

современные технологии в сельхозпроизводство и переработку!



Агропромышленная газета юга России

№ 41 - 42 (106 - 107) 3 - 26 декабря 2007 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://pressa.kuban.info/agropromyug>

**Дорогие друзья –
наши партнеры,
работники агропромышленного
комплекса Кубани!**

Сердечно поздравляем вас с наступающим
Новым 2008 годом и Рождеством!

Новый год обычно связывают с надеждами
на лучшее, поэтому пусть все хорошее, что радовало
вас в уходящем году, непременно найдет свое
продолжение в году наступающем. Пусть Новый год
подарит всем благополучие, укрепит веру
в будущее, а успех сопутствует начинаниям
всегда и во всем!

Желаем всех оттенков счастья,

Желаем теплоты друзей,

Здоровья, радости безмерной

И новогодних праздничных огней!

Коллектив издательского
дома «Современные
технологии»

С Новым 2008 годом и Рождеством!

**Уважаемые коллеги,
партнеры
и специалисты АПК!**

Завершился очередной
сельскохозяйственный год.
Самое время подвести итоги,
поблагодарить аграриев
за плодотворную работу.

Глубокого уважения достоин труд
людей, посвятивших свою жизнь
нелегкому, но чрезвычайно важному
для страны делу – развитию
российского АПК.

В преддверии 2008 года
руководство компании «ИЖ-Лайн»
возлагает надежды на дальнейшее
успешное сотрудничество с вами
в сфере молочного животноводства.
Желаем вам высоких урожаев,
привесов и надоев, успехов в работе
и финансового благополучия!

Уверены, что только вместе
мы сможем добиться высоких
результатов.
Наши решения – залог вашего
процветания.

2008

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ С КОМПАНИЕЙ «АСТ»

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА И ОБОРУДОВАНИЕ

Компания «Агро-Строительные Технологии» появилась на аграрном рынке юга России три года назад. Однако за такое короткое время она сумела добиться впечатляющих результатов. Это стало возможно прежде всего благодаря поставкам на рынок современных высокопроизводительных сельхозмашин и оборудования от ведущих мировых производителей – как для растениеводства, так и для животноводства. Но это не все. За каждым успехом компании – труд ее высококвалифицированных сотрудников, в первую очередь руководителей, сумевших поставить свой бизнес на мировой уровень. А он помимо поставок техники подразумевает предоставление комплекса услуг клиентам: подбор техники конкретным хозяйствам, ее сервисное сопровождение, поставка запасных частей и многое другое.

В уходящем году «АСТ» значительно укрепила свои позиции в Южном федеральном округе, не только увеличив объемы продаж, но и расширив географию поставок. Только в Краснодарском крае компания дополнительно открыла три филиала!

О новых возможностях «АСТ» ее руководители рассказали нашему корреспонденту по окончании международной выставки «ЮГАГРО».

КАК сообщил директор по развитию Северо-Кавказского региона компании М. К. ТЛЕУЖ, к концу года «АСТ» подходит сочень хорошими результатами. Более чем в два раза увеличились объемы продаж техники и оборудования, расширилась география влияния. Еще год назад компания сотрудничала с аграриями только Краснодарского края. Но уже в 2007 году статус официального дилера «Джон Дир» компания «АСТ» получила в соседних регионах: Ростовской области и Республике Адыгея. Значительно увеличились продажи в Волгоградской области. Удачно стартовала «АСТ» в Республике Адыгея: в течение 2007 года несколько хозяйств провели масштабное перевооружение машинно-тракторного парка, купив высокопроизводительные тракторы JD 7 и 8-й серий мощностью 205 и 305 л. с., зерноуборочные комбайны 9660 STS, почвообрабатывающие орудия и сеялки.

В настоящее время только в Краснодарском крае работает около 500 тракторов и комбайнов различных моделей JD, с учетом прицепного и навесного оборудования эта цифра к концу года может превысить одну тысячу. Дело в том, что техника JD приспособлена к российским условиям работы: создавалась она для агроклиматических условий и размеров посевных площадей Северной Америки, а они во многом схожи с нашими. Кроме того, например, тракторы JD прекрасно агрегируются с прицепным и навесным оборудованием отечественного производства, с которым работают еще многие российские хозяйства.

- Мы не просто продаем технику, - говорит М. К. Тлеуж, - а комплексно решаем проблему, стараемся подобрать машины исходя из технологий, применяющихся в хозяйстве. При этом предлагаем клиенту несколько проверенных, просчитанных вариантов, чтобы он мог выбрать из них один – доступный по затратам и возможности применения. Наши специалисты готовы также оказать всестороннюю помощь при переходе хозяйства с одной технологии земледелия на другую и снабдить аграриев техническими и технологическими знаниями.



На выставке «ЮГАГРО» (слева направо): директор по развитию Северо-Кавказского региона «АСТ» М. К. Тлеуж, генеральный директор «АСТ» А. П. Рыбалкин, руководитель филиала «АСТ» в Павловском районе А. В. Стовбун, административный менеджер «АСТ» В. Г. Иващенко

Как уже подчеркивалось, огромное значение в сельскохозяйственном бизнесе имеет сервисное сопровождение. Для того чтобы оно было качественным, необходимо соблюдение нескольких условий: во-первых, подготовленные сервисные инженеры, способные оперативно решать возникающие технические проблемы, во-вторых, наличие оригинальных запасных частей на всю линейку продукции. Но даже соблюдение этих условий не страхует дорожную высокопроизводительную технику от поломок и простоя в работе со всеми вытекающими отсюда последствиями. И здесь на поверхность всплывает такая важная категория, как «пространство – время», подразумевающая максимальную территориальную близость к потребителю.

Чтобы повысить качество обслуживания, - продолжает Мурат Кадирович, - уменьшить плечо пробега сервисных машин, увеличить частоту посещения хозяйств, в которые поставили технику, мы решили создать сервисные центры в трех зонах Краснодарского края: Северной (ст. Павловская), Центральной (ст. Динская), Восточной (г. Кропоткин).



Наибольшую популярность в Краснодарском крае завоевали роторные комбайны серии JD 9660 STS

БУДУЩИЙ руководитель филиала «АСТ» в Павловском районе А. В. СТОВБУН рассказал нам о его стратегических и повседневных функциях:

- Сервисный центр планируем расположить в Павловском районе. Там же будет находиться склад запчастей и горюче-смазочных материалов. В штате сервисной службы будут

Во-первых, это новая линейка самых мощных тракторов 9000-й серии, поставки которых с этого года начались и в Россию: JD 9330, 9430, 9530 и 9630 как на колесном, так и на гусеничном ходу, а также модели JD 5725 и JD 6920. Модель JD 6920 мощностью 150 л. с. ориентирована на средний фермерский класс. Она оснащена надежной усиленной рамой специального профиля, экологически чистым двигателем John Deere Power Tech и комфортабельной откидывающейся кабиной Tech Center. Хозяйство с традиционной культурой земледелия и посевной площадью 450 - 600 га может приобрести этот трактор в рамках национального проекта «Развитие АПК».

Представлены новинки среди маленьких тракторов 5-й серии - мощностью 80 л. с. для применения на фермах, в садах и виноградниках. Они агрегируются с опрыскивателями и фрезами для прикормовой обработки садов как фирмы «Джон Дир», так и «Амазон», «Лемкен», «Аспардо», дилерами которых мы также являемся.

Линейка зерноуборочных комбайнов представлена машинами мощностью от 200 до 530 л. с. с новой концепцией обмолота, а также с классическим обмолотом, клавишной и роторной сепарацией. Наибольшую популярность в Краснодарском крае завоевали роторные комбайны серии JD 9660 STS, а в Волгоградской и Ростовской областях - клавишные комбайны JD 9640i WTS. Роторные машины предназначены для уборки «больших хлебов» урожайностью от 50 ц/га и выше, при этом они производят самый бережный обмолот. Специалисты института испытаний машинных механизмов (КубНИИ-ТИМ) в г. Новокубанске определяли процент дробленого зерна на отечественных комбайнах с барабанным обмолотом и на роторных комбайнах серии STS «Джон Дир». Процент дробленого зерна из общей массы в первом случае составил 3,9%, а на JD 9660 - 0,4%. Роторный комбайн JD 9660 обеспечил значительно большую полноту сбора выращенного урожая. На каждом гектаре он намачивал на 3,8 ц с 1 га больше, чем комбайн «Дон-1500Б» с классическим молотильно-сепарирующим устройством.

Если говорить о предстоящем предложении уборочных машин, то в будущем году начнутся поставки новой модели комбайна JD 9670 STS, идущей на смену JD 9660 STS. Она оснащена усовершенствованными молотильным аппаратом, системой очистки и новым двигателем. На прошлой модели стоял двигатель объемом 8,1 л. на новой его объем 9 л и мощность 305 л. с. Эта серия комбайна позволяет достичь высокой производительности молотильной и сепарирующей части и великолепное качество зерна на различных культурах и в различных условиях. Улучшена работа комбайна на засоренных полях и полях с высокой влажностью.

Главным событием уходящего года стал выход на рынок новинки «Джон Дир» - комбайна JD 9690 мощностью 530 л. с. На сегодняшний день это самый мощный комбайн в мире.

Кормоуборочные комбайны компания предлагает мощностью от 400 до 600 л. с. На «ЮГАГРО-2007» посетители увидели новую 7300-ю серию. Модель JD 7350 отличается от предшественника большей мощностью двигателя. Если на предыдущей модели был установлен двигатель объемом 12,5 м³ и мощностью 415 л. с., то на новой соответственно 13,5 м³ и 450 л. с. Эти новшества введены с целью увеличения производительности комбайна и уменьшения расхода горючего.

Из почвообрабатывающей техники был представлен глубокорыхлитель JD 2100, позволяющий производить разуплотнение почвы и обрабатывать ее на глубину до 45 см. Этот агрегат разрушает плужную подошву, разуплотняет нижние горизонты почвы с минимальным рыхлением поверхностного слоя. Орудие актуально



Экономичные, мощные, высокопроизводительные тракторы JD



Современное оборудование датской компании «ACO Funki»

при использовании технологии минимальной обработки почвы.

Тяжелая дисковая борона JD 650 прекрасно показала себя на обработке почвы на легких черноземах.

На стенде компании была представлена также модель самоходного опрыскивателя JD 4720 (мощность 225 л. с., ширина захвата штанги 27 м), система управления которого дает возможность установки и выбора любой из 3 программируемых норм расхода опрыскиваемой жидкости в диапазоне от 15 до 356 л/га. Диагностическая система опрыскивателя постоянно контролирует рабочие параметры машины, включая частоту вращения двигателя, для обеспечения точного соблюдения нормы расхода. Он может комплектоваться кнопочным пультом регулировки ширины колеи. «Джон Дир» продолжает расширять линейку подобных машин. В частности, в 2007 году представлены 3 новые модели: JD 4730, 4830 и 4930. На 4730-й модели установлен двигатель мощностью 240 л. с., бак емкостью 3030 л, ширина захвата штанги опрыскивателя 30,5 м. На модели 4830 емкость бака увеличилась до 3800 л. Особенностью модели 4930 будет увеличенный двигатель, ширина захвата штанги до 36 м. Данную модель можно использовать как разбрасыватель удобрений. Для этого нужно снять емкость для пестицидов, штанги, арматуру, установить бункер и разбрасывающий механизм для внесения твердых минеральных удобрений.

Приобрести всю эту сельхозтехнику можно по схеме Ресельхозбанка, Уралсиббанка или Сбербанка. На самоходную технику дается гарантия 1 год, или 1500 моточасов. В рамках напироекта компания «АСТ» заключила уже порядка 70 контрактов.

Все зависит от финансовых возможностей хозяйства и желания его руководителя использовать в сельхозпроизводстве современную технику. А также желание есть, что и подтвердила выставка «ЮГАГРО», на которой «АСТ» заключила большое количество договоров на поставку техники в 2008 году!

КАК обстоят дела в другом подразделении «АСТ» – поставщиком оборудования для животноводческой отрасли? Рассказывает руководитель проектов по животноводству А. В. БЕЛЫЙ:

Мы производим реконструкцию существующих животноводческих комплексов для КРС, свиноводческих комплексов, комбикормовых заводов, а также участвуем в строительстве новых объектов, осуществляя поставку европейского оборудования, прежде всего датского. В этой стране хорошо развито животноводство, а следовательно, накоплен самый передовой опыт содержания животных. Специалисты «АСТ» адаптируют датские технологии к российским условиям, в отношении природно-климатических условий, плотности поголовья, плотности посадки животных и др.

Андрей Викторович рассказал, что основным видом деятельности компании «АСТ» в области содержания крупного рогатого скота являются реконструкция и оснащение доильных залов, поставка и монтаж стойловых оборудования и различных систем жизнеобеспечения животных. В свиноводстве – станочное оборудование, систем кормления, вентиляции, охлаждения, отопления, навозоудаления и т. д.

Первые доильные залы, продолжил А. В. Белый, были установлены в кубанских хозяйствах около 8 лет назад. Срок немалый, для того чтобы убедиться в их высокой эффективности. Произво-

дитель – датская фирма «SAC», в ассортименте – доильные залы систем «елочка», «карусель», «параллель», линейной дойки... Животноводы Кубани (уже нескольких десятков хозяйств края) убедились в качестве данного оборудования.

Хочу особо отметить высокое качество поставляемого нашей компанией современного станочного оборудования для содержания свиноматок в период осеменения и опороса, групп откорма и отъема. Производит его датская компания «АСО Funki». Такое станочное оборудование из высокопрочного пластика и оцинкованных металлоконструкций не ржавеет, легко дезинфицируется и моется, что очень важно в агрессивной среде свиноводческих комплексов.

Как известно, создание и поддержание нужного микроклимата в помещениях для содержания животных – залог успешного развития животноводства. С учетом этого «АСТ» поставляет специальные системы отопления, охлаждения и вентиляции, во много раз повышающие эффективность эксплуатации традиционных ферм. Прежде всего следует отметить системы вентиляции и кормления, комбикормовые заводы датской фирмы «Skold». Это оборудование значительно отличается от своих аналогов. Например, система кормления представляет собой шайбатор, полностью покрытый пластиком. Благодаря данному покрытию нужная смазка всегда содержится внутри и не удаляется, что многократно увеличивает срок службы троса. Бункеры для корма устанавливаются на улице, из кормораздатчиков в них загружается комбикорм. Из бункера комбикорм забирает шайбатор или промежуточный шнек, содержащий шнека перегружается в систему шайбатор, осуществляющую раздачу комбикорма по объемным дозаторам и кормовым аппаратам. Блок управления кормораздатчиком снабжен временными таймерами, поэтому можно либо включить его вручную, либо задать время автоматического включения.

Системы поения состоят из ниппельных поилок. Для группы животных откорма и отъема ставятся небольшие чапечные поилки, позволяющие экономить воду: они работают только тогда, когда животное просунуло в чапу голову. Такие поилки экономят еще и электроэнергию, требующуюся для работы систем поения и навозоудаления: излишки воды переливаются в навозные емкости.

Заслуживает внимания и система навозоудаления для свиноводческих откормочных комплексов «Fog Agrotechnik A/S», порядка 30 лет использующаяся на европейских фермах. Работает эта система по принципу самосвала навозных масс по трубам. В ней нет электрических приводов, кроме центрального насоса, и подвижных частей, которые могут выйти из строя. Поэтому система требует минимума финансовых вложений и технического обслуживания. Для поддержания чистоты в свиноводческих и миниизациях ручной уборки также используются решетчатые поилы.

В систему навозоудаления для КРС входят также скреповые транспортеры, периодическое включение которых позволяет убирать навоз из проходов. Можно периодически включать систему замачивания полов и оборудования комплексов, с помощью которой происходит разбрызгивание воды через форсунки. Спустя некоторое время мойка осуществляется специальными экономичными моющими агентами высокого давления.

Системы навозохранения как бы дополняют процесс навозоудаления и подбираются исходя из того, сколько навоза накапливается в животноводческом комплексе, каковы технические возможности хозяйства по его выносу на поля. Если вывоз навоза в лагуны не всегда возможен из-за требований экологической безопасности, то при наличии альтернативных систем металлических навозохранилищ, также поставленных «АСТ», эта проблема легко решается. Специалисты знают: чем глубже устроено навозохранилище, тем меньше необходимый для него диаметр, соответственно, меньше площадь испарения аммиака в окружающую среду. Благодаря своей жесткой конструкции навозохранилища, имеющиеся в арсенале «АСТ», могут возводиться высотой до 6 м.

Навозохранилище представляет собой эмалированные емкости, которые устанавливаются над поверхностью земли. Для них по чертежам специалистов компании бетонируется площадка. Срок службы этих емкостей почти в два раза выше срока службы бетонных емкостей, что связано с температурными расширениями материалов. Чаще всего используемый максимальный объем – 5 тыс. м³. В навозохранилищах установлены специальные смесители, которые перемешивают навозную массу, не позволяя ей расслоиться на жидкие и тяжелые фракции. После выдержки (в свиноводстве, например, около 8 месяцев), когда за счет высоких температур навоз перегорел и большинство вредных бактерий погибло, его можно использовать



Руководитель проектов по животноводству компании «АСТ» А. В. Белый

в виде натурального удобрения на полях. Его внесение улучшает состояние почвы, уменьшает затраты на приобретение минеральных удобрений, и, решается вопрос утилизации навоза. Системы навозохранения наиболее экологичны и удобны для хранения и последующего использования навозной массы.

Системы отопления от компании «Spiraflex A/S» оснащены специальными радиаторными трубами, газовыми и соломочными котлами. Водяное отопление в отличие от газовых и дизельных пушек создает больший комфорт в помещениях для содержания животных.

Важным элементом в современных технологиях содержания животных является система охлаждения помещений. Охлаждающий эффект создает насос под давлением 50 - 70 бар распыляющий воду в потоки входящего воздуха, за счет чего температура в помещении снижается на 4-8 градусов. Для южного жаркого региона это особенно важно.

Дополнительный комфорт в помещениях создают системы увлажнения, осуществляющие разбрызгивание воды по принципу душа. Кроме того, животные привыкают скапливаться в определенном месте и самостоятельно принимать душ. Системы вентиляции в сочетании с системами охлаждения или увлажнения составляют систему микроклимата.

И, наконец, оборудование для комбикормового производства. Есть несколько вариантов его комплектации. Вариант целого комбикормового завода производительностью 6 - 7 т/ч, на котором можно получать до 50 районов кормления, около четырех лет лет назад реализован в ЗАО «Победа» Брюховещкого района (генеральный директор А. М. Гайбуз), где хорошо развито животноводство и кормит крупный и крупный рогатый скот, и свиней, и птицу. Все системы завода компьютеризированы. За счет использования дисковой дробилки обеспечивается высококачественная, однородная фракция помола. Датские смесители позволяют достичь точности смешивания 1:100 000 (т. е. 1 г микрокомпонентов равномерно распределяется на 100 000 г измельченного зернового продукта), что ведет к правильно сбалансированному рациону, хорошей усвояемости корма организмом животного, а значит, к высоким удоям и привесам.

Для кормопроизводства «АСТ» предлагает также молотковые и валцевые дробилки, смесители и очистительные машины, пресс-грануляторы производительностью от 1,5 до 20 т/ч, а также различное оборудование для реконструкции комбикормовых заводов.

Кроме ЗАО «Победа» оборудование, поставленное «АСТ», установлено в ряде других хозяйств Краснодарского края. Системы кормления и вентиляции для свиноводства успешно

работают в СПК колхозе «Знамя Ленина» Шербиновского района, где к настоящему времени реконструировано уже около десятка корпусов. Сейчас, что называется, в чистом поле ведутся строительство фермы и монтаж оборудования в агрообъединении «Кубань» г. Усть-Лабинска. В ЗАО «Агроинтерная агрофирма-племзавод «Победа» Каневского района в свое время был смонтирован доильный зал, поставлены системы кормления, вентиляции, станочное оборудование. Разработкой компании «АСТ» используются также в ЗАО КСП «Хуторок» Новокубанского района, ЗАО «Кубаньхлеб» г. Тихорецка и т. д. И везде технологии компании «АСТ» направлены на то, чтобы увеличить привесы, улучшить условия содержания животных и облегчить человеческий труд.

Работая с аграриями, компания «АСТ» ставит задачу не просто совершить разовую сделку, но установить долгосрочные партнерские отношения. На ее выполнение работает целый комплекс услуг: технологическое проектирование, расчет технологических цепочек, поставка оборудования, пусконаладка, сервис... Специалисты «АСТ» готовы участвовать в реконструкции старых и проектировании строящихся объектов. Причем на всех этапах пусконаладки обязательно присутствуют специалисты хозяйств, изучающие нюансы каждого элемента технологической цепочки. По завершении всех работ подписывается акт приема-сдачи. Если в работе оборудования случаются сбои, специалисты отдела сервисной службы «АСТ» оперативно прибывают на место и устраняют их причины.

Все оборудование для отрасли животноводства можно приобрести по тем же финансовым схемам, что и технику: от прямой оплаты до кредита в банке.

В ЗАВЕРШЕНИИ беседы все ее участники особо подчеркнули: «АСТ» работает на село, для всех ее сотрудников чрезвычайно важно, чтобы клиенты остались довольны и техникой, и оборудованием, и уровнем предоставляемых услуг. Поэтому они стараются найти ответы на все технико-технологические вопросы по каждому требованию хозяйства, проводят полную диагностику поставленной техники и систем, заблаговременно дают рекомендации о проведении необходимых профилактических работ. При этом каждая единица техники и оборудования вносится в базу данных для соблюдения расписания плановых технических мероприятий и проведения дополнительных бесплатных работ.

Безусловно, все это в конечном счете призвано обеспечить прибыльность и эффективность сельхозпроизводства в каждом хозяйстве, где работает оборудование компании «АСТ».

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора



Стенд животноводческого оборудования «АСТ» на выставке «ЮГАГРО»

По вопросам консультаций и приобретения техники обращаться в ООО «Агро-Строительные Технологии»: г. Краснодар, ул. Красных партизан, КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко, центральная усадьба.

Тел.: (861) 222-6910, 222-7503, факс 222-6865. www.act.su

НАЙТИ И ДОВЕРЯТЬ: ТЕХНИКА ОТНОШЕНИЙ

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Праздник, который начался ровно за месяц до своего календарного наступления. В финале аграрного года, традиционно заканчивающемся крупнейшей сельскохозяйственной региональной выставкой «ЮГАГРО», компания Бизон объявляет о начале месяца подарков. Призы от оператора сельхозтехники только профильные и непременно очень нужные в хозяйстве.

Что сегодня дарят любимым клиентам? Как испытывают технику на прочность? И кого искали иностранцы в Краснодаре?

Кредит доверия

Если вам все-таки удалось припарковаться у экспонента, то первая информация с большого синего полотнища прямо у входа на «ЮГАГРО» расскажет о том, что Бизон – лучший дилер компании Lemken. И тут же, сразу под баннером, – экспозиция немецкого производителя почвообрабатывающей техники и консультанты Бизона. Такого еще не было, признаются агротехнологи сельхозоператора, чтобы среди множества партнеров, участвующих в одной выставке, производить расставление очевидных приоритетов. Впрочем, Lemken – Бизон уже давно ассоциируются друг с другом. А еще мультибрендовая компания ассоциируется с Fendt, Amazone, Rauch, Gerengoff и многими другими европейскими производителями сельскохозяйственной техники. Генеральный директор Бизона Сергей Суховенко своих пристрастий не скрывает – он подчеркивает, что в ассортиментной линейке компании только лучшие сельхозмашины, и чаще всего немецкого производства:

– Самый лучший автомобиль – немецкий, самые лучшие станки – немецкие, и сельскохозяйственная техника самая лучшая и самая надежная – немецкая. Да, она недешевая, но она качественная и в ходе эксплуатации



Месяц подарков от Бизона стартовал на «ЮГАГРО»

самая экономичная. На выставке мы представляем наш традиционный портфель: тракторы Fendt, орудия Lemken, Amazone и новое направление – технику для виноградарства, которая уже успешно работает в хозяйствах Мысхако, Абрау-Дюрсо, Цимлянское.

Мы тоже выращиваем хлеб

Доверять таким утверждениям есть все основания. С этого года Бизон приобрел самый настоящий полигон для испытаний всей техники, которая предлагается крестьянам юга России. Почти 14 тысяч гектаров пахотных земель! Это возможность по-другому взглянуть на собственные предложения, и уже не в тестовом режиме, а в реальных рабочих условиях: посмотреть, соответствуют ли технические характеристики, заявленные производителем, действительности, насколько подходит европейская техника именно к нашим условиям – и предложить не просто одну единицу, а комплексный набор машинного парка, начиная от технологии и заканчивая оптимально подобранными друг к другу тракторами и орудиями.

