

С наступающим Новым годом!  
Вот ещё один год прошёл.  
Каждый что-нибудь  
очень хорошее  
Для себя в этот год нашёл.  
Принесёт пусть всем год  
наступающий  
Радость в доме, в сердца любовь,  
Свет надежды неугасающий  
Пусть сияет  
нам вновь  
и вновь!

Редакция «Агропромышленной  
газеты юга России»



## ЗАЛОГ УСПЕХА — ТЕСНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО С НАУКОЙ

### СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Коллектив известного на всю Россию ЗАО «Сад-Гигант» отметил сбор рекордного за всю историю существования хозяйства урожая и предложил садоводам других предприятий, крестьянско-фермерских и личных подсобных хозяйств свои знания и опыт.

#### Путь к успеху

Агрофирма «Сад-Гигант» не первый десяток лет лидирует в садоводческой отрасли России и входит в число высокорентабельных сельскохозяйственных предприятий Российской Федерации — клуб «Агро-300». Текущий год ознаменовался для ЗАО «Сад-Гигант» вступлением в ассоциацию садоводов России, что позволит хозяйству обмениваться новейшими разработками в области интенсивного садоводства с другими плодовыми предприятиями, шире использовать возможности государственного субсидирования отрасли, участвовать в лизинговых программах. Продолжается дальнейшая интеграция хозяйства в европейское производство плодовой продукции. Сегодня оно уже член клуба «Моди Европа» и эксклюзивный производитель яблок сорта Моди в России.

Открывая праздничное торжество, генеральный директор ЗАО «Сад-Гигант», доктор сельскохозяйственных наук А. А. Клодь выразил благодарность и признательность садоводам и механизаторам, водителям и строителям, поварам и бухгалтерам, агрономам и бригадиром — всем, чьими руками достигнут нынешний рекорд. Многие из них награждены денежными премиями. Среди них механизаторы Валерий Александрович Легостаев и Михаил Иванович Яснов, Александр Иванович Севальнев и Александр Григорьевич Волколуп, Сергей Михайлович Васюхин и Олег Николаевич Виноградов, Павел Борисович Тарасевич и Валерий Алексеевич Игнатьев; рабочие сода Галина Ивановна Бучак, Ирина Степановна Лобко, Александра Михайловна Козубенко, Нина Васильевна Лушников, Татьяна Вениаминовна Медведева и Ирина Анатольевна Новикова, водители Константин Сергеевич Казаков и Александр Викторович Харитонов, Олег Анатольевич Пчелинцев, Яков Карлович Шеффер и многие другие.

Одним из гарантов нынешних успехов А. А. Клодь назвал также тесное сотрудничество с наукой и постоянные исследования по различным вопросам интенсификации садоводства с адаптацией к условиям «Сада-Гиганта», повышения продуктивности плодовых насаждений, качества производимой продукции, снижения ее себестоимости и обеспечения хранения в течение всего года.

Здесь успешно внедряется научная концепция управления производством и хранением фруктов, включающая в себя весь спектр технологических операций: от подбора участка под закладку сада до уборки урожая и его закладки на хранение. Для качественного проведения всех работ на предприятии постоянно улучшается парк тракторов и сельхозмашин. Сейчас на предприятии создан комплекс машин и механизмов, позволяющий производить все необходимые работы в саду: от посадки саженцев до получения урожая. В садах ЗАО «Сад-Гигант» на площади более 1500 гектаров работает система капельного орошения. Ежегодно примерно половину урожая предприятие закладывает на хранение, в том числе

в холодильники с регулируемой атмосферой, обеспечивая реализацию свежей продукции практически до нового урожая. Товарная обработка плодов ведется на упаковочных линиях, сама упаковка производится в фирменную гофротару.

С 2007 года в ЗАО «Сад-Гигант» введен в строй тепличный комплекс на площади один гектар производительностью более 250 тонн зеленых культур (укроп, петрушка, сельдерей, салаты, руккола и др.) в год. Конструктивные особенности теплицы и технологические новшества, применяемые в производстве (автоматизация управления микроклиматом и ростом растений), позволяют получать экологически безопасную сертифицированную продукцию.

В 2008 году здесь же запущен в производство комплекс по производству рассады овощных культур. Его производительность — 12 миллионов штук рассады в год. Покупатели, в числе которых как фермерские хозяйства, так и крупные сельхозпроизводители, уже знают, что рассада, выращенная в ЗАО «Сад-Гигант», — залог хорошего, качественного урожая.

ЗАО «Сад-Гигант» успешно справляется и со своей главной задачей: весь год обеспечивает население крупных промышленных центров, Южного федерального округа, санаторно-курортный комплекс Юга России плодовой и овощной продукцией. Перспективные сорта, интенсивные технологии выращивания садов, хранение в регулируемой атмосфере, товарная обработка плодов, грамотные маркетинговые исследования — все это позволяет агрофирме в новых рыночных условиях оставаться конкурентоспособной и завоевывать все большее количество поклонников своей продукции.

Также генеральный директор ЗАО «Сад-Гигант» А. А. Клодь отметил, что коллектив не намерен останавливаться на достигнутом. Для дальнейшего планомерного развития предприятия созданы и успешно внедряются базовые программы выполнения технологических процессов, направленные на получение 35-40 тонн фруктов с гектара, а также технологии хранения, позволяющие хранить выращенную продукцию до 10-12 месяцев без потери качества. При этом садоводы предприятия всегда готовы поделиться своими знаниями и опытом, накопленными за последние пятнадцать лет.

В результате по инициативе администрации и Законодательного собрания Краснодарского края на базе ЗАО «Сад-Гигант» в нынешнем году был создан инновационный центр, который проводит обучение специалистов, оказывает консультационные услуги, выполняет проекты «Сад «под ключ» для сельхозпредприятий, крестьянско-фермерских и личных подсобных хозяйств, занимающихся производством плодовой продукции. А. А. Клодь также рассказал, что разработана программа развития «Сада-Гиганта» до 2020 г., которая предусматривает закладку садов на площади около 500 га, дальнейшее повышение уровня механизации производственных процессов и качества производимой про-

дукции. Чтобы все это работало, предприятие постоянно заботится о подготовке, повышении квалификации собственных специалистов. Сегодня 25 человек по направлению предприятия проходят обучение на базе ресурсного центра профессионального училища № 45 по профессии «механизатор-садовод», в этом году четыре человека поступили в Кубанский государственный аграрный университет, где уже на различных факультетах обучается более 20 человек, направленных «Садом-Гигантом». Десять специалистов агрофирмы обучается в аспирантуре КубГАУ. Все эти мероприятия направлены на дальнейшее укрепление предприятия, его развитие, а в конечном счете — на улучшение благосостояния каждого работника.

#### Инновационный центр приглашает

В 2011 году при содействии администрации и Законодательного собрания Краснодарского края на базе ЗАО «Сад-Гигант» создан инновационный центр, в котором работают специалисты предприятия, а также зарубежные и отечественные ученые.

Создание центра именно в этом хозяйстве обусловлено наличием передовых технологий производства плодовой продукции, отработанных в течение 15 лет, а также базовых программ производства продукции по интенсивным технологиям и системы качества фруктов, адаптированных к российским условиям, готовности группы ученых, работающих в «Сад-Гиганте», в течение 10 лет передавать свои знания и опыт.

Цель проекта — обеспечение условий для проведения обучения специалистов, оказание консультационных услуг сельскохозяйственным предприятиям, крестьянско-фермерским и личным подсобным хозяйствам, занимающимся производством плодовой продукции, а также передача накопленных в ЗАО «Сад-Гигант» знаний по современным технологиям производства фруктов — моделей их производства, хранения, товарной обработки и доведения до потребителя.

- Инновационный центр предлагает:**
- стационарное обучение персонала садоводческих предприятий и крестьянско-фермерских хозяйств на базе ЗАО «Сад-Гигант» (период обучения — декабрь — март, начало обучения — по мере комплектования групп);
  - проведение консультаций в течение сезона по основным видам работ в саду, эксплуатации машинно-тракторного парка, системе орошения сада, реализации продукции и т. д.;
  - проведение консультаций с выездом специалистов инновационного центра на место расположения консультируемого предприятия;
  - реализацию, обслуживание и ремонтной и бывшей в эксплуатации техники для садов интенсивного типа;



Вручение наград передовикам сельхозпроизводства в ЗАО «Сад-Гигант» по итогам 2011 года

- изготовление сельскохозяйственных машин, оборудования и механизмов для садоводства;
  - реализацию проектов закладки многолетних насаждений «под ключ».
- В инновационном центре ЗАО «Сад-Гигант» можно получить квалифицированные консультации и услуги по следующим направлениям: подготовка и закладка многолетних насаждений, система питания, укрепление физиологии растений и применение гербицидов; защита сада от вредителей и болезней, поставка препаратов; нормирование урожая; регулирование ростовых процессов плодовых деревьев; уборка урожая и хранение; механизация производственных процессов; вопросы энергоснабжения; финансово-экономические вопросы; вопросы реализации продукции и корпоративного управления; услуги научно-производственного отдела.

На договорной основе центр оказывает услуги по обучению специалистов и компаний по всем направлениям интенсивного садоводства и питомниководства: проектные работы, почвенные обследования, производство посадочного материала, закладка насаждений, формирование, питание и защита растений, хранение продукции, поставка, изготовление, ремонт и обслуживание сельскохозяйственной техники и механизмов.

#### Тепличный комплекс работает под заказ

Четыре года назад в ЗАО «Сад-Гигант» был запущен в эксплуатацию и начал работать тепличный комплекс по производству зеленых культур методом аэродонной гидропоники мощностью до 300 тонн продукции в год. Уникальность комплекса состоит в использовании инновационных технологий, позволяющих выращивать десятки высокоценных зеленых и листовых овощей без применения пестицидов в течение всего года.

В настоящее время тепличный комплекс выполняет 2 основные задачи: занимается подготовкой рассады по трем направлениям и выращиванием культур на продажу.

Кассетная технология, используемая в рассадопосадочном комплексе, позволяет получать два-три урожая с единицы площади, до 25 млн. штук рассады в год. Готовая продукция созревает на 15-20 суток раньше, чем при традиционных технологиях.

Выращиваются здесь рассада любых овощных и бахчевых культур (арбуз, баклажан, томат, перец, огурец, дыня, сельдерей, капуста всех ботанических видов, салат, лук-порей, пряно-вкусовые растения, руккола), а также цветочная продукция для ландшафтного озеленения (петуния, тагетис, цинерария, гадания, сальвия, вербена, агератум, виола и др.).

