



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета юга России

№ 35 - 36 (100 - 101) 8 - 21 октября 2007 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://pressa.kuban.info/agropromyug>

«ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ» ЩЕДРА НА НАГРАДЫ

ИТОГИ ВЫСТАВКИ

С 12 по 16 октября на территории Всероссийского выставочного центра прошла 9-я Российская агропромышленная выставка «Золотая осень» - крупнейший аграрный форум в рамках Российской агропромышленной недели.

Общая выставочная площадь «Золотой осени - 2007» составила 76 тысяч кв. м, что почти на 30% больше, чем в прошлом году. Под экспозиции участников было отведено 17 павильонов и открытых площадок в центральной части ВВЦ, демонстрирующих сельхозтехнику и оборудование для АПК.

В официальной церемонии открытия приняли участие председатель Правительства РФ Виктор Зубков, министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев, мэр Москвы Юрий Лужков.

По словам Виктора Зубкова, подобные выставки позволяют увидеть все многообразие современного рынка, понять перспективы развития агропромышленного ком-

плекса в мировом масштабе. Премьер также отметил, что выставка уже успела завоевать авторитет и подучить высокий статус крупного международного проекта.

В этом году на выставке были представлены 73 региона России и 28 государств мира. Более 70 000 посетителей ознакомились с экспозициями и приняли участие в деловых мероприятиях.

Впервые был создан раздел «Новейшие образцы сельскохозяйственной техники и оборудования». Самые масштабные экспозиции с новинками по традиции представили такие гиганты, как Агромашхолдинг, Ростсельмаш, Петербургский тракторный завод, Агротехмаш. Работали 3 специализированных выставочных проекта: «Продовольственный комплекс России», «Агротэк» и «Животноводство». Впервые в рамках выставки была организована специализированная экспозиция «Биоэнергетика». На площади более 1000 кв. м были представлены 38 ведущих компаний, занятых в сфере производства жидкого, твердого и газообразного биотоплива, из России, Украины, Дании, Италии, Англии, Латвии и Германии.

Специализированная выставка «Животноводство» не один год является неотъемлемой частью «Золотой осени». В этом году ком-



плексная экспозиция животноводства открылась в новом формате - она заняла 4 специализированных павильона общей площадью около 8000 кв. м. Производители животноводческого оборудования, кормов и ветеринарных препаратов

представили новейшие разработки и провели мастер-классы для специалистов.

В этом году на выводном круге прошла демонстрация животных с выводкой и комментариями специалистов. Мероприятие вызвало огромный интерес у животноводов и фермеров.

Регионы России продемонстрировали на выставке результаты реализации нацпроекта «Развитие АПК». Развернули коллективные экспозиции 53 субъекта Федерации (в прошлом году их было 49). Впервые едиными стендами приняли участие предприятия Республики Адыгея, Астраханской, Ивановской и Ярославской областей.

Республика Башкортостан представила на выставке 130 предприятий. Более 350 видов продукции номинировались во всех отраслевых конкурсах «Золотой осени». Республикой заключен контракт на поставку мясоперерабатывающего оборудования из Голландии общей стоимостью 80 млн. руб., а также контракт на закупку новейших комбайнов на 550 млн. рублей.

Рязанская область представила продукцию более 40 сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий из всех районов. Коллективную экспозицию Рязанской области посетил министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев и губернатор области Георгий Шпак. Регион сегодня зани-

мает 2-е место в ЦФО по урожайности зерновых, уступая только Липецкой области. Рязанская область помимо готовой сельхозпродукции представила на выставке и свое новое оборудование по производству рапсового масла, технологию изготовления и опыт его применения в качестве дизельного топлива.

Более 130 сельхозтоваропроизводителей Воронежской области, производители мясной, молочной и масложировой продукции, предприятия, выпускающие хлебобулочные изделия, кондитерские, ликероводочные изделия, вина и безалкогольные напитки, свежие овощи и фрукты, мед, крупы, консервы и многие другие виды продуктов, представили свою продукцию.

Предприятия Ставропольского края продемонстрировали широчайший ассортимент продукции сельскохозяйственного назначения - от отраслевого оборудования до продуктов питания. Кроме того, 14 животноводческих хозяйств Ставрополья представили около трети всей экспозиции племенных животных.

Новосибирским аграриям удалось найти новые контакты с компаниями из азиатских стран. Япония заинтересовалась возможностями этого региона, в частности, посадками гречихи. Ожидается, что такой интерес повлечет за собой приток инвестиций.

(Окончание на стр. 2)

XIV международный агропромышленный форум

ЮГАГРО

20-23 ноября 2007 Краснодар

создавать события



КРАСНОДАРЭКСПО

350010, Россия, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5
тел./факс: +7 (861) 279-34-50, 279-34-36, 279-34-21
www.krasnodarexpo.ru e-mail: ugagro@krasnodarexpo.ru

ОРГАНИЗАТОРЫ:

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Администрация Краснодарского края
Администрация муниципального образования город Краснодар
Департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края
ВЦ "КраснодарЭКСПО"
IFW Kropke Hildebrand GmbH

Генеральный спонсор:



Генеральный партнер:



Информационный партнер:



Издаётся при информационной поддержке департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко и Выставочного центра «КраснодарЭКСПО»

«ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ» ЩЕДРА НА НАГРАДЫ

(Окончание. Начало на стр. 1)

Заместителю председателя правительства Республики Саха удалось достичь в рамках работы выставки важных договоренностей, в том числе по проектам строительства в Нерюнгри бройлерной птицефабрики, а в Чурапчинском улусе экспериментального коровника, в котором будут применяться новейшие технологии. Стоимость проекта строительства птицефабрики оценивается в 300 млн. рублей, из которых 250 млн. рублей выделит компания «Росагролизинг».

Коллективная экспозиция Саратовской области заняла 112 кв. м выставочной площади. Она состояла из раздела «Развитие АПК области и блока о деятельности ассоциации «Аграрное образование и наука».

Более 800 кв. м в павильоне № 69 заняла экспозиция города Москвы – «Москва аграрная». В рамках работы выставки столичные власти впервые презентовали программу строительства в регионах животноводческих холдингов, специализирующихся на выращивании КРС и свиноводстве.

Уже в шестой раз Федеральное министерство продовольствия, сельского хозяйства

и защиты прав потребителей Германии (ФМХ) открыло экспозицию в рамках официального немецкого участия в «Золотой осени». Сорок два немецких производителя сельхозтехники, семенного материала, оборудования для хранения сельхозпродукции, а также немецкие животноводы представили свою продукцию и разработки на 740 кв. м. в павильоне № 57 и на открытых площадках. Таким образом, Российская агропромышленная выставка очередной раз выступила платформой для укрепления и дальнейшего расширения германо-российского сотрудничества в сфере сельского хозяйства.

Продолжается успешное сотрудничество ВВЦ с крупными выставочными центрами зарубежных стран. Впервые свои стенды на выставке открыли крупнейший выставочный центр Словакии – «Агрокомплекс» (г. Нитра) и крупнейший в Чехии (г. Брно) организатор выставок – «Выставки Брно». Традиционно принял участие и выставочный центр г. Вероны (Италия) – Fiere di Verona.

Масштабно была представлена на «Золотой осени» сельскохозяйственная техника и



оборудование для перерабатывающей промышленности в рамках специализированной выставки «АгроТЭК» – более 2000 образцов машин и агрегатов различного назначения для всех видов работ. По сравнению с прошлой выставкой выставочная площадь экспозиции сельхозмашиностроения в павильонах и на открытых площадках значительно увеличилась, превысив 35 тысяч кв. м.

По традиции организаторы «Золотой осени» отметили наградами лучшую продукцию и разработки: 12 золотых, 8 серебряных и 3 бронзовых медали завоевали предприятия Волгоградской области.

Медалей высшей пробы удостоены минеральная вода «Аннушка» и семена подсолнечника (производитель ОАО «Новоанинский КХП»), масло «Крестьянское» (Николаевский маслосовхоз), ликероводочные изделия ФФГУП «Росспиртпром» «Ликероводочный завод «Волгоградский».

За создание новых высокопродуктивных сортов сельскохозяйственных культур ГНУ Всероссийский научно-исследовательский институт агролесомелиорации получил золотую медаль в номинации «Питомниководство». Такой же награды удостоен и ГУ Волгоградский научно-исследовательский технологический институт мясо-молочного скотоводства и переработки продукции жи-

вотноводства РАСХН, который представил на суд экспертов технологию выращивания высокопродуктивной породы мясного скота.

С золотыми наградами вернутся домой и представители животноводческой отрасли региона – СПК «Красный октябрь» (производство племенных быков-производителей) и СПК «Ромашковский» (выведение волгоградской породы овец) Палласовского района.

Пять золотых и две серебряные медали завоевали удмуртские производители яиц и мясной продукции.

Директор птицефабрики «Зеленая» Николай Черный был награжден золотой медалью за заслуги в области агропромышленного комплекса, большой личный вклад в развитие птицеводства, активную общественную деятельность и многолетний плодотворный труд.

Все дни выставки на центральной аллее ВВЦ работала ярмарка «Отечественные продукты - на российские рынки». Предприятия и хозяйства со всей страны привезли лучшую сельскохозяйственную продукцию, гордость своего края: овощи и фрукты, мясо и мясные деликатесы, хлебобулочные изделия, соки и алкогольные напитки, мед и многое другое.

Пресс-центр ОАО «ГАО «ВВЦ»



УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ

ПРОГРЕССИВНАЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

ООО «Промышленная корпорация «Прогресс» является генеральной сбытовой компанией ООО «Завод Спецтехники» по поставкам тракторов К-701-3СТ, К-701-01-3СТ, КТ-57-1-3МТ и спецтехники на их базе. Возрождая традиции российского машиностроения по производству нового поколения тракторов К-701-й серии, других усовершенствованных и модернизированных моделей, «Завод Спецтехники» уже более 5 лет воплощает в жизнь собственные конструкторские наработки.

На прошедшей в Москве выставке «Золотая осень» аграриям была представлена новая модель, выпущенная предприятием, – колесный трактор 5-го тягового класса «Прогресс-3СТ КТ-5701». С его преимуществами нашего корреспондента на стенде компании «Прогресс» познакомили ее ведущие менеджеры по продажам.

«ПК «Прогресс» постоянно участвует в российских и международных сельскохозяйственных и дорожно-строительных выставках, форумах и конференциях. «Золотая осень - 2007» не только открыла для нас новые пути к налаживанию связей с потенциальными потребителями, заключению договоров по закупке новых запчастей и продаже наших сельхозмашин, – рассказала О. А. Горбунова, – но и дала возможность представить аграриям вышедший в этом месяце новый колесный трактор «Прогресс-3СТ КТ-5701» мощностью 235-300 л.с., оснащенный двигателем Ярославского моторного завода.

«Завод Спецтехники» за годы своего существования накопил огромный инженерно-технический опыт, создал собственное конструкторское бюро, специалисты которого следят за последними инновациями и требованиями в области машиностроения. Поэтому в нашей новой технике воплощены все самые передовые технологические производства.

Так, специалисты завода спецтехники разработали для выпускаемых тракторов новый, современный дизайн, наладили производство таких комплектующих, как кабины, сварные рамы и облицовка кузова. В связи с требованиями безопасности разработали и запустили в производство новую кабину, которая имеет мощный каркас безопасности, отвечающий нормам ROPS (защита от опрокидывания) и FOPS (защита от падающих предметов). Для удобства водителей утеплен и герметизирован салон кабины, установлено современное водительское сиденье. Для внутренней отделки кабины использован материал ШПОМ (кожзамениватель). Установлены также электрические стеклоочистители и омыватели лобового стекла. В стандартную комплектацию входят гидродомкрат, а также система подогрева топлива «МАН».

Что касается модели «Прогресс-3СТ КТ-5701», то она также оснащена впереди скошенной облицовкой, которая увеличивает обзорность оператору, оборудована удлиненными обзорными стеклами, прозрачными дверями,

лобовым стеклом без перемычки, выхлопная труба вынесена вбок. Этот трактор предназначен для разных видов сельхозработ – от почвообрабатывающих до посевных, агрегируется со всеми видами отечественных и зарубежных орудий. Все эти характеристики подтверждены результатами испытаний трактора, при этом кабина сертифицирована отдельно.

Сегодня наша техника соответствует всем ГОСТам. Она прекрасно работает в различных почвенно-климатических условиях, в том числе в районах Крайнего Севера.

«Это достигается также благодаря инновационным решениям, – добавила Е. В. Виноградова. – В частности, на нашем предприятии внедрены такие разработки, как обкаточные стенды по коробкам и обкатке самого трактора. В течение срока обкатки наши специалисты выявляют и устраняют все технические недочеты. Таким образом мы добиваемся того, чтобы техника попадала в хозяйства даже без потенциально возможных поломок и повреждений.

Поставки техники регулируются широкой дилерской сетью во всех регионах России и странах СНГ, нацеленной на развитие партнерских отношений. Для удобства оказания сервисных услуг создана и развивается сеть пунктов технического обслуживания.

В хозяйства Краснодарского края нашу технику поставляет официальный дилер ООО «Завод спецтехники» Группа компаний «Подшип-



Сотрудники ПК «Прогресс» на выставочном стенде

Наша справка

Новые трактора «Прогресс-3СТ КТ-5701» производства «Завода Спецтехники» отличаются:

- высокие тяговые характеристики;
- энергонасыщенность;
- привлекательный дизайн и продуманная эргономика;
- сертифицированная кабина, оснащенная каркасом безопасности;
- трехконурная рабочая тормозная система;
- система панорамного освещения;
- возможность установки кондиционера, автономного отопителя;
- модифицированная система отопления;
- доступная цена;
- доступность и дешевизна запасных частей;
- не требует высоких стандартов ГСМ;
- комфортные условия работы водителя.

А. ВЕРТЕЛЕС

Фото С. ДРУЖИНОВА

По вопросам приобретения техники ООО «ПК «Прогресс» обращайтесь по адресу:

196105, г. Санкт-Петербург, Московский пр., 186, оф. 29.

Тел.: (812) 974-32-60, 970-54-56, 369-08-40, 387-65-28.

Тел./факс: (812) 387-21-04, 388-97-40.

E-mail: mail@pkprogress.com, sales@pkprogress.com

www.pkprogress.com



Серийный комбайн ACROS-530

БЕЗУСЛОВНО, центральное место в экспозиции Ростсельмаш было отведено уже поставленному на конвейер весной этого года зерноуборочному комбайну ACROS-530. Он демонстрировался в двух выставочных павильонах: традиционном для Ростсельмаш № 57 и спецпавильоне «Новейшие образцы сельхозтехники и оборудования». На пресс-конференции для российских и зарубежных средств массовой информации генеральный директор компании Ростсельмаш Валерий Мальцев особо подчеркнул: «ACROS - наша гордость».

За короткий срок конструкторы, инженеры, рабочие не только создали современную высокопроизводительную зерноуборочную машину, поставили ее на конвейер, но за 6 месяцев этого года выпустили более 300 комбайнов данной модели. Причем более половины выпущенных комбайнов успели достойно отработать на уборке урожая 2007 года в различных регионах России, Украины, Молдовы и Болгарии. ACROS-530 получил золотую медаль на «Дне российского поля - 2007» и удостоился высокой оценки Президента России Владимира. Путина, а также первых потребителей.

Но это не все достижения новой машины. Как отметил Валерий Мальцев, в конце сентября по итогам комплексных испытаний компания Ростсельмаш получила сертификат соответствия нормам безопасности Евросоюза и правом маркироваться знаком CE. Это уже второй серийный комбайн наряду с VECTOR за новую историю Ростсельмаш. «Мы считаем, что старт ACROS и VECTOR является залогом будущих успехов новых разработок, которые представлены в нашей экспозиции», - сказал Валерий Мальцев.

Рассказывая об успехах предприятия и достижениях ACROS, генеральный директор Ростсельмаш остановился и на проблемах этого комбайна, с которыми столкнулись первые потребители:

- Как и любая новая машина, ACROS должен пройти период адаптации - в ходе массового применения начнут выявляться узкие места. Это нормальный процесс, если хотите, мировая практика машиностроения. На самом деле у ACROS не так уж много было «детских болезней», присущих многим техническим новинкам. Здесь сработали два фактора. Во-первых, у нового комбайна достаточно большая унификация с тради-



Премьер-министр В. Зубков (второй справа), министр сельского хозяйства РФ А. Гордеев (в центре), мэр г. Москвы Ю. Лужков на стенде Ростсельмаш

ционной серийной техникой предприятия. Во-вторых, постановке ACROS на конвейер предшествовали полномасштабные двухгодичные испытания в различных регионах России и стран СНГ, в ходе которых эти самые «детские болезни» были определены и ликвидированы.

Уже после первых сигналов наши конструкторы и инженеры были на полях, где работали новые комбайны, и, что называется, «в боевых условиях» вели учет и устраняли неполадки.

В этой связи хочу отметить, что руководством компании приняты действенные меры, чтобы уже сегодня с конвейера сходили доработанные комбайны. В следующем году ACROS должен полностью заменить легендарный «Дон-1500Б», выпуск которого в 2008 году прекратится.

Валерий Мальцев рассказал и о других

УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ

Лидер отечественного машиностроения компания Ростсельмаш - постоянный участник всех крупных международных сельскохозяйственных выставок. Такая активность обусловлена динамичным развитием компании, которая из года в год демонстрирует специалистам агропромышленного комплекса свои достижения: современную высокопроизводительную зерно- и кормоуборочную технику, универсальные машины.

Не стала исключением и 9-я Российская агропромышленная выставка «Золотая осень - 2007», проходившая в середине октября в Москве. Ростсельмаш представил на ней исключительно новые модели техники - как уже вышедший в серийный выпуск комбайн ACROS-530, так и перспективные разработки: роторный комбайн RSM-181, кормоуборочную машину RSM 1401 и энергосредство ES1.

ЕВРОПЕЙСКИЙ СТАНДАРТ ТЕХНИКИ РОСТСЕЛЬМАШ

чекскими для Ростсельмаш являются рынки Украины, Казахстана и Молдовы. В дальнейшем зарубежье - Болгарии. «Однако на этом мы не собираемся останавливаться, - продолжил он. - С появлением новых машин мы можем поставлять их в другие страны, и этот процесс только набирает обороты. Сейчас мы активно работаем над созданием дилерской сети, которая могла бы не только продавать, но и осуществлять сервисно-техническое сопровождение, создаем приемлемые финансовые схемы для потребителей разных стран».

Так что у Ростсельмаш есть все возможности, чтобы занимать лидирующие позиции в мировом машиностроении. И выставка «Золотая осень - 2007» в очередной раз доказала это. Технику Ростсельмаш, в частности новый комбайн ACROS-530, высоко оценил председатель Правительства РФ Виктор Зубков, отметив, что подобный комбайн в России еще не было. Аналогичное мнение выразил сопровождавший его министр сельского хозяйства Алексей Гордеев.

Глава правительства обсудил с руководством Ростсельмаш вопрос поставки уборочной техники компании на зарубежные рынки и поручил Алексею Гордееву проработать механизмы поддержки экспорта сельхозмашин, в том числе в части товарного кредитования.

Кроме того, стенды Ростсельмаш посетили делегации из различных регионов России (Амурской и Омской областей, Алтайского и Красноярского краев, Татарстана, Мордовии, Башкирии и др.), руководство государственной лизинговой компании Казахстана, руководители и специалисты многих хозяйств, машино-испытательных станций, партнеры из стран СНГ и дальнего зарубежья. В результате были заключены ряд договоров на приобретение более чем 200 единиц техники Ростсельмаш.

В рамках выставки были проведены встречи и переговоры с отечественными и зарубежными поставщиками на предмет поставок комплектующих высокого качества, что в конечном счете скажется на качестве машин.

«Золотая осень - 2007» для Ростсельмаш прошла более чем успешно. За создание современной высокоэффективной зерноуборочной техники компания была удостоена двух золотых и двух серебряных медалей за кормоуборочный комбайн и энергосредство.

Анализируя рынок сельхозмашин, Валерий Мальцев отметил, что традиционно истори-

С. ДРУЖИНОВ,
М. СКОРИК

Мнение специалиста

В. НИКУЛИН, директор Полтавской МТС, Краснодарский край:

- На нашей МТС в ст. Полтавской проходит испытания четыре новых роторных комбайна Ростсельмаш RSM-181. Окончательные итоги подводить пока рано, но уже сейчас могу сказать, что особых проблем с ними у нас не возникло. Мелкие недочеты, конечно, присутствуют (как же без них, ведь машина новая!), но существенной роли они не играют.

Что касается рабочих параметров, то ученые произвели необходимые замеры, проводят лабораторные анализы, результаты которых мы узнаем к концу года. Предварительно известно, что параметры новой машины составят плюс 20 - 25% к «Дон-2600». Новый комбайн создавался с учетом пожеланий и замечаний аграриев. Его испытания продолжатся и в следующем году, так что машина будет доведена до идеального состояния. В целом же могу утверждать - у комбайна, которого все мы так долго ждали, есть будущее!



Генеральный директор Ростсельмаш В. Мальцев (справа) и директор Полтавской МТС В. Никулин возле комбайна RSM-181

МИРОВОЙ ЛИДЕР — РОССИЙСКИМ АГРАРИЯМ

AGCO на мировом рынке

Продукция американской корпорации AGCO распространяется через сеть 3200 независимых дистрибьюторов более чем в 140 странах мира. Штаб-квартира корпорации находится в г. Дулут, штат Джорджия. Штаб-квартира для европейского рынка базируется в Женеве.

Заводы корпорации расположены и в Америке, и в Европе. На европейском рынке, как сообщил старший вице-президент корпорации по Европе, Африке и Ближнему Востоку Гэри Коллар, оборот корпорации достигает около 5,4 млрд. долларов за счет реализации техники четырех основных брендов: Challenger®, Massey Ferguson®, Fendt® и Valtra®. Корпорация занимает лидирующие позиции во многих странах Западной Европы, в частности, по производству тракторов. В ближайшие четыре года она планирует повысить оборот до 8 млрд. долларов за счет расширения сети на тех рынках, где уже успешно работает, и распространения сети за счет тех территорий, где рынок только развивается. Руководство корпорации считает это вполне реальной задачей. Многие, конечно, зависят от того, как будет развиваться рынок, и от потребностей сельхозпроизводителей.

Дилеры на юге России

Старший вице-президент и генеральный управляющий корпорации AGCO г-н Коллар считает, что развитие рынков сельскохозяйственной техники в Западной Европе и на постсоветском пространстве существенно различается. Многие зависят от людей, сложившейся культуры земледелия, а также от тех подходов, которые используются для развития рынков на конкретной территории. Поэтому в регионах должны присутствовать представители корпорации, чтобы на месте контролировать ситуацию и передавать информацию производителю. Этим занимаются дистрибьюторы AGCO.