– Когда мы только стали владельцами хозяйства, – рассказывает Сергей Суховенко, – нам пришлось немного подкорректировать свое представление о том, как работают машины,

уже не в теории, а на своем личном опыте. Мы приглашали своих клиентов к нам в хозяйство, слушали, как они работают, рассказывали, как у нас получается. То есть весь год шел непрерывный обмен опытом. И это большой плюс для нашей работы. Мы уже не теоретики, а самые настоящие практики.

Сегодня известный слоган Бизона – «Мы с теми, кто выращивает хлеб» звучит совершенно по-новому: «Мы вместе с вами выращиваем хлеб». В этом году компания в первый раз за свою историю подводит итог аграрного года с точки зрения таких показателей, как урожайность.

– О результатах пока еще рано говорить, одно хозяйство приобретено вообще месяц назад. А одно в начале этого года, – поясняют агротехнологи компании. То есть озимые не мы севали – они нам достались, а пропашные уже под нашим наблюдением. Но даже в условиях той засухи, что была, получить чуть меньше 20 центнеров с гектара – неплохой результат не просто для Ростовской области, но именно для той засушливой зоны.

Испытано на себе

Весь этот год в хозяйстве испытывали и образцы новой техники. Лучшие из них представили на итоговой выставке. Так, глубокорыхлитель Dondi по показателям своей работы был на уровне ведущих европейских производителей техники для почвообработки, но при этом выделяется демократичной ценой. Селька Matermass, впервые показанная на весенней выставке в Ростове-на-Дону, прошла испытание не только в хозяйстве Бизона, но и на полях более трех десятков других хозяйств Южного федерального округа. Плантажный плуг «Ермо» – серьезная техника для виноградарских хозяйств. Штрипильную борону «Айнбек», опрыскиватель Amazone и многое другое объединяет только одно: среди похожих предложений от производителей именно набор техники, поставяемой Бизоном,

Разбрасыватель минеральных удобрений Rauch – отличный подарок для хорошего хозяина



по сумме показателей лучше. Это не просто слова, а аналитическая работа специалистов компании.

Трактор Fendt 930 тоже работает на полях хозяйств Бизона. Теперь генеральный директор вместо лаконичной характеристики «экономичный» пускается в конкретные объяснения, где, как и при каких условиях:

– Трактор расходует 4,5 литра на гектар и при этом дискует на глубину 8 см и делает за сутки 140 га. Я считаю, это очень хороший показатель, – говорит Сергей Суховенко и добавляет: – Мы на своем опыте еще раз убедились, что Fendt – трактор для тех, кто хорошо считает свои деньги. Потому что есть ряд технических решений, которые позволяют экономить то же самое горючее, а также экономить деньги на техобслуживании. И опять же – так как Fendt работает 22 часа в сутки, можно рассчитать экономику.

Краснодар – это, конечно, не Ганновер, но те, кто сначала побывал на международной выставке в Германии, а потом заглянул на «ЮГАГРО», замечали главное достоинство – мы не отстаем от мировых тенденций, и на рынке практически нет незанятой ниши. Остается самое сложное – справиться с разнообразием и сделать правильный выбор. Причем перед выбором, как это ни неожиданно, находятся не только покупатели техники, но и продавцы.

– На «ЮГАГРО» приехали и с Matermass, и с Gerengoff, подружились американцы, итальянцы, – рассказывает заместитель исполнительного директора ООО «Бизон-Трейд» Владимир Ганон. – Получается, наступил такой момент, когда производители больше нуждаются в Бизоне. Сейчас в Европе о нашей компании знают практически все поставщики техники. И все они подходят с предложением о сотрудничестве. Со словами, что им нужна в России хорошая сбытовая структура, чтобы продвигать свою технику. А мы тщательно выбираем лучшие предложения.

А нам приятно!

Стоят в очереди и клиенты. Но это очередь за подарками. Уже хорошая традиция в Бизоне – начинать месяц подарков с региональной выставки. Разбрасыватели минеральных удобрений немецкой компании Rauch – хит продаж 2007 года (объем 935 – 1800 л, ширина разбрасывания 10 – 18 м, точность 95%) – отличный подарок для хорошего хозяина. Прямо с выставки он отправляется в хозяйство «ЮГАгро-Холдинг» (Ростовская область).

Тех, кому не достался Rauch, пригласили посетить центральный офис компании Бизон. С 17 декабря розыгрыши подарков там часть ежедневной работы.

О. ЛЕСНЫХ
Фото С. ДРУЖИНОВА



Какой праздник без шапманского! (представители Бизона и победитель розыгрыша)

Вести из Минсельхоза РФ

Министр сельского хозяйства Российской Федерации А. Гордеев заявил, что «в ближайшее время предпринимать дополнительные меры по регулированию рынка зерна нецелесообразно». Он отметил, что ситуация на зерновом рынке страны развивается в соответствии с прогнозами Минсельхоза и Минэкономразвития РФ. В настоящее время Минсельхоз, Зерновой союз и ФТС продолжают оперативный мониторинг ситуации на внутреннем рынке. А. Гордеев ранее заявлял, что дополнительные меры по ограничению экспорта зерна могут быть приняты не ранее января 2008 года, однако Минэкономразвития рассматривает вопрос о возможности изменения экспортных пошлин на зерно в целях сдерживания инфляции.

Под председательством главы Минсельхоза РФ А. Гордеева состоялось очередное заседание наблюдательного совета ОАО «Россельхозбанк», на котором были подведены итоги работы банка за 9 месяцев т.г. Министр сельского хозяйства РФ, председатель наблюдательного совета РСХБ отметил, что Россельхозбанк сохранил высокие темпы развития по всем направлениям деятельности. «При динамичном росте кредитования банку также удается поддерживать на достаточно высоком уровне качество кредитного портфеля», - добавил А. Гордеев. В рамках приоритетного национального проекта «Развитие АПК» заключено кредитных договоров на 135 млрд. рублей. Прогнозируемый объем кредитных вложений к концу года составит около 150 млрд. рублей, что в 3 с лишним раза больше планового показателя. Председатель правления Россельхозбанка Ю. Трушин отметил, что «объемы кредитной поддержки по всем направлениям напроклята «Развитие АПК» за 9 месяцев т.г. превысили прошлогодние показатели в 1,3 раза, а количество выданных кредитов - в 1,6 раза». С начала года, конкретизировал он, банк предоставил на строительство, реконструкцию и модернизацию животноводческих комплексов, включая покупку племенного скота, 821 кредит на 28 млрд. рублей, на развитие личных подсобных хозяйств - 128 тыс. кредитов на 18 млрд. рублей, крестьянским (фермерским) хозяйствам - 4,8 тыс. кредитов на сумму более 5 млрд. рублей, сельскохозяйственным потребительским кооперативам - 720 кредитов на 2,6 млрд. рублей. В настоящее время почти четверть всех закупок сельскохозяйственной техники финансируется за счет кредитов Россельхозбанка, а количество племенных животных, приобретенных на кредиты банка, составило 30 тыс. голов. Председатель правления Россельхозбанка сообщил, что с начала года кредитный портфель увеличился в 1,7 раза и достиг 259 млрд. рублей, приток к аналогичному показателю 2006 года составил 27%.

Введение в России экспортной пошлины на зерно привело почти к двукратному снижению поставок пшеницы за пределы России. Как сообщил директор департамента Международной зерновой компании (МЗК) Н. Демьянов, с 12 ноября (день введения пошлины) по 19 ноября экспорт составил около 400 тыс. т, тогда как в октябре еженедельные отгрузки составляли 700 тыс. т. По оценкам МЗК, к 1 января 2008 года из России может быть вывезено 11 млн. т зерна. Минсельхоз РФ повысил прогноз экспортного потенциала страны до 12 - 14 млн. т зерна за сельскохозяйственный год (по июль 2008 года) и рассматривает возможность ужесточения режима экспорта с начала 2008 года.

21 ноября состоялась очередная биржевые торги в рамках государственных товарных интервенций на рынке зерна, по итогам которых было продано 27,72 тыс. т зерна на общую сумму 138,6 млн. рублей. При этом реализовывалась только пшеница 3-го класса по средневзвешенной цене 5 тыс. рублей за тонну. В ходе зерновых интервенций в России (с 29 октября по 21 ноября) из интервенционного фонда продано 185,9 тыс. т пшеницы 3-го класса и 1 тыс. т пшеницы 4-го класса при минимальной цене за пшеницу 3-го класса за тонну 5000 рублей и максимальной - 5850 рублей. Средняя цена за весь период торгов за тонну составила 5105,3 рубля за пшеницу 3-го класса и 4700 рублей - за пшеницу 4-го класса.

ЕСТЬ НАИВЫСШАЯ УРОЖАЙНОСТЬ!

«УРОЖАЙ - РИС-2007»

Третий год подряд рисоводы Кубани наращивают темпы производства риса, добиваясь все более высоких результатов. В 2007 году получена наивысшая за всю историю рисосеяния на Кубани урожайность риса - 58 ц/га! Валовой сбор составил 675 тыс. тонн - второй результат за последние 27 лет.

Краевой праздник «Урожай - рис-2007» состоялся 21 ноября в ст. Полтавской Красноармейского района. На него собрались руководители администрации края, депутатского корпуса, главы муниципальных образований районов и городов, выращивающих рис, руководители краевого и районных сельскохозяйственных органов, рисоводческих хозяйств, победители рисовой жатвы, руководители обслуживающих эту отрасль предприятий.

С приветственным словом к участникам праздника обратился глава администрации Краснодарского края А. Н. Ткачев. Он поздравил рисоводов Кубани с рекордным достижением и напомнил, что всего 10 лет назад в крае было собрано 240 тыс. тонн риса при урожайности 24 ц/га. Теперь урожайность почти в 2,5 раза, а валовой сбор - в 3 раза больше тех показателей. В 2007 году произведено 86% всего риса России. Славные традиции рисоводов приумножили РГПЗ «Красноармейский», ООО «Анастасиевское», ЭСП «Красное», КФХ «Тхоржевский», получившие более 70 ц/га. От 50 до 70 ц/га собрано в 53 хозяйствах (66% от общего их количества). В этом году практически в каждом хозяйстве были рисовые чеки, где получено свыше 90 и даже 100 ц/га. Особо отличились рисоводы Красноармейского района, получившие более 266 тыс. тонн. Это больше, чем собрал весь наш край в 1997 году, на 26 тыс. тонн. Добрых слов заслуживают рисоводы Крымского, Абинского и Северского районов, значительно улучшившие свои показатели по урожайности и вышедшие на уровень традиционных лидеров Красноармейского и Славянского районов.

Несмотря на хорошие результаты развития этой отрасли, резервы в рисоводстве не исчерпаны. Ставится задача - достичь ежегодной валовой сбор этой культуры до 700 и более тыс. тонн риса. Причем Кубань всегда будет самым крупным производителем риса в стране.

Затем состоялось чествование и награждение самых достойных тружеников рисовых чеков, руководителей и специалистов предприятий отрасли рисоводства.

Указами Президента РФ В. В. Путина за достигнутые трудовые успехи и многолетнюю добросовестную работу медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени награждены главный экономист РГПЗ «Красноармейский» им. А. И. Майстренко Красноармейского района Н. В. Прокопенко,

генеральный директор ОАО «Приазоврострой» Славянского района Е. Е. Робский, директор ФГУ «Управление мелиорации земель и сельскохозяйственного водоснабжения» по Краснодарскому краю Б. Н. Малышев. Почетное звание «Заслуженный механизатор сельского хозяйства Российской Федерации» присвоено трактористу-машинисту ЭСП «Красное» Красноармейского района Б. А. Смирнову.

Постановлением главы администрации Краснодарского края за добросовестный труд, значительный личный вклад в достижение высоких производственных показателей в отрасли рисоводства памятной медалью «За выдающийся вклад в развитие Кубани» I степени награждена директор ГПРС «Правобережный» Темрюкского района Л. Ф. Максикменко.

В соответствии с решением краевой комиссии по подведению итогов жатвы урожая риса 2007 года и распоряжением главы администрации края победителями в соревновании за достижение наивысших показателей в производстве риса на 1 гектар посеянной площади признаны и премированы:

среди муниципальных образований края:

1-е место - муниципальное образование Красноармейский район (глава М. Н. Тимофеев), посеявшее 43 235 га риса и получившее по 61,6 ц/га;

2-е место - муниципальное образование Абинский район (глава А. Т. Васильев), посеявшее 13 136 га риса и получившее по 55,7 ц/га;

3-е место - муниципальное образование Крымский район (глава В. В. Крутько), посеявшее 1808 га риса и получившее по 62,8 ц/га;

среди рисоводческих хозяйств:

1-е место - рисоводческий государственный племенной завод «Красноармейский» им. А. И. Майстренко Красноармейского района (руководитель В. В. Прокопенко), получивший риса по 73,4 ц/га;

2-е место - ООО «Анастасиевское» Славянского района (руководитель А. В. Антонов), получившее риса по 72,7 ц/га;

3-е место - элитно-семеноводческое предприятие «Красное» Красноармейского района (руководитель С. В. Кизинек), получившее риса по 71,8 ц/га.

Среди крестьянских (фермерских) хозяйств - КФХ «Тхоржевский» Крымского района (глава Н. В. Тхоржевский), получившее риса по 70,7 ц/га;

среди поливальщиков риса:

1-е место - Т. В. Брык из КП «Россия» Красноармейского района, достигшая урожайности 101,2 ц/га;

2-е место - Н. И. Мякота из ООО «Анастасиевское» Славянского района, получивший по 97,9 ц/га;

3-е место - Р. Г. Копкова из ЭСП «Красное» Красноармейского района, получившая риса по 93,9 ц/га.

За большой личный вклад и активное участие в научном обеспечении и оказании практической помощи в получении наивысших урожаев риса в 2007 году объявлена благодарность и премированы заведующий лабораторией агрохимии и почвоведения ВНИИриса В. Н. Парашенко и заведующий лабораторией сортовой агрохимии и паспортизации сортов риса ВНИИриса С. Л. Похно.

Среди водителей на перевозке зерна «поле - ток» признаны победителями и премированы:

1-е место - Н. А. Лесовой из рисоводческого «Правобережный» Темрюкского района, перевезший 2121,3 тонны зерна;

2-е место - А. И. Мапко из РГПЗ «Красноармейский» им. А. И. Майстренко Красноармейского района, перевезший 2047,2 тонны зерна;

3-е место - А. В. Ушаков из КП «Россия» Красноармейского района, перевезший 1998,7 тонны зерна.

Среди жатчиков на скашивании риса признаны победителями и премированы:

1-е место - С. И. Берпак из хозяйства «Рева» Красноармейского района, скосивший на свал 738,2 га риса;

2-е место - И. Ф. Пячин из ООО «Кубань-Агро-Приазовье» Калининского района, скосивший на свал 721,2 га риса;

3-е место - И. М. Ильин из ООО «Кубань-Агро-Приазовье» Калининского района, скосивший на свал 623,6 га риса.

В номинации «Наибольшая выработка зерна на рисоуборочных комбайнах» победителями признаны и премированы:

1-е место - экипаж комбайна в составе комбайнера А. Н. Карпенко и помощника комбайнера И. А. Карпенко из КП «Россия» Красноармейского района, намолотивший 24433,7 ц зерна;

2-е место - экипаж комбайна в составе комбайнера В. А. Прилепского и помощника комбайнера С. И. Пикало из КП «Россия» Красноармейского района, намолотивший 21 299 ц зерна;

3-е место - комбайнер А. А. Злыднев из ООО «Анастасиевское» Славянского района, намолотивший 19708,6 ц зерна.

После торжественной части участников и гостей краевого праздника ждала большая концертная программа.



ОБ ОПЫТЕ ОРГАНИЗАЦИИ ВОСПРОИЗВОДСТВА КОРОВ И ТЕЛОК НА ВЫСОКОПРОДУКТИВНОМ СТАДЕ В ХОЗЯЙСТВАХ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

ЖИВОТНОВОДСТВО

Скотоводство является основным поставщиком молочных и мясных продуктов для населения. Повышение молочной продуктивности возможно при ускорении темпов племенной работы, направленной на создание стад животных, которые отвечают современным требованиям эффективного использования кормов, обладают долголетием, оптимальной молочной продуктивностью.

Поскольку без отела у коров невозможна секреция молока, нормальное состояние воспроизводства стада является основой эффективного производства молока и мяса.

Для всех хозяйств убыточно содержание коров с межотельным периодом свыше 14 месяцев и телок, не достигших необходимого развития и требуемой массы для осеменения к 15-месячному возрасту.

Необходимо строить работу специалистов-животноводов так, чтобы уменьшить нарушения биологических особенностей организма коровы. В этом случае можно рассчитывать на долговременное использование биологического потенциала организма коровы, в том числе ее воспроизводительной функции.

Для улучшения воспроизводства скота на современном уровне (учитывая и зарубежный опыт) необходимо сконцентрировать внимание руководства и специалистов хозяйства на следующих вопросах:

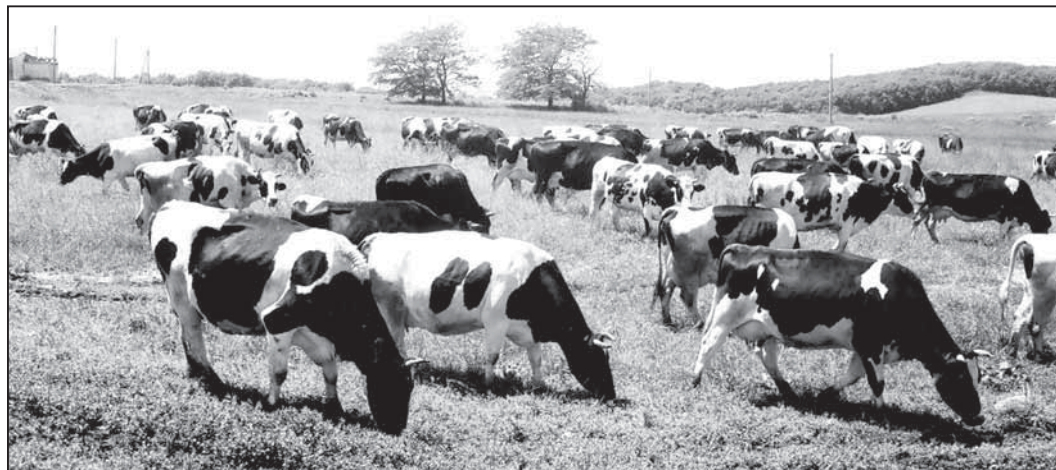
- подбор кадров: низкая квалификация операторов и ветработников затрудняет внедрение новых, прогрессивных приемов в практику искусственного осеменения животных. Борьба с яловостью связана со своевременным выявлением и лечением больных животных, с работой по сокращению периода от отела до плодотворного осеменения. Но оператор, имеющий недостаточную квалификацию, не сможет определить состояние органов размножения и их пригодность к осеменению.

В настоящее время в крае работают 517 операторов, из них только 20% имеют высшее или среднее образование. В современных условиях этого недостаточно.

И не случайно 30% операторов начинают осеменение с воспалением органов воспроизводства коров, что, естественно, приводит к низкой оплодотворяемости. Можно привести немало примеров, свидетельствующих о высокой результативности работы операторов по воспроизводству. О. Г. Кожемякина из ЗАО п/з «Урожай» Каневского района – чемпион Краснодарского края 2005 года – на поголовье в 1000 телок из года в год получает 95–97% оплодотворяемости. Т. Багаутдинова из ФГУСП «Ленинградское» – приззер краевого конкурса 2006 года – на поголовье в 600 коров три года подряд получает по 98–100 телок. О. Воронник из п/з «Предгорье Кавказа» Северского района – абсолютный чемпион России 2005 года. Есть в крае специалисты, на которых можно равняться!

- При осеменении коров очень важен выбор оптимального времени, который состоит из двух этапов: выбор оптимального времени в период охоты и выбор времени после отела.

Выбор времени в период охоты лучше наблюдать во время моциона по рефлексу неподвижности и по характеру поведения в период отдыха животного. Вот почему важно присутствие оператора утром во время подъема животных на доение.



Хорошими помощниками выявления охоты у коров зарекомендовали себя детекторы, которые крепятся на корень хвоста в виде липкой яркой ленты или ампулы, наполненной яркой краской. И первый опыт был получен на стаде телок, завезенных из Австралии в МК «Васюринский». Детекторы крепились на телок, достигших весовой категории для осеменения. Насколько при этом облегчается труд операторов! Им не приходится целый день находиться в стаде, они только выбирают телок, где проявил себя детектор. Такие детекторы применяются в ЗАО «Дружба» Каневского района и ряде других хозяйств.

После выявления охоты техник обязан обследовать состояние половых путей, яичников и принять решение, осеменять животное или оставить до следующей охоты.

- Необходимо обратить внимание на то, что оплодотворяемость животного также влияет и на время осеменения после релакса. Размеры половых органов восстанавливаются в среднем за 38–46 дней, а регенерация слизистой оболочки завершается к 50-му дню (с колебанием до 78 дней), поэтому первое осеменение коров после релакса раньше чем 45–50 дней приводит к перегулам животных.

В большинстве стран мира, занимающихся молочным скотоводством, первое осеменение коров начинают с 50-го дня после отела. А в Израиле, где продуктивность коров 11 900 кг в год, их осеменяют с 60-го дня при условии, что животное не потеряло вес в первые месяцы лактации. Об опыте работы по воспроизводству и трансплантации эмбрионов в Израиле в 25 районах края проведены семинары специалистами ОАО «Краснодарское» (побывавшими в этой стране).

Инволюция половых органов и восстановление функции яичников задерживаются в следующих случаях:

- отсутствие и недостаточность моциона в предыдущую лактацию;
- низкий уровень кормления коров в сухостойный период;
- дефицит в рационе энергетических, минеральных веществ и витаминов в период раздоя при высокой молочной продуктивности и потере живой массы;
- осложнение при отеле.

Неудовлетворительное физиологическое состояние коров после отела приводит к бесплодию и яловости.

Всегда лучше и дешевле профилактировать появление проблемных коров, и профилактику лучше всего начинать с сухостоя. Сухостой нужен для восстановления секреторной ткани вымени, накопления резервов питательных веществ для будущей лактации, развития плода в завершающей стадии. Оптимальная продолжительность сухостоя у коров – 60 дней, а запуск проводят в течение 10–14 дней. За день до начала запуска коровы необходимо провести контрольную дойку, обследовать вымя на мастит. Запуск проводится по определенной схеме: сначала переход на однократное доение (3–5 дней), затем через день (3–5 дней), при необходимости

доение проводить через 2 дня (2–3 раза), если к 10-му дню запуска суточный удой будет более 10 кг, и завершается обязательным обследованием вымени на мастит.

Практика показала: если последнее доение коровы при запуске будет проведено утром, то 85–90% коров будут теляться днем, что очень важно при контроле за отелом.

В течение всего периода запуска из рациона коров исключаются сочные, зеленые корма и вводятся в рацион постепенно, с 12–15-го дня запуска. В сухостое корова должна давать привеса не менее 1 кг, так как каждый килограмм привеса дает прибавку молока в последующие лактации 15–20 кг. Из рациона в период сухостоя полностью исключаются жом, барда и мезга.

Нарушение кормления в этот период невозможно компенсировать в последующий период лактации, поэтому кормление в сухостойный период должно быть сбалансировано, особенно по минеральным и витаминным кормам. Минеральные вещества необходимы для нормального проявления воспроизводительных функций (гематогенез, оплодотворение, эмбриональное развитие, восстановление половых систем в послеродовой период).

Аномалии и заболевания, связанные с нарушением минерального питания животных,

минного обмена в организме, поэтому даже при сбалансированном рационе обязательна витаминизация за 30, 20 и 10 дней до отела и на 1, 5, 10-й день после отела, что позволяет поддержать функцию яичников и быстрее восстановить функцию слизистой оболочки матки.

В любом хозяйстве необходимо постоянно иметь информацию о каждом животном: в каком физиологическом состоянии оно находится, что позволяет правильно и своевременно оценить ситуацию и принять конкретное решение.

Регистрация в системе воспроизводства позволяет специалистам учитывать и анализировать все события, происходящие с каждым животным в стаде, и оценить его воспроизводительный статус. На каждой ферме должен вестись журнал 10 мол, в который заносятся все записи о животном: растел, проявление охоты, осеменение и т. д.

Для определения выхода телят, чтобы оценить воспроизводство стада по этому показателю, лучше всего вести расчет по среднегодовому поголовью коров, что более объективно отражает плодовитость животных на каждой ферме.