На сегодняшний день заказчиками РПК ЗАО «Сад-Гигант» являются крупные сельскохозяйственные предприятия, фермерские и личные подсобные хозяйства, овощеводы-любители Краснодарского края, Ростовской области,

#### НАША СПРАВКА

Нынешнее плодородное хозяйство ЗАО «Сад-Гигант», созданное в первые годы существования СССР, до сих пор остается самым крупным специализированным предприятием России, известным не только качественной и вкусной продукцией, но и инновационными разработками и технологиями. В конце ноября коллектив предприятия отметил свой ежегодный праздник — День урожая. В этот раз собран небывалый за всю историю существования хозяйства урожай — 68 000 тонн плодов. Средняя урожайность по хозяйству достигла 39 тонн с гектара. Нынешний урожай предприятия составил 35% всей фруктовой корзины Кубани.

Республики Адыгея и Карачаево-Черкесской республики. Партнерами предприятия в этой сфере деятельности являются известные отечественные и зарубежные селекционно-семеноводческие компании: «Аврора», «Семенинс», «Энза-Заден», «Бейо-Заден», «Райк Цваан», «Сингента», «Нунемс», «Саката».

Еще одно направление — производство рассады цветов для ландшафтного дизайна: до миллиона единиц однолетних и многолетних растений. Основные их покупатели — города-курорты Сочи, Геленджик, Анапа и Чеченская республика.

По объемам больше всего здесь выращивается рассада капусты ранней белокачанной, томатов, огурцов, перца. И последние 2 года большие заказы поступают на лук репчатый.

В отличие от других комбинатов, производящих подобную продукцию, в ЗАО «Сад-Гигант» хорошо организована доставка товара потребителю. Разработаны специальные контейнеры, в которых продукцию можно транспортировать на расстояние до 1200 км.

В этом году тепличный комплекс ЗАО «Сад-Гигант» принимает дополнительные заказы на выращивание овощной продукции в пленочных теплицах. Это великовозрастная рассада (55 — 60 суток) практически с первой цветущей кистью, что позволяет производителю в минимальные сроки со дня посадки получать урожай. Причем на протяжении последних лет стоимость рассады этого предприятия не повышается.

При продаже рассадного материала ЗАО «Сад-Гигант» обеспечивает технологическое и консультационное сопровождение по посадке, защите, а также подкормке растений.

Также специалисты готовы осуществлять техническое сопровождение, начиная от особенностей подготовки рассады до ее высадки и последующего технологического ухода. Включая все виды агрохимических анализов, которые делаются на базе лаборатории предприятия.

Е. КОВАЛЕВ  
Фото С. ДРУЖИНОВА

**В преддверии Нового года коллектив ЗАО «Сад-Гигант» поздравляет коллег-аграриев с наступающим праздником! Желаем всем добра, высоких урожаев и достойной цены на продукцию!**

# ВЫСТАВОЧНЫЕ ЭКСПОНАТЫ УВЕЗЛИ ПРЯМО СО СТЕНДА.

## ОДНАКО ПОЛИЦИЮ ВЫЗЫВАТЬ НЕ ПРИШЛОСЬ

### СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Участник 18-й Международной агропромышленной выставки «ЮГАГРО-2011» – хорошо известная специалистам АПК юга России компания АСТ, официальный дилер John Deere, едва не осталась без своих экспонатов в первый же день работы. Новинки техники, представленные на стенде, оказались настолько востребованными, что сельхозпроизводители едва дождалась возможности вывезти их в свои хозяйства. Более 30 предприятий Краснодарского края и других регионов ЮФО прямо на выставке подписали с компанией АСТ контракты на поставку техники.

Для АСТ такая активная работа во время выставки скорее правило, чем исключение. Сегодня это один из ведущих операторов Юга России на рынке импортной сельскохозяйственной и дорожно-строительной техники. В рамках выставки «ЮГАГРО» компания представила много новинок, среди которых роторный зерноуборочный комбайн John Deere S660 и трактор John Deere 6130D.



Зерноуборочный комбайн John Deere S660

### Что представляет собой новый роторный комбайн John Deere S660?

Комбайн предназначен для больших растениеводческих хозяйств. Благодаря усовершенствованной системе обмолота и очистке, а также большому объему зернового бункера (10 600 л) является незаменимым помощником в обеспечении хорошей производительности и высокого качества зерна в максимально короткие сроки. Комбайн имеет самую передовую на сегодняшний день концепцию обмолота благодаря новому ротору Variable Stream (в качестве опции), специально сконструированному для высокоурожайных культур и работ во влажных условиях, а также усовершенствованную систему сепарации: сменные подбаранья в зависимости от размера зерна и вида убираемых культур, активную систему возврата недомолота.

Новая кабина Premium – это перво-классное сиденье на пневматической подвеске, дополнительное сиденье, великолепный обзор, прочное тонированное стекло, солнцезащитные козырьки, вместительные отделения для вещей, регулируемая рулевая колонка, и не только.

Усовершенствованная наклонная камера высокой пропускной способности оборудована механизмом реверса мощностью 135 л. с., который справляется с сильными забиваниями. Система обработки пожнивных остатков класса Premium производит равномерное измельчение и разбрасывание пожнивных остатков на ширину до 10 м или укладку в валок; идеальна для работ по нулевой и минимальной технологиям. Этот комбайн имеет 6-цилиндровый двигатель PowerTech с двумя турбокомпрессорами (1-й – с фиксированной, 2-й – с переменной геометрией). Система HillMaster (в качестве опции) компенсирует уклоны на 15% путем автоматического наклона всего корпуса комбайна во время движения.

Благодаря высокой скорости выгрузки зерна – 135 л/сек. – для освобождения всего бункера требуется всего 105 секунд. Предлагается большой выбор

жатоков – для любой выращиваемой культуры и любых условий уборки. Новые гусеницы (в качестве опции) повышают проходимость и сводят к минимуму уплотнение почвы за счет распределения нагрузки на большую площадь контакта; позволяют производить уборку во влажных условиях. Производительность John Deere S660 на 15% выше, чем предшественников. При этом потери зерна почти равны нулю.

### Что представляет собой новый трактор John Deere 6130D?

Это универсальное и экономичное решение самых сложных производственных задач. Обеспечивает выполнение разнообразных сельскохозяйственных операций. Имеет двигатель номинальной мощностью 130 л. с. Новая кабина с улучшенной пыле- и шумоизоляцией повышает уровень комфорта оператора. Рулевая телескопическая колонка легко регулируется для удобства механизатора, обеспечивая лучший обзор приборной панели. Новая комбинированная система охлаждения удерживает постоянную работу двигателя при максимальной производительности и эффективности. Запас крутящего момента двигателя PowerTech до 35% обеспечивает высокое тяговое усилие при работе с орудиями в тяжелых условиях. Дает дополнительную мощность до 5% плюс 20% постоянной мощности. Двухрежимный охладитель воздуха турбонаддува с новой системой охлаждения обеспечивает точную регулировку температуры для производительности и топливной экономичности. Разнообразие сцепок позволяет использовать различные типы соединений: от подъемного сцепного устройства до шарового. А конкурентно-способная цена трактора относительно российских аналогов в данном тяговом классе делает его еще более привлекательным и доступным.

Е. КОВАЛЕВ  
Фото предоставлены  
компанией АСТ

Дополнительная информация  
на сайте [www.act.su](http://www.act.su)



Деловые переговоры на стенде АСТ

## МНЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

**И. И. ТУРБИН,**  
главный инженер КФХ «Маковеев В. А.»,  
Белоглинский район Краснодарского края:

– В нашем хозяйстве 3300 га. В свое время, когда было принято решение об обновлении техники, мы рассматривали возможность ее покупки у нескольких известных производителей. Но после тщательного анализа качества остановились все же на машинах John Deere. А купили ее у официального дилера – компании АСТ. Во-первых, нам понравилось, как здесь представляют технику, а во-вторых, сервисный центр тоже внушал доверие. И ни разу о сделанном не пожалели. Техника действительно надежная и экономичная.

В соседнем хозяйстве тоже начали обновление техники вместе с нами. Но купили в другой фирме. Теперь смотрим, как они с ней мучаются. Сейчас в нашем хозяйстве три трактора. Два – John Deere 8430 с 2007 г., и в этом году взяли еще один гусеничный трактор – 8295. По расходу топлива в сравнении с техникой, которой пользовались раньше, на тех же объемах работ мы получаем экономию не менее чем в 1,5 раза. В сезон у нас не бывает потребности и в запасных частях, только расходные материалы.

Тракторы John Deere настолько универсальные, особенно 8430, что мы на них делаем практически все. И пахоту восьмикорпусным плугом, и сев пропашных культур 12-рядной сеялкой. Они полностью оправдали наши надежды. А после приобретения спутниковой навигации для гусеничных тракторов John Deere мы вообще в шоке. Они у нас работают в режиме автоматического вождения – это фантастика!

Хотелось бы отметить, что тракторы компании John Deere очень легкие в эксплуатации, комфортные для работы. Удобные кабины со звукоизоляцией, кондиционером, даже радио есть. После появления в хозяйстве этих машин у механизаторов резко возросла дисциплина, потому что мы даем эту технику только лучшим.

Кроме тракторов в хозяйстве есть еще и зерноуборочный комбайн John Deere 9660 STS. Сейчас мы оформляем покупку еще одного нового комбайна этой же компании – S660. Дело в том, что John Deere не стоит на месте, постоянно вносит в свои машины какие-то новшества. И комбайн S660, являющийся модифицированной версией нашего, отличается лучшей пропускной способностью, более производительный и экономичный. Мы рассчитываем убирать им за смену до 50 – 60 га зерновых. Теперь шесть российских, которыми пользовались до сих пор, нам не нужны. Мы замеряли производительность других импортных и комбайнов John Deere, получилось, что последние, во-первых, каждый день вымолачивают на 50 т зерна больше, а топлива тратят на 100 л меньше. В сравнении с российской техникой, что была у нас, затраты горючего у John Deere в 2 раза меньше, а производительность во столько же раз больше. Довольны мы и сервисным обслуживанием компании АСТ: все четко, вовремя и без проблем. Так что, если кто-то сейчас перед выбором, советуем и эту компанию, и эту технику!

**А. Е. КУРГАНСКИЙ,**  
генеральный директор ОАО СК им. Калинина,  
Гулькевичский район Краснодарского края:

– Технику John Deere мы увидели 5 лет назад на агропромышленной выставке «ЮГАГРО». Тогда же познакомился с компанией АСТ. Сейчас активно сотрудничаем и в своем хозяйстве имеем уже достаточно большой объем качественной сельскохозяйственной техники компании John Deere. Вся она находится на сервисном обслуживании в компании АСТ. Наше предприятие обрабатывает 4200 га. У нас есть 3 комбайна, 6 тракторов разной модификации компании John Deere, а также 2 посевных комплекса, культиваторы, плуги.

