

современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета юга России

№37—38 (482—483) 1 — 15 декабря 2017 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Новая версия Интернет-издания: www.new.agropromyug.com

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Ежегодная, 24-я Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки сельхозпродукции «ЮГАГРО», прошедшая в г. Краснодаре в конце ноября - начале декабря, в очередной раз стала одним из самых насыщенных событиями мероприятий, приуроченных к окончанию сельскохозяйственного сезона - 2017 и планированию новых задач в сельхозпроизводстве на следующий год.

Компания «Щёлково Агрохим» - одна из ведущих на рынке пестицидов, семян и удобрений, ежегодно принимает участие в выставке «ЮГАГРО», представляя свою продукцию, хорошо известную сельхозпроизводителям и зарекомендовавшую себя с лучшей стороны. На стенде компании «Щёлково Агрохим» мы встретились с её коммерческим директором Эльмирой ИРАИДОВОЙ.



Коммерческий директор «Щёлково Агрохим» Эльмира Ираидова во время переговоров на «ЮГАГРО»-2017

- Эльмира Рафисовна, расскажите, пожалуйста, об итогах 2017 года в деятельности вашей компании?

- Год выдался очень непростым в финансово-экономическом плане. Политика ценообразования многих компаний претерпела изменения, а точнее - отечественным производителям ХСЗР пришлось снизить цены на свою продукцию. Для этого был ряд причин: валютные колебания, приведшие к снижению финансовых рисков, заложенных в цену наших продуктов; рынок, диктующий свои цены, выше которых работать не имело смысла...

Несмотря на это, сегодня мы опережаем прошлогодний объём продаж на 15%, но немного отстаём в финансовых показателях.

Считаю, что российские производители не справились со своей задачей, потому что доля рынка иностранных компаний в этом году выросла и составила примерно 60/40%, против 50/50% в прошлых сезонах. Все российские компании, в том числе и наша, третий год теряют маржу по причине падения цен на многие виды продукции. Российский союз производителей, в который входят «Щёлково Агрохим», «Август» и многие другие отечественные компании, провёл антидемпинговое расследование, результаты которого показали, что иностранные компании демпингуют на рынке и не позволяют нам сохранять более-менее реальный уровень цен. Зачастую нам приходится поставлять свою продукцию, аналогичную иностранной, по цене ниже себестоимости.

- Как можно решить эту проблему?

- Эту проблему можно решить только на государственном уровне, защитив свой рынок от демпинга зарубежных фирм. Недавно состоялись слушания в Евразийской экономической комиссии, где были представители российского бизнеса и иностранных компаний, а также клиенты - потребители наших продуктов. Для клиентов ситуация понятна: им нужен выбор, конкуренция. Они понимают, что при введении антидемпинговых пошлин может резко вырасти цена на гербициды отечественных производителей. Но мы озвучили свою позицию: в 2018 году цены на гербициды поднимать не будем. На Евразийской комиссии мы ещё раз доказали, что европейские цены в два-три раза выше, чем уровень цен в России. Мы не против того, чтобы на нашем рынке присутствовали иностранные компании, но призываем к тому, чтобы конкуренция была честная, а условия реализации продукции одинаковыми для российских и зарубежных компаний. Это не говорит о том, что импортная продукция из-за таможенных пошлин и других сборов может подняться в цене и российские производители тоже быстро поднимут цены. Речь идет о равных условиях конкуренции!

Надеемся, на уровне правительства будет принято верное решение, которое не ущемит прав зарубежных коллег, но и не позволит банкротить российских производителей. Иначе мы придём к полному уничтожению отрасли производства пестицидов в России.

«ЩЕЛКОВО АГРОХИМ»: ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ - В НАШИХ РУКАХ!

Продажа продукции ниже себестоимости - прямой путь к банкротству. Пример тому - семенной бизнес. Если двадцать пять лет назад мы обеспечивали себя семенами свёклы полностью, то сегодня более чем на 90% зависим от иностранных гибридов и семян. По такому же сценарию была «распатаана» химическая промышленность, которая прекратила выпускать многие необходимые продукты. Некоторые предприятия обанкротились из-за демпинга иностранных конкурентов.

Нам нельзя наступать на одни и те же грабли. Собственный рынок нужно оберегать, он должен быть в приоритете. В Европе каждая страна оберегает свои рынки от вмешательства иностранцев. Мы не можем попасть на европейский рынок, потому что нам выдвинуто множество требований и поставлено немало препон. Например, за регистрацию одного продукта в некоторых странах нужно заплатить 1 миллион евро... И так во всём! Поэтому, считаю, антидемпинговое расследование в этом году стало одним из важнейших факторов, определивших дальнейшую стратегию деятельности нашей компании и всего пестицидного производственного комплекса страны.

- С какими же показателями «Щёлково Агрохим» провожает 2017 год?

- Мы завершаем год с хорошими результатами и в расширении ассортимента, и в объёмах продаж. Сейчас кроме традиционных продуктов, выпускаемых нашей компанией (пестицидов, агрохимикатов, микроудобрений, биологических препаратов для многих культур), регистрируем порядка десяти продуктов, предназначенных для защиты садов и овощей. Рынок садовых и овощных культур очень нуждается в препаратах российского производства. Здесь можно говорить о защите стратегических культур, наиболее важных для российских сельхозпроизводителей. При этом значительная часть этого рынка еще свободна. В 2019 году начнём реализацию новых продуктов в полном объёме.

Ещё один важный аспект работы - успешная деятельность наших заводов: по производству дражированных семян сахарной свёклы «Бетагран Рамонь», по производству эмбрионов элитных пород молочного и мясного скота «Бетагран Липецк», по производству противорадиационных сеток для защиты интенсивных садов

«Бетанет». В 2018 году планируем открытие собственного завода по производству биопрепаратов. Первой ласточкой этого направления стал Биоконкомпозит-коррект-биологический препарат на основе пяти штаммов бактерий, разработанный совместно с белорусскими партнёрами. На 2019 год намечен выпуск 500 - 600 тонн, а в 2018 году планируется произвести и реализовать порядка 300 тонн этого био-препарата.

Также мы продолжаем поставки на рынок современной почвообрабатывающей, посевной техники и опрыскивателей, которые вписываются в современные технологии земледелия.

- Каким вы видите современное сельское хозяйство России?

- Мне приятно осознавать, что ведение сельского хозяйства в России начинает представлять собой серьёзную систему. Сегодня уже не так, как было раньше: есть деньги - обработал землю, нет денег - сижу и жду, что из этого получится. Краснодарский край - это тот регион, где аграрии просто обязаны выращивать хорошие урожаи, если хотите, должны быть «законодателями моды» в отрасли. Например, однократные фунгицидные обработки на Кубани уже закон. А ещё лет пять-шесть назад мало кто уделял внимание защите от болезней, объём продаж фунгицидов составлял 40% от общей потребности, в Сибири - не более 10%. Сегодня фунгициды широко используются однократно, двукратно, при необходимости - трёхкратно. Как результат - очень хорошие урожаи как по объёму, так и по качеству, несмотря на зональные климатические особенности.

По фунгицидам «Щёлково Агрохим» увеличило объёмы производства в два раза. Также компания значительно нарастила объёмы протравителей семян, и можно смело сказать, что один из лучших в мире протравителей семян - у нас!

Мы закладываем множество опытов в самых разных регионах. По их результатам наш научный отдел составляет рейтинг препаратов, наиболее эффективных в том или ином регионе. Безусловно, есть топовые продукты. Например, протравители семян (Бенефис, Поларис, Скарлет, Туарет) занимают первую пятёрку в этом рейтинге. Очень важно, что все наши продукты доступны для хозяйств по соотношению «цена - качество».

- А что происходит на рынке гербицидов?

- По гербицидам в объёмном выражении мы тоже значительно выросли. Так, продаём порядка трёх с половиной миллионов литров в год глифосатов. Можно отметить также рост продаж противозлаковых гербицидов. Среди них особенно выделяется препарат Арго, показавший высокую эффективность против всех видов злаковых сорняков. Большим спросом пользуется эффективный гербицид, работающий на сое, - Гейзер. Можно также привести в пример гербицид Гермес на основе имазамокса, который великолепно проявил себя как на подсолнечнике, возделываемом по системе Clearfield, так и на горохе.

- Какие надежды вы возлагаете на следующий год?

- Главной для нас, что российские аграрии уже убедились в качестве отечественных продуктов для сельского хозяйства. Наши препараты высокоэффективны, и сельхозпроизводители могут использовать их без всякого сомнения и страха, что что-то не будет работать на поле.

У нас отлично работает логистическая служба, которая позволяет за несколько часов доставить необходимый продукт заказчику.

Квалификация специалистов, доступность цен, гибкие схемы продаж - всё это даёт гарантии качественного обслуживания наших клиентов. Нам непросто бороться с демпингом со стороны иностранных коллег, но мы на деле показываем покупателям, что российские продукты не хуже, а по многим показателям лучше импортных, хотя у нас нет таких возможностей и свободы в плане корректировки цен. Я уверена, что будущее - за российскими производителями, потому что продовольственная безопасность должна быть в собственных руках.

Пользуясь случаем, хочу поздравить всех наших клиентов, коллег, партнёров по бизнесу с наступающим Новым годом! Желаю здоровья и терпения!

С. ЗЫКОВ

Фото из архива компании



российский аргумент защиты

Подробности на сайте

www.betaren.ru

- ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ
- СИГНАЛИЗАЦИИ
- ИНТЕРНЕТ



- ✓ Разработанное решение видеонаблюдения для фермерских хозяйств от производителя
- ✓ Решение для прудов и водоемов
- ✓ GSM-сигнализации для охраны домов, складов, офисов **новогодние скидки**
- ✓ Видеодомофоны
- ✓ Системы контроля и управления доступом
- ✓ Высокоскоростной безлимитный Интернет с абонплатой от 450 р/месяц
- ✓ Контроль за объектом из любой точки мира

ВЫ БУДЕТЕ ВИДЕТЬ ВСЕ И ВСЕГДА!

Группа компаний «АгроМаркетДон»

www.amd-agro.ru

8-918-593-81-36, 8-909-403-48-00

РАБОТАЕМ ПО ЮФО
БЕЗ ВЫХОДНЫХ И ПРАЗДНИКОВ

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

На площадках 24-й Международной выставки «ЮГАГРО» в г. Краснодаре состоялось немало интересных встреч с производителями техники и оборудования для сельского хозяйства, химических удобрений, средств защиты растений, семян и многими другими представителями отрасли. Именно такой стала встреча с генеральным директором ООО «Франдеса» в России Андреем ПИЧУГИНЫМ на стенде его компании.

- Андрей Викторович, расскажите, пожалуйста, как долго компания «Франдеса» работает на рынке?

- Наша компания создана в Белоруссии 11 лет назад, когда был построен новый завод по производству средств защиты растений с высокотехнологичным оборудованием, способный производить 13 млн. л препаратов в год. На базе Белорусского института защиты растений и Академии наук тогда же было создано научное подразделение по разработке средств защиты растений, входящее в Международную ассоциацию химических лабораторий.

На сегодняшний день в Белоруссии уже зарегистрировано порядка 42 наших препаратов. Многие их хозяйств Белоруссии, которые получают больше 100 ц/га зерновых и больше 700 ц/га сахарной свёклы, являются клиентами нашей компании и пользуются препаратами производства «Франдеса», что говорит о качестве и эффективности предлагаемой нами продукции. В 2015 году компания вышла на рынок России, но тогда здесь было зарегистрировано только четыре препарата. Сейчас российскую регистрацию прошли уже 11 препаратов для защиты основных сельскохозяйственных культур.



Сотрудники компании «Франдеса» на выставке «ЮГАГРО-2017»

- Какова доля рынка «Франдесы» в Белоруссии и России?

- На сегодняшний день наша доля рынка составляет 20 - 25%, и есть устойчивая тенденция к росту этого показателя. В России мы пока новички, но активно развиваем рынок, понимая его безграничные возможности и высокий потенциал. Пока мы стараемся встать вровень с уже зарекомендовавшими себя российскими и иностранными производителями. Будем стремиться к их уровню

ООО «ФРАНДЕСА»: БЕЛОРУССКОЕ ЗНАЧИТ КАЧЕСТВЕННОЕ

качества обслуживания, агропровождения, консультационной, обучающей и экспертной составляющей. То есть предоставлять полный комплекс услуг российским аграриям на самом высоком уровне

- Как вы продаёте свои продукты в России?

- Создана дистрибьюторская сеть из 19 компаний, лучших в своём секторе. Среди них можно назвать компании «Агротехарант» в Центральном Черноземье с филиалами в Воронеже, Липецке, Белгороде, Тамбове; «Агромаркет», работающую в Пензе, Саранске, Саратове и Ульяновске; «Агроинвестгруп» из Оренбурга - крупнейшего в своем регионе дистрибьютора нашей компании и мировых производителей, имеющего представительство в Уфе; «Росагросервис» в Ростове-на-Дону, хорошо известную на рынке средств защиты растений. Кроме того, в России работают восемь региональных представителей для осуществления агротехнологического сопровождения. Они помогают агрономам и фермерам разобраться в сложных схемах и технологиях защиты растений, предлагая именно те, которые позволяют в данной климатической зоне достичь высоких результатов.

- Есть планы по расширению бизнеса в России?

- Планы по развитию нашего бизнеса в России очень большие. Уже сегодня широкая дистрибьюторская сеть позволяет нам представлять свои продукты в самых разных российских регионах. Недавно мы подписали договор о сотрудничестве с компанией «Агросфера» из Барнаула - столицы Алтайско-

эфир 300 г/л+флорасулам 6,25 г/л); двухкомпонентный фунгицидный препарат системного контактного действия Анемон (пропиконазол 250 г/л, ципроконазол 80 г/л) для сахарной свёклы и зерновых культур; гербицид широкого спектра действия бетаанальной группы Древер (десмедифам 71 г/л+ фенмедифам 91 г/л+ этофумезат 112 г/л), уничтожающий практически все сорные растения в посевах сахарной свёклы. На кукурузе мы предлагаем использовать Мезотрион против двудольных сорняков и Никосульфурон против злаковых сорняков. Их можно применять по отдельности, но также возможно применение в баковой смеси, причём цена в этом случае будет оптимальной. В списке наших препаратов имеется аналог Евролайтнинга - Сотейра (имазапир 15 г/л + имазамокс 33 г/л) для защиты подсолнечника. Он позволяет сельхозпроизводителю обходиться без паровых полей. Сотейра уничтожает все сорные растения вместе с корневой системой в посевах подсолнечника. Хорошо показывает себя препарат Вольник. Это глифосат (540 г/л), уничтожающий корневую систему растений, что позволяет очищать поля сразу на несколько лет вперёд от самых трудноискоренимых сорняков.

- Как вы показываете потенциальным клиентам возможности препаратов, предлагаемых «Франдесой»?

- Для показа эффективности действия препаратов «Франдесы» мы закладываем демонстрационные участки в разных природно-климатических зонах. В этом году у нас было заложено 150 испытательных полей. Такая работа необходима, и её эффективность доказана временем и успешным сотрудничеством с российскими агрохолдингами, такими как «Мираторг», «Русагро», «Агрокомплекс им. Н. И. Ткачёва».

В начале июня этого года был проведён семинар в Брюховецком районе Краснодарского края, на котором мы представили совместные с Россельхозцентром демонстрационные опыты. Всего в семинаре приняло участие одиннадцать компаний. Наши препараты оказались на уровне лучших мировых аналогов, а в целом семинар, организованный благодаря специалистам Краснодарского филиала Россельхозцентра под руководством Л. Н. Шуляковской, доказал эффективность и высокое качество продукции «Франдесы». Участники семинара увидели чистые поля, а урожайность на них оказалась выше, чем на контрольном поле и участках, представленных другими компаниями.

Эффективность наших препаратов достигается благодаря троекратному контролю: сырья, производства, готовой продукции. Все поверхностно-активные вещества (ПАВ) и добавки мы закупает у мировых лидеров агрохимии в Западной Европе. В нашем распоряжении высокотехнологичное и высокоточное оборудование, научная лаборатория. Наш персонал постоянно обучается и проходит переподготовку за границей и в Белоруссии. Специалисты в регионах также постоянно повышают свою



Участники «дня поля» Россельхозцентра в в Брюховецком районе на опытной делянке компании «Франдеса»

квалификацию. Мы считаем, без этого современное производство и маркетинг невозможны.

Безусловно, агрономы многих хозяйств убедились в качестве и эффективности наших препаратов. Поэтому мы уже имеем серьёзный пакет заказов на будущий год, и наша задача сейчас - своевременная поставка продукции, чтобы в нужный момент все препараты находились на складах хозяйств.

- Как осуществляется поставка препаратов?

- «Франдеса» имеет восемь складов на территории Российской Федерации, что позволяет вовремя выполнять все обязательства компании. Складские комплексы планируем расширять, так что никаких проблем с поставкой не предвидится. Стараемся, чтобы они располагались как можно ближе к производителю, чтобы избежать задержек, связанных с логистикой.

- Расскажите о финансовой составляющей вашей деятельности. Как складывается невысокая стоимость препаратов?

- Что касается ценовых показателей наших препаратов, то, можно сказать, они одни из самых выгодных для потребителей и значительно ниже цен иностранных поставщиков агрохимии. Цена наших препаратов складывается из таких экономических составляющих, как современное производственное оборудование, которое нам помогло приобрести и установить специалисты компании «Сингента»; сырьё от постоянных партнёров-поставщиков с минимальными оптовыми ценами; автоматизация многих процессов; высококвалифицированный персонал и хорошая производительность труда; высокоэффективные очистные сооружения, где чистота стоков проверяется карпами в пруду; низкая норма потребления газа и электроэнергии. Кроме этого ряд известных компаний производит у нас некоторые свои препараты. Большие объёмы производства также важны для снижения цены конечного продукта. Всё это позволяет удерживать стоимостные показатели в определённом коридоре, не поднимая цены высоко, но и не опуская ниже уровня рентабельности. Мы работаем на рынках России, Украины, будем заходить в Казахстан, и цены везде у нас конкурентоспособные.

- Какие цели преследует компания «Франдеса» здесь, на выставке?

- Прежде всего встретиться с нашими постоянными клиентами, чтобы поблагодарить за сотрудничество и наметить планы на будущее. Показать наши достижения новым, потенциальным клиентам. И, конечно, рассказать о линейке препаратов, которую мы представляем в России. Например, в следующем году мы выводим на рынок новый противозлаковый гербицид Талака 100 (феноксапроп-П-этил 100 г/л + мефенпир-диэтил (антидот) 27 г/л), эффективный протравитель инсектицидного действия Койот (имидаклоприд 600 г/л). В регистрации находится ещё ряд наших препаратов. Это двухкомпонентные инсектициды и протравители семян, которые, мы надеемся, в следующем году уже поступят в продажу.

- Кто представляет «Франдесу» в Краснодарском крае?

- Это дилерские компании «Димал» и «Альпика Агро». В Краснодаре также работают два региональных представителя: опытные агрономы Александр Георгиевич Рылин и Геннадий Иванович Виктор. Есть оборудованный офис, где можно почитать справочную литературу по препаратам, узнать о новинках.

Мы работаем для всех сельхозпроизводителей, независимо от технической оснащённости и уровня агротехнологий. Так что, уважаемые руководители хозяйств и агрономы, заказывайте препараты производства компании «Франдеса», будем рады видеть вас в числе своих клиентов и партнёров! Мы всегда приглашаем всех своих клиентов посетить завод в Брестской области, недалеко от Брестской крепости. Мы вам покажем не только производство и опытные поля, но и героическую часть нашей истории - Музей обороны Брестской крепости.

С. ЗЫКОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

Подробности по телефонам:

Самара, Оренбург,
Татарстан:
+7 (927) 731 87 72

Краснодар,
Ставрополь,
Ростов-на-Дону:
+7 (918) 673 93 30

Липецк, Тамбов,
Пенза, Воронеж,
Рязань, Саранск:
+7 (919) 163 72 40

Белгород, Курск,
Орел, Тула, Калуга,
Брянск:
+7 (915) 523 00 21

Башкирия,
Ульяновск:
+7 (917) 807 53 97



ПИТАНИЕ РАСТЕНИЙ

ПРЕПАРАТЫ, КОТОРЫЕ ПОБЕДЯТ СТРЕСС И ПОВЫСЯТ УРОЖАЙ

С каждым годом в России растёт ассортимент минеральных удобрений. Сельхозпроизводители всё больше внимания уделяют технологиям листового питания, которые способны в разы повысить урожай и качество продукции. Правильное и своевременное внесение корректоров дефицита питания, стимуляторов роста – залог высокого урожая.

условием для листовой подкормки.

В процессе многочисленных испытаний был выявлен целый ряд дополнительных свойств препарата. В применении с пестицидами Нутривант работает как кислотно-буферный агент. Смягчая воду, он предотвращает быстрый гидролиз пестицидов и тем самым увеличивает их эффективность. Кроме того, Нутривант Плюс обладает прекрасными фунгицидными свойствами, а также способностью эффективно снимать стресс.

Серия удобрений Нутривант разработана израильскими и американскими учёными для сохранения жизнеспособности растений при неблагоприятных условиях или для получения гарантированного расчётного урожая в обычных условиях путём листового питания удобрениями с научно разработанным составом компонентов по каждому виду культур. Все удобрения запатентованы в Израиле и испытаны во многих уголках земного шара, в том числе в России.

Нутривант для зерновых

Зерновые культуры составляют основу экономики многих хозяйств ЮФО, поэтому отношение к этим культурам в хозяйствах особое. Многие испытывали у себя на полях Нутривант Плюс (зерновой). Средняя прибавка урожайности составила 3-8 ц/га. При этом отмечалось повышение содержания белка в зерне на 1-2%. Вот что говорят о применении Нутривант Плюс (зерновой) клиенты «Оазиса».

В хозяйстве ОАО «Дружба» Каневского района 15 тыс. га. Нутривант Плюс зерновой применяют здесь на большой площади и результатом довольны. Заместитель генерального директора Сергей Миренков отмечает достоинства препарата: он прост в применении, легко растворяется, небольшие дозировки.

Не первый год применяют удобрение для зерновых в ООО «Новая Победа» Кушевского района (15 тыс. га). Директор хозяйства Александр Шестаков как главное преимущество Нутривант плюс зерновой называет прибавку урожайности озимой пшеницы, которая может достигать от 7 до 13 ц/га.

Не менее эффективен Нутривант Плюс (зерновой) для листовой подкормки кукурузы, тритикале, ржи, ячменя, риса и овса. В его состав входят 6 N 23 P2 O5 35 K2 O + 1 MgO + 0,1 B + 0,2 Mn + 0,2 Zn + 0,2 Cu + 0,05 Fe + 0,002 Mo + Фертивант. Все элементы находятся в сбалансированном соотношении, отвечающем физиологическим потребностям зерновых культур. Азот содержится в амидной форме, вместе с микроэлементами он обеспечивает накопление белка в зерне, улучшает хлебопекарные качества пшеницы.

Подсолнечник рекомендуется подкормить Нутривант Плюс масляный. Применяют его в фазу от 3 до 7 пар настоящих листьев с дозировкой от 3 до 4 кг/га.

Директор ОАО «Россия» Каневского района (7,5 тыс. га) Виктор Боев отмечает: применение Нутривант Плюс масляный с помощью некорневых подкормок в критические моменты снижает или нейтрализует воздействие стресс-факторов, поддерживая и стимулируя питание растений. Дополнительные затраты на использование этого препарата оборачиваются весомой прибылью.



Евгения Сергеева отвечает на вопросы гостей

MERISTEM - специальные удобрения для интенсивного питания

Аграриев России чаще всего объединяет одно важное обстоятельство: сложные условия хозяйствования. Чтобы не только выжить, но и получить прибыль, им следует принимать неординарные, передовые решения, в том числе технологические.



Сотрудники компаний «Nutritech System» и «Оазис» на выставочном стенде

В зонах рискованного земледелия распределение осадков в течение года происходит неравномерно, основная часть их выпадает в зимний период и в начале уборки. В период же вегетации преобладает почвенная и воздушная засуха. А дефицит влаги как раз и является лимитирующим фактором в получении высокой урожайности.

Для зон рискованного земледелия компания «Оазис» предлагает специальные удобрения для интенсивного питания растений испанского производителя MERISTEM. Каталог продукции MERISTEM включает в себя биостимуляторы, вещества для укрепления иммунитета, для подготовки почвы, корректоры и удобрения АФК, стимуляторы роста для обработки семян и листовой обработки линейки СТИМАКС. Они содержат в своем составе кроме микроэлементов и свободных аминокислот в большом количестве экстракт микродорослей *Ascophillum nodosum*, являющийся одним из премиальных стимуляторов роста.

СТИМАКС и АМИНОМАКС

Действие СТИМАКС заключается в активизации зародыша. На озимой пшенице со слабой корневой системой, не соответствующей вегетативной части растения, обработка баковой смесью препаратов с добавлением стимулятора роста СТИМАКС обеспечивает превосходные результаты. Буквально за несколько дней у обработанных растений формируется новая вторичная корневая система, растения отличаются большим количеством боковых побегов. Опыты показали, что средняя прибавка урожайности в зависимости от агрофона и используемой технологии может составлять 3-8 ц/га.

АМИНОМАКС - еще один уникальный препарат сигнального типа компании MERISTEM, обогащенный теми аминокислотами, которые используют растения в качестве структурных элементов синтеза белка. Другими словами, протеиногенными аминокислотами.

Огромное количество аминокислот в препаратах получено путём гидролиза кислоты, щелочи. Их под влиянием высоких температур вываривают и получают D-аминокислоту. Такие кислоты изуродованы химией и высокой температурой, не могут формировать никаких цепочек, связей, и они не свободны. Они сложно усваиваются организмом, а их усвоение может повлечь за собой отрицательные последствия. Фундаментальное отличие АМИНОМАКСА от других препаратов в том, что он получен другим, более сложным, наукоёмким, дорогостоящим и более трудоёмким путём: ферментативным гидролизом энзимов под влиянием низких температур. Энзимы - это органические катализаторы белковой природы, которые ускоряют реакции, необходимые для функционирования живых организмов. Именно АМИНОМАКС содержит большое количество L-аминокислот, и тут важно отметить, что только

свободные аминокислоты помогают растению сохранить энергию. Когда аминокислоты не свободны, растение тратит энергию для их гидролиза, чтобы превратить в свободные для дальнейшего использования. После того как растение насытится свободными аминокислотами, клетка в нем начинает расти, несмотря на стрессовое влияние температуры, гербицидов и других факторов.

Получить прибавку урожая сегодня реально!

Специалисты «Оазиса» и «Nutritech System» считают, что получить сегодня 10-30%-ную прибавку к урожаю действительно реально. Для этого нужно не столько вносить в почву побольше удобрений, сколько четко разбираться в том, в чем нуждается конкретная культура в течение периода вегетации. В критические периоды вегетации важно, чтобы растение имело полный рацион, потому что в это время решается вопрос: закладывать больше листьев и плодов или ограничиться небольшими, но гарантированными размерами и количеством для минимально необходимого количества семян для выживания.

Возможно сократить время стресса для растения после обработки пестицидами и при неблагоприятных внешних условиях, таких как жара, засуха, вредители. Можно помочь максимально быстро восстановиться после таких перегрузок, чтобы оставалось больше времени для развития плодов. Для этого существует комплексная программа, включающая в себя линии препаратов Nutrivant Plus и Meristem.

Приобрести их сегодня можно практически во всех регионах нашей страны, через дилерские и дистрибьюторские компании «Nutritech System», в первую очередь в компании «Оазис». Специалисты расскажут вам о правильном применении препаратов в зависимости от почвенно-климатических условий местности, сформируют необходимый пакет предложений, приобретут который можно будет на удобных финансовых условиях, а затем вам организуют доставку в хозяйство.

С. СОНИНА
Фото С. ДРУЖИНОВА



Компания «Nutritech System» и ее официальный дистрибьютор компания «Оазис» поздравляют своих партнеров с наступающим Новым годом и желают прожить его без стрессов и потерь! Пусть 2018-й этап г.ва в.е.е.годо.н.высоких урожаев!



Эксклюзивный дистрибьютор в РФ - ООО «Нутритех Рус»: 129090, г. Москва, ул. Гиляровского, д. 8, стр. 1, офисы 39 - 40. Тел. +7 (495) 783-7048, факс +7 (495) 783-7049 Info@nutritechsys.biz, www.nutritechsys.com

Представитель в Краснодарском крае - Евгения Сергеева: тел. +7 919 8888 696 KK_SEA@MAIL.RU

На рынке специальных удобрений, обеспечивающих сбалансированное питание растений, одну из лидирующих позиций занимает компания «Nutritech System». На протяжении 12 лет компания успешно функционирует не только в России, но и в странах СНГ. Официальным дистрибьютором «Nutritech System» в ЮФО (Ростовской области) является компания «Оазис». На ее стенде на выставке «ЮГАГРО-2017» мы побеседовали с директором по продажам и маркетингу в России «Nutritech System» Джонни Стромволлом, генеральным директором «Оазиса» Владимиром Коротковым, руководителем Краснодарского отделения Евгенией Сергеевой.



Джонни Стромволл (справа) ведет переговоры

Как становятся лидерами

Специалисты «Оазиса» и «Nutritech System» кропотливо тестируют удобрения и стимуляторы роста растений, выбирая наиболее результативные продукты для реализации. Все работы по исследованию препаратов и технологий питания проводятся совместно с отраслевыми учёными, а полевые и производственные испытания – на базе крупнейших НИИ, фермерских и семеноводческих хозяйств. Для того чтобы предложить рекомендации по листовому питанию какой-либо культуры, сотрудники «Оазиса» проводят целый комплекс мероприятий. Лидером предложений в последние годы стала уникальная линия комплексных удобрений для внутрикорневого питания растений Нутривант производства израильской компании «ICL Fertilizers». Активное применение этих удобрений на зерновых, винограде, масличных, свекле и рисе доказало их необычайную эффективность и широкий спектр воздействия на растения.

Эффективная работа Нутриванта

Для каждого вида растений учеными создается уникальный набор микроэлементов. Но как доставить эти вещества в растения и заставить микроэлементы действовать с максимальной эффективностью? Именно эту задачу и решает главное составляющее вещество Нутриванта – Фертивант. Благодаря системе Коралл он обеспечивает стопроцентную фиксацию действующих веществ удобрения и препятствует их смыву дождевыми осадками, усиливает поверхностное натяжение и равномерно распределяет раствор по поверхности листовой пластины.