Этот показатель наиболее полно отражает экономическую сторону воспроизводства. Оценка воспроизводительного статуса является

Среднегодовое поголовье коров можно рассчитать по формуле:

$$\text{Среднегодовое поголовье коров} = \frac{\text{число коров} \times \text{дней содержания в году}}{365}$$

Выход телят рассчитывается так:

$$\text{Выход телят на 100 коров} = \frac{\text{количество телят, полученных в текущем году,} \times 100}{\text{среднегодовое поголовье коров}}$$

протекают хронически и длятся годами, снижая продуктивность, нарушая воспроизводительную функцию.

Для успешного воспроизводства стада крупного скота в нашем крае необходимо балансировать рацион по таким микроэлементам, как йод, кобальт, цинк, селен.

Уровень минерального питания тесно связан с белковым, углеводным, витаминным и жировым обменом.

Если в организме отмечается недостаток или избыток белка, то при этом состоянии в первую очередь нарушается фосфорно-кальциевый обмен.

При недостатке протеина у животных развивается состояние белкового голодания, что в первую очередь сказывается на живой массе и продуктивности животного.

Избыток протеина вызывает нарушение белкового обмена и снижение плодовитости, что клинически проявляется в нарушении ритма половых циклов, многократных осеменениях, задержании последа, кистозном перерождении яичников.

В период сухостоя важно поддержание вита-

сы достаточно кропотливой работой, требующей большого внимания.

Точный учет всех процессов воспроизводства коров позволяет прогнозировать дальнейшее развитие событий, что необходимо для обеспечения правильного ухода и кормления животных, профилактики заболеваний.

Высокопродуктивное стадо особо требует индивидуального подхода и выполнения всех технологических процессов.

Л. ЖИЛЕНКОВА,
ведущий консультант
по воспроизводству
сельскохозяйственных,
заслуженный зоотехник России;

А. ЧЕЧИН,
главный ветеринарный врач
ОАО «Краснодарское»,
заслуженный работник
сельского хозяйства Кубани

- Ольга Васильевна, в чем заключается работа созданной организации?

- Основная задача нового центра – оказание государственных услуг в области растениеводства, обеспечение фитосанитарной и продовольственной безопасности на всей территории РФ, а также исполнение взятых Российской Федерацией международных обязательств по недопущению массового размножения вредителей и распространения возбудителей болезней сельскохозяйственных растений, проникновения вредных организмов на территории сопредельных государств.

Для реализации данных полномочий в

Согласно распоряжению Правительства РФ № 566-р от 5 мая 2007 г. и приказу Минсельхоза России № 288 от 29 мая 2007 г. проведена реорганизация в форме слияния федеральных государственных территориальных станций защиты растений и государственных семенных инспекций и в ведении Минсельхоза России на базе семенной государственной инспекции России создано федеральное государственное учреждение «Российский сельскохозяйственный центр».

О причинах реорганизации и функциях новой организации мы попросили рассказать руководителя филиала ФГУ «Российский сельскохозяйственный центр» по Краснодарскому краю О. В. РОЖЕНЦОВУ.

РЕОРГАНИЗАЦИЯ



СОЗДАНО ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ «РОССИЙСКИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ЦЕНТР»



Фитосанитарный отдел



Токсикологическая лаборатория «Краснодарская»

сфере защиты растений и семеноводства в Минсельхозе имелись федеральные государственные учреждения - 74 станции защиты растений и 69 семенных инспекций. В результате реорганизации уменьшено их количество: вместо 143 отдельных юридических лиц на основе их слияния создано 76 филиалов в субъектах Российской Федерации.

- Что представляет собой филиал ФГУ «Российский сельскохозяйственный центр» по Краснодарскому краю?

- Филиал в Краснодарском крае полностью основан на базе (кадровой и имущественной) ФГУ «ФГТ станция защиты растений в Краснодарском крае», с прежним почтовым адресом и телефонами.

На сегодняшний день «Российский сельскохозяйственный центр» по Краснодарскому краю представлен краевыми отделами: фитосанитарным, сортовых и посевных качеств семян, внешнеэкономических связей, лабораториями – фитопатологии и токсикологической, а также 11 межрайонными и 33 районными отделами.

Все функции, ранее выполнявшиеся специалистами службы защиты растений, остались прежними. Основные из них:

- фитосанитарный мониторинг вредителей, возбудителей болезней растений и сорняков, определение ареала их распространения, разработка долгосрочных и краткосрочных прогнозов о периоде их опасности;

- разработка прогнозов развития и распространения вредителей, болезней

растений и сорняков, а также планов мероприятий по защите сельскохозяйственных растений для физических и юридических лиц, осуществляющих деятельность в области растениеводства;

- выявление факторов, способствующих массовому развитию и распространению вредителей, болезней растений и сорняков или определяющих состояние их покоя;

- участие в проведении регистрационных испытаний пестицидов и агрохимикатов, проведение исследований качества пестицидов и их рабочих растворов, проведение демонстрационных опытов со средствами защиты растений, обобщение и анализ полученных при этом результатов, разработка рекомендаций по оптимизации регламентов их применения;

- участие в проведении семинаров, совещаний, международных конгрессов, симпозиумов и других мероприятий в рамках сферы деятельности учреждения;

- участие в разработке методик проведения лабораторных и полевых анализов, приборов и оборудования в соответствии с целью деятельности учреждения, выработка рекомендаций по их внедрению;

- проведение лабораторных исследований по определению качества пестицидов и биологических средств защиты растений, остаточных количеств пестицидов, выдача рекомендаций по их применению и целевому использованию;

- проведение лабораторных испытаний продукции растениеводства и ее переработки на соответствие требованиям нормативно-технической документации, в том числе для целей сертификации для физических и юридических лиц;

- проведение консультаций, разработка систем добровольной сертификации и стандартов организаций.

- Наряду с фитосанитарным мониторингом созданным ФГУ «Россельхозцентр» присущи и другие функции?

- Да, действительно, согласно положению филиалу вменены функции по анализу сортовых и посевных качеств семян зерна и продуктов его переработки, а именно:

- отбор проб семян, проведение лабораторных или полевых исследований в целях определения сортовой чистоты и посевных качеств семян сельскохозяйственных растений, по установлению принадлежности сельскохозяйственных растений и семян к определенному сорту, в том числе для целей их сертификации по показателям, удостоверяющим сортовые и посевные качества семян в установленном порядке;

- проведение полевых или лабораторных исследований по установлению принадлежности сельскохозяйственных растений и семян к определенному сорту, по определению сортовой чистоты, по регистрации посевов, по выявлению генно-инженерно-модифицированных сельскохозяйственных растений и семян, по определению свойств зерна и продуктов его переработки;

- проведение сравнительных анализов качества семян растений, зерна и продуктов его переработки.

Выполняя все вышеперечисленные функции, мы будем продолжать трудиться на благо Кубани, сохраняя урожай сельскохозяйственных культур в коллективных, фермерских, личных подсобных хозяйствах и на дачных участках.

Интервью провела

А. ВЕРГЕЛЕС

Фото Л. ДЯЧЕНКО



Лаборатория фитопатологии



Отдел внешнеэкономических связей

ПОДВОДЯ ИТОГИ, УВЕРЕННО ДВИЖЕМСЯ ВПЕРЕД!

Заканчивается непростой для сельхозпроизводителей 2007 год.

СТРАНИЧКА ЗАО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ»

На научно-практической конференции ЗАО «Щелково Агрохим» в Египте, в которой приняло участие 150 человек из России, Белоруссии, Казахстана, Узбекистана, Украины, были подведены предварительные итоги работы компании: объем продаж препаратов увеличен более чем на 30%. Доля продаж препаратов на рынке Российской Федерации также значительно увеличена и составила 22%, что позволило занять 2-е место в списке отечественных и зарубежных фирм-производителей. Более 18% посевов зерновых колосовых в России обработано Титулом 390. Увеличены площади обработки препаратами компании сахарной свеклы, рапса, картофеля.

Что нового, уникального предлагает фирма своим клиентам в 2008 году? Какова эффективность пестицидов в условиях чрезвычайной засухи? На эти и другие вопросы отвечают руководители ЗАО «Щелково Агрохим», дистрибьюторы, ученые.

Нанотехнологии как фактор увеличения продаж

Еще задолго до актуализации наноуслуг в России ученые ЗАО «Щелково Агрохим» начали разработку уникальных препаративных форм, не имеющих аналогов в мировой практике. Технология их создания основана на подолжении вещества с размерами частиц менее 0,01 микрона, то есть в тысячи раз меньшими, чем у традиционных препаратов.

Первым препаратом, выпущенным по такой технологии, был фунгицид Титул 390. По сравнению с аналогичными препаратами на основе пропиконазола, выпускающимися в виде концентрата эмульсий, 100 г/га действующего вещества Титул 390 на 1 га обеспечивают эффективность на уровне или выше эффективности, достигаемой при обработке традиционными концентратами эмульсий в дозе 120 г/га действующего вещества. Помимо этого расширяется спектр действия Титул 390: в отличие от аналогов он эффективен против фузариоза колоса.

Другой препарат, выпущенный по нанотехнологии, - гербицид Зонтран. Исторические препараты на основе метрибузина выпускались в виде смачивающегося порошка. В Зонтране содержится биоактиватор, обеспечивающий максимальное использование полезных свойств действующего вещества. Этот препарат мы испытывали в течение нескольких лет, с каждым разом сокращая нормы расхода. Вопреки всем сомнениям специалистов наши исследования показали, что вдвое сниженная доза действующего вещества в этом препарате обеспечит прежнюю эффективность.

Позже мы выпустили микроэмульсионный фунгицидный протравитель Тебу 60. До нас в России микроэмульсионных препаратов, сложных по составу, не производили. Вторым микроэмульсионным фунгицидным протра-

вителем, разработанным учеными «Щелково Агрохим», стал препарат Скарлет, два действующих вещества которого обеспечивают более широкий спектр действия. За счет микроэмульсионной формы и особенностей действующих веществ мельчайшие частицы препарата быстро проникают внутрь зерна по микрокапиллярам, обеспечивая более интенсивную защиту от фитопатогенной инфекции. Как известно, в науке существует понятие о значительной связи размера частиц с биологической эффективностью препарата. Если обычные концентраты суспензии прилипают и могут осыпаться, то действующие вещества Скарлет, проникающие внутрь семени, используются максимально эффективно. Поэтому, приобретая препараты производства «Щелково Агрохим» по конкурентоспособной цене, можно получить лучший результат.

Использование нанотехнологий при производстве препаратов не влияет на технологию их применения, но обеспечивает их высочайшую эффективность.

В поисках эксклюзивного материала наши специалисты ведут научные исследования. Наши разработки пользуются большой популярностью. Использование нанотехнологий при производстве препаратов стало одним из факторов увеличения годового объема продаж (свыше 30%). Все эти достижения дают нам право претендовать на лидирующее место среди ведущих отечественных производителей средств защиты растений.

Е. ЖЕЛТОВА,
директор
по науке
ЗАО «Щелково
Агрохим»

Опытное хозяйство стало лучшим в регионе

«Щелково Агрохим» не только поставяет продукцию во все сельскохозяйственные регионы России, но и принимает непосредственное участие в сельхозпроизводстве. В активах предприятия имеется опытное хозяйство ООО «Дубовицкое» в Орловской области. В этом хозяйстве для выращивания сельхозкультур мы используем собственные препараты, испытываем их.

В сезоне-2007 в хозяйстве были получены очень высокие результаты: не только расширены площади пашни, но и инвестированы большие средства. Была закуплена лучшая техника для нулевой и минимальной технологий. ООО «Дубовицкое» по урожайности стало лучшим в Орловской области. Результаты применения новейших технологий оказались убедительными как с экономической точки зрения, так и в плане качества полученной продукции. Это еще раз доказало, что урожай как минимум на 80% зависит от правильной агротехники и современной системы защиты культур.

Л. КНЯЗЕВА,
начальник
сектора патентно-рекламной
деятельности
ЗАО «Щелково Агрохим»



«Щелково Агрохим» поздравляет всех партнеров и друзей с Новым годом и Рождеством! Пусть 2008 год принесет невиданный урожай на полях ваших надежд!

Защита растений на службе урожая!

Значение фактора защиты растений в стабилизации продуктивности сельскохозяйственных культур неоднозначно. Во-первых, его надо рассматривать с точки зрения приемов управления фитосанитарной обстановкой. И управлять необходимо теми вредными организмами, против которых или совсем нет средств защиты, или их эффективность очень низкая. Например, грибы рода фузариум вызывают корневые гнили озимых колосовых культур, кукурузы, гороха, люцерны; гнили корнеплодов сахарной, столовой, кормовой свеклы. Снижение почвенного плодородия, дисбаланс элементов питания, переход на минеральную систему удобрений, отсутствие глубокого рыхления почвы приводят к накоплению в почве фузариев. И, какой бы эффективный препарат ни применялся для обработки семян, при определенном сочетании температуры и влажности почвы неизбежно поражение растений гнилями. Управление фитосанитарной обстановкой должно быть отражено в каждом элементе технологий возделывания сельхозкультур: качество семян, норма высева, срок посева, глубина заделки и т. д. Только научно обоснованным севооборотом, положенным в основу системы земледелия, можно снизить вредоносность хлебной жулички, проволочников, пшеничного трипса, пшеничного марка, обильной корневой и церкоспореллезной прикорневой гнили и др.

Во-вторых, фактор защиты растений рассматривается, а у многих производителей и ассоциируется с оперативным применением химических и биоло-

гических средств защиты растений. Действительно, в крае в последние годы значительно возросли объемы применения пестицидов. Важнейшим моментом в реализации эффективности химических и биологических средств защиты растений является оптимизация сроков их применения, которые основаны на знании особенностей биологии вредных организмов. Это требует специальных знаний, которые позволяют на научной основе прогнозировать развитие вредных организмов и определять даты появления чувствительных фаз или стадий развития - принцип токсикологической целесообразности применения пестицидов. Нарушение этого принципа - путь не только к значительному снижению эффективности защитных мероприятий, но и к формированию резистентных популяций вредителей, болезней и сорняков растений. Практика показывает, что именно такие нарушения чаще всего встречаются при применении пестицидов.

Немаловажную роль в реализации максимальной эффективности средств защиты растений играет технология их применения: качественное приготовление рабочих составов, настройка аппаратуры, обеспечивающая максимальное покрытие обрабатываемой поверхности, оптимальная продолжительность обработки в днях. Защита растений не может и не должна рассматриваться как компанейское мероприятие, что проще в организации и дешевле. Она должна планироваться и проводиться на основе результатов оценки фитосанитарного состояния посевов.

Например, от чего зависит успех в применении гербицидов на плантациях сахарной свеклы? В первую очередь от того, как оперативно

будут проведены обработки в фазы всходов сорняков растений. Практически не победит марь белую и другие виды мари и лебеды, конопляной, горчицы почечуйного и др., если они вышли из чувствительной фазы и образовали первую пару настоящих листьев. В 2007 г. в СПК ПЗК «Напса Родина» Гудлевичского района при своевременном проведении двукратного опрыскивания баковыми смесями гербицидов ЗАО «Щелково Агрохим» батанальной группы (Бетарен ФД 11, Бетарен Дуплет, Бетарен Экспресс АМ, Бетарен Экстра) в сочетании с Лорнетом, при дозировании Карбибу засоренность двудольными сорняками снизилась на 87,6 - 94,6%, а всходами злаковых - на 54,5 - 86,8%. Проведение третьей обработки триаминтридолом Пантера снизило засоренность злаковыми сорняками на 97,4 - 100%. Система гербицидов обеспечила даже в засушливый год сохранение урожая корнеплодов сахарной свеклы от 157,7 до 177,7 ц/га.

Многие задают вопрос: стоило ли применять фунгициды на посевах зерновых колосовых культур в условиях, казалось бы, засушливого вегетационного периода 2007 г. Засей

следует отметить, что в районах, где с III декады мая выпали осадки, в этот период начались интенсивное развитие и распространение пятнистости. Микологический анализ, проведенный в КубГАУ, показал, что причиной является грибок - возбудитель снежной плесени, а тип заболевания - фузариозный ожог листьев. В условиях опытного поля КубГАУ сорта озимой пшеницы в различной степени поразились заболеванием. Опрыскивание фунгицидами сортов Таия, Восторг, Нота обеспечило сохранение урожая от 9,4 - 10,1, Файл, Дока - до 13,1 ц/га. Эффективным оказался против комплекса пятнистостей и Титул 390 - биологическая эффективность при опрыскивании в фазу начала колосения составила 78,5 - 86,1%, что позволило сохранить 9,4 ц/га. Естественно, в районах, где в течение вегетационного периода не выпадали осадки, вредоносность болезней была минимальной и окупаемость фунгицидов низкой.

Э. ПИКУШОВА,
заведующая кафедрой
защиты растений КубГАУ,
профессор

ООО «Дорф» и ЗАО «Щелково Агрохим» - надежные партнеры

ЗАО «Щелково Агрохим» - одно из ведущих предприятий в России по производству химических средств защиты растений. Но достойные, эффективные и качественные препараты должны так же качественно продаваться. Для этого необходима сеть дистрибьюторов, занимающихся продажами.

Одним из них является ООО «Дорф». Наша фирма давно зарекомендовала себя не только в крае, но и за его пределами как продавец химических препаратов зарубежных и отечественных производителей. Большую долю в объеме продаж последних занимают препараты производства ЗАО «Щелково Агрохим».

Специалисты ООО «Дорф» являются одновременно и продавцами, и агрономами-консультантами. Ни для кого не секрет, что на Кубани самые благоприятные условия не только для выращивания сельхозкультур, но и для распространения и развития многих видов вредителей, болезней, сорняков растений. Агрономы-консультанты фирмы, имея большой опыт работы и высокую квалификацию, владея фитосанитарной обстановкой на сельхозкультуре, оказывают своим клиентам услуги по правильному выбору и применению СЗР.

Хозяйства, работающие с ООО «Дорф», применяют на посевах сельхозкультур широкий спектр пестицидов «Щелково Агрохим».

Так, в 2007 г. в результате применения гербицида Фенизан, ВР (360 г/л дикамба) с 22,2 г/л хлорсульфурона) с нормой расхода 0,17 - 0,2 л/га на посевах озимой пшеницы и ячменя в ООО «АПК «Кубаньхлеб» Тихорецкого района биологическая эффективность составила выше 89%. Посевы оставались чистыми до уборки урожая.

В ПСК (колхозе) «Ленинский путь» Новопокровского района на отдельных полях обработки озимой пшеницы велись в фазу выхода в трубку, так как весна в этом году была холодной и затяжной и хозяйство, как и многие другие, не успевало завершить обработку в оптимальные сроки. Но даже в этих условиях гербицид Фенизан показал себя на высоте: он не только не угнетал культуру, но эффективно действовал против сорняков. Биологическая эффективность составила 80 - 90%.

При обследовании в этом хозяйстве в фазу кущения ярового ячменя были выявлены очаги скопления жуков пшавицы - 15 - 20 экз./м², что значительно превышало экономический порог вредоносности вредителя, при котором необходимо проведение обработок. Опрыскивание посевов проведено смесью гербицида Фенизан с нормой расхода 0,2 л/га и нового инсектицида контактно-кишечного действия Кинфос с нормой расхода 0,2 л/га, не имеющего аналогов по формуляции. Кинфос состоит из двух действующих веществ: диметата, производного дитиофосфорной кислоты, и пиретроид бета-циперметрин. Применение смеси позволило на 95% сократить численность пшавицы и на 98% снизить засоренность.

Биологическая эффективность использования Кинфоса на посевах озимой пшеницы против личинок вредной черепашки в СПК (колхозе) им. Калинина Щербиновского района составила 90 - 95%. В 2007 г. наблюдалась относительно спокойная фитосанитарная обстановка по болезням, однако в этом хозяйстве не обошлось без обработок озимой пшеницы по пиренофуру. По результатам обследования на озимой пшенице сорта Батюк в фазу начала колосения применяли фунгицид Титул 390 (пропиконазол) с нормой расхода 0,26 л/га. Биологическая эффективность составила 80 - 91%.

В этих же хозяйствах применялись гербициды, фунгициды и инсектициды зарубежных производителей, но средства защиты растений «Щелково Агрохим» ничем не уступали им по эффективности.

Партнерство ООО «Дорф» и ЗАО «Щелково Агрохим» выгодно не только фирмам, но и сельхозтоваропроизводителям, так как высококачественные и эффективные пестициды - это хорошо защищенные посевы, дающие высокий урожай.

Д. БУБЕНКО,
генеральный директор ООО «Дорф»

ПО НАБЛЮДЕНИЯМ специалистов, успешно миновав стадию становления, Концерн «Тракторные заводы» стоит на пороге нового этапа развития. И даже самые амбициозные цифры, обозначенные в его стратегических планах до 2012 года, требуют корректировки в сторону увеличения. В подтверждение - несколько цифр. Так, совокупный годовой объем производства в 2006 году превысил 1 млрд. долларов. Консолидированная выручка за восемь месяцев 2007 года выросла на 30% и составила 19,4 млрд руб. (предыдущие три года средний рост объемов продаж колебался на уровне 17%). В 2008 году объем производства должен увеличиться на 40% - до 44 млрд руб.

Техника, выпускаемая на предприятиях Кон-

Отечественное машиностроение на данном этапе истории России развивается ускоренными темпами. Ведется большая и кропотливая работа по преодолению многолетнего кризиса отрасли. Речь идет прежде всего о создании новых форм существования крупных производственных площадок. Одна из них - объединение. Объединяясь, предприятия ставят цель не просто выжить, но стабильно повысить производственный потенциал, эффективно вести бизнес.

К примеру, Концерн «Тракторные заводы» (г. Чебоксары) интегрировал 14 предприятий промышленного,

сельскохозяйственного, железнодорожного машиностроения и оборонной промышленности, а также три торгово-сервисные компании, специализированные конструкторские бюро и НИИ. За 2007 год Концерн инвестировал в модернизацию производства около 3 млрд. рублей. Руководство Концерна «Тракторные заводы» уверено, что эти затраты оправданы: уже сейчас порядка 100 проектов находятся в стадии разработки или внедрения. А, значит, в будущем значительно расширится спектр выпускаемой техники, повысится ее качество и снизятся затраты на производство.

ВОЗРОЖДЕНИЕ ОТРАСЛИ

«АГРОМАШХОЛДИНГ»: ОБГОНЯЯ ВРЕМЯ

черна, работает в 40 странах мира. Важнейшим направлением в текущий период является агропромышленный сектор, т. е. создание линейки конкурентоспособной - как на внутреннем, так и на внешнем рынке - инновационной техники.

Над решением этой задачи работают все производственные площадки Концерна, образующие его сельскохозяйственно-технический дивизион, продукцию которых предлагает рынок ОАО «Агромашхолдинг» - ведущий поставщик сельхозтехники в России и странах СНГ. Сегодня это предприятие, пожалуй, одно из самых серьезных в отрасли, чувствует себя молодым в плане использования инновационных решений.

«Мы обеспечиваем АПК России высокопроизводительными, надежными и доступными по цене машинами и оборудованием», - говорит президент ОАО «Агромашхолдинг» Наталья Партасова. - Но сегодня этого недостаточно: благодаря развитию лизинговых и кредитных схем платежеспособность сельхозтоваропроизводителя, а значит, и его возможность выбора среди различных моделей, в т. ч. импортного производства, значительно возросли. Для создания конкурентоспособности отечественной продукции на рынке сельхозтехники необходимо догнать и переплюнуть время. С этой целью мы должны в максимально короткие сроки модернизировать производство на предприятиях холдинга и расширить модельный ряд выпускаемых тракторов и комбайнов за счет запуска в серию инновационных разработок с использованием новейших мировых технологий».

Так, продолжает наращивать производство ОАОПО «Красноярский завод комбайнов». Оно вошло в рейтинг 400 крупнейших предприятий, заняв 157-е место по объему реализованной продукции. В 2007 году завод произвел сельхозтехники на 12% больше, чем в 2006-м. Кстати, именно в этом году на предприятии восстановлен круглогодичный график работы. В 2007-м велась также подготовка к серийному производству комбайнов 900-й серии. Опытные партии новых машин уже произведены. Также в этом году КЗК выпустил специальную модификацию популярной модели рисоуборочного комбайна «Енисей 1200» на гусеничном ходу. ПО «Красноярский завод комбайнов» является единственным в России предприятием, серийно производящим такие машины. Кроме того, начато производство новой модели рисоуборочного комбайна «Енисей-960», в комплектацию которого применен ряд важных инноваций, которые не просто отличают его от предшественников: в России машины такого образца производит только ПО «Красноярский завод комбайнов».

