, но до конца своих дней не теряла связи с институтом, встречалась с сотрудниками, аспирантами, всегда была в курсе институтских дел.

«Разговор с нею всегда был интересен, в нем отсутствовали сотования на судьбу, но были трезвая оценка событий и желание помочь хотя бы советом, - вспоминает К. А. Серпуховитина, заведующая отделом виноградарства СКЗНИИСиВ. - Александра Кузьминична не была синим чулком. Это была женщина разносторонних интересов, любитель и ценитель хорошего чтения, театра, гостеприимная хозяйка».

Научная и общественная деятельность А. К. Приймак отмечена

правительственными наградами: 2 ордена Ленина, ордена Октябрьской Революции, Трудового Красного Знамени, многочисленные медали, в т. ч. ВДНХ, им. В. И. Мичурина. Умение достигать цели, доказывать необходимость ее закрепления делало А. К. Приймак также видным общественным деятелем. С 1948-го по 1952 г. она была депутатом Верховного Совета РСФСР, до последних лет своей работы в институте - 1970 г. - депутатом краевого Совета депутатов трудящихся, членом крайкома КПСС, руководителем Краснодарской краевой организации Всесоюзного комитета защиты мира.

А. ГУСЕВА

СПЕЦИАЛИСТУ НА ЗАМЕТКУ

Озимые культуры в наших условиях подвержены многим видам заболеваний. Пшенице вредят мучнистая роса, разные виды ржавчин, септориозная и пиренофорозные пятнистости, фузариоз колоса. Ячмени, в свою очередь, страдают от ринхоспориоза, септориоза и полосатого гельминтоспориоза, мучнистой росы, карликовой ржавчины, септориозов и других заболеваний.

Интенсивность проявления и развития болезней в значительной степени зависит от накопления инфекционного начала в нашем регионе всегда в достатке, а вот как сложатся погодные условия, с точностью предсказать никто не может. Поэтому агроному нет оснований расслабляться, у него всегда должен быть наготове эффективный фунгицид, способный защитить посевы зерновых культур от широкого комплекса заболеваний.

Какой фунгицид нужен агроному?

В идеале препарат должен быть эффективен против широкого спектра заболеваний. К числу таких средств защиты растений, несомненно, принадлежит системный фунгицид широкого спектра действия ФАЛЬКОН® фирмы «Байер». Его препаративная форма – концентрат эмульсии.

Об этом препарате наша газета писала неоднократно. Напомним лишь читателям, что ФАЛЬКОН® на сегодняшний день – единственный трехкомпонентный фунгицид, представленный на рынке. В его состав входят 250 г/л спирокарбина, 167 г/л тебуконазола и 43 г/л триадименола. Причем важно здесь не количество действующих веществ, а их характеристики. На практике велика вероятность выработки устойчивости патогенов к фунгицидам на основе одного действующего вещества. Поэтому ученые и специалисты разных химических компаний стараются создавать препараты на основе нескольких действующих веществ, что не только ведет к увеличению спектра действия фунгицида, но и существенно снижает риск выработки резистентности к ним.

Механизм действия

Среди действующих веществ препарата ФАЛЬКОН® два принадлежат к классу триазолов (тебуконазол и триадименол). В целом триазолы характеризуются системным, достаточно продолжительным и широким спектром действия. Препараты на основе триазолов имеют акропетальное действие, т. е. способны двигаться за точкой роста растения, обеспечивая защиту молодых отрастающих органов. Они быстро поглощаются листьями. В рекомендованных нормах расхода триазолы нефитотоксичны. Вещества этого класса обычно воздействуют на клеточные мембраны гриба-возбудителя заболеваний, ингибируя биосинтез эргостерола. Спирокарбин относится к новому классу химических соединений – спирокарбамидов. Эти соединения также ингибируют биосинтез эргостерола в клетках гриба. Но в отличие от триазолов они делают это с помощью иных ферментов. Влияние на клетки гриба разных групп ферментов как раз и обуславливает антирезистентные свойства препарата.

Преобразуйте тройную мощь Фалькона® в тройную выгоду для вашего хозяйства!