Не разрушая и не растворяя эпителикулярный слой, Фертивант раздвигает межклеточное пространство и втягивает элементы питания в метаболическую систему растения. Образующаяся при этом на поверхности раствора пленка эффективно препятствует быстрому испарению, обеспечивает медленный, постоянный и непрерывный уровень потока питательных элементов на длительный, до 30 дней, период времени, что является идеальным

КУБАНСКИЙ «РОСАГРОТРЕЙД»

СЕЛЕКЦИЯ И СЕМЕНОВОДСТВО

Прошедший 2016/17 сельскохозяйственный год стал годом серьезных испытаний и больших побед для отечественных аграриев. Россия собрала рекордный за последние 38 лет урожай зерна: по окончательным подсчетам, его объем достиг 120,7 млн. тонн, сообщил министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачев.

По его мнению, такому росту способствовали два фактора. Во-первых, беспрецедентная поддержка государства. Во-вторых, применение современных технологий производства, обеспечение необходимым количеством техники, удобрений, высокоурожайных сортов и гибридов полевых культур и средств защиты растений.

Узнать о том, что это за технологии, сорта и гибриды, можно было на состоявшейся в конце ноября в Краснодаре сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО-2017» на стенде компании «РОСАГРОТРЕЙД».

Сорта высокой селекции

«РОСАГРОТРЕЙД» сегодня - крупная национальная компания по производству семян импортной и российской генетики.

Основанный в 2005 году «РОСАГРОТРЕЙД» прошел путь от дистрибьютора зарубежных фирм «RAGT SEMENCES», «FLORIMOND DESPREZ» и «AGRO NUTRITION» до компании по производству семян импортной и российской генетики.

К основным достижениям «РОСАГРОТРЕЙД» можно отнести полный цикл производства семян собственными силами, замыкающий все звенья процесса. Цикл включает в себя селекционный центр (основные партнеры - «RAGT SEMENCES» и НЦЗ им. П. П. Лукьяненко), процесс выращивания, осуществляемый специалистами «РОСАГРОТРЕЙД», доведения семян до посевных кондиций на собственном заводе и реализацию посредством 16 собственных региональных торговых представительств на территории России. Все это обеспечивает не только привлекательные цены на семена производства «РОСАГРОТРЕЙД», но и оперативность их поставки по схеме «завод - поле», исключая затраты и время на таможенные мероприятия.

Собственный семенной завод, расположенный в Калининском районе Краснодарского края, завершил масштабную модернизацию производства и продолжает производить семена практически всех полевых культур: пшеницы, кукурузы, подсолнечника, сои и сорго. Завод оснащен современным оборудованием, включающим комплекс машин Cimbria, который позволяет откалибровать и довести семена до посевных кондиций самого высокого качества. На каждом этапе сортировки и калибровки специалисты осуществляют контроль качества семенного материала, что позволяет своевременно реагировать на любую проблему, возникающую в процессе подработки продукции, на индивидуальные запросы потребителей в части калибровки и инкрустации готовых семян практически всех культур определенными фунгицидами и инсектицидами. Оснащенность завода позволяет получить семена

высокого качества и увеличить производительность до 1 млн. 250 тыс. п. е. в год по всем культурам в целом.

Край окажет максимальную поддержку

«РОСАГРОТРЕЙД» сегодня находится в авангарде развития семеноводства в России. Своей деятельностью компания способствует снижению зависимости наших аграриев от мировых кризисов, повышая доступность семенной продукции.

Зависимость от импорта в семеноводстве должна быть сведена практически к нулю. Практика показывает, что существенное удорожание импортных семян тяжким бременем ложится на экономику хозяйств. Но одновременно создает дополнительные конкурентные преимущества для таких семеноводческих компаний, как «РОСАГРОТРЕЙД», которая имеет собственные разработки.

Побывавший в сентябре этого года на заводе компании губернатор края Вениамин Кондратьев подчеркнул, что «очень важно решать проблему с семенами, особенно в рамках импортозамещения. Необходимо максимально переходить на свой продукт, и Кубань должна на 100% обеспечивать себя семенами собственной селекции. Это залог будущего сельского хозяйства нашего края».

Губернатор добавил, что предприятию необходимо не просто заниматься производством семян, а развивать свою селекционную станцию. В этом вопросе регион готов оказать максимальную поддержку.

Завод как конкурентное преимущество

Собственный современный завод по переработке, очистке и калибровке семян - важнейшее конкурентное преимущество компании «РОСАГРОТРЕЙД». Оно позволяет самостоятельно вести семеноводство гибридов иностранной (RAGT SEMENCES) и российской (НЦЗ им. П. П. Лукьяненко) селекции.



Сотрудники «РОСАГРОТРЕЙД» вместе с со специалистами французских компаний «RAGT SEMENCES» и «FLORIMOND DESPREZ» на выставке «ЮГАГРО-2017»

В сентябре этого года общая производительность предприятия увеличилась на 8 т семенного материала по пшенице в час. Общая производительность составила 12 т в час. Фасовочные линии позволяют выпускать 1,5 тыс. п. е. в час. Для очистки и калибровки семян на заводе используют как импортное технологическое оборудование, так и отечественное транспортное.

В производственную структуру «РОСАГРОТРЕЙД» входят две производственные площадки: ООО «Агрофирма «Лада» площадью около 3000 га и ООО «Экватор-Агро» с площадью около 1000 га, расположенные в Кореновском и Тимашевском районах. На этих площадках не только располагается часть семенных участков, но и отрабатываются технологии возделывания основных полевых культур, проводятся испытания новых гибридов, которые потом рекомендуются для поставок в хозяйства. По сути, взаимодействие сотрудников «РОСАГРОТРЕЙД» и аграриев строится не по схеме «продавец - покупатель», а по принципу «производитель рекомендует производителю».

Российское покрытие

26 регионов присутствия входят в географию поставок ООО «РОСАГРОТРЕЙД». Среди них регионы Южного федерального округа, Поволжья, Центрально-Черноземной зоны, Алтайский край, Оренбургская область. Общее количество постоянных клиентов превышает 2000 сельхозпредприятий в России, которые получают не только высококачественные семена кукурузы, подсолнечника, сахарной свеклы, сои, озимой пшеницы, озимого ячменя, люцерны, сорго, но и уникальную линейку микроудобрений. Среди партнеров «РОСАГРОТРЕЙД» - крупнейшие российские агрохолдинги: «Мираторг», «Черкизово», «Агроинвест», «РусАгро», «АСТ» и другие.

В Краснодарском крае многолетними надежными партнерами «РОСАГРОТРЕЙД» являются АО фирма «Агрокомплекс им. Н. И. Ткачева», ООО «Продимекс», ГК «Доминант», ГК «Степь», ООО «Регион», ООО СЖК «Кедр», ООО АК «Каневской», ООО АК «Кубаньхлеб», ООО «Союз-Агро» и многие другие.

Профессионалы - основной бизнес-актив

Главным активом компании, по мнению ее руководства, является высококвалифицированная команда специалистов разных направлений. Они нацелены помочь клиентам «РОСАГРОТРЕЙД» максимально эффективно использовать весь биологический потенциал культурных растений.

Располагая филиалами и представительствами в Курской, Орловской, Белгородской, Воронежской, Липецкой, Тамбовской, Саратовской, Самарской, Пензенской, Ульяновской, Рязанской, Ростовской,

Оренбургской областях, Ставропольском, Краснодарском и Алтайском краях, компания ведет большую просветительскую работу. Это регулярные обучающие семинары, «дни поля», иные формы знакомства клиентов с новинками в продуктовой линейке «РОСАГРОТРЕЙД».

Эксклюзивная гамма гибридов от «RAGT SEMENCES»

Понимая, что будущее закладывается в настоящем, компания постоянно ищет новые пути повышения эффективности производства и привлекательности предлагаемых ею продуктов.

Партнерство с фирмой «RAGT SEMENCES» позволяет «РОСАГРОТРЕЙД» предложить своим покупателям эксклюзивную гамму гибридов кукурузы, подсолнечника и зернового сорго. Среди других культур, семена которых скоро появятся на рынке России, особое внимание аграриев привлечет зимующий горох.

Доказательством высокоэффективного сотрудничества кубанских и французских профессионалов служат 140 демонстрационных полей, заложенных «RAGT SEMENCES» совместно с «РОСАГРОТРЕЙД» в России.

Наиболее востребованными в паллете продукции «РОСАГРОТРЕЙД» на сегодняшний день являются следующие гибриды кукурузы: Ирондель, Птерокс, Максалия, Фидокси, Микси, Физикс, Экспрессон, Ферарикс, Футурикс, Аксо.

Все без исключения гибриды демонстрируют высокие показатели урожайности, быструю влагоотдачу, устойчивость к полеганию, толерантность к различным видам головни, фузариозу, засухе и другим стрессам. Ирондель и Птерокс пригодны для производства круп, Футурикс отличается непревзойденного качества силосом, а Микси является рекордсменом по урожайности и засухоустойчивости в своей группе.

Гибриды подсолнечника: Беллус, Иолна, Кливер, Веллокс, Пирелли, Сиклос, Мулли, Калуга, Луис, Иновелл. У них высокие или очень высокие показатели масличности, хороший потенциал в своих группах, толерантность к таким заболеваниям, как фомосис, вертициллез, фомоз, склеротиниоз стебля, а также полегание на уровне 7-9.

Культуры как альтернатива в севообороте

В связи с тем, что 1 января 2018 года вступит в силу Закон «Об обеспечении плодородия земель сельскохозяйственного назначения», владельцы и арендаторы земель площадью от 100 га будут обязаны обеспечить не менее 10% посевов многолетних бобовых трав либо ежегодно проводить другие работы, направленные на сохранение плодородия земель.



Директор ООО «РОСАГРОТРЕЙД» С. А. Бандюк (в центре) с партнерами на стенде компании

РОССИЙСКИЙ ЛИДЕР В ПРОИЗВОДСТВЕ СЕМЯН



РОСАГРОТРЕЙД

Оперативно реагируя на конъюнктуру рынка, «РОСАГРОТРЕЙД» предлагает в альтернативный севооборот сорта сои. Благодаря глубокой и хорошо распространенной корневой системе, которая придает почве массу положительных свойств, а также способность фиксировать атмосферный азот и обеспечивать большое количество корневой биомассы и опавших листьев, соя является прекрасным предшественником.

Соя представлена в каталоге «РОСАГРОТРЕЙД» восемью новыми гибридами «RAGT SEMENCES», в числе которых Протина, Султана, РЖТ Шуна, РЖТ Сфорза, Сигалия, Шама, Сафрана, Сантана. Все они характеризуются высоким содержанием белка и высокой урожайностью: содержание протеина от 39% до 43%, а у РЖТ Сфорза и Протина - до 49%.

Еще одной актуальной культурой для альтернативного севооборота является сорго. В «РОСАГРОТРЕЙД» оно представлено 15 гибридами «RAGT SEMENCES», 8 из которых зарегистрированы или находятся в процессе регистрации в России. Изучение гибридов обеспечивается тридцатью экспериментальными участками, на которых непрерывно идут эффективные исследования.

Благодаря этому в «РОСАГРОТРЕЙД» получают новинки разных групп спелости, существующие на европейском рынке. Это гибрид белого сорта Бригга и гибрид красного сорго Бурпто. Они обладают высокой выносливостью, которая подкреплена их устойчивостью к дефициту влаги. Стебли прямостоячие, что придает гибридам устойчивость к болезням. Новинки характеризуют быстрый стартовый рост и ранний выброс метелки.

«RAGT SEMENCES»: выгодное партнерство

Каждый год «RAGT SEMENCES» инвестирует более 12% своего товарооборота в развитие новых направлений селекции. Для этих целей французская компания располагает всем необходимым: внушительным штатом селекционеров и технических специалистов, среди которых 42 инженера и доктора наук, 13 исследовательскими станциями, расположенными на территории Европы, 63 экспериментальными станциями и 280 000 сортоиспытательными участками, которые позволяют тестировать новинки в полевых условиях, 3 лабораториями - технологии, фитопатологии, биометрии, разрабатывающими технологии возделывания новых сортов и гибридов.

Кроме того, «RAGT SEMENCES» обладает базой данных, названной Системой Оценки Видов (COV), в которую занесены наблюдения и результаты тестов, проведенных над различными видами культур, в том числе на территории юга России. Эти данные являются результатом исследований «RAGT SEMENCES» на малых и больших исследовательских участках, а также отзывов дистрибьюторов и промышленных компаний о продукции со всей Европы.

Сегодня прекрасно развито и поставлено на высокий уровень производство семян генетики «RAGT

SEMENCES» в партнерстве с «РОСАГРОТРЕЙД» на территориях Краснодарского, Ставропольского краев и Ростовской области.

«FLORIMOND DESPREZ»: гибриды адаптированы к России

Хорошую репутацию на юге России получила и другая французская компания – «FLORIMOND DESPREZ». Гибриды ее селекции также есть в ассортименте ООО «РОСАГРОТРЕЙД», в частности, высокоурожайные гибриды сахарной свёклы. Кроме того, французы занимаются селекцией технических, масличных, бобовых и зерновых культур. Гибриды и сорта этих культур имеют высокий генетический потенциал и уже продемонстрировали свою адаптацию к агроклиматическим условиям российских регионов.

Созданием новых сортов и гибридов путем селекции и экспериментов с генетическими кодами занимается на протяжении почти двух столетий. В новом сезоне «РОСАГРОТРЕЙД», «FLORIMOND DESPREZ» наряду с уже хорошо известными гибридами Шериф, Милорд, Гелиос, Белино, Урал, Урази, Дануб, Ардан, Мелюзин и лидером продаж Баккара покажет пять новых гибридов: Бернаш, Шевалье, Бартавелла, Гарро и Мезанж.

Эти высокоурожайные, с повышенными характеристиками сахаристости, устойчивые к засухе и толерантные к стрессам и болезням гибриды демонстрируют высокую толерантность к фитоспоре, раннюю копку, что предполагает раннее освобождение полей, а сорт Мезанж считается идеальным для запуска сахарных заводов: его урожайность в демоопытах превысила 740 ц/га. Этот самый скороспелый гибрид отличается также быстрым стартовым ростом.

Лидер продаж Баккара является самым популярным и стабильным гибридом за последние 10 лет: ежегодно продаются более 30 000 его п. е. Популярность ему обеспечили такие показатели, как непревзойденная стрессоустойчивость и высокая технологичность при ранней уборке, высокая урожайность, свыше 400 ц/га даже на низком фоне питания, раннее накопление сахаров.

Безусловно, улучшение агрономических характеристик гибридов, например повышение урожайности, будет иметь смысл только в том случае, если оно соответствует различным агрономическим и технологическим требованиям фермерских хозяйств и предприятий перерабатывающей промышленности. В настоящее время более 10 новых гибридов компании «FLORIMOND DESPREZ» тщательным образом тестируются как специалистами французской фирмы, так и сотрудниками «РОСАГРОТРЕЙД».

В сотрудничестве с Центром зерна им. П. П. Лукьяненко

Стратегическим российским партнером ООО «РОСАГРОТРЕЙД» является Федеральное государственное бюджетное научное учреждение



Руководитель «FLORIMOND DESPREZ» в России Жером Жоли (в центре) ведет переговоры с партнерами

«Национальный центр зерна имени П. П. Лукьяненко».

В линейке компании есть следующие гибриды кукурузы селекции центра: Краснодарский 194 МВ, Краснодарский 291 АМВ, Краснодарский 385 МВ, Краснодарский 425 МВ. Семена этой кукурузы тщательно откалиброваны по массе тысячи зерен, что значительно облегчает настройку сеялок и процесс сева. Посевы получаются выровненные, развитие растений на поле идет равномернее, что сказывается на урожае. Гибриды отличаются высокой потенциальной стабильностью, хорошей засухоустойчивостью, стабильностью.

Уникальные удобрения «AGRO NUTRITION»

На процесс роста любого растения влияет множество факторов, однако наличие минеральной подпитки, несомненно, является одним из важнейших.

Даже самый современный высокоурожайный гибрид может показать низкие результаты, если допустить просчеты в технологии возделывания и не обеспечить его интенсивным, сбалансированным питанием. «РОСАГРОТРЕЙД» предлагает своим клиентам уникальные листовые удобрения от французской компании «AGRO NUTRITION» и сопровождает их бесплатной консультационной поддержкой.

«AGRO NUTRITION» является одним из лидеров в производстве микроудобрений. Компания производит широкую линейку комплексных микроудобрений с тщательно выверенным составом, в некоторых позициях не имеющим аналогов, без которых уже сложно представить современное сельскохозяйственное производство.

Производство микроудобрений осуществляется в строгом соответствии с нормативами, которые ориентированы на повышение качества и увеличение урожайности сельскохозяйственных культур. В продуктовой линейке «РОСАГРОТРЕЙД» в наступающем году остаются препараты Стармакс (Азот, Сера, Калий, Кальций, Бор и другие) и Олигомакс (Альфа, Бета, Гамма), а также новинки к технологиям «Капля»: Аква 13-40-13, Аква 19-19-19, Аква 5-5-40,5, Аква 16-8-24, Аква 25-10-10.

Сделать выбор в пользу того или иного удобрения от «AGRO NUTRITION» можно на основании листовой диагностики растений, которую специалисты ООО «РОСАГРОТРЕЙД» проведут, выехав

на поля хозяйства, бесплатно. Применение этих удобрений позволит обеспечить растения сбалансированным питанием, преодолеть сложные периоды (неблагоприятные погодные факторы, критические фазы развития), повысить урожайность и качество за счет предупреждения потерь от дефицита элементов минерального питания.

Будущее закладывается в настоящем

Успешное производственное будущее закладывается в активном, продуманном настоящем. Понимая это, компания «РОСАГРОТРЕЙД» стремится повысить эффективность своего производства и коммерческую привлекательность предлагаемых продуктов. На выставке «ЮГАГРО» компания продемонстрировала весь арсенал своей продуктовой линейки и комплекс услуг, сопровождающий сделки и партнерство.

Все четыре дня выставки стенд компании был полон посетителями: как единичными представителями хозяйств, так и целыми делегациями аграриев из разных регионов нашей страны, которых интересовали насущные вопросы современного сельхозпроизводства полного цикла - от выбора сортов и гибридов до уборки. Это потребовало интенсивной консультативной работы на стенде, участия в переговорах специалистов «РОСАГРОТРЕЙД», включая сотрудников иногородних филиалов компании.

Нет сомнений, что такой интерес к кубанскому предприятию является показателем его конкурентоспособности и долгой и успешной жизни на российском рынке семян и удобрений!

С. СОНИНА
Фото С. ДРУЖИНОВА



ООО «РОСАГРОТРЕЙД»:

г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корпус 8, офис 206а

Телефоны: 8 (861) 278-22-41, 278-22-42

Телефон отдела продаж 278-23-27

rosagrotrade@mail.ru www.rosagrotrade.ru



ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

24-я Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции «ЮГАГРО», прошедшая недавно в ВКК «Экспоград Юг» г. Краснодара, стала событием года как по числу и составу участников, так и по количеству заключённых договоров. Среди продавцов сельхозтехники, удобрений, средств защиты растений были и представители экспертного сообщества, которые выполняют иные, но не менее важные задачи. Например, производят экспертизу и консультируют сельхозпроизводителей по правильному применению технологических приёмов при возникновении проблем в растениеводстве, связанных с негативными факторами внешней среды и нарушениями технологии производства.

Беседа с генеральным директором ООО «Консультационный центр Глобал Эксперт» Юлией КЛИМЕНТЬЕВОЙ состоялась на стенде компании в разгар работы «ЮГАГРО». Здесь все желающие могли ознакомиться с предложениями центра по экспертизе технологического состояния посевов, садов, ягодников и решению проблем роста растений, болезней и других негативных факторов с помощью точечного индивидуального технологического подхода, разрабатываемого специалистами «Глобал Эксперт».



- Юлия Алексеевна, расскажите, пожалуйста, о вашей компании, сфере её деятельности, специалистах и услугах.

- Наша компания создана 10 лет назад, так что на рынке мы не так давно, ведь такой срок для бизнеса – время становления и развития. Изначально мы занимались вопросами минерального удобрения, жидких стимуляторов роста. Впоследствии нами были наработаны определённые подходы к технологиям питания, а также сопровождению выращивания сельскохозяйственных культур, и руководство компании приняло решение организовать на базе Всероссийского научно-исследовательского института виноградарства имени Я. И. Потапенко г. Новочеркаска Консультационный центр по поддержке технологий питания сельскохозяйственных и плодово-ягодных культур. К работе в центре мы подключили самых инновационных разработчиков элементов питания, стимуляторов и корректоров дефицита питания, а также регуляторов роста для возможности получения заданного качества результата в хозяйствах как

с открытым, так и с закрытым грунтом, на зерновых, пропашных и технических культурах. Другими словами, мы оказываем сельхозпроизводителям поддержку в вопросах питания растений, помогая им решать самые серьёзные задачи.

- Какие конкретно проблемы помогают решить ваши эксперты?

- Сегодня агрономические службы хозяйств сталкиваются с новыми проблемами, которых раньше не было или они не могли быть решены. Например, появились новые проблемы в выращивании плодово-ягодных и овощных культур, которые невозможно решить старыми способами и препаратами. Мы не представляем определённого производителя на рынке или определённые позиции удобрений. Наша основная задача – дать решение проблемы через технологию питания, иммунопротекторные свойства растений и набор препаратов для предупреждения негативного воздействия погодных условий, провоцирующих угнетение культур и потерю урожая. С помощью наших технологических приёмов можно увеличить урожайность и повысить качество продукции. Это относится и к зерновым, и к плодово-ягодным культурам, но, особенно, к овощным, выращиваемым в открытом и закрытом грунте.

Под каждого клиента разрабатывается индивидуальная специализированная технология питания с учётом его технических возможностей и агрофона полей. Благодаря такому подходу мы приобретаем необходимый опыт и навыки для решения поставленных задач. Кстати, изначально наша компания формировала свои предложения на основе листового питания, сейчас рекомендуемыми нами технологии базируются также на применении средств защиты растений.

- По каким критериям вы отбираете средства защиты и другие препараты?

- Мы не продаём средства защиты растений, а применяем в комплексе с другими продуктами в индивидуальных технологических цепочках питания для повышения иммунопротекторности растений или предупреждения эндопаразитических повреждений. Известные компании - производители средств защиты растений даже не подозревают, что мы способствуем продвижению их продукции. Наша главная цель - ре-

«ГЛОБАЛ ЭКСПЕРТ»

на острие решения технологических проблем сельского хозяйства

шить конкретную проблему, которая стоит сейчас в конкретном хозяйстве. Мы проводим обучение специалистов агрономических отделов и торгующих организаций в этой сфере. Хочу подчеркнуть, что наша цель не повышение уровня продаж того или иного препарата, а способность специалиста выявить проблему и подготовить варианты её решения, проанализировав конкретную ситуацию.

- Как происходят процессы выявления проблем и экспертизы?

- Следует понимать, что мы не должны допускать ошибок, потому что, консультируя сельхозпроизводителей, проводя «мозговой штурм» на основе предоставленных данных, должны выдать нужное решение не когда-нибудь, а прямо сейчас или в ближайшее время. После наших рекомендаций аграрии должны ясно увидеть положительный результат, иначе вся наша деятельность пойдёт, как говорится, насмарку. А положительный результат – это повышение урожайности, качества продуктов или выздоровление растений после каких-то негативных воздействий и болезней. Наши сотрудники готовы отвечать за свои рекомендации репутацией, ведь эксперт не имеет права на ошибку. Если он её совершает, значит, он не эксперт. Ответственность очень высока, и мы переживаем вместе с фермерами и агрономами все проблемы, как свои собственные.

Наши инструменты – знания и опыт работы, способность проанализировать исходные данные по проблеме без выезда на поле и каких-то химических и биологических исследований. Если говорить медицинскими терминами, то мы ставим диагноз и назначаем методы лечения и лекарства. В этом мы схожи с медицинским учреждением или даже «скорой помощью», только наши пациенты – растения.

Ещё раз подчеркну: мы не рекламируем препараты для продажи, мы их используем по назначению, выбирая самые современные, эффективные и надёжные. Допустим, производитель предлагает тридцать пять пре-



Сотрудники «Глобал Эксперт» и партнеры компании на выставке «ЮГАГРО-2017»

паратов на рынке, а нам требуется только один, который станет одним звеном в технологической цепочке. Так, звено за звеном, мы собираем воедино технологию, применяя все знания о препаратах и растениях, выявляя самые сильные и полезные в каждом конкретном случае вещества для оздоровления растений, повышения качества продуктов и урожайности.

- С какими хозяйствами вы работаете постоянно?

- Мы постоянно работаем с рядом хозяйств Ростовской области, Краснодарского края, Узбекистана. Перечислять их можно долго, среди них и крупные агрохолдинги, и коллективные хозяйства разных форм собственности и управления, и фермеры. Со многими нашими клиентами работа строится на взаимопонимании и доверии, результатом чего всегда становится высокий урожай.

- Куда можно обратиться, чтобы получить консультацию экспертов вашего центра?

- Главный центр технологий по выращиванию сельскохозяйственных культур находится в городе Новочеркаска Ростовской области по адресу: проспект Баклановский, д. 166, офис 301.

Отделение центра есть в городе Усть-Лабинске. За экспертизу и консультационное обслуживание ответственны наши сотрудники Татьяна Ивановна Александрова и Александр Николаевич Бабкин. Это высококвалифицированные специалисты, которые помогают фермерам, выращивающим плодово-ягодные культуры, в решении проблем возвратных заморозков, регулирования и сокращения сроков налива, увеличения урожайности и многих других. Наши специалисты также помогают повысить рентабельность производства и сохранить урожай, регулируя рост культуры фитобиологическими методами. Ещё один наш специалист – Геннадий Гаврилович Курганников работает в Динском районе. То есть мы стараемся охватить своей деятельностью сельскохозяйственные территории Юга России и быть ближе к аграриям. Будем рады новым клиентам, чтобы помочь в решении всех проблем, которые могут возникнуть в процессе выращивания различных культур. Качество наших услуг подтверждено десятилетиями работы и положительными отзывами наших клиентов и партнёров.

С. ЗЫКОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

МНЕНИЕ ПАРТНЕРА

Во время нашей беседы с Юлией Климентьевой в стенде консультационного центра «Глобал Эксперт» подошли представители ОАО «Семеноводческая агрофирма «Русь» из Тимашевского района. Среди гостей был главный агроном хозяйства Александр ТАДЕЕВ, который высказал своё мнение о работе центра:

- Я очень рад увидеть здесь Юлию Алексеевну, потому что мы давно и плодотворно сотрудничаем с «Глобал Эксперт» по многим вопросам. Могу констатировать, что это сотрудничество всегда приносило и приносит свои плоды в виде увеличения

урожайности и решения текущих агрономических проблем, которых в любом хозяйстве ежегодно бывает много. Это и погодные условия, часто не отвечающие нашим чаяниям, и вспышки болезней и вредителей, и многие другие негативные факторы. С помощью компании «Глобал Эксперт» мы решаем большинство проблем вовремя и получаем в результате хорошие урожаи. Несмотря на то что у меня огромный опыт работы в сельском хозяйстве, я прислушиваюсь к мнению специалистов консультационного центра, потому что они всегда на острие решения любых проблем, с которыми сталкиваются агрономы, давая готовые, проверенные рецепты или совершенно новые, инновационные технологии. Спасибо за эту работу!



Сотрудники усть-лабинского отделения «Глобал Эксперт» Т. И. Александрова (справа) и А. Н. Бабкин (слева) обмениваются информацией о современных технологиях сельхозпроизводства с представителем компании «Дорф» В. Н. Викторовой

346421, Ростовская обл.,
г. Новочеркасск,
Баклановский пр., 166,
ФГБНУ ВНИИВиВ
им. Я. И. Потапенко.

Тел.: 8-928-193-01-59, 8-918-592-17-71



АКТУАЛЬНАЯ ТЕМА

В конце ноября в рамках Международной выставки сельхозтехники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции «ЮГАГРО-2017», прошедшей в г. Краснодаре, российский производитель средств защиты растений компания «Агро Эксперт Групп» провела конференцию «Фунгициды на зерновых. Как выжать максимум?».

ФУНГИЦИДЫ НА ЗЕРНОВЫХ: как выжать максимум с «Агро Эксперт Групп»

Заявленная тема мероприятия вызвала большой интерес у посетителей выставки, так что конференц-зал едва вместил всех желающих.

О новых вызовах зернового рынка рассказала директор по маркетингу «Агро Эксперт Групп» Ольга Естина. Она же предложила эффективные решения компании в складывающейся в этом сегменте непростой ситуации.



Главная проблема – качество зерна

В первый день выставки «ЮГАГРО-2017» состоялось пленарное заседание, посвященное экспортному потенциалу российского АПК, на котором были озвучены тревожные цифры. При рекордном урожае этого года – 130 млн. тонн – еще острее встала проблема получения зерна высшего класса. Усугубляется она низкими ценами на зерно. Так, в общей структуре урожая в РФ пшеница 5-го класса составляет 22% (на Кубани – 17%), 4-го – 45% (64%), 3-го – 32% (19%), 2-го – 0,005% (на Кубани – 19%). Таким образом, зерно высших классов в России практически не производится. Благодаря интенсификации сельхозпроизводства урожай у нас ежегодно растут, валовые сборы повышаются, а классность зерна при этом падает.

Требования к качеству экспортируемого зерна с каждым годом ужесточаются. В частности, это касается фузариозного зерна. Есть опасения, что в скором времени к экспорту вообще не будут допускаться партии, содержащие даже минимальный процент фузариозного зерна. Между тем ситуация с фузариозом на юге России складывается не лучшим образом. По данным исследования, проведенного компанией «Агро Эксперт Групп», каждый второй центнер зерна в южном регионе заражен фузариозом.

Но это еще полбеды. Возбудители

фузариоза колоса продуцируют микотоксины, из-за содержания которых и бракуются партии зерна. Основными видами токсинов являются ДОН и Т-2-токсины. Превышение предельно допустимой концентрации по ДОН обнаружено в 30% образцов кубанского зерна. А значит, это зерно не годится ни в пищу людям, ни на корм скоту.

Есть экспертное решение!

На повышение классности зерна влияет несколько факторов: минеральное питание, генетика растений, средства защиты, а именно фунгициды и инсектициды. Причем фунгицидная защита – самая затратная, но и самая эффективная часть защитных мероприятий. Именно фунгициды максимально работают на повышение качества урожая. Их ассортимент достаточно большой, поэтому нужно четко знать, что, когда и как применить, чтобы возврат инвестиций в сельхозпроизводство был максимальным.