На 2008 год запланирован выпуск первой экспериментальной модели машины для работы в лесной отрасли. Освоение новых моделей техники на КЗК будет проходить в рамках программы кооперации с другими предприятиями Концерна «Тракторные заводы», в частности ОАО «Краслесмаш» и датской компании «Silvatec». По подсчетам специалистов, освоение производства новых видов техники позволит увеличить загрузку мощностей КЗК на 20 - 25% и обеспечить ритмичную работу предприятия в течение года.

РОСТ объемов продукции, выпускаемой Группой компаний «Волгоградский тракторный завод», также впечатляет.



За счет вывода из структуры предприятия экономически убыточных, изношенных и экологически вредных производств удалось добиться увеличения общей рентабельности действующих мощностей БГТЗ.

За 10 месяцев текущего года волгоградские тракторостроители выпустили 2094 единицы сельскохозяйственной гусеничной техники, из них 715 тракторов перспективной серии ВТ. В 2008 году стоит задача выпустить 3700 тракторов.

В апреле 2007 года на производственных площадках Группы компаний «Волгоградский тракторный завод» был изготовлен первый гусеничный трактор новой промышленной серии «Четра-9». Это совершенно новая, современная промышленная машина с номинальным тягловым усилием 9 тонн. Трактор предназначен для выполнения всего комплекса дорожно-строительных работ, разработки карьеров и прокладки газовой и нефтяных трубопроводов. Может эксплуатироваться в любом климатическом поясе - от Крайнего Севера до тропиков. В 2008 году намечено произвести порядка 150 единиц «Четры-9», в 2010-м - до 1 тыс. единиц.

Осуществлять столь масштабные проекты заводу помогают инвестиционные планы. Так, инвестиционный план-2007 был рассчитан на 140 млн. рублей. Эти средства были потрачены на закупку новой, высокоэффективной техники и оборудования. План на следующий год предполагает сходные цифры.

ПО «Алтайский моторный завод» и ОАО «Владимирский моторо-тракторный завод» специализируются на производстве дизельных двигателей и агрегатов различного назначения. Цель на перспективу - сертифицировать силовые агрегаты в соответствии с мировыми экологическими стандартами.

Одно из последних инновационных достижений ОАО «Владимирский моторо-тракторный завод» - универсальный колесный трактор Т-85, получивший серебряную медаль «Золотой осени-2007» и способный создать высокую

конкуренцию западным образцам техники в своем классе - 1,4.

Трактора ОАО «Липецкий трактор» также пользуются спросом у покупателей и получают высокую оценку на различных международных мероприятиях: колесные ЛТЗ сельскохозяйственных и коммунально-промышленных модификаций.

ВСЕ эти достижения были бы невозможны без команды, состоящей из профессионалов высочайшего класса. В Концерне ценят их труд и поощряют преемственность.

По словам президента Концерна «Тракторные заводы» Михаила Болотина, формирование золотого кадрового фонда страны, отраслевой профессиональная сплоченность являются важными и неперенными факторами развития отечественного машиностроения. Чтобы выявить лидеров трудовых коллективов Концерна, 5 лет назад был учрежден корпоративный конкурс «Золотые кадры». Сотни лучших производственников, специалистов и менеджеров за историю конкурса были удостоены высокого звания «Золотой кадр», а их талант и труд отмечены руководством Концерна. Причем с каждым годом растет количество конкурсантов: в 2007-м по сравнению с 2006-м оно увеличилось почти в 3 раза. В этом году конкурс состоял из 5 номинаций: «Менеджер года», «Специалист года», «Рабочий года», «Мастер года» и «Перспектива года». «Золотые кадры» - отличная традиция в кадровой политике Концерна и наилучший способ мотивации персонала.

Одним словом, Концерн и его производственные площадки не стоят на месте. На них кипит бурная жизнь. Серьезное внимание уделяется инновационным подходам, модернизации производства, внедрению новых технологий и т. д. Так, Концерн инвестирует в научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы. В частности, вливания в КЗК в НИОКР и модернизацию составили около 160 млн. рублей. Их основная часть пошла на разработку новых моделей и подготовку к серийному производству комбайнов «Енисей-960» и «Енисей-324». В будущем году затраты на

НАША СПРАВКА

ОАО «Агромашхолдинг» предлагает на рынок продукцию предприятий, входящих в Концерн «Тракторные заводы»: ОАО «ПО «Красноярский завод комбайнов» (КЗК), ОАО «ПО «Алтайский моторный завод» (АМЗ), ОАО «Владимирский моторо-тракторный завод» (ВМТЗ), ОАО «Липецкий трактор» (ЛП) и Группы компаний «Волгоградский тракторный завод» (ВГТЗ). За 4 года холдинг прошел большой путь по консолидации машино- и двигателестроительных активов, период реструктуризации производств рассчитан на выпуск десятков тысяч единиц техники. Сегодня доля ОАО «Агромашхолдинг» на рынке отечественной сельхозтехники составляет 42%.

Как в филиалах, так и на производственных площадках ОАО «Агромашхолдинг» сформированы эффективные команды менеджеров. Разработаны и внедряются новые модели двигателей, образцы техники. Консолидация активов позволяет не только снизить себестоимость продукции, но и реализовать основные принципы Концерна «Тракторные заводы»: отсутствие внутренней конкуренции среди производителей, максимальная кооперация.

Продукция холдинга - лучшие по экономической эффективности применения отечественные модели машин и оборудования:

- зерноуборочные комбайны «Енисей»;
- сельскохозяйственные трактора ДТ, ВТ, ВТЗ, ЛТЗ;
- жатвенные части и уборочное оборудование;
- дизельные двигатели АМЗ, ВМТЗ.

НИОКР возрастут, поскольку запланирован запуск трех экспериментальных моделей «Енисей-334» и фавора для лесной отрасли.

В 2008 году планируется создать первое сборочное производство техники за границей: в Индии и Украине - тракторов, в Казахстане - комбайнов.

Кроме того, Концерн планирует обеспечить отечественный рынок модельным рядом конкурентоспособных колесных фронтальных погрузчиков грузоподъемностью 3, 4, 5, 6, 8, 10, 12, 20 и 25 тонн, с высокими техническими характеристиками. К 2012 году объем их выпуска возрастет до 10 тысяч единиц. Запланировано создание и освоение полной линейки колесных тракторов тяговых классов от 0,2 до 6, мощностью от 12 до 350 л. с. Будет продолжаться серийное производство зерноуборочного комбайна класса 4 - «Енисей-960» и кормоуборочного - «Енисей-324». В этом же году начаты испытания зерноуборочного комбайна класса 5 «Енисей-970». В числе перспективных проектов Концерна и создание нового отечественного двигателя и новых трансмиссий.

ЗАДАЧИ, стоящие перед подразделением и заводами Концерна на ближайшие годы, довольно амбициозны, но выполнимы. Именно от их слаженной работы зависит техническая оснащенность отраслей народного хозяйства, особенно агропромышленного комплекса, от которого зависит продовольственная безопасность страны и укрепление благосостояния населения. Помощь отечественным аграриям в эффективном и качественном обновлении машино-тракторного и комбайнового парка призвано российское сельхозмашиностроение, в том числе крупнейшее предприятие отрасли - ОАО «Агромашхолдинг».

А. ВЕРТЕЛЕС



ПАРТНЕРСТВО С ЛИДЕРОМ

«Сингента» в Ставрополье

Завершился очередной сельскохозяйственный год. Для Ставропольского края он вновь оказался удачным в выращивании основных сельскохозяйственных культур. Получены рекордные урожаи качественной продукции зерновых, сахарной свеклы, кукурузы, винограда, плодовых и других культур.

Коллектив Ставропольского филиала агрохимической компании «Сингента» ведет свою производственную деятельность на территории Ставропольского края, республик Дагестан, Кабардино-Балкария, Карачаево-Черкесия, Северная Осетия. Пашня общей площадью более 5 млн. 300 тыс. га обрабатывается тружениками 1,5 тыс. сельхозпредприятий и десятков тысяч фермерских хозяйств. Здесь возделывается более 2,5 млн. га зерновых, 30 тыс. га виноградников, свыше 30 тыс. га плодовых насаждений, значительные площади заняты под сахарной свеклой, кукурузой, подсолнечником и многими другими культурами.

Определяющий вклад в технологический процесс выращивания этих культур ежегодно вносят коллективы филиала и научно-производственных и сельскохозяйственных партнеров компании. Особое внимание уделяется технологическому обучению, качественной подготовке и проведению «дней поля» «Сингенты», демонстрационным семинарам-совещаниям. За сезон на высоком уровне проходят десятки краевых и районных занятий по вопросам технологии применения препаратов при выращивании основных сельскохозяйственных культур. Для оперативного обеспечения сельхозпотребителей региона препаратами компании на территории края организованы и работают два региональных склада (г. Зеленокумск и г. Ставрополь).

Всё это способствует получению высоких урожаев различных сельскохозяйственных культур.

В 2007 году в Ставрополье намолочено более 7 миллионов тонн качественного зерна. Урожайность по зерновым культурам, несмотря на сложные почвенно-климатические условия, в сельхозпредприятиях составила 34,6 ц/га. Значительные результаты достигнуты фермерскими хозяйствами края, валовой сбор зерновых культур составил 1149 тыс. тонн при средней урожайности 30,0 ц/га. Урожайность в сельхозпредприятиях, использующих системы защиты компании, значительно превышает средние краевые показатели.

Урожайность озимой пшеницы в СПК «Колхоз «Терновский» Труновского района – 42,0 ц/га при валовом сборе 55 тыс. тонн; урожайность озимого ячменя в колхозе имени Ворошилова Труновского района – 50,0 ц/га; в колхозе им. 1 Мая Новоселицкого района урожайность составила 44,0 ц/га при валовом сборе 33 тыс. тонн, урожайность сахарной свеклы в СПК колхозе-племзаводе им. Чапаева Кочубовского района составила 546 ц/га на площади 1611 га, урожайность винограда в ЗАО «Прасковейское» Буденновского района – 104,7 ц/га, валовой сбор – 3723,9 тонны.

Использование систем защиты виноградной лозы в хозяйствах Республики Дагестан позволило получить высокие урожаи винограда: ГУП «Кировский» Каякентского района – 171 ц/га, ГУП «Комсомольский» Кайтагского района – 100 ц/га, ГУП «Аксаи» Хасавюртовского района – 90 ц/га.

Получены высокие урожаи плодовых культур в Кабардино-Балкарской республике: племсовхоз «Кенже» – 280 ц/га, КФХ «Морзох» – 256 ц/га, КФХ «Саид-Нур» – 215 ц/га.

Тесно сотрудничая с сельскохозяйственными предприятиями, научными и дилерскими организациями, структурами агропромышленного комплекса края и республик, филиал ООО «Сингента» в городе Ставрополе в течение последних десяти лет стал одним из основных поставщиков сельхозпредприятий региона

Компания «Сингента» в этом номере «Агропромышленной газеты юга России» с удовольствием сообщает об итогах своей работы в регионе.

В завершение сезона хочется сказать слова благодарности всем людям, причастным к нашей совместной деятельности, за честное и добросовестное партнерство. Всю работу текущего года коллектив компании посвятил именно развитию и укреплению партнерских отношений с различными категориями своих клиентов.

Прежде всего это, конечно, земледельцы всех форм собственности, ради которых мы все и работаем, выбравшие для своего производства средства защиты растений и семена компании «Сингента». А таких немало, ведь каждая четвертая тонна (в денежном исчислении) примененных в регионе средств защиты растений - производства компании, более 40% площадей подсолнечника засеивается ее высокопродуктивными гибридами, огромный спрос на семена сахарной свеклы, кукурузы, овощных культур.

И все это - «Сингента», и все - для покупателей лучшего региона России - юга! Особенно приятно осознавать причастность к тому, что выбранные вами препараты и семена сработали надежно, позволив подавляющему большинству наших партнеров получить дополнительную урожайность и, соответственно, прибыль. А ведь это был год испытаний на прочность, когда жесточайшая засуха и жара могли свести на нет все усилия целых коллективов и поставить на грань разорения многие хозяйства. Однако мы все выстояли, и никто не пожалел о, казалось бы, «выброшенных на ветер деньгах», применив технологии, рекомендованные специалистами «Сингенты». Именно там, где применялись высокоэффективные препараты, получен максимально возможный в этих условиях урожай и высокое качество продукции.

Особая благодарность еще и за то, что мы получили 100%-ный расчет за предоставленные нашим партнерам отсрочки платежей, а их объем огромен и превышает миллиард рублей. Все это свидетельствует о взаимном доверии компании и покупателя и делает возможным со-

Коллектив компании «Сингента» в наступающем Новом году желает всем земледельцам и партнерам по бизнесу успехов, высоких урожаев, хороших цен на производимую продукцию и личного благосостояния!

сертифицированных средств защиты растений с одновременным внедрением в производство новых разработок и их надежным партнером в выращивании сельскохозяйственных культур.

Особое внимание сотрудниками филиала уделяется демонстрационным испытаниям и внедрению новых рентабельных систем защиты растений компании. Основными базовыми полями, где проводятся «дни поля», «дни винограда», «дни сада» компании с участием ведущих специалистов и ученых агропромышленного комплекса региона, являются:

- в Ставрополье - производственные участки хозяйств Труновского района: колхоз им. Ворошилова, СПК «Колхоз «Терновский», СПК «Мелиоратор»;

- в Республике Дагестан - ГУП «Аксаи» Хасавюртовского района, ЗАО им. Ш. Алиева Дербентского района, Дербентская селекционная опытная станция виноградарства и овощеводства;

- в Кабардино-Балкарской республике - ОПХ Северо-Кавказского научно-исследовательского института торного и предгорного садоводства, племсовхоз «Кенже», г. Нальчик.

В текущем году во всех этих мероприятиях участвовало более 2500 специалистов АПК региона. Для оперативной помощи сельхозтоваропроизводителям в регионе работает сеть постоянно действующих учебно-консультационных пунктов, проходят заседания экспертных советов по отработке зональных технологий применения препаратов компании. Для координации совместной деятельности при филиале создан технологический совет с участием руководителей и ведущих специалистов передовых сельхозпредприятий, дилерских и научных организаций, станций защиты растений.

Коллектив филиала - бесценный участник всех 8 международных агропромышленных выставок «АГРОУНИВЕРСАЛ», ежегодно награждался дипломами высшей степени. В 2004 году за внедрение высокоэффективных систем защиты сельскохозяйственных культур Ставропольский филиал награжден знаком «Серебряный орден «Отличник качества Ставрополья», а в 2005-м - знаком «Золотой

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ syngenta

здание еще более удобных для крестьян методов работы с применением самых прогрессивных и льготных форм кредитования.

Качество товара является главным критерием, и в этом вопросе особенно важным является выбор добросовестных поставщиков. Компания «Сингента» имеет хорошо развитую сеть официальных дилеров и гарантирует, что, приобретая товар только у этой категории, можно рассчитывать на оригинальные препараты или семена. Носить имя официального дилера компании «Сингента» не только почетно, но и ответственно, ведь мы не работаем только продавцами товара, а ставим задачу оказывать комплекс услуг для села. Практически все дилеры, работающие в регионе, именно так и работают, поставляя средства защиты растений, семена, удобрения и, главное, обеспечивая консультациями в выборе технологических приемов.

Хочется выразить благодарность и большому корпусу ученых из различных учебных и научно-исследовательских институтов, сотрудничающих с компанией «Сингента», так как часто именно их мнение является определяющим в выборе прогрессивных технологий. Неразрывная связь сотрудников компании и специалистов краевых, областных и районных станций защиты растений. Всем известно, что мнение этих экспертов всегда было весомым, и их вклад в урожай региона трудно переоценить.

С уважением
Сергей ГРОШЕВ,
региональный
директор
ООО «Сингента»



орден «Отличник качества Ставрополья».

В регионе создан большой дружный коллектив, в котором уже более десяти лет поддерживаются добропорядочные, взаимовыгодные и доверительные отношения. Это коллективы дилерских организаций - ООО «Научно-технический сервис» (руководитель В. Я. Хотулев), ОАО «Ремсельмаш» (Ю. В. Букреев), ЗАО «Фонд Экономического Содействия» (С. В. Самойлов), ООО «Ставропольагросервис» (Т. А. Аджиахметов), КФХ «Каббалкагрохим» (Р. Б. Шанков). А также передовые хозяйства края, входящие в элиту АПК Российской Федерации: СПК «Колхоз «Терновский» (руководитель Герой Труда Ставрополья И. А. Богачев), колхоз имени Ворошилова (заслуженный работник сельского хозяйства Р. В. И. Свиридов), СПК «Мелиоратор» (заслуженный работник сельского хозяйства Р. В. И. Жолобов) и многие другие.

Профессионализм, трудолюбие и слаженное сотрудничество в области внедрения и применения систем защиты растений компании «Сингента» позволяют всем партнерам из года в год стабильно добиваться высоких производственных показателей.

Мнения руководителей

И. А. БОГАЧЕВ, председатель СПК «Колхоз «Терновский»:

- Работая с фирмой «Сингента», мы на 100% уверены в качестве препаратов. Поэтому, естественно, отдаем предпочтение нашему надежному партнеру. Сложившиеся отношения с фирмой позволяют нам на протяжении многих лет получать высококачественное зерно, большие урожаи свеклы, сои, подсолнечника и других сельскохозяйственных культур.

В. И. СВИРИДОВ, председатель колхоза имени Ворошилова:

- Внедрение на полях нашего хозяйства в течение многих лет систем защиты компании «Сингента» на зерновых, технических и других культурах способствует получению стабильного качественного урожая. Компания с завидным постоянством проводит обучение наших специалистов, помогает им разобраться во всех тонкостях применения препаратов. Наш коллектив с удовольствием работает с фирмой. Можно сказать, что это пример цивилизованного отношения к работе, когда договорные условия выполняются в полном объеме, в оговоренные сроки, с учетом экономических интересов

колхоза, а качество препаратов выше всяких похвал.

В. И. ЖОЛОбОВ, председатель СПК «Мелиоратор»:

- Мы рады, что на сегодняшний день взаимовыгодное сотрудничество с компанией «Сингента» стало традицией. Ежегодно на базе нашего хозяйства специалисты фирмы проводят обучение не только нашего персонала, но и сотрудников других сельхозпредприятий края, тем самым внося значимый вклад в развитие АПК Ставрополья.

В. Я. ХОТУЛЕВ, генеральный директор ООО фирмы «НТС»:

- Мы на рынке агрохимического обеспечения сельскохозяйственного производства работаем уже 15 лет и более 10 из них сотрудничаем с компанией «Сингента». Внедряем препараты фирмы на значительной территории региона, и ни разу не было случая нареканий или претензий в отношении качества поставляемых препаратов со стороны наших постоянных клиентов. Большинство препаратов, предлагаемых фирмой «Сингента», заняли достойное место в технологическом процессе выращивания различных сельскохозяйственных культур.

А. К. АДЖИАХМЕТОВ, директор Ставропольского филиала ООО «Сингента»:

Использование систем защиты компании «Сингента» определяет эффективность сельскохозяйственного производства в регионе. Из года в год укрепляется доверие к технологической политике компании, что сказывается на ежегодном увеличении использования препаратов фирмы.

От всей души поздравляю всех тружеников АПК региона с достигнутыми результатами в этом непростом сельскохозяйственном году. Особая признательность - коллективам сельхозпредприятий, дилерских организаций, министерств сельского хозяйства, сотрудникам станций защиты растений, научным учреждениям за широкое внедрение систем защиты компании «Сингента». Поздравляю всех с наступающими новогодними праздниками. Желаю крепкого здоровья, счастья, достойного благосостояния, мира и исполнения всех желаний. Пусть Новый год принесет стабильность в производство, удачу и благополучие.



Коллектив Ставропольского филиала «Сингенты»

ПУТЬ К УСПЕХУ

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ **syngenta**

...в Ростовской области

2007-й для филиала компании «Сингента» в Ростовской области стал годом становления его молодого коллектива. Сотрудниками филиала проведена серьезная работа по продвижению продукции компании, укреплены связи с дилерской сетью, определены главные направления в работе с конечным потребителем. В результате каждый четвертый литр примененного в области препарата стал «сингентовским», и это обязывает нас продолжить работу по развитию партнерских отношений.

Основным каналом поставок препаратов «Сингенты» в Ростовской области является сеть официальных дилеров, которые являются и гарантией высокого качества продукции компании, и обеспечивают сервис: консультации, доставку и приемлемые условия реализации товара. Однако это не мешает и хозяйствам оказывать в ранге партнеров «Сингенты». Достаточно лишь покупать качественные швейцарские препараты, а еще лучше, применять системы защиты, которые рекомендует компания «Сингента». Причем не имеет значения, сколько у хозяйства земли: качественная «химия» окупит себя и на ста, и на тысячах гектарах.

Примером долголетнего сотрудничества с компанией «Сингента» в Ростовской области служит ЗАО «Кировский конный завод» Целинского района. Главный агроном хозяйства В. Ю. Сивашов не только применяет на значительной площади рекомендованные компанией «Сингента» схемы защиты, но и не прочь поэкспериментировать с препаратами и поделиться результатами с окружающими.



В. Ю. Сивашов показывает, как надо выращивать подсолнечник в Ростовской области, менеджеру по масличным культурам П. А. Шнейдеру (г. Москва)

В 2006 году в этом хозяйстве на производственных посевах на площади 1000 га под посев подсолнечника применили баковую смесь почвенного гербицида Гезагард, КС 1 л/га с традиционным препаратом. Применение баковой смеси гербицидов позволило расширить спектр подавляемых сорняков, снизить экологическую нагрузку на окружающую среду и риск неблагоприятного воздействия на подсолнечник каждого из действующих веществ гербицидов.

В 2007 году данную смесь хозяйства применило уже на 2000 га посевов подсолнечника (результат действия виден на фото).

Другим примером, пусть не долголетнего, но очень плотного сотрудничества, может стать ОАО «Приморский» Азовского района.

Хозяйство приобрело препараты компании «Сингента» через ООО «Агрохим-Авиа» по весьма удобной вексельной схеме. «Сингента», в свою очередь, обеспечила техническое сопровождение. В ОАО «Приморский» применили предложенную «Сингентой» схему защиты пшеницы, кукурузы и подсолнечника. Это позволило даже в трудном для сельхозпроизводителей 2007 году получить достойный урожай.

Кроме того, на базе хозяйства был проведен «день поля», на котором агрономы из многих хозяйств Ростовской области осмотрели демонстрационные и производственные посевы, обменялись мнениями и опытом.

А главным итогом партнерства с ОАО «Приморский» будет сотрудничество по той же схеме и в 2008

На демонстрационном посеве на одних и тех же гибридах Круйзер обеспечил значительную прибавку урожая (ц/га)

Мучо	46,5	Пеликан	31,6
Мучо (Круйзер)	49,7	Пеликан (Круйзер)	40,5
Окситан	30,6	Циско	34,6
Окситан (Круйзер)	36,6	Циско (Круйзер)	48,5

году, которое, по сути, уже началось с севоимой пшеницы и применением протравителей компании «Сингента» Максим, Дивиденд Стар, Круйзер.

Партнерство с «Сингентой» может начаться не только со средств защиты растений, но и с семян. Демонстрационные посевы гибридов подсолнечника и кукурузы в ООО «Антарес» показали, что может сделать союз качественных семян и «химии». Ярким примером в 2007 году была обработка семян пропашных препаратов Круйзер.

Несмотря на то что год для кукурузы был в целом неблагоприятный, за счет «Вигор-эффекта» Круйзера по разным гибридам получена прибавка от 1 до 14 ц/га. На 2008 год в хозяйствах ООО «Антарес» планируется высевать на всей площади семена, обработанные Круйзером.

Отличные результаты получены и на полях кукурузы, обработанных

препаратами Милагро с Банвелом, в агрохолдинге «Топаз», являющемся давним партнером компании «Сингента», а применение гербицида Ураган Форте позволило быстро и эффективно очистить вновь приобретенные земли от злостных сорняков.

Остались довольны системами защиты «Сингенты» и садоводы Ростовской области. Так, в хозяйствах «Новобатайская», «Красный сад» и «Глоды Приазовья» в засушливых условиях текущего сезона получен не только отличный урожай плодов, но и прекрасная товарность продукции, что обеспечило хорошую доходность отрасли.

Коллектив Ростовского филиала благодарит всех своих партнеров за плодотворное сотрудничество. Желаем в Новом году еще больших успехов и финансовых результатов.



На одном из «дней поля»

...на Кубани

ОАО КСП «Светлогорское» сотрудничает с фирмой «Сингента» на протяжении более 10 лет. Совместная работа началась с применения препарата Скор®, который хорошо себя зарекомендовал в борьбе с паршой яблони. Постепенно в хозяйстве начали применять Инсегар® и Матч® для защиты плодовых насаждений от вредителей.