Каждый из компонентов препарата дополняет друг друга, усиливая воздействие фунгицида на патоген. Уникальное сочетание действующих веществ приводит к быстрому формированию «стоп-эффекта», когда дальнейшее развитие распространения болезни блокируется буквально в считанные часы после попадания препарата на листья, обеспечивая в дальнейшем длительную и надежную защиту. Препарат проникает в растение в течение 2 часов с момента обработки, быстро достигая места локализации инфекции. В зависимости от погодных условий и уровня распространения болезни в момент обработки период защитного действия может длиться 30 и более суток. Эффект фунгицида проявляется в профилактическом, лечебном и искореняющем действии. Благодаря системным свойствам входящих в состав препарата действующих веществ фунгицид ФАЛЬКОН® защищает вновь появившийся прирост.

Спектр действия

Фунгицид ФАЛЬКОН® способен защитить зерновые культуры от различных видов ржавчин, мучнистой росы, ринхоспориоза, септориозов, фузариозов, ломкости стеблей, темно-бурых пятнистостей и фузариоза колоса. Причем его эффективность проявляется в любой фазе развития зерновых культур. Именно широкий диапазон применения, быстрое развитие эффекта и продолжительность его действия преобразуют тройной эффект ФАЛЬКОНА® в тройную выгоду от его применения.

Оптимальное время применения

На рисунке 1 показана динамика развития наиболее опасных заболеваний на посевах озимой пшеницы. Развитие практически всех болезней берет свое начало со стадии кущения – выхода в трубку. В идеале, чтобы избежать значительных потерь урожая, следует проводить первые обработки фунгицидами именно в этот период. Но в отдельные годы болезнь может нарастать лавинообразно, а промежуток с проведением обработок, носящее организационный характер,



нанесет непоправимый ущерб посевам и экономике хозяйства. На рисунке 2 показаны оптимальные сроки для опрыскивания посевов фунгицидом ФАЛЬКОН® против болезней, поражающих пшеницу.

В связи с тем что регламент применения фунгицида ФАЛЬКОН® на пшенице предусматривает не более чем двукратное применение препарата, для первой обработки против мучнистой росы специалисты фирмы «Байер» рекомендуют применять фунгицид БАЙЛЕТОН®. На практике агрономы часто пренебрегают проведением опрыскивания посевов фунгицидом в это время. И совершенно напрасно. В погоне за экономией средств они упускают существенную выгоду. Опыт научных центров нашего края и многих стран убедительно свидетельствует о том, что применение фунгицидов на различных сортах пшеницы всегда дает прибавку урожая и эта прибавка неизменно выше там, где у сорта есть проблемы с устойчивостью против комплекса болезней. Даже в условиях, когда нет четких видимых симптомов проявления болезней, применение фунгицидов практически всегда положительно влияет на урожай.

Обязательным приемом в технологии выращивания пшеницы является проведение фунгицидной обработки против комплекса заболеваний в период от середины фазы выхода в трубку до начала колошения. В это

время идет интенсивное нарастание ржавчин, септориоза и других опасных заболеваний. Поэтому весьма важно надежно защитить листовую поверхность от болезней, особенно флаговый и подфлаговый листья. Известно, что отток ассимилятов, образующихся в процессе фотосинтеза из флагового листа, в колос и зерновки достигает 64% от общего количества органического вещества, идущего на формирование урожая. Роль подфлагового листа в этом плане заметно скромнее – всего 12%. Таким образом, суммарный вклад верхних двух листьев составляет 76%. Причем ассимиляты из верхнего листа, как правило, идут на формирование зерновок, а из подфлагового листа расходуются большей частью на формирование колосковых и цветковых чешуй. Количество междоузлий с листовыми зачатками формируется на растении пшеницы еще на втором этапе органогенеза, т. е. непосредственно перед кущением. В период выхода в трубку до начала колошения идет интенсивное нарастание их биомассы. Поэтому очень важно обеспечить надежную защиту растений от болезней в это время.

В последние годы все чаще идет себе знать недостаток влаги в течение вегетационного периода. Скорее всего, не будет исключением и вегетационный период 2008 года. К нынешнему апрелю запасы продуктивной влаги в

Рисунок 2

метровом слое почвы под пшеницей в большинстве районов края находится на критическом уровне. Вся надежда у земледельцев на весенние дожди. Вместе с тем применение фунгицидов позволяет защитить растения от непроизводительных потерь воды. Возможен такой сценарий развития событий, когда выпадающие осадки будут провоцировать развитие заболеваний, а почвенных запасов влаги окажется недостаточно для формирования нормального урожая. Ученые отмечают, что поражение листовой ржавчиной увеличивает расход влаги на единицу сухого вещества на 32 - 104%. А критическим в плане водопотребления для пшеницы, как известно, является период от выхода в трубку до колошения.