Корпорация осуществляет продажу техники только через собственную дистрибьюторскую сеть и сама же ведет подготовку персонала, прежде всего сервисных инженеров и инженеров на склад запчастей. Обучение проводится как за рубежом, так и в России. В корпорации создана команда высококвалифицированных сервисных инструкторов, которые постоянно проводят обучение сервисного персонала дистрибьюторов по особенностям сервисного обслуживания и ремонта техники AGCO. Отношения корпорации с дистрибьюторами партнерские. Покупателей техники сотрудники корпорации также считают партнерами.

Дистрибьюторы AGCO проводят бесплатный гарантийный ремонт. Для этого у дилеров на складах накоплен необходимый запас запчастей. В Москве склад запчастей располагается в 6 тыс. комплектующих. Если в России запчастей нет, то специалисты корпорации могут поставить ее в короткий срок из основного Европейского склада запчастей, находящегося во Франции (г. Эннери), где в наличии есть 200 тыс. наименований комплектующих ко всем брендам техники AGCO.

Дистрибьюторами корпорации на юге России, как сообщил нашему корреспонденту глава представительства AGCO в России и Украине Митчелл Крепс, являются компании AMAKO



(техника Massey Ferguson), «Цепелин Русланд» (техника Challenger) и «Бизон» (техника Fendt и Valtra). На выставке «Золотая осень - 2007» был представлен новейший самый мощный трактор Challenger MT975B. Компания «Цепелин Русланд» уже начала продажу этих машин в России, и первый в России трактор MT975B отправляется прямо к клиенту. Символично, что им стал Сельскохозяйственный колледж г. Данков Липецкой области. Молодые специалисты сельского хозяйства получили возможность обучаться на самой современной технике.

Адаптация техники к местным условиям

Почвенно-климатические условия, в которых работает сельскохозяйственная техника России, существенно отличаются от условий Западной Европы и Северной Америки. При разработках новых моделей тракторов в корпорации учитывают тот факт, что они могут быть поставлены в экстремальные условия России. Поэтому инженеры AGCO стараются создавать машины повышенной прочности, способные выдерживать сильные нагрузки. Специальных машин для условий России не производится - адаптируются модели, созданные для условий Северной Америки. На практике такой подход позволяет обойтись меньшим количеством модификаций. По мнению г-на Крепса, основанному на многолетнем и детальном изучении российского и украинского рынков, хозяйства этих стран используют технику гораздо интенсивнее, чем в Западной Европе или Америке. В среднем фермеры США используют свои трактора 600 моточасов в год. В России хозяйства используют технику и трактора корпорации AGCO не меньше 2000 моточасов в год.

В России качество топлива не такое, как в Америке или Западной Европе. Поэтому корпорация AGCO ставит на свои самоходные машины специальные фильтры для дополнительной очистки горючего, чтобы у хозяйства не было поломок и проблем. И, надо сказать, что техника всех брендов AGCO довольно успешно работает на полях России.

Энергосбережение

В корпорации AGCO прекрасно понимают, что для фермера важным показателем эф-

фективности работы техники является расход горючего. Поэтому на свои машины они устанавливают двигатели, дающие максимальную мощность при наименьшем расходе топлива. Чтобы сократить выбросы вредных веществ в атмосферу и для соблюдения экологических норм, установленных законом, модернизируют двигатели. На сегодняшний день все машины корпорации, поставляемые в Россию оборудованы двигателями, отвечающими стандарту Tier 3. Корпорация сегодня работает с тремя основными поставщиками двигателей. В первую очередь это двигатели, производимые корпорацией Caterpillar, а также SisuDiesel, которые принадлежат AGCO. Двигатели CAT устанавливаются на технику Challenger, а двигатели SisuDiesel корпорация AGCO устанавливает на трактора марок Massey Ferguson и Valtra.

Эффективность работы техники

Как рассказал председатель одного из агропредприятий Ростовской области, его хозяйство приобрело три трактора марки Fendt. Стоили они очень дорого, но после начала эксплуатации специалисты хозяйства убедились, что это самые выгодные трактора. Они быстро окупают себя за счет высокой производительности. В этом хозяйстве трактора марки Fendt работают по 22-23 часа в сутки. Кроме того, их используют в соседних хозяйствах, когда там нужна помощь.

Специалисты корпорации проводят специальные тесты, чтобы показать, какую площадь можно обработать тем или иным трактором. Так, трактор Challenger MT875, оснащенный дисковой боронкой Gregoire Besson XXL шириной 14 м, установила мировой рекорд, обработав 644 га за 24 часа. Этого достаточно, чтобы вырезать полосу шириной 150 мм по экватору вокруг земного шара. Производительность - важный критерий при выборе техники. Сегодня фермеры не только считают реальные затраты на приобретение техники, но и определяют, какую при этом получают прибыль. Когда фермер приобретает технику, то для него кроме ее стоимости большое значение имеют расходы, которые возникнут во время ее эксплуатации.

Иностранцам трудно конкурировать в цене с местными производителями. Их машины дороже, а отечественные дешевле. Поэтому при покупке иностранной техники надо прежде всего принимать во внимание, какую при этом прибыль получит сельхозпроизводитель, учитывая ее качество и высокую эффективность. Для многих аграриев сегодня приобретение техники не просто процесс покупки, а инвестиции в развитие собственного бизнеса.

Объединение компаний - требование времени

В ходе «Золотой осени» г-н Коллар официально заявил о покупке корпорацией AGCO компании AGCO SM Group. В результате этого корпорация AGCO получит доступ к новой дистрибьюторской сети, а основной выигрыш получит непосредственно потребитель. Начиная деятельность на территории СНГ, корпорация AGCO не располагала достаточными знаниями для работы на территории России и Казахстана. Именно поэтому в процессе выхода на рынок этих стран было организовано совместное предприятие с Сибмаксхолдингом, получившее название AGCO SM Group. Рынок растет очень быстро, и для того, чтобы идти в ногу со временем, стало необходимо объединить компании. Вкладывая инвестиции в развитие дистрибу-

Американская корпорация AGCO известна большинству российских аграриев по торговым маркам Challenger®, Valtra®, Massey Ferguson® и Fendt®. Техника этой корпорации заслужила доверие и пользуется спросом на российском рынке. Корпорация является постоянным участником ежегодной международной агропромышленной выставки «Золотая осень».

На «Золотой осени - 2007» AGCO представила не только традиционные бренды, но и новый бренд Sunflower®, включающий почвообрабатывающую и посевную технику. На стенде корпорации был показан новейший шарнирно-сочлененный трактор Challenger MT975B - флагман серии MT900B, а также гусеничный трактор Challenger MT865B и современный самоходный высокопроизводительный опрыскиватель Rogator 1074, предназначенный для крупных хозяйств. По марке Challenger корпорация AGCO имеет полный модельный ряд, включающий в себя комбайны, трактора, опрыскиватели, разбрасыватели. Среди машин марки Fendt на выставке был показан трактор Фендт 936, который специалисты корпорации называют «черная прелесть». Были представлены также модель Fendt Vario 900-й серии, 6-клавишный комбайн Fendt 6250, производимый в Италии, и тракторы Valtra новых серий N и T. Марка Massey Ferguson была представлена роторным комбайном Massey Ferguson 9790, трактором Massey Ferguson 8480 и самоходной косилкой Massey Ferguson 9220.

торской сети, руководство корпорации хотело бы контролировать их, а данная система способствует этому. Два года назад у корпорации было всего 5 дистрибьюторских точек в России и Казахстане. Сейчас их более 20. В условиях внедрения новых технологий и новых машин на рынок объединения компаний не дань моде, а веление времени. Корпорация сегодня пытается мобилизовать все ресурсы, которые имеются в ее распоряжении в России и Казахстане, и найти самый эффективный путь для их использования. При этом руководство AGCO старается объединить усилия по использованию опыта и знаний, накопленных до объединения обеими компаниями, в работе с такими марками, как Valtra и Fendt, а также Challenger и Massey Ferguson.

По мнению г-на Коллара, сил все равно не хватает - корпорации нужны новые люди для проведения обучения, сервисные консультанты и специалисты по развитию бизнеса. Со временем силы будут наращиваться.

В последние годы оборот корпорации вырос в два раза, но в AGCO считают, что такого роста явно недостаточно, т. к. рынок растет гораздо быстрее, чем корпорация получает от этого прибыли. Сегодня в центральном представительстве корпорации работает примерно 60-70 человек. Объединение компаний позволит довести эту цифру к концу 2008 года до 100 человек. И это не предел. Корпорации нужны умные, образованные люди, готовые работать на рынке и развивать бизнес.

Реальная ли российский сборка машин корпорации AGCO?

На этот вопрос г-н Коллар ответил, что на данный момент сложно сказать, где именно и когда будет открыт завод. Корпорация продолжает исследование рынка. В данном вопросе многое зависит от потребностей аграриев в той или иной модели машины, которая будет производиться в России. Существенное влияние на этот процесс могут оказать ввозные пошлины и налоги, которыми будут облагаться техника и запасные части, а также уровень и скорость роста рынка на данной территории. Исследования по выбору модели для начального производства, определению поставщиков запасных деталей, а также района, в котором можно построить завод, уже проведены, и корпорация AGCO ждет максимально выгодных финансово-экономических условий для начала инвестиций.

С. ДРУЖИНОВ,
А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.
Фото С. ДРУЖИНОВА



Глава представительства AGCO в России и Украине Митчелл Крепс

ЭКОНОМИЧЕСКИ И ЭКОЛОГИЧЕСКИ ОБОСНОВАННАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ПРИМЕНЕНИЯ МОЧЕВИНЫ В КАЧЕСТВЕ ПИТАНИЯ И СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ОЗИМЫХ КОЛОСОВЫХ КУЛЬТУР

В период реформирования сельского хозяйства произошло снижение применения основного удобрения под все полевые культуры. В связи с этим подкормки растений во время вегетации стали главным рычагом повышения урожайности и качества зерна.

Технологические операции по применению азота под зерновые культуры изложены в многочисленных научных и научно-практических публикациях. Так, по мнению В. С. Кириос и др. (1982), потребность злаковых в азоте сохраняется до самого созревания. В удовлетворении растений в азотной пище во время вегетации внекорневые подкормки играют основную роль. Как считают И. Н. Верзилин и другие (1964), такие подкормки будут оказывать положительное влияние на урожай в том случае, если они усиливают в них нормальный ход обмена веществ, но будут снижать урожай тогда, когда они, грубо вторгаясь в ход обмена веществ, значительно отклоняют его от нормального направления, свойственного данной фазе развития растений.

Согласно интенсивной технологии возделывания озимой пшеницы (1987) подкормки азотными удобрениями рекомендуется проводить дробно с учетом почвенной и растительной диагностики, а также на основе визуальной оценки состояния. Лучшие сроки подкормки - ранневесенняя, конец кущения - начало трубкования, колошение, начало формирования зерновки.

Е. П. Алешин и др. (1984) показали эффективность дробного внесения азота на продуктивность злаковых. Целесообразность поздней внекорневой подкормки злаковых растений в фазе молочно-восковой спелости была доказана многими учеными (Б. В. Яковлев и др., 1976).

Влияние обработки семян и вегетирующих растений озимой пшеницы на накопление биомассы растений по фазам вегетации (сорт Дея), ЗАО АФ «Красносельская» Тимашевского района, 2000 - 2002 гг.

Вариант	Кэф- фициент кущения	Длина, см		Биомасса, г/раст.		Отклонения от контроля		Масса зерна, г/раст.
		стебель	корень	сырая	возду- шно- сухая	г	%	
Всходы - начало кущения								
1. Контроль (без обработки семян)	1,5	22,50	7,87	0,984	0,182	0,0	0,0	-
2. Протравливание семян Винцитом	1,4	21,80	6,72	0,891	0,164	-0,018	-9,9	-
3. Протравливание 10%-ным раствором мочевины	2,3	24,31	7,35	1,061	0,193	+0,011	+6,0	-
НСР ₀₉₅	-	1,7	0,53	0,09	0,005	-	-	-
Полное кущение - начало выхода в трубку								
1. Контроль (без обработки растений)	2,8	-	-	4,10	1,31	0,0	0,0	-
2.Обработка растений Секатором	2,8	-	-	5,86	1,84	+0,53	+40,5	-
3.Обработка растений 12%-ным раствором мочевины+50% дозы Сектора*	3,3	-	-	7,50	2,54	+1,23	93,9	-
НСР ₀₉₅	-	-	-	1,49	0,63	-	-	-
Колошение - начало формирования зерновки								
1. Контроль (без обработки растений)	2,8	-		7,22	2,31	0,0	0,0	-
2. Обработка растений Альто	2,8	-	-	16,39	5,13	+2,82	+122,1	-
3. Обработка растений 15%- ным раствором мочевины +50% дозы Альто*	3,4	-	-	17,71	6,00	+3,69	+159,7	-
НСР ₀₉₅	-	-	-	-	1,25	-	-	-
Полная спелость **								
1. Контроль (без обработки растений)	2,8	-			5,942	0,0	0,0	2,592
2. Обработка растений Децисом	2,8	-			8,344	2,402	40,4	3,554
3. Обработка растений 20%- ным раствором мочевины+50% дозы Дециса	3,4	-			10,536	4,594	77,3	4,244
НСР ₀₉₅	-	-			1,81		-	1,04

Примечание: * - к раствору мочевины добавляли НОУ-ХАУ 1,5 мл/га в фазы кущения, трубкования и колошения; ** - обработка 20%-ным раствором мочевины и Дециса проведена в молочно-восковую спелость, учеты в полную спелость.

РЕКОМЕНДАЦИИ

В условиях рыночной экономики основной задачей сельскохозяйственного производства является получение максимальной прибыли при минимальных затратах средств и труда. Достичь этого в идеале очень трудно, но вполне возможно. Для этого прежде всего необходима разработка новых технологий и технологических операций, учитывающих все составляющие элементы сельскохозяйственного производства на основе адаптивно-ландшафтного земледелия с учетом природно-климатических, почвенно-геоморфологических, гидрографических и экологических условий окружающей среды каждой агроландшафтной местности, хозяйства, отделения, бригады, крестьянско-фермерской хозяйственной единицы. Любая разрабатываемая технология должна быть оценена с экономической и экологической сторон.

и микроэлементами, входящими в состав НОУ-ХАУ (полнокомпонентный раствор микроэлементов В, Со, Cu, Fe, Mn, Mo, Ni, V, Zn). В течение вегетации озимой пшеницы сорта Дея проводились учеты и наблюдения: в фазе всходов - начала кущения учитывали длину стебля и корней, биомассу растений и рассчитали коэффициент кущения; в периоды полного кущения - начала выхода в трубку и колошения - начала формирования зерновки учитывали биомассу растений и рассчитали коэффициент кущения; в фазе созревания учитывали растительную биомассу и массу зерна с одного растения. Наблюдения и учеты в указанные сроки выполнены, так как они признаны лучшими для проведения подкормок азотом, микроэлементами, уничтожения сорной растительности, болезней и вредителей.

Результаты исследований показывают, что протравливание семян препаратом Альто угнетало ростовые процессы, т. е. вызывало стресс растений, в варианте с обработкой семян 10%-ным раствором мочевины + 6 мл НОУ-ХАУ из расчета на 1 тону семян, способствовавшим значительно большему накоплению сырой биомассы и сухого вещества за счет дополнительного снабжения растений азотом, который стимулировал ростовые процессы (таблица, фаза всходы - кущение).

В фазу кущения при обработке посевов гербицидами (50% гектарной дозы) в смеси с 12%-ным раствором мочевины с добавлением НОУ-ХАУ 1,5 мл/га максимальное накопление биомассы растений отмечено в 3-см варианте, которая возросла по сравнению с другими вариантами. При обработке растений фунгицидом накопление биомассы было значительно выше, чем на контроле (без обработки). По-видимому, на стрессовое состояние к фазе всходы - кущение отрицательно повлияло и развитие грибных инфекций, которое было ослаблено по сравнению с необработанными вариантами (таблица, фаза кущения).

В фазу колошения в вариантах с обработкой фунгицидом и 15%-ным раствором мочевины + 1,5 мл/га НОУ-ХАУ растения больше, чем в 2 раза, накапливали биомассу, при этом в варианте № 3 это превышение было в 2,6 раза выше, чем в варианте без обработки. По сравнению с вариантом № 2 в 3-м биомасса накапливалась на 17% больше (таблица, фаза колошения).

Максимальное количество биомассы накопили растения пшеницы в варианте с 20%-ным раствором мочевины + 1,5 мл/га НОУ-ХАУ + 50% дозы Дециса. Средний выход зерна с одного колоса в 3-м варианте был несколько снижен по сравнению со 2-м, видимо, за счет боковых побегов, где некоторые колоски не вызрели. Но, тем не менее, в этом варианте продуктивность была выше, чем в других (таблица, полная спелость).

Учитывая имеющиеся литературные сведения и полученные нами в производственных условиях результаты исследований, мы предлагаем адаптированную, экономически и экологически обоснованную технологию, которая заключается в следующем:

1. Обработка семян перед посевом (за 3-30 дней) производится 10%-ным раствором мочевины (здесь и далее в физическом весе),

избранным протравителем и НОУ-ХАУ; при слабом и среднем заражении семян грибными болезнями применяется 10%-ный раствор мочевины + 50% дозы протравителя + 6 мл НОУ-ХАУ на 1 тону семян; при сильном заражении соответственно 10%-ный раствор мочевины + 70% дозы протравителя + 6 мл НОУ-ХАУ на 1 тону семян.

Расход рабочего раствора при этом должен быть 10 л на 1 тону семян.

Этот прием способствует повышению полевой всхожести, всходы приобретают высокую жизнеспособность, менее подвержены заболеваниям, в 1,5 раза обгоняют по высоте всходы, обработанные одним протравителем.

При совместном применении мочевины и протравителя создается щадящая нагрузка пестицида на окружающую среду.

2. Припосевное внесение мочевины (локально) 50% от рекомендуемой взброс дозы. При отсутствии необходимых сельскохозяйственных средств (зернотуковой сеялки) проводится равномерное внесение азотного удобрения в рекомендуемой дозе с обязательной заделкой на 8 - 10 см за 3 - 5 дней до посева.

Такое применение мочевины на общепринятом фоне фосфорных и калийных удобрений стимулирует прорастание зерна и формирование жизнеспособных проростков.

3. Ранневесенняя подкормка озимых колосовых проводится аммиачной селитрой согласно рекомендации по данным почвенной диагностики.

4. При борьбе со злаковой растительностью применяется 12%-ный раствор мочевины, избранный гербицид и НОУ-ХАУ:

- при слабой и средней засоренности посевов применяется 12%-ный раствор мочевины+50% дозы гербицида+1,5 мл НОУ-ХАУ на 1 га;

- при сильной засоренности соответственно 12%-ный раствор мочевины+70% дозы гербицида+1,5 мл НОУ-ХАУ на 1 га. В данном случае осуществляется операция совмещения внесения гербицидов с внекорневой подкормкой без лишних затрат.

Эффективность действия половинной и 70%-ной дозы гербицидов в смеси с мочевиной не ниже, чем полной, но при этом экономится 30 - 50% гербицидов, мочевина усиливает их действие и одновременно действует как подкормка.

5. При борьбе с болезнями в фазу трубкования - колошения растений применяется 15%-ный раствор мочевины, избранный фунгицид и НОУ-ХАУ:

- при слабом и среднем поражении применяется 15%-ный раствор мочевины+50% дозы фунгицида +1,5 мл НОУ-ХАУ на 1 га;

- при сильном поражении соответственно 15%-ный раствор мочевины+70% дозы фунгицида+1,5 мл НОУ-ХАУ на 1 га.

Внекорневая подкормка мочевиной совмещается с обработкой фунгицидом, способствует сохранению боковых побегов, формированию колоса, повышает абсолютную массу зерна, препятствует развитию заболеваний.

(Окончание на стр. 6)

ЭКОНОМИЧЕСКИ И ЭКОЛОГИЧЕСКИ ОБОСНОВАННАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ПРИМЕНЕНИЯ МОЧЕВИНЫ В КАЧЕСТВЕ ПИТАНИЯ И СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ ОЗИМЫХ КОЛОСОВЫХ КУЛЬТУР

(Окончание. Начало на стр. 5)

6. Весьма эффективна внекорневая подкормка в фазу молочной спелости 20%-ным раствором мочевины+0,01%-ным раствором 2,4Д+1,5 мл НОУ-ХАУ на 1 га. Внекорневую подкормку на озимой пшенице в случае необходимости в этот срок целесообразно совмещать с проведением борьбы с клопом вредной черепашкой. При слабом и среднем заселении вредителем к вышеуказанному раствору добавляется 50% дозы инсектицида. При сильном заселении вредителем количество инсектицида доводят до 70% от рекомендуемой дозы.

Этот прием стимулирует отток пластических веществ из вегетативных органов в зерновку, ускоряет созревание, повышает урожайность, товарный выход зерна и качество семенного материала.

Расход рабочего раствора на 4, 5 и 6-м этапах должен быть не менее 100 л/га при авиаобработке, или 250 – 300 л/га при наземном опрыскивании. Разовая доза вносимого азотного удобрения при внекорневых подкормках регулируется количеством рабочего раствора.

Результаты анализов на Величковском элеваторе показали, что зерно озимой пше-

ницы, выращенное в ЗАО агрофирме «Красносельская» в 2000 – 2002 гг. по изложенной технологии, по качеству соответствовало продовольственному IV и III классов (20-26% клейковины и 70 - 95 у. е. ИДК). Хотя при технологии, которая существовала в хозяйстве раньше, получали практически все фуражное зерно.

В заключение отметим, что предлагаемая технология способствует снижению на 30 - 50% дозы пестицидов, что приводит к снижению экологической напряженности, а также уменьшению дозы азотного удобрения на 30 - 40% по сравнению с эталонной.

Снижение расхода пестицидов и удобрений является важным экономическим фактором предлагаемой технологии. Совмещение технологических операций по применению гербицидов и внекорневых подкормок не вносит изменений в общий технологический процесс возделывания зерновых колосовых культур.

В. БУГАЕВСКИЙ,
В. КИЛЬДЮШКИН,
КНИИСХ
им. П. П. Лукьяненко

ВЛИЯНИЕ СРЕДСТВ ХИМИЗАЦИИ НА СОСТАВ ПОЧВОБИТАЮЩИХ ОРГАНИЗМОВ

На сегодня растениеводство не может полностью отказаться от применения пестицидов. Однако многолетние примеры отечественного и зарубежного опыта защиты растений свидетельствуют о том, что за счет развития нехимических методов применения пестицидов можно сократить на 50% и более.

Переход на агроландшафтное земледелие позволяет малопродуктивные, неудобные участки отвести под энтомологические микрорезерваты и природные резерваты. Литературные данные свидетельствуют о том, что кажущееся отвлечение пахотной земли с целью оптимизации агроландшафта является не выводом её из землепользования, а служит примером рационального использования природной среды, повышения плодородия почв.