Начиная с 2002 года в системе защитных мероприятий ассортимент препаратов фирмы «Сингента» значительно расширился. В ранневесенний период двукратно начали применять препарат Хорус® с нормой 0,2 кг/га, Топаз® – 0,4 л/га, четырежды Скор® с нормой 0,2 л/га. На базе хозяйства неоднократно закладывались опыты по испытанию новых препаратов, таких как Браво® и Люфокс®, проводились семинары по измерению объема кроны и калибровке опрыскивателей, где принимали участие представители Краснодарского, Ставропольского краев и Волгоградской области под руководством ученых из Швейцарии.

В 2007 году хозяйство заключило с дистрибьюторами договоры на поставку препаратов «Сингенты» Хорус®, Скор®, Топаз®, Матч®, Вертимек®, Инсегар®, Каратэ Зеон® на общую сумму более 6,8 миллиона рублей.

С учетом многих лет работы со специалистами фирмы «Сингента» особую благодарность хочется выразить Сергею Владимировичу Грошеву, управляющему по региону Юг, Сергею Ивановичу Кирбину, директору по маркетингу территории «Юг», Валерию Михайловичу Крутову, директору филиала в г. Краснодаре, Сергею Павловичу Белошапкину, руководителю группы специальных культур, Дмитрию Евгеньевичу Кузнецову, менеджеру по плодовым культурам и виноградарям, за квалифицированную помощь в области применения средств защиты растений фирмы «Сингента».

Благодаря хорошей эффективности препаратов, которые позволяют получить отличное качество плодов, ОАО КСП «Светлогорское» намерено и в дальнейшем сотрудничать с фирмой «Сингента». В 2008 году хозяйство планирует закупить препараты фирмы на общую сумму свыше 7,0 миллиона рублей.

В. ЯРМОШУК,
главный агроном ОАО КСП «Светлогорское»,
А. УЛЬЯНИЧ,
агроном-энтомолог ОАО КСП «Светлогорское»



Осмотр производственных опытов в ЗАО «Победа» - давнем партнере компании «Сингента»

Фирма «Сингента» уже более 10 лет активно и плодотворно работает на виноградниках Темрюкского района. Принцип фирмы – работать только с дистрибьюторами, при этом на первом месте – ответственность за качество предлагаемых пестицидов, детальное обучение технологиям их применения.

На рынке района присутствует много фирм, но такого высокого внимания к конечным результатам применения рекомендованных препаратов не проявляет ни одна из них. Ежегодно в августе «Сингента» проводит на виноградниках Темрюкского района «дни поля» с демонстрацией полученных результатов применения пестицидов в конкретных условиях. По инициативе фирмы в разных зонах выставлены автоматические метеостанции марки iMetos IMT 200 (компания Pessl Instruments GmbH), позволяющие точнее прогнозировать развитие вредителей и болезней различных сельскохозяйственных культур.

В апреле 2007 г. на базе ЗАО «Победа» Темрюкского района фирма «Сингента» организовала обучение инженеров и виноградарей по настройке и калибровке опрыскивающей техники с привлечением специалистов из Швейцарии. В результате учебы мы убедились в том, насколько возможно экономить расход воды, пестицидов и, самое главное, повысить качество опрыскивания. Ежегодно фирма привлекает ученых из стран Европы для обучения наших виноградарей высоким технологиям выращивания культур и защите от вредителей и болезней.

Представители фирмы заранее знакомят в полевых условиях с перспективными пестицидами, которые она планирует зарегистрировать в России для применения на виноградной лозе в ближайшие годы. Внедрение в производство рекомендованных фирмой технологий позволяет ежегодно получать в районе высокий и качественный урожай винограда.

В. СОКИРКИН,
начальник райСтЗР «Темрюкская»,
Е. СОКИРКИНА,
зав. лабораторией прогнозов райСтЗР «Темрюкская»

«Сингента» и наука едины

С фирмой «Сингента» ГНУ СКЗНИИСиВ Россельхозакадемии работает с 1991 года. За эти годы центр защиты провел испытания практически всех средств защиты фирмы, рекомендуемых на плодово-ягодных культурах.

В 2007 году продолжены работы по испытанию схем, основанных на препаратах фирмы. Включение фунгицидов Хорус®, Скор®, Топаз®, Тиовит Джет® и Браво® (опытный участок в ОПХ «Центральное») в системы защиты яблони позволило обеспечить стабильную и высокоэффективную защиту от парши и мучнистой росы и снизить риск возникновения резистентности у возбудителей этих заболеваний к фунгицидам. Инсектициды Инсегар®, Матч® и Каратэ Зеон® (опытный участок в ОПХ «Центральное») показали высокую биологическую эффективность (96,5–98,9%) при высокой численности яблонной плодовой жоржки на контрольном участке (повреждения до 21,5% в среднем урожае и до 82% в падалице). Системный инсектицид Актара® показал высокую эффективность против сосущих вредителей на яблоне (медяница, тли, галлицы и пр.). Новый инсектоакарицид Вертимек® в 2007 году успешно контролировал на опытном участке высокую численность растительноядных клещей и минирующих молей. Многократные обработки препаратами фирмы не вызвали фитотоксичности.

За последние годы в нашей совместной работе появились новые традиции – проведение научно-практических семинаров в виде «дней сада», в которых участвуют руководители края, специалисты районных СтЗР, специализированных хозяйств и ведущие ученые Северного Кавказа. На таких практических семинарах каждый раз собирается свыше 100 агрономов по защите растений и организаторов производства плодов, которым демонстрируются результаты полевых опытов по применению новейших средств, технологий и методов защиты плодовых культур. Результаты совместной работы и ее наиболее актуальные аспекты сотрудники фирмы обсуждают за круглым столом со специалистами института. Такая согласованная работа с коллегами с учетом частых неблагоприятных погодных условий, организационной и экологической неразберихи позволяет сохранить и улучшить садоводство края.

На «дне сада»

М. ПОДГОРНАЯ,
зав. центром защиты плодовых и ягодных растений СКЗНИИСиВ, г. Краснодар, к. б. н.

Сотрудники центра сердечно поздравляют фирму «Сингента» с Новым 2008 годом и Рождеством! Желаем прекрасного настроения, улыбок, удачи в реализации творческих планов, успехов во всех делах и начинаниях!

МИРОВОЙ ЛИДЕР

Корпорация AGCO вот уже в третий раз организует тематические поездки для своих клиентов на заводы по производству техники. Так, с 26 ноября по 1 декабря в очередной раз группа клиентов, приглашенных в поездку на заводы «MASSEY FERGUSON», побывала на комбайновом заводе корпорации AGCO по производству комбайнов Massey Ferguson в г. Хесстон и заводе Sunflower по производству техники для обработки почвы в г. Белойт. Группа состояла из руководителей фермерских хозяйств и крупных агропромышленных холдингов России и Украины - клиентов дистрибьюторов AGCO, таких как «АМАКО», «Открытый мир», «Мантрак Восток», «Русское поле». В рамках визита клиенты посетили заводы, осмотрели промышленные площадки, ознакомились с производственным процессом, а также посетили американские фермерские хозяйства для обмена опытом.

В интервью нашей газете клиенты корпорации AGCO поделились впечатлениями от визита на заводы-производители и высказали свое мнение об использовании сельхозтехники AGCO.



WELCOME TO AGCO, или ГОСТЕПРИИМСТВО ПО-АМЕРИКАНСКИ

Аслан КАРАКОТОВ, президент группы компаний «Северо-Кавказский ЕвроХим» Ставропольского края:

- Наш агрохолдинг владеет 220 тыс. га сельхозугодий в 14 хозяйствах Ставропольского края. Мы не боимся экспериментировать и сегодня являемся одной из крупнейших компаний, применяющих на огромной территории нулевые технологии обработки почвы.

Для обработки почвы и уборки урожая мы используем тракторы и комбайны Massey Ferguson и дисковые бороны Sunflower. Выбрали эту технику по соотношению «цена - качество» при помощи дистрибьютора AGCO в Южном федеральном округе - краснодарского филиала компании «АМАКО». Это эффективные энергонасыщенные машины, которые прекрасно вписались в применяемую у нас систему земледелия.

В наших планах дальнейшее развитие предприятия, а значит, возникнет необходимость дополнительного приобретения современной техники. Организованная корпорацией AGCO

поездка в Северную Америку, где производятся интересные для нас машины, пришлась очень кстати.

Я и другие участники поездки с большим интересом ознакомились с американскими заводами. Несмотря на стандартное для завода оснащение: станки с лазерной раскройкой металла, токарное и фрезерное оборудование, сварочные роботы и автоматизированные покраски, - отношение к делу и к качеству конечного продукта во многом выигрывает. Это достигается за счет четкой организации производственного процесса и системы контроля качества. Серьезный подход к производству комплектующих и качественной сборке убедили нас в продолжении сотрудничества с AGCO и приобретении сельхозмашин этой корпорации.

На фоне положительного эффекта от поездки хочу сказать о наших делах, российских. Мы тесно сотрудничаем с компанией «АМАКО», которая поставила нам эти машины, хорошо знаем ее генерального директора В. Е. Скоцкича и руководителя краснодарского филиала И. В. Мячина как высококлассных

профессионалов. Благодаря им и специалистам возглавляемых ими структур из года в год крепнет авторитет компании. Они дорожат сотрудничеством с нашим холдингом, стремясь найти взаимопонимание в любых вопросах. Очень хочется пожелать дальнейшего развития филиалов дистрибьюторов. В Ставрополе желательно иметь собственный филиал дистрибьютора, который мог бы, например, обеспечить своевременный и качественный сервис. Мы в этом очень заинтересованы.

Конечно, организация поездок за рубеж на предприятия, где производится техника, современная форма работы AGCO со своими клиентами, имеет большое значение. Ведь одним из решающих факторов при покупке техники является знание, так сказать, ее истоков: где техника производится, т. е. знакомство с самим производством и технологическим процессом. При правильной организации поездок они помогут аграриям не только сделать выбор, но и в процессе общения установить более плотные контакты с сотрудниками корпорации и ее дистрибьюторами. Безусловно, такие мероприятия нужны.

Павел ГОГЛЕВ, директор СПК «Монза» Вологодской области:

- Основное направление в нашем хозяйстве - производство мясо-молочной продукции. Из 1100 голов крупного рогатого скота 520 коров. Готовимся к строительству фермы на 400 голов дойного стада для выращивания по технологии беспривязного содержания.

Второе направление нашей деятельности - растениеводство. Площадь пашни - 1000 га, при этом год от года прибавляем по 100 - 150 га. Сегодня на этих площадях выращиваем

ячмень, овес, пшеницу. Планируем «дорастить» до 1500 га под зерновыми и применять при их возделывании ресурсосберегающие технологии. Пока же находимся на начальной стадии - выравниваем поля.

Нововведения в сельхозпроизводстве подразумевают и обновление машинно-тракторного парка. Двадцать лет подряд в хозяйстве сеяли и пахали на старых, советских машинах, которые уже не соответствовали запросам современного агробизнеса. Я руководил хозяйством последние три года, и все это время мы ведем модерни-

зацию. В последнее время из почвообрабатывающей техники у нас появились новые плуги, разбрасыватели удобрений, 6-метровые сеялки и культиваторы от ведущих мировых производителей, а также современные комбайны и опрыскиватели российского производства. В ближайшие пять лет мы будем продолжать обновлять машинно-тракторный парк и постепенно приобретать более производительные машины, в том числе производства AGCO.

Наше сотрудничество с этой корпорацией началось в рамках «дня поля», прошедшего в Вологодской области в июне 2007 года, в котором принимал участие дистрибьютор AGCO - компания «Русское поле» и демонстрировалась в поле тракторы Massey Ferguson. У нас в Вологодской области постоянно работает вологодский филиал «Русского поля», и могу

сказать, что мы довольны нашей совместной работой.

Вопрос о приобретении сельхозмашин AGCO окончательно решился после посещения заводов американской корпорации, где мы вместе с руководителями других российских хозяйств ознакомились с производственным процессом, а позже с опытом использования техники местными фермерами. О преимуществах этой техники нам рассказали конструкторы и инженеры предприятия, а также украинские коллеги, которые давно ее освоили.

Эта сельхозтехника выигрывает по многим параметрам: создана для применения в новейших сельскохозяйственных технологиях, отличается высокими показателями качества, производительности и экономии. А самое главное для нас - прекрасно работает на каменистой почве.

НАША СПРАВКА

На заводе в г. Хесстон (США) производят роторные комбайны серии 9000. Эти высокопроизводительные машины успешно работают на полях Америки, Европы, Африки и Австралии. Три мощных комбайна - MF 9690, MF 9790 и MF 9895 - были разработаны для достижения максимальной производительности и качества уборки. Конструкция комбайнов серии 9000 проста, а во избежание трения и преждевременного износа предусматривает меньшее количество движущихся деталей. Новый комбайн MF 9895 - это альтернативное решение в технологии уборки урожая. Он разработан специально для крупных фермерских хозяйств и может убирать широкий спектр культур, легко справляясь с работой в любых условиях и с минимальными потерями.

Уже на протяжении более 50 лет комбайны Massey Ferguson собирают урожай во всех уголках света. Их конструкции непрерывно совершенствуются заводами-производителями, эти машины всегда остаются техникой для настоящих профессионалов. Не важно, где вы находитесь и какую сельхозкультуру выращиваете, среди комбайнов Massey Ferguson найдется тот, который подойдет именно вам. Производство комбайнов Massey Ferguson осуществляется на многих заводах по всему миру. Один из самых больших находится в Бразилии (Санта Роза). Этот завод выпускает три модели наиболее простых в обслуживании и дешевых в эксплуатации комбайнов для потребителей Южной Америки, Африки, Ближнего Востока и Восточной Европы. Италия - место производства комбайнов средней производительности Activa и Beta. Эти модели успешно сочетают в себе надежность конструкции, отвечающей всем современным технологическим требованиям, с простотой эксплуатации и обслуживания. Производство данных комбайнов ориентировано на европейских фермеров и подрядчиков среднего звена.

Завод Sunflower основан в 1945 г. в городе Белойт (США). Его площадь 164 500 м². На производстве различных моделей техники для предпосевной и основной обработки почвы трудятся 240 сотрудников.

Культиваторы серии 5000 производства Sunflower дают возможность обработать большую площадь под посев, подготавливая высококачественное семенное ложе. Не требующие технического обслуживания системы подбоя опускания и шарнирные соединения боковых секций не только не нуждаются в ежедневной смазке, но и снижают износ деталей.

Культиваторы для предпосевной обработки 6000-й серии производства Sunflower выполняют дискование, измельчают грунт, улучшая его состояние, и заделывают пожнивные остатки, полностью подготавливая почву для посевных работ.

Прицепные катки серии 7200 являются эффективным оборудованием для подготовки семенного ложа непосредственно перед посевом. Катки типа Chevron диаметром 43 см прикатывают почву и выравнивают поверхность поля, равномерно распределяя по ней растительные остатки. Так что при посеве семена будут в хорошем контакте с грунтом.

Дисковая стерневая сеялка Sunflower 9000 - идеальное оборудование для пастбищ, требующих переосаждения вследствие засухи или чрезмерного выпаса скота. Надежные и компактные, они уверенно справляются со всеми задачами как при традиционной, так и при нулевой технологии обработки грунта и прекрасно подходят для использования в небольших фермерских хозяйствах.

Sunflower разработала серию навесных универсальных зерновых сеялок 9412, которые на сегодняшний день являются единственным навесным оборудованием для посева по полной технологии No-Till. А пневматические сеялки 9000-й серии являются самыми точными на рынке аналогичных машин.

Александр СИВЦЕВ, генеральный директор ООО «Спасская нива» и КФХ «А. А. Сивцев» Курской области:

- В КФХ «А. А. Сивцев» площадь пашни 600 га, в «Спасской ниве» - 2700 га. Выращиваем сахарную свеклу, пшеницу, ячмень, гречиху, кукурузу на зерно и другие сельхозкультуры. Помимо этого у нас развивается животноводство. В растениеводстве до недавнего времени применяли традиционные технологии. С этого года проводим эксперимент с применением ресурсосберегающих технологий.

С корпорацией AGCO сотрудничаем через местную фирму «Открытый мир», которая в этом году стала ее дистрибьютором. Сотрудники фирмы подбирают необходимые нам сельхозмашины и проводят консультации.

Во время визита я еще раз убедился, что все гениальное просто. Специалисты завода рассказали нам об особенностях сборки и технических характеристиках сельхозтехники, которые я взял на заметку.

Наше сотрудничество с AGCO только началось, поэтому, учитывая цену вопроса, мы будем еще присматриваться к продукции корпорации. И эта поездка, несомненно, пойдет в актив. На сегодняшний день готовы заключить договор на приобретение пресс-подборщика.

Поездка помогла также наладить дружеские отношения с другими ее участниками. Теперь мы будем поддерживать контакты, обмениваться опытом и актуальной информацией, так сказать, с разных концов нашей необъятной страны.

А. ВЕРТЕЛЕС,
А. ШЕВЧЕНКО



Дорогие российские аграрии, друзья,
коллеги, партнеры!

Корпорация AGCO поздравляет вас с наступающим Новым 2008 годом и Рождеством! Мы благодарны за ваше доверие и преданность, совместную работу, наш общий успех.

Желаем вам здоровья, дальнейших успехов в бизнесе, прибыли в делах, семейного благополучия и процветания.

«САДЫ УКРАИНЫ» В РУССКОМ ПОЛЕ

И будет сад!

«Сады Украины» появились семнадцать лет назад. На 250 гектарах земли в Никопольском районе Днепропетровской области действительно был разбит фруктовый сад. Производство редких сортов саженцев груш, персиков и яблок стало первым направлением деятельности молодой компании.

Вместе с побегами «Сады» окрепли и вышли на новый виток развития, расширив посевные площади и обретя партнеров среди европейских семенных компаний.

Сейчас в основе гибридов компании - материнские и отцовские формы украинской и сербской селекции. Уже несколько лет «Сады Украины» плотно сотрудничают с Научно-исследовательским институтом полеводства и овощеводства г. Нови Сад (Сербия), выращивая на своих полях гибриды, созданные сербскими учеными, постоянно обмениваясь опытом, полученным в ходе испытаний посевного материала родительских линий института. Специалисты фирмы и ученые добиваются создания новых оптимальных выразительных гибридов и совершенствования уже существующих.

- Мы считаем, наш продукт - высококачественные гибриды подсолнечника и кукурузы - по ряду характеристик (устойчивости к заболеваниям и к стрессовым ситуациям) на сегодняшний момент является одним из лучших в мире, - комментирует предложение компании Владимир Ковалев, заместитель директора по науке «Садов Украины». - Относительно невысокая цена их производства в Украине с учетом всех существующих на сегодняшний день требований по возделыванию гибридов позволяет нам обеспечить достаточно конкурентоспособную стоимость посевного материала. Соотношение «цена - качество» у нашего продукта лучше, чем у европейских аналогов.

Проверено и сертифицировано

В компании подчеркивают, что, прежде чем предложить посевной материал российским аграриям, два года велись испытания гибридов по системе Государственного сортоиспытания Российской Федерации. Гибриды проходили «проверку на заявленное качество» на 28 сортоиспытательных станциях в разных регионах нашей страны. Семена оценивались по ряду показателей, главные из которых - урожайность и районированность.

В системе Государственного сортоиспытания Российской Федерации отлично зарекомендовали себя гибриды Драган и Титаник. По общим показателям Драган показал лучший результат из всех 54 испытанных, а гибрид Титаник по урожайности занял почетное четвертое место. Оба показали прибавку урожайности относительно стандартов свыше 20%.

К слову сказать, в компании считают, что для получения стабильных высоких урожаев сельхозпроизводители не должны высевать один, даже самый продуктивный, гибрид. С этой целью специалисты агрофирмы «Сады Украины» разработали региональные модели наборов гибридов для каждого определенного климата. Это дает возможность достичь максимальной эффективности выращивания подсолнечника в обычных относительно влажности и температуры годы.

Гибриды семян кукурузы НС-101, НС-300, НС-444, которые выращивает агрофирма,



ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ

«Без семени нет племени». Эту пословицу частенько вспоминают аграрии, когда речь заходит о выборе семенного материала.

Крупнейшая региональная аграрная выставка «ЮГАГРО-2007» не обошлась без премьер. Одной из наиболее ярких стала презентация новой для южных аграриев компании «Сады Украины».

Этот производитель качественных семян гибридов подсолнечника и кукурузы занимает лидирующее положение в своей нише на рынке Украины. В 2007 году у нашего славянского соседа каждый шестой гектар сельскохозяйственных угодий, занятый подсолнечником, был засеян семенами производства компании «Сады Украины». Сегодня этот производитель семенного материала пришел на российский рынок и готов сделать предложение, от которого наш искушенный выбором аграрий не сможет отказаться.

имеют высокий потенциал урожайности, короткий период вегетации и высокое качество зерна. Предлагаемые гибриды успешно прошли испытания на полях предприятия и хозяйств Украины, показали хорошую стойкость к полеганию и неблагоприятным погодным условиям. В большинстве своем эти гибриды обеспечивают урожайность на уровне 70 - 100 ц/га.

На вопрос журналистов, в чем уникальность нового предложения, специалисты компании не лукавя говорят:

- Ничего уникального в мире не существует. Есть качественный, добротный продукт. Любой гибрид имеет определенный набор качеств: период вегетации, устойчивость к заболеваниям, засухоустойчивость, устойчивость к болезням, к стрессу.

По комплексу этих показаний каждый гибрид имеет свои отличия.

Например, тот же гибрид Титаник очень скороспелый, но по степени засухоустойчивости уступает Милутину и Драгану.

Нельзя найти универсальный гибрид. К процессу выбора надо подходить комплексно. Профессионалы, работающие в компании «Сады Украины», готовы консультировать и, зная осо-

бенности каждого гибрида, что называется, «на зубок», совместно с крестьянами подобрать оптимальные решения.

Всего одно отличие

В пользу семенного материала производства «Садов Украины» говорит и тот факт, что компания не только занимает лидирующие позиции на своем внутреннем рынке, но и активно ведет внешнеэкономическую деятельность: период вегетации, устойчивость к болезням, к стрессу. Поэтому Россия выступает не как испытательный полигон, а как страна, которой предлагают европейское качество по цене украинских производителей. В этом и кроется основное конкурентное преимущество компании «Сады Украины». Если сравнивать по ценовым критериям семена известных фирм

из Европы и посадочный материал «Садов», то при равноценном качестве разница практически вдвое.

В настоящее время агрофирма «Сады Украины» - один из крупнейших производителей семенного материала зерновых и масличных культур, выращиваемых на площади около 11 тыс. га в Харьковской, Днепропетровской, Черкасской и Винницкой областях. Компания активно идет в регионы, в том числе и Россию, открывая представительства в Краснодарском и Ставропольском краях, Волгоградской и Ростовской областях. В знак партнерских отношений «Сады Украины» готовы предложить различные финансовые схемы и гибкую систему скидок.

О. ЛЕСНЫХ



Торговое представительство компании «Сады Украины»:

г. Белгород, ул. Щорса, 8, оф. 30.

Тел.: (961) 173-75-00, (919) 287-07-77, (4722) 75-32-34.

Региональные представители:

г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корпус 1, оф. 338.

Тел.: (861) 278-23-32, (918) 041-57-25;

г. Ростов-на-Дону, ул. Менжинского, 2Л, БЦ «Форум», оф. 410.

Тел.: (863) 255-26-08, (918) 880-07-79.



ГУМАТ «САХАЛИНСКИЙ»

ПРИБЫЛЬ 40 К 1



<http://www.humate-sakhalin.ru>

Экономика урожая

Мы учимся считать. Всё более дорогая и сложная жизнь научит экономии даже самых расточительных. Затраты на урожай растут вместе с ценами на удобрения, средства защиты растений, топливо, технику, зарплатой работников. Химия пытается заменить собой всё, но тоже дорожает. Но мы ищем и находим поддержку в родной российской природе. Одно из её чудес и наших богатств – гумат «Сахалинский» – спасительный аккумулятор жизненной силы растений.

Органо-минеральное удобрение, стимулятор и иммуномодулятор гумат «Сахалинский» (калия и натрия) производится из экологически чистого леонардита, добытого на известном своей пышной растительностью острове Сахалин. 90% гуминовых кислот обеспечивают его высокую эффективность по всем показателям. Гумат повышает сопротивляемость растений грибовым и бактериальным заболеваниям, ускоряет рост зелёной массы, значительно увеличивает объём урожая и качество сельскохозяйственной продукции.

Это и есть источник вашей чистой прибыли. Чистой – во всех смыслах.

В моральном. Это небольшие затраты при отличном результате! Всего 100 рублей на гектар! И – честно заработанные вами деньги.

В экологическом. Гумат «Сахалинский» – безбалластное удобрение, не оставляющее ни на вашей земле, ни в вашем урожае ничего лишнего.