И, наконец, в период цветения пшеницы может возникнуть необходимость в проведении очередного тура обработки фунгицидом против фузариоза колоса, особенно если в это время выпадает много осадков. Необходимость проведения в это время обработки посевов фунгицидом ФАЛЬКОН® может быть вызвана отсутствием обработок растений в более ранние периоды либо использованием ранее слабэффективных препаратов. К ФАЛЬКОНУ® это не относится, так как он обеспечивает надежную защиту в различные фазы развития растений и при различных погодных условиях. Обработка посевов пшеницы ФАЛЬКОНОМ® в период цветения позволит надежно защитить их от болезней до полного созревания.

Есть данные, что применение фунгицида ФАЛЬКОН® в период колошения позволяет дольше сохранять верхние листья в зеленом состоянии, увеличивая продолжительность периода вегетации от 1 - 2 до 3 - 4 дней, что дает возможность получить дополнительно несколько центнеров зерна с каждого гектара. Увеличение урожайности в данном случае достигается за счет более высокой натуре зерна и массы 1000 зерен. Кроме того, совместное применение фунгицида с регуляторами роста повышает эффективность действия последних.

Опыт работы в отделах хозяйств края

Опыт работы АПК «Кубаньхлеб» Тихорецкого района (главный агроном Л. А. Лисиченко) показал, что обработка озимых, находящихся в фазе трубку, полной дозой (0,6 л/га) фунгицида ФАЛЬКОН® сохраняет здоровье листьев растений вплоть до самой уборки. Специалисты хозяйства отметили прекрасную способность препарата реанимировать поврежденные растения и сдерживать развитие листовых болезней на посевах пшеницы и ячменя. В ООО АФ «Луч» Динского района ФАЛЬКОН® применяли в фазу начала колошения. При этом достаточно было одной обработки при норме расхода 0,6 л/га, чтобы надежно защитить растения на длительный срок. По мнению главного агронома ООО ОПХ «Слава Кубани» В. А. Сола, главное условие высокой эффективности ФАЛЬКОНА® — не упустить оптимальную фазу для проведения обработок. В этом хозяйстве работают ФАЛЬКОНОМ® в фазу начала колошения, стараясь сохранить зеленым флаговый лист. Хорошие отзывы о применении фунгицида ФАЛЬКОН® в фазу выхода в трубку — начала колошения поступают от руководителей и специалистов ОАО «Агроинвестсоюз» и ООО «Успенский Агропромсоюз» Бельгосинского района, ЗАО им. Москвича Купцовского района, СПХ им. Ленина Новокубанского района, ЗАО «Рассвет» Кавказского района, ЗАО КПК им. Мичурина Новокубанского района и других хозяйств края.

А. ГУЙДА,
К. С.-Х. Н.

Сроки протекания наиболее опасных болезней пшеницы

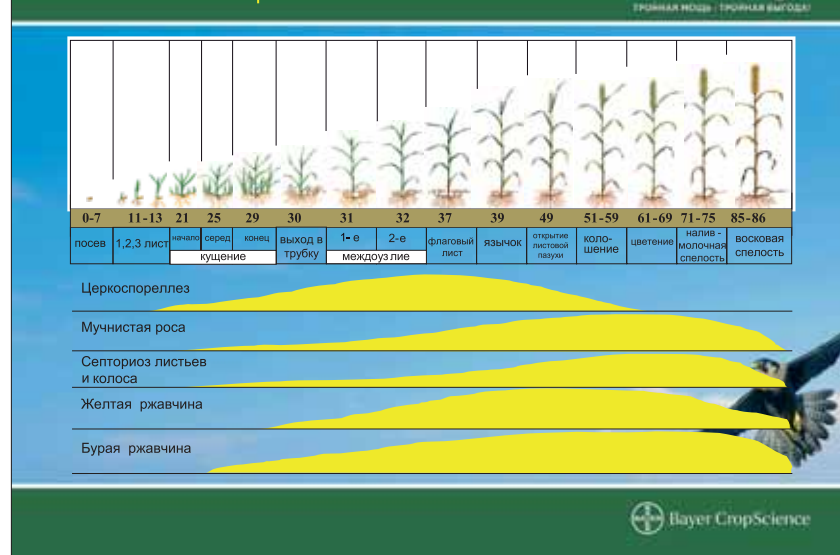


Рисунок 1

Питомник декоративных растений



● **Посадочный материал:**
хвойные и декоративно-
лиственные деревья
и кустарники



● **Благоустройство,**
озеленение территорий



● **Зимние пересадки**
крупномеров высотой
до 6 м

● **Доставка по России**

Спешите делать заказы!
Приезжайте к нам в питомник!