Плодородие почвы во многом определяется скоростью разложения органических остатков и круговорота минеральных веществ. В разложении органического вещества в почве активно участвуют живые организмы. Поэтому процессы, идущие в почве, во многом сопряжены с процессами развития в ней почвообитающей фауны. Живые организмы являются самым чувствительным показателем изменений, происходящих в почве. Если в характеристике почвенных условий, определяющих экологический стандарт видов почвенных насекомых, изменяется хотя бы один-два показателя, вид реагирует на это снижением численности особей, изменением соотношений экологических групп почвенных организмов. Таким образом, изучение сообществ почвообитающих представляет собой необходимое звено в комплексном исследовании биоценоза.

Задачей наших исследований являлось изучение влияния минеральных и органических удобрений и изучаемых пестицидов на почвенно-видовой состав почвообитающих организмов как фактора, определяющего фитосанитарную обстановку почв и растений в целом.

Исследования проводились в стационарном опыте отдела земледелия и агропочвоведения Краснодарского НИИСК в зерно-травяно-пропашном севообороте. Для первого года исследований были взяты следующие варианты из опыта:

Агрохимическая характеристика почвы опыта (зерно-травяно-пропашной севооборот), 2004 - 2006 гг.

№ вариантов	Мг/кг				Гумус, %
	N-NH ₃	N-NO ₃	P ₂ O ₅	K ₂ O	
	по Мачигину				
1	0,52	5,88	59	428	3,46
2	0,18	3,52	36	320	3,10
3	0,20	3,70	38	321	3,16
4	0,25	4,40	48	320	3,20
5	0,32	4,43	52	347	3,27
6	0,49	5,50	62	373	3,52
7	0,38	6,04	65	359	3,40

Действие антропогенного фактора на природные биоценозы за последние десятилетия достигло опасного рубежа. Процессы деградации захватывают все группы животных, в том числе и насекомых, играющих незаменимую роль в существовании других видов и стабильности агробиоценоза в целом. Между тем исчезновение энтомофагов и опылителей таит в себе опасности. Уже сегодня биологические регуляторы утратили своё первоначальное значение в снижении численности фитофагов, что влечет дальнейшее увеличение масштабов применения пестицидов для сохранения урожая.

1. Залежь, не удобренная с 1974 года.
2. Монокультура (озимые зерновые), не удобренная с 1974 года.
3. Фон (озимый ячмень), не удобренный с 1974 года.
4. Фон + минимальная доза (N₁₅P₃₀K₂₀).
5. Фон + средняя доза (N₃₀P₅₀K₂₀).
6. Фон + средняя доза. (N₃₀P₅₀K₂₀ + 40 т/га навоза).
7. Озимый ячмень - максимальная доза* (N₆₀P₇₀K₄₀).

Почва проанализирована на вариантах опыта и имеет следующую агрохимическую характеристику (табл. 1).

Анализ почвообитающих насекомых, собранных в последней декаде апреля 2004 - 2006 гг. в почвенных раскопках по вариантам опыта в посевах озимого ячменя, показал, что их видовой и количественный состав находился в соответствии с местообитанием. Вертикальные перемещения почвенных насекомых находились в тесной зависимости от температуры, влажности почвы, созданных уровнем плодородия. В этом опыте всего было выявлено в пахотном слое 68 видов организмов, относящихся к 15 семействам. Наибольшим разнообразием отличались жуличицы (31 вид), стафилиныды (7 видов). Из жуличиц преобладают виды из рода *Amara*, *Harpaxis*, *Ophonis*, *Pterostichus*, *Bembidion*. Хлебная жуличица в этот период исследований не обнаружена. Основными почвообитающими вредителями сельскохозяйственных культур являлись личинки степного щелкуна (*Agriotes gurgistanus*), посевного (*A. sputator*), кукурузного черно-

телки (*Pedinus femoralis*), песчаного медляка (*Opatrum sobulosum*), многоножки.

В варианте с максимальной дозой N₆₀P₇₀K₄₀ на посевах озимого ячменя в пахотном слое

копками в течение 1996 – 1999 гг. в условиях обыкновенного чернозёма Кубани (ОПХ «Газырьское») нами замечено, что в почве более стабильно пребывали дождевые черви. При-

Таблица 2

Особенность развития почвенной биоты в чернозёмах Предкавказья на примере *Vermes Lumbricidae* (2004 - 2006 годы)

№ вариантов	Варианты	Количество особей, шт./0,09 м ²	Масса, г/1 м ²	Масса, кг/га
1	Залежь	120	30,8	30,8
2	Монокультура (озимые колосовые)	60	16,0	16,0
3	Фон (озимый ячмень)	Личинки - 50	9,6	9,6
4	Фон + (N ₁₅ P ₃₀ K ₂₀)	Личинки - 5	2,8	2,8
5	Фон + (N ₃₀ P ₅₀ K ₂₀)	Не определено		
6	Фон + (N ₃₀ P ₅₀ K ₂₀) + 40 т/га навоза	20	6,4	6,4
7	Фон + (N ₆₀ P ₇₀ K ₄₀)	Не определено		

почвы (0 - 30 см) выявлен вредитель-листоед *Labrus tenebrioides*, это обусловлено следствием близости лесополосы. Также в этом агробиоценозе обнаружен хищный клоп *Reduvidae*, что является его местом питания, хотя он имеет смешанный тип питания.

Из вредителей растений озимого ячменя в агробиоценозе наиболее распространенными были пшавица (*Lema melanopus* L.), вредная черепашка (*Eurygaster integriceps* Pat), злаковая тля (*Sitobion avenae* F); в меньшей степени - остроугольный клоп (*Delia acuminata*), злаковая листовёртка (*Lepidoptera*).

Единичное заселение озимой пшеницы пшавицей началось в первой декаде апреля. Наиболее заселяемые растения на варианте фон, но численность не превышала пороговую - 25 экз./м². Позднее, с повышением температуры, произошло перераспределение жуков, но численность в вариантах опыта (средняя и максимальная доза НРК) оставалась в 2 раза ниже, чем на фоне. Пониженные температуры и повышенная влажность в первой половине апреля сдерживали развитие вредителя вредной черепашки. Отродившиеся личинки черепашки из первых кладок яиц сменялись дождями. Зараженность яиц не достигала 15% в период исследований. Остроугольный клоп относится к малоизученному виду. На Кубани встречается в единичных экземплярах и в основном в предуборочный период, его численность может достигать 3 экз./м². Характер повреждения идентичен повреждению вредной черепашкой. В процессе наблюдений за почвенными рас-

чем их численность варьировала по участкам в зависимости от степени антропогенного воздействия. Это послужило основанием для определения биологического и экологического состояния почвы, где в качестве индикатора использовали дождевых червей (*Vermes Lumbricidae*). Для определения их численности в почве проводили раскопки на изучаемом участке в последней декаде апреля. Пробы отбирали с площадок 0,5 x 0,2 - 0,3 м. При этом лопатой вскапывали небольшие участки почвы и тщательно просматривали её на наличие дождевых червей. Полученные данные переводили на 1 м² и потом на 1 га (табл. 2). Наибольшая биомасса дождевых червей отмечена на залежи.

Таким образом, как и в предыдущих исследованиях, было показано, что численность и биомасса почвенной фауны четко связаны с интенсивным хозяйственным использованием пашни с применением минеральных удобрений и пестицидов. Это свидетельствует о том, что в агробиоценозе озимых зерновых нарушено биологическое равновесие и ухудшено экологическое состояние. Поэтому вывод этих участков из землепользования в микрорезерваты в системе агроландшафтного земледелия является примером рационального использования земельных ресурсов и непременным условием повышения плодородия почв.

В. БУГАЕВСКИЙ,
В. КИЛЬДЮШКИН,
Л. КНЫР,
КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко

РАСТЕМ ВМЕСТЕ С РЫНКОМ

УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ

Компания АМАКО (American Machinery Company) была основана в 1992 году и является частью большой международной группы компаний, работающих в Соединенных Штатах Америки, на Среднем Востоке, в Европе и Африке. Основной ее бизнес сосредоточен в сельском хозяйстве - это дистрибуторство или представительство всемирно известных производителей сельскохозяйственной техники, а также производство сельхозмашин на собственных заводах.

Компания предлагает: новейшие технологии выращивания сельскохозяйственных культур, основанные на обобщенном мировом опыте; современные модели сельхозтехники от всемирно известных производителей; комплексное техническое обслуживание и ремонт импортной техники; широкий ассортимент запасных частей, смазочных материалов и технических жидкостей.

АМАКО совместно с компанией AGCO представила свою экспозицию на 9-й агропромышленной выставке «Золотая осень - 2007», проходившей в Москве на территории ВВЦ с 12 по 16 октября. Наш корреспондент посетил экспозицию и побеседовал с генеральным директором АМАКО доктором экономики В. Е. Скоцким о достижениях и перспективах развития компании.

АМАКО на российском рынке

Компания работает на российском рынке с 1992 года. Сегодня этот рынок растет стремительными темпами. Специалисты АМАКО готовы к такому повороту событий, опыта у них вполне достаточно. На развитие рынка большое влияние оказывают рост населения и повышение его благосостояния, мировая конъюнктура цен на продукты сельского хозяйства. Многие сельскохозяйственные культуры, ранее использовавшиеся для получения продовольствия, сегодня применяются для производства энергоносителей биотоплива и биодизеля, что существенно влияет на развитие сельскохозяйственных рынков. Сегодня мировое сельское хозяйство находится на подъеме. В этом плане Россия не является исключением. Специалисты хозяйств сейчас лучше разбираются в иностранной технике, чем 3-5 лет назад. В сельском хозяйстве появились новые управленцы, способные просчитать бизнес-процессы и наладить эффективное производство сельскохозяйственной продукции. В настоящее время инвесторы не пугает высокая цена на машины. Для них главным является вопрос: каких экономических результатов сегодня можно достичь при помощи этой техники и есть ли для этих моделей машин техническое обеспечение?

Первым регионом, который начал осваивать иностранную технику и технологии, стал юг России, в частности Кубань. Сегодня крупные холдинговые компании здесь уже не закупают массовую технику. У них уже есть передовая техника и технологии, они их меняют и улучшают. В этом году начали интенсивно закупать технику мелкие и средние хозяйства. Поэтому сегодня не сполнаешься с тем, что хозяйство покупает сразу 150-200 комбайнов. Зато появилась масса хозяйств, которые покупают 1-2 трактора, сенокосилки, почвообрабатывающие орудия и 1 зерноуборочный комбайн.

Принципы формирования продуктового ряда

Есть два подхода к формированию продуктового ряда (ассортиментного перечня): по типу супермаркета и по типу бутика. Первый подход применяют крупные производители сельскохозяйственной техники: компании AGCO, Case, New Holland и John Deere. Одновременно есть производители, которые много лет (иногда и сотни лет) занимаются производством машин для определенных ниш. Например, компания «Great Plains» - мировой лидер по производству сенокосилок дискового типа для посева зерновых культур. Эти сенокосилки одни из лучших в мире. Качественные культиваторные сенокосилки производит компания Morris и Porsch. До 2002 г. компания АМАКО представляла в России John Deere, т. е. большой супермаркет. Потом компания выкупила у John Deere часть бизнеса, принадлежавшую им на совместных началах.



После чего стала формировать собственный продуктовый ряд по типу бутика, т. е. собирая лучших машин нишевых производителей, и создавать с ними новый продуктовый ряд. АМАКО собрала сегодня все лучшее в мире, чтобы удовлетворить спрос покупателей сельскохозяйственной техники. Сейчас компания обслуживает огромную территорию от Туркменистана до западных границ Украины - это около 214 млн. га пашни, что на 10 млн. больше, чем Канада и США вместе взятые. Разумеется, одна технология не может быть применима на такой огромной территории, где практикуются разные подходы к ведению сельского хозяйства. Поэтому в АМАКО сегодня есть все, что необходимо для выращивания полного спектра сельхозкультур в различных почвенно-климатических зонах - от хлопка и риса до сахарной свеклы. Специалисты компании не являются приверженцами какой-либо одной технологии - нулевой минимальной или классической. Они предлагают хозяйству то, что ему действительно необходимо. Практика показывает, что даже в пределах одного хозяйства повсеместное применение какой-то одной технологии невозможно.

Продуктовый ряд АМАКО создается на основе анализа мировых новинок техники и технологий. Поскольку большинство специалистов компании раньше работали в разных странах, то у ключевых сотрудников достаточно опыта, чтобы выбрать перспективную технику и технологии.

Адаптация к местным условиям

АМАКО не просто поставяет технику и технологии на российский рынок, но пытается адаптировать их к местным условиям. В качестве примера приведем комбайн Massey Ferguson 9790. При активном участии специалистов АМАКО конструктор Ю. Н. Ярмашев модифицировал этот комбайн для уборки риса в России. Практически все иностранные производители заявляли, что у них есть комбайн для уборки риса. Они привозили эти комбайны в Краснодарский край, но ни один из них не работал как надо. За полтора года Ю. Н. Ярмашев модифицировал комбайн Massey Ferguson 9790, и он заработал так, как того ожидали специалисты. Удалось достичь производительности 23 т/час при потерях не более 1,5%. Такое качество обмолота на рисе сегодня не может обеспечить ни один комбайн.

Другой пример. Специалисты АМАКО в прошлом году стали внедрять североамериканскую технологию производства картофеля, так как она на 30% более эффективна, чем европейская. Компания инициировала первый проект по картофелю на площади 350 га. Под Чирчином в Черкасской области специалисты компании провели первый «день поля», чтобы ознакомиться с этим опытом всех заинтересованных лиц.

Нередки случаи, когда клиенты, купившие технику или технологию у компании АМАКО, сами организуют «дни поля» для коллег из соседних хозяйств. Это лучшая реклама для компании и предлагаемой ею продукции. Однако, чтобы появились первые клиенты, энтузиасты внедрения новой техники и технологии, необходима работа слаженной команды специалистов.



Слева направо: ген. директор АМАКО В. Е. Скоцки и директор Краснодарского филиала АМАКО И. В. Мянчин

Специалисты - что надо!

В компании очень серьезный и, главное, квалифицированный коллектив. Ее сотрудники всегда готовы дать дельный совет и вместе с тем нести ответственность за свои предложения. Средний возраст сотрудников - 26 лет. Все они закончили университеты, некоторые имеют по два высших образования. Примерно 99% владеют иностранными языками. Они ездят за рубеж учиться и потом доводят новые знания до клиентов. У них нет опыта, а следовательно, и старых стереотипов. В компании есть механики, агрономы и животноводы.

АМАКО не является компанией типа «купить-продать». Философия компании состоит в умении поставить цель и достичь желаемого результата.

Качественный сервис

Для АМАКО сервис - одна из основных сфер деятельности. Продать машину - дешево или дорого - можно, но клиенты, которые хотя бы один раз обожались на этом, уже просто так, без сервиса машину не купят. Им нужен результат. Компания АМАКО предлагает не просто сервис - она предлагает клиентам качественный сервис. Судите сами. В 1996 г. компания поставила в Украину 1000 комбайнов за три месяца. В 1997 г. в эту страну компания поставила 652 трактора и 400 единиц прицепной и навесной посевной техники. В 1994 г. - 1100 комбайнов в Туркменистан. Всего на территорию СНГ компания поставила более 11 000 единиц техники. Без хорошего сервиса это вряд ли было бы осуществимо.

Сегодня в России у компании АМАКО 57 сервисных инженеров. Каждый из них обходится недорого. Создание одного рабочего места для сервисного инженера оценивается примерно в 40 тыс. долларов начальных инвестиций, не считая заработной платы. Ведь для нормальной работы ему необходимы: автомобиль, специальный инструмент, ноутбук, телефон и т. д.

Организация сервиса в АМАКО считается одной из лучших в мире и, без сомнения, самой лучшей в СНГ. Компания предлагает расширенную гарантию на проданную технику сроком на 3 года. Специалисты гарантируют покупателю, что купленная им в АМАКО техника будет работать 3 года, или 5000 моточасов. Вопрос о предоставлении расширенной гарантии решается при покупке. Однако такая техника будет стоить на 3% дороже.

АМАКО на сегодня одна из немногих компаний, предлагающих клиентам услугу под названием «трейд-ин». Что это такое? Итак, владелец старой машины иностранного производства, отработавшей определенный срок, получает возможность обменять ее на новую. Специалисты компании оценивают состояние старой машины и предлагают за нее рыночную цену. Разность между ценой новой машины и старой кредитруется сроком на 3-5 лет или новая машина отдается в лизинг. Подержанную машину инженеры компании реставрируют до моторесурса 75-80% моточасов, а затем она продается с гарантией работы один сезон.

Конечно, любое хозяйство сейчас может купить подержанную машину в Европе, но к такой машине нет никакого сервиса. Кроме гарантийного обслуживания компания обеспечивает

серьезное послегарантийное обслуживание всей западной техники, независимо от фирмы-производителя, причем даже той техники, которую АМАКО не продает. В большинстве проектов компании при продаже на каждые шесть новых машин должен быть сервисный инженер. Такой норматив позволяет поддерживать хорошую стабильную работу техники в хозяйствах. На все проданные машины в сервисном центре компании есть обменные машины. Если специалисты в течение 48 часов не смогут отремонтировать поломанную машину, то компания дает клиенту обменную машину. Покупатель в любом случае ничего не потеряет.

Следует также отметить, что АМАКО - не дешевая компания. А как же иначе? Такой уровень обслуживания не может быть дешевым.

Финансовые инструменты

При покупке техники в компании АМАКО могут использоваться все финансовые инструменты, существующие в мире. 95% техники компания продает сегодня через кредит и лизинг. АМАКО работает с экспортными агентствами тех стран, где производится продаваемая техника. Если хозяйство имеет хоть какой-то положительный баланс, то в процессе переговоров со специалистами АМАКО всегда найдется выход из ситуации. Что касается мелких фермеров, то компания договаривается с лизинговой компанией, и она дает дополнительные гарантии от своего имени.

Планы на 2008 год

Компания планирует выкупить в Краснодарском крае территорию или предприятие и построить на ней новый сервисный центр. Это ее главная задача на Кубани на будущий год. В компании считают, что новый сервисный центр будет способствовать развитию бизнеса на юге России. По оптимистичным оценкам сотрудников компании, продажи в этом регионе в следующем году должны возрасти минимум в два раза.

С чем идем на выставку?

По мнению В. Е. Скоцки, сейчас подводить итоги года несколько преждевременно. Итоги компания будет подводить к краснодарской выставке «ЮГАГРО». По мнению специалистов компании, этот форум куда более эффективный и действенный в плане продаж техники, чем «Золотая осень». В Краснодаре заключается много контрактов. В этом году, по предварительным данным, АМАКО увеличила продажи по сравнению с предыдущим в 2,5 раза. На выставке «ЮГАГРО» компания будет представлена в павильоне № 2 на площади 1000 м². АМАКО традиционно крупнейший участник краснодарской выставки. Она планирует показать все свои новинки техники и технологии для хранения, транспортировки и переработки сельскохозяйственной продукции. Будет представлен практически полный технологический цикл: от поля до готового продукта.

С. ДРУЖИНОВ,
А. ГУЙДА,
К. С.-Х. Н.

Фото С. ДРУЖИНОВА

Компания АМАКО приглашает всех работников агропромышленного комплекса посетить 2-й павильон на XIV агропромышленном форуме «ЮГАГРО» с 20 по 23 ноября 2007 года в г. Краснодаре.



Новинка компании трактор «ЧЕТРА 6СТ-315»

НА «ЗОЛОТОЙ ОСЕНИ» принято подводить итоги года. В этом году здесь были озвучены цифры, которые заставили порадоваться за весь российский агропромышленный комплекс: 78 млн. тонн зерна получено на жатве-2007, - говорит Наталья Юрьевна. - В этом показателе есть и наша лепта: мы поставили российский хозяйством сельхозтехники на общую сумму около 6 млрд. рублей! Этот плановый показатель, к концу года мы надеемся поднять еще на 1 млрд. рублей, и «Золотая осень» в этом плане - хорошее подспорье. Мы проводим на выставке не только демонстрационные показы, но и активные переговоры с дилерами, вместе с которыми определяем программу нашего развития на последующие годы. Но обо всем по порядку.

Наша экспозиция, представленная под лозунгом «Два века нашего успеха», одна из самых масштабных на «Золотой осени». На стенде представлено 11 моделей техники, среди которых и новинки сезона-2007, и новые модификации уже знакомых тракторов. Помимо этого подлинным украшением выставки стала раритетная тракторная техника, произведенная российскими тракторными заводами в прошлом веке.

Главным инновационным достижением года впервые в истории отечественного сельхозмашиностроения стал созданный Концерном «Тракторные заводы» на основе передовых технологических решений гусеничный трактор тягового класса 5 - 6 «ЧЕТРА 6СТ-315», эксплуатационной мощностью 220 до 315 л.с., максимальным весом до 14 000 кг. Эта машина предназначена для выполнения комплекса работ по основной и предпосевной обработке почвы. Она способна работать в агрегате с навесными, полунавесными и прицепными гидрофицированными машинами и орудиями, в том числе комбинированными машинами с активными рабочими органами. При потенциальной потребности АПК России в такой мощной технике порядка 2 тыс. ед. в год сегодня ни один отечественный производитель не способен предложить рынку подобный гусеничный трактор.

Эта новинка разработана в рамках кооперации заводов и конструкторских служб Концерна «Тракторные заводы» в ОАО «Промтрактор». На «Золотой осени - 2007» представлены сразу две модификации, оснащенные гусеницами с резинотекстильными шарнирами: «ЧЕТРА 6С-315» и «ЧЕТРА 6СТ-315» (оборудована ходовой системой с торсионной подвеской).

В экспозиции мы объединили технические достижения шести крупнейших заводов-

НАША СПРАВКА

ОАО «Агромашхолдинг», входящий в Концерн «Тракторные заводы», - один из крупнейших игроков в агропромышленном секторе экономики России: его доля в производстве сельхозтехники составляет 42%.

Холдинг имеет развитую сеть офисов, представительств и сервисных центров в регионах России и СНГ, а также сборочные производства в Казахстане и Украине. Глобальная дилерская сеть состоит более чем из 90 компаний-дилеров только на территории России.

В 2006 году общий объем экспорта сельхозмашин составил более 1,2 млрд. рублей, только за 9 месяцев 2007 года этот показатель вырос до 1,587 млрд. рублей. Наиболее значимые экспортеры - Казахстан, Украина, Белоруссия, Узбекистан.

Отечественным производителям «Агромашхолдинг» предлагает наиболее полную линейку техники сельскохозяйственного, коммунально-строительного и промышленного назначения: зерно-, кормо- и рисоуборочные комбайны «Енисей», жатвенные части и уборочное оборудование к ним, гусеничные трактора ДТ, ВТ, «ЧЕТРА» и колесные трактора ВТЗ, Т, ЛТЗ сельскохозяйственного и промышленных модификаций, дизельные двигатели отечественного производства, а также технику Курганмашзавода - многочисленные коммунально-строительные машины и мини-трактора КМЗ-0124.