В экономическом. Стабильное увеличение урожайности с гуматом «Сахалинский» на 15 - 25% даёт прибыль до 40 рублей на каждый вложенный рубль.

И это не предел!

Как работает «Сахалинский»

Вы помните перепады температур в последние годы? До 30% посевов, не обработанных гуматом «Сахалинский», тогда погибло! Озимые – от резких заморозков, яровые – от иссушающей жары.

Насыщая растения гуминовыми кислотами, микроэлементами и минеральными веществами, гумат «Сахалинский» делает их устойчивыми к любым внешним воздействиям, полными жизненных сил и естественных полезных веществ.

За последние пятьдесят лет изучены и доказаны практической шестнадцать полезных воздействий гумата на почву и растения. Самые важные из них:

- ускорение передвижения макро- и микроэлементов по растению;
- стимулирование физиологических процессов;
- поступление в клетки растений органических гуминовых веществ в комплексе с железом, магнием, калием, цинком, медью, кобальтом, молибденом;
- очищение почвы и препятствование поступлению тяжелых металлов в растения.

Все это – гарантия мощного развития, здоровья и плодородия всех сельскохозяйственных культур: зерновых, технических, овощных, бахчевых, плодовых и ягодных.

«Сахалинский» гумат – безбалластный продукт. Он полностью усваивается растениями. На пользу растениям идет все внешнее вещество, состоящее из микроэлемента органических гуминовых соединений и – с ними в комплексе – микро- (железо, калий, цинк, медь, кобальт) и макроэлементов (магний, калий, кальций, азот, фосфор).

Выпускается в удобной для всех потребителей упаковке: для сельхозпроизводителей – в улучшенных 5-литровых евроканистрах, для приусадебных хозяйств – в 0,5 – 1-л. ПЭТ-бутылках.

Продукт-2007: гумат калия «Сахалинский»

В 2007 году компания «Биомир 2000» выпустила на рынок новый, ещё более эффективный продукт – гумат калия «Сахалинский».

Его длительные испытания показали высокую действенность в повышении защитных свойств растений от грибковых и бактериальных заболеваний, ускорении ветвления боковых побегов, стимулировании роста растений, увеличении урожая и улучшении его качества.

Отличительные свойства гумата калия «Сахалинский» – высокая степень окисленности углеводородной цепочки, повышенное содержание низкомолекулярных гуминовых кислот, быстрое проникновение через поверхность листьев, семян, плодов, клубней, ягод и насыщение клеток растений калием с гуминовыми кислотами.

Гумат калия «Сахалинский» в биохимическом цикле растений ускоряет передвижение низкомолекулярных сахаров, образование фруктозы, снижение количества нитратов. Калий вместе с гуматами повышает проницаемость и упругость мембран клеток, противодействует образованию льда в клетках, увеличивает морозостойкость растений.

Наличие растворимого кремния (до 19 400 мг/л) и железа (до 1470 мг/л) придает препарату высокую биологическую активность: у растений снижается хлороз, повышается содержание хлорофилла, улучшаются товарные показатели продукции – лежкость, блеск, упругость – и её биохимические свойства, устойчивость растений к полеганию.

При обработке семян зерновых, овощных, масличных культур калиевым гуматом «Сахалинский» вместе с протравителями повышается прилипаемость фунгицидов, их проникновение в клетку и полностью исключается заболеваемость проростков.

Предпосадочное замачивание клубней и луковиц в растворе гумата калия «Сахалинский» на несколько дней ускоряет появление дружных всходов.

Прекрасные результаты достигаются при обработке посевов озимой пшеницы и озимого ячменя за 20 дней до наступления холодов. В клетках зимующих посевов после обработки гуматом калия «Сахалинский» накапливаются низкомолекулярные углеводы и сахара, повышается содержание калия, низкомолекулярных белков и фосфора, снижается уровень нитратного азота, растения становятся устойчивыми к низким температурам.

Весенняя обработка озимых зерновых в фазе трубкования и колосения повышает стекловидность зерна пшеницы, содержание клейковины на 4% и улучшает её реологические свойства (растяжимость, упругость и т. д.).

В масличных культурах под влиянием калийного гумата «Сахалинский» значительно повышается выход жира, а в сахарной свекле увеличивается содержание сахарозы на 3 - 4%.

У всех плодовых, овощных культур и винограда повышаются сахаристость, выполненность плодов, овощей и ягод, лежкость, блеск и другие товарные качества. При обработке гуматом калия «Сахалинский» посевов кукурузы на растениях образуются дополнительные початки, зерновки становятся выполненными, их рядки более плотными, повышается выход крахмала из зерен кукурузы.

Гумат калия «Сахалинский» содержит оптимальный набор микроэлементов в хелатном состоянии: кремний, железо, марганец, серу, цинк, кобальт, медь, марганец и др. Прекрасно совмещается с фунгицидами, гербицидами, регуляторами роста, мочевиной и щелочными растворами микроэлементов.

Семена, клубни, рассада, посадочный материал, обработанные гуматом «Сахалинский», быстрее прорастают, дают дружные и здоровые всходы с хорошей устойчивостью к болезням.

Технология обработки семян

Совмещение с протравителями:

- на 1 тону семян зерновых, зернобобовых, подсолнечника, рапса необходимо 0,5 - 1,3 л 20%-ного раствора гумата «Сахалинский», добавить в раствор протравитель согласно инструкции на 1 т, довести объем водой до 10 л и обработать семена;
- 1 кг семян овощных культур замочить в 1 л 0,25%-ного раствора гумата «Сахалинский» (100 - 150 мл 20%-ного раствора гумата «Сахалинский») на 10 л воды;
- для 1 т клубней картофеля в 100 мл 20%-ного раствора гумата «Сахалинский» добавить протравитель по инструкции на 1 т и довести водой до 40 л.

Внимание! Превышение рекомендованных норм может вызвать обратный, ингибирующий эффект.

ДЛЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ ПРОДУКЦИИ КОМПАНИИ «БИОМИР 2000» ОБРАЩАЙТЕСЬ К НАШЕМУ ТОРГОВОМУ ПАРТНЕРУ:

«Агрохимик» - ст. Каневская, тел.: (86164) 7-18-57, 4-18-37.

«Агрохимия» - ст. Павловская, тел. (86191) 3-10-12.

«Общество поддержки фермерских хозяйств» - ст. Брюховецкая, тел.: (86156) 2-29-40, 2-06-26.

«Гулькевичагрохимия» - Гулькевичский район, пос. Красносельский, тел.: (86160) 3-08-90, 3-08-88, 3-01-48.

«Кореноваагрохим» - г. Кореновск, тел.: (86142) 4-56-94, 4-71-65.

«Курганинаагрохим» - г. Курганинск, тел. (86147) 2-03-68.

«Сельхозхимия» - Кавказский район, ст. Кавказская, тел. (86193) 2-24-90.

«АгроцентрЕвроХим Усть-Лабинск» - г. Усть-Лабинск, тел.: (86135) 4-23-26, 4-23-27.

«Староминскагропромхимия» - ст. Староминская, тел.: (86153) 5-47-49, 2-93-24, 5-42-47.

«Шербиновскагропромхимия» - Шербиновский район, ст. Старощербиновская, тел.: (86151) 4-19-03, 4-18-03.

«Агро-Н» - г. Ставрополь, тел. (8652) 56-17-78.

Использование гумата «Сахалинский» на разных культурах

ЗЕРНОВЫЕ.

Озимая, яровая пшеница, яровая ячмень, овес, рис.

Два опрыскивания 0,02%-ным раствором гумата «Сахалинский».

Первое – в фазе кущения и начала выхода в трубку. Совмещается с обработкой посевов гербицидами простым добавлением раствора «Сахалинского» в баковую смесь.

Второе – в фазы цветения или начала молочной спелости зерновых.

Прибавка урожая яровых 12 - 15%.

ГРЕЧИХА.

Железо и кремний в гумате «Сахалинский» резко повышают урожайность и качество гречихи.

Первое опрыскивание - в фазу ветвления и начала бутонизации.

Второе – через 10 - 15 дней.

КУКУРУЗА.

Первое опрыскивание - при появлении 3 - 5 листьев, увеличивает количество завязей, способствует образованию выровненных крепких початков.

Второе – перед смыканием растений в междурядьях.

При обработке посевов гербицидами для повышения устойчивости растений к стрессу обязательно добавление в баковую смесь гумата «Сахалинский».

РАПС, ПОДСОЛНЕЧНИК.

Первое опрыскивание гуматом «Сахалинский» - при образовании 3 - 4 пар листьев.

Второе – через 10 - 15 дней.

Урожайность увеличивается в среднем на 15%.

САХАРНАЯ СВЕКЛА.

Для усиленного образования сахарозы и накопления сахаров на основе ферредоксина посевы обрабатываются гуматом «Сахалинский», содержащим гумат железа.

Первое опрыскивание – в фазу появления 3 - 4 пар листьев.

Второе – в фазе смыкания рядков.

Прибавка урожая с гуматом «Сахалинский» - 15 - 25%.

КАРТОФЕЛЬ.

Предпосадочная обработка клубней гуматом «Сахалинский» и опрыскивание растений по вегетации укрепляют растения при засухе и повышенной влажности. Улучшаются товарный вид и сохранность клубней.

Первое опрыскивание проводится в фазу 5 - 7 листьев.

Второе - в фазе бутонизации.

Увеличение урожая на 25%.

МОРКОВЬ.

Опрыскивания гуматом «Сахалинский» ускоряют поступления в растение макро- и микроэлементов из почвы и удобрений.

Первое опрыскивание – в фазу появления 2-го листа.

Второе – через 12 - 16 дней.

Прибавка урожая – 15 - 25%.

ОВОЩИ: ТОМАТЫ, ПЕРЕЦ, БАКЛАЖАНЫ, КАБАЧКИ И ДР.

Первая обработка гуматом «Сахалинский» - в фазу 2 - 4 пар листьев. Обеспечивает раннюю подкормку железом, магнием, медью, цинком и другими микроэлементами.

Вторую подкормку гуматом «Сахалинский» проводят через 10 - 15 дней после первой.

Прибавка урожая - 25%. Плоды становятся вкуснее, улучшаются их товарный вид и сохранность.

КАПУСТА, ОГУРЦЫ.

Гумат «Сахалинский» ускоряет развитие культур и снижает содержание нитратов.

Первое опрыскивание - через 5 дней после высадки рассады или в фазу развития 2 пар настоящих листьев.

Второе - через 15 дней после первого.

Урожай увеличивается на 15 - 25%, дольше сохраняется товарный вид. Капуста при зимнем хранении значительно меньше повреждается болезнями.

ПЛОДОВО-ЯГОДНЫЕ КУЛЬТУРЫ: ЯБЛОНЯ, ВИШНЯ, СЛИВА, ГРУША, МАЛИНА, СМОРОДИНА, ВИНОГРАД.

Опрыскивание «Сахалинский» обеспечивает растения микроэлементами: железом, цинком, марганцем и др., улучшает физиологические процессы растений, снимает хлороз у виноградов, яблонь, смородины.

Первое опрыскивание – по листовой поверхности виноградов и смородины перед цветением. Остальные культуры – через 5 - 8 дней после цветения.

Второе – в период налива плодов.

Урожайность увеличивается на 20 - 30%. Улучшаются качество, товарный вид и лежкость плодов и ягод.



ГЛОБАЛЬНОЕ ПОТЕПЛЕНИЕ: ЧТО ДЕЛАТЬ ХЛЕБОРОБУ?

В настоящее время факт глобального потепления на планете признается правительствами многих стран. Согласно оценкам межправительственной группы экспертов, температура на планете растет угрожающе быстро. За весь XIX век рост температуры составил около 0,1 градуса. В начале XXI века рост ускорился. В 2004 году среднегодовая температура в мире повысилась на 0,5 градуса, на Европейском континенте – на 0,73 градуса. Лето 2005 года в Европе было самым жарким за 300 лет наблюдений. Летом 2006-го на юге России более месяца держалась необычайно высокая температура – 35–40 градусов. Все рекорды побила зима 2006/07 года: по всему миру наблюдалось превышение температуры над нормой на 12–15 градусов.

Исследованиями доказано, что климатические катаклизмы оказывают сильное негативное влияние на здоровье человека, нарушают его гармоничное сосуществование с природой, наносят значительный ущерб человечеству: только за 2005 год он составил 225 млрд. долларов.

Погода в нашем крае становится все более экстремальной. Так, весенне-летние засухи никогда не были для края новостью, однако в последние годы они наблюдаются все чаще, а летний зной становится все изнурительнее. К сожалению, величину ущерба, наносимого нашему краю природными катаклизмами (засухи, пыльные бури, наводнения, временное снижение урожайности культур и т. д.), можно найти только в канцелярских отчетах.

В связи с этим для локализации негативных явлений, возникающих в крае, требуется в полной мере использовать наш опыт противостояния экстремальным явлениям, ранее нарабатанные базовые принципы защиты от засух и других явлений. К сожалению, полное использование этих наработок в крае усложняется из-за плачевного состояния почвенного покрова во всех зонах и ряда организационных причин.

Повсеместное применение интенсивной системы земледелия, основанной на вспашке, привело к снижению плодородия почв: содержание гумуса за последние годы снизилось с 4,6–5,4% до 3,1–3,8%, отмечены уплотнение, образование плужной подошвы. Применение повышенных доз минеральных удобрений привело к физической деградации почв: уплотнению, снижению водопроницаемости и подтоплению. Все районы края признаны потенциально опасными для развития ветровой и водной эрозии. Это привело к усилению эрозийных процессов, ухудшению структуры и снижению естественного плодородия почв, нарушению экологического равновесия в природе, резкому снижению деятельности микроорганизмов и почвенной биоты, способствующей выработке питательных веществ для растений, разрушению и снижению ценности почвенного покрова как основного средства сельскохозяйственного производства.

Идет необратимый процесс накопления негативных явлений, что может привести к резкому снижению сельскохозяйственного и ухудшению среды обитания для животного и растительного мира Кубани.

С учетом того, что наш край, как и другие районы Северного Кавказа, находится в зоне неустойчивой, нарушенной экологии, а также глобального потепления климата возникает необходимость разработки мер по снижению воздействия указанных выше явлений на сельскохозяйственное производство.

Выдающимися русскими и советскими учеными давно разработаны принципы и приемы защиты земель от засух и других экстремальных явлений природы. В. В. Докучаев, проведший в свое время соответствующие опыты и исследования, разработал пути получения устойчивых урожаев в засушливой степной зоне России. В конце XIX столетия Д. И. Менделеев, П. А. Костычев и И. Е. Овсинский, оценивая различные способы обработки почвы, допускали возможность неглубокого рыхления взамен плужной обработки. Существенный вклад в разработку и внедрение новых технологий внесли ученые Т. С. Мальцев, А. Н. Бараев, Н. М. Тулайков. В Краснодарском крае в этом направлении ра-

ботали А. П. Спиринов и А. А. Гортлевский.

На основании исследований В. В. Докучаева в СССР был разработан «План преобразования природы 1948 года». В тяжелые послевоенные годы начались широкомасштабные работы по закладке защитных лесополос с учетом элементов ландшафта: лес – дуг – пашня – водная поверхность. Как известно, он был успешно выполнен и дал положительные результаты в борьбе с засухой и ветровой эрозией.

Кроме закладки лесных полос известны другие мероприятия, противодействующие засухе. Учитывая многогранность разработок по затронутой проблеме, авторы настоящей статьи хотели бы коснуться только вопросов обработки почвы, борьбы с водной и ветровой эрозией, разработки технологий возделывания важнейших сельскохозяйственных культур.

На наш взгляд, в борьбе с засухой и другими экстремальными явлениями важную роль должны сыграть разработанные КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко новые энерго- и ресурсосберегающие технологии, основой которых является применение минимальной обработки почвы и прямого посева в сочетании с мульчированием, а также обеспечение товаропроизводителей машинами и орудиями нового поколения. Мировой опыт возделывания зерновых культур и кукурузы подсказывает пути освоения технологий минимальной обработки почвы: мульчирующие, почвозащитные, нулевые и другие с широким использованием пожнивных остатков растительного происхождения в виде мульчи.

В свою очередь, ресурсосбережение предполагает не упрощение технологий, а обоснованное использование природных условий, типов агроландшафтов за счет рационального применения системы обработки почвы и агротехнических приемов при наименьших затратах ресурсов и экологической безопасности выполняемых работ, т. е. разработки и внедрение адаптивных энерго- и почвосберегающих технологий возделывания озимой пшеницы, кукурузы и других культур, выращиваемых в крае.

Таким образом, генеральным направлением совершенствования системы земледелия на данном этапе является широкое внедрение в производство технологий, основанных на минимальной и нулевой обработках почвы под основные сельскохозяйственные культуры. В настоящее время разработаны, проверены в производственных условиях и рекомендованы к применению следующие современные почвозащитные технологии: мульчирующая и нулевая.

При мульчирующей обработке на поверхности почвы должно сохраняться не менее 4–6, а после посева не менее 3 т/га пожнивных остатков, которые создают совместно с почвой поверхностный мульчирующий слой. Глубокая обработка заменяется поверхностной без оборота пласта. Сорная растительность уничтожается комбинированным методом, сочетанием механической обработки с применением гербицидов.

Нулевая обработка. При этой системе посев любой культуры осуществляется в стерню предшествующей без обработки почвы. Обработка почвы по будущим рядкам, в ко-

торые укладываются семена, осуществляется узкой лентой при помощи специальных рабочих органов посевных машин. Эффективность этой обработки гарантируется только при наличии мощного мульчирующего слоя, который должен сохраниться на весь период возделывания культуры. Борьба с сорняками при этом способе производится преимущественно химическим методом. При выращивании зерновых высокоствельных пропашных и технических культур по названным технологиям неукоснительно должно соблюдаться правило: «Зерно – людям, пожнивные остатки – почве».

Данные технологии базируются прежде всего на применении мульчи из пожнивных остатков (солома зерновых колосовых не менее 5–6 т/га до обработки) выращиваемых на поле культур и последующих поверхностных обработок без оборота пласта. Мульчирование – это multifunctional прием, при использовании которого решаются две важнейшие задачи: возвращение в почву органики и минеральных питательных веществ с одновременным накоплением влаги. При этом действие сил природы и человека имеет одно направление – повышение плодородия почвы, основного средства сельскохозяйственного производства. Указанный прием влияет на физическое, химическое и биологическое состояние почвы. При мульчировании в почве накапливается влаги больше, чем при ее отсутствии. Меньше колебания влажности и температуры почвы, уменьшается глубина промерзания почвы, усиливается агрегация верхнего слоя, улучшается структура почвы, наблюдается большая устойчивость почвенных частиц, лучшее просачивание воды в почву, уменьшаются сток, водная эрозия почв и испарение, скорость ветра у самой поверхности почвы. На мульчированной почве наблюдаются и биологические изменения: усиливается деятельность микроорганизмов, увеличивается численность полезных насекомых, дождевых червей, создаются лучшие условия для борьбы с корневыми гнилями зерновых колосовых. Особо следует отметить, что при мульчировании в почву вносится свежее органическое вещество, имеющее большое значение в накоплении биологического азота и определяющее значение для образования высококачественной продукции полеводства. Известно, что резкое уменьшение биологического азота в почве приводит к снижению белковой продукции растений, низкому ее качеству, что, в свою очередь, отрицательно отражается на доходах производителей и здоровье потребителей.

Новые технологии требуют новых подходов

Как показывает практика, внедрение новых технологий – длительный процесс. Поэтому не следует ожидать полной отдачи, резкого повышения урожайности в первый год их внедрения. Переход должен осуществляться последовательно и планомерно, за 3–6 лет. В первый год внедрения под новые технологии рекомендуется занимать небольшие площади пашни. За этот период будут постепенно проявляться преимущества новых почвозащитных технологий, новых приемов обработки почвы.

В течение этого периода ввиду наличия в верхнем слое почвы и на ее поверхности свежего органического вещества произойдут положительные изменения всех свойств почвы – биологических, агрофизических, агрономических и других, в результате чего в ней создадутся лучшие условия для нормальной деятельности почвенных микроорганизмов. Начнет повышаться продуктивность выращиваемых культур.

Анализируя многолетние данные урожайности зерновых колосовых в опорных хозяйствах Украины, перешедших на почвозащитные системы земледелия с использованием соломенной мульчи, профессор Н. К. Шкула (Украинская ААН, г. Киев) установил изменение плодородия почвы под влиянием почвозащитных технологий, а следовательно, и урожайности зерновых культур. При внедрении этих технологий

в сравнении с традиционными, которые базируются на вспашке, в первые пять лет прирост урожайности можно ожидать в размере 4–5 ц/га. В дальнейшем постоянно (примерно через 5 лет) почва восстанавливает внутрисочные связи и режимы, приобретает возможность саморегуляции своего плодородия к 15-летнему сроку восстановления естественного плодородия. Таким образом, при внедрении новой системы земледелия плодородие почв будет постоянно повышаться, следовательно, можно ожидать и постепенного повышения урожайности возделываемых культур. С целью получения максимального эффекта от применения комплекса новых почвосберегающих технологий необходимо заблаговременно провести ряд организационных и агротехнических мероприятий. Переход хозяйства на новые технологии немалым без соответствующего повышения уровня профессиональной подготовки самих исследователей (операторов). Кадры должны быть психологически подготовлены к внедрению новых приемов и технологий, к неизбежности перехода на современные методы труда. Специалисты, механизаторы и обслуживающий персонал должны быть обучены основам новых технологий, работе на новой технике. Они должны знать, что новые технологии требуют высокой трудовой и организационной дисциплины. Некачественное выполнение хотя бы одной операции новых технологий может резко снизить их эффективность в целом.

Прежде всего необходимо собрать соответствующую информацию по хозяйству. Проанализировать современное состояние предприятия, уточнить типизацию земель и формы их использования, изучить фактическое размещение сельскохозяйственных культур, структуру посевных площадей и севооборотов, изучить систему обработки почвы, принятую в хозяйстве. Специалистам хозяйства необходимо сделать анализ пригодности земель к возделыванию сельскохозяйственных культур различными способами минимальной обработки почвы и прямого посева.

Необходимо рассмотреть условия наиболее эффективного применения различных способов основной обработки под отдельные сельскохозяйственные культуры в широком применении мульчирования полей пожнивными остатками выращиваемых культур, а также варианты энергосбережения при подготовке почвы под посев различных культур и в период ухода за ними.

Кроме того, прогнозируются баланс питательных веществ и динамика изменения плодородия почв при реализации различных систем удобрения, предварительно дается оценка окупаемости удобрений. Следует критически оценить применяемую в хозяйстве систему защиты растений от сорняков, вредителей и болезней с учетом особенностей новой системы обработки почвы.

По результатам собранной информации прежде всего необходимо провести работы по улучшению структуры агроландшафтов хозяйства с целью выведения из оборота деградированных и малопродуктивных земель, требующих проведения специальных мелиоративных мероприятий.

Высокая эффективность новых почвозащитных технологий возделывания сельскохозяйственных культур может быть получена при правильно организованных необходимых набором культур севооборотах, верно выбранных сортах сельскохозяйственных культур, правильно принятых способах обработки почвы, посеве бобовых культур, принятой системе использования пожнивных остатков, широко применении удобрений, промежуточных культур и микробиологических препаратов.

Максимальная эффективность почвозащитных технологий возделывания сельскохозяйственных культур может быть достигнута только при применении высокопроизводительной широкозахватной техники при проведении всех технологических операций.

Эффективность применения современных энерго- и почвосберегающих технологий возделывания озимой пшеницы и кукурузы

1. Экономическая эффективность

При экономической оценке эффективности новых технологий возделывания сельскохозяйственных культур следует учитывать условия их применения: новые технологии в данном хозяйстве внедряются в виде отдельного приема или они включены в общую почвозащитную систему земледелия, принятую в данном хозяйстве.

(Окончание на следующей странице)

ГЛОБАЛЬНОЕ ПОТЕПЛЕНИЕ: ЧТО ДЕЛАТЬ ХЛЕБОРОБУ?

В последнем случае ввиду систематического применения мульчирующей обработки почвы в севооборотах потенциальное и эффективное плодородие почвы будет повышаться, что положительно отразится на урожайности всех сельскохозяйственных культур.

Сотрудники КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко разработали новые технологии:

- возделывания колосовых культур после пропашных предшественников;
- основных и летних посевов кукурузы с применением соломенной мульчи;
- прямого посева кукурузы на участках, мульчированных соломой зерновых колосовых и другими материалами растительного происхождения.