Итак, что применять? Ольга Естина напомнила, что фунгициды делятся на две группы: для профилактической обработки, когда признаков болезни еще нет, и для обработки по симптомам. Далее: что защищать? Современный агроном должен знать, что наибольший вклад в будущий урожай озимой пшеницы вносит флаговый лист: 42%. Для сравнения: колос – 22%, 2-й лист – 23%, 3-й лист – 10%. Таким образом, задача – как можно дольше сохранять зеленым флаговый лист, формирующий почти половину будущего урожая. Большое значение имеет срок обработки. Так, максимальная защита колоса возможна только в фазу начала трубкования, когда колос только закладывается. После этого момента любые обработки бессильны.

Для таких ранневесенних обработок в ассортименте «Агро Эксперт Групп» имеются три фунгицида: Венто®, Феразим® и Флинт® плюс регулятор роста Центрино®. Ольга Естина заострила внимание на том, что, даже если в этот период посевы выглядят здоровыми, это не значит, что их не нужно обрабатывать. Нужно, но не обычными, а «продвинутыми» фунгицидами, содержащими действующие вещества из химического класса стробилуринов, которые оказывают влияние на процессы внутри растения. Прежде всего это физиологический эффект, выражающийся в увеличении массы колоса, числа колосков, массы 1000 зерен, а также в продлении вегетационного периода. К таким препаратам относится Венто – комбинированный си-

стемный фунгицид профилактического, лечебного и искореняющего действия для защиты зерновых и сахарной свеклы от широкого спектра заболеваний. Входящий в его состав крезоксим-метил обеспечивает мощное антиспорирующее действие и способствует лучшему усвоению растением почвенного азота. Также следует отметить, что крезоксим-метил замедляет образование гормона старения – этилена, благодаря чему растение пшеницы дольше остается зеленым. Кроме того, он регулирует работу

устий, вследствие чего в жаркую погоду культурные растения испаряют влаги меньше, чем обычно, а значит, листья пшеницы дольше остаются зелеными. Триазолы эпоксиконазол и тебуконазол, входящие в состав препарата, прекрасно лечат листовые заболевания зерновых (бурая, желтая, стеблевая, карликовая ржавчина, мучнистая роса, септориоз).

Применять Венто следует в фазу начала выхода в трубку, которая считается критической для закладки будущего урожая.

Важный момент: классические триазольные фунгициды, без физиологического эффекта, не дают прибавки урожая. Они призваны сохранить урожай, заложенный природой и руками человека в виде агротехнологических мероприятий. Реально обеспечить прибавку урожая могут лишь стробилурины, к которым относится фунгицид Венто. Ольга Естина привела опытные данные, когда в контроле (без обработки) получили урожайность озимой пшеницы 56 ц/га; Центрино + Феразим в фазу выхода в трубку + Флинт по флаг-листу – 63 ц/га. Разница в 7 ц/га – это сохраненный урожай. Если обработку начали с Венто, потом добавили Флинт – получили 66 ц/га; 10 ц/га сохраненного урожая. Разница 3 ц/га – это уже реальная прибавка урожая, которую способен обеспечить только Венто, «заставляющий» растение сильнее вегетировать и образовывать больше колосков в колосе.

Если болезни уже проявились

В этом случае поможет системный фунгицид с действующим веществом карбендазимом – Феразим. Этот препарат из портфеля «Агро Эксперт Групп» далеко не новый, но он до сих пор не сошел с арены. Причина – отличное лечебное действие в отношении прикорневых гнилей, снежной плесени и мучнистой росы зерновых. Невысокая цена также способствует высокой популярности препарата среди аграриев.

Механизм действия Феразима следующий. Карбендазим поглощается листьями растения с преимущественным перемещением вверх. Он тормозит процесс деления клеток патогенов. Системное действие Феразима позволяет защищать даже те участки больных растений, с которыми препарат не соприкасается. Причем скорость его воздействия гораздо выше, чем фунгицидов на основе беномила, которым нужно время, чтобы беномил расстался до активного начала – карбендазима и начал действовать. Феразим действует сразу, т. к. уже содержит карбендазим.

Что касается защиты флагового листа, здесь нет альтернативы комбинированному системному фунгициду Флинт. Его действующие вещества – ципроконазол и эпоксиконазол отлично справляются с разными видами ржавчин (бурая, желтая, стеблевая, карликовая), септориозом листьев и колоса, пиренофорозом, гелиминтоспорной пятнистостью, ринхоспориозом.

Был затронут еще один важный аспект химической защиты растений: сроки и кратность обработок. Ольга Естина настоятельно порекомендовала строго следовать инструкциям при применении того или иного фунгицида. Сроки обработок, указанные производителем ХСЗР, многократно проверены опытом и практикой, поэтому пренебрегать ими не стоит, если рассчитываете получить должный эффект.

Что касается кратности, то какой агроном не мечтает об одной фунги-

цидной обработке! Ведь это экономия и денежных средств, и производственных ресурсов. Вот и появляются в среде агрономов время от времени рассказы о «чудесных» препаратах, действующих до 40 дней. Чтобы развеять эти мифы, директор по маркетингу «Агро Эксперт Групп» четко указала: период защитного действия всех триазольных фунгицидов любых производителей – 2 недели. Чудес не бывает, не нужно верить заявлениям недобросовестных продавцов ХСЗР. Через 2 недели фунгицидная активность препарата начинает падать, лимитирующими факторами являются температура и влага. В условиях юга России максимум через 3 недели нужно выходить на повторную обработку. И другого пути пока нет.

Исключение составляют стробилуриновые препараты – Венто, к примеру. Период его защитного действия – до 4 недель. Являясь контактным препаратом и применяемый до момента заражения пшеницы, Венто создает на листе растения своеобразный щит, препятствующий проникновению болезнетворных спор.

Под угрозой колос

Вопросы защиты колоса стали подниматься в нашем регионе последние пять-семь лет. Биологические причины этого – частые несоблюдение севооборота и отказ от вспашки. Экономические – повышающиеся требования к качеству экспортируемого зерна, о чем было сказано выше.

Среди других рисков возникновения фузариоза колоса – почвенно-климатические особенности региона возделывания; осадки во время цветения пшеницы; предшественник – кукуруза; устойчивость сорта; неправильное подкормочный фунгицид или заниженная доза «правильного» препарата.

Ольга Естина особо подчеркнула, что против фузариоза колоса работают только те фунгициды, в составе которых содержится одно из действующих веществ: тебуконазол, пропиконазол или метконазол. Любые другие, несмотря на заверения продавцов, не способны защитить колос от фузариоза. Решающее значение имеет содержание этих д. в. Для тебуконазола это 250 г/га, для пропиконазола – 225 г/га, для метконазола – 55 г/га (по данным HGCA - the cereals and oilseeds division of the Agriculture and Horticulture Development Board. «Guidelines to minimise risk of Fusarium mycotoxins in cereals», 2014).

В портфеле «Агро Эксперт Групп» есть препарат, обеспечивающий надежную защиту колоса от фузариоза. Это двухкомпонентный фунгицид Страйк Форте, КС (225 г/л тебуконазола и 75 г/л флутриафола). Применять его тоже нужно правильно: от фазы, когда на главном колосе появилось 75% колосов, до середины цветения. Это примерно неделя. После этого срока любые обработки против фузариоза колоса неэффективны. Норма расхода Страйк Форте, КС против фузариоза колоса составляет 1,1 л/га, без риска угнетения растений.

Приоритет компании – высокое качество продукции

На всех этапах развития «Агро Эксперт Групп» качество выпускаемой продукции было приоритетной задачей компании. Об этом участником конференции рассказала Ольга Агапова, директор по научно-техническому развитию «Агро Эксперт Групп». Она напомнила, что в 2017 году компания отметила 15-летие со дня образования. За это время она прошла большой путь от компании-импортера до одного из крупнейших в России производителей средств защиты растений. А залогом успеха стали значительные инвестиции в развитие наукоемких технологий и создание современного производственного комплекса – завода «Волга Индастри», расположенного в г. Волгограде. Сего запуском компания получила возможность осуществлять контроль на каждом этапе технологической цепочки: от получения действующего вещества до розлива препарата в канистры.

Сейчас на заводе работают 3 современных цеха, в т. ч. по производству жидких препаративных форм пестицидов, где установлены самые современные в России бисерные мельницы. Кроме того, действуют научный центр, разрабатывающий новые формуляции препаратов, и аккредитованная лаборатория, осуществляющая строгий контроль качества действующих веществ и вспомогательных ингредиентов, поступающих с предприятий-партнеров, а также внутри технологического процесса. Сотрудники научного центра активно развивают направление комбинаторики, то есть стремятся не повторять состав и формуляции уже известных препаратов, а ищут уникальные сочетания лучших на рынке д. в., существенно повышающих свойства препарата, в том числе за счет новых препаративных форм.

В настоящее время на заводе «Волга Индастри» производится 75 пестицидов, давно и прочно завоевавших доверие аграриев во всех уголках нашей страны. И это далеко не предел. «Агро Эксперт Групп» динамично развивается, доказывая свою репутацию надежного союзника аграриев в защите растений.

М. СКОРИК
Фото автора



На правах рекламы

ООО «Агро Эксперт Групп»:
г. Краснодар, ул. Монтажных,
д. 1/4, оф. 506
Тел. (861) 201-94-31/32 www.agroex.ru



Поздравляем партнеров с наступающими праздниками и искренне желаем удачи и процветания в грядущем 2018 году!

LEMKEN: В БУДУЩЕЕ



СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Крупнейший производитель почвообрабатывающей техники в Западной Европе компания LEMKEN представила на 24-й Международной выставке «ЮГАГРО» в г. Краснодаре новые модели своей техники. Это усовершенствованные прицепные опрыскиватели - компактный Primus и профессиональный Albatros, и новинка, сделанная по заказу российских партнеров: почвообрабатывающая комбинация с устройством внесения удобрений Solitair 12, вызвавшие большой интерес посетителей. Менеджмент компании объясняет такой интерес к своим машинам со стороны российских сельхозтоваропроизводителей растущей потребностью в высокопроизводительной технике.

Командный прорыв

Возрастающие потребности сказываются и на продажах в России и в Центральной Европе в целом. Директор по продажам LEMKEN GmbH & Co Карл Реер с удовлетворением отмечает, что 2017-й в целом сложился очень позитивно для компании. Запланированный объем продаж в России удалось превзойти на 10%, оборот вырос во всех продуктовых группах, в особенности заметным он оказался в группе плугов.

«Мы заметили возросший интерес к нашим машинам на выставке Agritechnica-2017 в Ганновере, - говорит Карл Реер, - что для нас было неожиданным и очень позитивным и дало возможность оценить перспективы роста компании в целом. Думаю, это стало возможным потому, что у нас серьезная команда, ответственные дилеры, которые оказывают нам очень серьезную поддержку в России.»

Машина года



LEMKEN не получила на этой выставке медалей, но сеялка точного высева Azurit 9 стала «Машиной года - 2018». С ее помощью возможен точный и эффективный посев кукурузы, сои, подсолнечника или рапса со скоростью до 15 км/ч. Создав Azurit 9, компания сделала значительный шаг в сторону от традиционных технологий, при которых сеют в один ряд. Конструкторы LEMKEN «поставили» на два смещенных относительно друг друга полуряда с интервалом 12,5 см, благодаря чему на каждое растение теперь приходится на 70% больше площади. В результате оно получит больше влаги и питательных веществ.

Azurit 9 снабжена инновационной системой высева DeltaRow, трапециевидными колышками, выполняющими предварительное уплотнение рядов, отдельными высевающими агрегатами, обеспечивающими семенами из центрального семенного бункера с помощью системы Seed on Demand (в пер. с англ. - «семена по необходимости»). Минимальное междурядье, обеспечиваемое высевающими агрегатами машины Azurit, — 37,5 см.

В следующем году «Машина года - 2018» приедет в Россию. Для успешного продвижения уникального агрегата на мировом рынке LEMKEN разработала экстремаркетинговую программу, позволяющую клиентам оценить все достоинства новой машины и принять решение в ее пользу. Усилия маркетологов были отмечены национальной немецкой премией «Лучший маркетинг в сфере сельхозмашиностроения».

Высокое немецкое качество

«Могу заверить, - говорит директор по продажам LEMKEN GmbH & Co Карл Реер, - что в каждой продуктовой группе в скором будущем появится новое поколение машин, которое планомерно будет сменять уже устоявшееся на рынке. В работе нашей команды есть несколько важных пунктов, среди которых одно из первых мест занимает повышенное внимание к качеству продукции. Мы развиваем программу, в рамках которой каждый год выбираем одну действующую машину, давно присутствующую на рынке, и пристально рассматриваем, что мы можем улучшить в ее конструкции. В этом процессе принимают участие не только инженеры или конструкторы, но и сервисная служба, продавцы, маркетологи - все, кто обеспечивает полный цикл жизнедеятельности агрегата.»

Усовершенствованные опрыскиватели

Прицепные опрыскиватели Primus и Albatros - одни из них.

Primus - идеальное базовое решение для перехода на прицепную технику для защиты растений. Благодаря мощности и высокому качеству всех узлов Primus подходит прежде всего для возделывания пользующихся спросом культур, сочетая профессио-

нальную защиту растений, отличную производительность и максимальную экономичность. Достигается это за счет осознанной концентрации на существенных, необходимых для опрыскивания функциях и сокращения, таким образом, разнообразия вариантов.

Это компактный прицепной полевой опрыскиватель с небольшой транспортной шириной и высотой при наилучшей маневренности. Комфортное и практичное управление - залог удобства работы. Бак стабильной конструкции из армированного стеклопластика предлагается в трех объемах, от 2400 до 4400 литров. Стойкая к кручению штанга из Z-образного профиля с серийным управлением устройством выравнивания на склоне на ширине штанги от 15 до 33 метров. Серийно оснащается полностью компьютеризированной системой Teejet 844 E, в качестве опции - системой Müller Spraydos с циркуляционным трубопроводом. Имеет разнообразные варианты сцепки благодаря неподвижному дышло с фланцем.

Albatros - это профессиональный прицепной полевой опрыскиватель для эффективного растениеводства. Благодаря большому числу вариантов оснащения способен идеально адаптироваться к любым технологическим требованиям. Он сочетает в себе профессиональную защиту растений с максимальной экономичностью.

У него компактная конструкция и низкий центр тяжести. Все это обеспечивает высокую устойчивость и безопасную перевозку по дорогам общего пользования. Имеется инновационный гладкостенный изнутри бак из армированного стеклопластика объемом от 2200 до 6200 литров с баком для чистой воды. Благодаря такой оптимизированной форме бака вес при любом уровне заполнения распределяется оптимально.

Промывка от средств защиты растений быстрая и безопасная, осуществляется с помощью промышленного шлюза большого объема. Есть складная форсунка для простой очистки больших канистр, а также серийная перемешивающая форсунка. Опрыскиватель оснащен уникальной, стойкой к кручению штангой из Z-образного профиля с шириной захвата от 15 до 39 метров и оптимизированной схемой прокладки шлангов в профилях штанги.

Для комфортабельной езды создано универсальное тяговое дышло, низко расположенная точка поворота сводит опасность опрокидывания к минимуму. Плюс к этому универсальное тяговое дышло открывает обширные возможности оснащения и переоснащения для оптимального навешивания на трактор.

По заказу российских коллег

Эффективности посева уделяется все больше внимания при использовании современной посевной техники - компромиссы в отношении качественного обратного прикапывания и идеального распределения семян недопустимы. Плюс ко всему почвообрабатывающая комбинация должна быть универсально применима как при мульчировании, так и при традиционной обработке плугом. Учитывая все эти требования, инженеры LEMKEN создали по заказу российских партнеров прицепную пневматическую почвообрабатывающую комбинацию из серии Compact-Solitair - Solitair 9.

Она предназначена для эффективного высева семян даже в самых тяжелых условиях. В сочетании с ротационной боронкой Zirkon12 почвообрабатывающая комбинация Compact-Solitair 9KK и 9Z будет наилучшим решением.



Генеральный директор ООО «ЛЕМКЕН-РУС» Александр Ладугин (слева) и директор по продажам LEMKEN GmbH & Co Карл Реер

СМОТРИМ УВЕРЕННО!

Все машины серии Compact-Solitaïr имеют следующие характеристики. Большой семенной бункер обеспечивает высокую производительность и простую загрузку. Рабочие секции с двумя рядами зубчатых полусферических дисков регулируются по глубине при помощи гидравлики. Подпружиненные планировочные зубья рекомендованы для использования за плугом. Большой шинный каток с профилем AS снижает необходимое тяговое усилие и обеспечивает надлежащее обратное прикатывание почвы и безопасную перевозку по дорогам общего пользования.

Необслуживаемые двухдисковые сошники OptiDisc с обрезиненными роликами ведения по глубине служат залогом равномерной укладки семян без забивания, а также точного соблюдения заданной глубины на высокой скорости движения.

Оправдывая ожидания

- 2017 год для LEMKEN в России действительно оказался очень позитивным, - говорит генеральный директор ООО «ЛЕМКЕН-РУС» Александр Ладыгин. - По нашим прогнозам, рост объема продаж составит 20 процентов к обороту прошлого года. Это показывает большую заинтересованность покупателей в технике LEMKEN, к услугам, которыми мы сопровождаем ее продажи. Должен сказать, мы ведем достаточно гибкую политику продаж, для нас клиент всегда на первом месте. Мы нацелены прежде всего на удовлетворение его спроса.

В 2018 году, по словам Александра Ладыгина, компания выведет на рынок предсерийные образцы, точнее, даже нулевые серии таких машин, как Azurit 9 – сеялка точного высева, европейский бестселлер Rubin нового поколения – Rubin 10. Одну из этих машин компания будет тестировать на Юге России, другую – в зоне Центрального Черноземья, третья уйдет либо в Татарстан либо в Калужскую область. Для тестов будут подобраны максимально тяжелые условия, чтобы в серийных продажах на российском рынке у покупателей в последующем не возникало никаких проблем.

- В Южном федеральном округе, - резюмирует Александр Ладыгин, - интересы LEMKEN по-прежнему будут представлять компании «Конкорд» и «Бизон». С их помощью мы будем максимально близки к нашим покупателям.

№ 1 в почвообработке

Что традиционно востребовано на Юге России? «Это почвообрабатывающая техника, - рассказывает Владимир Бугаев, представитель LEMKEN на Юге России. - LEMKEN традиционно заявляет себя ведущим специалистом по почвообработке, а дисковые орудия и плуги занимают у нас самую большую долю рынка. На каждый вид операции у нас есть свое орудие: хороший хозяин понимает, что универсальных машин не бывает.»

Очень востребованы короткие дисковые бороны и культиваторы, которые компания LEMKEN предлагает в широком ассортименте, позволяющем реализовать согласованную программу стерневой и базовой обработки почвы с учетом местонахождения, почвы и севооборота.

Компактная и короткая дисковая борона Heliodor может использоваться как для поверхностной стерневой обработки на легких и средних почвах, так и для предпосевной обработки для мульчирования или после плуга. Все это делает Heliodor универсальной короткой дисковой бороной, пригодной как для традиционной обработки, так и для мульчирования. Высокая скорость работы при низкой требуемой мощности – залог производительной обработки.

Благодаря прочным листовым пружинам Heliodor даже на каменистых почвах работает равномерно и без забивания. Необслуживаемые радиально-упорные шарикоподшипники изогнутых дисков размером 510 мм защищены от проникновения пыли, грязи и воды при помощи специального лабиринтного уплотнительного кольца.

Heliodor отличается малым весом, что позволяет использовать орудия с шириной захвата от 2,5 до 7 метров стрелочечной навеской трактора. В навесных версиях на 3 и 4 метра и полунавесных версиях с шириной захвата от 4 до 6 метров Heliodor может сцепляться с пневматической рядовой сеялкой LEMKEN Solitaïr. Системный носитель LEMKEN Gigant позволяет крупным хозяйствам выполнять предпосевную обработку почвы на ширине от 8 до 16 метров за один проход.

Короткая дисковая борона Rubin 9 даже в сложных условиях обеспечивает интенсивное и однородное перемешивание органической массы и почвы до глубины обработки около 12 см, позволяя таким образом существенно уменьшить потери влаги от испарения. Благодаря этому Rubin 9 наилучшим образом подходит для сплошной стерневой обработки на небольшой глубине на высоких скоростях работы.

Открытая конструкция рамы с большим свободным пространством даже при больших объемах органической массы позволяет работать без забивания. Зубчатые полусферические диски размером 620 мм с толщиной материала 6 мм, установленные на необслуживаемые радиально-упорные шарикоподшипники, служат гарантией безупречного качества работы и длительного срока службы.

Размещенные в закрытых кронштейнах грядили полусферических дисков защищены от перегрузки с помощью прочных спиральных пружин и гарантируют боковую устойчивость дисков даже в сложных условиях.

Для контролируемой укладки потока почвы за двумя рядами дисков установлена индивидуально и четко регулируемая отбойная штригельная борона. Она призвана улучшить распределение соломы при движении по диагонали к направлению молотбы.

Борона Rubin 9 с шириной захвата от 4 до 6 метров может поставляться с легким транспортным или с комбинированным седельно-сцепным устройством, позволяющим использовать ее с пневматической рядовой сеялкой LEMKEN Solitaïr.

Rubin 12 – это короткая дисковая борона LEMKEN, которая может работать так же глубоко, как культиватор (глубина обработки до 20 см). Благодаря этому модель Rubin 12 подходит как для стерневой, так и для базовой обработки даже самых сложных почв.

Два ряда зубчатых полусферических дисков диаметром 736 мм обеспечивают интенсивное перемешивание и крошение. Вспашка без бокового увода благодаря симметричному расположению дисков в каждом ряду обеспечивается даже на высоких скоростях.

Наклон дисков на 20° относительно земли и на 16°



Плуг LEMKEN Opal 090, разыгранный на выставке, отправился в хозяйство из Ростовской области

относительно направления движения гарантирует оптимальную заглубляемость и сплошную работу на глубине обработки от 7 см.

Стойки специальной изогнутой и витой формы высвобождают максимально возможное пространство между дисками. В сочетании со слегка смещенными центральными дисками это позволяет избежать забивания.

Высокая скорость движения с низкой пробуксовкой означает уменьшенный расход топлива и повышенную производительность.

Отбойная штригельная борона за первым рядом дисков способствует интенсивному перемешиванию и крошению почвы, а выравнивающая штригельная борона, расположенная за вторым рядом дисков, оставляет за собой идеально ровную поверхность.

В навесной версии Rubin 12 может оснащаться колесом Unirad, которое в поднятом состоянии нагружает переднюю ось. При этом используется новая седельно-сцепная система, не требующая дополнительного гидрораспределителя.

От фермера до холдинга

Продукция LEMKEN завоевывает все более широкий круг потребителей. «Если раньше нашу технику покупали крепкие, богатые хозяйства, агрохолдинги, - рассказывает Владимир Бугаев, представитель компании на Юге России, - то теперь ее стали приобретать и фермеры, у которых может быть до 500 га земли. Видимо, с годами наши сельхозтоваропроизводители поняли, что лучше один раз купить дорогую, но очень выносливую и качественную технику и получать от нее эффект на протяжении долгого времени, чем несколько раз потратиться на некачественную дешевку. Сегодня мы способны подобрать машину для любого типа хозяйства, под трактор любой мощности.»

Приобретать технику LEMKEN можно по разным финансовым схемам. С отсрочкой до 6 месяцев, в лизинг, на спецусловиях, которые будут оговариваться отдельно, и, наконец, покупатель может воспользоваться личными условиями дилера – у них есть такие возможности.

Дилер должен быть ближе к клиенту

«Сегодня мало кто позволит себе купить машину без сервиса, - считает Владимир Бугаев. Покупатели, выбирая производителя, в совокупности рассматривают и наличие поблизости сервисного центра. Такие, как правило, есть у официальных дилеров компании. У LEMKEN на Юге России их три: «Бизон», «Конкорд» и ставропольская компания АМД. Они обеспечивают всю сервисную поддержку техники LEMKEN, а также обеспечивают своих клиентов запасными частями и консультационным сопровождением.»

Своим лучшим дилером в России LEMKEN признала «Бизон». Немецкая компания высоко оценила уровень продаж и обслуживания техники, внимательное отношение к клиентам. Награду «Бизонам» совместно с компанией LEMKEN вручили на выставке «ЮГАГРО-2017» в Краснодаре. Там же, на выставке, «Бизон» устроил розыгрыш призов среди посетителей своей экспозиции. 29 ноября разыгрывался приз - плуг LEMKEN Opal 090.

Его счастливым обладателем стало КФХ из Ростовской области. «У нас небольшое хозяйство – всего 500 гектаров, - рассказал Виталий Туркин, глава КФХ-победителя. - Приехали специально, чтобы приобрести плуг LEMKEN. У наших соседей такой работает, хорошо себя зарекомендовал. И тут такая удача - мы выиграли его в лотерею!»

Навесной плуг LEMKEN Opal 090 предназначен для вспашки с оборотом пласта. Отличается высокой прочностью, точностью, легким ходом и экономичностью. Особенно эффективен в сельхозпредприятиях с малой пахотной площадью.

Правильная стратегия – залог успеха

«В 2017 году на Юге страны мы приросли на 30%, - отмечает Владимир Бугаев, - и чувствуем себя уверенно! С начала года, правда, надежды были невысоки, год казался непредсказуемым, но сегодня уже можно уверенно сказать, что 2017-й был для нас успешным.»

«Нашу сельскохозяйственную технику, - говорят в команде LEMKEN - узнают не только по цвету, но и по тому, как она работает в поле.» В компании смотрят на инновации глазами тех людей, которые работают в поле, и поэтому не боятся непроторенных путей при выборе материалов и технологий. Многочисленные патенты и награды подтверждают правильность выбранной LEMKEN стратегии развития на годы вперед.

С. СВЕТЛОВА
Фото С. ДРУЖИНОВА



Представитель компании LEMKEN на Юге России Владимир Бугаев (крайний справа) с посетителями стенда



ООО «ЛЕМКЕН-РУС»,
249080, Калужская обл., Малоярославецкий р-н,
с. Детчино, ул. Индустриальная, д.2,
Тел. (48431) 57 000, факс (48431) 57 004,
lemken@lemken.ru, www.lemken.ru



С «ОРГАНИК ЛАЙН» – К ВЫСОКИМ УРОЖАЯМ

БИОМЕТОД

Компания «Органик Лайн» на 24-й Международной выставке «ЮГАГРО» провела семинар «Микробные препараты: новый взгляд на повышение эффективности агробизнеса и сохранение плодородия почвы». Тема на сегодня актуальнейшая: биологизация агропроизводства, применение микробиологических препаратов находятся в общемировом тренде, интерес к этому рынку достаточно высок, препараты на нем весьма разнообразны.

Семинар открыла коммерческий директор компании «Органик Лайн» Ирина Гончарова, которая в приветственном слове отметила, что сегодня биопрепараты становятся мощной альтернативой «химии»: они зачастую более эффективны и не вызывают привыкания у насекомых и бактерий.

ООО «Органик Лайн» – с 2011 года единственный официальный представитель на территории РФ компании-производителя «БТУ-Центр» – успешно работает в сфере аграрных биотехнологий, внедряя новейшие экологические микробные препараты для возрождения природного земледелия и здоровой жизни человека, для защиты окружающей среды. Компания «БТУ-Центр», завод-производитель микробиологических препаратов в Винницкой области Украины, ведет свою историю с 1999 года, причем производственные мощности компании постоянно растут.

Ирина Гончарова рассказала, что компания «Органик Лайн» сегодня предлагает широкую линейку микробных препаратов для растениеводства и животноводства: 32 наименования для обработки почвы, семян, по вегетации, биоинокулянты. Таким ассортиментом на рынке СЗР могут похвастаться немногие. 28 продуктов сертифицированы «Органик Стандарт» для применения в органическом земледелии. За годы работы компания организовала в РФ достаточно широкую дилерскую сеть, и опытным путем установлено, что предлагаемые препараты показывают высокую эффективность в самых различных почвенных и природно-климатических условиях.

«Мы гарантируем качество и высокую эффективность продукции, поскольку имеем прямую связь с производством, – подчеркнула И. Гончарова. – В решении всех вопросов всегда идем навстречу нашим партнерам, готовы передать суть возникающих проблем на предприятие, где есть штат сотрудников, которые будут решать именно

вашу проблему, предложат именно ту технологию, которая сработает в вашем хозяйстве».

Есть управа на стресс

В своем докладе в ходе семинара Ирина Гончарова рассказала об инновационной программе «STOP-стресс». Программа, которая сегодня с успехом применяется повсеместно, родилась после ЧП в одном из агрохозяйств. Сработал человеческий фактор: перепутали подкормку с десикантом.

Некоторые примеры применения микробных препаратов в 2016 – 2017 гг.

Курская область

АПХ «Мираторг». После уборки сои применили Биокомплекс-БТУ Экостерн из расчета 1 л/га. Через 2 недели посеяли озимую пшеницу сорта Гром. Мониторинг состояния озимых весной 2017 г. показал более развитую корневую систему и вегетативную массу всходов в сравнении с контролем. При уборке урожая в июле зафиксирована прибавка в размере 2,4 ц/га.

Агрокомплекс «Глушковский». Проведена обработка семян сои биоинокулянтом Ризолайн-Т в бункере сеялки при посеве с нормой 2,5 кг/т. В опыте на корнях растений образовалось множество активных (розовых) клубеньков, что способствовало быстрому накоплению азота в почве и, как следствие, повышению урожайности: прибавка составила 4 ц/га.

ООО «Славянское наследие». В мае 2017 г. посе́вы гречихи подверглись стрессу от заморозков. Была оперативно применена программа «STOP-стресс», которая включает в себя обработку по вегетации поврежденных посевов Биокомплексом-БТУ Универсальным 0,5 л/т + Биокомплексом-БТУ Биоактиватором 0,3 л/га + прилипателем Липосамом 0,2 л/га.

Около 80 га подсолнечника было фактически сожжено. Специалисты компании «Органик Лайн» нашли схему снижения последствий от полученного растениями стресса.

Подсолнечник оперативно был обработан по программе «STOP-стресс». Это привело к полному восстановлению посевов и даже к прибавке урожайности

на 5 ц/га. Таким образом, у «Органик Лайн» есть технологии и препараты, позволяющие справиться со стрессом и не потерять урожай.

Главный агроном по защите растений ООО «Органик Лайн» Ирина Иванова выступила с тремя докладами. Первый – «Вредители, болезни, стрессы растений: мониторинг, прогноз, контроль». Тема очень важная, т. к. в ходе глобального потепления к новым климатическим условиям успешно приспосабливаются вредоносные насекомые и микрорастения, растут их численность и распространение, поэтому необходимы новые подходы к борьбе с ними.