Почему купили именно в этой компании? Это серьезная организация. Действует всегда оперативно, имеет хороший сервис. Все поставлено жестко, профессионально. Сервисная служба полностью укомплектована, есть база, все необходимое в наличии. Специалисты грамотные, мобильные, поэтому между нами никогда вопросов, разногласий не возникает. Если складываются сложные ситуации, независимо день или ночь, – всегда на связи, ответственные. С такой компанией работать и легко, и хочется.

Почему нас привлекает именно эта техника? Перед началом обновления тракторного парка в хозяйстве мы проводили мониторинг разных компаний. Получилось, у других по некоторым позициям она, может быть, и дешевле, но здесь качество, проверенное временем. И мы сами в этом тоже убедились. Если раньше в хозяйстве было 8 комбайнов других фирм, то теперь только 3 John Deere справляются со всем объемом работ. Себестоимость, затраты тоже ниже.

Сейчас покупаем новый трактор 6130 D. Он менее мощный по сравнению с теми, что у нас уже имеются, но будет незаменим в целом ряде работ. Например, в разбрасывании удобрений – большие объемы площадей, делать нужно быстро, качественно, желательнее с наименьшими затратами. Так и по остальным позициям. В эксплуатации эта техника очень легкая и приятная. В ней все сделано для людей, для максимального сохранения их здоровья. Очень удобные, комфортные кабины, оберегающие механизатора и от лишнего шума, и от загрязненного воздуха. Обслуживание недешевое, но оно себя оправдывает.

Поскольку мы находимся рядом с дилерским центром компании АСТ и объем приобретенной техники уже большой, к нам часто приезжают представители других сельхозпредприятий и спрашивают, как ведет себя техника John Deere в эксплуатации, как показала себя по качеству, по производительности. Рассказываем как есть. Да и техника говорит сама за себя. Кто на ней хоть немного поработал, на другую менять уже не будет.

**В. Л. КОЛОМЕЙЦЕВ,**  
руководитель ООО «Коломейцево»,  
Кавказский район Краснодарского края:

– У нас 2000 га в хозяйстве. Чтобы получать достойные урожаи, обрабатывать эту землю мы хотим качественно. Поэтому, как только появилась возможность, начали покупать, на наш взгляд, самую лучшую сельскохозяйственную технику в мире – компании John Deere. Вот и сейчас берем комбайн-новинку S660. У нас есть уже его предшественник, который работает с 2007 г., и мы не понаслышке знаем о возможностях этого комбайна. Техника очень хорошая, надежная. Но его мощность – 300 л. с., а нам сейчас нужен более мощный.

Дело в том, что в нынешнем году мы столкнулись с проблемой. Получили от 80 до 105 ц/га, и мощности двигателя нашего комбайна уже не хватало. А поскольку мы стремимся к такой постоянной урожайности, то надо, конечно, и комбайн помощнее, как S660, в 330 л. с. С компанией АСТ сотрудничаем с самого начала ее появления на Кубани. У них же брали свою первую технику John Deere. О сервисе компании АСТ могу сказать так: лучше нигде не видел. Есть, конечно, недостатки, и мы их за это немного критикуем. Так что стремиться им есть к чему. Давно, например, ждем реализации их программ по обмену старой техники на новую с зачетом остаточной цены в стоимость новой. Вот если бы в новом году они этот вопрос решили – был бы, думаю, большой подарок для всех крестьян. Да и сама компания от этого бы не проиграла, спрос бы только вырос!

# «ЛИМАГРЕН»: АССОРТИМЕНТ И КАЧЕСТВО - НА ВЫСШЕМ УРОВНЕ

## СЕЛЕКЦИЯ И СЕМЕНОВОДСТВО

Многие сельхозпроизводители в нашей стране знают крупнейший сельскохозяйственный кооператив по производству семян с «французскими корнями» – «Лимагрэн». Компания имеет представительства в 40 странах мира, ведет продажи более чем в 100 странах, имеет штат из 7500 сотрудников. Основные направления деятельности – селекция, семеноводство и продажа семян зерновых и пропашных сельхозкультур, овощной и садоводческий бизнес, а также разработки и производство злаковых ингредиентов и хлебобулочных изделий.

**К**ОМПАНИЯ постоянно регистрирует новые гибриды кукурузы и подсолнечника, озимого рапса, сорта пшеницы, ячменя, гороха и льна. Но стратегическими культурами на российском рынке для «Лимагрэн» являются кукуруза и подсолнечник.

По подсолнечнику селекция направлена на повышение урожайности, масличности, устойчивости к новым расам заразихи и основным видам болезней, стрессовым природно-климатическим условиям. Сейчас у «Лимагрэн» имеется четыре вектора развития: обычный масличный подсолнечник (устойчив к 5 расам заразихи) – **ИДАЛЬГО, МЕГАСАН, С 70165, ЛГ 5635, ЛГ 5665 М**; гибриды, устойчивые к 7 расам заразихи (А – G), – **ТУНКА, ЛГ 5550, ЛГ 5580, ГОЛДСАН**; гибриды для производственной системы CLEARFIELD, устойчивые к гербициду ЕВРО-ЛАЙТНИНГ, – **ЛГ 5654 КЛ, ЛГ 5658 КЛ, ЛГ 5543 КЛ, 5633 КЛ, ЛГ 5663 КЛ, ЛГ 5669 КЛ**, и гибриды с высоким содержанием олеиновой кислоты в масле, что делает подсолнечное масло схожим по качеству с оливковым. Компания «Лимагрэн» заняла в России лидирующие позиции по количеству гибридов подсолнечника, устойчивых к новым расам заразихи, а также имеет самую широкую линейку гибридов, устойчивых к гербициду ЕВРО-ЛАЙТНИНГ, от ранних до среднеспелых по срокам вегетации. Не остаются без внимания фермеров и высокоурожайные гибриды, такие как ЛГ 5635 и ЛГ 5665 М.

Однако наивысшие результаты достигнуты в селекции исторической культуры для компании «Лимагрэн» – кукурузы. Ставится задача – все гибриды должны быть высокоурожайными, стабильными, пластичными к стрессовым условиям, толерантными к основным болезням. Например, гибриды кукурузы, не прошедшие тестирования на устойчивость к фузариозу початка, не допускаются к дальнейшему тестированию.

Селекционеры компании давно включились в процесс выведения гибридов кукурузы, менее подверженных губительному влиянию погоды. С 2006 года в разных странах мира регулярно закладывались опыты на засухоустойчивость. Благодаря этой работе сегодня в распоряжении аграриев имеется целая линейка гибридов кукурузы «Лимагрэн», толерантных к засухе.

Сегодня селекция кукурузы «Лимагрэн» идет в нескольких направлениях, в зависимости от необходимости хозяйственно ценных признаков: для производства фуражного зерна, высококачественного силоса, крупы и спирта. Остановимся подробнее на каждом направлении.

В России зарегистрировано более 59 гибридов и линий кукурузы селекции «Лимагрэн», более 15 находится в регистрации, а в 2012 г. компания планирует продавать 12 гибридов с ФАО от 190 до 490, т. е. для всех зон выращивания. В основном это гибриды зернового или универсального направления – возможно выращивание как на зерно, так и на силос. Это ЛГ 2195, ААЛЬВИТО,

ПАТРИК, ЛГ 2244, БАНГИЙ, ЛГ 3232, ЛГ 2306, ЛАТИЗАНА, ЛГ 2372, ЛГ 3395, ЛГ 3535.

Для Южного и Северо-Кавказского федеральных округов подходят следующие гибриды. ЛГ 2244 (ФАО 230) называют еще «другом каждого фермера»: гибрид пластичен и адаптируется к различным климатическим условиям. В Неклиновском районе Ростовской области его урожайность составила 51,3 ц/га. «Родным братом» ЛГ 2244 является **БАНГИЙ** (ФАО 240). Гибрид двойного назначения – хорош как на зерно, так и на силос, пластичен к условиям возделывания. На испытательном участке в Миллеровском районе Ростовской области было получено 56,9 ц/га. ЛГ 2306 (ФАО 310) – чемпион по засухоустойчивости в линейке французской продукции, гибрид «два в одном»: сочетает стабильность и высокую урожайность. Не боится возврата весенних холодов и успешно возделывается в засушливых зонах страны. В 2011 г. на демонстрационных участках были получены такие данные: в Крыловском районе Краснодарского края – 66,3 ц/га, в Кореновском – 86,6 ц/га, а в Константиновском районе Ростовской области – 50,2 ц/га. Следующий представитель засухоустойчивого поколения гибридов – высокорослая **ЛАТИЗАНА** (ФАО 320). Тип растения – стей грин (stay green): при полном созревании початка стебель остается зеленым, что позволяет получать от гибрида не только зерно, но и силос. Специалисты «Лимагрэн» рекомендуют: если хотите реализовать потенциал гибрида по максимуму, не скупитесь на удобрения и соблюдайте интенсивную технологию возделывания: **ЛАТИЗАНА** отзывчива на качественную обработку почвы. В Краснодарском крае, в Гулькевичском и Кореновском районах, урожайность составила соответственно 106,9 и 85,8 ц/га. Среднеспелый гибрид ЛГ 2372 (ФАО 380) тоже хорошо чувствует себя в условиях засухи. Он адаптируется к различным видам почв и идеально подходит хозяйствам, которые практикуют минимальную и нулевую технологии возделывания. На демонстрационном участке в Гулькевичском районе Краснодарского края ЛГ 2372 дал 102,6 ц/га. ЛГ 3395 (ФАО 390) – гибрид зернового направления, относится к среднеспелой группе, тип растения стей грин (stay green). Несмотря на относительно высокое ФАО – 390 баллов, благодаря быстрой влагоотдаче зерна этот гибрид к моменту уборки по влажности не отличается от гибридов с ФАО 350 – 360. На испытательных площадках в Кореновском и Гулькевичском районах Краснодарского края была получена одна из наивысших урожайностей – 92,6 и 123,5 ц/га. ЛГ 3535 (ФАО 490) – новый позднеспелый гибрид, зарегистрированный в 2011 году, благо-

даря высокому содержанию крахмала отлично подходит для переработки на этиловый спирт. Средняя масса 1000 зерен очень высокая – 370 г, что обеспечивает огромный потенциал урожайности. В 2012 г. «Лимагрэн» планирует зарегистрировать два новых среднеспелых гибрида кукурузы: ЛГ 3330 (ФАО 330) и ЛГ 3350 (ФАО 340). Рекомендуется возделывать их на зерно, тип зерна зубовидный, тип растения – стей грин (stay green). В Крыловском районе Краснодарского края первое место среди испытываемых гибридов занял ЛГ 3350 с урожайностью 69,2 ц/га, в других районах получена следующая урожайность: Гулькевичском – 112,7 ц/га, Кореновском – 94,5 ц/га, Староминском – 48,4 ц/га, Кавказском – 79,8 ц/га. ЛГ 3330 на испытаниях показал следующий результат в Краснодарском крае: Кавказский район – 72,4 ц/га, Гулькевичский – 116,4 ц/га, Кореновский – 82,1 ц/га, Староминский – 46,6 ц/га. ЛГ 3330 более всего предназначен для экстенсивной технологии, а ЛГ 3350 – для более интенсивной.