Россия, Краснодарский
край, г. Курганинск,
ул. Лесная, 30
моб. 8 918 464 94 55
8 918 445 42 17
8 918 437 36 64

АГРОЛИГА РОССИИ

Краснодарский филиал

**СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
СЕМЕНА | УДОБРЕНИЯ | АГРОУСЛУГИ**



Редакция „Агропромышленной
газеты юга России“ поздравляет
ООО „Агролига России“ Краснодарский филиал
с 5-летним юбилеем!

350080, г. Краснодар, ул. Заводская, 32, оф. 401.

Тел.: (861) 266-82-36, 237-38-85, 263-01-81.

E-mail: krasn@almos-agroliga.ru

www.agroliga.ru



до 1000 тонн и более

ТЯЖЕЛОВОЗЫ

ВЫСОКОРАМНЫЕ СРЕДНИЕ ПОНИЖЕННЫЕ НИЗКОРАМНЫЕ

ОАО «Уралавтоприцеп»
454038 Челябинск
ул. Хлебозаводская, 5
Телефон/факс:
(351) 724-20-10
marketing-cmzap@yandex.ru
WWW.CMZAP.RU



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-938530-037УУБ2, 24 т.,
11400×2500 (3000) мм, погруз. высота 885 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-93853-030, 24 т.,
7600×2500 (3000) мм, погруз. высота 885 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-93853-030МТУ, 24 т.,
8400×2500 (3000) мм, погруз. высота 885 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-938530-037НРК, 25 т.,
6000×4000×2500 (3000) мм, погруз. высота 630 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-93853-033, 26,2 т.,
7600×2500 мм, погруз. высота 885 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-990640-042, 35 т.,
11800×2500 (3000) мм, погруз. высота 885 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-990640-046, 37 т.,
11800×3000 мм, погруз. высота 885 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-990640-042-02, 38 т.,
11800×2500 (3000) мм, погруз. высота 885 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-990640-052МТ2, 38 т.,
9300×2500 (3000) мм, погруз. высота 885 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-990640-070, 39,8 т.,
10000×3000 мм, погруз. высота 1200 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-99865-01-012, 39,4 т.,
7480×3150 мм, погруз. высота 1170 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-99865-01-053, 41 т.,
10070×2500 (3000) мм, погруз. высота 1225 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-999000-052, 52 т.,
9310×3150 мм, погруз. высота 1350 мм.



ПОЛУПРИЦЕП ЧМЗАП-999000-073-01, 60 т.,
9190×2500 (3150) мм, погруз. высота 1225 мм.

АКЦИЯ КАЖДЫЙ МЕСЯЦ! ПОДРОБНОСТИ НА САЙТЕ

WWW.CMZAP.RU



г. Краснодар,
проспект Чекистов, 40,
оф. 75,
тел. (86131) 4-09-45,
369ira@mail.ru
231anna@mail.ru
www.russkoepole1.ru

ООО «Русское поле-1»

Руководство, выполнение специальных программ в АПК.

Оптовая поставка всех видов удобрений и средств защиты растений.

Доставка средств защиты растений своим транспортом.

Хранение средств защиты растений, выписанных покупателю, в охраняемых складах.

Поли-фиды водорастворимые комплексные удобрения с микроэлементами производства компании «Хайфа Кемикалз Лтд» (Израиль)

Удобрения:

Аммиачная селитра
Аммофос 12:52
Диаммофоска
Азофоска 16:16:16
Карбамид

Гербициды – 34 наименования
Фунгициды- 11 наименований
Инсектициды -18 наименований
Протравители семян
Стимуляторы роста
Десиканты

Все препараты подлежат
субсидированию согласно
законодательству РФ.
Возможны различные
формы оплаты.