Далее Ирина Иванова рассказала о программе «Космический урожай с биоинокулянтом Ризолайн». Препарат Ризолайн, представленный «БТУ-Центром», находится в одной из самых доступных ценовых ниш рынка СЗР. Его жидкая форма представляет собой высокую концентрацию живых ризобактерий. Примеры применения Ризолайна в России показали устойчивую прибавку урожайности и качества продукции. Прибыль во много раз превышает затраты на препарат.

И, наконец, в докладе «Сады и питомники: введение микробных препаратов в системы защиты и питания»



Руководство и сотрудники компании «Органик Лайн» на своем выставочном стенде

Биокомплекс БТУ-Микохелп – это комплексный микробный препарат с выраженным фунгицидным действием, для борьбы с корневыми гнилями. Опыт обработки семян пшеницы показал его высокую эффективность по грибковым и бактериальным заболеваниям. Другой новый препарат – Биокомплекс БТУ-Фитохелп еще более

сти, совместимость практически со всеми ХСЗР.

Во втором своем выступлении Александр Ростоцкий представил программу «Плодородная почва» с микробными препаратами «БТУ-Центра», которые улучшают питание растений; обеспечивают снижение патогенной микрофлоры; помогают решить вопрос разложения растительных остатков.

Биокомплекс-БТУ Почвенный, или ВЮ-НРК преобразует недоступные формы Р и К в легко усваиваемые растениями, что стимулирует их рост. Он обладает полезным побочным действием частичного вытеснения патогенных микроорганизмов.

Биокомплекс-БТУ Экостерн обеспечивает ускоренное разложение растительных остатков, способствует азотфиксации и мобилизации фосфора и калия, подавляет патогены.

О практической части этой программы рассказал Александр Аляев, агроном-консультант «Органик Лайн» по Пензенской области, который поделился наработанными результатами по применению программы.

В завершение семинара управляющий проектами Союза органического земледелия Яков Любодовский привел данные об экологических подходах к земледелию, производстве органической продукции в России. Докладчик подчеркнул, что многие сельхозтоваропроизводители дают высокие оценки препаратам «Органик Лайн».

В период с 2012 г. по 2017 г. проведено множество исследований, в том числе на территории РФ, и микробиологические препараты «БТУ-Центра» зарекомендовали себя эффективностью, в том числе экономической, в очень широком диапазоне применения: от внесения в почву при различных технологиях обработки (традиционная, no-till, strip-till) или обработки семян и по листу во время вегетации до использования в капельном орошении или гидропонных установках.

В. АЛЕКСАНДРОВ
Фото из архива компании

главный агроном компании поделилась опытом применения микробных препаратов «Органик Лайн» при закладке и выращивании садов и декоративных насаждений. Вывод: самый экономически выгодный вариант – интегрированная система обработки со значительным снижением дозами химии и с профилактикой биопрепаратами.

Питание, защита плюс экологичность

Главный агроном ЧП «БТУ-Центр» Александр Ростоцкий в рамках программы «Здоровый старт» представил участникам семинара эффективные препараты с целым рядом уникальных свойств.

Активатор прорастания семян Биокомплекс БТУ-Биоазот имеет в составе бактерию-азотфиксатор, которая помимо перевода не доступного растениям азота воздуха в доступную форму может частично мобилизовать фосфор и калий. Кроме того, препарат обладает фунгицидным действием, а еще в процессе жизнедеятельности микроорганизмов продуцирует много биологически активных веществ.

универсален. Применение этих продуктов дает также стимуляцию роста корневой системы, что очень важно для озимых культур. При этом микробные препараты обходятся в разы дешевле ХСЗР. Прилипатель Липосам – уникальный препарат на основе полисахаридов, прекрасно закрепляющий средства защиты, обеспечивающий длительный контакт, удерживающий влагу на растениях и семенах.

Преимущества применения: препараты эффективно работают против патогенов, улучшают общее состояние растения (всхожесть, рост, урожайность), обеспечивают защиту от стресса, отсутствие резистентно-

ООО «Органик Лайн»:

тел.: +7 (495) 971-98-38,

567-45-40

E-mail: info@organik-line.ru

www.organik-line.ru



Представитель в ЮФО - ООО «АГМ-Компас»:

г. Ростов-на-Дону,
ул. Металлургическая, 102/2,
тел. +7 (863) 211-10-81,

тел/факс
+7 (863) 252-11-74

E-mail:
compasdon@mail.ru
www.compasdon.com



Рабочий момент семинара

ИННОВАЦИОННЫЙ ПРЕПАРАТ

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФУНГИЦИДА ЛУНА ТРАНКВИЛИТИ ПРОТИВ КОМПЛЕКСА ГРИБНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ ЯБЛОНИ

Заболевания растений, вызываемые фитопатогенными грибами, широко распространены и вредоносны. У плодовых деревьев и ягодников они ослабляют растения, снижают уровень фотосинтеза, приводят к оттоку электролитов и разрушению клеточных стенок и тем самым сокращают сроки хозяйственного использования. При хранении возбудители грибных заболеваний способствуют развитию гнилей и гибели от 20% до 50% собранного урожая. Во влажные годы развитие грибных заболеваний усиливается, возбудители развиваются, образуя фитопатогенные комплексы.

В ТЕКУЩЕМ году в яблоневых садах Крыма были выявлены следующие заболевания: грибные — парша (*Venturia inaequalis* Coker), мучнистая роса (*Podosphaera leucotricha* Salm), альтернариоз (*Alternaria tenuis* Nees, *Alternaria alternata*), кладоспориоз (*Cladosporium carpophilum* Thuem, *C. malorum*), трихотеций (*Trichothecium roseum* Lk.), монилиоиз (*Monilia fructigena* Pers.), фузариоз (*Fusarium avenaceum* (Fr.) Sacc), серая гниль (*Botrytis cinerea*), горькая гниль (*Gloeosporium fructigenum* Berk., *G. Album* Osterw., *G. Perennans* Zeller), диплодия (*Diplodia malorum*), бактериальный ожог (*Erwinia amylovora* Burrill).

Исследования были проведены в яблоневых садах трех хозяйств Крыма: АО «Крымская фруктовая компания» (Красногвардейский район), АО «Победа» и АО «Совхоз «Весна» (Нижегородский район). Фунгицид Луна Транквилити, КС применяли в двух нормах расхода: 1,2 и 0,9 л/га. Пораженность (%) в производственных экспериментах учитывали по 100 листьям и плодам с каждого из 10 учетных деревьев (по 25 листьев с каждой стороны дерева). Степень развития заболевания и биологическую эффективность определяли по общепринятым методикам.

В лаборатории исследования проводились на среде Чапека pH 7,0, заселенной двумя фитопатогенными возбудителями — *Venturia inaequalis* Coker и *Alternaria alternata* (Fr.) и смешанной культурой грибных возбудителей. Материал анализировали под микроскопом начиная с 3-го дня исследования. Фиксировали рост мицелия и наличие конидий (спор).

Перед применением фунгицида Луна Транквилити, КС в лаборатории дважды провели анализ плодов на зараженность их поверхности возбудителями грибных заболеваний в фенофазы «размер плода — лещина» и «размер плода — грецкий орех». Как следует из данных, представленных на рисунке 1, на поверхности плодов находились споры возбудителей пяти грибных заболеваний, большую часть которых составлял альтернариоз (82 споры на 1 см²), чуть меньше приходилось на возбудителя трихотециоза (63 споры на 1 см²), третью позицию занимала парша — 49 спор на 1 см².

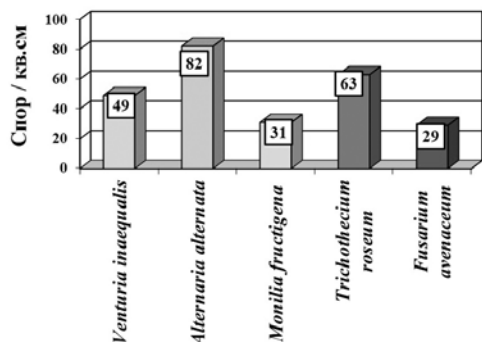


Рис. 1. Зараженность плодов спорами возбудителей грибных заболеваний до применения фунгицида Луна Транквилити, КС (фенофаза «лещина»). Крым, Нижегородский район, АО «Победа»

Уже в фенофазу «размер плода — грецкий орех» количество спор альтернариоза и парши на поверхности плодов возросло в 1,5 раза, трихотециоза — в 2,4 раза, монилии и фузариоза — в 3 раза (рис. 2).

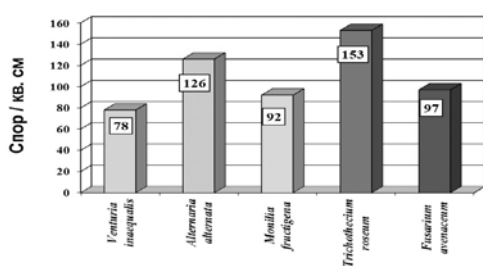


Рис. 2. Зараженность плодов спорами возбудителей грибных заболеваний до обработки фунгицидом Луна Транквилити, КС (фенофаза «грецкий орех»). Крым, Нижегородский район, АО «Победа»

В результате на третьи сутки после применения фунгицида Луна Транквилити, КС количество спор возбудителя парши на 1 см² в обоих вариантах снизилось в 7—9 раз, на седьмые сутки в варианте с его применением на 1 см² приходилось всего 7 спор. Количество спор удерживалось на низком уровне в течение 30 дней, тогда как в контроле их численность за этот период возросла в 12,8—20 раз (рис. 3).

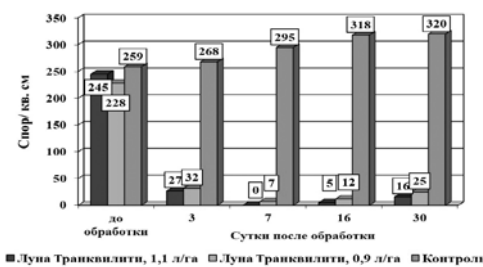


Рис. 3. Зараженность поверхности плодов спорами возбудителя парши после применения фунгицида Луна Транквилити, КС (фенофаза яблоны «грецкий орех»). Крым, Нижегородский район, АО «Победа»

Аналогичные результаты были получены и в отношении комплекса возбудителей *Alternaria alternata*. Луна Транквилити, КС при применении с нормами расхода 0,9 и 1,1 л/га удерживал развитие заболевания в течение месяца, количество спор за это время снизилось в 6—8 раз, тогда как в контроле возросло в 2 раза (рис. 4).

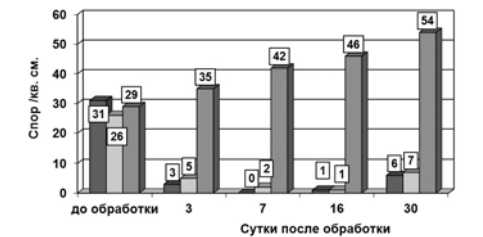


Рис. 4. Зараженность поверхности плодов спорами возбудителя альтернариоза после применения фунгицида Луна Транквилити, КС (фенофаза яблоны «грецкий орех»). Крым, Нижегородский район, АО «Победа»

При посеве на среду Чапека, в которую был внесен фунгицид Луна Транквилити, КС в трех концентрациях (0,07%, 0,09% и 1,2%), роста мицелия парши и альтернариоза не наблюдалось в течение 8—21 суток (фото).

В контроле начало роста мицелия как парши, так и альтернариоза наблюдалось уже на вторые-третьи сутки. На восьмые сутки среда заросла полностью. Фунгицид Луна Транквилити, КС в этих трех концентрациях на 21-е сутки удерживал и развитие смешанной инфекции (патокомплекса), в которую входили следующие возбудители: трихотеций (*Trichothecium roseum* Lk.), монилиоиз (*Monilia fructigena* Pers.), фузариоз (*Fusarium avenaceum* (Fr.) Sacc) и серая гниль (*Botrytis cinerea* Pers.).

Как свидетельствуют данные, фунгицид Луна Транквилити, КС в концентрации 1,2% сдерживал развитие всех патогенов в течение 15 суток, на 21-е сутки выявлены только единичные споры фузариоза. Концентрации 0,09% и 0,07% удерживали развитие возбудителей до 5 и 6 дней соответственно.

На 8-е (концентрация 0,07%) и 10-е (концентрация 0,09%) сутки появляется возбудитель фузариоза (фото). В контроле количество спор на 1 см² питательной среды за этот период увеличилось до 150 для *Venturia inaequalis* Coker и до 60 для *Alternaria alternata* (Fr.).

Действие фунгицида Луна Транквилити на скорость развития возбудителей грибных заболеваний яблоны, лаборатория ГБУ РК «НБС — ННЦ»



Следует отметить, что на плодах, взятых с участка, обработанного перед съемом урожая фунгицидом Луна Транквилити, КС с нормой расхода 1,2 л/га, были выявлены единичные споры всего двух видов патогенов: *Alternaria alternata* (Fr.) Sacc.

Таким образом, результаты производственных и лабораторных испытаний нового фунгицида Луна Транквилити, КС, проведенных в течение вегетационного периода, позволяют сделать следующие выводы:

1 В текущем году в яблоневых садах Крыма выявлен комплекс возбудителей заболеваний — 10 грибных и *Erwinia amylovora*, Burrill, из которых эпифитотийное развитие получили парша (*Venturia inaequalis*, Coker, *Fusicladium dendriticum* Fuck) и альтернариоз (*Alternaria tenuis* Nees, *Alternaria alternata*).

2 В результате применения фунгицида Луна Транквилити, КС уже на третий день после обработки количество спор возбудителя парши на 1 см² снизилось в 7—9 раз, на седьмые сутки на 1 см² приходилось всего 7 спор. Количество спор удерживалось на низком уровне в течение 30 дней, тогда как в контроле их численность за этот период возросла в 12,8—20 раз.

3 Определено, что в отношении комплекса возбудителей *Alternaria alternata* Луна Транквилити, КС при применении с нормами расхода 0,9 и 1,2 л/га удерживает развитие заболевания в течение месяца, количество спор за это время снизилось в 6—8 раз, тогда как в контроле возросло в 2 раза.

4 В лабораторных условиях при применении фунгицида Луна Транквилити, КС в трех концентрациях роста мицелия парши и альтернариоза не наблюдалось в течение 8—21 суток. В контроле начало роста мицелия как парши, так и альтернариоза наблюдалось уже на вторые-третьи сутки, а на восьмые сутки питательная среда заросла полностью.

5 Фунгицид Луна Транквилити, КС в течение трех недель удерживал и развитие смешанной инфекции (патокомплекса), в которую входили следующие возбудители: трихотеций (*Trichothecium roseum* Lk.), монилиоиз (*Monilia fructigena* Pers.), фузариоз (*Fusarium avenaceum* (Fr.) Sacc) и серая гниль (*Botrytis cinerea* Pers.).

6 С участков, обработанных перед съемом урожая фунгицидом Луна Транквилити, КС, собран качественный, пригодный для длительного хранения урожай, т. к. на плодах были выявлены единичные споры всего двух видов патогенов: *Alternaria alternata* Fr. и *Fusarium avenaceum* (Fr.) Sacc.

Однозначно высочайшая эффективность нового фунгицида от компании «Байер» позволяет активно применять его в плодовых насаждениях как идеальный инструмент борьбы с основными болезнями семечковых культур.

Е. БАЛЫКИНА,
зав. лабораторией энтомологии
и фитопатологии, д. с.-х. н.,
О. ИВАНОВА,
старший научный сотрудник, к. б. н.,
Л. ЯГОДИНСКАЯ,
старший научный сотрудник, к. с.-х. н.,
ФГБУН «Никитский ботанический сад —
Национальный научный центр»,
Республика Крым

Представительство компании «Байер»:
Краснодар,
+7 (861) 201-14-77, +7 (988) 240-60-05
www.cropscience.bayer.ru

Science For A Better Life

СЕКВЕСТРЕН® ТУРБО

Железная прочность!

Высокая скорость!



СЕКВЕСТРЕН® ТУРБО — микроудобрение нового поколения для коррекции дефицита железа у плодовых и овощных культур



Секвестрен® Турбо

syngenta®

Узнайте больше о продукции по телефонам:

- горячей линии агрономической поддержки 8 800 200-82-82,
 - подразделения компании «Сингента» в Краснодаре (861) 210-09-83,
- а также на сайте www.syngenta.ru

АКТУАЛЬНО

С 1 января 2018 года вступит в силу закон «Об обеспечении плодородия земель сельскохозяйственного назначения на территории Краснодарского края».

В соответствии с ним владельцы и арендаторы земель площадью от 100 гектаров обязаны обеспечить не менее 10% посевов многолетних трав и бобовых культур либо ежегодно проводить другие мероприятия, направленные на сохранение плодородия земель, например, ежегодно вносить органические удобрения, высевать культуры, используемые в качестве зеленых удобрений, и т. д.

По мнению специалистов министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, данные меры будут способствовать увеличению площадей под посадку многолетних трав, которые не только улучшают свойства почвы, повышая ее плодородие, но и являются источником кормов для сельскохозяйственных животных.

Нут: выращивайте и богатейте!

Одной из самых востребованных многолетних бобовых культур в мире сегодня является нут. Мировой спрос на него устойчиво растет. По предварительным данным, мировой экспорт нута в 2016 году превысил отметку в 2500 тыс. тонн. Для сравнения: 5 лет назад (в 2011 г.) он составлял 1309,5 тыс. тонн, 10 лет назад (в 2006 г.) - всего 924,5 тыс. тонн.

Роль России в обеспечении мировых потребителей нута в последние годы значительно усилилась. Страна в настоящее время является вторым по объему (после Австралии) экспортером нута. Доля РФ в общем объеме экспорта по итогам 2016 года оценивается почти в 10,0%. Для сравнения: в 2011 году она составляла 7,6%, в 2006-м - 1,3%. Значительное повышение доли России в мировой торговле этим видом бобовой культуры свидетельствует о существенном росте конкурентоспособности российского нута на мировых рынках. Эксперты ожидают, что Россия будет оставаться одним из ключевых экспортеров нута и в долгосрочной перспективе. Цена нута в 2016 и 2017 годах превысила 50 тыс. рублей за тонну, поэтому аграрии проявляют к нему все больший интерес: нут становится самой прибыльной культурой.

Оперативно реагируя на конъюнктуру мирового рынка, компания «ХимАгро» 16 ноября организовала для аграриев края в селе Белая Глина рабочую встречу, посвященную актуальным вопросам технологии возделывания нута. По приглашению компании многолетним опытом возделывания этой культуры с участниками рабочей встречи поделился заведующий отделом селекции нута Волгоградского государственного аграрного университета доктор сельскохозяйственных наук Андрей Балашов.

Династия Балашовых, открывших для нас нут

У себя, в Волгоградской области, Балашов занимается селекцией нута более 20 лет. Он продолжает дело отца, Василия Васильевича Балашова, доктора сельскохозяйственных наук, профессора кафедры садоводства, селекции и семеноводства Волгоградского государственного аграрного университета. Работа по селекции нута ведется в этом университете более 50 лет. За данный период в производство были введены порядка 6 сортов, первооткрывателем которых выступил в свое время профессор Балашов-старший, продолжающий трудиться над их совершенствованием. Спрос на его знания и опыт в этом деле велик, так как Волгоградская область является крупнейшим в России поставщиком нута. Из всей площади возделывания культуры в России, которая включает Самарскую, Саратовскую, Ростовскую и Оренбургскую области, в Волгоградской области нутом занято 800 000 га.

В Белой Глине Андрей Балашов представил сорта волгоградской селекции

НА КУБАНИ БУДУТ ВЫРАЩИВАТЬ НУТ, или Как улучшить экономику хозяйства

Приво 1, Волжанин и Волгоградский 10 и заверил, что кубанские сельхозтоваропроизводители могут приобрести их высокого качества, с гарантией патенто-обладателя.

Сорта высокой селекции

Качество семян – чрезвычайно важный показатель! Хозяйства, высеваящие семена массовой репродукции, теряют в продуктивности. Установлено, что каждая последующая репродукция, начиная с элиты, снижает урожайность культуры на 2 центнера с гектара. У элитных семян нута бобы однородного размера, обладают одинаковой силой роста, хорошей полевой всхожестью, выровненностью посевов по высоте, устойчивостью к болезням. Приобретать их нужно только у официальных семеноводческих хозяйств или дилеров.

Приво 1 - сорт – чемпион в своей группе спелости, самый ранний в России. Он же лидер по урожайности и засухоустойчивости. Посеянный в конце апреля или начале июня, Приво 1 полностью вызреет в отличие от позднеспелых сортов к августовской уборке по сухой погоде, после чего хозяйство может спокойно, без спешки, готовить почву для озимой пшеницы. Такая скороспелость способствовала продвижению сорта в соседние с Волгоградской областью регионы, в том числе в Ростовскую область и Краснодарский край. Приво 1 – один из самых стабильных сортов, его урожайность может достигать 18 – 22 центнеров с гектара.

Сорт Волжанин более влаголюбивый, избыточное количество влаги никак не сказывается на его развитии, он не проявляет никаких признаков болезней. Калибр семян данного сорта более крупный, а значит, цена реализации будет выше.

Волгоградский 10 выведен индивидуальным отбором из гибридной популяции, полученной от сложного скрещивания. Сорт не полегает, бобы не растрескиваются, слабо поражается болезнями, обладает высокой продуктивностью. Показал высокую засухоустойчивость и жаровыносливость в сильно засушливые годы. По данным центральной лаборатории Госкомиссии по сортоиспытанию, по качеству зерна он вошел в число лучших сортов.

«За 20 лет, - говорит Андрей Балашов, - мы отладили систему первичного семеноводства, которая была разрушена в 90-е годы прошлого века, и это главное! Мы непрерывно ведем селекционную работу, создана сеть семхозов, которые производят семена от оригинальных до репродукционных и готовы предложить их всем заинтересованным сельхозтоваропроизводителям. Хозяйства закупают их у нас напрямую, в то же время в реализации семян нам помогают дилеры-посредники».

Возделывание нута не требует ни специальной техники для сева и уборки, ни особых предшественников. Работать с ним можно и по традиционной, и по нулевой, и по минимальной технологии.

Нут очень требователен к культуре земледелия: его нужно размещать на

чистых от сорняков, особенно от многолетних корнеотпрысковых, полях, а посев проводить с внесением почвенных гербицидов и с заделкой их в почву. Схалтурить, не соблюдая где-то агрономические сроки он не даст: все фазы вегетации нужно отслеживать и выполнять соответствующие технологические мероприятия.

Урожайность нута колеблется в диапазоне от 5 до 25 ц/га в зависимости от зоны возделывания. К примеру, в Каневском районе Краснодарского края в 2016 году было получено 33 ц/га, в Волгоградской области - 25 ц/га. В засушливых условиях это стабильные

в пищу в тех странах, где он наиболее распространен: Индии, Пакистане, Узбекистане, Турции, Испании и многих других. Из него готовят множество различных блюд, используя зерно нута в пищу в зеленом и зрелом состоянии, а листья и молодые побеги - как приправу. Во многих азиатских странах делают огромное количество блюд, используя нуттовую муку: лепешки, подливу, котлетки-фалафель, хумус.

С использованием нуттовой муки на мясоперерабатывающих предприятиях разработано и внедрено более 20 наименований мясных изделий, в том числе полукопченые и вареные

ных-селекционеров Балашовых, для того чтобы они поделились с участниками встречи опытом выращивания и реализации этой культуры».

Компания «ХимАгро» более 6 лет успешно работает на рынке пестицидов, удобрений, семян, сельскохозяйственной техники и систем точного земледелия в Южном федеральном округе. Следуя цели создания компании, ее специалисты оказывают содействие сельхозпроизводителям в повышении эффективности производственно-экономической деятельности.

Чувство ответственности за результат – один из главных факторов



Участники рабочей встречи в Белой Глине

4...5 центнеров, что практически спасает экономику хозяйств.

Агротехнические свойства нута

Нут – хороший предшественник, способный повышать плодородие почвы. Агротехническая особенность нута заключается в том, что он обогащает почву азотом, является ценной органической массой насыщающей пахотный горизонт фосфором, калием, кальцием, и улучшает структуру почвы. Благодаря симбиозу со специфическими бактериями нут усваивает атмосферный азот и синтезирует физиологически активные соединения, а корневые выделения имеют высокую кислотность, что способствует растворению фосфатов.

Нут неприхотлив к предшественнику, его можно сеять после кукурузы на силос, льна, рапса, но наибольшую урожайность растения получают после зерновых культур. Главное условие при посеве нута – слабая засоренность и отсутствие многолетних корневищных и двудольных сорняков на поле.

В свою очередь, нут является отличным предшественником для большинства сельхозкультур. Урожайность озимой пшеницы после нута такая же, как и после черного пара, а иногда даже превышает ее. Главным критерий, обуславливающий урожайность последующей после нута культуры, – степень развития клубеньков. При достаточном количестве бактерий в почве и отличных условиях для их развития (оптимальная влажность, аэрация) урожайность последующей культуры увеличивается. Нут рано освобождает поле и поэтому создает благоприятные условия для подготовки почвы и накопления влаги. Наиболее рационально и экономически выгодно размещать нут в таком севообороте: озимая пшеница (ячмень) – нут – озимая пшеница.

А вот монокультура «не воспринимает» нут. Совершенно не пригодны в качестве предшественников многолетние злаковые и бобовые травы, подсолнечник и зернобобовые культуры. Повторно выращивать нут на старом месте можно через четыре-пять лет. Более насыщенный севооборот грозит накоплением в почве возбудителей корневых и корнестеблевых гнилей, развитием фузариоза, аскохитоза, появлением в посевах опасных насекомых.

колбасы, паштеты, полуфабрикаты, пельмени. Биологическая ценность колбасных изделий с нутом на 19 – 20% выше, чем традиционных.

В России нут пока еще не нашел широкого применения в качестве продукта питания, однако доказана возможность его использования при изготовлении кондитерских, хлебо-булочных, молочных и колбасных изделий.

В Поволжском НИИ производства и переработки мясомолочной продукции проведены исследования нута с целью создания более широкого спектра продуктов лечебно-профилактического назначения, которые помогают диабетикам, ВИЧ-инфицированным, подвергшимся облучению радиацией, а также при анемии, истощении и артрите. Полезные свойства нута позволяют повысить адаптационный потенциал населения и стимулировать защитные функции организма человека. Разработана нормативно-техническая документация на пищевой продукт - нуттовое молоко, которое содержит селен и обладает лечебно-профилактическим действием.

Пектины, содержащиеся в нуте, выводят из организма ядохимикаты, тяжелые и радиоактивные металлы. Таким образом, нут не имеет практически никаких противопоказаний.

Нутом можно кормить животных. При подготовке товарных и семенных партий мелкое, дробленое, нестандартное зерно идет в отходы, которые можно использовать на корм всех видов животных и птицы. В килограмме зерна содержится 1,22 кормовые единицы, 220 - 300 г белка. Введение его в рацион животных повышает переваримость кормов, содержащих большое количество углеводов, они меньше болеют.

Зачем нужны рабочие встречи

Получение стабильного, хорошего урожая – главная цель каждого сельскохозяйственного предприятия. Их развитие возможно только при активном внедрении новейших достижений науки и техники, интенсивных технологий выращивания, программирования урожая.

«На Кубани очень мало технологов, которые могли бы рассказать о возделывании нута, перспективах рынка его сбыта, - говорит директор компании «ХимАгро» - организатора рабочей встречи Андрей Поречный. - Мы решили привлечь лучших в России специалистов по этой культуре, уче-

высокой конкурентоспособности «ХимАгро», позволяющий работать в условиях жесткой, постоянно растущей конкуренции, преодолевать все микро- и макроэкономические кризисы и расширять клиентскую базу.

Забывая о повышении доходности своих партнеров, компания считает необходимым периодически собирать менеджмент краевого агросектора на мероприятия, обучающие технологиям повышения эффективности их бизнеса. Рабочая встреча с волгоградским профессором Балашовым – одно из них. Учитывая репутацию компании «ХимАгро» среди сельян, есть все основания полагать, что это будет лучший в крае, а возможно, и на юге России, поставщик семян нута от патенто-обладателей.

Интересно, полезно, экономически выгодно

Рабочая встреча в Белой Глине собрала огромное количество участников. Это сельхозтоваропроизводители Ростовской области, Ставропольского и Краснодарского краев, среди которых представители таких известных кубанских агропредприятий, как «Бейсуг» Каневского района, - советник генерального директора Михаил Головенко, СПК «Восток» Белоглинского района – главный агроном Дмитрий Бесковский, ООО «Колхоз «2-я Пятилетка» - главный агроном Вадим Коваленко.


По мнению большинства участников мероприятия, оно было очень полезно и своевременно. Говорит Михаил Головенко («Бейсуг», Каневской район): «Очень интересная, полезная лекция: наш холдинг собирает сеять нут в больших объемах, и полученные знания пригодятся при возделывании этой культуры в наших хозяйствах».

Вадим Коваленко (колхоз «2-я Пятилетка» Ленинградского района): «Наше хозяйство занимается нутом с 2007 года. Оказалось, что это не очень трудозатратно, но очень рентабельно. За 10 лет добились средней урожайности 22 - 24 ц/га. Культура несложная, в основном мы занимались семеноводством. Общая площадь у нас 7300 га, под нутом около 600 га. Выращиваем сорт Приво 1».

Дмитрий Бесковский (СПК «Восток», Белая Глина): «Общая площадь пахотной земли у нас 3800 га. Под нут на следующий год готовы отдать 10%. Занимаемся им уже 4 года, нарабатывали технологии, с изменением экономических условий решили увеличить площадь. Урожайность у нас от 5 до 27 ц/га. С огромным интересом познакомились с опытом людей, которые занимаются нутом уже 20 лет».

И сегодня есть еще аграрии, привыкшие жаловаться на нехватку денег. Но, чтобы зарабатывать деньги, не нужно бояться трудностей, лишних усилий, ошибок, рисков. Успех не свалится на голову тому, кто тратит время впустую, продолжая сеять низкорентабельные культуры. Не нужно ждать больших цен на них, а нужно не откладывать посев нута, на который спрос есть сегодня. Ведь с его помощью можно хорошо заработать буквально завтра.

С. СОНИНА
Фото С. ДРУЖИНОВА

 **г. Краснодар, ул. Стасова, 183, оф. 33, тел/факс: 8 (861) 279-24-52, 279-24-89, 8-918-445-07-40. E-mail: mail@ximagro.ru**

Потребительский потенциал нута

Нут является ценным продуктом питания. Его повсеместно используют

«СИНГЕНТА» И КЛИЕНТЫ:

МИРОВОЙ ЛИДЕР

С 28 ноября по 1 декабря в г. Краснодаре состоялась Международная выставка «ЮГАГРО» – самый крупный в России форум сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции. Компания «Сингента», один из лидеров по продажам средств защиты растений и семян на Юге России, была широко представлена на «ЮГАГРО-2017».