В портфеле компании – несколько гибридов, предназначенных для переработки зерна на крупы: уже знакомый российский аграриям ЛГ 3232 и новый ЛГ 3255. Зерно данных гибридов соответствует мировым стандартам и требованиям по качественным показателям. В нашей стране первый опыт возделывания гибридов кукурузы «Лимагрэн» для переработки на крупы был осуществлен в Ставропольском крае. Зерно гибридов ЛГ 3232, ЛГ 3255 по качеству и выходу крупы отвечает всем предъявляемым требованиям. Кстати, крупнейший переработчик зерна кукурузы на крупы и муку в России – группа компаний «Радуга» (ст. Северская, Краснодарский край) рекомендует эти гибриды и готова закупать их зерно.

ЛГ 3232 (ФАО 250) – топовый по урожайности и стабильности, толерантный к стрессовым условиям, в т. ч. к засухе. Силосная масса ЛГ 3232 – превосходный корм для животных, а высокие крупяные качества зерна делают его идеальным для переработки на крупы. Этот гибрид показывает наилучшие результаты при возделывании по классической технологии. В Гулькевичском районе Краснодарского края и Целинском районе Ростовской области урожайность достигала 88,5 и 49,9 ц/га соответственно. Второй гибрид – ЛГ 3255 (ФАО 255) – высокоурожайный в своей группе спелости. Отличается хорошей энергией начального роста и толерантностью к основным видам болезней, особенно фузариозу початка. На Гулькевичском демонстрационном участке была получена урожайность 92,4 ц/га, а на Целинском Ростовской области – 49,3 ц/га.



Сотрудники «Лимагрэн» уверены в больших перспективах развития своей компании

**Г**ОРДОСТЬЮ компании является специальная программа селекционного выведения гибридов силосной кукурузы, которая началась еще 30 лет назад и строго адаптирована к потребностям крупного рогатого скота, особенно молочных коров. В сотрудничестве с исследователями и специалистами по кормлению коров были созданы стандарты для оценки и измерения питательных качеств гибридов силосной кукурузы. Преимущества гибридов LG Animal Nutrition® основываются на питательных свойствах силоса: содержании крахмала и лучшей переваримости клетчатки.

В чем же разница между гибридами кукурузы для высококачественного силоса компании «Лимагрэн» и конкурентами? На первый взгляд, все семеноводческие компании предлагают семена с традиционными характеристиками: урожайность, количество зеленой массы, устойчивость к полеганию, скороспелость, содержание крахмала... Но специалисты «Лимагрэн» создали совершенно новые параметры, такие как энергосодержание, переваримость органического вещества и, особенно, переваримость клетчатки. Путем селекции они изменили структуру стенок клетчатки («разорвали» прочную связь между лигнином и целлюлозой и гемиллюлозой) гибридов силосного направления для увеличения её усвояемости животными, что повышает энергетическую ценность корма.

На гибридах, предназначенных для высококачественного силоса, получены следующие результаты, подтвержденные независимыми институтами Франции и Германии. При урожайности 15 т сухого вещества с гектара в среднем прибавка составляет:

- на 2 – 3% больше перевариваемой клетчатки,
- +0,2–0,3 МДж на 1 кг сухого вещества силоса;
- от 1000 л молока с 1 гектара;
- или не менее 250 мл молока/сутки на одну корову.

Для программы LG Animal Nutrition® в России зарегистрированы следующие гибриды: ААСПИД (ФАО 220), ЛГ 3232 (ФАО 250) и ЛГ 3285 (ФАО 270).

На всей территории России, где могут произрастать селекционируемые «Лимагрэн» культуры, компания работает через партнеров – 14 дистрибьюторских компаний. Обычно в каждом регионе не более двух-четырех. Поэтому компания убедительно просит аграриев: в связи с высоким спросом на семена селекции «Лимагрэн» для исключения контрафакта заказывать и покупать только у официальных дистрибьюторов (список находится на сайте [www.lgseeds.ru](http://www.lgseeds.ru), раздел «Где купить?»).

В нашей стране «Лимагрэн» проводит активную опытно-демонстрационную работу. Она наглядно показывает, как проявляется потенциал гибридов в различных природно-климатических

## НАША СПРАВКА

Компания «Лимагрэн» свою деятельность начинала как кооператив по продаже фуражного зерна, а уже в 1970 г. селекционировала свой первый ранний холодостойкий гибрид кукурузы ЛГ 11. С тех пор она занимается селекцией кукурузы, подсолнечника, озимого рапса, пшеницы, ячменя, льна, гороха. Доля кукурузы в общем объеме продаж «Лимагрэн» составляет более 50%. В Европе компания занимает 2-е место по всей кукурузе, а по силосной – 1-е. Что касается России, с середины 90-х годов прошлого столетия компания занималась регистрацией и продажей гибридов кукурузы и подсолнечника, а с открытием в 2009 г. представительства в г. Краснодаре объемы и ассортимент предлагаемых культур значительно увеличились. И темпы роста впечатляют: если брать за точку отсчета год открытия представительства, то продажи семян кукурузы за три года выросли на 200%, подсолнечника – на 230%. Представительство было открыто с целью сближения и более тесного сотрудничества с сельхозпроизводителями, информационной поддержки и технического сопровождения, ведения научно-исследовательской деятельности, более глубокого изучения природно-климатических особенностей России и подбора продуктивных компаний, отвечающих требованиям российских аграриев.

зонах, что позволяет сформулировать рекомендации по срокам, нормам и глубине посева, дозам внесения удобрений, а также уточнить технико-экономические показатели производства. На эти цели компания ежегодно выделяет 600 посевных единиц семян кукурузы (400 га) и 700 посевных единиц подсолнечника (более 1500 га). В 2011 г. на территории от Алтайского края до Тульской области, республик Татарстан и Башкортостан было заложено более 160 демонстрационных опытов с гибридами этих сельхозкультур. В течение сезона специалисты компании посещали хозяйства, участвовавшие в испытаниях, осматривали посевы и предлагали оптимальные варианты возделывания. Результаты проделанной работы говорят сами за себя: гибриды «Лимагрэн» оказались в числе лучших, в очередной раз доказав свое высокое качество и соответствие требованиям земледельцев из разных уголков страны.

**А. СЕМЕНИХИН,**  
коммерческий директор  
компании «Лимагрэн»

Компания «Лимагрэн»  
поздравляет всех  
с наступающим  
Новым 2012 годом!

Пусть Новый год  
со счастьем новым  
Под сказку сна  
к вам в дом войдет  
И вместе  
с запахом еловым  
Здоровья,  
счастья принесет!



**ООО «Лимагрэн РУ»:**  
г. Краснодар, ул. Коммунаров, 266, тел. 8 (861) 201 15 47/48.  
E-mail: [info-russia@limagrain.com](mailto:info-russia@limagrain.com)  
Web-сайты: [www.lgseeds.ru](http://www.lgseeds.ru), [www.limagrain.ru](http://www.limagrain.ru)

# ПЕРСПЕКТИВНОЕ БУДУЩЕЕ



РосАгроТрейд

# ООО «РосАгроТрейд»

## ПОДВОДИМ ИТОГИ

ООО «РосАгроТрейд» – лидер семенного рынка России, поставщик передовых технологий минерального питания, надежный партнер руководителей и специалистов коллективных и фермерских хозяйств – в прошедшей в последней декаде ноября сельскохозяйственной выставке «ЮГАГРО-2011» приняло активное участие. Выставка стала площадкой для показа достижений компании, подведения итогов работы, рассказа о планах, встречи со старыми, проверенными партнерами, приглашения к сотрудничеству новичков. Как показывает практика, такая тактика на выставке дает положительные результаты. Из года в год это помогает компании добиваться новых, более высоких показателей. Ее работа становится профессиональнее и значимее для аграрного бизнеса.

О том, чем завершает очередной год ООО «РосАгроТрейд», нашей газете рассказал исполнительный директор В. М. ПАНАСЕНКО.

## СЕМЕННОЙ БИЗНЕС – ОСНОВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

– В целом 2011 год для компании стал успешным, – начал рассказ Владимир Михайлович. – Все намеченные планы реализованы, цели достигнуты. Что касается поставок семенного материала, динамика выглядит следующим образом: объем продаж семян гибридов сахарной свеклы увеличился на 40%, кукурузы и подсолнечника – на 100%, сои – остался на прежнем уровне.

Это свидетельствует о том, что мы в свое время правильно определились с поставщиками, которые предлагают высокопродуктивные гибриды и сорта основных полевых культур. В частности, семена сахарной свеклы нам поставляют французская компания «Florimond Desprez». На сегодняшний день наш пакет предложений от этого поставщика составляет четырнадцать наименований гибридов, зарегистрированных в России и имеющих высокий потенциал урожайности. Практически все крупные холдинги, средние и мелкие коллективные и фермерские хозяйства Кубани, Дона, Ставрополя активно используют семена селекции этой компании, каждый год расширяя посевные площади под ними. Это подтверждает высокую продуктивность и экономическую целесообразность применения гибридов, их совместимость с применяемыми в хозяйствах технологиями. Наиболее популярными на юге России являются гибриды Урази, который показал в этом году урожайность 724 ц/га; Шериф – 700 ц/га; Наркос – 682 ц/га; Белино – 960 ц/га; Баккара – 840 ц/га; Урал – 812 ц/га.

К примеру, в ГК «Степь» Каневского района гибридами сахарной свеклы «Florimond Desprez» засеваются более 50% площадей. Урожай этого года в хозяйстве достиг следующих показателей: гибрид Урази – 627 ц/га, Урал – 820 ц/га. По словам О. Трояновского, директора по растениеводству этого сельхозпредприятия, его как технолога вполне устраивают гибриды данной селекции и они и впредь будут занимать основные площади в хозяйстве под сахарной свеклой, так как имеют повышенные показатели сахаристости (17 – 18% на начало уборки), устойчивы к болезням и отличаются высокой продуктивностью.

В другой климатической зоне края в агрообъединении «Кубань» Усть-Лабинского района также получены высокие результаты. Как сообщил В. Зюзин, первый заместитель директора хозяйства по производству, гибрид Баккара в этом году сформировал урожайность 595,5 ц/га, Белино – 685,2 ц/га, Резимакс – 596 ц/га, Ипель – 604,5 ц/га. Если проанализировать данные по другим регионам, то ситуация выглядит следующим образом: в хозяйстве ИП Головач Новоалександровского района Ставропольского края урожайность гибрида Шериф в 2011 г. достигла 700 ц/га; в 2009 г. в СПК КП «им. Чапаева» Кочубеевского района урожай гибрида Урал достигал 690 ц/га, Урази – 697,5 ц/га, в хозяйстве им. Мичурина Новокубанского района Краснодарского края Белино в 2011 г. дал 960 ц/га.