Необходимость перемен в отечественном сельхозмашиностроении назревала давно. Новая промышленная политика будет выкристаллизовываться в том числе и в результате конструктивного диалога между властными структурами и руководителями ведущих российских агропромышленных объединений. Местом проведения таких переговоров традиционно являлись крупнейшие агропромышленные форумы, прежде всего недавно завершившаяся в Москве «Золотая осень».

В рамках выставки одно из крупнейших предприятий сельхозмашиностроения «Агромашхолдинг», входящее в структуру Концерна «Тракторные заводы», организовало несколько деловых встреч. В эксклюзивном интервью нашей газете президент и председатель совета директоров ОАО «Агромашхолдинг», вице-президент Концерна «Тракторные заводы» Н. Ю. Партасова рассказала о достигнутых соглашениях по вопросам развития маркетинговой и сбытовой политики компании и отрасли сельхозмашиностроения в целом.

УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ

«МЫ СПОСОБНЫ ПОСТАВЛЯТЬ СЕЛУ КОНКУРЕНТОСПОСОБНУЮ ТЕХНИКУ»



Президент и председатель совета директоров ОАО «Агромашхолдинг», вице-президент Концерна «Тракторные заводы» Н. Ю. Партасова и руководитель департамента технической политики МСХ РФ Л. С. Орстик на стенде компании

производителей Концерна, техника которых продается через сбытовую сеть холдинга. Заслуживает внимания гусеничный трактор ВТ 4С-150Д производства Группы компаний «Волгоградский тракторный завод» с увеличенной мощностью до 155 л.с. и частотой вращения коленчатого вала, усиленной коробкой передач (ресурсу которой на 30 - 40% больше), комбинированной кареткой подвески, приводом гидронасоса от муфты сцепления, стеклопластиковым капотом и усиленной автоматизацией рабочего места, которое снабжено новым информационным блоком фирмы «Элар».

ОАО «Владимирский моторо-тракторный завод» представило новый колесный трактор Т-85, оснащенный трансмиссией ведущего мирового производителя Catargo и двигателем фирмы Perkins, отвечающий экологическим стандартам TIER-2 и способный работать на биотопливе.

Любопытной моделью производства ОАО «Дилекий трактор» стал колесный трактор ЛТЗ-140, созданный совместно с конструкторами научно-исследовательского тракторного института (НАТИ). Машина рассчитана по запасу мощности на эксплуатацию с двигателем в диапазоне от 160 - 180 л.с. Впервые в российской практике машина оснащена трансмиссией с электрогидравлическим управлением переключения передач. Этот трактор мощностью 140 л.с. может смело претендовать на ведущее место в семействе универсально-пропашных тракторов отечественного производства.

Представлен был еще один колесный трактор - Т-50 (производства ОАО «Владимирский моторо-тракторный завод») тягового класса 0,9 с дизельным двигателем воздушного охлаждения Д130Т с турбонаддувом. Машина отвечает отечественным и международным стандартам по требованиям безопасности, эргономики и экологии.

СПЕЦИАЛИСТЫ ОАО «Курганмашзавод» привезли на выставку мини-трактор КМЗ-012 Ч тягового класса 0,2 в пластиковой облицовке. Он впервые оснащен дизельным двухцилиндровым двигателем челябинского производства В2СН 8,2/7,8 Э с воздушной системой охлаждения. Модель представлена в серийном исполнении с плугом-борной, комплектом наждастных задних колес, приставок для увеличения колеи трактора, ротационной косилкой.

Руководство Концерна «Тракторные заводы» приняло решение начать производство представленных в рамках выставки новинок со следующего года, вплоть до 2012-го. Особое внимание уделяем новому направлению

нашей деятельности - агротехническим комплексам сельхозтехники, подобранным с учетом климатических особенностей и севооборота хозяйств, их потребностей и финансовых возможностей. Впервые показанные на последнем «Дне российского поля» в Ростовской области, впоследствии эти комплексы претерпели изменения. В частности, мы оптимизировали количество агрегируемых почвообрабатывающих и посевных машин в комплексах. Новый подход помог не только сократить число машин на единицу площади, но и обеспечить приемлемый и эффективный вариант использования агротехнических комплексов. К примеру, комплекс для посева яровых зерновых культур (начальной стоимостью 22 млн. рублей) после всех последующих доработок стал стоить 16 млн. рублей.

Сегодня государство обеспечивает приобретение таких комплексов по кредитным и лизинговым схемам. Объем средств, заложенных в государственных программах на эти цели, растет из года в год. Так что все ресурсы на покупку сельхозтехники сегодня возвратны. Так, вице-губернатор Амурской области предложил нам рассмотреть возможность коммерческого лизинга, ведь средства государственной поддержки ограничены и строго распределены по территориям, а техники хватает не везде. Так что в рамках «Золотой осени» мы активно обсуждаем дифференцированные схемы по финансированию и перспектив продаж нашей техники.

Под эгидой Министерства промышленности на выставке прошло обсуждение вопроса о расширении сборочного производства в регионах. Как известно, производство сельхозмашин из комплектующих известных зарубежных компаний в нашей стране набирает обороты. Такая техника, выпускаемая под российской маркой, уже включается в государственные программы, но проблема создания рабочих мест и разружки специализированных заводов остается актуальной.

Что касается перспектив «Агромашхолдинга», то наше предприятие, пожалуй, одно из самых серьезных в отрасли, чувствует себя молодым в плане использования инновацион-

ных решений. Мы работаем под руководством высокопрофессиональной команды Концерна «Тракторные заводы», в рамках производственной структуры которого предприятия холдинга образуют сельхозмашиностроительный дивизион. Так что мы способны насытить рынок современной мощной техникой и доказать все преимущества отечественного сельхозмашиностроения.

В нашей новой производственной политике руководство Концерна определило курс на создание full liner - компании - производителя максимально полной линейки техники, причем не только для нужд АПК, но и для промышленности, коммунального хозяйства и дорожно-строительных служб. Каждый завод холдинга будет специализироваться строго на своем направлении. В частности, липецкая площадка выступит основной базой для создания колесных тракторов всего модельного ряда: от мало- до энергонасыщенных. На волгоградской площадке будет продолжаться производство гусеничных тракторов, на красноярской - кормо- и зерноуборочных комбайнов, на владимирской и алтайской - двигателей.

КОНЕЧНО, за год всю линейку сельхозмашин нам не освоить. Сегодня мы параллельно ведем работу по созданию наиболее востребованных по объему тракторов 1,4, 2, 4-7 и выше классов, используя в том числе и технологии, примененные при производстве энергонасыщенного трактора «ЧЕТРА». 29 сентября мы подписали государственный контракт с Министерством промышленности РФ о создании гусеничного трактора 5-го класса. Ранее такие трактора создавались согласно техническим требованиям наших конструкторов и привлеченных ученых. Теперь же для достижения конкурентоспособности новых тракторов мы повысили планку. Они станут базовыми машинами для создания моделей меньших и более высоких классов. Мы намерены производить весь модельный ряд техники, представленной сегодня на рынке сельхозмашин. Надеемся, со временем осилим поставленную задачу и будем успешно конкурировать с белорусскими и украинскими производителями.

На открытии «Золотой осени» мы информировали об этом нового главу Правительства РФ В. А. Зубкова, который дал высокую оценку работе «Агромашхолдинга» и поставил перед нашим коллективом, как, впрочем, и перед всем отечественным машиностроением, задачу начать производство и поставку российскому селу конкурентоспособной техники не только в нужном объеме, но и по доступной цене. Только в этом случае обновление машиностроительного парка агропромышленного комплекса пройдет оперативно и безболезненно для крестьян. По сути, в этом лагерьном задании премьера концентрируется весь комплекс научных, производственных, сбытовых, сервисных и других работ для сельхозмашиностроительного дивизиона Концерна «Тракторные заводы» на ближайшее время, которые его коллектив в состоянии успешно претворить в жизнь.

Подготовила А. ВЕРТЕЛЕС
Фото С. ДРУЖИНОВА

По итогам главного форума АПК России «Золотая осень» компании «Агромашхолдинг» была присуждена самая высокая награда - Гран-при в номинации «За представление инновационных агротехнологий». Золотой медалью выставки награжден гусеничный трактор сельскохозяйственного назначения «ЧЕТРА 6СТ-315». Серебряной отмечена другая техническая новинка Концерна «Тракторные заводы» - универсальный колесный трактор Т-85 производства ОАО «Владимирский тракторный завод». Эти высокие награды - значимая оценка деятельности всего Концерна «Тракторные заводы», в который входит ОАО «Агромашхолдинг», со стороны Министерства сельского хозяйства РФ и российских потребителей сельхозтехники.

ОТ КОННОЙ СЕЯЛКИ ДО СОВРЕМЕННОГО ПОСЕВНОГО АГРЕГАТА

УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ

Многие специалисты агропромышленного комплекса отдают сегодня предпочтение технике зарубежного производства, считая, что она хотя и дороже, но по качеству превосходит отечественную. В большинстве случаев они правы, но есть и исключения. В России и в странах ближнего зарубежья есть предприятия сельхозмашиностроения, продукция которых отвечает самым высоким международным стандартам. К числу таких предприятий принадлежит украинский завод «Червона зірка», расположенный в г. Кировограде.

Предприятие специализируется на производстве сеялок для посева зерновых и пропашных культур, культиваторов для сплошной и междурядной обработки

почвы. На 9-й Российской агропромышленной выставке «Золотая осень» завод «Червона зірка» представил свою новинку - широкозахватную сеялку «Сириус-10», предназначенную для посева зерновых культур по минимальным и нулевым технологиям обработки почвы и успешно работающую в ряде сельхозпредприятий Украины. Планируется ее показ на XIV Международном агропромышленном форуме «ЮГАГРО» в Краснодаре.

Наш корреспондент побывал на стенде предприятия на московской выставке и побеседовал с руководителями завода о его сегодняшних буднях, выпускаемой продукции и планах на будущее.



инженеров по обслуживанию. По сути, система распределения «Червона зірка» одна из лучших в СНГ. При этом нужно учесть, что 60% продукции завода идет на экспорт. Импортируют продукцию завода Россия, Казахстан, Белоруссия и Болгария.

Модернизация и новый вектор движения

Как рассказал нам председатель правления ОАО «Червона зірка», ведущего производителя сельхозмашиностроения, генеральный директор А. Д. Саинус, в настоящее время предприятие решает две главные задачи: обновление продуктового ряда и создание машин для прямого посева по энергосберегающим технологиям зерновых и технических культур. За последние пять лет завод начал коренным образом менять технологию. Прежде всего модернизировали литейное производство: поставили оборудование для индукционного расплава, перенесли сварочное оборудование, изменили покрасочную технологию. Завод приобрел оборудование для участка по раскраске металла по гибким технологиям. Установленное японское оборудование положило основу новому развитию в заготовительном производстве. Достаточно много средств предприятие вложило в приобретение станков с числовым программным управлением. Для создания нового поколения машин необходимо было наладить собственное производство пластиковых элементов (пластиковые бункеры). В этом году, по мнению А. Д. Саинуса, ожидается прирост производства не менее 15%, и, по сути дела, коллектив завода уже сегодня активно готовится к следующему году. По прогнозам специалистов, прирост в следующем году составит от 30 до 50%.

По словам технического директора «Червона зірка» Н. А. Беляева, на заводе ведется большая работа по модернизации старой зерновой техники. Руководство предприятия прекрасно понимает, что одной модернизацией здесь не обойтись. Поэтому разрабатывается новая линейка зерновых сеялок марки «Сириус». Это модельный ряд машин с шириной захвата 6, 8, 10, 12 и 18 метров, предназначенных для посева по нулевой и минимальной технологиям. Конструируются также машины для посева технических культур по минимальной и нулевой технологиям обработки почвы серии «Вега». На сегодняшний день на заводе изготовлена одна такая машина - «Вега-8», которую завод планирует показать на следующих выставках. Сеялки марки «Вега» будут выпускаться 6-, 8-, 12- и 24-рядного исполнения. Специалисты и конструкторы предприятия определились в векторе своего движения, они видят перспективу, знают способы достижения цели и умеют ее достигать.

По словам коммерческого директора ЗАО «Сбытовая Компания Червона зірка» Н. А. Григоренко, производить сеялку «Сириус-10» планируется совместно с заводом «Белинськельмаш». Он будет отвечать за культиваторную часть сеялки, а «Червона зірка» производить бункеры и шневосистему. Окончательная сборка будет производиться на «Белинськельмаше», что безусловно скажется на цене.

Выпускать новые высокопроизводительные машины, отвечающие современным тенденциям развития сельхозпроизводства, по силам только грамотным, техническим и экономически под-



Слева направо: технический директор «Червона зірка» Н. А. Беляев, генеральный директор А. Д. Саинус, директор управления сельхозтехники С. Г. Калапа

товленным специалистам. Сотрудники завода побывали на Европейском и Американском континентах, учились у тамошних машиностроителей и не упускают возможности получить новые знания, участвуя в выставке «Золотая осень». На заводе идет постоянный процесс подготовки и переподготовки кадров. Учатся все специалисты, включая руководство предприятия.

Дилерская сеть

Говоря о дилерах, А. Д. Саинус отметил, что продаж машин должна заниматься система дилеров. Дилерская система предприятия начала создаваться в период его становления. Одним из первых в дилерскую сеть вошли предприятия ЮФО «Агротехсервис», «Югтехкомплект», «Союзпоставка».

Развитие дилерской сети проходило следующим образом. В период ее становления приоритетными регионами были Ростовская область, Ставропольский и Краснодарский края, где производится больше всего сельхозпродукции. Затем дилерская сеть стала распространяться в Центрально-Черноземном округе и далее до Урала. Сегодня почти вся Россия использует машины «Червона зірка».

В настоящее время дилерская сеть предприятия развивается и крепнет. Н. А. Григоренко говорит, что 90% техники предприятия реализуется через дилерскую сеть. Дилеры не только представители завода, они его семья. Они работают непосредственно с потребителем и все его пожелания и отзывы о технике обобщают и передают на завод. Чтобы быть ближе к потребителю, специалисты завода по опыту западных компаний организуют «дни поля». «Червона зірка» участвовала в «Дне российской поля», постоянный участник выставки «Золотая нива», ежегодно проводимой в г. Усть-Лабинске Краснодарского края. Прямые контакты с конечным потребителем особенно весомы, так как он ставит конкретные вопросы, касающиеся характеристик техники, и высказывает свои пожелания по ее модернизации. В рамках таких мероприятий технику можно продемонстрировать в работе в поле.

Для российского потребителя важно, что сеялка «Сириус-10» будет производиться в

России. Это позволит оперативно реагировать на пожелания отечественных потребителей. Кроме того, сеялка будет включена в лизинговые программы и программы кредитования, которые распространяются на технику российского производителя. В своей работе «Сбытовая Компания Червона зірка» больше ориентируется на программы Россельхозбанка, получившие сейчас широкое распространение.

В Украине сеялка «Сириус» прошла испытания и работает в нескольких хозяйствах. В России данный зерновой комплекс проходит испытания на Северо-Кавказской машино-испытательной станции (г. Зерноград Ростовской обл.). По мнению Н. А. Григоренко, испытание сеялки на других МИС России позволит получить объективную информацию о ее технических характеристиках и даст возможность адаптировать ее к местным условиям, чтобы более широко удовлетворить потребности потребителей.

У завода «Червона зірка» не только растут продажи, но и развивается сервис. Его дилером может стать только та организация, которая обеспечивает сервис: гарантийное, послепродажное обслуживание, имеет склад запасных частей и оказывает помощь в наладке оборудования. С каждым годом техника становится все сложнее, а значит, усложняется ее обслуживание. Поэтому завод оказывает помощь дилерам в обслуживании, наладке техники, организации сервиса, обучении руководителей, продавцов и

Совместный проект с немецкой компанией

В этом году стартовал совместный проект «Червона зірка» с компанией «Лемкен». Специалисты завода выбрали модель «Solitair-12» - самую большую по ширине захвата сеялку производства «Лемкен». Этот проект пока работает только в Украине. Н. А. Григоренко считает, что совместная работа с ведущими мировыми производителями помогает заводу делать технику мирового уровня по своим техническим характеристикам. По цене такая машина получается существенно дешевле, чем произведенная на заводах в Германии.

Специалисты «Червона зірка» надеются, что проект будет иметь продолжение, а накопленные опыт и знания за время его реализации положительно скажутся на качестве производимой заводом продукции.

Работать на десятилетия!

В завершение нашей беседы генеральный директор «Червона зірка» А. Д. Саинус обратился к аграриям России и ближнего зарубежья. Он, в частности, сказал, что хозяйства, которые выберут продукцию завода, не ошибутся, ведь коллектив «Червона зірка» работает не на один день, а на десятилетия, продолжает историю предприятия и его традиции. Он с огромным вниманием относится к потребителю своей продукции и все его пожелания готов выполнить в любое время.

Сегодня техника предприятия по техническому уровню соответствует мировым стандартам. В 2004 году система управления качеством предприятия сертифицирована в соответствии с требованиями международного стандарта ISO 9001-2000. По сложности и качеству исполнения функций пневматические сеялки, сеялки точного высева завода не уступают известным зарубежным образцам.

С. ДРУЖИНОВ,
А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.

Фото С. ДРУЖИНОВА

НАША СПРАВКА

Завод «Червона зірка» имеет давнюю историю. Его основали англичане братья Роберт и Томас Эльворты в 1874 году. Тогда это был единственный в Российской Империи и во всей Европе завод по выпуску сельскохозяйственной техники. Наряду с конными сеялками он выпускал молотилки, маслобойки, просорушки и др. Заводу принадлежит пальма первенства по выпуску в 1929 году первой в СССР тракторной сеялки Т-1 для посева зерновых.

За всю свою историю завод не менял специализации. Исключением стала Великая Отечественная война. Тогда завод был эвакуирован в Пензенскую область, где в помещениях недостроенного сахарного завода, в землянках и под открытым небом развернул работы по производству мин и снарядов.

В бывшем Советском Союзе завод «Красная Звезда» (так он тогда назывался) выпускал зерновые сеялки - более 50% общесоюзного выпуска, а также кукурузные, свекловичные и овощные сеялки - 100%. Теперь это завод «Белинськельмаш» (зерновые сеялки, культиваторы и др.), а поселок военных лет превратился в город Каменку.

Сегодня ОАО «Червона зірка» и российский завод «Белинськельмаш» входят в один холдинг. Завод «Червона зірка» благополучно пережил кризис, связанный с распадом СССР. В 2000 - 2005 гг. увеличил объемы производства в 10 раз. Начиная с 2005 г. специалисты завода поставили своей главной целью обновление техники, которую они производят, и создание нового поколения машин.

Так что миссия предприятия сегодня - производство посевной и почвообрабатывающей техники высокого технического уровня на основе новых технологий с целью максимального удовлетворения запросов потребителей, обеспечения гармоничного развития акционерного общества в интересах персонала, акционеров и региона.

Местоположение сервисных центров ОАО «Червона зірка» можно уточнить по тел.:

- ЗАО «Сбытовая Компания Червона зірка» - Украина, г. Кировоград, тел.: +38 0522 35-61-16, 35-61-17, <http://www.chervonazirka.com>;
- ЗАО «Технический центр «Червона зірка» - РФ, г. Батайск, тел. (86354) 5-36-75, факс 5-51-92.



Слева направо: менеджер отдела маркетинга Т. И. Шабатина, коммерческий директор Н. А. Григоренко, менеджер отдела маркетинга И. Г. Белинская, ЗАО «Сбытовая Компания Червона зірка»

ПО «Гомсельмаш» хорошо известно работникам агропромышленного комплекса своей высокопроизводительной и вместе с тем экономичной, ресурсосберегающей сельскохозяйственной техникой. Каждый год новые образцы этих машин оно презентует на крупнейшей международной выставке «Золотая осень».

В этом году ПО «Гомсельмаш» существенно расширило свою экспозицию и представило новейшие образцы энергонасыщенной техники по четырем направлениям. Прокомментировал представленную сельхозтехнику заместитель генерального директора ПО «Гомсельмаш» И. И. ПРОТУРО:

ПЕРВОЕ направление, которое мы развиваем, — зерноуборочка: комбайн КЗС-1218 пропускной способностью 12 т/сек. Это машина 6-го поколения, ее аналогов в России на сегодняшний день не производится. В этом году мы начали ее продавать. По результатам сельскохозяйственного года аграрии по достоинству оценили ее. Надеемся, в ближайшие годы этот комбайн займет серьезную нишу на рынке зерноуборочных машин в Российской Федерации.

Второе направление — кормоуборочка. В нем мы представляем

Ну и последнее, четвертое, направление — различные адаптеры: косилки, жатки, среди которых также есть новинки.

Стратегия нашей компании заключается в создании всего технологического ряда машин для сельского хозяйства. Объединение «Гомсельмаш» на сегодняшний день единственное предприятие на всем постсоветском пространстве, которое выпускает широкую гамму и самоходных, и прицепных сельхозмашин: зерно-, кормо-, картофе-, свекло-, льноуборочных. Так, свеклоуборочка до недавнего времени была представлена у нас навесной машиной на универсальном энергосредстве. В 2007 году мы

И. И. ПРОТУРО: «НАША ЦЕЛЬ — СОЗДАТЬ ВСЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ РЯД МАШИН ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА»

две новейшие машины, представляющие наш номенклатурный ряд в классе самоходных кормоуборочных машин с мощностью двигателя 200 л. с. Они снабжены различными адаптерами, имеют разную комплектацию. Любопытный покупатель, исходя из принятой в его хозяйстве технологии уборки и заготовки кормов, может приобрести машину, соответствующую именно его требованиям.

Третье направление — новое для «Гомсельмаша»: почвообработка. Прежде всего это многофункциональные уборочные комплексы, которые мы выпускаем на протяжении 12 лет и которые по эффективности превосходят монокомбайны. Так вот, универсальное энергосредство, которое мы производим много лет, имело один недостаток, точнее, не обладало одним преимуществом: оно могло работать со всеми адаптерами на уборке различных культур, но не могло использоваться как энергонасыщенный трактор. На нынешнюю выставку мы привезли усовершенствованную машину, причем не макет, а рабочий вариант: первая партия таких машин уже работает на полях Российской Федерации. Она сохранила все характеристики уборочных машин и способна работать на уборке и зерновых, и кормовых культур, свеклы, картофеля, на кошении трав, но, кроме того, приобрела новую функцию: тяговое устройство, или энергонасыщенный трактор мощностью 350 л. с. В этой машине воплотилась блестящая конструкторская мысль — двухпоточная трансмиссия, которая позволяет передавать мощность или на рабочие органы, или на ходовую часть в зависимости от выполняемых операций.