На выставочной площадке «ЮГАГРО» мы побеседовали с руководителем регионального подразделения по маркетингу региона Юг компании «Сингента» Валерием Вернигоровым, а также с посетителями стенда. Предлагаем вниманию читателей краткий обзор деятельности «Сингенты» в регионе Юг в уходящем году, а также оценку ее работы постоянными партнерами.



Руководитель регионального подразделения по маркетингу региона Юг компании «Сингента» Валерий ВЕРНИГОРОВ:

- Рынок Юга России в последние годы динамично развивается, показывая рост в среднем на 25%. Уровень технологий, интенсификации выходит на новые рубежи. В хозяйствах увеличивается кратность обработок средствами защиты растений, на Юге она составляет 1,5. В нашем регионе каждое пятое поле обработано препаратами компании «Сингента». В этом году самыми востребованными препаратами были ЭЛЮМИС®, ГАРДО® ГОЛД, АМИСТАР® ЭКСТРА, АЛБО® СУПЕР, КАПТОРА®, ЛЮФОКС®, ПАЛЛАСТ™ 45, СЕЛЕСТ® МАКС. Если посмотреть детально, в 2017 году наши средства защиты растений были востребованы на всех культурах: озимые зерновые, сахарная свекла, подсолнечник, кукуруза. 2017-й оказался очень удачным для сахарной свеклы, где были зафиксированы рекордные продажи на территории Юга и очень амбициозный рост.

Компания «Сингента» является лидером по продажам подсолнечника, и в последние годы мы не только упрочили свои позиции, но и завоевываем новые сегменты рынка, такие как Clearfield® Plus, Экспресс™. Наши гибриды отличаются стабильно высокими урожаями и маслячностью. Широкая линейка позволяет подобрать нужный гибрид для любой зоны региона Юг.

В портфеле гибридов кукурузы у компании появились новые бренды и гибриды. Бренд АРТЕЗИАН™ с максимальной эффективностью использованием влаги. Под брендом ПАУЭРГРЕЙН™ – линейка интенсивных гибридов с максимальной влагоотдачей. Лидером продаж компании на Юге стал гибрид кукурузы СИ Феномен.

Новинки гибридов кукурузы и подсолнечника в этом году показали себя великолепно. Гибриды подсолнечника сегмента Clearfield® Plus СИ Бакарди КЛП и СИ Неостар КЛП в демоопытах по Югу

в среднем показали урожайность порядка 38 ц/га.

Новинки гибридов кукурузы, такие как СИ Феномен, СИ Фотон, СИ Чоринтос, СИ Фортаго, СИ Тэлиас, непременно были в тройке лидеров во всех демоопытах, в которых присутствовали. Гибриды с новой генетикой станут достойной заменой, проверенным продуктам компании.

В течение года на территории региона Юг проводилось очень большое количество мероприятий: как масштабные – Полевые города, так и локальные мероприятия в районах, зерновые планерки, вебинары, полевые встречи, полевые объезды и множество новых проектов, реализуемых в регионе. Мы постарались охватить максимальное количество производителей, уделить каждому внимание, ответить на интересующие вопросы и представить новые продукты компании.

Команда региона Юг компании «Сингента» – это коллектив профессионалов, преданных своему делу и движимых общей целью. Каждый сотрудник готов помочь в решении любой возникшей проблемы. Наши менеджеры проконсультируют по вопросам защиты растений, покупки семян, протравочных машин и опрыскивателей, помогут провести фитозащиту семян, почвы и многие другие сервисы.

Компания не стоит на месте и в следующем году готова представить рынку новые продукты. В портфеле семян появится гибрид кукурузы СИ Зефир (АРТЕЗИАН™) и гибрид подсолнечника Субаро НТС. В портфеле средств защиты растений появятся новый фунгицид против фузариоза колоса и инновационный продукт для обработки семян. Эти продукты помогут максимально защитить урожай, чтобы получить качественное зерно.

Все новинки продуктов компания представит на зерновых планерках и полевых мероприятиях. Следите за мероприятиями, обучающими семинарами, акциями компании «Сингента»!



Дорогие партнеры!

Мы хотели бы поздравить вас с наступающим Новым, 2018 годом. В новом году позвольте пожелать подъема и процветания вашему бизнесу, удачных сделок и самых выгодных контрактов! Пусть вас окружают только надежные партнеры, а работа приносит не только огромное состояние, а еще большую удовлетворенность и радость! Желаем вам не знать кризисов и неудач, всегда быть на волне и богатеть не по дням, а по часам! Пусть будут крепкими ваши семьи, в которых живут любовь, понимание и взаимное уважение!



Сотрудники компании «Сингента» на выставке «ЮГАГРО-2017»



Михаил МАГЕР, заведующий лабораторией защиты и вирусологии плодовых культур и винограда Научно-практического института садоводства, виноградарства и пищевых технологий Республики Молдова, д. с.-х. н.:

- В области защиты растений я работаю уже более 40 лет, испытывая препараты для защиты плодовых культур и винограда. Все продукты компании «Сингента» для этих культур я хорошо знаю, они, что называется, прошли через мои руки. За 40 лет научной работы пришлось изучить 480 новых действующих веществ ведущих химических компаний мира. Мы очень скрупулезно и ответственно относимся к испытаниям новых препаратов. Нередки случаи, когда по результатам опытов не допускаем какие-то продукты в производство, по каким-то рекомендуем увеличить либо уменьшить дозу применения, выявляем токсичность в смеси с другими препаратами на определенных культурах или сортах и т. д. В целом наша задача – предложить производству системные мероприятия по защите плодовых культур и винограда.

Компанию «Сингента» я знаю очень давно, когда она еще не носила это название. Могу сказать, что все эти годы качество ее препаратов неизменно на высоте. На рынке Молдовы они пользуются серьезным спросом и авторитетом аграриев.

Вообще в сельском хозяйстве нашей республики применяются лучшие средства защиты, которые предлагает мировой рынок. А для защиты плодовых и виноградников поставлена задача из огромного арсенала средств выбрать наиболее эффективные. Из 150 препаратов против плодовой и более 100 – против парши и мучнистой росы мы отобрали порядка 20 лучших и делаем на них ставку. Среди них, конечно, – продукты компании «Сингента».

рынке «Сингента» выигрывает за счет очень широкого спектра препаратов, многие из которых не имеют аналогов на рынке. Например, инсектофунгицидный протравитель для семян картофеля и озимой пшеницы СЕЛЕСТ® ТОП или фунгицид МАКСИМ®. Только в последние годы стали появляться аналоги этих препаратов, но работают они далеко не так, как оригинальные.



Рамиль ФАХРУТДИНОВ, учредитель ООО «Аккиреево», генеральный директор ООО «АгроТрейдСервис», Республика Татарстан:

- В нашем сельскохозяйственном кооперативе ООО «Аккиреево» более 6000 га, на которых мы выращиваем зерновые культуры. В этом году 1600 га засеяли подсолнечником, 400 га – ячменем, есть кормовые культуры, кукуруза, гречиха... Препараты «Сингенты» широко применяем на своих полях и, являясь дистрибьютором компании, реализуем аграриям. Также популярностью в республике пользуются семена «Сингенты». В частности, раннеспелый гибрид подсолнечника НК Роки – чемпион среди ранних гибридов.

В целом хочу отметить, что на фоне других производителей на



Владимир БЖЕУМЫХОВ, профессор кафедры агрономии Кабардино-Балкарского государственного аграрного университета, д. с.-х. н.:

- Во время учебного процесса мы обязательно используем каталог, программы применения средств защиты растений и семян, разработанные компанией «Сингента». Так что наши студенты хорошо знают это имя и продукцию компании.

Помимо образовательной деятельности в нашем учебном заведении активно ведется научная исследовательская работа. В своих опытах мы обязательно используем «сингентовские» продукты. В основном это препараты для защиты садов и зерновых культур. Нужно отметить, что за последние 4–5 лет на территории Кабардино-Балкарской Республики заложены порядка 11 000 га садов по интенсивным технологиям, в системе защиты которых применяются только

СВЯЗАННЫЕ ОДНОЙ ЦЕЛЬЮ

качественные, эффективные препараты. Кроме того, в Кабардино-Балкарии широко возделывается кукуруза. Например, в нынешнем году площади под этой культурой составили 150 000 га. Учитывая, что в целом посевные площади республики составляют 280 000 га, это большая цифра.

Валовые сборы в последние годы радуют, превышая отметку 900 000 тонн зерна. Например, в 2016 году наши аграрии собрали 1 120 000 тонн зерна, не считая овощей открытого грунта, плодовых и ягодных культур. Чтобы выращивать такие урожаи, без продвинутой «химии» не обойтись. Среди широкого спектра применяемых нашими аграриями препаратов отечественных и зарубежных производителей продукция «Сингенты» занимает достойное место.



Олеся КОСТЕНКО, глава ЛПХ Костенко, Тимашевский район, Краснодарский край:

- У нас в аренде чуть более 5 га земли, на которых мы выращиваем сладкую кукурузу. Абсолютно весь процесс возделывания кукурузы построен на продукции компании «Сингента», с которой мы работаем более 12 лет. Покупаем в компании семена гибридов сладкой кукурузы ранних и поздних сроков созревания. Все семена качественные, с отличной всхожестью – до 94%, высокоурожайные – с гектара собираем порядка 45 тыс. початков весом от 300 до 400 г.

Все средства защиты, в том числе для листовых подкормок, покупаем тоже в «Сингенте». Специалисты компании предоставляют нам необходимую литературу с готовыми схемами использования препаратов, так что самим голову ломать не нужно. В «Сингенте» все отработано до мелочей, за что фермеры ценят и уважают эту компанию и ее представительства. Если же что-то непонятно или на поле возникла непредвиденная ситуация, сотрудники «Сингенты» в любое время дадут нужную консультацию. Работать с ними легко и приятно!



Ирина ГОЛОВКО, старший менеджер отдела закупок ТМЦ и услуг ООО «Русагро-Инвест»:

- Группа компаний «Русагро» – один из крупнейших вертикально-интегрированных агрохолдингов России. Одно из направлений деятельности группы – сельскохозяйственное. Общий земельный фонд компании составляет более 600 тыс. га. Компания занимается производством сахарной свеклы, ячменя, пшеницы, подсолнечника, сои. Основные активы ГК «Русагро» расположены в Белгородской, Орловской, Тамбовской, Свердловской, Воронежской, Самарской, Курской областях, а также в Приморском крае.

Я занимаюсь вопросами закупки средств защиты растений, поэтому на выставке «ЮАГРО» обязательно посетила стенд нашего партнера – компании «Сингента». Продукция этого производителя занимает в нашей линейке СЗР порядка 15% и представлена всеми группами препаратов: гербициды, фунгициды, инсектициды и т. д. Хозяйства холдинга применяют их достаточно давно и весьма успешно, поэтому на протяжении последних лет сегмент «сингентовской» продукции остается у нас стабильно большим.



Магомед ХАЛИЛОВ, директор ООО «ДагХимСервис», Республика Дагестан:

- Наша компания уже 10 лет занимается реализацией средств защиты растений и семян овощных культур: капусты, томатов, огурцов – для тепличного производства. Давно работающая на этом рынке, скажу, что в Дагестане нет ни одного фермера, который бы не знал продукцию «Сингенты». Это самая стабильно работающая компания не только в

России, но и во всем мире. В ассортименте «ДагХимСервис» продукция «Сингенты» составляет 70%!

Средства защиты растений «Сингенты» пользуются большой популярностью в нашей республике. Каждый фермер, посадив ту или иную культуру, знает, что для ее защиты лучше покупать «сингентовские» препараты, потому что они самые проверенные, надежные и выгодные по себестоимости обработок. Да, они недешевы, но в поле главное – эффект применения средств защиты, гарантия их качества.

В Дагестане хорошо развиты ягодное и овощное направления: виноград, арбузы, томаты, огурцы... Для защиты этих культур наши фермеры давно и успешно применяют всемирно известный препарат РИДОМИЛ® ГОЛД МЦ. Это комбинированный фунгицид для защиты картофеля, овощных культур и виноградной лозы с непревзойденным действием от целого комплекса болезней. Пользуются популярностью пиретроидный инсектицид для защиты сельскохозяйственных культур от комплекса вредителей КАРАТЭ® ЗЕОН, обладающий уникальной препаративной формой: водная суспензия, а также инсектициды с широким окном применения ВОЛИАМ® ФЛЕКСИ, ЛЮФОКС®.

Активно применяем биологическое удобрение последнего поколения, биостимулятор роста ИЗАБИОН®, который показывает превосходные результаты в стрессовых для культуры условиях. Особенно помог он этим летом, когда неделю у нас стояла аномальная жара – под 50 градусов. Посевы, обработанные ИЗАБИОН®, проявили высокую устойчивость, никто из фермеров не пострадал из-за потери урожая. Поэтому на следующий год многие сельхозпроизводители республики планируют включить ИЗАБИОН® в систему защиты озимых культур.



Николай ХАНТИМИРОВ, территориальный представитель ООО «Межрегионагрохим» по Волгоградской области:

- Компания «Межрегионагрохим» работает на рынке порядка 15 лет, оказывая сельхозпроизводителям региона различные услуги: продажу средств защиты

растений и минеральных удобрений, семян овощных и полевых культур, сельхозтехники и запасных частей; производство, переработку и реализацию сельхозпродукции; консультирование по выращиванию сельхозкультур. В сегменте СЗР у нас представлены все известные отечественные и мировые производители, в том числе компания «Сингента».

Что касается семян этого производителя, то они появились в нашем пакете не так давно. Дело в том, что у «Сингенты» долгое время не было гибридов подсолнечника, устойчивых к 7 расам заразихи, а Волгоградская область, как известно, держит печальное лидерство по этому вредному объекту. Пятирасовые гибриды нам давно не интересны, потому что они сразу же поражаются заразихой и получить более или менее нормальный урожай невозможно. Лидером среди продуктов «Сингенты» по сегодняшний день у нас является среднеспелый гибрид НК Неома для производственной системы Clearfield®. Этот гибрид характеризует высокий потенциал урожайности и масличности: до 50%. НК Неома пользуется заслуженной популярностью в крупных агрохолдингах, средних хозяйствах области, они с удовольствием его покупают.

Как специалист, отмечу, что сорта и гибриды всех культур имеют свойство генетически устаревать. НК Неома присутствует на рынке уже порядка 10 лет, свой уровень этот гибрид держит прочно, но постоянная интенсификация агротехнологий требует новых, более прогрессивных продуктов. Чтобы конкуренты не наступали на пятки, думаю, компании «Сингента» нужно усилить направление семирассовых и Clearfield®- гибридов подсолнечника.

Средства защиты растений этого производителя помогают решать многие проблемы на полях волгоградских аграриев, поэтому неизменно пользуются спросом. Прежде всего речь идет о гербицидах. В последние годы вырос интерес к фунгицидам. Любой агроном знает, что применение фунгицидов – самая затратная часть технологической защиты, поэтому еще несколько лет назад они не пользовались спросом. Сейчас ситуация в корне изменилась: появляется множество новых болезней, особенно на озимой пшенице. Тот же гелиминтоспориоз, на который раньше зачастую не обращали внимания, в последнее время представляет серьезную проблему, степень поражения им с каждым годом увеличивается. В таких условиях фунгицидная защита становится необходимостью. Фермеры с опытом знают, что использование фунгицидов может дать реальную прибавку урожайности, и охотно покупают препараты «Сингенты». Остальных пока приходится убеждать, но это дело времени.



Вадим ТАМАХИН, начальник управления по производственно-технологической деятельности ФГБНУ ВНИИМК:

- Всероссийский научно-исследовательский институт масличных культур им. В. С. Пустовойта – ведущий НИИ Российской Федерации в области селекции и семеноводства масличных и эфиромасличных культур. Для научно-исследовательской работы ученых институт располагает почти 20 000 га пашни. На них выращиваются масличные культуры прежде всего селекции и семеноводства самого ВНИИМК. Это масличный и кондитерский подсолнечник, лен, соя, горчица, озимый и яровой рапс и др. Для севооборота выращиваются и другие культуры: озимая пшеница, кукуруза и т. д.

С компанией «Сингента» и ее дистрибьюторами наш институт связывает давние прочные отношения. «Сингентовские» продукты отличает высокое качество, поэтому они составляют большую долю в наших схемах защиты. Это и протравители, и гербициды, и почвенные фунгициды... Среди них доведовый гербицид ГАРДО® ГОЛД, который очень качественно защищает подсолнечник от самых разных видов сорных растений; десиканты для подсолнечника, рапса, овощных и технических культур РЕГЛОН® СУПЕР и РЕГЛОН® ЭИР; пиретроидный инсектицид для защиты сельхозкультур от целого комплекса вредителей КАРАТЭ® ЗЕОН; протравители семян против комплекса почвообитающих и поверхностных вредителей всходов, а также грибных болезней КРУЙЗЕР®, АПРОН® XL, МАКСИМ®, МАКСИМ® ФОРТЕ; гербициды против широкого спектра сорняков ДЕРБИ™ 175, ЛАНЦЕЛОТ™ 450, АКСИАЛ® и многие другие. Мы отмечаем очень высокую эффективность препаратов «Сингенты» – выше 90%, они прекрасно зарекомендовали себя в наших опытах.

На выставке «ЮАГРО» посещение стенда «Сингенты» входило в число наших обязательных мероприятий: интересуют новинки семян и средств защиты растений, которые можно ожидать в следующем году.

Материалы подготовила
М. СКОРИК
Фото М. СКОРИК
и С. ДРУЖИНОВА

Узнайте больше о продукции по телефонам:

- горячей линии агрономической поддержки 8 800 200-82-82,
- подразделения компании «Сингента» в г. Краснодаре (861) 210-09-83,
- а также на сайте www.syngenta.ru

syngenta®

«ЕВРОХИМ»: СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ИНИЦИАТИВЫ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

МИНЕРАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ

Минерально-химическая компания «ЕвроХим», крупнейший в России производитель минеральных удобрений, в рамках Международной сельскохозяйственной выставки «ЮГАГРО»-2017 провела два семинара, посвященных современным технологиям питания растений и биологизации земледелия.

Семинары были рассчитаны на специалистов агробизнеса – агрономов, технологов, руководителей предприятий – и собрали в своих аудиториях многочисленных участников из разных регионов страны: Курской, Воронежской, Орловской, Ростовской областей, Краснодарского, Ставропольского и Алтайского краев, Сибири и других регионов. Программа, рассчитанная на два дня, оказалась очень насыщенной и интересной.

День первый

«Технологии повышения эффективности минерального питания сельскохозяйственных культур от компании «ЕвроХим» - так назывался семинар первого дня, посвященный вопросам практического применения 4R-стратегии с использованием препаратов Agrinos Стернифаг и фосфогипса. Стратегия 4R, разработанная институтом IPNI, подразумевает соблюдение 4 правил применения удобрений: выбор оптимальных форм, доз, сроков и способов их внесения для конкретной системы земледелия, и тесно увязана с целями устойчивого развития сельского хозяйства.

По мнению специалистов «ЕвроХим», применение стратегии 4R помогает сократить непродуктивные потери питательных веществ, сохранить плодородие земель и снизить негативное экологическое влияние. Этот подход учитывает все - экономические, социальные и природоохранные - аспекты регулирования питания растений и является основным элементом устойчивого сельского хозяйства.

Эффективность 4R-стратегии

Вступительный доклад о практическом применении 4R-стратегии сделал руководитель направления продаж специальных продуктов компании «ЕвроХим» Антон Андреев. Он привел факты, свидетельствующие о том, что площадь засоленных земель в России сегодня составляет порядка 35 - 40 млн. га, или около 20% площади всех сельхозугодий. Площадь пахотных засоленных земель – 10 млн. га.

«Излечить» их можно с помощью инновационных препаратов «ЕвроХим» с учетом стратегии 4R. По словам Антона Андреева, компания расширяет линейку продукции, увеличивает сами объемы, планируя поставлять в Россию в совокупности более полумиллиона тонн.

Стимулятор прибыли Agrinos

Одной из инноваций станет микробиологический препарат Agrinos. В 2016 году компания «ЕвроХим» провела испытания двух новых продуктов: жидких препаратов марки Agrinos (Crenel) 1 и 2.

Agrinos (Crenel) 1 представляет собой консорциум естественных почвенных микроорганизмов. Препарат вносится в почву перед посевом культуры. Уникальная формула Agrinos (Crenel) 1 создает полный и высокопродуктивный микробный пенез, метаболиты которого способствуют увеличению доступности питательных элементов почвы и удобрений, повышают эффективность корневого питания растений и улучшают плодородие почвы. При его использовании снижается водный стресс у растений, а также повышается устойчивость к заболеваниям и патогенам.

Agrinos (Crenel) 2 – это смесь аминокислот и питательного раствора. Препарат предназначен

для некорневых подкормок по вегетации с ранних стадий развития растений до репродуктивного периода. Он увеличивает активность путей поступления метаболитов в растения, содержит свободные L-аминокислоты, углерод, важные минеральные элементы, хитозан и глюкозамин, а также выступает в качестве источника легкодоступного азота. Обработка посевов стимулирует фотосинтетическую деятельность, усиливает репродуктивный рост и развитие, улучшает опыление. Обработку этим препаратом можно совмещать с листовой азотной подкормкой КАС и в баковой смеси с ХСЗР, микроэлементами, стимуляторами роста.

Проведенные опыты показали, что работа с почвенной микрофлорой дает потрясающие результаты. На кукурузе, яровом ячмене и картофеле применение препаратов Agrinos (Crenel) 1 и 2 обеспечивало прибавку урожая от 20% до 64%, способствуя более полному раскрытию потенциала растений.

Опыты на кукурузе давали прирост сбора зерна на 21 - 33 ц/га, увеличение количества початков на 9,2 - 12,8 тыс. шт/га (14 - 19%), массы одного початка – на 17,3 - 40,1 г (15 - 35%), массы зерна с одного початка – на 18,6 - 30 г (19 - 31%) и массы 1000 зерен – на 5,3 - 12,3 г (2 - 5%). Оптимальной с точки зрения агрономической и экономической эффективности была признана схема с внесением NPK (3,1 ц/га) + Agrinos (Crenel) 1 (1,25 л/га) + Agrinos (Crenel) 2 (1,25 л/га) + КАС (1,6 ц/га). Валовая прибыль составила 48 587 руб/га при рентабельности производства 172%.

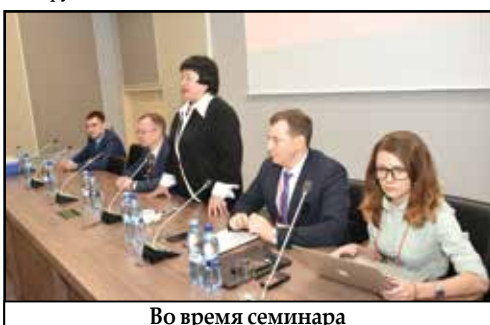
В то же время на яровом ячмене было отмечено увеличение длины колоса на 0,5 - 1,3 см, зерен в колосе – на 1,5 - 2 шт., а также веса зерна с колоса. У картофеля помимо общего увеличения урожайности повышался выход товарной фракции, а также содержание питательно-ценных компонентов и витамина С в клубнях.

Стернифаг – элемент биологизации земледелия

Так называлось следующее выступление специалиста «ЕвроХим», который посвятил его еще одному эксклюзивному микробиологическому препарату - Стернифаг. Бактерии, входящие в его состав, как и в случае с Agrinos (Crenel) 1 и 2, улучшают микрофлору почвы, активируют питательные вещества, повышают устойчивость растений к абиотическим стрессам.

Стернифаг, разработанный на основе гриба *Trichoderma harzianum*, способствует ускорению разложения пожнивных остатков до 1 - 3 месяцев, обладает фитозащитными и ростостимулирующими свойствами, что положительно влияет на урожайность и качество последующей культуры севооборота.

Данные опытов 2014 - 2015 годов на озимой пшенице в Курской области, в ЦЧ МИС, подтвердили, что Стернифаг способствует более полному и быстрому разложению стерни – до 97,3%. Опыт на озимой пшенице в Краснодарском крае в содружестве с ВНИИБЗР в 2015 году выявил, что применение Стернифага с аммиачной селитрой повышает урожайность озимой пшеницы на 2,5 ц/га, или 2500 руб/га, по сравнению с традиционной схемой хозяйства. Дополнительные затраты – 600 руб/га. Опыты на озимой пшенице, заложенные в Воронежской области в 2016 году на полях ООО «Черкизово – Растениеводство», показали, что применение Стернифага совместно с Витапланом повышает урожайность озимой пшеницы на 2,6 ц/га, или 2600 руб/га. Дополнительные затраты составили 1240 руб/га.



Во время семинара



Команда специалистов компании «ЕвроХим» на выставке «ЮГАГРО»-2017

Фосфогипс – продукт универсальный

Очень перспективным для проведения мелиорации засоленных земель является фосфогипс нейтрализованный (ФГ) – побочный продукт производства фосфорной кислоты. Ему было посвящено выступление очередного докладчика.

Известно, что применение фосфогипса улучшает физико-химические свойства, водно-воздушный и пищевой режимы почв (увеличивается содержание P₂O₅, S, Si, Ca и ряда микроэлементов – В, Мо, Cu, Zn, Co, Mn), увеличивает водопрочность почвенных агрегатов. Фосфогипс способствует длительному удержанию влаги, увеличивает влажность почвы на 5 - 7%. Применение фосфогипса благоприятствует ее биологической активности: повышается количество микроорганизмов, использующих органические формы азота, на 9 - 11% и ассимилирующих минеральный азот на 7 - 9%, интенсивнее идет разложение органического вещества. Эффект от применения фосфогипса сохраняется до семи лет.

В 2017 году «ЕвроХим» поставил опыт, целью которого были введение в использование целинных земель с неблагоприятными свойствами pH 7,8 и оценка эффективности применения фосфогипса на яровом ячмене, в ООО «Аграрник» Ставропольского края. В результате внесения фосфогипса 20 т/га под основную обработку почвы и припосевное внесение NPK 16-16-16 80 кг/га + ИззиСтарт – 18 кг/га обеспечили наибольшую продуктивность культуры – 37,4 ц/га. Это оказались наилучшие совокупные показатели структуры урожая с сохранностью растений в опыте 244 шт/м, высокой продуктивной кустистостью и массой зерна с одного колоса.

День второй

Следующее направление, крайне эффективное в рамках 4R-стратегии, – водорастворимые удобрения. Им был посвящен второй день семинарских слушаний. «Уже в декабре этого года в Краснодарском крае будет запущен завод по производству таких препаратов», – заявил руководитель направления продаж спецпродуктов Антон Андреев.

Идеальное дополнение к основному питанию

Водорастворимые удобрения служат идеальным дополнением к основному питанию культур. К их производству «ЕвроХим» подходит с особой тщательностью, используя высококачественное сырьё, строго следуя уникальной технологии изготовления. Удобрения отличаются от стандартных очень низким содержанием нерастворимого осадка – менее 0,01%. В то же время в них содержится минимально возможное количество хлора (Cl⁻). Они прекрасно подходят для капельного полива, фертигации и проведения внекорневых подкормок через опрыскиватели. Особенно эффективны при неблагоприятных условиях корневого питания полевых культур, а также незаменимы для тепличных хозяйств.

«ЕвроХим» предлагает аграриям широкий спектр водорастворимых удобрений, таких как моноаммонийфосфат, монокалийфосфат, сульфат калия, сульфат магния и др. В планах компании на 2017 -

2018 годы – выведение на рынок ряда комплексных ВРУ, порядка 10 марок, а также нескольких микроэлементных комплексных и монопродуктов.

Азот не будет потерян

Такой вывод можно было сделать из выступления, посвященного технологиям применения и результатам испытаний ингибитора уреазы UTEC[®] и нитрификации UTEC[®] EL. ENTEC[®] и UTEC[®] – это высокотехнологичные ингибиторы, разработка которых требует вложения немалых сил и средств. Использование карбамида совместно с ингибиторами и без них оправдывается уже в течение первых 8 суток. Разница в потерях азота может составлять до 30%. Это прекрасный азотный баланс, а также сокращение производства закиси азота и уменьшение парникового эффекта.

Традиционно «ЕвроХим» уделяет пристальное внимание сокращению потерь азота и из стандартных азотсодержащих марок удобрений, таких как комплексные NPK-удобрения и простые удобрения, например аммиачная селитра. Испытания показывают, что снижение потерь азота из аммиачной селитры, обработанной ингибитором, в сравнении с необработанной составляет 7% за первые 7 суток и 15% за 22 суток. Снижая потери азота, компания снижает негативное воздействие на окружающую среду.

Микропомощник большого урожая

В партнерстве с компанией «СМРО» «ЕвроХим» предлагает своим клиентам специально разработанную формулу удобрения, содержащую доступный фосфор и микроэлементы, Easy Start TE-max. Его использование помогает растениям сформировать достаточно сильную корневую систему и надземную биомассу. В отличие от большинства гранулированных продуктов микрогранулы Easy Start гораздо меньшего размера: 0,5 - 1,4 мм против 2 - 4 мм, а дозы их внесения не превышают 30 кг/га. Маленький размер микрогранул ориентирован на более равномерное распределение удобрения при посеве с расположением в непосредственной близости к семенам. Многочисленные опыты с продуктом показали, что даже во время засухи на полях, где использовался Easy Start, растения смогли сформировать урожай, весьма достойный по меркам региона.

По традиции оба семинарских дня завершались веселыми познавательными викторинами с полезными призами, оказавшимися прекрасными подарками к Новому году. Компания «ЕвроХим» поздравляет с приближающимися праздниками всех своих клиентов и партнеров и желает увеличения прибыли и сокращения издержек в новом, 2018 году!

А мы приглашаем читателей следить за публикациями о новых продуктах «ЕвроХим» в нашей газете: сегодняшний обзор можно считать кратким вводным курсом в богатый каталог крупнейшего в России производителя минеральных удобрений.

С. СОНИНА
Фото С. ДРУЖИНОВА

ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ



СОЛГАРД® – ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ КОНТРОЛЬ ЗАРАЗИХИ ДЛЯ КАЖДОГО ПОЛЯ



Заразиха – угроза для подсолнечника

Заразиха (*Orobanche cunana* Wallr.) – растение-паразит, которое не имеет хлорофилла, не способно к фотосинтезу и живет за счет готовых питательных веществ растения-хозяина. Существуют различные расы заразихи, поражающие подсолнечник. Процесс развития новых рас происходит в природе постоянно, а периоды между возникновением новых рас сокращаются.