Новые технологии длительное время проверялись в лабораторно-полевых и производственных условиях, прошли государственные испытания и рекомендованы к использованию в сельхозпроизводстве Краснодарского края. Государственными испытаниями установлено, что внедрение в хозяйствах мульчирующей энерго- и почвосберегающей технологии возделывания озимой пшеницы может снизить энергоёмкость производства зерна. Уменьшаются расход горючего на 12,7 – 30,4%, эксплуатационные затраты – на 2,8 – 16,8%, стоимость комплекса машин – на 13,3 – 24,8%. Эта технология позволяет локализовать эрозию и дефляцию в осенний период на посевах озимой пшеницы после высочесебных культур и увеличивает накопление в почве органического вещества, а также повышает урожайность зерновых колосовых культур на 3 – 4 ц/га.

При неблагоприятно складывающихся условиях в период подготовки почвы и посева колосовых, а также в последующие годы их развития, по данным отдела селекции и семеноводства пшеницы института, прямой посев обеспечит прибавку урожайности при выращивании высокоадаптивных сортов озимой пшеницы.

Внедрение в сельхозпроизводство Краснодарского края разработанных энерго- и почвосберегающих технологий возделывания кукурузы позволяет повысить урожайность зерна на основных сроках посева на 5,2 – 6,3 ц/га в сравнении с индустриальной технологией, основанной на вспашке, при абсолютном уровне урожайности 49,0 – 50,2 ц/га. При этом обеспечивается значительный экономический эффект. В годы с незначительным количеством осадков прямой посев эффективен только на фонах с соломенной мульчей. Величина прибавки в данном случае составляет около 3,3 ц/га.

Применение новой технологии при возделывании летних посевов кукурузы позволяет увеличить сбор листостебельной массы, зачастую с початками, в среднем на 37,4 ц/га в сравнении с применением. Снижаются себестоимость массы, энергоёмкость производства кукурузы, особенно при применении прямого посева, уменьшается расход горючего на 19,3 – 31,06%. При этом снижаются эрозия и дефляция, увеличивается накопление в почве продуктивной влаги, органического вещества и гумуса. Расчёты показывают, что внедрение новых технологий возделывания по всей площади зерновой кукурузы в крае может дать годовой экономический эффект 127,4 млн. рублей.

2. Агроэкологические аспекты применения новых технологий

Применение новых почвозащитных технологий следует рассматривать, особенно в настоящее время, как важнейшее мероприятие, направленное на интенсификацию деятельности почвенных организмов, создающих условия для получения более высоких урожаев сельскохозяйственных культур с высокими качественными показателями. Агроэкологические аспекты применения этих технологий:

- свежая солома зерновых колосовых и других растительных остатков остаётся на поверхности почвы или в верхнем её слое в любое время года;
- минимальное вмешательство в почву любых рыхлящих орудий способствует усилению почвенно-биологических процессов в малом биологическом круговороте веществ и энергии, что приводит к повышению её плодородия, увеличению совместно с бобовыми культурами количества биологического азота. В свою очередь, это приводит к снижению энергозатрат как в промышленности, так и в земледелии, экономии материальных затрат в целом по стране и сельскохозяйственному производству;
- мульчирование полей растительными

поживными остатками гарантирует наличие продуктивной влаги как в верхнем слое почвы, так и в нижнем. Наличие достаточного количества влаги в почве для культурных растений за вегетационный период способствует повышению их урожайности;

- мульчирование полей является надёжным средством локализации водной и ветровой эрозии;

- внедрение новых почвосберегающих технологий с использованием поживных остатков в виде мульчи имеет большое экологическое значение. Прежде всего при разложении в верхних слоях почвы соломы и других органических остатков выделяемые при этом элементы полностью поглощаются почвенным комплексом без выделения их в воздушную среду. Далее поживные остатки повторно включаются в круговорот минерального и органического питания растений для формирования нового урожая без загрязнения почв вредными остатками, как это происходит при применении промышленных минеральных удобрений;

- при мульчировании усиленно развивается почвенная фауна: активность грибов и бактерий усиливается, увеличивается количество дождевых червей и других живых организмов, улучшающих агрохимические и физические свойства;

- в итоге внедрение новых технологий возделывания сельскохозяйственных культур способствует улучшению экологической обстановки в крае и является стабилизирующим фактором в сельском хозяйстве при экстремальных условиях.

Из всего сказанного можно сделать очень важный вывод: повсеместное применение новых технологий при возделывании сельскохозяйственных культур с применением соломенной мульчи и хорошо действующих лесополос могут стать надёжным мероприятием для локализации экстремальных погодных явлений, что особенно важно при проявлении засух и разного рода эрозийных процессов.

3. Техническое обеспечение внедрения новых технологий возделывания кукурузы и озимой пшеницы

Есть все основания утверждать, что на первом этапе освоения и внедрения новых технологий, разработанных КНИИСХ, вполне можно использовать серийные машины и орудия противозероизионного комплекса, выпускавшиеся ещё в СССР.

Предполагается также использовать для этой цели новые машины и приспособления к серийной технике, разработанные в КНИИСХ совместно с апшеронским заводом «Лессельмаш». В этот период хозяйства могут использовать и технику, выпускаемую в России для сберегающего земледелия (заводы Самары, Саратова, Сызрани и др.).

В дальнейшем, по мере освоения новых технологий, с целью повышения продуктивности и рентабельности растениеводства возникает вопрос о переходе на широкозахватную технику с использованием мощных современных тракторов. Опыт использования такой техники имеется в АОЗТ «Агро-Союз» (Украина) и многих хозяйствах России. Он подтверждает целесообразность ее применения. В настоящее время для внедрения новых технологий КНИИСХ и ЗАО «Апшеронский завод «Лессельмаш» разработали, проверили в работе и организовали изготовление необходимых машин (борона дисковая БДТМ-3П, почвообрабатывающий посевной агрегат ППА 3,6, приспособление к сеялке СУПН-8 для прямого посева кукурузы, комплект новых рабочих органов к культиватору КРН-5,6).

Машины и приспособления прошли государственные испытания в РосНИИТИМ и рекомендованы к производству. Крайне желателен выпуск весьма ценной для сельхозпроизводства Кубани бороны БИТ-3А. Остальные машины комплекса (чизельные плуги, флоскорезы, разбрасыватели соломы и др.) выпускаются промышленными предприятиями России.

Государственные испытания технологий в РосНИИТИМ подтвердили пригодность этого комплекса для применения новых технологий возделывания кукурузы и озимой пшеницы.

Вопрос применения широкозахватной почвообрабатывающей и посевной техники и других машин будет решаться специалистами каждого конкретного хозяйства по мере освоения новых технологий первого этапа. Для первого этапа внедрения новых технологий возделывания кукурузы и озимой пшеницы по пропашным предшественникам



в наших хозяйствах есть все условия: достаточно хорошо проверенные в производстве и на государственных испытаниях технологии, машины, орудия и приспособления.

Переход наших хозяйств на новые системы земледелия, новые технологии возделывания сельскохозяйственных культур с применением соломенной мульчи – осознанная необходимость. Прогнозируемое развитие этих систем и технологий в настоящее время в крае приобретает большое значение.

Как руководители хозяйств, так и непосредственные исполнители должны понимать большое значение внедряемых новшеств: это не очередная пропагандистская кампания, а жизненно важные мероприятия, направленные на локализацию экстремальных погодных явлений, повышение плодородия почв, рентабельности хозяйств, конкурентоспособности производимой ими продукции.

Исходя из практики внедрения нововведений в сельхозпроизводство, рассмотрим ряд вопросов, облегчающих этот процесс:

1. Широкая, высококвалифицированная информация о преимуществах сберегающего земледелия, новых технологий возделывания сельскохозяйственных культур с применением мульчирования: издание книг, брошюр, методических рекомендаций, публикация статей в специализированных изданиях и др.

2. Осознание руководителями всех рангов необходимости перехода хозяйств на почвозащитные системы земледелия, новые технологии возделывания сельскохозяйственных культур; необходимости эффективного использования на данном этапе рыночной экономики природных, биологических и техногенных ресурсов, наиболее адаптированных к местным условиям.

3. Наличие квалифицированных кадров, имеющих хорошие знания в области сберегающего земледелия.

4. Тщательное изучение почвенного покрова хозяйства на предмет его пригодности к внедрению новых систем земледелия и новых технологий возделывания сельскохозяйственных культур.

5. Наличие надёжной, качественной техники, необходимой для внедрения сберегающих технологий; при использовании в хозяйствах противозероизионной техники, выпущенной ещё в советский период, рекомендуется соответствующим образом её переоборудовать.

6. Доступность гербицидов сплошного действия; эффективное сочетание механического, химического и биологического способов борьбы с сорняками.

7. Правильное использование поживных остатков возделываемых культур (солома и др.).

8. Оптимальный севооборот.

9. Тщательно продуманный поэтапный план внедрения новых систем земледелия и новых технологий возделывания сельскохозяйственных культур в каждом конкретном хозяйстве (т. е. разработка стратегии развития хозяйства в сложившихся условиях).

10. Тщательное изучение опыта хозяйств, внедривших новые системы сберегающего земледелия с энерго- и почвосберегающими технологиями, базирующимися на использовании соломенной мульчи.

С нашей точки зрения, для успешного внедрения новых технологий возделывания сельскохозяйственных культур в нашем крае научные учреждения Кубани в настоящее время должны занять наступательную позицию, сочетая более углублённое изучение указанных мероприятий в стационарных условиях в НИИ и на опытных станциях с одновременным изучением и внедрением их в опорно-показательных хозяйствах, расположенных в различных зонах края. Учитывая трудности первого этапа внедрения новых технологий возделывания сельскохозяйственных культур в опорно-показательных хозяйствах края, а также разработанных мероприятий по локализации экстремальных погодных явлений, краевое финансирование опорных хозяйств и организации – разработчиков мероприятий обязательно.

П. ЩЕРБИНА,
заслуженный деятель науки Кубани,
ст. научный сотрудник, к. т. н.,
КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко

ПРЕДПРИЯТИЕ РЕАЛИЗУЕТ БУ И НОВЫЕ КОНТЕЙНЕРЫ: ОВОЩНЫЕ ФРУКТОВЫЕ

ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН

Габаритные размеры:
ДЛИНА: 1200 мм
ШИРИНА: 800 мм
ВЫСОТА: 750 мм
ЕМКОСТЬ: 0,5 м³

- ДЕРЕВЯННЫЕ ЕВРОКОНТЕЙНЕРЫ
- ФАНЕРНЫЕ КОНТЕЙНЕРЫ

- пластиковая тара
- деревянная тара

- металлическая тара
- асептическая упаковка

+38 (0432) 65-55-25
+38 (067) 430-97-24

business_tara@ukr.net
www.tara.biz.ua

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Компания «АМАКО» была одним из участников 14-й Международной агропромышленной выставки «ЮГАГРО-2007». Их стенд посетило огромное количество гостей – руководителей крупных и средних хозяйств, фермеров, представителей краевых властных структур. В первый день выставки стенд известной компании посетил первый заместитель главы администрации Краснодарского края Н. П. Дьяченко. В беседе с ним генеральный директор «АМАКО» В. Е. Скоцик отметил, что руководство компании прекрасно осознает: сельское хозяйство – рискованный бизнес. Именно поэтому руководители хозяйств прежде всего должны думать о том, как сделать сельхозпроизводство прибыльным, а не о том, как отремонтировать комбайн, трактор, орудие для почвообработки и сева и пр. С учетом этого перед компанией стоит задача не только предложить аграриям эффективные технологии сельхозпроизводства и обеспечить их системой высокопроизводительных машин, но и обеспечить качественный сервис.

Во всех регионах своего присутствия «АМАКО» строит деятельность исходя из этого принципа. В том числе и выставочную. Например, на «ЮГАГРО», где компания продемонстрировала машины от своих ведущих поставщиков.



Руководители «АМАКО» встречают на своем стенде вице-губернатора Кубани

В. Е. СКОЦИК: «АГРАРИИ ДОЛЖНЫ ДУМАТЬ О ТОМ, КАК ВЫРАСТИТЬ УРОЖАЙ, А НЕ ЗАНИМАТЬСЯ РЕМОНТОМ ТЕХНИКИ»

Презентация компании

Представляя компанию и технику на стенде вице-губернатору Кубани, В. Е. Скоцик рассказал, что «АМАКО» – часть крупной международной группы компаний, охватывающей 36 стран мира, в которых развито сельское хозяйство, в т. ч. – с середины 90-х годов – Россию, Украину и другие государства СНГ. За прошедшие 15 лет оборот компании на российском рынке вырос в 100 (!) раз. В этом году по сравнению с 2006-м рост ожидается на уровне 230%!

Кубань стала одним из первых российских регионов, где развернула свою деятельность «АМАКО», сделав ставку на внедрение ресурсосберегающих технологий в выращивании основных сельскохозяйственных культур. Именно в Краснодарском крае в 1996 году компания реализовала свои первые крупные проекты: в «Агрокомплексе» Выселковского района и на Лабинской МТС. Сегодня «АМАКО» – одна из структурированных компаний, занимающихся поставками техники на кубанский сельскохозяйственный рынок.

Филиал компании работает и в г. Краснодаре. По опыту западных стран при нем организованы сервисная служба, своевременно и качественно обслуживающая клиентов, и большой склад запасных частей. Благодаря этому в последние 2 года у аграриев значительно возрос интерес к поставляемым компанией машинам, о чем свидетельствуют показатели продаж и деловых контактов.

Еще одно преимущество «АМАКО» перед конкурентами в том, что компания реализует уникальную программу «Trade-in», предусматривающую зачет части стоимости новой машины или орудия старой техникой иностранного производства. Разницу между ценой старой и новой машин «АМАКО» кредитует или предоставляет технику в лизинг через лизинговые компании, с которыми сотрудничает. Дальнейшая

Высоким гостям продемонстрировали возможности нового высевающего аппарата



судьба старой сельхозтехники складывается двояко. Во-первых, специалисты «АМАКО» реставрируют старые машины до моторесурса 85% от новой техники и продают с гарантией один год эксплуатации. Во-вторых, диагностируют их, после чего предоставляют покупателям перечень необходимых запчастей и ремонтных работ, которые требуются для той или иной модели. Таким образом, покупатель получает право выбора: проводить ремонт на базе собственного хозяйства или в «АМАКО». Но, как правило, во втором случае покупка обойдется ему дороже. В 2007 году специалисты «АМАКО» подарили таким образом жизнь более чем двум сотням старых зерноуборочных комбайнов.

В беседе с вице-губернатором В. Е. Скоцик акцентировал внимание на гарантийных сроках на поставляемую технику. «Мы считаем», – сказал Виталий Евстафьевич, – что техника должна безотказно работать 5 – 7 лет. Будучи уверенными в качестве наших машин, мы даем расширенную гарантию на них. Например, на трактор MF 8480 мы даем 5000 моточасов, или 3 года гарантии. По истечении этого срока можем

забрать его для восстановления ресурса, а вместо него предложить новый по программе «Trade-in».

Демонстрация сельхозмашин

После презентации компании генеральный директор «АМАКО» представил высокому гостю образцы сельхозтехники, специально подобранный для работы в условиях юга России, в т. ч. Кубани. На стенде компании демонстрировались как совершенно новые модели, впервые представленные на «АГРИТЕХ-НИКЕ-2007» в Ганновере, так и машины, успешно работающие на полях Краснодарского края в течение ряда лет, предназначенные для возделывания и уборки различных сельхозкультур: роторный комбайн MF 9790 + жатка Geringhoff; клавишный комбайн MF 7200 Beta + жатка Power Flow; трактор MF 8480 315 л. с.; трактор MF 6495 190 л. с.; сеялка MF 555 8-рядная для пропашных культур; косилка MF 9220 + жатка-плющилка; механическая прицепная зерновая сеялка Great Plains SSH 1500; разбрасыватель удобрений Kuhn MDS 935; пресс-подборщик MF 1745.

Новинками краснодарской выставки стали телескопический погрузчик MF 8947 и самоходный опрыскиватель Nitro. К ним было приковано внимание посетителей стенда, именно они заслужили высокую оценку специалистов.

В течение четырех выставочных дней сотрудники «АМАКО» проводили собственный социологический опрос среди посетителей стенда. Задавалось два вопроса: «Знаете ли вы компанию «АМАКО» и линейку техники, которую она поставляет?» и «Что вы хотели бы приобрести из линейки техники «АМАКО» для своего хозяйства?». Выяснилось, что аграриев больше всего интересует высокопроизводительная уборочная техника. На втором месте – энергонасыщенные трактора. Третью позицию в рейтинге заняли почвообрабатывающая, посевная техника, машины для уходовых работ. Одним словом, именно те сельхозмашины, которые способны работать в рамках современных ресурсосберегающих технологий.

Заметим, что по итогам «ЮГАГРО» компания «АМАКО» подписала несколько крупных договоров на поставку техники.

Подводим итоги, смотрим в будущее

«Краснодарская выставка «ЮГАГРО» каждый год как бы подводит черту под деятельностью компании «АМАКО» на юге России», – отметил директор краснодарского филиала И. В. Мясин. – Вообще 2007-й для нас был достаточно сложным, но плодотворным. Прежде всего мы активно участвовали в различных выставках. Кроме «ЮГАГРО» демонстрировали технику (причем и в полевых условиях тоже) на «Золотой Ниве» в г. Усть-Лабинске, на «Дне российского поля» в Ростовской области и на собственных мероприятиях, призванных показать возможности «АМАКО».

Безусловно, – продолжает Игорь

Викторович, – выставками наша деятельность не ограничивается. Мы обеспечиваем также своевременные поставки техники, совершенствуем сервисное обслуживание. В нынешнем году это были, пожалуй, основные задачи, и мы их в значительной степени решили. Для этого мы увеличили штат сервисных инженеров, обеспечили их сервисными автомобилями, изменили организацию сервисной службы: придали ей мобильности и приблизили к нашим партнерам. Как итог – «АМАКО» на юге России приобрела новых клиентов, которые хотят покупать нашу технику, значительно увеличился объем продаж.

Конечно, не обошлось без проблем, решить которые мы намерены в следующем году».

И. В. Мясин поделился некоторыми планами компании на будущий год. В 2008 г. «АМАКО» и ее краснодарский филиал планируют расширить сферу предоставляемых услуг. Речь идет о поставках семян сельхозкультур, систем орошения, оборудования для животноводческих комплексов от ведущих мировых производителей. Работа в этом направлении ведется уже сейчас. Так, новое животноводческое оборудование планируется смонтировать на базе стратегического партнера «АМАКО», где оно будет не только работать на хозяйство, но и выполнять роль действующего образца. Точно так же «АМАКО» будет работать и по остальным направлениям.

«В любом случае, – подчеркнул И. В. Мясин, – мы будем организовывать работу в регионе таким образом, чтобы «АМАКО» имела высокий рейтинг, авторитет и соответствовала мировому уровню».

С. ДРУЖИНОВ,
А. ВЕРТЕЛЕС

Фото С. ДРУЖИНОВА



Новинки техники, представленные «АМАКО» на выставке «ЮГАГРО»



Краснодарский филиал компании «АМАКО» поздравляет своих клиентов и партнеров с наступающим Новым 2008 годом и Рождеством Христовым! Желаем вам, дорогие наши друзья, в наступающем году свершения всех планов, удачи и успеха в делах, чтобы очаг вашего дома всегда хранил тепло и заботу родных и близких людей!

ОПТИМИСТИЧНЫЕ ИТОГИ ГОДА РА

ПОДВЕЛА КОМПАНИЯ «БАСФ»

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ



По сложившейся традиции каждая компания в конце года подводит итоги, чествует своих работников и партнеров, ставит задачи на следующий сезон. 6-7 декабря подобное мероприятие провела компания «БАСФ» для своих дистрибьюторов из Ставрополя, Кабардино-Балкарии, с Дона и Кубани. Подведение итогов прошло в форме семинара-дискуссии, на котором не только были озвучены результаты деятельности и сопутствующие им цифры, но были обозначены вопросы, от реализации которых улучшится работа и дистрибьюторских фирм, и в целом компании «БАСФ» в Южном федеральном округе.

Наш корреспондент побывал на этом мероприятии.



Участники семинара

Директор департамента сельского хозяйства БАСФ в России А. В. Макарычев проанализировал рынок пестицидов в России и странах ближнего зарубежья и обозначил на нем место компании «БАСФ». Российский рынок пестицидов стремительно растет, и есть все основания полагать, что эта тенденция сохранится. БАСФ вышел на четвертое место по товарообороту после «Сингента», «Августа» и «Байера». 33% пестицидов от общего оборота приходится на концерн «БАСФ», работающий на Северном Кавказе. БАСФ всегда отличался предложением эффективных фунгицидов и гербицидов. Гербициды в портфеле компании занимают 45-50%. Среди десяти наиболее продаваемых препаратов компании Рекс® Duo и Пульсар® реализуются преимущественно в северокавказском регионе. Работа с конечными потребителями ведется через систему Агроцентров и демонстрационных центров компании, организованных в различных регионах страны. Среди дистрибьюторов на первом месте «Северо-Кавказский Агрохим» (г. Ставрополь), на втором — «Агротек» (г. Краснодар), затем следует «Агромаркет» (г. Ставрополь).

А. В. Макарычев отметил, что на сегодняшний день в мире осталось 3-4 компании, ведущих инновационные разработки и предлагающих новые идеи в области средств защиты растений. К их числу относится и БАСФ. Одной из инновационных разработок компании является система CLEARFIELD®, основанная на применении специального гербицида и использовании устойчивых к нему семян гибридного подсолнечника. Еще одна инновация — проект по кукурузе AgCelence™, основанный на фунгициде F 500 (пираклостробине). Он не только контролирует развитие болезней на кукурузе, но и существенно повышает урожайность.

Говоря о контрафактной продукции, А. В. Макарычев подчеркнул, что эта проблема на постсоветском пространстве выросла до необычайных размеров и приобрела угрожающий характер. Чаще всего подделывают препараты компаний «Дюпон», «Байер», «Сингента», «Август» и «БАСФ». Практически половина хозяйств юга России сталкивалась с контрафактной продукцией. В последние три года проблема только обострилась. К счастью, в Краснодарском крае и Республике Адыгея хорошо работает служба Россельхознадзора по выявлению контрафактной продукции СЗР. В Ростовской области и Ставропольском крае дела намного хуже. В борьбе с контрафактом используются все возможные средства: хозяйства информируются о недобросовестных дистрибьюторах, образован союз компаний — производителей пестицидов по борьбе с контрафактом. Есть уверенность, что недобросовестные компании, уличенные в продаже контрафакта, потеряют своих клиентов и уйдут с рынка. А. В. Макарычев призвал дистрибьюторов дорожить имиджем компании, беречь ее торговый бренд.

Продолжил выступление своего коллеги руководитель филиала ЗАО «БАСФ» на Северном Кавказе В. Н. Бисеров. Он остановился на ситуации на рынке пестицидов на юге России, проинформировал об итогах работы филиала и дистрибьюторской сети за год. Несмотря на неблагоприятные условия года, продажи препаратов существенно выросли. По мнению докладчика, продажи препаратов БАСФ по региону к концу этого года достигнут отметки 15 млн. евро. Среди лидеров продаж — препараты Рекс® Duo и Пульсар®. Хорошо продаются Базагран®, Делан®, Дианат®, Премис® 200, Би-58®. Хозяйства стали более ответственно подходить к выбору препаратов. Сегодня они больше приобретают дорогие высокоэффективные пестициды, чему способствует значительный рост рынка. Сельское хозяйство стало получать больше инвестиций. Рост капиталовложений повлек за собой увеличение отдачи: выросла урожайность многих сельскохозяйственных культур.



Сотрудники филиала ЗАО «БАСФ» на Северном Кавказе

В. Н. Бисеров закончил свой доклад сообщением о коммерческой политике компании в отношениях с дистрибьюторами на 2008 год.

Неподдельный интерес участников совещания вызвал доклад руководителя Агроцентра БАСФ в Краснодарском крае Б. А. Майорова. Агроцентр существует 3 года, за это время его посетили почти 2 тыс. специалистов и руководителей хозяйств. В этом году Агроцентр занимал площадь 70 га, на следующий год планируется его расширение до 180 га. В Агроцентре проводятся производственные испытания технологий защиты растений, предлагаемых фирмой «БАСФ». Он оснащен техникой, доступной каждому хозяйству. Б. А. Майоров озвучил результаты опытов с новым фунгицидом Абакус (эпоксиконазол+пираклостробин), протравителем семян Кинто® Duo, гербицидами Серто® Плюс, Евро-лайтинг®, Пульсар®, Фронтер® Оптима, Дианат®, Пирамин® Турбо, проведенных в Агроцентре БАСФ в 2007 году (более подробно о результатах работы Агроцентра БАСФ наша газета расскажет в ближайших номерах. — Прим. ред.).