начали производство самоходных свеклоуборочных комбайнов. Первая такая машина начала убирать свеклу, кстати, в Краснодарском крае, продолжила в Воронежской и Курской областях. Это своеобразный тест-драйв, чтобы машина в разных природно-климатических условиях, на разных почвах проявила все свои качества. Только в том случае, когда все недочеты будут устранены, комбайн будет отвечать запросам потребителей и отличаться эффективностью. Вторая такая свеклоуборочная машина работает в Украине и Белоруссии — также на наших перспективных рынках. Серийное их производство мы планируем начать в следующем году.

Хочется подробнее остановиться на новом для нас направлении — почвообрабатывающих машинах. Прежде всего это комбинированные сеялки, имеющие в своей конструкции рабочие органы и для подготовки почвы, и для посева. Весной 2008 года несколько таких машин разной комплектации поступят на испытания, а еще через год мы планируем начать их серийное производство.

Перспективное направление — уборка льна. В Белоруссии и в северных регионах России эта культура получила новое развитие. И мы готовы поставлять производителям этого сырья уборочную технику, причем не в виде отдельных машин, а в виде закрытой технологии: начиная от первичной уборки и заканчивая переработкой тресты на специализированных заводах.

Как и у любого сельхозпроизводителя, у нас есть календарный год и сельскохозяйственный год.

Сельскохозяйственный начинается для нас традиционно в октябре, когда мы начинаем разрабатывать производственные программы на следующий год. Так, сейчас уже можно подвести итоги сельскохозяйственного года-2007. Объем производства по сравнению с 2006 годом увеличился у нас на 20%, и, что отрадно, в основном за счет новых машин. Мы резко увеличили их продажи — практически в 2 раза. Что касается Российской Федерации, то здесь объемы продаж также выросли в 2 раза по сравнению с 2006 годом.

Такие результаты стали возможны благодаря не только самому предприятию, но и его дилерской сети. Мы четко осознаем, что техника должна продаваться только вместе с техническим сервисом, который могут осуществить специализированные организации, оснащенные квалифицированными специалистами, соответствующей производственной базой. Вместе с ними — нашими дилерами мы и работаем над повышением уровня производства и продаж. Мы открыли 2 торговых дома в РФ. Первый — в Южном федеральном округе, в г. Усть-Лабинск Краснодарского края, на базе нашего дилера. Второй торговый дом — в Сибирском федеральном округе. Объемы продаж с созданием этих структур в данных регионах увеличились в среднем в 3,5 раза. Достигнутые результаты стали для нас стимулом на будущий год. Ответственно могу заявить, что в 2008 году мы намерены сохранить заданный темп. И это не просто слова: в сегодняшней жесткой конкуренции может выстоять только то предприятие, которое будет высоко держать заданную планку.



Заместитель генерального директора ПО «Гомсельмаш» И. И. Протуров (второй справа) со своими партнерами на выставочном стенде



По итогам «Золотой осени» техника ПО «Гомсельмаш» завоевала две золотые (КЗС-1218 и УС-2-350) и четыре серебряные медали («Полесье-800», «Полесье-600», КИР-9 и ПКК-2-02).

Наша справка

Комплекс высокопроизводительный кормоуборочный КВК-800 «Полесье-800»

Чтобы соответствовать современным тенденциям развития кормоуборочной техники, РКУП «ГСКБ» разработало конструкцию кормоуборочного высокопроизводительного комплекса КВК-800 «Полесье-800», состоящего из самоходного измельчителя, жатки для уборки трав шириной захвата 5 м, жатки для уборки грубостебельных культур шириной захвата 4,5 м и подборщиков шириной захвата 3,0 и 4,2 м. Самоходный измельчитель может агрегатироваться с жаткой RU-450 фирмы «CLAAS», Германия.

Комплекс предназначен для использования во всех почвенно-климатических зонах, кроме горных районов и районов с почвой повышенного увлажнения. Он выполняет, в зависимости от используемого адаптера, скашивание кукурузы в любой фазе спелости зерна, сорго, подсолнечника и других высокостебельных культур, скашивание трав и подбор из валков провяленных севных трав с одновременным измельчением и погрузкой в транспортное средство.

Самоходный измельчитель оснащен двигателем «ЯМЗ» 7512.10-05 мощностью 268 кВт (364 л. с.). Привод питающего измельчающего аппарата осуществляется от двигателя одним семишлицевым ремнем через фрикционную гидравлическую муфту, установленную на двигателе, что позволяет упростить конструкцию ременной передачи и улучшить условия ее работы.

Питающий аппарат четырехвалцевый, оснащен металлокамендетектором. Измельчающий барабан имеет 40 ножей, расположенных шевронно. Конструкция питающе-измельчающего аппарата выполнена таким образом, что позволяет фиксировать измельчающий аппарат в верхнем положении и отбрасывать питающий аппарат, создавая тем самым доступ к ножам и противорежущему брусу при замене или разрезании ножей, бруса или контроллинга зазора между ножами измельчающего барабана и противорежущим бруском. Конструкция позволяет фиксировать питающе-измельчающий аппарат в транспортном положении во избежание самопроизвольного отбрасывания. Зазор между ножами и противорежущим бруском выставляется автоматически из кабины с помощью специальной системы.

Коробка передач питающего аппарата позволяет устанавливать четыре длины резки: 5, 7, 9 и 12 мм. При забивании питающего аппарата в коробке предусмотрен реверс, осуществляемый при помощи гидромотора. Заточка ножей измельчающего барабана осуществляется при реверсе измельчающего барабана специальным заточным устройством, установленным в верхней части измельчающего аппарата, с приводом каретки с бруском заточного устройства от гидромотора.

Копирование адаптерами рельефа почвы осуществляется за счет поворота питающе-измельчающего аппарата с навешенным адаптером относительно оси измельчающего аппарата. При этом обеспечивается минимальное перемещение деталей адаптера относительно датчика металлодетектора, что позволяет повысить его чувствительность. При копировании адаптерами рельефа почвы в качестве исполнительного органа используются два гидроцилиндра плунжерного типа, а в качестве упругого элемента — блок гидроаккумуляторов.

Измельчающий аппарат барабанного типа с легкосъемными самозатачивающимися ножами обеспечивает высокое качество и стабильность измельчения, листостебельной массы и разрушения зерен кукурузы восковой спелости. Ускоритель выброса обеспечивает дополнительное дробление зерен кукурузы и высокую скорость выгрузки измельченной массы. Камнеметаллодетектор надежно защищает ножи измельчающего аппарата от аварийных поломок.

Кабина с панорамным стеклом улучшает обзорность, оснащена кондиционером, отопителем для нормализации микроклимата, дополнительным сиденьем, регулируемым рулевым колесом и сиденьем, удобным расположенными органами управления и приборами и обеспечивает комфортабельные условия работы оператора. По отдельному заказу в кабине может быть установлен кондиционер.

Гидропривод ходовой части обеспечивает бесступенчатую регулировку скорости движения, что необходимо для оптимального выполнения технологического процесса.

Принципиальная схема и основные технические решения комбайна защищены 12 патентами РФ. В 2004 году выпущена опытная партия в количестве 5 шт. В настоящее время серийно выпускается в ЗАО СП «Брянсксельмаш».

Приглашаем руководителей и специалистов АПК Кубани на наш стенд на краснодарской выставке «ЮГАГРО», который организует наш официальный дилер ТД «Гомсельмаш-Юг».

С. ДРУЖИНОВ, М. СКОРИК. Фото С. ДРУЖИНОВА

ДЛЯ большинства россиян термин «нанотехнология» пока еще довольно чужд. Даже бывший премьер М. Фрадков на заседании Правительства РФ, где обсуждались вопросы развития нанотехнологий в стране, затруднился с определением термина «нанотехнология», ограничившись оценкой, что это дело полезное. Говорили об этом и ученые, участвовавшие в конференции в Краснодаре. Во вступительном слове директор Краснодарского НИИХП, член-кор-

С 10 по 12 октября в Краснодарском НИИ хранения и переработки сельскохозяйственной продукции проходила научно-практическая международная конференция «Нано- и биотехнологии в производстве продуктов функционального назначения». Конференция проводилась при содействии департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности

Краснодарского края и активном участии Кубанского государственного технологического университета. Кроме российских ученых в конференции приняли участие представители науки Украины, Молдовы, Таджикистана, Армении - всего более 30 человек. К открытию мероприятия был издан сборник докладов конференции.

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

НАНОТЕХНОЛОГИИ В ПРОИЗВОДСТВЕ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

респондент РАСХН, доктор технических наук, профессор Р. И. Шаizzo, в частности, отметил, что наночастицы - это частицы размером 10⁻⁹ метра. Другими словами, нанотехнологии - это манипуляции с частицами, имеющими размеры, равные одной миллиардной доли метра. Такие размеры имеют вирусы и отдельные белковые молекулы. Россия в области нанотехнологий серьезно отстает от экономически развитых стран мира. В США на исследования в этой сфере ежегодно выделяется 100 млрд. долларов. В нашей стране на это расходуются значительно меньшие суммы.

Открыл пленарное заседание заведующий отделом газожидачных технологий Краснодарского НИИХП, доктор технических наук, профессор Г. И. Касьянов. Он выступил с докладом «Нанобиотехнологические аспекты переработки сельскохозяйственного сырья», посвященным разработкам института, связанным с газожидачной экстракцией, т. е. с обработкой сырья животного и растительного происхождения сжиженными и сжатыми газами (аргон, азот, бутан, пропан, оксид углерода). Совместно со Ставропольским аграрным университетом разрабатывается весьма интересное направление - использование пищевых полимеров в качестве носителей для отдельных микроэлементов. Введение отдельных микроэлементов в матричную структуру биополимеров позволяет многократно повысить их усвояемость организмом и, следовательно, улучшить качество продуктов питания. Для этого проведена работа по установлению электронной плотности различных биополимеров с помощью так называемых нейронных сетей. Этот метод нашел применение при составлении рецептур продуктов, сбалансированных по 600 компонентам. Такой подход раскрывает широкие просторы для конструирования пищи будущего, сбалансированной по всем компонентам и предназначенной для разных групп населения (диетическое, детское и школьное питание; питание для спортсменов, для людей, находящихся в условиях низких температур, пожилых людей и т. д.).

Представляет интерес разрабатываемое в КНИИХП направление, касающееся получения бета-каротина и каротиноидов вообще из натурального и микробиологического сырья. Большим достижением данного направления является получение водорастворимого каротина, что позволяет без ограничений вводить это вещество в соки и напитки.

В Кубанском государственном технологическом университете ведут исследования по белковым гидролизатам. Там изучают возможность получения аминокислот из рыбного сырья и морепродуктов. В последнее время в институте проводятся исследования по совершенствованию технологии производства пива. Совершенствуется технология переработки хмеля и пивной дробины на различные компоненты.

Г. И. Касьянов привел примеры исследований пищевой застываемости зостерина, выделенного из водорослей, обитающих в больших количествах в Азовском море и других водоемах Кубани. Зостерин изучен не так хорошо, как классические загустители пектин, желатин или каррагинин. С помощью нейронных сетей удалось увидеть, как выглядит электронная плотность молекулы зостерина. Это имеет значение для использования зостерина в многокомпонентных продуктах. Исследуется вопрос о возможности помещения в молекулу зостерина ионов биологически активных веществ, чтобы на этой природной полимерной матрице ввести их в продукт целю усиления его усвояемости организмом. Это то направление, которое КНИИХП разрабатывает совместно со Ставропольским аграрным университетом. Ставропольцы работают с молоком и другими молочными продуктами. Модифицированные белковые добавки вместе с гидроколлоидом типа каррагинина, желатина, зостерина могут использоваться для создания продуктов, которые не расслаиваются в период хранения. Весьма перспективны сочетания пектина и зостерина. Получаются очень интересные матрицы с новыми свойствами, отличными от свойств пектина и зостерина каждого в отдельности. На эти уникальные матрицы можно помещать

молекулы биологически активных элементов. Все названные добавки могут быть получены на традиционном оборудовании.

Получение СО₂-экстрактов исследуется в институте уже сорок лет. Диксид углерода используется как агент для извлечения из растительного сырья компонентов вплоть до молекулярного уровня. Более чем из 100 видов растительного сырья с помощью СО₂-экстракции в институте получили не только комплексные экстракты, но и отдельные химические ингредиенты, которые могут самостоятельно использоваться при компьютерном моделировании новых рецептур. Совместно с учеными Кубанского государственного университета исследуется возможность применения низкочастотных электромагнитных полей при извлечении с помощью СО₂ компонентов из растительных матриц. Это дает возможность управлять процессом извлечения, т. е. извлекать индивидуальные вещества, увеличить выход ценных компонентов и сохранить при этом продолжительность экстракционного процесса. Институт проводит исследования и по биотехнологии. Ведутся работы по проблеме криохимической технологии и сублимационной сушке.

ПРОФЕССОР Киевского национального университета (Украина), доктор технических наук Т. А. Ращевская выступила с докладом «Перспективы развития нанонауки и создание нанотехнологий сливочного масла функционального назначения». Она рассказала о результатах исследований наночастиц сливочного масла при введении в него лечебных добавок в виде криопорошков свёкла красной столовой, моркови, топинамбура, почечной черной смородины и отменила, что природа добавки существенно влияет на элементы и форму наноструктур сливочного масла.

Доклад доцента Кубанского государственного аграрного университета, кандидата технических наук В. В. Кондратенко был посвящен теме «Проблемы целевого извлечения пектиновых веществ из растительной ткани». Ученые этого университета давно работают над проблемой получения пектина и предлагают собственную технологию его извлечения из растительных тканей.

Для исследования наночастиц обычно применяют электронный микроскоп. Из себя особенно важно правильно подготовить препараты для электронной микроскопии. В противном случае исследование может завершиться получением артефактов. Этой проблеме был посвящен доклад ведущего научного сотрудника ВНИИМС (г. Углич), кандидата технических наук И. Т. Сымова «Электронная микроскопия в нанотехнологиях производства молочных продуктов функционального назначения». Ученый остановился на особенностях исследования различных наноструктур, входящих в состав молока и сыра, а также показал возможность использования бактерий и вирусов при исследовании наноструктур молочных продуктов. Облучая молочные белки мощным пучком электронов, ученому удалось получить новые наноструктуры, которые могут быть использованы в радиобиологии, электронике, для создания биосенсоров и биочипов, а также для получения новых белковых систем.

Доклад доцента Кубанского государственного технологического университета, кандидата технических наук М. А. Кожуховой был посвящен перспективности биотехнологических методов при производстве овощных соков. В этом процессе большое значение имеет правильный выбор ферментных препаратов мацерующего действия. Это позволяет существенно повысить выход соков, иногда до 90%. М. А. Кожухова доложила о разработанном учеными университета способе совместного проведения сквашивания и ферментации, отметив важную роль видового состава бактерий для процесса сквашивания, отменила важность применения в заквасочных культурах бифидобактерий для получения сброженных овощных соков. Некоторые овощи имеют в своем составе химические вещества, которые стимулируют действие бифидобактерий. Эти вещества называются пребиотиками. Такими пребиотиками обладают топинамбур и продукты его переработки. Морковь и свёкла

немного уступают топинамбуру в этом плане. Главный научный сотрудник КНИИХП, академик Международной академии энергоинформационных наук, доктор сельскохозяйственных наук Н. М. Паско сделал доклад на тему «Топинамбур - биотехнологический потенциал для пищевых, лечебных, технических, кормовых и экологических целей». Эта многолетняя клубненосная инулиносная культура сочетает в себе столько полезных признаков и свойств, что ее по праву можно отнести к разряду «очевидное - невероятное». Прежде всего она представляет интерес как источник получения фруктозного сахара. Топинамбур может выдерживать низкие температуры. Он засухоустойчив, очищает атмосферу, урожайность его клубней может достигать 230 т/га. Топинамбур дает намного выше, чем сахарная свёкла, выход сахара с гектара. Весьма ценная эта культура в пищевом отношении. Сахар из нее более сладкий, чем из свёклы. Пищевая ценность культуры состоит в наличии в клубнях уникального набора макро- и микроэлементов. В его клубнях есть соединения редких микроэлементов селена и германия. Богат топинамбур белком. Используя мировую коллекцию ВИР, ученый создал ряд сортов топинамбура, имеющих компактную форму расположения клубней и природных для механизированного возделывания и уборки, а также сорт топинамбурника (гибрид топинамбура с подсолнечником), названный Новость ВИРА. Сорта и гибриды топинамбура, выведенные ученым, используются в селекции подсолнечника селекционеры ВНИИ масличных для придания ему устойчивости к болезням и неблагоприятным факторам среды.

С докладом «Экологический мониторинг и социальная значимость технологий переработки стеблей» выступил главный научный сотрудник ВНИИ сахарной свёклы им. А. П. Мазлумова, заслуженный деятель науки РФ, член Международного института сахарной свёклы, член-корреспондент РАСХН, доктор сельскохозяйственных наук, профессор А. В. Корниенко. Он остановился на роли сахаросовоса, сахарозаменителей и натуральных подсластителей в жизнеобеспечении человека. Касаюсь искусственных подсластителей и сахарозаменителей, одобренных ВОЗ и применяемых в России, он отметил генотоксичность многих из них. Сравнивая друг с другом свекловичный и тростниковый сахар, А. В. Корниенко привел слова одного из директоров сахарного завода: «Сахар из тростника, несмотря на единство химической формулы, и сахар из сахарной свёклы - как мыло 7 - 8-летней коровы и мясо годовалого телёнка». Одним из подсластителей сахарозаменителей является цикорий корневой. Корни этого растения - настоящий кладезь ценных веществ (инулин, эфирное масло, фруктоза, глюкоза, галактоза, интибин, дубильные вещества, органические кислоты, аминокислоты, белковые вещества и др.). В народе цикорий называют «царь-корень» за его лечебно-профилактические свойства. Сам цикорий и продукты его переработки с успехом применяются в пищевой и кондитерской промышленности.

ДРУГИМ важным природным подсластителем является стевия. По содержанию витаминов, минералов и других полезных веществ это растение ничем не уступает цикорию. Областью ее применения являются пищевая и молочная промышленность. Добавление ее в спиртные напитки подкрепляет букет вин, ликеров и настоек, придает им мягкость и нейтрализует резкий запах спирта. В медицинских целях ее применяют при расстройствах сна, памяти, пищеварения, гипертонии, стенокардии, ишемии, пародонтозе, язве желудка, ожирении, диабете и многих других болезнях.

А. В. Корниенко предложил выделить в качестве приоритетных новые направления исследований: 1. Создание новых адаптивных исходных форм, сортов и гибридов сахаросовоса, сахарозаменителей и натуральных подсластителей; 2. Производство и использование натуральных и экологически безопасных сахаросовоса, сахарозаменителей и подсластителей для питания, профилактики, лечения человека и животных.

Большой интерес участников конференции вызвало выступление известного российского ученого в области пищевых технологий, члена-корреспондента РАСХН, доктора технических наук, профессора В. Н. Сергеева. Он привел весьма интересные цифры, характеризующие сегодняшнее состояние сельскохозяйственной отрасли и продовольственной безопасности страны, а также обозначил перспективы дальнейшего развития отрасли.

Доклад Н. С. Подшиваленко был посвящен водосуперсорбентам на основе акриламида, разработанных группой ученых РАСХН. Она презентовала участникам конференции водосуперсорбент «Сэпко». Гранулы этого вещества, находясь в почве, вступают в контакт с водой, набухают и удерживают воду в связанном состоянии. Объем поглощенной гранулами сорбента воды может достигать до тысячи процентов. Сорбент в данном случае выступает в роли «хранилища» воды, которую он может отдавать по мере необходимости корневой системе растений. Сорбент может подогреть и отдавать воду бесконечное число раз. Внесенные в почву гранулы могут сохраняться в ней 4 года, не теряя при этом своих свойств. По истечении четырех лет гранулы сорбента разлагаются в почве до природных компонентов - азота и углерода. Применение сорбента позволяет сократить периодичность поливов и количество поливной воды, а растения благодаря сорбенту не будут страдать от недостатка влаги.

Представитель НПП «Флореаль», кандидат сельскохозяйственных наук, уроженец Королевства Непал Похрел Паршу Рам в докладе «Якон - источник натурального инулина и проблемы интродукции» подробно остановился на описании биологических и морфологических особенностей этого нового природного сахарозаменителя. Содержание инулина в сухих корнях якона достигает 67%, тогда как в других инулинсодержащих культурах этот показатель не превышает 14%. Ученые КубГУ отмечают перспективность использования якона в качестве источника сырья для получения соков и других пищевых продуктов. Докладчик заметил, что предстоит большая работа по разработке технологий возделывания этой культуры в российских условиях.

АСПИРАНТ Астраханского государственного технологического университета К. В. Костюрина сделала доклад на тему «Гидролиз - биотехнологический способ переработки маломерного и малоценного рыбного сырья». Мелкие пресноводные рыбы Волго-Ахтубинской поймы силен и густера обычно не перерабатываются на пищевых предприятиях, а в улове они составляют значительную долю. В университете определены оптимальные параметры гидролиза для максимального расщепления белков при переработке такой рыбы, а также разработали комплексную схему ее переработки. Кроме того, была предложена технология получения из внутренних органов крупной прудовой рыбы (лещ, карась, синебрюшка) функциональных пищевых продуктов (технический жир, жидкий комплекс протеолитических ферментов и сухой белковый остаток). Технический жир впоследствии перерабатывается в ветеринарный и медицинский жир. Сухой белковый остаток используется на кормовые цели. Жидкий комплекс протеолитических ферментов использовали для производства гидролизатов, которые применялись для приготовления плохо созревающих пресервов, например из щуки, и для производства пресервов паст из пеленгаса.

Старший научный сотрудник Государственного аграрного университета Республики Армения, доктор технических наук В. Г. Габизмалян выступил с докладом «Применение СО₂-экстрактов в качестве действующего начала при производстве жевательных резинок лечебно-профилактического действия». СО₂-экстракты в основном являются маслянистыми веществами, как и пластификаторы, входящие в рецептуры жевательных резинок. Кроме того, они носят определенные биологические и физиологически активные вещества. В своей работе по созданию жевательной резинки армянские ученые использовали СО₂-экстракты выжимок цитрусовых, что позволило решить сразу несколько задач: обеспечить необходимую питательность, пластификацию, и в ней были те биологически активные вещества, которые содержались в СО₂-экстрактах. В дальнейшем в рецептуру резинок стали вводить медицинские препараты.

Завершая конференцию, профессор Г. И. Касьянов поблагодарил присутствующих за активное участие и выразил надежду, что исследования в области нанотехнологий пищевых продуктов благодаря поддержке этого перспективного направления науки правительством страны получат дальнейшее развитие.

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.

НАТУРАЛЬНЫЕ ДЖЕМЫ - ЦЕННЫЕ ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ

ПИЩЕВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Известно, что пектин в пищевой промышленности ценится не только как студнеобразователь и стабилизатор, но и как биологически активная добавка, выводящая из организма токсические вещества, радиоактивные и тяжелые металлы, придающая продукту лечебные и диетические свойства. Существует большая потребность в консервах с повышенным содержанием пектиновых веществ. К пектинсодержащим консервам относятся плодовые джемы.