В портфеле «Florimond Desprez» также имеются семена гибридов кормовой свеклы – для

хозяйств, занимающихся животноводством. Они также высокопродуктивны и соответствуют мировым стандартам. В частности, мы предлагаем гибрид Жамон, который подходит для наших почвенно-климатических условий, с потенциалом выше 1000 ц/га.

Вторым партнером по поставке полевых культур для ООО «РосАгроТрейд» является еще одна известная селекционная компания Франции – «РАЖТ Семанс». Она предлагает высокопродуктивные гибриды кукурузы и подсолнечника. В частности, портфель предложений по кукурузе состоит из шестнадцати позиций. При этом четырнадцать гибридов производится во Франции, Канаде, Австрии, Германии, три из них – и в России, силами компании «РосАгроТрейд». Характерно, что качество семян в обоих случаях идентично и соответствует мировым стандартам.

Из всех гибридов кукурузы наиболее продуктивными, заслужившими признание у хозяйственников стали Птерокс (FAO 230), Максалия (FAO 260), Экзист (FAO 310), Жюксен (FAO 330), Люксус (FAO 370), Бергсон (FAO 390). Возделываемые в различных зонах России, они показали не только стабильную урожайность зерна, но и высокие показатели при уборке на силос. Например, при уборке на зерно рекомендуется выращивать Птерокс, Экзист, Жюксен (урожайность этих гибридов превышала 100 ц/га в 2011 г.). При уборке на силос в зонах с достаточным увлажнением рекомендуется использовать Бергсон, Люксус, Акко (урожайность в 2011 г. составила более 400 ц/га при оптимальном соотношении «зерно/зеленая масса» и наивысших показателей питательной ценности полученных кормов).

В портфель гибридов подсолнечника входят двенадцать наименований с периодом вегетации от 95 до 110 дней. Это гибриды, произведенные во Франции, Германии, США, а также в России на семенном заводе ООО «РосАгроТрейд». В группе классических гибридов следует выделить Веллокс (период вегетации 100 – 105 дней), зарегистрированный в 2010 г.; Эксплор (период вегетации 105 – 107 дней), устойчивый к болезням, регистрация прошла в 2011 г.; Эклор (период вегетации 105 – 110 дней), устойчивый к болезням, регистрация – в 2010 г. Следует также отметить, что в портфеле компании

есть высокоолеиновые гибриды с высоким содержанием масла. Это прежде всего Иолна (период вегетации 97 – 102 дня), Мулли (период вегетации 105 – 110 дней). При этом гибриды Мулли и Сиклос могут быть выращены по производственной системе CLEARFIELD, так как устойчивы к воздействию гербицида Евро-Лайтнинг. По качеству и содержанию масла следует отметить гибрид Веллокс – масличность достигает 57%.

Четвертой культурой, на которой специализируется ООО «РосАгроТрейд», является соя. Ее популярность на юге страны в последние годы значительно выросла, а доля в севообороте постоянно увеличивается. Учитывая эту тенденцию, специалисты компании подобрали необходимый набор сортов сои, которые устраивают самого взыскательного агронома. В предложение по сое входит сорта Кордоба (селекции компании SAATBAU LINZ), Амфор, Изидор (селекции компании EURALIS SEMENSES) производства ООО «РосАгроТрейд». Как показывает практика их применения на юге страны, они высокоурожайны и экономически выгодны при возделывании.

В организации семенного направления деятельности мы делаем ставку не только на сорта и гибриды полевых культур зарубежной селекции. Компания активно сотрудничает с отечественными селекционными центрами. В частности, по подсолнечнику работаем с ВНИИМКОМ и охотно производим семенной материал на собственном семенном заводе. Это сорта подсолнечника кондитерского направления СПК и Лакомка, которые имеют достаточно высокий спрос на рынке. С 2012 г. планируется включение в Государственный реестр селекционных достижений сорта Добрыня.

Также мы сотрудничаем с Краснодарским НИИСХ им. П. П. Лукьяненко по кукурузе. На сегодняшний день предлагаем четыре высокопродуктивных гибрида: РОСС 199 МВ, Краснодарский 291 АМВ, Краснодарский 358 МВ, Краснодарский 415 МВ.

В планах ООО «РосАгроТрейд» – дальнейшее расширение сотрудничества с отечественными селекционными центрами России. Такой подход способствует обеспечению сельхозпроизводителей необходимым семенным материалом, устраивающим по качеству, по цене, а также по степени адаптации к местным почвенно-климатическим условиям и применяемым в хозяйствах технологиям.

## СЕМЕНА МИРОВОГО КЛАССА ВЫХОДЯТ С СОБСТВЕННОГО ЗАВОДА

– После того как ООО «РосАгроТрейд» состоялось как семенная компания, – продолжает В. Панасенко, – возник вопрос, что нужно сделать, чтобы семенной материал стал для хозяйственников более доступным по цене, а сроки поставки сократились до минимума. Три года назад в компании приняли решение построить семенной завод. Месторасположение подбиралось таким образом, чтобы к нему было легко добраться, а



Сотрудница ООО «РосАгроТрейд» Н. Николаенко на выставке «ЮГАГРО-2011» демонстрирует прибор для определения содержания микроэлементов в растениях

также чтобы присутствовала необходимая инфраструктура: производственные цеха, складские помещения для сырья и готовой продукции и т. д. Мы остановили свой выбор на Калининском районе. База находится на пересечении оживленной трассы Тимашевск – Славянск-на-Кубани и дороги Краснодар – Калининская.

На сегодняшний день все производственные участки работают, завод выдает высококачественную продукцию.

Несколько слов о качестве. Оно соответствует европейским и мировым стандартам. Достигается это благодаря соблюдению технологий выращивания на семенных участках, весь процесс подготовки семенного материала автоматизирован и проводится на высокотехнологичном оборудовании лучших производителей. На заводе имеется лаборатория, также обеспеченная современным оборудованием, что позволяет контролировать процесс подработки семян на каждом этапе. Здесь работают высококлассные специалисты, которые способны обеспечить функционирование завода и всех его подразделений в необходимом режиме.

## ТЕХНОЛОГИИ МИНЕРАЛЬНОГО ПИТАНИЯ от «РосАгроТрейд»

– Сегодня на рынке у аграриев ценятся те компании, которые могут им предложить большее число услуг, – продолжает рассказ собеседник. – Мы также стремимся придерживаться данного правила. Поэтому кроме семенного направления освоили несколько видов услуг для своих партнеров, причем не только для тех, кто покупает у нас семена.

Первая – обоснование технологий внекорневых подкормок и минерального питания для большого числа полевых культур, овощей, садов и виноградников.

В вопросе минерального питания и поставки микроудобрений мы сотрудничаем с известной французской компанией «Agronutrition», являющейся разработчиком и производителем марок Стармакс и Олигомакс.

### В наш пакет предложений входят:

- технология и оборудование для диагностики сельхозкультур по вегетации и наличия в них соответствующих микроэлементов с выдачей рекомендаций по применению необходимых для конкретного случая микроудобрений;
- технология внесения микроудобрений для устранения недостающих элементов питания.



Делегация российских аграриев, посетившая в декабре 2011 г. французские компании – партнеры ООО «РосАгроТрейд»



На выставке «ЮГАГРО-2011» вместе с сотрудниками ООО «РосАгроТрейд» работали и представители зарубежных компаний

На Западе эти технологии применяются давно и являются одним из значимых слагаемых получения высоких урожаев. В России данное направление получило развитие только в последние 3-4 года.

Несколько слов о самих удобрениях. Микроудобрения, которые мы поставляем, отличаются различными механизмами действия. Есть удобрения на основе активного рН-комплекса, а также на основе лигносульфонатов, гуматов. Для озимой пшеницы на ранних этапах развития рекомендуем внесение Олигомакс Альфа. Медь, входящая в состав микроудобрений, повышает интенсивность фотосинтеза, влияет на белковый обмен, участвует в биосинтезе лигнина, повышает фертильность колосков; марганец влияет на активность ферментов, синтез хлорофилла, снижает уровень нитратов и синтез протеинов; цинк влияет на биосинтез ферментов роста, синтез протеинов.

Для подсолнечника рекомендуем Олигомакс Бета с содержанием активного рН-комплекса, лигносульфонатов и гуматов. В данном случае магний выполняет аналогичную функцию, а бор влияет на оплодотворение и формирование завязи, миграцию сахаров, синтез протеинов, активность меристемы и рост растений.

Для всех видов зерновых колосковых рекомендуем использовать Олигомакс Гамма. Благодаря своему составу он обеспечивает одновременное внесение азота, фосфора, калия, магния и микроэлементов, необходимых для оптимального развития культур. Пропорции каждого элемента соответствуют потребностям растений, что значительно улучшает общий фон минерального питания. Микроэлементы представлены в высококачественной форме, что обеспечивает их быстрое поглощение растением.

В арсенале ООО «РосАгроТрейд» имеется минеральное удобрение Олигомакс ВМ для сахарной свеклы. Оно предупреждает дефицит бора, марганца и магния. Препарат Стармакс Калия способствует лучшему оттоку сахаров из листовой массы в корнеплод (обработка проводится за 2 недели до уборки).

Отдельную группу представляют препараты для садов, виноградников и овощей. Стармакс В2М – абсолютно сбалансированный препарат, стимулирует цветение, хорошо формирует завязь на винограде и плодовых культурах, улучшает качество овощной продукции. Регулирует питание растений, формирует репродуктивные органы и способствует накоплению питательных веществ. В силу уникальности может применяться на сахарной свекле.

В пакете предложений по микроудобрениям – более двух десятков препаратов, которые прошли регистрацию в России и успешно применяются на различных культурах: на зерновых достигается прибавка до 4 ц/га, содержание клейковины увеличивается на 2-4%, протеина – достигает 15%, прибавка урожайности кукурузы составляет до 10 ц/га, сахарной свеклы – до 100 ц/га, увеличение дигестиции – до 2% и т. д.

### ГЕОГРАФИЯ РАСШИРЯЕТСЯ

Как сообщил Владимир Михайлович, 2011 год стал для компании важным в плане продвижения семян, удобрений и услуг в другие регионы Российской Федерации. На данный момент представительств работают в Ростовской, Волгоградской, Воронежской, Белгородской, Самарской, Саратовской, Тамбовской, Липецкой, Оренбургской областях, в Ставропольском, Алтайском краях и других регионах. В каждом

субъекте Федерации работа осуществляется по единому стандарту, по одним и тем же ценам, с равноценным набором услуг.