Среди выступлений специалистов БАСФ был доклад В. К. Дружинина. Он рассказал собравшимся о системе CLEARFIELD® как новой эре возделывания подсолнечника. По словам докладчика, весь мир охвачен этой технологией.

CLEARFIELD в переводе с английского означает «чистое поле». Эта система позволяет получить практически чистые от сорняков поля. Она успешно апробирована на пшенице, кукурузе, рапсе и других культурах, теперь ее предлагают на подсолнечнике. Суть системы в том, что для посева используют гибриды подсолнечника, имеющие в своем генотипе ген устойчивости к гербициду Евро-лайтинг®. Этот ген может быть без проблем включен в генотип любого коммерческого гибрида подсолнечника. Докладчик подчеркнул, что первые линии, устойчивые к гербициду, получены традиционными методами селекции (генетически модифицированный продукт). Комбинация двух компонентов: устойчивых гибридов и гербицида Евро-лайтинг® — дает в итоге производственную систему CLEARFIELD®. Многие солидные семеноводческие компании ведут работы по созданию гибридов подсолнечника, пригодных для возделывания в технологии CLEARFIELD®. Гербицид Евро-лайтинг® —

продуктом БАСФ: действующим веществом пираклостробин и фунгициде Кабрио® Топ и их использованием в системе защиты виноградарей, а также на новом смесевом фунгициде Терсел® и системе защиты сада препаратами фирмы «БАСФ». Действующее вещество пираклостробин после выхода на рынок получило широчайшее распространение. Это стробилурин нового поколения, способный формировать запасы действующего вещества в тканях растений и имеющий принципиально новый механизм действия на патогены. Названное действующее вещество вошло в состав инновационного фунгицида БАСФ Кабрио® Топ (пираклостробин 50 г/кг + метирам 550 г/кг). Фунгицид при профилактической обработке в норме расхода 2,0 кг/га контролирует на винограде милдью и оидиум, а также черную пятнистость, черную гниль, краснуху и антракноз, которые сильно вредят виноградарям. Кабрио® Топ эффективен также против серой гнили. В системе защиты винограда этот фунгицид рекомендуется применять дважды: в начале цветения и в фазу смыкания гроздей.

Препарат Терсел®, созданный для защиты плодов и листьев яблони от парши и мучнистой росы, включает пираклостробин 40 г/кг + дитианон 120 г/кг. Норма расхода 2-2,5 кг/га. В системе защиты сада этот фунгицид также следует применять профилактически. Кроме парши и мучнистой росы он позволяет контролировать гнили и пятнистости. В системе защиты сада фунгицид Терсел® применяется три раза, причем два раза в прямую последовательности в фазы «розовый бутон» и «цветение», а затем после обработки контактным препаратом, в фазу «плод лещина».

После основных докладов сотрудников БАСФ слово было предоставлено руководителям и специалистам дистрибьюторских фирм. Дискуссию открыл представитель ООО «Северо-Кавказский Агрохим» С. А. Грибанов. Он рассказал о результатах испытаний и внедрения системы CLEARFIELD® и препарата Кинто® Duo, а также регулятора роста растений Карамба®. О. А. Горленко («Агролига России») отметила профессионализм менеджеров БАСФ и огромное значение Агроцентра БАСФ для дистрибьюторов и специалистов хозяйств. А. В. Князков («Агротек») сообщил, что в хозяйствах, где работают специалисты «Агротека», контрафактной продукции нет. Он призвал специалистов фирмы «БАСФ» строго следить за соблюдением дистрибьюторами уровня минимальных цен, а также сделать ряд предложений по улучшению совместной работы на рынке СЗР. Коммерческий директор фирмы «ЭкоГрин» И. В. Подлесный отметил высокий научно-технический потенциал компании «БАСФ» и высокую эффективность ее новых препаратов. Он пожелал руководству компании предлагать своим дистрибьюторам больше призовых программ, а также предложил эффективные пути продвижения на рынке препаратов БАСФ. Р. Б. Шанков («КабБалАгрохим») выразил удовлетворение сотрудничеством с компанией «БАСФ» и пожелал ее специалистам уделять больше внимание такому простому региону, как Кабардино-Балкария.

Завершился семинар вручением сертификатов официальных дистрибьюторов компании «БАСФ» на 2008 год.

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.
Фото С. ДРУЖИНОВА



В. Н. Бисеров вручает сертификат официального дистрибьютора О. А. Горленко

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕПО!

На XIV Международном агропромышленном форуме «ЮГАГРО» АО «КуйбышевАзот» представило на своей экспозиции достижения в производстве азотных удобрений. Наш корреспондент посетил стенд компании и побеседовал с директором представительства предприятия в Краснодарском крае В. В. ПАВЛОВЫМ.

- Сегодня «КуйбышевАзот» предлагает на российском рынке рентабельные технологии возделывания сельхозкультур. С этой целью налажено сотрудничество с ведущими аграрными научно-исследовательскими организациями: Всероссийским НИИ агрохимии имени Д. Н. Прянишникова и Институтом почвоведения и агрохимии НАН Беларуси, Краснодарским ВНИИРиса, Геоцентром ВИАУ. При финансовой поддержке предприятия разрабатываются подтверждаемые научно-опытным путем рекомендации по внесению удобрений для разных регионов страны с учетом их почвенных, климатических особенностей и выращиваемых культур. Например, предприятие активно продвигает на внутренний рынок сульфат аммония – эффективное азотно-серное удобрение, успешно применяемое за рубежом. США ежегодно потребляет около 2 млн. т сульфата аммония, соседняя Беларусь – 280 - 290 тыс. т, в то время как в России общий объем поставок за 6 месяцев 2007 года составил только 60 тыс. т. Цифры говорят сами за себя. В нашей стране, к

ФОРМУЛА РОСТА: АЗОТ + СЕРА

созалению, сульфат аммония пока не получил должного распространения, несмотря на то что его использование экономично и рентабельно.

Это комплексное удобрение. В него входят как азот (21%), так и сера (24%). Большинство почв ЮФО испытывает недостаток серы, которая между тем является одним из основных элементов питания растений, влияющим в первую очередь на качество урожая. Применение сульфата аммония под пшеницу существенно увеличивает содержание белка в зерне, у сахарной свёклы растёт сахаристость, у риса – урожайность. По цене сульфат аммония дешевле, чем традиционные азотные удобрения, например, селитра или карбамид. Это удобрение дает очень хороший эффект не только из-за более низкой цены действующего вещества, но еще за счет того, что азот находится здесь в аммонийной форме, т. е. в наиболее доступном для растений состоянии, в течение всего периода вегетации. Сульфат аммония в несколько раз меньше, чем другие азотные удобрения, подвержен вымыванию. Он подавляет развитие некоторых болезней, передающихся через почву, и улучшает поглощение растениями фосфора. Иногда применение сульфата аммония дает больший эффект, чем фосфорных удобрений. Сульфат аммония – легко растворимое удобрение. Его можно вносить в любое время, а также с поливом, что обеспечивает этому удобрению большую популярность за рубежом.

На предприятии разработаны новые виды азотных удобрений, предлагаемых на рынок под слоганом «Формула роста: азот + сера». В данном случае аммиачная селитра смешивается

с сульфатом аммония в различных пропорциях. Можно применять различные марки таких смесей в зависимости от содержания серы в почвах и характера выращиваемых культур. Исследования института удобрений им. Д. Н. Прянишникова позволили разработать рекомендации по применению этих смесей. Аналогичный подход реализован также для карбамида + сульфата аммония. Это позволяет использовать сильные стороны каждого из удобрений. Реализация данных смесей аграрным хозяйствам России началась этой осенью, а результаты можно ожидать в следующем году. Кроме того, предприятие продолжает выпускать и продавать традиционные виды азотных удобрений.

Применение удобрений, содержащих серу, оказывает благоприятное воздействие на экологию. Они препятствуют загрязнению сельхозпродукции нитратами. В настоящее время широкое распространение получают минимальные технологии выращивания сельхозкультур, предполагающие заделку пожнивных остатков в верхний слой почвы. Заделка 1 - 1,5 ц/га сульфата аммония вместе с пожнивными остатками благотворно влияет на экосистему почвы, обеспечивая возврат в почву 30 - 40 кг азота, 5 - 8 кг фосфора и 18 - 24 кг калия, при этом почва обогащается также микроэлементами (г/га): В - 24, Cu - 12, Mn - 116, Mo - 2 и Zn - 160.

За 2006 год компания увеличила объемы продаж сульфата аммония в 2 раза. Большую роль в этом сыграло участие предприятия во всевозможных выставках, совещаниях и конференциях. Весомый вклад в пропаганду применения сульфата аммония внесли ученые Института почвоведения и агрохимии НАН Беларуси, изучившие особенности применения сульфата аммония в технологиях возделывания пшеницы, сахарной свёклы, картофеля, рапса и кукурузы, а также ученые Всероссийского института риса.

Кроме удобрений собственного производства АО «КуйбышевАзот» продает в Краснодарском крае удобрения других российских производи-



телей – аммофос, азофоску и нитрофосфат, что весьма удобно для покупателя, имеющего возможность одновременно, в пакете приобрести необходимые удобрения.

АО «КуйбышевАзот» одним из первых в отрасли стало развивать систему региональных складов минеральных удобрений для оперативного снабжения потребителей, снижения их транспортных расходов. Положительный опыт в этом направлении сейчас применяется всеми крупными производителями.

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.

Представительство АО «КуйбышевАзот» в Краснодарском крае:
Красноармейский район, ст. Полтавская, поселок
Мясокombинат, 27. Тел./факс: (861) 65-411-38, 65-320-72.

Наша справка

Акционерное общество «КуйбышевАзот» осуществляет свою деятельность по двум основным направлениям:

- капролактам и продукты его переработки (полиамид-6, высокопрочные технические нити, кордная ткань, инженерные пластики);
- аммиак и азотные удобрения.

Входит в десятку крупнейших российских производителей азотных удобрений. Предлагает аграриям следующие виды удобрений: аммиачная селитра, карбамид, КАС (водный раствор карбамида и аммиачной селитры), известково-аммиачная селитра и сульфат аммония.

Расположено в г. Тольятти Самарской области. В Краснодарском крае у предприятия имеются представительство и склад готовой продукции.

ХОРОШО КОРМИТЬ - ДОРОГО, НО ВЫГОДНО, А ПЛОХО - УБЫТОЧНО!

КОРМОПРОИЗВОДСТВО

21 ноября на базе Славянского комбината хлебопродуктов в рамках XIV Международного агропромышленного форума «ЮГАГРО» состоялся выездной семинар компании «Агрокормсервис плюс» по теме: «Сбалансированные гранулированные комбикорма - основа безопасности и эффективности кормления сельскохозяйственных животных и птицы». В семинаре приняли участие представители птицефабрик и свиномкомплексов Славянского, Красноармейского, Крымского и Калининского районов Краснодарского края, руководители краевого департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, представители зарубежных фирм - производителей кормовых добавок.

Генеральный директор ОАО «Славянский КХП» Г. Г. Аковоп отметил, что комбинат является одним из наиболее крупных предприятий системы хлебопродуктов. В состав комбината входит комбикормовый комплекс производительностью 500 т в сутки. В технологии производства комбикормов комбинат использует кормовые добавки, получаемые через «Агрокормсервис плюс». Благодаря этому существенно улучшилось качество корма, а следовательно, и экономические показатели птицеводческих хозяйств.

Ведущий консультант управления животноводства и племенного дела департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края А. И. Мироненко проин-

формировал участников семинара о положении в животноводческой отрасли края и остановился на проблеме обеспечения отрасли кормами, сбалансированными по содержанию белка и аминокислотному составу, а также эффективности использования кормов в целом.

Начальник комбикормового цеха Славянского КХП Е. П. Баскаков доложил о результатах и планах увеличения производства гранулированных комбикормов для сельскохозяйственных животных и птицы в ОАО «Славянский КХП». Он отметил, что компания «Агрокормсервис плюс» является признанным лидером в разработке рационов по кормлению птицы и сельскохозяйственных животных. С апреля 2005 года «Агрокормсервис плюс» производит стартовые и ростовые корма для птицефабрик ООО «Раевская» и ЗАО «Алдерская» в ОАО «Славянский КХП». Такое сотрудничество позволило птицефабрикам достигнуть высокой продуктивности.

Доклад ведущего врача-эпизоолога ветеринарно-диагностической лаборатории ОАО «Компания Кубаньптицепром» И. С. Дуброва был посвящен значению грануляции (термической обработки кормов). Такой прием позволяет не только повысить усвояемость и эффектив-

ность корма, но и улучшить его санитарно-гигиенические свойства, оберегая тем самым животных и птиц от заболеваний.

Об экономической эффективности использования гранулированных сбалансированных кормов говорил в своем докладе директор ООО «Агрокормсервис плюс» А. В. Врана. Консервация и окулаемость гранулированных кормов существенно выше, чем рассыпных.

С докладом «Использование высококачественного сырья при производстве гранулированных кормов - важнейший фактор повышения рентабельности животноводства» выступил Рональд ван дер Плотт - представитель голландской фирмы «Waf» - партнера ООО «Агрокормсервис плюс» на российском рынке. Компания «Waf» поставляет на российский рынок кормовые концентраты для птицы и свиней Wakon и Rompsol. За 13-летнюю историю партнерства с «Агрокормсервис плюс» компания «Waf» поставила на российский рынок более 20 тыс. тонн этих концентратов.

Питер ван Стихт (Голландия), выступивший с докладом «Добавки для производства суперстартеров и стартеров для поросят, телат и лактирующих высокопродуктивных коров», представлял на семинаре компанию «Фонтанка». Она поставляет через ООО «Агрокормсервис плюс» на российский рынок продукцию голландской компании «Схилс» и некоторых крупных европейских производителей. Среди них полноценные заменители молока ЗИМ ЕВРОЛАК и кормовая молочная смесь для поросят ЗОМ ПРОТИЛАК, заменитель свиноматочного молока «ПИГИПРОМИЛК», энергетическая кормовая добавка ПРОФАТ. Новинкой фирмы «Схилс» является «РЕДЖИЛИАК Омега 3». Опыт компании «Схилс» интересен для России тем, что она имеет свои собственные фермы, где тестиру-

ют разрабатываемые продукты и внедряют новейшие технологии, позволяющие выращивать высокопродуктивных молодняк без применения стимуляторов роста и антибиотиков.

Представитель датской компании «Vitfoss» Карстен Т. Расмуссен доложил о премисах для свиноводства и птицеводства. Датчанин выразил удовлетворение результатами работы с российской компанией ООО «Агрокормсервис плюс».

Он подчеркнул, что продукция компании отличается высоким качеством. Компания «Vitfoss» располагает на сегодня более чем 12 тыс. рецептов приготовления витаминно-минеральных смесей, апробированных на практике и позволяющих работать без использования антибиотиков и стимуляторов роста. Рассказал участникам семинара о продукте фирмы - дезинфекционном сухом порошке «Stalosan F», который используется для сухой дезинфекции животноводческих помещений.

Представитель французской лаборатории «Sogeval S.A.» (Сожеваль) Алан Корн доложил о товарах, используемых для выполнения санитарно-ветеринарных программ в животноводстве. Он подробно остановился на дезинфектантах «ТН4». На сегодня это лучшая защита от вируса гриппа птиц H5N1.

Специалисты компании ООО «Агрокормсервис плюс» предлагают российским животноводцам качественную зарубежную продукцию. Они справедливо полагают, что хорошо кормить - дорого, но выгодно, а плохо - убыточно, и это неоднократно подтверждено практикой успешных российских хозяйств.

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.
Фото автора



**Агропромышленная
газета юга России**

Учредитель-издатель -
ООО «Издательский дом
«Современные технологии»
Директор проекта - главный
редактор С. Н. ДРУЖИНОВ

Редакционная коллегия:

Р. АМЕРХАНОВ, д. т. н., профессор,
Л. БЕСПАЛОВА, д. с.-х. н., академик,
профессор,
В. БРЕЖНЕВА, д. с.-х. н.,
В. БУТАЕВСКИЙ, д. с.-х. н.,
П. ВАСЮКОВ, д. с.-х. н., профессор,
Г. ВЕТЕЛИН, к. т. н.,
Д. ГОРКОВЕНКО, к. с.-х. н.,
Е. ЕГОРОВ, д. з. н., профессор,
Л. КАЗЕКА,
В. КОМЛАЦКИЙ, д. с.-х. н.,
академик, профессор,

А. КУРИЛОВ,
Н. ЛАВРЕНЧУК, к. с.-х. н.,
В. ЛЮКМЕТЦ, д. с.-х. н., чл.-кор. РАСХН,
Ю. МОЛОТОВ, д. т. н.,
В. ОРЛОВ, к. б. н.,
Е. ПОПОВА,
Н. СЕРКИН, к. с.-х. н.,
А. СУПРУНОВ, к. с.-х. н.,
А. ТАБАШНИКОВ, д. т. н.,
Е. ТРАШНИН, д. т. н., профессор,
Р. ШАДЗОВ, д. т. н., профессор,
чл.-кор. РАСХН,
В. ШЕВЦОВ, д. с.-х. н., академик

Адрес редакции и издателя: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 7, офис 305, тел./факс: (861) 278-22-09, 278-22-10. E-mail: agropromyug@mail.ru

Газета перерегистрирована. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФЧ77-24713 от 16 июня 2006 г. Федеральная служба по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Газета отпечатана в типографии ОАО «Печатный двор Кубани» по адресу: г. Краснодар, ул. Тополиная, 19. Тираж 10 000 экз. Подписан в печать 20.12.2007 г. в 15.00. Заказ 6301. Мнения, высказанные на страницах газеты, могут не совпадать с точкой зрения редакции. За содержание рекламы и объявлений ответственность несут рекламодатели. Перепечатка материалов - с согласия редакции.

БИТВА ТИТАНОВ. ПРАВО БЫТЬ ПЕРВЫМ

ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ЗЕРНОУБОРОЧНОЙ ТЕХНИКИ



Союз производителей сельскохозяйственной техники и оборудования для агропромышленного комплекса опубликовал данные по производству, импорту и экспорту сельхозмашин за первые три квартала 2007 года.

Вот только некоторые цифры: за девять месяцев в России произведено 5365 зерно- и 856 кормоуборочных комбайнов. Львиная доля этой техники - комбайны производства Ростсельмаш: 4055!

Тенденция-2007 - увеличение импорта. Импорт составил более 2300 зерноуборочных комбайнов. Это почти на 65% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Каждый десятый комплект передан, что называется, «во вторые руки», отработав гарантийку на полях Европы.

У российских крестьян появился выбор. У российских производителей сельскохозяйственной техники выбора нет. Для того чтобы держать свои позиции на рынке, они готовы на многое: новые модели, жесткие требования, гибкость в ценовой политике. Этот год еще раз разделил аграриев на западников, которые готовы покупать даже не новую, но импортную технику, и тех, кто «записывается» в очередь за отечественными машинами. У каждого свои доводы и расчеты.

Не очень близкие конкуренты

Конкуренция на рынке уборочных машин велика. Особенно это чувствуется в Краснодарском крае, где финансовые возможности аграриев позволяют выбирать технику, исходя не только из ее стоимости. Тем более что в Южном федеральном округе, как на «домашней» территории, ощущается присутствие такого сильного игрока, как Ростсельмаш.

Доля ростовского производителя комбайнов на самом деле значительна: более 90% комбайнового парка Краснодарского края - это техника Ростсельмаш.

В минувшем году мы реализовали 190 единиц техники, среди которых более 75 комбайнов ACROS 530, - сообщил управляющий региональными продажами компании Ростсельмаш Радийон Буш.

Всего в этом году на юг России ростовская компания поставила 750 комбайнов. Основная доля продаж приходится на комбайны пятого класса производительности «Дон 1500Б».

Тем не менее, по данным «Союз-АгроМаша», Северный Кавказ принял почти 900 зерноуборочных комбайнов импортного производства. Лидируют производители из Германии и США.

Против дома нет приема?

Я могу объяснить такой высокий интерес к западной технике у аграриев Кубани. У нас ведь показатель урожайности довольно

высок. Например, в Новокубанском районе в передовых хозяйствах в этом году убирали до 75 центнеров зерна с гектара, - комментирует ситуацию директор Российского научно-исследовательского института по испытанию сельскохозяйственной техники и машин (ФГНУ «РосНИИТиМ») Алексей Терентьевич Табашников. - При таких цифрах нужны мощные комбайны с принципиально новой схемой обмолота.

СПРАВКА

В 2008 году планируется выпуск опытно-промышленной партии RSM 181. Пройдя государственные приемочные испытания, роторный комбайн Ростсельмаш с уникальным гидромеханическим приводом Walterscheid будет поставлен на конвейер.

И тем не менее у наших комбайнов тоже есть конкурентные преимущества, позволяющие «держать» свою нишу. Техника компании Ростсельмаш адаптирована к нашим культурам и к нашим условиям, следовательно, ее эффективность будет значительно выше импортной.

К тому же сейчас грядут очень удачные разработки, которые «подтянут» спрос на наши комбайны на более высокий уровень. Я говорю о роторном комбайне RSM 181 с роторной декой, за устройство которой компания получила «серебро» на выставке во Франции. А что касается остального модельного ряда техники ростовского производителя, то для среднероссийской урожайности это на самом деле экономически эффективная техника.

Вожжи импорта вдохновляют наших производителей и на яркие премьеры вроде ACROS 530, и на постоянную модернизацию серийных моделей.

Экспериментальная машина RSM 181, о которой говорил доктор технических наук Алексей Табашников, в этом году работала в тестовом режиме не только на наших полях, но и на уборке в Европе.

Испытания механизма привода ротора на RSM 181, которые проходили на Полтавской МТС в Славянском районе Краснодарского края и в чешском городе Писек, - комментирует Павел Домаников, ведущий инженер-конструктор конструкторского бюро моторных установок Ростсельмаш, - показали, что привод обеспечивает большой диапазон изменения скоростей ротора, что делает уборку урожая наиболее эффективной.

«Мы за наших»

Николай Васильевич Ковалев, глава крестьянского хозяйства «Станичник» из станицы Калитвинской Каменского района Ростовской области, следил за комбайном ACROS еще на стадии испытаний. Потом присматривался во Франции, отслеживал сообщения в Интернете.

В этом году первый серийный ACROS отработал в его хозяйстве. За полгода до выпуска он купил его через официального дилера компании Ростсельмаш.

Тех, кто в «очереди стоит», на самом деле немало. Нового комбайна пятого класса сельхозтоваропроизводители ждали уже давно. У Николая Ковалева свой мотив и своя аргументация. С 1964 года он работал комбайнером на ростсельмашевской технике. Она для него, по его собственному выражению, понятная.

Мне много альтернативной техники предлагали, - говорит фермер, - и немецкой, и итальянской. Но мне спокойнее, когда за технику в рублях надо платить.

По данным министерства сельского хозяйства Ростовской области, в этом году донские аграрии приобрели 417 комбайнов. Импорт составил четверть всех покупок (119). В минсельхозе уверены: пока четверть рынка - максимальный

предел для импорта сельскохозяйственной техники.

Тенденции на увеличение импорта нет, - говорит начальник управления аграрной политики министерства сельского хозяйства Ростовской области Владимир Зинченко. - Во-первых, из-за платежеспособности. Далеко не многие крестьянско-фермерские хозяйства, а у нас в области их более 15 тысяч, и небольшие колхозы готовы выкладывать две, а то и три цены за машину. И потом, в некоторых случаях сервис импортной техники пока еще не очень здорово налажен у нас в области. У Ростсельмаш с сервисом все понятно. У него на этот счет очень жесткие требования к дилерам. Недавно мы открывали новый дилерский центр Ростсельмаш в Аксайском районе, и таких только по нашей области несколько. Есть еще и обычные цифры, говорящие сами за себя. Наш небольшой Бокровский район - север области - за два года приобрел 50 комбайнов Ростсельмаш.

По данным пресс-службы компании Ростсельмаш, в прошедшем сельхозгоду компания перевыполнила план продаж по Ростовской области в полтора раза.

Так что при всем разнообразии выбора отечественные машиностроители свои планы выполняют и перевыполняют, предлагая нашему аграрию достойную, конкурентоспособную технику и не останавливаясь в собственном развитии. Еще один интересный показатель - компания есть куда расти. И она растет - на экспорт.

По данным Союза производителей сельскохозяйственной техники и оборудования для агропромышленного комплекса, по итогам девяти месяцев 2007 года Россия экспортировала сельхозтехнику на \$226,9 млн. Это 126% от показателей прошлого года. По комбайнам рост экспорта составил 132% в сравнении с прошлым годом. Самой востребованной на зарубежных рынках машиной стал комбайн VECTOR 410.

О. ЛЕСНЫХ