ДЖЕМ - один из популярных сладких деликатесных видов консервированной продукции. Широко используется не только в домашнем и общественном питании, но и в рационе туристов и специалистов, работающих в экстремальных условиях. Джем активно применяется в производстве различных кондитерских изделий.

Сотрудниками нашего института разработана нормативная документация на несколько видов джемов: «Мозаика», «Экзотика», «Плодоовощной», «Орешек», «Огонек», «Дарница». Каждый из видов представляет собой смесь измельченных плодов (или овощей) с плодово- (или овощным) пюре с добавлением сахара, уваренную до определенной заданной консистенции (концентрации сухих веществ). Все джемы имеют привлекательный внешний вид, ярко выраженные натуральные свойства (вкус, аромат), обладают полезной пищевой ценностью.

Производительная и социальная значимость разработанных джемов - в использовании широкого спектра натуральных овощей и фруктов с разнообразными комбинациями их варьирования в рецептурах: яблоки, груши, абрикосы, сливы, вишни, алыча, жердела, свекла, тыква, кабачки, арбузы, орехи в молочно-восковой степени спелости. Предусмотрено использование ограниченно перерабатываемых в консервной промышленности плодов и овощей, как то арбузы, орехи в молочно-восковой степени спелости; цитрусовые и субтропические: апельсины, мандарины, киви, бананы, инжир, хурма; а также использование на джемы нетрадиционного сырья: свеклы, кабачков, тыквы.

Столь широкое разнообразие в рецептурах исходных сырьевых компонентов означает, что джемы содержат ценные пищевые и биологически активные вещества, присущие сырью: витамины С, А, В, Р (полифенольные соединения), органические кислоты, минеральные соединения в виде солей калия, натрия, кальция, магния, фосфора, железа, йода, что создает возможность выпуска богатых джемов, сбалансированных по биохимическому составу, с уникальным содержанием полибиологически ценных отдельных компонентов.

Интенсифицирована технология производства джемов за счет реструктурирования массовых долей, входящих в обычную рецептуру компонентов.

Новая технология джемов «Мозаика» предусматривает в рецептуре два вида сырья: основное - в виде пюре (60%) и

структурирующее - измельченные яблоки (до 40%). Сахар добавляется согласно рецептуре джемов традиционной технологии.

Подготовка яблок предусматривает мойку, инспекцию, удаление семенного гнезда, измельчение на дробилках, резках лущих типов на кусочки размером от 5 до 7 мм или на машине марки А9-КРВ «РИТМ» на кусочки в виде лапши толщиной до 3 мм. Подготовка основного вида сырья, название которого стоит на первом месте в названии джема, проводится по общепринятой технологической схеме получения плодового пюре.

Операции смешивания, уваривания, фасования, укупорки, пастеризации (стерилизации), подготовки и отправки потребителю проводятся общепринятым способом на соответствующем оборудовании.

В варочный аппарат подают рецептурное количество пюре, дробленых яблок, сахара-песка; полученную смесь тщательно перемешивают и уваривают до заданного содержания сухих веществ, получают готовый джем зернистой желеобразующей консистенции, отвечающий требованиям стандарта.

ТАКИМ образом, возможность использования для производства джема таких плодов, как яблоки, айва, груша, тыква в виде пюре, позволяет улучшить, ускорить, упростить и механизировать процессы подготовки этих плодов. Известно, что из-за опущения кожицы айву очень трудно отмыть на обычных моющих машинах. Протирание айвы, груши освобождает плодовую мякоть от каменистых включений. Получение пюре упрощает подготовку тыквы, так как не требуется ее очистки от кожуры.

Разработанная новая технология джемов в сравнении с действующей более проста, технологична, не требует капитальных затрат и разработки нового оборудования, гарантирует получение рентабельных высококачественных продуктов питания. За счет того, что закладка в рецептуру кропотливо подготавливаемых яблок снижается до 30 - 40%, производительность линии соответственно увеличивается в 2,5 - 3,3 раза.

Джемы-ассорти «Мозаика», изготовленные по предлагаемой технологии, имеют зернистую, мажущуюся консистенцию, не растекающуюся по горизонтальной поверхности, привлекательный внешний вид, ярко выраженные натуральные вкус, цвет, аромат. Значительное содержание в них пектиновых, полифенольных веществ (таблица) позволяет рекомендовать их для профилактического питания.



Разработанный способ получения джема запатентован. Нормативная документация позволяет выпускать джемы «Мозаика» на промышленных предприятиях в следующем ассортименте: айвово-яблочный, абрикосово-яблочный, алычово-яблочный, вишнево-яблочный, жерделово-яблочный, сливово-яблочный, тыквенно-яблочный, яблочный.

Нормативная документация на джем «Экзотика» включает широкий ассортимент джемов с использованием цитрусовых и субтропических плодов: яблочный с фейхоа, яблочный-апельсиновый с фейхоа, яблочный-мандариновый, яблочный-апельсиново-мандариновый, яблочный-апельсиново-апельсиновый, яблочный-апельсиново-апельсиново-апельсиновый, яблочный с киви, яблочный-апельсиново-инжирный, яблочный-инжирный с лимоном, яблочный с хурмой и лимоном, яблочный-апельсиново-хурмой, яблочный с хурмой, из хурмы с алычой, яблочный-банановый.

Эта группа джемов очень вкусная, с ярко выраженным ароматом входящих в состав плодов, с комплексом биологически активных веществ. Наличие полифенольных веществ, витаминов С, каротина обуславливает антиоксидантные свойства джемов.

Арбузы являются ценным диетическим сырьем благодаря биологически богатому химическому составу, высокой сахаристости. Культура арбузов в южных районах России широко распространена и выращивается в значительных количествах.

РАЗРАБОТАНЫ технология, рецептуры шести наименований джемов на основе использования арбузной мякоти и плодового пюре пяти видов (алыча, груша, яблоки, сливы, тыква) с добавлением сахара, уваренных до 55% сухих веществ. Благодаря высокой сахаристости арбузов содержание сахара в рецептуре джемов уменьшено практически в 3 раза в сравнении с рецептурой джемов, вырабатываемых по традиционной технологии. Сахара в арбузах представлены в основном легкоусвояемыми фруктозой (4-5%) и глюкозой (2,5-3,0%). Сахарозы в арбузах содержатся незначительное (0,75 - 0,83%) количество. Минеральный состав арбузов выражен солями макроэлементов калия, натрия, кальция, магния, фосфора и железа.

Технология производства джема «Огонек» отработана в производственных условиях. Качество готового продукта высокое, консервы рекомендованы Институтом питания АМН для лечебно-профилактического питания.

Джем «Орешек» изготавливается из измельченных плодов грецких орехов в молочно-восковой степени спелости с добавлением или без добавления плодового пюре и сахара следующего ассортимента: орехово-апельсиновый, орехово-вишневый, орехово-сливовый, орехово-яблочный, алычово-ореховый, вишнево-ореховый, сливово-ореховый, яблочно-ореховый.

Орехи в молочно-восковой степени спелости, как и зрелые плоды, содержат комплекс биологически активных веществ: минеральные вещества - калий, фосфор, магний, кальций, сера, хлор, цинк, марганец, железо, йод, фтор, кобальт; незаменимые аминокислоты - лейцин, валин, изолейцин, фенилаланин, треонин, лизин, метионин, триптофан, а также аргинин, тирозин, гистидин; моно- и полифенольные кислоты; витамины С, группы В (В₁, В₂, В₃, В₆, В₉), РР.

Совместное сочетание измельченных плодов ореха и плодового пюре позволяет получить продукт хорошей желеобразующей способности, с отличным, гармоничным вкусом и повышенной пищевой ценностью, со сбалансированным комплексом незаменимых аминокислот, минеральными веществами, в том числе йодом, витаминами Р, С, Е.

Новизна в технологии заключается в подготовке орехов по ускоренному методу.

Джем «Дарница» изготавливается из измельченной темноокрашенной свеклы и различных видов плодового пюре с добавлением сахара.

Достоинством данного вида являются использование высокосахаристой свеклы и уменьшение закладки сахара в рецептуру. Продукт обладает повышенной пищевой и биологической ценностью, содержит богатый аминокислотный, минеральный (К, Са, Mg, Р, Zn, I) состав, витамины С, РР, фолаты, бетаин.

Благодаря уникальному биохимическому составу свеклы в сочетании с плодово-пюре продукт рекомендуется для профилактического, диетического и геропитания, при заболеваниях нервной, кроветворной систем, желчевыводящих путей, тормозит рост опухолей.

Разработана нормативная документация на восемь видов джемов «Дарница»: свекло-апельсиновый, свекло-яблочный, свекло-грушевый, свекло-сливовый, алычово-свеклоный, яблочный-свеклоный, грушево-свеклоный, сливово-свеклоный.

ДЖЕМ «Плодоовощной» изготавливают из свежих измельченных или протертых кабачков (патиссонов) с добавлением плодового пюре и сахара.

Кабачки используются в биологической степени зрелости. Важным компонентом кабачков являются пищевые волокна и достаточно большое содержание калия (238 мг%), который регулирует превращение глюкозы в гликоген, тем самым регулирует сахар в крови. Поэтому джемы данной группы рекомендуют употреблять для профилактики сердечно-сосудистых заболеваний и сахарного диабета.

В целом эти джемы являются высококачественными продуктами, обладают удушенной консистенцией, высокими органолептическими свойствами. За счет содержания энтеросорбентов (пектиновые вещества, пищевые волокна) джемы обладают радиопротекторными свойствами; некоторые («Огонек», «Дарница») за счет естественной высокой легкоусвояемой сахаристости исходного сырья (арбузы, свекла) имеют в рецептуре значительно уменьшенную массовую долю добавляемого сахара-песка, что снижает их калорийность и приближает к диетическим продуктам. Ряд джемов: «Дарница», «Орешек», содержит активный йод в комплексе других биологически активных веществ - усилителей его активности.

Производство джемов высокотехнологично и легкоорганизуемо, открывает некоторую возможность моделирования состава готового продукта, исходя из физиологических особенностей функционирования организма человека.

З. ТРОЯН,
Л. ЛЫЧКИНА,
Н. ЮРЧЕНКО,
Н. КОРАСТАНОВА,
Краснодарский НИИ
хранения и переработки
сельхозпродукции

Джем «Мозаика»	Химические показатели						
	Массовая доля, %						
	сухих веществ	типуемых кислот (по яблочной кислоте)	Сахаров		пектина	протопектина	полифенольных веществ ³
			общих	редуцирующих			
Яблочный	65,3	0,40	61,2	60,2	0,65	0,43	135,2
Вишнево-яблочный	66,4	0,71	63,1	61,6	0,59	0,47	187,4
Яблочный-сливовый	65,3	1,10	62,0	60,5	0,64	0,56	170,0
Алычово-яблочный	68,6	0,85	65,0	61,5	0,45	0,38	122,0
Сливово-яблочный	66,2	0,65	61,4	60,1	1,02	0,62	115,8
Жерделово-яблочный	66,8	0,45	63,2	61,7	0,78	0,61	147,1
Абрикосово-яблочный	67	0,38	65,1	62,3	0,82	0,56	158,7

С каждым годом у наших аграриев все меньше и меньше причин жаловаться на невнимательность со стороны государства. Эта отрасль экономики отнесена государством к числу приоритетных. В середине этого года была утверждена Государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008 - 2012 годы». Главной целью программы являются устойчивое развитие сельских территорий, повышение занятости и уровня жизни сельского населения, повышение конкурентоспособности российской сельскохозяйственной продукции на основе финансовой устойчивости и модернизации сельского хозяйства, а также ускоренного развития приоритетных подотраслей сельского хозяйства, сохранение и воспроизводство используемых в сельскохозяйственном производстве земельных и других природных ресурсов. На реализацию программы государство выделяет немалые деньги. Так, только в 2008 г. на эти цели из государственного бюджета планируется выделить 551,3 млрд. рублей. Значительная часть этих средств будет направлена на помощь отечественным сельхозпроизводителям в приобретении ими современной техники и технологий, а также за покупку племенного скота. В качестве удобного финансового инструмента оказания помощи сельчанам государство использует предоставление им в лизинг современной высокопроизводительной техники, технологий и племенного скота. От имени государства эту функцию осуществляет компания «Росагролизинг».

И по традиции Государственная агропромышленная лизинговая компания «Росагролизинг» стала федеральным спонсором Российской агропромышленной выставки «Золотая осень - 2007». В этом году Росагролизинг представил специализированный раздел «Животноводство», пользующийся огромным вниманием посетителей выставки. Впервые этот раздел был открыт как комплексная экспозиция и занял 4 павильона. Для региональных лизингополучателей Росагролизинг организовал конференцию «Выполнение приоритетного национального проекта «Развитие АПК». Генеральный директор компании Елена Борисовна Скрынник рассказала об основных итогах аграрного проекта, а также новых перспективах деятельности Росагролизинга в соответствии с госпрограммой.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ компания «Росагролизинг» проводит большую работу по поставкам как импортного, так и отечественного высокопродуктивного племенного скота. На заседании Совета при Президенте по реализации приоритетных национальных проектов и демографической политике было отмечено, что ускоренное развитие животноводства является главной задачей нацпроекта с учетом растущего рынка потребления мяса-молочной продукции. Путь к интенсивному развитию животноводства руководство страны видит в аграрном лизинге. Государственная агропромышленная компания «Росагролизинг», как исполнитель этого направления, поставляет российских аграриям по системе аграрного лизинга отечественный и зарубежный племенной скот, а также животноводческое оборудование. Генеральный директор компании Елена Скрынник считает, что сегодня актуальность и эффективность аграрного лизинга очевидны. По ее мнению, основная задача аграрного проекта по формированию в России племенного ядра с высоким генетическим потенциалом успешно выполнена. Росагролизинг закупил весь необходимый для этого племенной скот, который до конца 2007 года будет поставлен в российские хозяйства. К октябрю 2007 года уже поставлено 90 тыс. голов крупного рогатого скота, создано и модернизировано более 137 тыс. скотомест. Поставленный по системе аграрного лизинга племенной скот уже дал более 60 тыс. голов потомства, которое является собственностью хозяйств и будет использоваться для дальнейшего воспроизводства стада, укрепления племенного ядра страны. Это является категорией эффективности правильного выполнения аграрного проекта.

Сегодня в России прекратился процесс снижения поголовья скота, возросли порядка 1700 новых животноводческих объектов, внедряются передовые технологии. Российские крестьяне положительно восприняли аграрный лизинг как систему господдержки. Во-первых, аграрный лизинг предусматривает стабильные условия: 0% годовых по племенной продукции и 2% годовых по сельскохозяйственной технике и оборудованию. Это ставки за использование средств уставного капитала компании.

Во-вторых, удорожание по скоту на сегодняшний день составляет 0,8% в год, срок лизинга — 5 лет, по оборудованию — 1,9% в год, срок лизинга — 10 лет.

В-третьих, аванс вносится в размере 7%. В итоге снижается финансовая нагрузка на конечного товаропроизводителя, что дает возможность развиваться, выходить на новый конкурентоспособный уровень производства.

В настоящее время государственная агропромышленная компания «Росагролизинг» работает во всех федеральных округах России, активно участвует в реконструкции и строительстве мегаферм, животноводческих комплексов, обеспечивает их высокотехнологичным оборудованием по производству молока и мяса на уровне мировых стандартов, поставяет высокопродуктивную племенную продукцию. Результаты такой работы хорошо известны: компания «Росагролизинг» осуществила поставки племенного скота и животноводческого оборудования в Краснодарский

АГРАРНЫЙ ЛИЗИНГ — ПУТЬ К ПРОЦВЕТАНИЮ СЕЛА



край, ряд хозяйств Татарстана, Оренбургской, Липецкой областей и других регионов России.

География поставок племенного скота по системе аграрного лизинга обширна, а способы ее реализации многообразны. Племенной скот доставляют в Россию морскими судами, железнодорожным и автомобильным транспортом и даже самолетами. В сентябре из Франции на корабле в порт Новороссийск Росагролизингом доставлено более 880 голов шаролезской и герфордской элитных пород КРС. В Южный федеральный округ за два года реализации нацпроекта компания поставила более 18 тыс. голов племенных животных. В конце октября на Дальний Восток осуществлена поставка почти 4 тыс. голов племенного скота из Австралии. Австралийские элитные мясные породы, в прошлом году впервые за 20 лет поставленные в регионы Дальневосточного федерального округа, демонстрируют там исключительно высокие показатели суточного привеса в сравнении с аналогичными показателями крупного рогатого скота на территории России. Например, в хозяйствах Еврейской автономной области этот показатель достигает 1,5 кг в сутки. И это при том, что их стоимость ниже стоимости отечественных пород, сопоставимых по племенной ценности и продуктивности. Это дает возможность российским хозяйствам закупать высококачественную импортную племенную продукцию, укреплять и совершенствовать отечественную племенную базу. В целом за два года работы нацпроекта в хозяйствах Дальневосточного федерального округа компания «Росагролизинг» поставила более 7900 голов племенной продукции.

В этом году Росагролизинг впервые осуществил поставку племенного скота на самолете. В планах компании более 10 авиарейсов до конца года. Один из них в середине сентября этого года впервые доставил в Республику Саха (Якутия) австрийский высокопродуктивный племенной скот молочной-мясного направления: 155 теленок симментальской породы. Животные этой породы отлично акклиматизируются и устойчивы к различным заболеваниям. В суровых условиях Якутии эти свойства весьма важны. Симменталы имеют двойную продуктивность: они обеспечивают надои до 5000 кг в год, а убойный выход мяса достигает 62% при среднесуточных привесах 1 - 1,1 кг.

СНАЧАЛА реализации приоритетного национального проекта «Развитие АПК» в хозяйствах Республики Саха (Якутия) Росагролизингом было поставлено более 3800 голов высококачественного племенного КРС, включая

2000 оленей. До конца текущего года компания планирует поставить в регион еще 700 голов отечественного племенного скота молочного и мясо-молочного направлений.

Весь поставляемый скот — это высококлассные племенные животные, один внешний вид которых производит колоссальное впечатление. Различные породы племенного скота были представлены и в специализированном разделе «Животноводство» в рамках Российской агропромышленной выставки «Золотая осень - 2007». Здесь демонстрировались племенные животные, поставляемые государственной компанией «Росагролизинг», а также потомство элитных племенных пород, полученное в хозяйствах России. Этот приплод по условиям поставки в рамках нацпроекта является собственностью хозяйств и будет использоваться для дальнейшего вос-

УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ



Генеральный директор компании «Росагролизинг» Е. Б. Скрынник

Важно отметить, что существенно расширился перечень поставляемой компанией техники и оборудования. Добавились такие позиции, как тракторы МТЗ, малотоннажные грузовые автомобили, зернохранилища и элеваторное оборудование.

В рамках госпрограммы «Росагролизинг» будет поставлять высокотехнологичные комплексы сельхозтехники и оборудование для внедрения интенсивных агротехнологий. Именно такие комплексы способны обеспечить технологический прорыв в сельском хозяйстве. Техника в комплексе в полной мере отвечает новым тенденциям развития, т. е. одновременно выполняет несколько операций. Поставляемые комплексы позволяют в три раза сократить сроки проведения агротехнических работ и увеличить рентабельность сельхозпроизводства до 40%. Комплексы сельхозтехники сегодня используются во всех почвенно-климатических зонах РФ и соответствуют требованиям как мелких, так и крупных сельхозпроизводителей. С 2008 года компания планирует поставлять технологические комплексы по программе федерального лизинга сроком на 15 лет. Это дает возможность обеспечить оптимальный набор техники при минимальных финансовых затратах.

НА «День российского поля» Елена Скрынник представила Президенту России Владимиру Владимировичу Путину восемь высокотехнологичных комплексов сельхозтехники, получивших высокую оценку.

Сегодня есть все для того, чтобы фермер или коллективное хозяйство работали эффективно, с учетом новейших технологий. Лизингополучателю достаточно указать в заявке, что ему необходимо, а компания рассмотрит ее и с удовольствием поставит технику или скот, смонтирует оборудование и запустит его в работу, а также обучит персонал. Росагролизинг совместно с регионами при поддержке Министерства сельского хозяйства РФ активно решает различные, в том числе проблемные, вопросы и всегда добивается положительного результата.

Государственная агропромышленная компания «Росагролизинг» всегда нацелена на конечный результат, поэтому сегодня ее вклад в развитие отрасли и в будущее сельского хозяйства России трудно переоценить.

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.



От кузницы - к современному высокотехнологичному производству

Генеральный директор фирмы «Лемкен» доктор фон Буссе коротко остановился на истории компании, которая ведет свое начало с 1780 г., когда ее основатель Вильгельм Лемкен купил кузницу и изготовил в ней первые плуги для проживающих в окрестностях крестьян. Спустя 227 лет специализация предприятия не изменилась. Из простой кузницы выросло современное высокотех-

нологическое производство, так и на образование и повышение квалификации сотрудников.

«Лемкен» в России

Что касается России в частности и Восточной Европы в целом, то этот регион находится на вершине быстро растущих импортных рынков. «Лемкен» удалось в течение одного года увеличить здесь товарооборот в два раза, доведя его до 35 млн. евро. В России развивается дилерская сеть компании, растет количество сотрудников по сбыту и сервису. С 2005 г. «Лемкен» открыла в Подмоскovie собственный склад запчастей. В текущем году по сравнению с 2006-м объем поставок

УЧАСТНИК ВЫСТАВКИ

«Лемкен» - одна из самых заметных иностранных фирм на рынке сельскохозяйственной техники России. Почвообрабатывающие орудия с маркой «Лемкен» хорошо знакомы отечественным аграриям. Технику этой фирмы отличают надежность, высокая производительность и качество работы.

В рамках 9-й Российской агропромышленной выставки «Золотая осень», в которой «Лемкен» традиционно принимает участие, состоялась встреча руководителей компании с журналистами. Побывал на ней и наш корреспондент.

БИЗНЕС ПРОЧЕН, КАК НАКОВАЛЬНЯ



Слева направо: К. Э. Кенинг, ген. директор ООО «Лемкен-Рус», и фон Буссе, ген. директор компании «Лемкен», на выставке «Золотая осень»

нологическое производство. Предприятие, носящее имя его основателя и принадлежащее его наследникам, по-прежнему производит плуги, культиваторы и бороны, но уже не только для местных крестьян. Продукция «Лемкен» экспортируется сегодня на рынки более 40 стран мира, в том числе в Канаду, Китай и Новую Зеландию.

Компания динамично развивается. За последние пять лет прирост товарооборота за год в среднем составил 13%. «Лемкен» процветает сегодня благодаря организации независимых гибких структур, способных быстро и, если это необходимо, нестандартно принимать решения. В 2006 г. показатель роста компании превысил среднее значение 36%, при этом на рынке Германии рост товарооборота составил 23%. Основная же доля прироста достигнута в Восточной Европе, в частности в России. Из 138 млн. евро товарооборота, полученного в 2006 г., 8 млн. составляет дополнительный доход, который фирма получила от производства новых для нее продуктов - прицепных и навесных опрыскивателей.