На сегодняшний день Ростовская и Волгоградская области являются зонами наиболее сильного распространения заразихи на территории Российской Федерации.

Диагностика

- Компания «Сингента» предлагает индивидуальное решение для каждого поля для предупреждения возникновения заразихи и эффективной борьбы с этим растением-паразитом.
- Сельхозпроизводитель предоставляет сотруднику «Сингенты» ответы на основные вопросы, связанные с историей поля, для дальнейшего анализа мобильным приложением.
- Для эффективного решения проблемы сельхозпроизводителю рекомендуется максимально объективно отвечать на вопросы, связанные с историей поля.

Анализ

- Эксперт компании «Сингента» вносит данные об истории поля в мобильное приложение СОЛГАРД®. В его основе лежит уникальный алгоритм, позволяющий определить доминирующую расу заразихи в поле и предложить оптимальные

решения для профилактики и эффективного контроля растения-паразита.

- Рекомендации учитывают почвенно-климатические условия полей и степень зараженности региона в целом.
- Сельхозпроизводитель может выбрать метод борьбы с заразихой из предложенных вариантов.

Решение

- Генетическое решение - это гибриды с необходимым уровнем устойчивости и адаптированные для данного региона.
- Гербицидное решение - это гибриды для производственной системы Clearfield® с необходимым уровнем устойчивости, адаптированные для данного региона + КАПТОРА® (гербицид для подсолнечника Clearfield®).
- Агротехнические методы предупреждения и борьбы с заразихой. Сельхозпроизводитель получает рекомендации по электронной почте.



ГЕНЕТИЧЕСКИЙ КОНТРОЛЬ

Правильный выбор гибрида, соответствующего степени заражения определенного поля, позволяет эффективно контролировать заразиху и исключить эволюцию рас



ГЕРБИЦИДНЫЙ КОНТРОЛЬ

Использование гербицида КАПТОРА® обеспечивает контроль всех рас заразихи, однодольных и двудольных видов сорняков



РЕКОМЕНДАЦИИ ПО АГРОТЕХНОЛОГИИ

Позволяют предотвратить распространение заразихи и ограничить появление новых рас, уменьшить запасы семян заразихи в почве

Рис. 1. СОЛГАРД®: индивидуальный подход для каждого поля. Диагностика. Анализ. Решение

Рекомендации по агротехнологии и экспертное сопровождение

В случае возникновения проблем в поле, связанных с заразихой, несмотря на соблюдение всех рекомендаций, компания «Сингента» предоставляет услугу полевой диагностики. Эксперт компании «Сингента» проводит диагностику поля с целью выявления проблемы и предложения возможных вариантов ее решения.

Лабораторная диагностика

Лабораторная диагностика рас заразихи применяется в экстренных случаях по решению полевого эксперта компании «Сингента». Благодаря лабораторному тесту семян заразихи, которые созрели в текущем сезоне, становится возможным получить 100% достоверную идентификацию доминирующей расы в поле. И, исходя из этого, предложить максимально эффективные рекомендации по ее контролю.

Результаты применения СОЛГАРД®

Эффективный и долгосрочный контроль заразихи достигается с помощью индивидуального подхода к каждому полю. В случае ПАО «Рассвет» (Ростовская область, Песчанокопский район), а также СПК «Красный Путиловец» (Волгоградская область, Урюпинский район) были выбраны поля, которые имели различные уровни заражения заразихой в прошлый год возделывания подсолнечника. Также для анализа использовались исторические данные по применению культур-ловушек, устойчивости к заразихе возделываемых гибридов, наличию сильно зараженных полей рядом с текущим полем и т. д. Совместно с клиентом была выбрана индивидуальная для каждого поля технология контроля заразихи, которая позволила одновременно бороться с растением-паразитом, а также получить достойный результат.

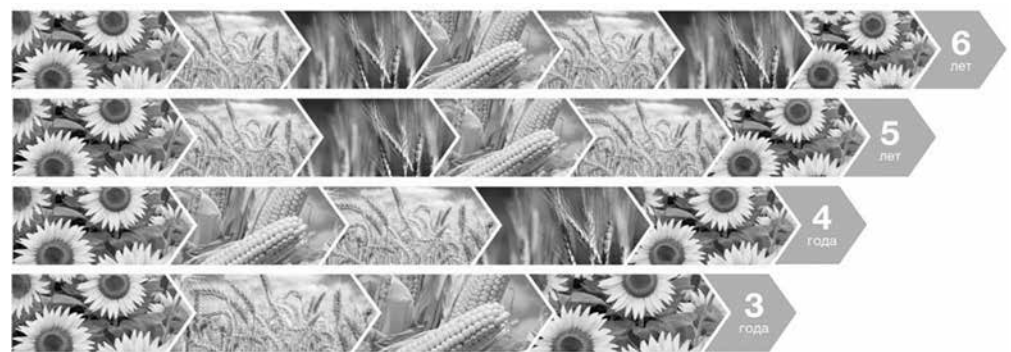


Рис. 2. Внедрение в севооборот культур-ловушек – эффективный способ борьбы с заразихой ПАО «Рассвет», Ростовская область, Песчанокопский район

| Поле | Предыдущий уровень заражения | | Выбранная технология контроля | Выбранный гибрид | Урожайность, ц/га | Текущий уровень заражения |
|------|------------------------------|----|-------------------------------|------------------|-------------------|---------------------------|
| № 1 | Уровень 4 (очень высокий) | => | Clearfield | НК Неома | 35,8 | Уровень 1 (низкий) |
| № 2 | Уровень 2 (средний) | => | Генетический контроль | СИ Купава | 40,8 | Уровень 1 (низкий) |
| № 3 | Уровень 1 (низкий) | => | Генетический контроль | Сумико | 30,1 | Уровень 1 (низкий) |

СПК «Красный Путиловец», Волгоградская область, Урюпинский район

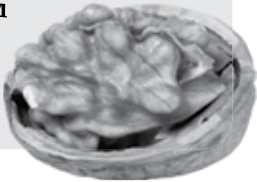
| Поле | Предыдущий уровень заражения | | Выбранная технология контроля | Выбранный гибрид | Урожайность, ц/га | Текущий уровень заражения |
|------|------------------------------|----|-------------------------------|------------------|-------------------|---------------------------|
| № 1 | Уровень 3 (высокий) | => | Clearfield | НК Неома | 23,7 | Уровень 0 (отсутствует) |
| № 2 | Уровень 2 (средний) | => | Генетический контроль | СИ Купава | 21,5 | Уровень 1 (низкий) |
| № 3 | Уровень 1 (низкий) | => | Генетический контроль | НК Конди | 21,7 | Уровень 1 (низкий) |

СОЛГАРД® – это индивидуальное решение для каждого поля, обеспечивающее эффективный контроль заразихи, а также получение максимального урожая.



САДОВОДСТВО

Обширные ореховые леса с доисторических времен произрастали в Китае, Средней Азии, Афганистане, Иране и Закавказье. Позже орех появился в Греции и Европе, и в зависимости от того, откуда он пришел в Киевскую Русь, так его и зовут в различных краях.



В Карпатах он называется валашским – туда его привезли из Валахии, местности между Румынией, Молдавией и Болгарией. Но и те, кто ездил из варяг в греки, возвращались обратно со всякими диковинками в багаже; везли не только ткани, драгоценные камни, украшения и булат, но также экзотические плоды, саженцы, семена и, конечно, орехи. Поэтому на протяжении всего торгового пути орех называли грецким, под этим же именем он распространился по России.

С тех времен на всей территории произрастания грецкого ореха велся отбор лучших форм, которые позже стали сортами. Сейчас его массово выращивают в США, Турции, Китае, Франции, Италии и других странах. В последние годы по специальной программе идет массовая закладка садов в Молдавии и на Украине. В Крыму основное количество деревьев этой культуры по-прежнему находится на приусадебных участках и в лесополосах. Недавно начали появляться промышленные посадки, и, мы надеемся, в ближайшее время их площади будут увеличиваться.



Взрослое дерево грецкого ореха

Дерево грецкого ореха возносит могучую раскидистую крону на высоту двадцати-тридцати метров. Живет оно до тысячи лет; плодоносить начинает с десятого-двенадцатого года, но наибольшие урожаи приносит в возрасте от ста до двухсот лет. Строго говоря, плоды у него – костянки, как абрикос или вишня, однако несъедобный околоплодник при созревании растрескивается и отмирает. Косточку, которая при этом из него вываливается, мы называем орехом. Само растение в садоводстве относят к орехоплодным культурам.

Пищевые достоинства грецкого ореха исключительны. Ядро содержит 50 - 75% масла, до 16% углеводов, 17 - 20% белков, около 5 мг% витамина С, что в восемь раз больше, чем в черной смородине, и в пятьдесят – чем в цитрусовых, 0,3 мг% витамина В1, а также витамины А, В2 и множество других. Калорийность его в семь раз выше, чем говядины. Ореховое «молочко»,



ИЗ ВАРЯГ В ГРЕКИ: ГРЕЦКИЙ ОРЕХ

приготовленное из растертых ядер с водой, на Кавказе издавна применяли для вскармливания младенцев, оставшихся без материнского молока или отнятых от груди. В Древней Греции врачи усиленно рекомендовали орехи кормящим матерям – в них есть все необходимое для нормального роста ребенка.

Орехи нужно есть всем, но особенно пожилым людям: богатое не насыщенными жирными кислотами ореховое масло очень полезно при атеросклерозе и проблемах с кишечником. Нуждаются в грецких орехах выздоравливающие после тяжелых болезней и операций и те, кто подвергается большим физическим нагрузкам. Не зря ведь в давние времена орехи непременно входили в рацион воинов-кочевников, погонщиков караванов и путников в дальней дороге.

Употребляя орехи вместо мяса, мы освобождаем поджелудочную железу от большой работы по расщеплению животных белков, что значительно улучшает самочувствие при выходе больных из обострения сахарного диабета. Масло грецкого ореха богато линолевой кислотой, снижающей содержание холестерина в крови, поэтому постоянное употребление ядер – самый простой способ устранения угрозы сердечных заболеваний.

Присутствие грецких орехов в повседневном рационе одинаково полезно и необходимо как взрослым, так и детям, и самый простой способ иметь их неиссякаемый источник – посадить в своем саду. Сейчас на нашем участке деревьев больше десятка, но они не требуют много места: мы наконец-то нашли слаборослый сорт. Много лет сажали обыкновенные орехи, привезенные из разных мест. Все они вырастали огромными, занимали площадь в полторы-две сотки каждый, плоды приносили не всегда качественные, часто «скупые», да и плодоносить начинали, как уже говорилось, не раньше десятилетнего возраста. Привитая культура тоже не дает нужного эффекта: сама прививка очень сложная, приживается плохо, деревья вырастают такими же огромными и в плодоношение вступают в те же сроки.

Десятилетия ушли на поиски подходящего варианта, но все же удача нам улыбнулась. Нашелся сорт Идеал – слаборослый, скороплодный, зимостойкий орех с боковым плодоношением.

Орехи крупные, округло-овальные, скорлупа светлая, желтовато-коричневая, довольно тонкая, без особых усилий разламывается пальцами. Ядро вынимается легко, оно вкусное, сладкое, маслянистое. Первые плоды появляются через год после посадки, взрослые деревья не выше пяти метров. Цветочные почки закладывает не только на верхушке побега, как обычный орех, но и по всему однолетнему приросту, так что при подмерзании верхушечной или нескольких боковых почек Идеал нисколько не теряет в урожае в отличие от высокорослых сортов. Вдобавок устойчив к вредителям, болезням, засухе и солнечным ожогам.

Появление такого грецкого ореха не только открывает новые возможности его промышленного возделывания, но и позволяет сажать его

на приусадебных и дачных участках. Участки сегодня небольшие, и обычный орех занимает их практически все. Дерево Идеала не больше вишни или груши. Теперь располагать эту культуру можно в ряду со всеми остальными, не выделяя отдельного места, и, главное, уже через год получать полезные и вкусные орехи. Как сказал сосед, увидев двухлетнее дерево с плодами: «Первый раз вижу такое чудо: чтобы сорвать орех, нужно наклониться, а не подпрыгнуть».

Так что сажайте грецкие орехи – и живите долго!

Владимир и Нина ВОЛКОВЫ
(www.pitomnik.crimea.ua
www.pitomnikcrimea.ru)

НУТ - ВАЖНАЯ ЗЕРНОБОБОВАЯ КУЛЬТУРА

СЕМЕНОВОДСТВО

На Краснокутской селекционной станции работа по выведению сортов нута ведется с 1931 года. Здесь созданы сорта Краснокутский 195, Юбилейный, Краснокутский 28, Краснокутский 36, Краснокутский 123, Заволжский, Золотой юбилей и Вектор. Они отличаются штамбовой формой куста высотой 45 - 75 см, высоким прикреплением нижних бобов – 22 - 25 см, что позволяет проводить уборку обычными зерновыми комбайнами. По биологии развития сорта нута среднеспелые. Их вегетационный период - 65 - 90 дней. Обладают высокой засухоустойчивостью.

Сорт нута Краснокутский 195 многие годы был стандартом в Ростовской области, с которым сравнивали по урожайности все новые сорта. В 2011 г. по результатам государственных испытаний в Ростовской области был районирован сорт Вектор. За все годы испытаний он был лучшим сортом в Северо-Кавказском регионе. В засушливом 2010 г. на Азовском сортоучастке Ростовской области сорт Вектор



при урожайности 31,5 ц/га превысил стандарт на 2,5 ц/га, на Целинском сортоучастке он дал 23,1 ц/га, превысив стандарт на 3,7 ц/га. На Ставропольской сортоиспытательной станции урожайность нового сорта составила 29,9 ц/га, или на 2 ц/га выше стандарта.

Сорт Вектор относится к скороспелым формам, вегетационный период 77 - 81 день, созревает на 3 - 4 дня раньше стандарта. Устойчив к засухе, полеганию и осыпанию, форма семян от округлой до угловатой, окраска желто-розовая, поверхность морщинистая. В сравнении с другими сортами станции новый сорт Вектор отличается более крупным зерном, масса 1000 семян составляет 280 - 320 г, высокое содержание белка – до 28%. Зерно нута Вектор пользуется большим спросом на внешнем рынке, и цена на него выше, чем на другие сорта. Выращивание нового сорта нута экономически выгодно. В настоящее время семена сорта Вектор первой репродукции имеются в ООО «СПК Партнер-Агро», которое заключило с ФГБНУ «Краснокутская СОС НИИСХ Юго-Востока» неисключительный лицензионный договор на их размножение.

ООО «СПК Партнер-Агро»:

347510, Ростовская обл., Орловский р-н, пос. Орловский, ул. Шолохова, 163
По вопросам приобретения обращаться по телефону 8 (928) 770 37 35



Промышленный сад

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

В Международной сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО» компания «Гарант Оптима» участвует с первых лет своего существования, а в следующем, 2018 году фирме исполняется 10 лет.

- Юбилей компании — это время подведения итогов, оценки пройденного пути и определения планов на будущее. Можно сказать, это своеобразный «момент истины», когда становится ясно, что успели сделать, а что еще только предстоит, - делится генеральный директор фирмы Арина Краевская. - Выросли объемы продаж, расширился территориальный охват, значительно пополнился ассортимент продукции.

В 2017 году компания «Гарант Оптима» получила почетное звание «Бизнес года в сфере услуг» по результатам ежегодного рейтинга в области предпринимательской деятельности, социальной репутации и качества управленческих решений «Национальный бизнес-лидер - 2017».

«Гарант Оптима» осуществляет поставки на российский рынок современных высокоэффективных средств защиты растений, семян высокопродуктивных гибридов подсолнечника и кукурузы, а также удобрений для листовой подкормки зерновых, зернобобовых, овощных и плодовых культур, сахарной свеклы, подсолнечника, рапса, картофеля. Для всех основных культур, возделываемых в России, специалистами компании разработаны схемы защиты.

Основная часть препаратов «Гарант Оптима» производится в Венгрии компанией «Берлуга Кфт», а следовательно, к ним применимы все европейские стандарты. Для производства средств защиты растений разработана рецептура итальянскими специалистами фирм «Lamberti» и «Rhodia» совместно с химиками самой «Берлуги» с использованием действующих веществ этих же компаний.

Урожайная защита

Локомотивом в общем объеме продаж 2017 года стала группа фунгицидов: неблагоприятные погодные условия, по выражению Краевской, «сыграли на руку», но и в целом продажи радуют финансовыми показателями буквально по всем группам средств защиты.

В линейке фунгицидов препаратов всего пять, но они полностью закрывают зерновую группу, есть препараты для защиты картофеля и сахарной свеклы. Есть собственные опытные данные, а также мировой опыт применения предлагаемых фунгицидов для садов и виноградников, но это пока в перспективе.

Всего же предлагаемых компанией пестицидов уже более пятидесяти. Среди них препараты, предназначенные для сахарной свеклы, озимой и яровой пшеницы, большая линейка для кукурузы: Милена (никосульфурон, 40 г/л), Тезис (римсульфурон, 500 г/кг, тифенсульфурон-метил, 250 г/кг), Риманол (римсульфурон, 250 г/кг), Ламбада (2,4-Д этилгексилловый эфир, 300 г/л, флорасулам, 6,25 г/л). Сахарная свекла снабжена полным пакетом препаратов-бетанолов прекрасного качества и отлично работающих. Есть противозлаковые гербициды для широколиственных культур: подсолнечника, сои, сахарной свеклы. Это Лемур (квизалофоп-П-тефурил, 40 г/л) и Сокол (галооксифоп-Р-метил, 104 г/л).

Совсем недавно появился новый системный гербицид почвенного действия для борьбы с однолетними злаковыми и двудольными сорняками на посевах подсолнечника и кукурузы КИБОРГ (С-метолахлор, 312 г/л, тербутилазин, 187,5 г/л).

Для технологии «Чистое поле» компания «Гарант Оптима» предлагает использовать на посевах подсолнечника, засоренных двудольными сорняками, в том числе многолетними (включая осот), препарат Евро-Ленд (имазамокс, 33 г/л, имазапир, 15 г/л). Продается он в течение пяти лет и имеет прекрасные отзывы клиентов, зарекомендовал себя во всех регионах страны и пользуется немалым спросом.

При этом ощутимо дешевле, чем у конкурентов! Для технологии «Сумо» предназначен препарат на основе трибенурон-метила, 750 г/кг, Прометей, который активно расходуется в регионах, где поля подсолнечника сильно засорены осотом и другими широколиственными многолетними двудольными сорняками.

Исчерпывающий набор одно- и двухкомпонентных инсектицидов у «Гарант Оптима» закрывает все зерновые и технические культуры.

- В группе протравителей семенного материала в компании реализуются пять препаратов, но в течение двух лет планируем усилить это направление, - продолжает разговор главный агроном по защите растений Юрий Коломыцев. - Увеличить планируем и линейку фунгицидов, ориентируясь на самые последние разработки. Они смогут решить такую наболевшую проблему, как ложная мучнистая роса и фузариоз колоса, который в последнее время преобладает не только в южных регионах, но и в Центральном Черноземье и Поволжье. На сегодняшний день не все существующие на российском рынке фунгициды эффективно работают по этому заболеванию. В будущем мы сможем предложить препарат, который будет хорошо защищать подсолнечник от ложной

И вот опять конкурентное преимущество: «Гарант Оптима» обладает тремя различными технологиями возделывания подсолнечника. Прежде всего классической, по которой высевается гибрид, позволяющий работать по нему только противозлаковыми гербицидами. Это гибриды НС Х 6011, НС Х 6013, НС Фантазия. И двумя другими, где используются специализированные гибриды, позволяющие бороться с двудольными сорняками в посевах.

В технологии «Сумо» применяется гибрид, позволяющий работать по нему специальным гербицидом, не влияющим на культуру, но губящим действующим на сорняки. Это три

проводят в компании семинары и обучающие программы. Их цель — определение уровня подготовки и повышение профессиональной компетенции каждого регионального представителя ООО «Гарант Оптима» в агрономии. Специалисты компании проводят также консультационные агрономические семинары для существующих партнеров и потенциальных будущих клиентов.

Основными территориями продаж «Гарант Оптима» являются юг России — Краснодарский и Ставропольский края, Ростовская и Волгоградская области, Крым, Поволжье — Самарская и Саратовская области, Цен-

коллективных и фермерских хозяйств к сотрудничеству в наступающем сельскохозяйственном сезоне, который начинается уже в декабре — с продаж семенного материала и всех групп агрохимикатов.

Положительный имидж

- За годы работы наша компания получила положительный имидж поставщика качественных продуктов и широкую известность в кругах сельхозпроизводителей, — отмечает генеральный директор «Гарант Оптима». - Мы регулярно публикуемся в



«Гарант Оптима»

10 ЛЕТ С ЗАБОТОЙ О ВАШЕМ УРОЖАЕ

мучнистой росы, альтернариоза, фомопсиса, а также серой и белой гнили, а зерновые - от фузариоза колоса.

Также «Гарант Оптима» планирует представить два гербицида, один из которых будет трехкомпонентным на основе трибенурон-метила и флорасулама, эффективно работать по основным двудольным сорнякам на посевах зерновых культур.

То, чего нет у конкурентов

- В настоящее время у нас идет интенсивная работа по регистрации новых уникальных препаратов, которых нет в линейках наших основных конкурентов, - продолжает Арина Краевская. - В 2017 году у нас появилась собственная линейка микроудобрений под торговой маркой «Нертус». В нынешнем году мы заложили хорошую основу для ее оптовой продажи, давали попробовать нашим основным дистрибьюторам, крупным партнерам — холдингам, которые в итоге остались довольны результатами работы этих микроудобрений.

Новая линейка препаратов Нертус на данный момент представлена следующими: Нертус Старт, которым обрабатывают семена, Нертус Фотосинтез, универсальный по листу для всех культур, и самые популярные, уже показавшие себя лидерами спроса Нертус Бор и Нертус Цинк.

Агроном по микроудобрениям Александр Смелый считает, что все основные культуры компания этой линейкой закрывает. «Хочу подчеркнуть, - говорит Смелый, - что наши препараты отличаются наличием хелатирующего вещества, которое смягчает воду, связывая соли кальция и магния». Смелый также отмечает выгодное конкурентное преимущество препаратов «Гарант Оптима»: повышенное содержание элементов питания, что значительно увеличивает их эффективность.

Наши семена — наша сила

За направление «семеноводство» в компании отвечает агроном Константин Чернявский. «Мы являемся официальным представителем сербского Института полеводства и овощеводства в г. Нови Сад, - рассказывает Чернявский. - Все лучшие новинки, которые регистрируются сербами, производим мы. Сегодня это достаточно обширная линейка подсолнечника и чуть уже — кукурузы. Регистрируем сою, горох, вику, люцерну. Имеется в нашем портфеле предложений и соя белгородской селекции».

гибрида масличного подсолнечника: НС Х 6006, проверенный и известный, и два новых, недавно зарегистрированных и уже отлично себя зарекомендовавших, — НС Х 496 и НС Х 498, с потенциалом до 50 ц/га.

Для технологии «Чистое поле» (использование послевсходовых гербицидов системного действия Евро-Ланг или Евро-Ленд и специальных гибридов подсолнечника, устойчивых к имидазолинонам) предназначены гибриды Римисол и НС Х 6009 - стабильные, проверенные временем, с индивидуальными особенностями: Римисол более ранний, НС Х 6009 - более поздний, но очень стабильный в различных агроклиматических условиях.

Компания также предлагает два гибрида кукурузы: НС 2012, НС 3033, с высокой урожайностью и пластичностью к различным условиям выращивания.

«Не останавливаться в селекционной работе!» — эти слова можно считать управленческим кредо фирмы. Селекционеры компании трудятся с учетом всех пожеланий клиентов — сельхозпроизводителей, работающих в самых разных регионах страны, в разных почвенно-климатических условиях.

Оригинатором семян, представленных компанией «Гарант Оптима», является Институт полеводства и овощеводства г. Нови Сад, Сербия. Интерес к ним оправданно велик: по словам Краевской, рост продаж в этой продуктовой группе составил в нынешнем году более 50 процентов. Краевская с гордостью говорит, что весь выращенный урожай уже распределен и зарезервирован основными покупателями.

Профессионалы агрономии

«Гарант Оптима» делает ставку на постоянный внутренний рост своих сотрудников. Команда растёт, у нее много представителей в России, от Симферополя до Барнаула, поэтому важно оладить внутреннюю систему обучения так, чтобы все члены команды могли наравне учиться и развиваться.

- Наши менеджеров мы ориентируем на то, чтобы свои знания они добывали именно в компании, она источник полезных навыков как в профессиональном плане, так и в личностном, - отмечает Арина Краевская. - Поэтому ключевые специалисты регулярно

трально-Черноземный регион - Курская, Орловская, Тамбовская, Воронежская области, а также Пенза, Оренбург, Алтай. Появились дистрибьюторы в Благовещенске, для которых, как для «новичков», был устроен «ликбез» прямо на проходящей выставке.

Что касается аграриев Краснодарского, Ставропольского краев и Ростовской области, то «Гарант Оптима» в этих регионах представляет Сергей Козинец — специалист с высокой профессиональной подготовкой и богатым практическим опытом, работающий в компании со дня ее основания. Он поможет в решении всех вопросов, касающихся поставки необходимых препаратов и консультационного сопровождения.

Индивидуальный подход к клиенту — наша особая технология

- Яркой, запоминающейся фишкой компании, ее приоритетом, - убеждена Арина Краевская, - всегда был индивидуальный подход к потребностям любого хозяйства. У «Гарант Оптима» нет одинаковой политики для всех, к каждому покупателю мы подходим со своей тщательно снятой меркой. Индивидуальный подход к клиенту — наша особая технология, в которой цены, сервис и логистика выстроены вокруг нашего клиента, и он является центром притяжения в нашей галактике. В компании не считают зазорным подстроиться буквально под каждого покупателя.

У нас более десяти мобильных лабораторий функциональной диагностики растений (ФЭД), - с гордостью говорит Краевская, - которые распределены между всеми крупными региональными менеджерами. Данные лаборатории были апробированы на всех сельхозкультурах. По результатам анализа наши квалифицированные специалисты проводят оценку уровня сбалансированности минерального питания растений и дают рекомендации по возможным способам устранения дефицита. Доверие и лояльность клиентов — наш безусловный актив. Мы и в дальнейшем намерены значительно инвестировать в этот актив и укреплять свои позиции на сегодняшних рынках.

В завершение беседы Арина Краевская пригласила руководителей и специалистов

СМИ, следим за наполнением сайта, оперативно размещаем новости на сайте и своей странице в Facebook.

Для поддержания единого корпоративного духа и идеологии компании проводится ряд мероприятий. Каждый год проходит под эгидой какого-либо события или направления деятельности. Так, 2017-й в компании был объявлен Годом спорта.

А для объединения самых активных, целеустремленных и любящих свое дело профессионалов «Гарант Оптима» объявила об открытии уникального закрытого «Клуба чемпионов». Членами клуба могут быть как региональные менеджеры и ведущие специалисты предприятия, так и партнеры компании. «Звезда «Клуба чемпионов» — это особый знак качества, который вручается за заслуги и показывает причастность к профессионалам, искренне любящим свое дело.

Подводим итоги

1 декабря Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки сельхозпродукции «ЮГАГРО» завершила свою работу, и компания «Гарант Оптима» подвела итоги.

За время работы выставки ее стенд посетили сотни сельхозпроизводителей не только Юга России, но и других, самых отдаленных регионов страны. Земельладельцы рассказали об итогах совместной работы в течение года, интересовались ценами и новинками продуктовой линейки, которая год от года становится обширнее, обсуждали дальнейшие планы сотрудничества.

С. СОНИНА
Фото С. ДРУЖИНОВА

Команда «Гарант Оптима» благодарит всех гостей, посетивших ее стенд, и надеется на дальнейшее плодотворное сотрудничество! В преддверии Нового года компания поздравляет всех своих клиентов и партнеров с наступающими праздниками! Желаем всем сил и возможностей для осуществления самых дерзких замыслов.



Представительства ООО «Гарант Оптима»:
г. Краснодар, т/ф (861) 255-03-77, моб. тел. 8 (988) 594-26-73;
г. Волгоград, т/ф 8 (988) 029-16-86. www.garantoptima.ru



Генеральный директор AMAZONE в России В. Буксманн (крайний слева) с делегацией ЗАО «Кубаньхлеб»

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Компания AMAZONEN-WERKE заканчивает 2017 год в целом успешно, считает руководитель отдела экспорта в России, генеральный директор AMAZONE в России доктор Виктор Буксманн, год за годом, начиная с 2009-го, увеличивая в России объемы продаж. Немецкое семейное предприятие идет в этом году на рекорд: по словам Виктора Буксманна, техники AMAZONE продано гораздо больше, чем в прошлом сезоне.

Делать рынок в России



Исполнительный директор AMAZONE в России А. Зыков

«Мы действительно довольны этим годом, - подтверждает Алексей Зыков, исполнительный директор AMAZONE в России. - Теперь для нас главная задача - вывести на российский рынок как можно больше новых машин».

«Делать рынок» в России AMAZONE очень помогает расположенный в Самаре завод «Евротехника». Компания активно инвестирует в свое российское предприятие: в начале года сданы в эксплуатацию новый цех сборки площадью 3000 м², покрасочная линия, строится центр обучения для дилеров и их сервисных служб. Планируется, что на базе центра в последующем в течение целого года смогут обучаться продавцы и сервисные инженеры дилерских компаний AMAZONE.

Но пока строительство центра продолжается, немецкая компания ведет активное обучение специалистов на местах. В первую неделю декабря за парты сели профессора и доценты приволжских аграрных университетов: обучающее мероприятие было организовано совместно с Самарской государственной сельскохозяйственной академией.

Курс на успех – три серебряные медали

AMAZONE стабильно держит курс на успех. Продемонстрировать свои достижения немецкие специалисты смогли на Agritechnica-2017 – важнейшей и крупнейшей международной сельскохозяйственной выставке в Ганновере. На выставочной площадке в 2700 м² компания AMAZONEN-WERKE представила посетителям более 60 различных машин и функциональных моделей, среди которых 25 новых решений по машинам и технологиям. Независимое экспертное жюри, назначенное Германским аграрным обществом DLG, наградило серебряными медалями сразу три новинки AMAZONE.

производственные процессы, но и сокращает административные затраты и повышает эффективность. В то же время новое приложение agrirouter позволяет фермерам и руководителям МТС оптимизировать производственные процессы от начала до конца. С практической точки зрения преимущество заключается прежде всего в возможности постоянного контроля своих данных.