Важной частью услуг и своеобразной фишкой компании является технологическое консультирование руководителей и специалистов агрохолдингов, коллективных и фермерских хозяйств по вопросам земледелия, технологиям возделывания сельхозкультур, выбора их перспективных сортов и гибридов. Причем данными услугами могут воспользоваться все желающие. Для этих целей в компании создан специальный технологический консультационный центр, который обеспечивает предоставление данных услуг во всех регионах присутствия. Здесь специалистов ждут и готовы решить все их проблемы. Характерно, подчеркнул собеседник, что на юге страны аграрии избалованы вниманием многочисленных фирм, в российской глубинке ситуация иная. Там зачастую хозяйственники остаются наедине со своими проблемами и решают их по мере возможности. Именно по этой причине «РосАгроТрейд» принял решение расширить свое присутствие в РФ.

### ОБУЧЕНИЕ ЗА РУБЕЖОМ

С начала существования ООО «РосАгроТрейд» большое внимание уделяло организации выездных семинаров за рубежом в компании – поставщики семян и микроудобрений. Ничто так не воздействует на сознание сельхозпроизводителей, как увиденное собственными глазами.

Ежегодно практикуется поездка во Францию на предприятие «РАЖТ Семанс» – поставщик семенного материала гибридов кукурузы и подсолнечника. Здесь можно увидеть работу селекционного центра, где создаются перспективные гибриды, а также семенного завода, обменяться опытом выращивания сельхозкультур с французскими коллегами. Аналогичным образом построен график посещения «Florimond Desprez». Очень интересно побывать на юге Франции (пригород Тулузы), где производит свою продукцию «Agronutrition». Добродушные хозяева с большим желанием делятся опытом диагностики почвы и листового аппарата сельхозкультур и технологиями применения микроудобрений. Так, совсем недавно оттуда вернулась очередная делегация российских аграриев. Отзывы самые теплые. Итог поездки можно охарактеризовать так: огромное количество новых впечатлений, много новых прогрессивных знаний. А раз так, подобные поездки будут практиковаться и впредь.

### ИТОГИ ВЫСТАВКИ ВПЕЧАТЛЯЮТ

Стенд «РосАгроТрейд» был одним из самых посещаемых в павильоне. По традиции в его работе приняли участие все сотрудники компании, включая региональных представителей, а также гостей из-за рубежа. По сути, четыре дня работал большой консультационный центр, где рассказывали, объясняли, рекомендовали, что, когда и как сеять, какие технологии применять, чтобы получить хороший урожай.

За время выставки стенд посетили многочисленные партнеры из различных регионов страны, много было желающих завязать партнерские отношения. И было много слов благодарности за хорошую работу. Значит, впереди ждет интересная и нужная работа.

С. ДРУЖИНОВ  
Фото автора

## ПРАЙС-ЛИСТ НА СЕМЕНА 2012 ГОД

Наименование гибрида	тип	Кол-во семян в 1 п.е. (тыс.шт.)	Цена 1 п.е.	
			предоплата 100%	кредит
<b>Гибриды сахарной свеклы «Флоримон Депре» импорт (Франция)</b>				
АРДАН	NZ	100	90 евро	по согласованию
УРАЗИ	N			
ШЕРИФ	NE			
НАРКОС	NE			
ИПЕЛЬ	NE			
МИЛОРД	N			
БЕЛИНО	N			
ГЕЛИОС	NE			
БАНКАРА	NZ			
АРДАМАКС	N			
РЕЗИМАКС	NE			
ОТИ	NE			
ТИЗА	N			
УРАЛ	N			
<b>Гибриды кормовой свеклы «Флоримон Депре» импорт (Франция)</b>				
ЖАМОН		50	45 евро	по согласованию
<b>Варианты обработок семян сахарной свеклы</b>				
Драже стандарт	Состав: круйзер 10, тачигарен 20, тирам 9,6			
«Форс Магна» Драже	+ 25 евро/п.е. к стандартной цене драже Состав: круйзер 15, форс 6, тачигарен 20, тирам 9,6			
«ИНТЕНСИВ-ФД» Полудраже	+ 46 евро/п.е. к стандартной цене драже Состав: круйзер 45, форс 6, гимексазол 7, флудиноксонил 1,5, Агрон 1.			
<b>Гибриды подсолнечника «РАЖТ» импорт (Франция, Германия, США)</b>				
АТЛАС	95-100	150	115 евро	по согласованию
ИОЛЛНА ОЛ	97-102		110 евро	
ВЕЛЛОКС	100-105		110 евро	
ЭКСПЛОР	105-107		105 евро	
ЭКЛОР	105-110		105 евро	
СИЛЛОС КЛ	105-110		140 евро	
МУГЛИ ОЛ КЛ	105-110		140 евро	
ОЛЛИМИ ОЛ КЛ	105-110	120 евро		
<b>Гибриды подсолнечника «РАЖТ» официальное производство в РФ</b>				
ИОЛЛНА ОЛ	97-102	150	3600 руб.	по согласованию
ВЕЛЛОКС	100-105		3600 руб.	
ЭКСПЛОР	105-107		3400 руб.	
ЭКЛОР	105-110		3400 руб.	
СЕЛОР	115-120		3200 руб.	
<b>Гибриды кукурузы «РАЖТ» импорт (Франция, Канада, Австрия, Германия)</b>				
БАКСОС	180	50	60 евро	по согласованию
НУКС	190		60 евро	
КОКСИМО	200		60 евро	
ИРОНДЕЛЬ	210		60 евро	
ПТЕРОКС	230		60 евро	
МАКСАЛИЯ	260		60 евро	
ПОЛЮКС	310		60 евро	
ЭКЗИСТ	310		60 евро	
БРИКСО	320		60 евро	
ЖЮКСЭН	330		60 евро	
РУЛЕКС	370		60 евро	
ЛЮКСУС	370		60 евро	
БЕРГКСОН	390		60 евро	
АКСО	410	60 евро		
<b>Гибриды кукурузы «РАЖТ» официальное производство в РФ</b>				
ПТЕРОКС	230	50	2200 руб.	по согласованию
МАКСАЛИЯ	260			
ЖЮКСЭН	330			
<b>Сорта подсолнечника кондитерские «ВНИИМК» (РС-1) пр-во «РосАгроТрейд»</b>				
СПК (ст./инкруст.)		25 кг.	140 руб./170 руб.	
ЛАКОМКА (ст./инкруст.)			140 руб./170 руб.	
<b>Гибриды кукурузы «КНИИСХ» (F1) пр-во «РосАгроТрейд»</b>				
РОСС 199 МВ		25 кг.	38 руб.	
Краснодарский 291 АМВ				
Краснодарский 385 МВ				
Краснодарский 415 МВ				
<b>Сорта сои импортной селекции (РС-1) пр-во «РосАгроТрейд»</b>				
КОРДОБА		25 кг.	40 руб.	
АМФОР				
ИЗИДОР				
<b>Сорта сои импортной селекции (ЭС) пр-во «РосАгроТрейд»</b>				
КОРДОБА		25 кг.	70 руб.	
АМФОР				
ИЗИДОР				

Эксклюзивный импортер компаний: «RAGT Semences», «Florimond Desprez», «Agronutrition»



РосАгроТрейд

### ООО «РосАгроТрейд»:

г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корпус 8, офис 206а.  
Телефоны: 8 (861) 278-22-41, 278-22-42, 278-23-26.

**Компания «РосАгроТрейд» поздравляет аграриев России с наступающим Новым 2012 годом!**

Желаем добра, счастья, высоких урожаев и хорошей цены на произведенную продукцию, чтобы крестьянский труд ценился в стране и был уважаем.

С праздником, коллеги! Мы всегда с вами, и вы на нас всегда можете положиться.

**Коллектив ООО «РосАгроТрейд»**

## АКТУАЛЬНО

8 декабря 2011 г. в ст. Выселки прошел очередной агрофорум Полевой Академии компании «Байер КрокСайенс». На нем состоялись подведение итогов уходящего года и награждение победителей премией «Росток» в пяти номинациях:

1. Лучшая технология защиты кукурузы;
2. Лучшая технология защиты от злакового засорения;
3. Лучшая технология защиты зерновых культур;
4. Лучшая технология защиты сахарной свеклы;
5. Лучшая технология защиты семян зерновых культур.

Мероприятие началось с научно-практической конференции на злободневную тему: «Проблемы злакового засорения в зерновых культурах на юге России» и рассмотрения новой технологии по контролю численности злакового и двудольного засорения в посевах озимой пшеницы с применением гербицида Вердикт®, который только что прошел регистрацию и появится на рынке России в 2012 г.

С докладом «О ситуации со злаковым засорением в Краснодарском крае» выступил начальник Крымского филиала Россельхозцентра П. С. Балеста, о технологии борьбы со злаковыми засорениями на основе гербицида Вердикт® рассказал руководитель отдела стратегического маркетинга компании «Байер КрокСайенс» К. Л. Калакуцкий.



Сотрудники «Байер КрокСайенс» со своими партнерами, специалистами ФГУ «Россельхозцентр», учеными, студентами



П. С. Балеста

# ЗЛАКОВОМУ ЗАСОРЕНИЮ — НАДЕЖНЫЙ ЗАСЛОН

## ПРОБЛЕМА ЗЛАКОВОГО ЗАСОРЕНИЯ ОЗИМЫХ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ В УСЛОВИЯХ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

РОССИЯ занимает 5-е место в мире по площади посевов озимых зерновых культур, однако в силу многих причин по урожайности в сильной степени отстает от других стран.

Одним из факторов потери урожая является уровень засоренности, который в 70% случаев характеризуется средней и высокой степенью. Потери зерна за 2000 – 2005 гг. достигали 13 млн. тонн ежегодно (В. А. Захаренко, А. В. Захаренко, 2007).

В Краснодарском крае произрастает 3150 видов высших растений из 168 семейств и 895 родов, среди которых около 15% – 465 (470 видов) – сорные растения. Экономический ущерб культурам наносят около 100 видов (И. С. Косенко, 1970).

Наряду с агротехническими мероприятиями для снижения уровня засоренности большую роль играют гербициды, высокоэффективные в борьбе с различным ареалом однолетних и многолетних сорняков в посевах озимых зерновых культур.

В «Списке пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к применению на территории Российской Федерации в 2011 г.» более 100 препаратов и их комбинаций. В последнее десятилетие практически решены вопросы уничтожения однолетних и многолетних корнеотпрысковых видов в посевах зерновых.

Успех гарантируют правильно выбранный гербицид с учетом видового состава и уровня засоренности, оптимальный расход препарата, условия обработки, техника для качественного внесения.

Однако успешная борьба с двудольными широколиственными однолетними и многолетними сорными растениями выявила другую проблему – рост злакового засорения. В условиях Краснодарского края и ряда ближайших регионов из семейства злаковых наиболее опасны 4 рода: овсюг, лисохвост и костер. В меньшей степени распространены мятлик и метлица. Просо куриное и виды щетинников встречаются изредка на изреженных, подтапливаемых участках озимых.