На ближайшие годы фирма планирует существенно расширить производство в Германии, для чего предполагается привлечь более 20 млн. евро инвестиций - как на приобретение нового оборудования, расширение

в Россию увеличился с 1,4 до 7,7 млн. евро. Для «Лемкен» Россия - крупнейший экспортный партнер. Поэтому для компании очень важно организовать здесь современные специализированные структуры сервиса и сбыта. На сегодня в разных регионах России «Лемкен» имеет три филиала по продаже, сервисные координаторы работают в Москве и регионах. Это позволяет обеспечивать клиентам компании оперативный, надежный и квалифицированный сервис.

Учитывая громадное значение российского рынка, руководство «Лемкен» совместно с известным немецким производителем «Гримме» недавно подписали инвестиционное соглашение с губернатором Калужской области о строительстве в этом регионе на площади 47 га специализированных центров по продаже и сбыту техники. Кроме «Лемкен» и «Гримме» на этой территории будут расположены еще три иностранные фирмы, деятельность которых связана с сельским хозяйством. «Лемкен» займет здесь 8 га земли. Кроме сервисного центра компания планирует построить на этой территории производственные помещения для сборки собственных сельскохозяйственных машин и оборудования в России.

Спрос на продукцию компании «Лемкен» в России высокий, и его не всегда удается удовлетворить из-за продолжительных

сроков изготовления и поставки техники из Германии. Так, только за первую половину 2007 г. заказов поступило на 20% больше, чем в прошлом году. Руководство компании рассчитывает, что к концу этого года ее оборот в России повысится более чем на 20%.

Инновационная техника

В сознании многих российских аграриев продукция «Лемкен» ассоциируется прежде всего с почвообрабатывающими орудиями. До недавнего времени так оно и было. Но в 2005 г. компания расширила свой ассортимент, дополнив его опрыскивателями.

Сегодня «Лемкен» специализируется на производстве машин для обработки почвы, посева и защиты растений и предлагает аграриям обширную программу для традиционной и консервирующей технологий посева, применимых в разных почвенно-климатических условиях. Эта техника идеально вписывается в данные технологии и соответствует современным тенденциям развития, требующим применения более производительных машин с большей шириной захвата.

По ряду позиций техника, производимая «Лемкен», является инновационной. Например, компания - признанный лидер в производстве плугов. Они составляют треть товарооборота. Специалисты создали так называемый гибридный плуг «Танзанит» - удачный синтез навесной и полунавесной систем. Этот тип плуга получил хорошие отзывы от потребителей и экспертов. Кстати, это уже третья конструктивная схема плугов, которую «Лемкен» предлагает своим клиентам.

Продукция компании вообще отличается разнообразием вариантов одного функционального назначения. Так, каждый клиент может выбрать для себя четыре варианта техники для стерневой обработки почвы, начиная с дисковых борон «Рубин» и «Гелиодор» для интенсивного перемешивания, продолжая дисковым культиватором «Смарагд» для поверхностной обработки почвы и заканчивая «Торитом» для глубокой стерневой обработки почвы после работы комбайна.

Из посевной техники «Лемкен» предлагает своим клиентам два производственных ряда машин: «Сапфир» и «Солитер». Культуры, высевные этими селялками, дают дружные и равномерные всходы. Такое качество достигается за счет применения в конструкции машин разработанных специалистами «Лемкен» двухдисковых сошников с прикатывающими колесиками, автоматически регулируемыми глубиной заделки семян.

В середине 2005 г. «Лемкен» приобрела два завода по производству опрыскивателей и за короткий период достигла тех же позиций, что занимает в секторе почвообрабатывающей техники. Сейчас «Лемкен» развивает собственную производственную компанию по навесным опрыскивателям «ЕвроЛюкс» и полунавесным «ЕвроТрейн», «Примус» и «Альбатрос».

ООО «Лемкен-Рус» и его дилеры

Как рассказал генеральный директор ООО «Лемкен-Рус» г-н К. Э. Кенинг, его фирма была создана в октябре 2005 г. и является дочерним предприятием «LEMKEN GmbH & Co.KG». Головной офис и склад фирмы находятся в с. Бунятино Дмитровского района Московской обл. Численность сотрудников - 18 человек.

Сегодня ООО «Лемкен-Рус» имеет свои филиалы в г. Москве, Новосибирске, Ростовской области. Изначально перед фирмой ставилась задача снабжения запасными частями, предоставления сервисного и гарантийного обслуживания, но затем было принято решение и о продаже через нее техники. В настоящее время ООО «Лемкен-Рус» занимается продажами дилерам «Лемкен» запасных частей и техники, осуществляет ее сервисное и гарантийное обслуживание, а также участвует в выставках и «днях поля». Вся работа по продвижению и рекламе продукции «Лемкен» в России также ведется специалистами ООО «Лемкен-Рус». Его сервисные инженеры оказывают дилерам содействие в организации на их производственной базе сервиса, складов запасных частей, а также в проведении испытаний новой техники.

Существует два варианта поставки в Россию продукции «Лемкен». Первый предусматривает прямой контракт дилера с руководством компании в Германии и поставку оттуда техники и запасных частей. При этом все вопросы, связанные с доставкой и таможенным оформлением, решает дилер. «Лемкен» в этом случае предоставляет все необходимые документы, кроме сертификатов на запасные части. Второй вариант - поставка техники и запасных частей через ООО «Лемкен-Рус». В этом случае дилеры получают технику и запасные части после таможенного оформления.

Дилерская сеть - а это 41 официальный дилер - охватывает практически все регионы России. Многие компании - дилеры ООО «Лемкен-Рус» являются одновременно дилерами ведущих мировых производителей сельскохозяйственной техники, таких как «КЛААС», «Джон Дир», «Нью Холланд», и других. На юге России дилерами ООО «Лемкен-Рус» являются компании АСТ (Краснодар), Бизон, «Дельком», МТС (Ростов-на-Дону), «Мировая Техника» (Саратов, Волгоград, Краснодар), «Рубин» и Ставхольдинг (Ставрополь). Наибольшую активность в 2007 г. проявили Бизон, Мировая Техника Кубань и МТС.

С. ДРУЖИНОВ,
А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.

Фото С. ДРУЖИНОВА



Новинка компании - широкозахватный посевной агрегат «Компакт-Солитер»

Компания «Лемкен» приглашает аграриев юга России посетить XIV Международный агропромышленный форум «ЮГАГРО», который будет проходить с 20 по 23 ноября в г. Краснодаре, и ознакомиться с новинками ее техники.

Стенд фирмы вы найдете в немецком павильоне. Кроме того, вашему вниманию будет представлена техника на открытой площадке № 107: борона дисковая «Гелиодор 8/600 КА», борона дисковая «Рубин 9/600 КА», селялка «Солитер 9/600 КА», селялка «Компакт-Солитер 9/400» и опрыскиватель «Примус 35/24».

ПРОДУКТЫ XXI ВЕКА НА ОСНОВЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫХ, НАТУРАЛЬНЫХ ПОДСЛАСТИТЕЛЕЙ И САХАРОЗАМЕНИТЕЛЕЙ – СТЕВИИ И ЦИКОРИЯ

ПИЩЕВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Общеизвестно, что одним из направлений в организации здорового питания является производство низкокалорийных пищевых продуктов.

Медицинская наука утверждает, что фактором риска таких заболеваний, как атеросклероз, гипертоническая болезнь, ожирение, кариес зубов и, особенно, сахарный диабет, является чрезмерное потребление углеводов, в частности сахарозы.

В НАСТОЯЩЕЕ время в мире около 150 млн. человек болеют сахарным диабетом, в России – 8 млн., в т. ч. молодое поколение и дети, и еще 20 млн. страдают от избыточного веса. В целом низкокалорийные диетические продукты питания без сахара необходимы всем людям, заботящимся о своем здоровье.

В последние десятилетия в мировой практике наметилась тенденция к замене сахара различными подсластителями, обладающими более интенсивной сладостью, чем сахароза. Применение искусственных подсластителей недопустимо при создании продуктов функционального питания, диетического лечебного и профилактического направлений и детского питания.

В последние годы за рубежом и в нашей стране серьезное внимание обращено на уникальное по своему составу растение – стевию, обладающую естественной сладостью. Краснодарский НИИ хранения и переработки

сельхозпродукции РАСХН с 1991 г. проводит исследования в области создания продуктов питания XXI века функционального назначения на основе замены сахара натуральным подсластителем – стевией.

Интерес к стевии как к подсластителю вызван тем, что в ее составе не содержится углеводов, а сладкий вкус обусловлен комплексом diterпеновых гликозидов с разным уровнем сладости. Уникальность стевии заключается в гармоничном сочетании ценных витаминов и микроэлементов с высокой сладостью и калорийностью.

Поэтому продукты со стевией могут применяться для оптимизации рационов диетического питания, для больных сахарным диабетом, для контролирования массы тела.

Исследованиями установлено, что стевия является мощным лекарственным средством, участвующим в построении мембраны клетки, улучшающим потребление кислорода, сгорание веществ и выброс шлаков, восстанавливающим микроциркуляцию, обладающим противовоспалительным эффектом. В стевии содержится антистрессовая кислота – пролин, который участвует в построении коллагена, от которого зависит опорно-двигательный аппарат.

В сумме сладких веществ в листьях стевии содержится от 6% до 18% от сухой массы листьев в зависимости от условий ее выращивания.

Стевия – идеальная пищевая добавка для тех, кто хочет похудеть. Она не имеет калорий и поэтому удовлетворяет потребность в сладком, не увеличивая веса тела.

Исследования показали нетоксичность и абсолютную безвредность стевии при длительном употреблении.

Стевиозид является природным консервантом, что позволяет увеличить срок хранения некоторых продуктов на его основе без применения химических консервантов.

Н А IX ВСЕМИРНОМ симпозиуме по проблеме сахарного диабета и долголетия прозвучало заявление о том, что стевия – одно из наиболее ценных растений, способствующее повышению уровня биологических возможностей организма человека и позволяющее вести активный образ жизни до глубокой старости, т. е. стевия позволяет продлить жизнь, вернуть молодость, здоровье и красоту.

В климатических условиях юга России, в частности в Краснодарском крае, как показали практические исследования КНИИХП СП, семена стевии в связи с коротким вегетационным периодом не успевают созреть, поэтому основным способом размножения стевии в наших условиях является зеленое черенкование или деление корневищ.

Сложность промышленного производства стевии состоит в том, что корни растений не выдерживают отрицательных температур (-20°C). Для изучения возможностей и особенностей выращивания стевии в условиях Кубани сотрудниками КНИИХП СП была высажена рассада стевии (3000 штук) на опытной делянке площадью 0,06 га.

Опыты показали, что стевию можно выращивать на Кубани в открытом грунте по однолетнему циклу.

Для производства пищевых продуктов лечебно-профилактического назначения

стевию можно употреблять в виде сухих листьев, водного или спиртового настоя, концентрированного сиропа или порошка стевии в зависимости от состава продукта и технологии его изготовления.

На основании проведенных исследований института разработаны рецептура и технология производства пищевых продуктов с заменой сахара натуральным подсластителем – стевией: плодовые и овощные маринады, натуральные консервы «Горошек зеленый», «Кукуруза сахарная консервированная», компоты, безалкогольные напитки, соки.

С применением стевии институтом разработана оригинальная рецептура безалкогольных диетических напитков на основе нетрадиционного сырья – листьев и шелковистых нитей кукурузных початков.

Образцы плодово-овощных консервов со стевией прошли санитарно-гигиенические и клинические испытания на базе Кубанской государственной медицинской академии. Клинические испытания показали снижение уровня сахара в крови у лиц с выявленной предрасположенностью к сахарному диабету.

По заключению медиков, продукты с заменой сахара стевией могут быть рекомендованы для диетического питания профилактического и предрасположенных к заболеванию сахарным диабетом, сердечно-сосудистыми заболеваниями. Способ производства экстракта из стевии, применяемый при производстве консервов, защищен патентом РФ № 2239333 от 10.11.2004 г.

На основе применения стевии в виде порошка стевии разработана технология хлебобулочных изделий, которые прошли санитарно-гигиеническую экспертизу в головном испытательном центре пищевой продукции при ГУ НИИ питания РАМН. Получено санитарно-эпидемиологическое заключение Госсанэпидслужбы РФ от 27.08.2003 г.

Совместно с Анапской зональной опытной станцией проведены исследования по разработке технологии производства «тихих» полусладких, креплённых и десертных, в также газированных вин с использованием стевии. Так как в стевии содержатся эфирные масла, она является хорошим модификатором вкуса и аромата вин.

Наряду с промышленным производством пищевых продуктов стевия может применяться в сети общественного питания, непосредственно в быту для изготовления сладких блюд и для домашнего консервирования.

Проведенный сравнительный анализ эффективности выращивания и применения стевии, с одной стороны, и выращивания сахарной свеклы и производства сахара, с другой, показал, что введение стевии в сельскохозяйственное производство имеет большие экономические перспективы.

В ТОРЫМ натуральным сахарозаменителем является редкое растение цикорий корневой.

Комплексные исследования в направлении селекции, выращивания, изучения биологических характеристик и применения его в различных отраслях пищевой промышленности производится во ВНИИ сахарной свеклы и сахара им. А. Л. Мазлумова (ВНИИСС), г. Рамонь Воронежской обл.

В КНИИХП совместно с ВНИИСС начаты исследования в области применения глюкозо-фруктозных сиропов при производстве пищевых продуктов.

Ценность, химический состав цикория позволяют использовать это растение для получения целого ряда продуктов диетического питания, лекарственных препаратов и высокопитательных кормов для животноводства.

По данным ВНИИСС, в корнеплоде цикория содержатся ценные питательные вещества, такие как инулин – порядка 18-23%, пектин, аминокислоты, органические кислоты, фруктоза, глюкоза (альфа, бета), дубильные вещества и др. Содержание сухих веществ составляет 26%.

Цикорий обладает лечебно-профилактическими свойствами: улучшает обмен веществ, является кровоочистителем, обладает желчонным, мочегонным, сосудорасширяющим, жаропонижающим, бактерицидным, противовоспалительным действием.

Цикорий корневой может применяться при производстве напитков, добавок к молочным, хлебобулочным, кондитерским изделиям, при производстве консервов и других продуктов.

Наличие значительного количества глюкозы и фруктозы позволяет использовать вторичное сырье цикория для получения этанола для последующего производства биотоплива.

Известно, что в торговой сети РФ ниша продуктов для диетического и функционального питания для больных диабетом, сердечно-сосудистыми заболеваниями пуста, а они очень востребованы. Об этом часто можно слышать в магазинах от населения. Поэтому разработка, производство и обеспечение торговой сети отечественными продуктами с заменой сахара натуральными подсластителями – стевией и цикорием весьма актуальны в XXI веке.

Г. ПАВЛОВА,
ведущий научный сотрудник, к. т. н.,
А. ЕРАШОВА,
зав. сектором,
ГУ КНИИХП СП РАСХН;
А. КОРНИЕНКО,
д. с.-х. н.,
профессор, чл.-кор. РАСХН,
ВНИИСС



Стевия



Цикорий

Агропромышленная
газета юга России

Учредитель-издатель -
ООО «Издательский дом
«Современные технологии»
Директор проекта - главный
редактор С. Н. ДРУЖИНОВ

Редакционная коллегия:

Р. АМЕРХАНОВ, д. т. н., профессор,
Л. БЕСПАЛОВА, д. с.-х. н., академик,
профессор,
В. БРЕЖНЕВА, д. с.-х. н.,
В. БУГАЕВСКИЙ, д. с.-х. н.,
П. ВАСЮКОВ, д. с.-х. н., профессор,
Г. ВЕТЕЛИКИН, к. т. н.,
Д. ГОРЮНОВ, к. с.-х. н.,
Е. ГОРЮНОВ, д. з. н., профессор,
Л. КАЗЕКА,
В. КОМЛАЦКИЙ, д. с.-х. н.,
академик, профессор,

А. КУРИЛОВ,
Н. ЛАВРЕНЧУК, к. с.-х. н.,
В. ЛУКОМЕЦ, д. с.-х. н., чл.-кор. РАСХН,
Ю. МОЛОТОВ, д. т. н.,
В. ОРОЛОВ, к. б. н.,
Е. ПОПОВА,
Н. СЕРКИН, к. с.-х. н.,
А. СУПРУНОВ, к. с.-х. н.,
А. ТАБАШНИКОВ, д. т. н.,
Е. ТРУБИЛИН, д. т. н., профессор,
Р. ШАЗЗОВ, д. т. н., профессор,
чл.-кор. РАСХН,
В. ШЕВЦОВ, д. с.-х. н., академик

Адрес редакции и издателя: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 7, офис 305, тел./факс: (861) 278-22-09, 278-22-10. E-mail: agropromyug@mail.ru

Газета перерегистрирована. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФЧ77-24713 от 16 июня 2006 г. Федеральная служба по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Газета отпечатана в типографии ОАО «Печатный двор Кубани» по адресу: Краснодар, ул. Тополиная, 19. Тираж 7000 экз. Подписано в печать 24.10.2007 г. в 15.00. Заказ 5258. Мнения, высказанные на страницах газеты, могут не совпадать с точкой зрения редакции. За содержание рекламы и объявлений ответственность несут рекламодатели. Перепечатка материалов - с согласия редакции.


ITC

■ ЗАО «Староминская Сельхозтехника»

Доильная техника из Германии

Производство, поставка, монтаж и сервисное обслуживание



Доильный зал «Елочка», «Параллель»
 Доильный зал «Елочка»
 с быстрым выходом
 Доильная установка «Карусель»
 Доильная установка с молокопроводом
 Доильный зал для коз и овец
 Передвижная доильная установка
 для доения в ведро
 Аппараты промывки
 Вакуумные установки
 Танки-охладители молока
 Стойловое оборудование



ПИСК-12 - прицепной измельчитель-смеситель-кормораздатчик



ВИДУ-1 – водокольцевая индивидуальная доильная установка



Транспортер
ТС-40

Навозные транспортеры
ТСН-2Б, ТСН-3Б,
ТСН-160
и выгрузные желоба



ПАТОР – прицепной агрегат для технического обслуживания и ремонта



ЛИФТЕР – приспособление для уборки подсолнечника на жатки всех моделей зерноуборочных комбайнов



ПМТ-01 – кантователь рулонов

Тележки для транспортировки жаток 6, 7, 9 метров



Официальный представитель компании ITC в Южном федеральном округе ЗАО «Староминская Сельхозтехника»: 353601, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Островского, 2.
 Многоканальный телефон (86153) 5-70-70, сот.: 8(928)440-34-75, (905)404-02-17, (928)401-96-95.
 E-mail: starteh@mail.ru www. starteh.ru

Вестник ЮГАГРО



КРАСНОДАРЭКСПО
создавать события

XIV международный агропромышленный форум

приложение к „Агропромышленной газете юга России” | выпуск 5 | 2007

До главного агропромышленного события юга России осталось 32 дня!

Ждем вас на форуме!

На 14-м Международном агропромышленном форуме «ЮГАГРО» помимо всего спектра технологий и оборудования для ведения сельского хозяйства будет представлен широкий ассортимент аграрной техники от мировых производителей, таких как «Лаверда», «КЛААС», «Нью-Холланд», «Масей Фергюсон», «Джон Дир», «Кун», «Лемкен», Ростсельмаш и др.

Уже шесть лет мы продвигаем сельскохозяйственную технику этих производителей на выставочных площадях Выставочного центра «КраснодарЭКСПО». Организаторы выставки - Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, администрация Краснодарского края, департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, ВЦ «КраснодарЭКСПО» (Россия), IFVexpro Heidelberg GmbH (Германия) - делают все возможное, чтобы участники этого значимого мероприятия год от года чувствовали себя все более комфортно и получали отдачу от вложенных средств в виде контактов с постоянными клиентами, приобретения новых потенциальных партнеров, подписанных договоров в рамках форума и других элементов ведения бизнеса.



Компания «Мировая Техника» была создана в 1999 году. В данный момент шесть представительств компании работают на территории юго-запада России: в гг. Саратове, Краснодаре, Ставрополе, Волгограде, Белгороде, Сочи.

«Мировая Техника» является официальным дилером фирм CLAAS (Германия), Manitou (Франция), Bourgault (Канада), Hardi (Дания), Lemken (Герма-

ния), Cummins (США) на территории юго-запада России, а также партнером по поставке и обслуживанию сельскохозяйственного оборудования фирм Buhler, Gregoire Besson, Kuhn, Amazone.

Нашей компании повезло - мы работаем на дилерской территории, которая полноправно считается житницей России. Выставочные мероприятия подобного масштаба играют очень важную роль в стимулировании деловой активности регионов. Это реальная возможность не только представить свое предприятие, продукцию или технологию, но и быть в курсе последних тенденций развития агропромышленного комплекса, поддержать и расширить бизнес-контакты.

С каждым годом форум приобретает все более серьезные масштабы. Наша компания воссоединяет на своем стенде производителей разных стран, и мы с уверенностью заявляем, что постоянно выявляется повышенный интерес к международному агропромышленному форуму «ЮГАГРО». Понятен интерес со стороны между-

народных производителей и аграриям Кубани, ее агропромышленному потенциалу. Законодательные и исполнительные органы власти Краснодарского края концентрируют свои усилия на создании благоприятного климата зарубежным и отечественным инвесторам.

Основной целью работы компании «Мировая Техника» является построение долгосрочных партнерских отношений с клиентами, для того чтобы вместе использовать возможности лучшего оборудования и сервиса.

Доверительно, с уважением и по-партнерски относимся мы к сотрудникам ВЦ «КраснодарЭКСПО», поэтому приглашаем всех своих постоянных и перспективных клиентов посетить выставку «ЮГАГРО» и стенд компании «Мировая Техника» в павильоне № 3.

До скорых встреч!

Л. ХРИПУНОВА,
руководитель
отдела рекламы
ООО «Мировая Техника»
Фото автора



Награды «Амазоне»

В 9-й Российской агропромышленной выставке «Золотая осень» в г. Москве уже по традиции приняла участие немецкая компания «Амазоне» - известный мировой производитель технологического комплекса машин для «интеллектуального» растениеводства. В павильоне № 20 Всероссийского выставочного центра она представила вниманию участников и гостей форума сельхозтехнику, как уже завоевавшую доверие аграриев всего мира, так и новинки, среди которых есть специально разработанные для российских условий.

Подробное рассказать о представленной технике наш корреспондент попросил управляющего директора компании «Amazonen Werke» Кристиана Драйера, специально приехавшего для участия в главном российском агропромышленном форуме.



- Господин Драйер, чем вы удивили российских аграриев на «Золотой осени - 2007»?