Адрес склада: г. Крымск, ул. Коммунистическая, 153



ООО «Агропартнер»

- Сельскохозяйственная техника
- Запчасти
- Сервисное обслуживание



**350039, Краснодарский край, пос. Белозерный, ВНИИриса,
корпус лаборатории механизации. Тел./факс: (861) 228-00-25,
229-46-05, 228-09-58, e-mail: agropartner@bk.ru,
<http://www.agropartner.biz/>**



Учредитель-издатель -
ООО «Издательский дом
«Современные технологии»
Директор проекта - главный
редактор С. Н. ДРУЖИНОВ

Редакционная коллегия:

Р. АМЕРХАНОВ, д. т. н., профессор,
Л. БЕСПАЛОВА, д. с.-х. н., академик,
профессор,
В. БРЕЖНЕВА, д. с.-х. н.,
В. БУТАЕВСКИЙ, д. с.-х. н.,
П. ВАСЮКОВ, д. с.-х. н., профессор,
Г. ВЕТЕДКИН, к. т. н.,
Е. ГОРКОВЕНКО, к. с.-х. н.,
Е. ЕГОРОВ, д. э. н., профессор,
Л. КАЗЕКА,
В. КОМЛАЦКИЙ, д. с.-х. н.,
академик, профессор,

А. КУРИЛОВ,
Н. ЛАВРЕНЧУК, к. с.-х. н.,
В. ЛУКОМЕЦ, д. с.-х. н., чл.-кор. РАСХН,
Ю. МОЛОТОВ, д. т. н.,
В. ОРЛОВ, к. б. н.,
Е. ПОПОВА,
Н. СЕРКИН, к. с.-х. н.,
А. СУПРУНОВ, к. с.-х. н.,
А. ТАБАШНИКОВ, д. т. н.,
Е. ТРУБИЛИН, д. т. н., профессор,
Р. ШАЗЗО, д. т. н., профессор,
чл.-кор. РАСХН,
В. ШЕВЦОВ, д. с.-х. н., академик

Адрес редакции и издателя: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5,
корп. 7, офис 305, тел./факс: (861) 278-22-09, 278-22-10. E-mail: agropromyug@mail.ru

Газета перерегистрирована. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-24713 от 16 июня 2006 г. Федеральная служба по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Газета отпечатана в типографии ОАО «Печатный двор Кубани» по адресу: г. Краснодар, ул. Тополиная, 19. Тираж 7000 экз. Подписано в печать 15.04.2008 г. в 15.00. Заказ 1924. Мнения, высказанные на страницах газеты, могут не совпадать с точкой зрения редакции. За содержание рекламы и объявлений ответственность несут рекламодатели. Перепечатка материалов - с согласия редакции.



Заготовь качественный корм!

Компания «АФД-Групп» имеет честь вам предложить:

1 оборудование для производства и транспортировки кормосмесей (Польша):

- мини-заводы по производству комбикормов;
- зерноплющилки;
- шнеки (для загрузки/выгрузки);
- пневматические транспортеры зерна

2 оборудование для заготовки гранулированных и экструдированных кормов:

- грануляторы;
- экструдеры

3 оборудование для заготовки консервированного плющеного зерна Murska (Финляндия):

- вальцовые мельницы Murska с элеватором, с упаковочным выходом;
- упаковщики в рукав (цельного зерна, кукурузы, жома, жмыха, измельченного зерносенажа и корнажа) Murska Bagger

4 оборудование для заготовки кормов:

- вертикальные кормосмесители-кормораздатчики, резчики силосных блоков Bvl (Германия)

Предлагая наше оборудование, обращаем ваше внимание на следующие преимущества:

- высокое европейское качество
- простота в эксплуатации и обслуживании
- компактность
- своевременная поставка
- доступность по цене
- возможность приобретения оборудования по лизингу
- качественное сервисное обслуживание
- наличие склада оборудования и запасных частей

Качественное оборудование - качественный корм!

ООО «АФД-ГРУПП»:

Россия, 248009, г. Калуга, ул. Грабцевское шоссе, 33, офис 413, тел./факс: (4842) 550-484, 793-074, 793-915, 8-910-910-30-55, 8-910-910-30-77, e-mail: agro-flora@kaluga.net



Комбайны



Запчасти



Сервис

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

ЮГПРОМ

г. Краснодар,
ул. Ростовское шоссе, 14/8

(861) 257-10-51

- • • Обращаясь в заинтересовавшую вас фирму, не забывайте, пожалуйста, сообщить о том, что именно в «Агропромышленной газете юга России» вы нашли необходимую вам информацию. Спасибо!