Впервые с проблемой засорения зерновых злаковыми сорняками столкнулись фермеры США, Канады и Европы, и основными представителями были виды овсюга, которые ранневесенними всходами в сильной степени засоряли как яровые, так и озимые зерновые.

Всего насчитывается до 35 разновидностей овсюга, прародителя культурного овсюга – посевного. Для борьбы с ним в 50 – 60-х годах прошлого столетия были синтезированы и стали широко применяться в 70-х годах Авадекс (действующее вещество – диаллат), Авадекс БВ (д. в. – триаллат), Авенж (д. в. – дифензокват), Карбин (д. в. – хлоринат). Однако данные гербициды уничтожали овсюг в ранней (1 – 3 листа) фазе развития и только при внесении высоких – 3 – 4 л/га – доз препаратов.

Эти же проблемы в 1970 – 1980-х годах стали возникать практически во всех регионах бывшего СССР, в том числе в Краснодарском крае. В наших условиях из 6 сорных видов овсюга вредоносны 3: овсюг пустой – *Avena fatua* L., овсюг сходный – *A. cultiformis*, овсюг южный – *A. ludoviciana*.

О степени вредности видов овсюга можно судить по следующим данным: в США 4 экземпляра овсюга снижали урожай озимой пшеницы на 10,9 ц/га, 8 шт/кв. м – на 13,1 ц/га, 16 шт/кв. м – на 25,9 ц/га, 32 шт/кв. м – на 38,6 ц/га.

В СССР 12 – 15 шт/кв. м ведут к потере 5% урожая, в Чехословакии 44 шт/кв. м снижают урожай до 33%, в Болгарии 5 – 10 шт/кв. м ведут к потере 1 ц/га зерна, в Англии 100 шт/кв. м снижают урожай зерна яровой пшеницы на 77%.

По данным из регионов РФ, в Западной Сибири (А. М. Нестеренко, 1983) 14 шт/кв. м ведут к потере 1 ц/га яровой пшеницы, в Восточной Сибири 77 шт/кв. м снижают урожай зерна до 45%.

В Краснодарском крае (В. М. Петренко, 1997) 30 – 60 шт/кв. м овсюга ведут к потере 25% зерна озимой пшеницы.

Общие потери урожая зерновых культур от овсюга в 1985 – 1990-е годы достигали в Европе 2,2 млн. тонн, США – до 6,4 млн. тонн.

Следует отметить, что кроме видимых причин, ведущих к снижению урожайности зерновых (использование питательных веществ, влаги, света и др.), данный вид обладает аллелопатией и в сильнейшей степени оказывает отрицательное воздействие на рост и развитие корневой системы озимых и яровых зерновых культур.

Виды овсюга, засоряющие озимые на Кубани, начинают прорастать при температуре +1 – 2 градуса, а поскольку в последние годы отмечаются теплые зимы, по нашим наблюдениям, всходы овсюга могут появляться как с ноября-декабря, так и в январе-феврале при наступлении положительных (+3 – 8

градусов) температур в течение 5 – 7 дней, что отмечается довольно часто. Овсюг может образовывать до 1000 зерновок с 1 растения и сохраняет всхожесть до 5 лет.

В настоящее время виды овсюга распространились по всем почвенно-климатическим зонам Краснодарского края в посевах зерновых.

Следующим, не менее опасным злаковым сорняком является род лисохвост – *Alopecurus* L. В мире насчитывается около 50 видов, в РФ – 14 видов, в том числе сорных – 3 вида (Никитин, 1983).

В Краснодарском крае вредоносны 2 вида: лисохвост мышехвостиковидный (*A. myosuroides*) и лисохвост ровный – *A. aequalis*. В основном в посевах озимых зерновых присутствует лисохвост мышехвостиковидный. И если в 70 – 80-х годах прошлого столетия это была проблема левобережья Кубани, то в настоящее время посевы зерновых засорены данными видами повсеместно.

Лисохвост – высококонкурентный сорняк. Кроме активной борьбы с зерновыми за питание, воду, свет он оказывает отрицательное действие на количество колосков, число зерен в колосе, в сильной степени снижает массу стеблей озимой пшеницы.

В Англии (Кукер, 1987) 250 – 300 шт/кв. м лисохвоста мышехвостиковидного снижают урожай зерна озимой пшеницы на 45%, массу стеблей – на 42 – 66%.

В Германии (Шмидт, 1996) 57 шт/кв. м снижают урожай на 2,14 ц/га, 96 шт/кв. м – на 3,59 ц/га.

Экономический порог вредности в Центральной зоне РФ принят в 30 – 35 шт/кв. м лисохвоста, в Болгарии – от 20 до 50 экземпляров на 1 кв. м.

По нашим данным, в УПК «Брюховецкий» Брюховецкого района на контрольной полосе при уровне засоренности лисохвостом

мышехвостиковидным 117 шт/кв. м потери урожая достигали 9,2 ц/га (ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю, 2011).

За последнее десятилетие отмечено быстрое распространение не менее злостного озимого сорняка – костра.

В мире насчитывается 25 видов. Собственно само сорное растение принадлежит двум родам – зерна и костер, всего в РФ насчитывается 16 видов, в Краснодарском крае – 15 видов, особенно вредоносны 6 видов: костер ржаной (*Bromus secalinus*), костер полевой (*Bromus arvensis* L.), костер растопыренный (*Bromus squarrosus* L.), костер японский (*Bromus japonicus* Thunb.), костер кровельный (*Bromus tectorum* L.), костер бесплодный (*Bromus sterilis* L.).

Реже встречаются костер мягкий (*Bromus mollis* L.), костер метельчатый (*B. scoparius*), костер переменчивый (*Bromus commutatus*).

Чем интересны данные растения? Им присущи массовые засорения лесополос и естественный перенос на края посевов зерновых. Растения образуют от 500 до 5 – 6 тыс. зерновок, которые прорастают с глубины 0 – 5 см, заделка их на глубину более 10 см губительна, и через год семена теряют свою всхожесть.

В настоящее время отмечаются обычное и частое засорения краев посевов озимых и до 5 – 10% заселение озимой пшеницы и озимого ячменя.

Какие же факторы способствуют распространению именно данных видов?

Первый. Изменение климата в сторону потепления с достаточными осадками в зимне-осенний период способствовало появлению всходов таких сорных растений, как овсюг с яровых форм на озимые (нами отмечались всходы с декабря по ноябрь). Если с периода всходов до образования 1 – 2-го листа стояли положительные температуры, то овсюг в дальнейшем, несмотря на морозы, перезимовывает и к началу возобновления вегетации может образовывать от 30 до 50 плодородных побегов. Этим отличаются также виды лисохвоста

и костра, которые могут успешно переживаются (от заморозков ниже -10 градусов погибают только растения в фазе 1-го листа). Как лисохвост, так и костер интенсивно проходят фазу кущения и образуют до 40 – 60 штук плодоносящих побегов.

Второй. В силу изменения технологий обработки почвы, не связанных с переворачиванием пласта, семена злаковых сорняков находятся на поверхности в оптимальных условиях до прорастания, роста и развития. На эти причины, способствующие неуклонному росту злаковых засорителей озимых и яровых зерновых культур, указывали такие видные ученые, как академики ВАСХНИЛ В. А. Захаренко (2001), Ю. Я. Спиридонов (2007), профессор Н. И. Лунева (2005).

Третий. Насыщение севооборота зерновыми, допускающими повторные посевы зерновых по зерновым культурам.

Четвертый. Плохая очистка семенного материала пшеницы, ячменя, практический отказ от борьбы с данными видами (особенно с кострами) в лесополосах, зарастание старовозрастных (после 3 – 4 лет эксплуатации) плантаций многолетних трав и их расселение по другим севооборотам и участкам.

Пятый. Запаздывание с обработками рекомендованными гербицидами, что ведет к потере эффективности. Переросшие оптимальную для применения гербицидов фазу 1 – 3-го листа овсюг, лисохвост и костер способны, на время прекратив рост и развитие, восстанавливаться и давать новые боковые побеги, что отмечалось в нынешнем году.

В настоящее время для борьбы с лисохвостом мышехвостиковидным, овсюгом пухлым и южным фирмой «Байер» (Германия) рекомендованы высокоэффективные гербициды Пума Супер 100, Пума Супер 7,5 на основе действующего вещества феноксопроп-П-этила с антидотом мефенпир-диэтилом, которые не оказывают отрицательного влияния на озимую и яровую пшеницу, ячмень и в то же время на 95 – 98% снижают численность овсюга и лисохвоста.

В настоящее время ежегодно «Список разрешенных к применению пестицидов...» пополняется и другими гербицидами, эффективными в посевах озимых и яровых культур, на основе действующих веществ феноксопроп-П-этила и клодинафон-пропаргила, антидотов мефенпир-диэтила и клоквинтосет-мексила. Однако все гербициды на основе вышеперечисленных действующих веществ неэффективны против видов костра.

Особую надежду земледельцы возлагают на новый гербицид ЗАО «Байер» – Вердикт®, представляющий собой 12,6% ВДГ с содержанием 6 г/кг йодосульфурон-метилнатрия+30 г/кг мезосульфурон-метила+90 г/кг антидота мефенпир-диэтила.

## ТЕХНОЛОГИЯ БОРЬБЫ СО ЗЛАКОВЫМ ЗАСОРЕНИЕМ НА ОСНОВЕ ГЕРБИЦИДА ВЕРДИКТ®



К. Л. Калакуцкий

ПО СУТИ, технология защиты озимых культур на основе вновь зарегистрированного гербицида Вердикт® – это ответ ученых «Байера» на складывающуюся ситуацию со злаковым засорением на полях стран Европы, России, других регионов мира. Это новый инструмент, с помощью которого агрономы могут успешно контролировать ситуацию на озимом поле.

Следует указать, что представляемый препарат и технология его применения не новы в западных странах. Они там успешно применяются уже несколько лет, хорошо изучены, опробованы и получили высокую оценку своей эффективности.

Вердикт® – новый гербицид, и нашим специалистам еще предстоит знакомство с ним, поскольку он только что прошел регистрацию и разрешен к применению. Что представляет собой данный гербицид? Прежде всего нужно указать, что его действующее вещество содержит 30 г/кг мезосульфурон-метила + 6 г/кг йодосульфурон-метил-натрия + 90 г/кг мефенпир-

диэтила (антидот), выпускается в виде водно-диспергируемых гранул. Это селективный препарат для борьбы с широколистными и злаковыми сорняками на посевах озимой и яровой пшеницы, озимого тритикале. Кроме контроля широкого спектра двудольных сорняков Вердикт® успешно справляется с овсюгом, лисохвостом, мятликом, метлицей, плевелом и показывает высокую эффективность в борьбе против костра. Эффективность действия на костер полевой при его численности 1000 шт/кв. м достигает 70%. При меньшей численности костра и хорошо развитых посевах пшеницы его эффективность достигает 95% поражения сорняков.