- Сначала, если позволите, несколько слов о выставке. Наша компания не первый год принимает участие в московской выставке, поэтому с уверенностью могу сказать: с каждым годом она расширяется, увеличивается количество ее участников, и, соответственно, растет наш интерес к этому важному событию в жизни российского АПК.

В этом году мы привезли на выставку основные наши машины для почвообработки и, конечно же, новинки. К сожалению, площадь стенда не позволила выставить все наши ноу-хау, поэтому мы привезли главные из них, появившиеся в этом году. Среди них новая серия машин для активной обработки почвы: роторный культиватор и роторные бороны.

Хотелось бы обратить внимание на роторную борону KE Special, которая снабжена новым приводом, более легкая и предназначена для тракторов с небольшой мощностью.

Что касается роторных культиваторов, то мы усовершенствовали их рабочие органы, изменили привод - он стал более надежным. Этот агрегат способен работать в самых тяжелых условиях: на каменистых почвах, и агрегируется с тракторами небольшой мощности.

Привезли мы и новые посевные машины: сеелку «Cirtus Special», впервые представленную в России, широкозахватную (12 м) высокопроизводительную сеелку «Citan», сеелку D9/120, которая при всей своей простоте (она механическая) способна сажать значительные площади благодаря большой ширине захвата - 12 м. Такая ширина достигается посредством универсальной сцепки носителя.

Что касается техники для внесения средств защиты растений, то мы привезли опрыскиватель UG, который производится достаточно давно и пользуется у российских аграриев большим спросом. Из новинок представлен опрыскиватель UR на основе UG, производимый в России. Это базовая машина с оптимальным соотношением цены и качества.

Привезли мы также опрыскиватель UX - самый производительный на данный момент и самый, соответственно, продаваемый. Он отличается большим объемом бака - от 3200 до 5400 л и шириной захвата - до 40 метров.

На стенде вы видите также распределитель удобрений ZA-M «Ultra», который претерпел некоторые изменения (в основном они касались дизайна и улучшения различных функций), а также при-

цепные распределители удобрений. Все наши распределители удобрений работают на ширину захвата до 36 м. А модель ZA-M «Ultra» обладает шириной захвата 48 м! Она очень производительная и в работе с тракторами мощностью от 120 л. с. позволяет достичь максимальных результатов. Машина работает на средней скорости 10 км/час и с учетом загрузки, времени на обслуживание способна обработать порядка 30 - 35 га/час.

Отдельная часть нашего выставочного стенда посвящена сервису. Здесь работают сервисные инженеры с завода и представлены наши программы по подбору, поиску запчастей. Это неудивительно, ведь компания «Амазоне» старается сделать сервис максимально доступным и надежным для своих клиентов.

- Как известно, российский рынок для «Амазоне» один из приоритетных. Как компания адаптирует свою технику к российским условиям?

- Что касается специальных разработок для российского рынка, то в первую очередь заслуживает внимания сеелка DMC, в частности, 9-метровая, сконструированная с учетом требований фермеров России. Затем следует сеелка «Citan» с шириной захвата от 8 до 12 м, предназначенная для работы в хозяйствах с большими посевными площадями.

Специально для российского рынка разрабатывались и опрыскиватель UR, отличающийся приемлемой ценой и хорошим качеством. Кроме того, это сцепка КР, которая может использоваться с несколькими машинами одновременно: с дисковой бороней «Catos», сеелкой точного высева ED и механической сеелкой D9.

- Многие российские хозяйства сейчас переходят на ресурсосберегающие технологии возделывания сельскохозяйств. Как компания работает в этом направлении?

- Что касается разработок по энергосберегающим технологиям, то «Амазоне» является пионером в технологии нулевого посева. 25 лет назад в Канаде уже работали сеелки «Амазоне» по системе нулевого посева. Могут они работать и по другим агрофонам: по пару, по культивации - т. е. по мультитроновым посевам.

Вообще почти вся наша техника предназначена для «интеллектуального», т. е. ресурсосберегающего, земледелия.

- Компания «Амазоне» большое внимание уделяет развитию своей дилерской сети, сервису. Какие изменения претерпела работа в этом направлении по сравнению с прошлым годом?

- Сеть наших сервисных служб довольно обширна. Но из года в год в ней появляются новые члены. Поэтому мы постоянно проводим обучение сервисного персонала. Наше представительство в Москве тоже активно помогает дилерам: посылает квалифицированных сотрудников на места для консультаций, запуска машин. Мы стремимся к тому, чтобы сотрудничество и со старыми, проверенными, и с новыми партнерами было обоюдовыгодным.

В прошлом году мы наградили наших лучших дилеров сервисными автомобилями, в нынешнем продолжим традицию. С одной стороны, этим мы стимулируем продажи техники, а с другой - работу дилеров.

- Господин Драйер, довольны ли вы работой представительства компании «Амазоне» в Южном федеральном округе?

- Мы очень довольны результатами работы в Южном регионе. Заслуга в этом прежде всего Петра Бровкова - регионального представителя компании «Амазоне» в ЮФО, квалифицированного специалиста, активно продвигающего нашу технику. Нас удовлетворяют и объемы продаж, и организация сервисного обслуживания в ЮФО. Конечно, регион довольно мощный, работать в нем непросто, но наши дилеры стараются. В будущем, надеемся, их число увеличится.

- Не секрет, что многие компании в России хотят продавать качественную технику. Что им нужно для того, чтобы стать таким дилером?

- Наши основные требования таковы. Прежде всего дилер должен располагать квалифицированным персоналом для продажи техники, для оказания сервисных услуг. Кроме того, брать на себя ответственность за продвижение сельхозмашин: активно участвовать в выставках, рекламных акциях, общаться с клиентами и т. д.

- В ноябре в Краснодаре состоится 19-й Международный агропромышленный форум «ЮГАГРО». С чем приедет на выставку компания «Амазоне»?

- На краснодарской выставке будет представлена техника, которую вы сейчас видите. Но мы, конечно, постараемся привезти пару-тройку новинок. Что это будут за машины - пока секрет.

Второй год подряд на выставке «Золотая осень» компания «Амазоне» собирает своих дилеров со всей России, чтобы наградить лучших из них. Открывая церемонию награждения на 9-й Российской агропромышленной выставке, руководитель отдела экспорта «Amazonen Werke» по России и Казахстану доктор В. Буксман особо подчеркнул, что в этом году благодаря активной работе дилерской сети компании удалось значительно повысить уровень продаж техники в Российской Федерации.

Победивших по итогам 2007 года дилеров награждал К. Драйер. В своем приветственном слове он сказал, что для того, чтобы поддержать своих дилеров, в прошлом году «Амазоне» решила учредить конкурс и наградить лучших из них сервисными автомобилями. В 2006 году победителей было 8. Эта акция нашла широкий отклик среди партнеров «Амазоне», и в этом году компания решила продолжить традицию и определила лучших дилеров, сумевших сделать рывок в развитии своего бизнеса: увеличить объемы продаж и усовершенствовать предоставляемый сервис.

Итак, обладателями сервисных автомобилей по итогам 2007 года стали: компания «Агроснаб», Мордовия, фирма «Ставропольагроснаб» и «Агросервис» из г. Владимира.

Вручив представителям компаний-дилеров символические макеты сервисных автомобилей (настоящие ждали своих хозяев на площадке на улице), К. Драйер еще раз поблагодарил их за успешную работу и выразил надежду, что в следующем году они удвоят результаты.

Дипломами и ценными подарками были также награждены лучшие дилеры «Амазоне», из года в год показывающие высокие результаты, - фирмы «Мастер-Агро» из г. Ореда, «Евротехника» из г. Самары, «Юпитер-9» из г. Курска.

Но на этом сюрпризы не закончились. Кристиан Драйер подчеркнул, что «Амазоне» каждый год старается привнести в свою деятельность какие-то новые грани и в этом году решила также наградить средства массовой информации, лучше всего освещавшие работу немецкой компании и преимущества выпускаемой ею техники. Победителями были награждены специальными дипломами признательности. Ими стали: 1-е место - журнал «Новое сельское хозяйство» (Германия), 2-е - «Агропромышленная газета юга России» (Россия, г. Краснодар), 3-е - журнал «Агропрорынок» (Россия, г. Москва). Так держать, победители!

С. ДРУЖИНОВ,
М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА

Мнение партнера

Ю. И. ДЯКИН, компания «Мастер-Агро», г. Ореда:

- С компанией «Амазоне» мы работаем с 1998 года. Почему именно «Амазоне»? Прежде всего потому, что на сегодняшний день ей нет равных по разнообразию выпускаемой техники. Она может работать во многих направлениях сельскохозяйственного производства: начиная от почвообработки, сева и заканчивая опрыскиванием растений и разбрасыванием удобрений. Это очень удобно и для клиентов, и для нас, т. к. весь набор сельхозтехники можно купить из одних рук.

Далее, компания чрезвычайно мобильна: ее сотрудники всегда прислушиваются к пожеланиям российских сельхозпроизводителей. Так, мы тесно сотрудничаем с конструкторским отделом «Амазоне», и если от наших клиентов поступают какие-то замечания и пожелания, то они обязательно учитываются и в короткий срок появляются специальные конструкции, которые используются на ряде машин только в России.

Финансовый год еще не закончен, окончательные результаты мы будем подводить в конце октября, но предварительные итоги таковы: мы продали несколько сотен единиц техники на сумму порядка 8 млн. евро.

Но объемы продаж не самый главный критерий, чрезвычайно важен уровень сервиса, который мы предоставляем нашим клиентам. И мы активно работаем в этом направлении. Так, мы укрепили сервисные центры в тех регионах, где продаем технику «Амазоне», строим новые мощности, увеличили количество сервисных машинных бригад, внедрили круглосуточную систему поддержки клиентов вне зависимости от времени года и времени суток.

В этом году мы победили в конкурсе на лучшего дилера «Амазоне» четвертый раз подряд. Для нас это признание не только немецкой компании, но прежде всего наших клиентов, своеобразный кредит доверия на будущее.

ООО «Амазоне»: 142100, Россия, Московская обл., г. Подольск, ул. Комсомольская, 1. Тел. (095) 774-27-04, факс (495) 774-27-04. E-mail: Evgeny.Schilkin@amazonen.ru www.amazonen.ru

Представительство фирмы «AMAZONEN-WERKE» в г. Ростове-на-Дону: тел. 8 (863) 277-20-69, 8-961-270-27-77. E-mail: Petr.Brovkov@amazonen.ru

Официальные дилеры «AMAZONEN-WERKE»:

ООО «МТС» - г. Ростов-на-Дону, тел./факс: (863) 253-27-56, 253-27-02. E-mail: mts@aaanet.ru
Компания «Бизон» - 344093, г. Ростов-на-Дону, ул. Днепропетровская, 81/1. Тел. 8 (863) 290-86-86 (отдел импортной техники). E-mail: bizon@bizon2001.ru

ТВЦ «Сельхозтехника» ГК «Подшипник» - 352332, Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21.

Тел./факс: (86135) 4-09-09, 2-14-05 (доб. 310, 311, 315, 316). E-mail: sales@bearings.kuban.ru

«АСТ» - 350012, г. Краснодар, ул. Красных Партизан, КНИИХ им. Лукьяненко, ЦУ, тел. (861) 227503, факс (861) 2226865.

ООО «Надежда» - 356220, Ставропольский край, Шпаковский район, с. Надежда, ул. Сладнева, 1; тел./факс 8 (86553) 3-32-47.



«ИЖ-Лайн» - одна из быстроразвивающихся и перспективных компаний аграрного сектора России. В этом году на территории страны она заканчивает реализацию восьми крупных строительных проектов и более 20 малых проектов реконструкции, отвечающих последнему слову науки и техники. Как разработчик собственных программ развития отрасли животноводства «ИЖ-Лайн» - частый гость крупнейших специализированных форумов.

В этом году компания в очередной раз стала участником «Золотой осени - 2007», где принято подводить итоги прошедшего года и намечать планы на будущее. Об амбициях, подкрепленных профессионализмом сотрудников «ИЖ-Лайн», на стенде компании наш корреспондент беседовал с ее генеральным директором А. Ю. Булдаковым.

Амбиции, подкрепленные профессионализмом

Мы развиваемся достаточно динамично, - сказал Александр Юрьевич. - В этом году реализовали продукции более чем на 1 млрд. рублей, причем технологического сельскохозяйственного оборудования продано более чем на 200 млн. рублей. Благодаря поступательному развитию на сегодняшний день компанией создано около 1,5 тыс. рабочих мест. Интерес к нашим проектам проявляют и специалисты зарубежных фирм, но мы стараемся обеспечить рабочими местами именно своих соотечественников, чтобы на российских предприятиях передовые зарубежные технологии зарабатывали с использованием наших материалов и рабочей силы.

В следующем году планируем выйти на уровень наших иностранных партнеров: по меньшей мере утроим количество рабочих мест и приступим к строительству 30 крупных проектов, стоимость общего объема работ для которых достигнет 7 - 8 млрд. рублей. Для этого у нас есть все необходимое.

Во-первых, мы проработали в этом году ряд типовых проектов, рассчитанных на размещение от 200 до 5000 голов КРС. Это 5 видов холодного и теплого вариантов, каждый из которых представляет 5 классов: от «суперэконом» до «vip». Если говорить о цене вопроса, то между первым и последним двойная разница, так что каждый потенциальный клиент может на приемлемых для себя условиях подобрать из этого перечня нужный объем работ и необходимое оборудование.

Во-вторых, мы разработали ряд технологических строительных схем, обеспечивающих повышение производительности труда и снижение себестоимости. При этом высокое качество и меньшая стоимость специализированных изделий связаны с приобретением и использованием на нашем заводе нескольких станков, оснащенных специальным программным обеспечением. Вводить в строй инновационные решения, связанные как с содержанием животных, так и с эксплуатацией различных типов современного оборудования, нам позволяет ряд новых научных отделов.

В-третьих, залогом упрочения и упрощения связей с клиентами являются выгодные условия сотрудничества нашей компании с Росагролизингом. С его помощью в будущем году мы будем передавать в лизинг в том числе и животноводческие фермы. Характерно, что залоговой базой лизинговой схемы является годовая плата, т.е. в 10 раз меньший залог, который требуют банки. По нашему мнению, этот шаг позволит увеличить число желающих участвовать в национальном проекте «Развитие АПК» по направлению «Ускоренное развитие животноводства».

Помимо всего этого мы продолжаем развивать сеть своих филиалов. На территории России открыли уже 8 региональных центров: в Барнауле, Новосибирске, Казани, Брянске, Липецке, Хакасии и других регионах. На Кубани наша компания впервые заявила о себе весной этого года, начав строительство мегафермы в ст. Пластуновской.

Благодастная земля и самоотверженные сельские труженики Кубани спо-

собствуют слаженному и оперативно-му воплощению в жизнь наших начинаний. Здесь поле нашей деятельности довольно широко. Своим присутствием на последнем инвестиционном форуме в г. Сочи мы еще раз напомнили партнерам, что российские компании в состоянии брать и благополучно справляться с реализацией крупных строительных проектов в сфере сельского хозяйства. Препоны на этом пути им создают бюрократические проволочки и предприятия-монополии. Но мы уверены: с помощью современных подходов к организации труда при желании любое хозяйство с земельными удобствами можно вывести на уровень передовых уже за три года. Что мы и стараемся подтвердить на деле.

Так, некоторых наших клиентов уже можно ставить в пример. Один из них - передовое хозяйство из Владимирской области «Шихобалово», в котором мы возвели животноводческий комплекс на 800 голов КРС. Сегодня в этом хозяйстве добились высоких показателей: 600 голов дойного стада дают надои по 22 л в сутки. По словам руководителя хозяйства, окупить строительство комплекса они планировали за 8 лет, но, оценив полученные результаты, намерены форсировать этот процесс.

В рамках «Золотой осени» компания «ИЖ-Лайн» организовала двухдневную экскурсию в с. Шихобалово, а также на строящийся объект ЖК-1000 в СПК «Племзавод «Стародворский» в Суздальском районе Ивановской области для заинтересованных руководителей и специалистов АПК, руководителей администраций и рядовых тружеников села из Краснодарского и Ставро-

По итогам «Золотой осени» компания «ИЖ-Лайн» получила золотую медаль «За внедрение в сельскохозяйственное производство комплекса машин для приготовления кормов, доения и приготовления молока».

Выставочный стенд «ИЖ-Лайн»

польского края, Республики Удмуртия, Барнаула, Абакана, Новосибирска и Омска. Ее участники получили возможность непосредственно на месте ознакомиться с нашими строительными проектами. Накануне краснодарской выставки «ЮГАГРО» специально для делегации Краснодарского края в «Шихобалово» будет организован второй подобный выезд.

Внеху в кубанский сельскохозяйственный уклад и оставив на этой земле часть своей души, мы уже почувствовали родство с аграриями Краснодарского края, поэтому на предстоящей выставке будем предлагать лучшее, что у нас есть, - подчеркнул Александр Юрьевич.

Подготовила А. ВЕРТЕЛЕС
Фото С. ДРУЖИНОВА

Наша справка

Компания «ИЖ-Лайн» производит функциональное и технологическое оборудование для молочных ферм:

- доильные залы с системой идентификации животных;
- резервуары первичной обработки и хранения молока;
- миксеры-кормораздатчики;
- системы навозудаления;
- стойловое оборудование;
- маты для коров;
- системы поения;
- зооветеринарное оборудование.



Каждому клиенту «ИЖ-Лайна» - первоочередное внимание



Делегация компании «ИЖ-Лайн» на выставке «Золотая осень»

Краснодарский филиал «ИЖ-Лайн» приглашает руководителей и специалистов-животноводов Кубани с 20 по 23 ноября в рамках агропромышленного форума «ЮГАГРО» посетить стенд компании «ИЖ-Лайн» и мобильную мини-ферму, которые будут расположены в павильоне животноводства 1Б на территории Выставочного центра «КраснодарЭКСПО».

Осенью аграрии всей страны отмечают профессиональный праздник – День работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности. Они многое сделали за год и в это время, когда уборочная страда и осенняя посевная уже позади, наступает момент подводить итоги, делиться опытом и просто встречаться со старыми добрыми друзьями.

В Ростове-на-Дону профессиональный праздник крестьян начали отмечать ярко, грандиозно и, что примечательно, заранее. Недаром сельские труженики говорят: работаем крулый год, празднуем целую неделю.

Итак, место действия – Ростовский Музыкальный театр. Организаторы – Министерство сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области, южнороссийский оператор сельскохозяйственной техники компания Бизон.

История одного лета

Этот сельскохозяйственный год полон ярких событий. Он не был легким, говорят сельские труженики. Крестьяне активно пользуются поддержкой государства, берут кредиты, обновляют технический парк и вопреки всем сюрпризам природы собирают хорошие урожаи. Они доверяют старым партнерам и с большим интересом экспериментируют с новой техникой.

Весной Ростсельмаш презентует свою новинку – комбайн ACROS 530. И уже в середине лета эти машины выходят на свою первую уборку. В это же время на «Дне российского поля – 2007» к новинке примеряется президент. Выйдя из кабины, он жестом дает понять – премьера удалась.

Первый серийный ACROS уходит в фермерское хозяйство «Станичник» (Каменского района Ростовской области). Его новый хозяин Николай Ковалев признается, что следил за испытаниями машины и за полгода до долгожданной покупки пришел в Бизон, чтобы оформить заявку на комбайн. Он с 1964 г. за штурвалом ростсельмашевских комбайнов и своим привязанностям не изменяет.

Герои нашего времени

Накануне праздника Министерство сельского хозяйства и продовольствия Ростовской

области награждает передовиков производства и ветеранов агропромышленной отрасли, а Бизон и Ростсельмаш – самых активных клиентов. Это, как правило, тоже хозяйства-передовики, их потом назовут со сцены и обязательно приведут в пример в районах. А пока на импровизированной сцене под открытым небом директор компании Бизон, лучший дилера Ростсельмаш по Северному Кавказу, Сергей Суховенко искренне поздравляет гостей праздника, благодарит за доверие и вручает подарки: ноутбуки, плазменные панели и автомобиль.

Виктор Бородаев, руководитель агрофирмы «Целина», – частый герой новостных сюжетов и газетных статей. Его хозяйство – крупнейшее в Целинском районе: более 50 тыс. га! Уборочную этого года там отработали десять новых ACROS. Приятный презент – плазменная панель, еще более приятное обстоятельство – постоянство в бизнесе.

Виктор Васильевич так и говорит:

– Мы в своей работе с момента создания агрофирмы ориентируемся на отечественную технику, в покупке которой неоценимую помощь нам оказывает компания Бизон. Это надежный партнер. При этом важно и то, что в компании отлажена работа сервисной службы, а наши партнерские отношения построены на доверии. Думаю, именно в этом гарантия долгих успешных отношений.

Бизон и Ростсельмаш поздравили донских крестьян с профессиональным праздником



Геннадий Болдырев: «Автомобиль – отличная «нагрузка» к новой технике!»

Душевный подарок

Геннадий Болдырев, руководитель ООО колхоза «Каменский», говорит, что не за модой погнался, когда покупал новые ростовские комбайны. Ставку на отечественного машиностроителя сделал осознанно, подсчитав стоимость эксплуатации техники.

– Раньше мы делали ставку на импортную технику, – признается Геннадий Болдырев. – Но с нынешнего года решили переходить на отечественную. Изучили чужой опыт. Подсчитали затраты на обслуживание техники, себестоимость убранного зерна и пришли к выводу, что нашими комбайнами убирать выгоднее. Пополнили парк новыми машинами, среди которых был и ACROS 530. Кстати, последний себя замечательно показал во время страды.

Поэтому планируем и в дальнейшем ориентироваться только на продукцию отечественных предприятий.

За такую активную позицию, подкрепленную действительно серьезными покупками комбайнов и запасных частей Ростсельмаш, клиент компании Бизон получает по-настоящему нужный в хозяйстве подарок – автомобиль «Нива». Но на этом Геннадий Болдырев не останавливается и заявляет:

– Будем еще брать!

С таким подходом к делу подарок как лучшему партнеру ЗАО колхозу «Каменский» обеспечен и в следующем году.

О. ЛЕСНЫХ
Фото автора

Посевная и почвообрабатывающая техника

■ ЗАО «Староминская Сельхозтехника»



Комбинированные сеялки и активные ротационные бороны ALPEGO от 2,50 до 6,0 м



Пропашные сеялки Sfoggia от 2 до 24 рядков



Пропашные культиваторы Sfoggia Thema от 2 до 18 рядков



Глубококорыхлители JYMPA с прямой стойкой от 0,47 до 6,00 м



Глубококорыхлители JYMPA с изогнутой стойкой от 1,10 до 4,80 м



Предпосевные культиваторы ИМТ от 2,10 до 18,5 м

ЗАО «Староминская Сельхозтехника»: 353601, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Островского, 2.
Многоканальный телефон (86153) 5-70-70, сот.: 8(905)404-02-17, (928)440-34-75, (928)401-96-95.
E-mail: starteh@mail.ru www. starteh.ru