Предлагается впервые

Среди представленных на Agritechnica различных новинок - прицепные распределители ZG-TS 01, навесные опрыскиватели UF 02, прицепные опрыскиватели UX 01, посевные комбинации Cataya и Centaya, а также комбинированный агрегат Ceus и множество других моделей новой разработки. Особый интерес вызвали две инновации, которые вводят новые масштабы точности. Это новая система WindControl на распределителях удобрений и система ведения штанги ContourControl с функцией SwingStop pro на опрыскивателях.

О распределителях удобрений стоит сказать особо. В этом году они отметили 100-летний юбилей:

AMAZONE

Серебряную медаль №1 компания получила за разработанную совместно с компанией Rometron систему SwingStop pro. Это награда за инновацию, которая обеспечивает еще более точное ведение штанги на современных опрыскивателях. SwingStop pro включает в себя активное гашение колебаний SwingStop pro в комбинации с новой системой форсунок, работающих по принципу широтно-импульсной частотной модуляции (ШИЧМ). С помощью программного обеспечения и датчиков ускорения SwingStop pro в режиме реального времени рассчитывает относительную скорость каждой отдельной форсунки, определяет её соотношение к скорости движения опрыскивателя и регулирует соответствующую норму внесения за миллисекунды. Таким образом компенсируются возникающие помехи, вызванных горизонтальными колебаниями штанги. Это приводит к до сих пор не достижимой точности обработки по всей ширине захвата опрыскивателя.

Вторая награда досталась новинке AMAZONE под названием SmartService 4.0. В контексте все более сложных технологий машин AMAZONE с системой SmartService 4.0 использует возможности цифровых технологий виртуальной (VR) и дополненной реальности (AR) для модернизации процессов обучения, тренингов и ремонта в области технической сервисной службы и поддержки клиентов при выполнении технического обслуживания. Благодаря SmartService 4.0, например, сотрудник партнерской сервисной организации AMAZONE, который должен провести сложный ремонт, может связаться с помощью цифровых технологий с сервисным специалистом компании в режиме реального времени. Через планшет, смартфон или смарт-очки сервисный специалист может дать соответствующие инструкции при проведении ремонта и технического обслуживания.

Серебряную медаль №3 AMAZONE получила совместно с компанией DKE-Data GmbH & Co. KG и другими известными производителями сельхозтехники за разработанное приложение agrirouter. Agrirouter – это Интернет-платформа для фермеров и руководителей МТС для обмена данными, которая создает связь между машинами и аграрным программным обеспечением различных производителей. Приложение не только упрощает обмен данными и

история их успеха началась в 1917 году с разработки вальцового распределителя Michel, и спустя 100 лет она устанавливает новые стандарты точности в области техники для внесения удобрений, например, таких, как инновационная концепция AutoTS.

Фронтальное размещение распределителя удобрений ZA-V или ZA-TS является очень интересной опцией прежде всего для пользователей, желающих за один проход вносить два различных сорта удобрений. В отличие от распределения смешанных удобрений одним распределителем этот вариант предлагает оптимально использовать каждый распределитель с учетом свойств того или иного вида удобрений, что в итоге обеспечит идеальное поперечное распределение обоих видов удобрений. Возможность двойного распределения AMAZONE предлагает впервые.

Если навесной распределитель размещен в передней части трактора, то распределительное устройство направлено не назад, а вперед. Соответственно при обслуживании распределителя нужно «мыслить» зеркально. Чтобы избавить пользователя от таких хлопот, AMAZONE разработала собственное программное обеспечение для распределителей с фронтальным размещением, с помощью которого функции распределителя представлены зеркально.

Таким образом, функция распределения по краям, по границам поля и вдоль канав без проблем включается на нужной стороне. Программное обеспечение отображает также зеркально оптимальный момент включения SwitchPoint для использования Section Control. При наличии одного распределителя с фронтальным размещением участки распределения формируются перед машиной, так что точка включения должна располагаться далеко перед распределителем.

Условием использования фронтальных распределителей удобрений является соблюдение предусмотренных законом требований безопасности движения по общественным дорогам. К ним относятся, в значительной степени, осветительные приборы, а также соблюдение условий видимости и обзора. Для выполнения всех требований по освещению AMAZONE предлагает собственный комплект осветительного оборудования из белых габаритных фонарей и дополнительных фар.



Производитель высшего класса в области обработки почвы

AMAZONE относится к производителям почвообрабатывающей техники высшего класса, предлагающим ротационные бороны и культиваторы, компактные дисковые бороны, культиваторы и плуги.

- Есть направления, - рассказывает Виктор Буксманн, - в которых мы сделали большой прорыв: это машины для почвообработки. Здесь AMAZONE расширила свою линейку новыми модельными рядами, например, компактной дисковой бороной Catros TX с шириной захвата 7, 8 и 9 метров.

Они появились на рынке в 2016 году и уже привлекли внимание аграриев. На протяжении нескольких лет компания AMAZONE совместно с тестовым центром DLG в Грос-Умштаде проводила опытные измерения Catros. Испытания показали, что при обработке стерни на среднюю глубину 6 см – в зависимости от вида почвы и топографии местности – расход топлива составляет всего 4 л/га. Аналогично низкими были получены и величины расхода при предпосевной подготовке.

Прицепные дисковые бороны Catros идеально

подходят для поверхностной обработки почвы с интенсивным смешиванием. Центральное шасси обеспечивает высокую маневренность машины и быстрое и безопасное движение по общественным дорогам, несмотря на ширину захвата от 7 м до 9 м. Ярко выраженная плавность хода и низкая тяговая потребность гарантируют высокий комфорт движения при максимальной действенности.

Модели Catros оснащены бесступенчатой гидравлической регулировкой глубины обработки, которая располагается в центре машины. За счет нее можно быстро и просто адаптировать машину к тем или иным условиям эксплуатации. В экстремальных условиях положение батарей дисков приспособляется к реальным параметрам. Так, если почва частично подрезана, можно оптимизировать положение обеих батарей дисков быстро и без использования инструментов. Еще одним преимуществом являются эластичные резиновые демпферы на каждом диске, которые служат не только для оптимального копирования контура почвы, но и в качестве предохранительного механизма для отдельных дисков. Резиновые демпферы не требуют технического обслуживания и отличаются большим ходом, что предотвращает удары о раму.

Прицепной мульчирующий культиватор Ceniус-2TX предназначен для выполнения работ от поверхностной обработки стерни до глубокого рыхления почвы. За счет многообразия рабочих органов и катков его можно адаптировать к любым почвенно-климатическим условиям местности. В серии Ceniус-2TX имеется интегрированное центральное шасси, которое обеспечивает не только высокую маневренность машины, но и при необходимости работу без катка.

И, наконец, прицепная дисковая борона Certos-2TX, которая идеально подходит для обработки почвы с интенсивным смешиванием, а также среднеглубинной обработки. Диски 660 мм на Certos-2TX проникают в почву на глубину до 20 см и заделывают большое количество органического материала без засорения. Благодаря широкому спектру работы Certos-2TX с шириной захвата от 4 м до 7 м представляет собой мощное универсальное орудие для любого хозяйства.

Год назад AMAZONE приобрела завод по производству плугов Vogel & Noot в Венгрии и существенно расширила свой ассортимент плугов, включая полуприцепные оборотные Hektor с количеством корпусов до 8.

Революционная система сенсорных форсунок

- В течение последних двух лет, - продолжает рассказывать доктор Буксманн, - мы говорили о том, что в разработке находится система сенсорных форсунок AmaSpot для дифференцированной борьбы с сорняками. Теперь это уже серийное производство и серийные продажи, которые вызвали колоссальный резонанс не только в Германии, но и в других странах.

Система сенсорных форсунок AmaSpot для дифференцированной борьбы с сорняками удостоилась в 2016 году золотой медали Международного московского «Агросалона», за то что впервые позволила провести максимально точное внесение гербицидов на целевых

участках, вплоть до отдельного растения. AmaSpot – инновация, разработанная AMAZONE в кооперации с компаниями Rometron и Agrotop. К важнейшим новинкам относятся установленные на штанге флуоресцентные датчики GreenSense, с помощью которых вся поверхность поля обследуется на наличие зеленых растений. Кроме того, в систему входят новые форсунки, работающие по принципу широко-импульсной модуляции, которые мгновенно открываются и закрываются, а процесс внесения средств защиты растений выполняется с точностью до сантиметра даже на высоких рабочих скоростях, вплоть до 20 км/ч. Согласованная работа сенсоров и форсунок впервые позволяет проводить максимально точное внесение гербицидов, вплоть до отдельного растения: сенсор распознает зеленое растение, а форсунка автоматически включается в работу и обрабатывает гербицидом только место расположения сорняка. С системой AmaSpot предоставляется возможность избежать обработки всей поверхности поля гербицидом сплошного действия и внести его лишь там, где есть сорняки или падалица культурных растений. При внесении глифосатов экономия может составить от 20% до 80% в сравнении с традиционной обработкой по всей поверхности.

типах шасси Pantera, Pantera-W и Pantera-H могут быть соблюдены определенные требования относительно ширины колеи и клиренса. Данные преимущества очень ценят руководители машинно-тракторных станций и крупных предприятий. Первый такой опрыскиватель уже продан в Крым.

Сеялка точного высева ED отличается высокой точностью укладки и механизма дозирования посевного материала, который можно адаптировать под любой вид посевного материала с помощью соответствующего дозирующего диска. Кроме того, семенные бункеры объемом 60 л позволяют сократить время на загрузку. Привод дозирования удобрений и посевного материала на ED Special механический. Сеялка ED Super оснащена сервоприводом дозирования удобрений и гидравлическим приводом дозирования посевного материала. Наряду с жесткими вариантами машин 3 м и 4,5 м AMAZONE предлагает также складывающиеся модели 4,5 м и 6 м. Кроме того, для удобрений можно использовать фронтальный бункер.

Сеялка ED совместима с ISOBUS, что позволяет осуществлять комфортное управление с помощью профессионального электронного оборудования через AMATRON 3, CCI 100 и другие ISOBUS-терминалы.

налаженной службы сервиса и склада запасных частей. По мнению Виктора Буксмана, региональные дилеры AMAZONEN-WERKE на Юге России с организацией работы этих служб справляются хорошо. Многие годы интересы AMAZONE в Южном федеральном округе представляют 4 компании: «Бизон», «СтавропольАгроПромСнаб», «АгроУспех» и «Конкорд». С этого года добавился еще один дилер по Крыму – компания «Трио». В целом же немецкая компания имеет весьма разветвленную дилерскую сеть в России, представляющую ее продукцию практически в каждом регионе.

Ее специалисты по продажам и сервису проходят обучение как в России на заводе «Евротехника», так и в Германии. Это сложный процесс: специалисты по сервису обучаются на каждой машине детально, вплоть до обыгрывания сценариев поломок и отката техники. «В Германии не найдешь специалиста по сервису с высшим образованием – таких просто нет, – говорит Виктор Буксман. – Чаще всего это обученный фермер или механик. В России ситуация совершенно другая: практически каждый инженер-механик у наших дилеров – специалист с высшим образованием. Нам остается их только обучить своим моделям».



сервоприводами, которые управляют дозирующими заслонками, и терминала управления AMATRON 3 позволяет загружать в него подготовленные карты предписания и симулировать работу на созданном поле. Состав размещенного оборудования позволяет не только изучать систему внесения удобрений, но и «работать» с симуляторами опрыскивателей AMAZONE. Организованы рабочие места для

- КУРС НА УСПЕХ

Сеялки нового поколения

- Новое поколение сеялок Primera DMC, – продолжает Виктор Буксман, – AMAZONE предлагает с шириной захвата 3 м, 4,5 м, 6 м, 9 м или 12 м. Это идеальные машины для работы по низкочастотным технологиям на больших площадях. Они оснащены соответствующими сошниками, которые идеально подходят не только для мульчированного и прямого посева, но и для посева по вспашке.

Благодаря использованию DMC создаются необходимые условия для развития растения, озимые перед уходом в зиму успевают достигнуть такой фазы, при которой будет обеспечен нормальный урожай. Сошник Primera DMC создает истинное почвенное ложе, плотное, хорошо обеспеченное влагой, что гарантирует раннее протекание ростовых процессов.

Преимущества посева с этой сеялкой очевидны. Во-первых, это экономия топлива: 1 гектар посева с машиной AMAZONE требует 3,5 литра топлива, тогда как классическая схема, с дискованием почвы и другими операциями, увеличивает потребление топлива в разы, примерно 21 – 22 литра на гектар.

Продажи в Краснодарском крае растут

- В этом году мы наблюдаем значительный рост продаж в Краснодарском крае и Крыму, – отмечает региональный представитель AMAZONE в ЮФО Артем Землин. – Среди проданных машин как наши традиционные модели, так и опрыскиватели Pantera, разбрасыватели минеральных удобрений, активно стартовали продажи сеялки точного высева ED.

Самоходный опрыскиватель Pantera 4502 предлагается с объемом бака 4500 л и штангой Super-L2 с шириной захвата от 21 до 40 м. Благодаря различным

В оснащении Basic управление сеялкой ED Special осуществляется через компьютер AMASCAN+.

- У нас выросла доля продаж в регионе, – резюмирует Артем Землин, – клиенты начали обращать внимание на дорогие машины в сложных комплектациях, предназначенные для интеллектуального земледелия. Технику покупают все – и фермеры, и агрохолдинги. Среди наших партнеров – холдинги «Агрокомплекс», «АгроГард». В частности, в «АгроГард» мы заложили опыты с использованием прицепного культиватора Centus-2TX.

Этот 4-рядный прицепной культиватор с шириной захвата от 4 до 8 м может быть использован для выполнения работ от поверхностной обработки стерни до глубокого рыхления. За счет многообразия рабочих органов и катков можно адаптировать его к любым условиям местности. Интегрированное центральное шасси обеспечивает не только высокую маневренность машины, но и при необходимости работу без катка.

Сервис и запасные части – главные партнерские задачи

Постоянные партнеры AMAZONE должны чувствовать постоянную поддержку со стороны компании. Для этого совершенствуются система сервиса, обеспечение запасными частями, расширяются объемы складов в России, Самаре и Подольске.

- Обеспечение запасными частями и сервис, – подчеркивает Виктор Буксман, – важнейшие задачи компании – производителя техники. Мы делаем большой упор на обучение сервисных специалистов, в Краснодарском крае работает очень большая пуляция машин.

Сегодня аграрии при покупке техники чуть ли не основное внимание обращают на наличие в регионе

Кабинеты точного земледелия

Выстраивая бизнес с прицелом на далекое будущее, AMAZONE реализует в России беспрецедентный проект популяризации современной сельскохозяйственной техники собственного производства для высокорентабельного аграрного бизнеса. Душой проекта, его движущей силой является руководитель отдела экспорта в России, генеральный директор AMAZONE в России Виктор Эммануилович Буксман.

- В семнадцати аграрных университетах, – продолжает доктор Буксман, – мы организовали полноценные AMAZONE-кабинеты, в которых установили как действующие модели, так и их разрезы. Снабдили всей документацией по устройству, регулировкам, описанию, для того чтобы научить студентов управлению современной сельскохозяйственной техникой. 16 сентября открыли первый такой кабинет не в аграрном вузе, а в техническом – Донском государственном техническом университете, в Ростове-на-Дону. Подготовлен к открытию кабинет в Ставрополе. А два года назад один из лучших в стране кабинетов мы открыли в Краснодаре. Назвали его «кабинетом точного земледелия». Там мы сразу установили действующие модели нашего распределителя минеральных удобрений с компьютерами, которые имитируют деятельность в поле. Студенты могут сами отлаживать все процессы, моделировать ситуации.

Кубанский государственный аграрный университет и AMAZONE приняли решение сотрудничать в 2013 году, решив создать учебный класс точного земледелия. Целью этого проекта было создание условий для знакомства преподавателей вуза с образцами современной техники производства компании, обучения студентов, а также для курсов повышения квалификации специалистов регионального АПК.

На открытии гостям презентовали новый класс с современным учебным оборудованием по точному земледелию, методическими материалами, а также учебными пособиями по сельскохозяйственной технике AMAZONE. Открывшийся центр стал уникальным местом, где в стенах одного учебного класса стало возможным познакомиться со всеми этапами реализации проектов по точному земледелию. Здесь можно поработать с современным программным продуктом, помощником агронома geonet, который дает возможность работать с «оцифрованными» полями, составлять паспорта полей, планировать севооборот и технологические операции, осуществлять мониторинг посевов и многое другое, включая создание карт предписания для дифференцированного внесения удобрений. А наличие в классе действующего макета распределителя удобрений с работающими

обучения работе с азотными сенсорами, системами автоматического пилотирования и метеостанциями.

Виктор Буксман, являясь в прошлом преподавателем аграрного вуза, и сегодня имеет четкое понимание того, что нужно современному студенту-аграрику. «Мы заинтересованы в том, чтобы молодые специалисты АПК знали нашу компанию, нашу технику и технологии и могли ими пользоваться в процессе сельскохозяйственного производства», – резюмирует Виктор Эммануилович.

Точность – залог успеха

Стимулом всех инновационных проектов AMAZONE является достижение максимально возможной точности во всем: внесении удобрений, защите растений, обработке почвы, посева. Принцип «Больше точности» позволяет снижать переменные издержки, беречь окружающую среду и повышать величину и качество урожая.

- Разговаривая с нашими клиентами в России, – с удовлетворением отмечает Алексей Зыков, исполнительный директор AMAZONE в России, – мы слышим слова о техническом перевооружении хозяйств, сопоставимые с понятиями Западной Европы. Менталитет российского крестьянина меняется: он развернулся в сторону точного внесения, то есть максимального качества.

Больше века AMAZONE разрабатывает сельскохозяйственные машины. Но не просто производит машины, соответствующие новым стандартам, – создает новые технологии и показатели качества. А вот и рецепт успеха: он заключается в теснейшем общении с конечными потребителями, обмене опытом с ними, поиске путей решения проблем, обсуждении волнующих вопросов. Это основа успешного бизнеса: все инновации поставлены на службу удовлетворения спроса со стороны клиентов. Как видим, рецепт прост – и AMAZONE стабильно держит курс на успех!

С. СОНИНА

Фото с выставки «ЮГАГРО»-2017 С. ДРУЖИНОВА

Дорогие друзья!

Компания AMAZONE поздравляет всех, кто связал свою жизнь с аграрной отраслью, с наступающими Новогодними праздниками!

Вы не понаслышке знаете, какой нелегкой ценой даются урожаи. Именно поэтому всем нам нужно неустанно и слаженно работать, чтобы стать сильнее и крепче.

Желаем вам крепкого здоровья, бодрости духа, благополучия, успешного достижения поставленных целей. Будьте счастливы!



Представительства завода «Амазоне» в ЮФО:

г. Ростов-на-Дону, тел. +7 905 428 37 77, Сергей Бровков. E-mail: brovkovs@gmail.com

г. Краснодар, тел. +7 989 238 33 98, Артем Землин. E-mail: Artem.Zemlin@amazone.ru

Официальные дилеры компании «AMAZONE WERKE»

ООО «АСТ»,

г. Краснодар, ул. Красных партизан, КНИИСХ им. Лукьяненко, ЦУ. Тел. 8 (861) 222 69 10

ООО «СтавропольАгроПромСнаб»,

Ставропольский край, Шпаковский район, г. Михайловск, ул. Коллективная, 1. Тел.: 8 (86553) 2-08-15, 8-988-100-15-55

ООО «Бизон-Трейд»,

г. Ростов-на-Дону, ул. Днепропетровская, 81/1. Тел. 8 (863) 290 86 86

ГК «ТРИА»,

Республика Крым. Тел. 8 (978) 818 77 01 www.tria-agro.ru



www.amazone.ru

Два солнца компании

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

На Международной выставке сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции «ЮГАГРО»-2017 компания «Sumi Agro» дала старт проекту «SumiСад детям» с программой «Два солнца». Пилотным регионом реализации программы был выбран Южный федеральный округ.

Два солнца

У программы «Два солнца» есть две цели, не исключающие, но удачно дополняющие друг друга в соответствии с одним из принципов корпоративной этики японского мультинационального гиганта «Sumitomo Corporation», группы «Sumi Agro Europe», частью которой является «Sumi Agro». Принцип гласит: «Мы стремимся стать глобальной организацией, которая постоянно идет на шаг впереди в решении проблем, связанных с изменениями, создает новые ценности и в широком смысле способствует развитию общества».

Поэтому на первое место в целевой иерархии проекта «Два солнца» поставлено желание привлечь внимание к высокому, выгодно отличающемуся от конкурентов качеству японской продукции, повысив коммерческий спрос на входящие в проект продукты-доноры, а на второе - популяризация идей благотворительности и социальной ответственности компаний-партнеров, которые будут создавать новые ценности за пределами корпоративной среды.

Участниками программы становятся все партнеры ООО «Саммит Агро», сделавшие добровольные взносы от приобретения продуктов-доноров. Программа реализуется в сотрудничестве с благотворительным фондом «Подари жизнь» (Москва) и автономной некоммерческой организацией социальных и благотворительных программ «Синяя птица» (Краснодар). В 2017 году в рамках программы сделали перечисления ООО «Агроальянс» (Ставрополь), ООО «Альпика Агро»

(Краснодар), ООО «ДОРФ» (Краснодар) и «Sumi Agro» (Россия).

Ведь, если солнце зажигают, значит, это кому-нибудь нужно: вступая в фазу реализации проекта, менеджмент «Sumi Agro» полагает, что дуальный маркетинг «Два солнца» решит целый комплекс проблем детей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации. Эти ситуации могут быть связаны с болезнью ребенка или его пребыванием в медицинском учреждении, но мыто с вами понимаем, что на самом деле они связаны с отсутствием в жизни маленького человека заботы и любви.

Продукты-доноры

Протянуть руку помощи детям, нуждающимся в поддержке, можно, приобретя продукты-доноры «Суми Сад». Участвуя в программе, клиенты «Sumi Agro» дарят детям надежду: будущее есть! Продукты-доноры многократно увеличивают шансы малышей, заботясь об экологии планеты и пропагандируя передовые технологии защиты.

Средства для биологического контроля яблонной плодовой в течение всего сезона - феромонные диспенсеры ШИН-ЕТСУ® МД СТТ. Размещенные в плодовом саду диспенсеры дозированно выделяют в атмосферу определенное количество половых феромонов, достаточное для дезориентации самцов яблонной плодовой. Благодаря уникальной технологии диспенсеров ШИН-ЕТСУ® выделение феромонов происходит в течение всего вегетационного сезона. Достигается практически полная защита

сада от вредителя, но при этом мы имеем абсолютную безопасность для окружающей среды, людей, полезной энтомофауны и опылителей. Немаловажно, что феромонные диспенсеры не зависят от капризов природы, не снижая своей эффективности при проливных дождях и палящем зное. Кроме того, в случае наличия в саду других вредителей и болезней сохраняется возможность сочетания феромонных диспенсеров с интегрированной схемой защиты

телей за счет нарушения образования хитина - ключевого вещества, образующего кутикулу, которое свойственно только беспозвоночным животным и, таким образом, полностью безвредно для человека. АТАБРОН® является контактным инсектицидом с выраженным овицидным действием: предотвращает отрождение личинок из яиц. Таким образом, наибольший эффект препарата достигается как при откладывании яиц вредителя на уже обработанные

опрыскивания. ТЕППЕКИ® обладает мощной системной и трансламинарной активностью, быстро перемещается по листу защищаемой культуры, обеспечивая надежную и долговременную (до 30 дней) защиту. За счет отличия от других групп инсектицидов механизма действия отсутствует резистентность вредителей к ТЕППЕКИ®. Это позволяет ему прекрасно встраиваться в интегрированные схемы защиты, дополняя традиционный контроль чешуекрылых и жесткокрылых целевым воздействием на равнокрылых вредителей. При этом ТЕППЕКИ® не влияет на полезную энтомофауну и опылителей, а, имея низкие нормы расхода (65 - 75 г д. в./ га), позволяет избежать негативного воздействия на окружающую среду.

НИССОРАН® - препарат, который является регулятором роста и развития личиночных стадий растительных клещей, обладает трансламинарной активностью, быстро перемещается по листу защищаемой культуры, обеспечивая надежную и долговременную защиту. НИССОРАН® обладает превосходным овицидным эффектом и высокой эффективностью против личинок и нимф клещей. Не активен против взрослых клещей, но при откладке самкой яиц на обработанные препаратом поверхности яйцекладка становится нежизнеспособной. За счет трансламинарного действия НИССОРАН® позволяет контролировать вредителей, не попавших под обработку, и в труднодоступных местах. НИССОРАН®, таким образом, является прекрасным дополнением к широко известному акарициду САНМАЙТ®, поставляемому компанией «Sumi Agro». Также НИССОРАН® подходит для интегрированных схем защиты плодовых культур и не фитотоксичен для растений.

Ну а без высокоэффективных фунгицидов трудно представить защиту плодового сада. Самый мощный специализированный дитиокарбамат для защиты плодового сада - препарат ГРАНУФЛО®. Он контролирует широкий спектр заболеваний семечковых и косточковых культур, включая гнили при хранении. Эти качества и определяют его место в системе защиты сада: предпочтительнее начинать и заканчивать фунгицидные обработки данным препаратом. Также он подходит для интегрированных систем защиты сада, не влияя на полезную энтомофауну и опылителей.

Часть грандиозного целого

Мультинациональная корпорация «Sumitomo Corporation» управляет собственной сетью компаний и филиалов, расположенных во Франции, Германии, Польше, Венгрии, Чехии, Словакии, Румынии, Болгарии, Украине, Российской Федерации и странах СНГ. Один из ее департаментов специализируется на разработке и распространении высокотехнологичной продукции для сельского хозяйства, включая средства



и обычными химическими средствами защиты растений, но при этом заметно снижается пестицидная нагрузка без ущерба для качества урожая.

В начале 2018 года ожидается регистрация аналогичного средства биологического контроля гроздевой листовертки на винограде - ШИН-ЕТСУ® МД Л. Это средство восстанавливает уровень естественных хищников фитофагов в посадках виноградников и при ежегодном применении позволяет отказаться от применения общеистребляющих инсектицидов и специфических акарицидов. Также полная безопасность диспенсеров позволяет применять феромонную защиту в любых местах, включая населенные пункты и защитные зоны природоохранных объектов.

Другим средством защиты сада от вредителей, близким по экологическим характеристикам к ШИН-ЕТСУ®, является инсектицид АТАБРОН®. Он является ингибитором биосинтеза хитина и регулятором роста чувствительных видов насекомых. Действующее вещество АТАБРОН® контролирует вреди-

поверхности, так и при массовой откладке яиц и отрождении личинок при норме расхода 0,5 - 0,75 л/га. Время применения АТАБРОН® определяется согласно мониторингу лета целевого объекта - самцов яблонной плодовой. При совпадении фаз развития плодовой, листоверток и других вредителей происходит одновременный контроль всего спектра нежелательных насекомых, в том числе двухполосой огневки-плодовой, восточной плодовой, трипсов, белокрылок и жесткокрылых, практически без влияния на полезную энтомофауну и опылителей. Очень важно, что у АТАБРОН® короткий срок ожидания - всего 7 дней, что выгодно отличает его от других препаратов и идеально подходит для завершающих обработок плодового сада.

Уже получил широкую известность новый инсектицид ТЕППЕКИ®. Он предназначен для контроля глей и других сосущих вредителей (щитовки, кокциды, белокрылки, трипсы, листоблошки, цикадки), отличается антифидинговым эффектом - моментальной остановкой питания в течение 30 минут после



На стенде «Sumi Agro» каждый день выставки было многолюдно

«Sumi Agro»

защиты растений, удобрения, семена и специальные продукты, а также внедрении новых уникальных технологий.

Более четырехсот лет назад Ма-самото Сумитомо, основатель компании «Sumitomo», выразил свои принципы ведения бизнеса в постулате: «Дальновидно и гибко управлять своей деятельностью, чтобы эффективно справиться с периодом перемен. Ни при каких обстоятельствах... не гнаться за легкой прибылью или действовать непредусмотрительно». Этот принцип по сегодняшний день лежит в основе корпоративной этики японской корпорации и является основополагающим в ведении дел российской «дочки» «Sumi Agro».

Создание ценностей, которые никто другой создать не может

В целом в каталоге «Sumi Agro» на 2018 год представлен богатейший выбор средств защиты растений и минерального питания для винограда, масличных культур, зерновых, картофеля, сои, риса, сахарной свеклы, яблоневых садов - гербицидов, инсектицидов, фунгицидов, удо-

брений, специальных продуктов, а также подробных рекомендаций по их применению.

Среди них яркие новинки. Фунгицид для винограда, яблонь и моркови ПОЛАР® 50. Уникальный продукт на основе комплекса полиоксинов для контроля широкого спектра заболеваний, один из наиболее безопасных фунгицидов: он малоопасен для человека и полезной энтомофауны, период ожидания у него составляет всего 3 дня – рекорд для фунгицидов!

Старый знакомый ТОПСИН-М®, КС, лучший продукт для раннего контроля прикорневых гнилей, мучнистой росы, снежной плесени и улучшения физиологического состояния растений до и после перезимовки, выпущен теперь в новой препаративной форме.

В продаже биоактиватор и стимулятор развития растений СИАПТОН®, один из самых популярных биостимуляторов в Европе, превосходный антистрессант в самых трудных ситуациях. Он значительно повышает показатели качества самых разных культур: на яблоне увеличиваются число завязей, длина суммарного прироста, число яблок на дереве, при применении на овощных культурах увеличиваются

масса и количество плодов на растении, повышается содержание сахара, аскорбиновой кислоты, сухого вещества.

Для объединенной торговой компании люди – это все

«Sumi Agro» имеет региональные представительства в Южном и Северо-Кавказском федеральных округах, а также в Центральном и Центрально-Черноземном регионах. Сеть складов охватила пять федеральных округов, среди которых Южный и Северо-Кавказский. Адреса и телефоны всех этих организаций можно найти на сайте «Sumi Agro» <http://sumiagro.ru>, но за сухими цифрами и названиями улиц не разглядеть человеческого духа, который в соответствии с 400-летними традициями японской кадровой политики является

основополагающим критерием при приеме на работу в компанию.

Слабые духом и с неразвитым чувством этики специалисты, невзирая на опыт и знания, в конечном итоге представляют для компании повышенный риск. «Наиболее важным приоритетом для сотрудников является оставаться скромными и развивать прочные и основательные нравственные качества». Востребованы творческие способности, могущие победить хаос и не ограничиваться существующими рамками, умение планировать, стремиться к воплощению, превращать планы в реальные предприятия и уметь при этом вести переговоры! Такие требования предъявляются к тем, кто решит стать частью большой дружной семьи «Sumi Agro».

На Юге России всеми этими качествами обладают Егор Яковлев, Павел Матвиенко, Руслан Пару-

бок (Краснодар), Андрей Сорокин (Ростов-на-Дону), Михаил Балацкий, Виктор Барабанов (Ставрополь).

Эти специалисты сумеют убедить садоводов России сделать выбор в пользу препаратов «Sumi Agro»: оценить по достоинству огромный потенциал продуктовых линеек и групп компании помогут их грамотные, исчерпывающие консультации, которые естественным образом приведут от выбора единичных препаратов к составлению единой, цельной, оптимальной схемы защиты всего плодового сада. Продукция «Sumi Agro» по-прежнему легкодоступна и неизменно высококачественна. Подтверждением тому служит многолетнее партнерство с лучшими садоводами России!

С. СОНИНА,
В. БАРАБАНОВ

Фото из архива компании



| | | |
|-----------------|--|-----------------|
| Краснодар: | Яковлев Егор Борисович | 8-918-14-14-199 |
| | Матвиенко Павел Анатольевич | 8-918-016-38-14 |
| | Парубок Руслан Петрович | 8-988-956-48-32 |
| Ростов-на-Дону: | Сорокин Андрей Николаевич | 8-903-436-49-32 |
| Ставрополь: | Балацкий Михаил Юрьевич | 8-905-411-01-88 |
| | Барабанов Виктор Алексеевич | 8-919-755-71-52 |
| | sumiagro.ru | |



ГУМАТ РЕКОМЕНДУЕТ

ЛИГНОГУМАТ

КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ, ПОЛНОСТЬЮ РАСТВОРИМОЕ ГУМИНОВОЕ УДОБРЕНИЕ

Применение Лигногумата® позволяет:

- повысить урожайность и качество продукции;
- увеличить полевую всхожесть и энергию прорастания семян;
- снять стресс при обработке пестицидами, заморозках, засухе;
- усилить рост и развитие растений, сократить сроки вегетации.



ФИТОСПОРИН-М

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ФУНГИЦИД

Живая споровая бактериальная культура *Bacillus subtilis* 26Д, которая подавляет продуктами своей жизнедеятельности размножение многих грибных и бактериальных патогенов растений, обладает свойством повышения иммунитета и стимуляции роста растений, что важно для повышения их продуктивности и уменьшения повторных заражений.



АЛЬБИТ

УНИКАЛЬНЫЙ БИОЛОГИЧЕСКИЙ ПРЕПАРАТ «3 В 1» (АНТИДОТ, РЕГУЛЯТОР РОСТА, ФУНГИЦИД)

- Повышает урожай всех основных культур на 10 - 35%.
- Усиливает засухоустойчивость растений, улучшает перезимовку озимых.
- Защищает растения от болезней, повышая их иммунитет.
- Снимает стресс от применения химических пестицидов.



МЕГАМИКС

ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ ЖИДКОЕ УДОБРЕНИЕ

- Восполняет недостаток биогенных микроэлементов в период вегетации.
- Повышает эффективность фотосинтеза, дыхания и ростовых процессов.
- Увеличивает корневые выделения, которые стимулируют полезные почвенные микроорганизмы в зоне ризосферы.



ГРУППА КОМПАНИЙ «ГУМАТ»/ИП КОНОНОВ

Краснодарский край

8 (861) 257-76-00, 8 (988) 24-33-016, 8 (918) 474-48-19 – ООО «ГУМАТ»

Ставропольский край

8 (8652) 455-069, 8 (918) 474-48-19, 8 (928) 268-06-94 – ООО «АгроХимМаг»

Ростовская область

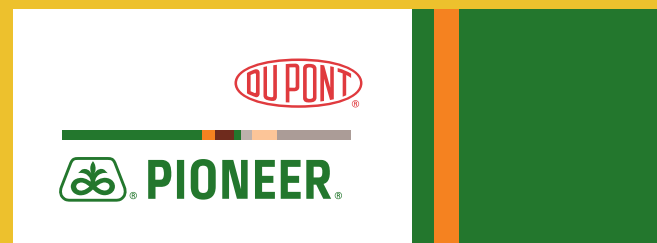
8 (863) 226-32-28, 8 (988) 24-33-016, 8 (918) 474-48-19 – ООО «Лигногумат-Ростов»

Воронежская область

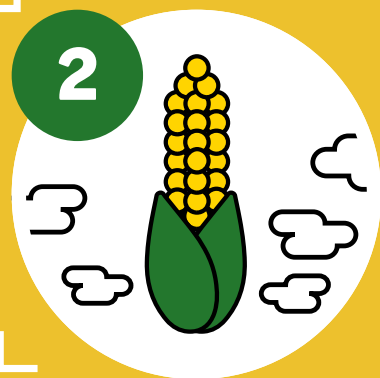
8 (919) 187-11-62, 8 (920) 225-44-97, 8 (918) 474-48-19 – ООО «АГРОГУМАТ»

www.rushumat.ru (918) 210-90-26 – консультации по применению

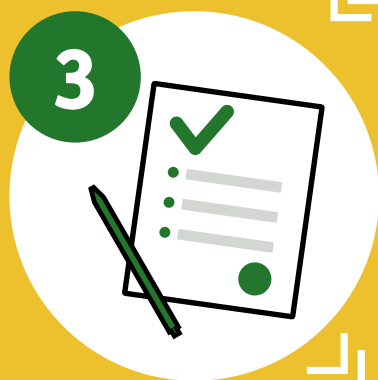
ПРЯМЫЕ ПРОДАЖИ СЕМЯН ОТ КОМПАНИИ DuPont Pioneer



ШАГ 1: Обращаетесь к торговому представителю DuPont Pioneer



ШАГ 2: Получаете агрономическую рекомендацию по подбору гибрида



ШАГ 3: Заключаете договор на поставку семян с представителем DuPont Pioneer



ШАГ 4: DuPont Pioneer бесплатно доставит семена в Ваше хозяйство

На всех этапах возделывания кукурузы, подсолнечника, рапса и заготовки кормов Вас будет сопровождать специалист компании.

Телефон горячей линии:

8 800 234 05 75

Звонок бесплатный

www.pioneer.com/russia

Овальный логотип Дюпон является зарегистрированным товарным знаком компании Дюпон. ®, ТМ, SM – товарные знаки и знаки обслуживания компании Пионер. © 2017 PHII

НОВЫЕ ВЫСОКОПРОДУКТИВНЫЕ СОРТА И ГИБРИДЫ ОТ «СЕДЕК»

СЕЛЕКЦИЯ И СЕМЕНОВОДСТВО

Компания «СеДеК» из года в год работает на новые селекционные достижения, предлагая рынку новые сорта и гибриды овощных культур. Так, с законной гордостью, начал беседу с корреспондентом «Агропромышленной газеты юга России» главный агроном «СеДеК» Анатолий Осихов. Разговор состоялся на стенде компании на Международной аграрной выставке «ЮГАГРО»-2017.

Картофель высоких репродукций



Маяк

- Поскольку после нескольких лет отсутствия мы вновь возвращаемся на рынок Краснодарского края, вначале коснусь сортов картофеля, - начал Анатолий Иванович. - Мы проводим селекционную работу по созданию сортов и ведем оригинальное семеноводство. Четыре сорта картофеля были внесены нами в Госреестр селекционных достижений: Лидер, Маяк, Ажур, Краса. Два сорта - Взрывной и Триумф - находятся на сортоиспытании. Они пока не так популярны на рынке, как иностранные аналоги, но очень перспективны: высокоурожайны, устойчивы к болезням, пластичны к региональным особенностям.

Что представляют собой названные Анатолием Ивановичем сорта картофеля? Среднеранний сорт Ажур, входящий в одноименную линейку сортов разных культур, речь о которой пойдет позже, является аналогом европейских сортов по внешнему виду клубней: удлиненно-овальные, крупные, красные, с мелкими глазками и светло-желтой мякотью. Дает урожай до 45 - 50 т/га. Похожие клубни имеет среднеранний сорт Краса. А сорт Маяк выделяется среди других ярко-малиновым цветом кожуры, под которой кроется белая мякоть. Очень ранний сорт Лидер имеет округлые клубни с желтой кожурой и белой мякотью. Ранний сорт Взрывной с красной мякотью отличается высоким содержанием крахмала, до 20%, что для ранних сортов большая редкость. Сорт Триумф показывает высокую урожайность, до 55 т/га, и также имеет довольно высокое содержание крахмала.

Нижний порог урожайности названных сортов не менее 30 - 35 тонн, обычная, привычная урожайность - от 40 до 60 тонн. И это при использовании традиционных технологий возделывания! Формирование клубней на кусте начинается от 15 штук, и клубень при взвешивании показывает вес от 1800 г и выше: 2100, 2200 и т. д. При норме высадки 40 000 корней на га, умноженных на

1800 г, как раз и получаем не менее 40 тонн с га.

- Все начинается с пробирки, - рассказывает Анатолий Осихов. - В 2017 году высадили 40 000 пробирок! Для этого мы занимаем 12 больших теплиц. У нас есть большие проекты с Горным Алтаем: будем выращивать чистые оригинальные семена на высоте 2100 м, до супер-супер-элиты. И только эту супер-супер-элиту будем возвращать в Подмоскovie, выращивая супер-элиты и элиты, которые будем продавать. Мы постараемся, чтобы они за два года не нахватились вирусов, и, может быть, в Подмоскovie будем редуцировать даже один год. Тем самым планируем дать чистейший семенной материал.

Овощная симфония

- Если раньше, - рассказывает Анатолий Иванович, - мы говорили о «Царской» серии - Империя F1, Императрица F1, Петр Первый F1, сливовидные формы кистевых томатов, то сейчас у нас появилась новая серия: «Великие» томаты. Это Екатерина Великая F1, Владимир Великий F1, Александр Великий F1 - крупноплодные гибриды для тепличных комбинатов, высокоурожайные, до 60 кг/кв. м. У них очень высокий потенциал!



Владимир Великий F1

Большая серия новых гибридов огурцов получила в «СеДеК» название «Музыкальная», в честь великих музыкантов: гибриды Моцарт F1, Сальери F1, Шопен F1, Рихтер F1, Бетховен F1. Они идут на смену сортам Маша F1, Герман F1, Меренга F1 и др.

Серия «Музыкальная» - это темно-зеленые огурчики, один к одному, в соответствии со стандартом максимум 12 - 14 см, без полос, с ярко выраженной пупырчатой «одежкой», дающие по две завязи. «Музыканты» очень устойчивы к болезням, их пробовали выращивать и в закрытом, и в открытом грунте - и результат показал, что они могут, и должны, составить отличную конкуренцию голландским сортам.

Также в арсенале «СеДеК» есть ги-

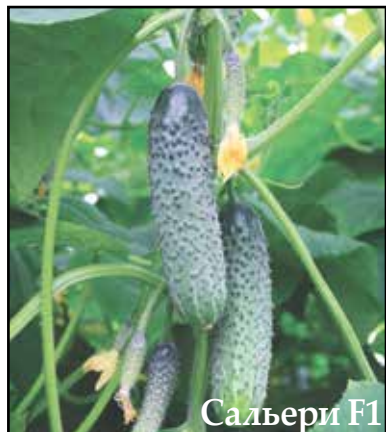
бриды сладкого перца Адмирал Нахимов F1, Адмирал Ушаков F1, Адмирал Колчак F1, Маршал F1, Маршал Жуков F1, Генерал Деникин F1. Эти «полководцы» имеют крупные, толстостенные, объемные плоды массой до 400 г и более, со стенкой до 1 см. В серии для открытого грунта представлены конусовидные новинки: Медалист F1, Удача, Белый налив. Раннеспелые (110 - 115 дней) сорта и гибриды на одном кусте одновременно формируют 11 - 15 сочных плодов. Плоды пониклые, конусовидные, ярко-красные, массой 130 - 150 г, отличного вкуса. Толщина стенки 4 - 5 мм. Устойчивы к фузариозному и вертициллезному увяданию. Отличаются обильным плодоношением до осени. Урожайность в открытом грунте 40 - 45 т/га.



Адмирал Нахимов F1

О серии «Ажур» нужно сказать особо. Основоположителем серии стал одноименный томат вместе с другими похожими гибридами: Барин F1 и Буржуй F1. Эти томаты детерминантные, отличаются высокой адаптивностью, отличными потребительскими качествами урожая. Плоды выровненные, красные, плотные. Пригодны для непродолжительного хранения и транспортировки. Огромной популярностью серия пользуется сегодня в Грузии и Узбекистане.

Теперь «ажурная» тема пополнилась и другими культурами. Огурец Ажур F1 - это традиционный огурец корнишонного типа, крупно-бугорчатый, темно-зеленый, без горечи. Подходит как для свежего употребления, так и для консервирования. Перец сладкий Ажур F1 имеет особенно сладкие, сочные, ароматные, мощные кубовидные плоды массой 350 г и более. Толщина стенки до 1 см. Кабачок Ажур F1 раннеспелый, формирует одновременно до 10 светло-зеленых плодов, которые являются рыночными стандартами. Урожайность 60 - 70 т/га. Тыква Ажур медовый отличается высоким содержанием сахаров и каротина, засухоустойчивостью и транспортабельностью. Арбуз Ажур Свит F1 имеет очень вкусную, хрустящую, сочную, слад-



Сальери F1

кую мякоть с содержанием сахаров до 12%. Устойчив к заболеваниям, хорошо хранится и пригоден для транспортировки на дальние расстояния.

Представлен Ажур и в корнеплодной группе. Морковь Ажур имеет конические корнеплоды длиной 16 - 20 см, массой 150 - 200 г, с тонкой сердцевинкой, высоким содержанием каротина. Устойчив к цветущности. Свекла Ажур - один из лучших раннеспелых сортов. Гладкие корнеплоды, массой 110 - 200 г, без белых колец. Сорт холодостойкий, устойчивый к цветущности. Редис Ажур F1 способен за 18 дней образовать красивые, розово-красные, с белым кончиком корнеплоды, массой 25 - 30 г.

Лук репчатый Ажур предназначен для получения ранней зеленой или луковицы за один сезон. Масса 150 - 200 г, полуострого вкуса. Устойчив к фузариозу и засухе, луковицы отлично хранятся.

Ассортимент серии Ажур расширяется ежегодно, и это всегда одни из лучших сортов и гибридов ассортимента. Самые пластичные, высокоурожайные и болезнестойкие позиции, дающие высокоурожайный товарный урожай.

Подробнее о луке

В последнее время в разных регионах России все большее распространение получает метод выращивания репчатого лука из семян в один год, при котором лук меньше подвержен стрелкованию, а луковицы получаются в 1,5 - 2 раза крупнее, до 100% увеличивается выход товарного лука.

Сорта Гордион, Сима - ранние и предназначены для получения высококачественной ранней продукции. Срок вегетации сортов - 85 - 90 дней, в условиях южных регионов урожай готов к уборке и продажам уже в I декаде июля. Очень ранний сорт Фермер имеет плотные шаровидные луковицы массой 120 - 150 г (до 200 г). Наружные чешуи желтые, блестящие; сочные - белые, шейка тонкая. Имеет отличную вызреваемость луковиц. Урожайность 60 - 80 т/га. Сорт Башар 1 - среднераннего срока созревания (110 - 115 дней), луковицы правильной округлой формы, массой 120 - 160 г, желто-коричневые, с блеском. Сочные чешуи - белого цвета. Сорт пластичен, хорошо выращивается в зонах короткого дня.

Для хранения предпочтительны позднеспелые сорта, такие как Байрам 1. Он отличается высокой сохранностью (до 6 - 8 месяцев) и пригодностью для транспортировки навалом благодаря крепкому сложению сухих и сочных чешуи.

Дора - позднеспелый сорт (125 - 135 дней) длинного дня, луковица массой 180 - 200 г, имеет плотные, прочные, сухие чешуи коричневого цвета, твердую шейку и сильную корневую систему. Сорт хорошо адаптируется и к короткому дню. Позднеспелый гибрид Олимпос F1 имеет темно-бронзовые наружные чешуи; сочные - белые, с высоким содержанием сухого вещества. Пластичен, хорошо выращивается в зонах короткого дня. За счет большой плотности луковиц и толстых кроющих чешуй имеет длительный период хранения, хорошо транспортируется. Устойчив к шейковой и корневой гнилям. Срок хранения 8 месяцев. Средняя урожайность 90 - 100 т/га.



Байрам 1

Все перечисленные сорта лука репчатого показывают урожайность не менее 120 т/га при выходе товарной продукции 98%.

- Сегодня «СеДеК» окреп настолько, - считает Анатолий Осихов, - что может предложить сильные гибриды в любой культуре, которые в полной мере конкурируют с иностранными аналогами. Мы сегодня сотрудничаем со многими административными и научными структурами, готовим проекты по ФНТП - федеральным научно-техническим программам, работаем в тандеме с научно-исследовательскими институтами и участвуем во всех грантах, которые наши гибриды выигрывают! Причем выигрывают показательно, наглядно, в поле, давая урожай.

С. СОНИНА

Фото из архива компании



В канун Нового года компания «СеДеК» поздравляет всех с праздником и желает своим друзьям и партнерам отличных погодных условий, веселых каникул и прекрасных видов на урожай-2018!



Как стать клиентом «СеДеК»

Отдел оптовых продаж (для фермеров):

(495) 266-89-32 (доб. 124, 132); agro@sedek.ru

Отдел оптовых продаж (пакетированные семена):

(495) 788-93-90 (доб. 143); inna@sedek.ru

Представитель «СеДеК» в ЮФО: 8-918-460-96-97, 8-928-257-04-68;

vlad.sva1968@mail.ru

Рекомендации по агрономии: (495) 266-89-32 (доб. 190)

www.SeDeK.ru

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Беспилотные летательные аппараты (БПЛА), изначально имевшие военное предназначение, уже добрых два десятка лет успешно применяют в сугубо мирных целях. Летящие роботы самых различных конструкций и размеров используются во многих сферах деятельности, в том числе потенциально опасных для человека либо вообще исключающих его присутствие.

МУЛЬТИКОПТЕР ОТ «ДОБРОЛЕТА» — МЕЧТА ФЕРМЕРА

Если гражданское применение БПЛА в начальной стадии было делом крупных компаний, то сегодня летающие роботы с модным названием «дроны» (от англ. drone – гудеть, жужжать) могут принести прибыль и малому бизнесу. Все зависит от фантазии предпринимателя. Беспилотные авиационные системы сегодня широко применяются в картографии, геодезии и других областях человеческой деятельности для решения обширного круга задач. Весьма перспективно, в частности, применение подобных аппаратов в сельском хозяйстве.

ГЛОНАСС в помощь

ООО «Группа компаний «Добролет», основанное в ноябре 2012 года в Краснодаре, сегодня активно продвигает на кубанском агрорынке новую услугу: мультикоптеры для проведения авиационно-химических работ (АХР).

Генеральный директор компании Алексей Поликарпов рассказал, что специально разработанный шестивинтовой дрон по заказу проводит ультрамалообъемную обработку жидкими удобрениями и пестицидами посевов любых сельскохозяйственных культур, а также садов и кустарников. Такие БПЛА отличаются от обычных конструкций, рассчитанной на гораздо больший летный ресурс, и возможностью быстрого ремонта и замены частей.

Дроны наиболее эффективны на сравнительно небольших полях, в

труднодоступных местах (участках, окруженных высокими деревьями, или вблизи ЛЭП), на сложных ландшафтах (холмистой равнине или склоне), где другая техника неприменима. Привлекают и такие достоинства технологии, как минимальная себестоимость обработки 1 га, при этом производительность в 50–60 раз выше, чем при ручной обработке, плюс гарантия безопасности персонала, надежность техники, а также высокая мобильность, всесезонность и независимость от погодных условий, а еще экологичность обработки благодаря современным «зеленым» технологиям. Важно отметить также простоту управления и обслуживания (авторежим с использованием систем GPS или ГЛОНАСС и доступность запчастей). При этом техобслуживание и ремонт мультикоптеров, а также обучение работе с дронами персонала фермерских хозяйств проводятся специалистами ООО «ГК «Добролет».

Алексей Поликарпов привел основные технические характеристики БПЛА для обработки сельхозкультур пестицидами:

- производительность 1 га/10 мин;
- расход раствора для обработки до 10 л/га;
- объем раствора в баке мультикоптера от 10 л;
- время полета при полной нагрузке 15–20 мин с последующей заменой батареи и возобновлением работы;
- рабочая скорость аппарата до 20 м/с;

- высота полета от 0,5 до 4 м над культурами;
- ширина полосы обработки от 4 до 6 м.

Дрон борозды не испортит

— После дождя по раскисшей почве техника не может выйти в поле, а дрону это нипочем, — продолжил рассказ о воздушном помощнике Алексей Геннадьевич. — Применение дронов позволяет отказаться от технологических проездов, занимающих до 10% посевных площадей. Соответственно отсутствует уплотнение почвы.

Практика показала, что дрон дополняет используемые сегодня для АХР трудяги АН-2, и наступает на пятки легким пилотируемым самолетам типа «Бекас» и СП-30. Так, дрон может эксплуатироваться в любое время суток (даже ночью), проведение АХР не требует согласования с контролирующими органами гражданской авиации. Он также не нуждается во взлетно-посадочной полосе, ему не нужны квалифицированный пилот и другой высокооплачиваемый персонал, специально оснащенные места хранения ценного оборудования, горюче-смазочные материалы, дорогостоящая сопутствующая техника.

Человеческий фактор в нашем случае минимален, чего не скажешь о пилотируемых аппаратах. К сожалению, аварии в малой авиации не исключены, и работа пилотов всегда связана с риском. Хозяйство выплачивает дополнительные средства авиаторам за перелет к месту обработки, экипаж надо где-то размещать и обеспечивать приемлемые бытовые условия. Роботам ничего этого не требуется. Нам позволили, мы прибыли на край поля, подготовили коптер — и за работу. Таким образом, наши услуги оперативнее и выгоднее заказчику.

В завершение сравнения с малой авиацией отмечу, что мультикоптер обеспечивает более высокое качество обработки за счет малой высоты полета: распыляемая жидкость меньше сносится ветром. Кроме того, поправку на его скорость и направление можно внести в программу, что обеспечит точность обработки плюс-минус 20 см от траектории и требуемую равномерность обработки культуры за счет применения специальных ультрамалообъемных распылителей. Они, кстати, обеспечивают существенную экономию воды и СЗР, снижение сопутствующих технологических затрат, исключают нежелательное попадание пестицидов в окружающую природу.

В итоге имеем экономию ресурсов и оздоровление экономики хозяйства.

«Бесчеловечный» подход в тренде

— Приводя сравнение с пилотируемой авиацией, вовсе не ставлю задачу охаять ее услуги. Аграрии вправе сами выбирать способы обработки полей, — подчеркнул Алексей Поликарпов. — Да и задачи у нас все-таки разные. Мы пришли к выводу, что наше оборудование наиболее целесообразно применять для доработки тех мест, которые не по плечу большой технике.

По статистике, до 10% посевов недообрабатываются и наземной техникой, и авиасредствами, и даже вручную. То есть, допустим, из 2000 га ежегодно выпадают из обработки СЗР целых 200! Наша техника, таким образом, призвана устранить эти огрехи, а также позволяет добираться до таких мест, где традиционные машины просто бессильны.

например овощеводы, будут преимущественно заказывать услуги по обработке. Рынок пока формируется, но через год-полтора все поймут выгоды и преимущества этого метода АХР.

Точность — вежливость коптеров

Тишина раннего июньского утра близ станции Черноерковской Славянского района была нарушена громким жужжанием: будто рой гигантских шмелей взмыл над рисовым полем ООО «Черноерковское». С помощью агродрона AGROFLY TF1A в автоматическом режиме было обработано 2 га гербицидом Цитадель с нормой внесения 1,6 л/га. За работой коптера наблюдал главный агроном хозяйства Александр Лыгин, который давал указания по внесению необходимых поправок в ходе двух циклов работы аппарата.



Вот тут мы подошли к одной из самых интересных особенностей дронов: они способны проводить обработку в автоматическом режиме, по оптимальному маршруту, самостоятельно регулируя высоту полета и объемы распыления в зависимости от ландшафта. Оператор задает координаты участка поля, скорость и высоту полета, ширину полосы обработки, производительность помпы. Компьютер рассчитывает траекторию полета и передает ее по системе телеметрии на мультикоптер для исполнения. Таким образом, робот скрупулезно следует заданной программе, не допуская пропуска рядов, двойной обработки и т. п.

Оборудование, конечно, недешевое: комплект стоит 950 тыс. рублей. В него входят беспилотник, зарядное устройство, 12 аккумуляторов, специальное программное обеспечение, ноутбук (планшет), пульт управления. Плюс наше обучение. Те хозяйства, которые это, как говорится, по карману (в основном крупные), смогут покупать такие комплекты, а вот фермеры с земельными участками до 100 га,

на сделанном в тот воскресный день видеоролике видно, как спорно и точно работает дрон, который, закончив опрыскивание, вернулся в исходную точку.

Специалисты-аграрии сделали выводы об основных преимуществах применения коптера:

- возможность точной обработки площадей;
 - небольшая высота полета предотвращает попадание препарата на соседние чеки и поля;
 - возможность работы по мокрой земле и над водоемами;
 - отсутствие механических повреждений посевов;
 - автономность и гибкость работы (возможность обработать культуру на любых площадях и в любое время без привязки к подрядчикам по АХР).
- Кстати, по итогам уборки риса в этом году ООО «Черноерковское» заняло второе место по району: средняя урожайность по хозяйству составила 73,85 ц/га. Результат говорит сам за себя.

В. ЛЕОНОВ

Фото из архива компании



Гендиректор «Добролета» Алексей Поликарпов отвечает на вопросы посетителей на выставке «ЮГАГРО-2017»

ООО «Группа компаний «Добролет»:

350005, г. Краснодар,

ул. им. Александра Покрышкина, 2/2, кв. 236

Тел. +7 9180348448. E-mail: mailto:dobrolyot@mail.ru



АГРОХИМИЧЕСКИЙ СЕРВИС

ПРОБООТБОР

- **ИЗМЕРЕНИЕ ПЛОЩАДИ И КАРТИРОВАНИЕ ПОЛЕЙ** С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СПУТНИКОВЫХ СИСТЕМ НАВИГАЦИИ
- **ОТБОР** почвенных образцов С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СОВРЕМЕННОЙ ТЕХНИКИ



АГРОХИМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

- **АНАЛИЗ ПОЧВЫ** НА СОДЕРЖАНИЕ МАКРО- И МИКРОЭЛЕМЕНТОВ, pH, ОРГАНИЧЕСКОГО ВЕЩЕСТВА И Т. Д.
- **ЭКСПРЕСС - АНАЛИЗ** СОДЕРЖАНИЯ ЭЛЕМЕНТОВ ПИТАНИЯ В РАСТЕНИЯХ



АГРОХИМИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ

- **РАЗРАБОТКА** СИСТЕМ ПИТАНИЯ И ЗАЩИТЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР НА ОСНОВЕ ДАННЫХ АГРОХИМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА
- **РАСТИТЕЛЬНАЯ ДИАГНОСТИКА И ФИТОСАНИТАРНОЕ** ОБСЛЕДОВАНИЕ ПОЛЕЙ
- **ПРИГОТОВЛЕНИЕ** БАКОВЫХ И ТУКОСМЕСЕЙ



ООО «ЕвроХим Трейдинг Рус» ОСП в г. Краснодаре:
350063, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Советская, 30
Тел.: 8 (861) 238-64-06, 8 (861) 238-64-07, 8 (861) 238-64-09, факс 8 (861) 238-64-08

ООО «ЕвроХим Трейдинг Рус» ОСП в ст. Старовеличковской:
353793, Краснодарский край, Калининский район, ст. Старовеличковская,
Привокзальная площадь, 19. Тел. 8 (86163) 2-19-09, факс 8 (86163) 2-18-08

ООО «ЕвроХим Трейдинг Рус» ОСП в г. Усть-Лабинске:
352330, Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Шаумяна, 1
Тел. 8 (86135) 4-23-26, факс 8 (86135) 5-06-10

ООО «ЕвроХим Трейдинг Рус» ОСП в г. Ростове-на-Дону:
344004, г. Ростов-на-Дону, ул. Социалистическая, 74, оф. 1210
Тел.: +7-918-556-84-99, +7-989-634-50-64

ООО «ЕвроХим Трейдинг Рус ОСП» в г. Майкопе:
385000, Республика Адыгея, г. Майкоп, ул. Ленина, 90а
Тел.: 8 (8772) 21-02-47, +7-918-060-17-33

DISKOMASTER

Аккредитован
«Росагролизинг»
«Россельхозбанк»



DISKOMASTER 6,2x4 с трактором Т-360



ДИСКОВЫЙ АГРЕГАТ

«Новое измерение надежности»

- Дискатор «DISKOMASTER» - дисковое почвообрабатывающее орудие с установкой каждого диска на индивидуальной вертикальной стойке с наклоном.
- Позволяет снизить затраты на возделывание с/х культур, восстановить гумусный слой, повысить плодородие почвы.
- Применяется для основной и предпосевной обработки почвы под зерновые, кормовые и технические культуры на различных типах почв во всех агроклиматических зонах.
- За один проход выполняет обработку почвы с полной разделкой на глубину до 16 см, измельчение и заделку растительных остатков предшественника и сорной растительности, создает взрыхленные слои почвы, заделывает внесенные удобрения.
- Неприхотлив в эксплуатации и обслуживании.
- Конструкция разработана с большим запасом прочности.
- Быстрый перевод в транспортное положение.



www.pk-agromaster.ru

Европейское качество - российская цена!



С НОВЫМ ГОДОМ!

2018



Компания «Август» поздравляет вас с наступающим Новым годом!

Пусть он будет насыщен новыми планами, творческими идеями,
богатыми урожаями и финансовыми успехами!

Крепкого здоровья, радости, благополучия, любви
и согласия вам и вашим близким!

Представительства компании «Август»
в Ставропольском крае

г. Ставрополь: тел./факс (8652) 37-33-30, 37-33-31
с. Кочубеевское: тел./факс (86550) 2-17-28, 2-15-10

Представительства компании «Август»
в Краснодарском крае

г. Краснодар: тел./факс: (861) 215-25-47, 215-84-88
ст. Тбилисская: тел./факс: (86158) 2-32-76, 3-23-92

С нами расти легче

www.avgust.com

avgust ● ● ●
crop protection