Важно помнить, что гербицид Вердикт® оказывает действие на сорняки, имеющиеся в посевах в период опрыскивания, и не действует на появившиеся после обработок. Но они, как правило, уже не оказывают вредного воздействия на раскутившиеся зерновые культуры.

Если говорить о времени действия, то эффект на посевах зерновых наступает уже через несколько часов после применения Вердикт®. В первые 3 – 5 дней отмечается пожелтение листьев наиболее восприимчивых растений, а через 7 – 14 дней образуются хлоротичные пятна и отмирают точки роста. Полная гибель сорняков происходит через 3 – 4 недели после проведения обработок. Нужно хорошо запомнить, что наибольший эффект Вердикт® показывает при опрыскивании сорной растительности в ранние фазы роста, а также при благоприятных

условиях роста: при оптимальной влажности и температуре.

Производитель с учетом проведенных испытаний в условиях России рекомендует применять Вердикт® в диапазоне 0,3 – 0,5 г/га. При этом препарат следует применять с поверхностно активным веществом Биопауэр, который входит в упаковку и включен в цену гербицида. Они упакованы вместе в одной коробке: 2 канистры гербицида по 3 кг и 2 канистры с Биопауэром по 5 л каждая. Как показывает практика, в условиях юга России 0,3 г/га – достаточная норма для подавления лисохвоста, овса и многих широколистных и двудольных сорняков. Единственный случай, когда это правило не действует, – если проводятся обработки против костра. В данной ситуации нужно использовать максимальную дозу – 0,5 г/га.

При организации обработок нужно учесть оптимальные сроки применения – фаза кущения культуры и 2 – 4 листа сорняков. Здесь он наиболее эффективен.

Далее несколько рекомендаций и советов агрономам:

- а) нужно знать, что Вердикт® ВДГ зарегистрирован как для осеннего, так и для весеннего применения. Однако специалисты «Байер КропСайенс» считают, что максимально полезным он будет при весенних обработках. И это подтверждают многие опыты, проведенные в России, в частности в южных регионах;
- б) результаты опытов также показали, что обработка Вердикт® сопоставима с обработкой баковой смесью Пума® + Секатор®. В обоих случаях опытные деланки зерновых очищались от злаковых широколистных сорняков. Это говорит о том, что Вердикт® успешно справляется с обоими категориями сорняков. При этом цена обработки данным препаратом не выше цены обработки баковой смесью гербицида и препарата против двудольных сорняков;
- в) сравнительная эффективность баковой смеси Пума® + Секатор® и Вердикт® по лисохвосту, можно сделать вывод, что последний является безусловным лидером, так как гарантированно уничтожает лисохвост, не позволяя ему отрастать из боковых побегов в случае обильных осадков. По



овсюгу результат одинаковый. По действию на двудольные сорняки Вердикт® чуть-чуть уступает Секатору по действию на переросший подмаренник, но зато заметно лучше действует на осоты и бодяк полевой.

В завершение несколько слов о технологии проведения обработок посевов зерновых:

- 1) накануне обработок обязательный анализ посевов зерновых колосовых (в ранние сроки вегетации культурных растений и сорняков) и выявление видового состава сорной растительности;
- 2) в случае преобладания злакового засорения и двудольных сорняков смело принимать решение использовать гербицид Вердикт® ВДГ;
- 3) рекомендуемая норма: 0,3 – 0,5 г/га препарата + 0,5 л/га антидота;
- 4) оптимальные сроки – до конца фазы кущения зерновых культур, 2 – 4 листа у сорной растительности;
- 5) использование современных опрыскивателей в значительной мере повышает качество обработок, растет эффективность гербицида, происходит экономия рабочего раствора и времени работ;
- 6) применять в отсутствие ветра и при оптимальных температурах. В итоге сорняки получают однозначный вердикт – уничтожение.

\* \* \*

В завершение Кирилл Калакуцкий отметил, что своевременно и технологически правильно построенная борьба со злаковыми сорными растениями (овсюгами, лисохвостом и кострами), элементы которой были обозначены в обоих докладах, а также применение нового гербицида Вердикт® позволят сдержать нарастание злакового засорения озимых культур на юге России, в частности в Краснодарском крае, и обеспечат получение высокого и качественного урожая зерна.

Подготовил С. ДРУЖИНОВ  
Фото автора



Сотрудник компании «Агриплант» А. Головинов (справа) вручает награду победителю в номинации «Лучшая технология защиты от злакового засорения» – главному агроному ЗАО АФПЗ «Нива» В. Джуре

### МНЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

**С. В. КОРОБЧЕНКО,**  
главный агроном управления сельского хозяйства  
Динского района:

– Из 111 тыс. га сельхозугодий около 11 – 12 тыс. га в районе поражены сорняками. Основными из них являются лисохвост, овсюг, костер. Мы давно убедились в том, что если не включить в земледелие новые агротехнологии и методы защиты растений, предполагающие применение новых препаратов, то можно потерять до 30% выращенного урожая. Препарат Вердикт® – один из тех инструментов, который поможет решить проблему злакового засорения в районе.

**Т. Г. МЫСНИК,**  
начальник Усть-Лабинского филиала  
Россельхозцентра:

– С каждым годом в нашем районе увеличиваются площади засорения злаковыми сорняками. Если 5 лет назад они составляли около 2 тыс. га, то сегодня увеличились до 6 тыс. га, и процесс этот прогрессирует. Численность сорняков на одном квадратном метре может достигать 100 штук. В этой ситуации должны помочь новые технологии защиты с применением современных эффективных гербицидов. Вердикт® ВДГ компании «Байер КропСайенс» – один из них. И мы на него очень надеемся.



Представительство «Байер КропСайенс»  
на Кубани: г. Краснодар, ул. Кубанская набережная, 62,  
12-й этаж. Многоканальный телефон (861) 20-11-477

Партнеры «Байер КропСайенс» на Кубани

ООО «Аверс», ст. Староминская, тел. (86153) 57792, 57243  
ЗАО «Агриплант», г. Краснодар, тел. (861) 2267691, 2266937  
ООО «Актив-Агро», г. Краснодар, тел. (861) 200-25-75  
ООО «Компания «Агропрогресс», г. Краснодар, тел. (861) 2525707  
ООО «АГРОТЕК», г. Краснодар, тел. (861) 2217113, 2217114  
ООО «Агролига России», г. Краснодар, тел. (861) 2668236, 2373885  
ООО «Дорф», г. Краснодар, тел. (861) 215-88-88

ОАО «МХК ЕвроХим», г. Краснодар, тел. (8615) 2101685  
ООО «Кубаньагрос», г. Краснодар, тел. (861) 2310468, 2317274  
ООО «Ландшафт», г. Славянск-на-Кубани, тел. (86146) 26573, 26558  
ЗАО «ФЭС», г. Краснодар, тел. (861) 2157744, 2158414  
ООО «Химснаб», г. Краснодар, тел. (861) 234-29-62, 231-55-77  
ООО «ЮГРАС», г. Краснодар, тел. (861) 280025, 2280958

# КОМПАНИЯ «АВГУСТ» ПОДВОДИТ ИТОГИ ГОДА

## СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РЕЖИМЕ ОН-ЛАЙН

«Август» – крупнейшая российская компания по производству и продаже химических средств защиты растений для сельскохозяйственного производства.

Она уже 12 лет является одним из лидеров отечественного рынка пестицидов и, кроме того, недавно стала первой отечественной компанией по производству пестицидов, вышедшей на международные рынки. Ассортимент выпускаемой фирмой продукции насчитывает более 50 наименований высококачественных и технологичных препаратов. Они поставляются сельхозпроизводителям через собственную сбытовую сеть, состоящую из 46 представительств в важнейших аграрных регионах России, а также через дистрибьюторов. В целом продукция «Августа» поступает в 76 регионов Российской Федерации и страны СНГ.

На выставке «ЮГАГРО-2011» в Краснодаре наш корреспондент встретился с генеральным директором компании «Август» А. М. УСКОВЫМ и задал несколько вопросов о фирме и ее деятельности.



Генеральный директор компании «Август» А. М. Усков

**– Александр Михайлович, что дает вашей компании участие в выставке «ЮГАГРО»?**

– Международная выставка «ЮГАГРО» нацелена на будущее. С моей точки зрения, эта площадка в России на сегодняшний день является лучшим местом встреч поставщиков сельскохозяйственных товаров и услуг и их потребителей. Для нашей компании эта выставка имеет большое значение, поскольку здесь закладывается фундамент работы и отношений с партнерами на будущий год. Аграрии к этому времени уже сделали анализ прошедшего сельскохозяйственного сезона, наметили планы, определились со структурой площадей и готовы к формированию заявок на товары, обеспечивающие будущий урожай, в том числе и на продукцию нашей компании.

Кроме того, на «ЮГАГРО» мы проводим конференцию «Проект «Pole-online». Итоги сезонов 2010 – 2011. Перспективы и направления развития». Этот проект стартовал два года назад и сейчас стремительно развивается. С ним знакомится все больше заинтересованных людей, более активно ведется обсуждение поставленных на нем вопросов. Основная задача «Pole-online» – повышение уровня образования агрономов. Причем не в теоретическом плане, а в плане получения добротного практического опыта.

На сайте [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com) открыт форум, где идет активное обсуждение всего происходящего и где уже не только наши технологи, но и агрономы различных

хозяйств из разных краев и областей предлагают свои решения тех или иных задач. Постоянные пользователи проекта являются участниками всех процессов, а значит, приобретают очень ценный практический опыт, который в дальнейшем поможет им в каких-то сходных ситуациях.

Растут популярность проекта, его востребованность, значит, он приносит пользу. И я горжусь, что именно наша компания дала ему старт.

Кроме того, «Pole-online» показал широкий аспект проблем в развитии российского растениеводства. К примеру, стало понятно, что в России с каждым годом растет нехватка профессиональных молодых агрономов. Наши высшие учебные заведения выпускают все меньше специалистов-агрономов по защите растений. Между тем мы наглядно показываем, насколько важен труд агронома. Одно неверно принятое им решение может привести к колоссальным потерям для хозяйства, а правильное решение – к получению хорошего урожая, полноценного и малозатратного. Сейчас престижными считаются специальности юристов, бухгалтеров, экономистов. Но ведь скоро может прийти время, когда считать будет нечего! Поэтому политика нашей компании сегодня нацелена на то, чтобы повысить привлекательность и престиж работы агронома.

О нехватке квалифицированных молодых специалистов мы написали во многие сельскохозяйственные академии и университеты и попросили принять меры по возрождению интереса к этой специальности.

**– Как развивается фирма «Август» сегодня?**

– Она растет и укрепляется. В этом году запущена вторая очередь нашего завода в Белоруссии. На Вурнарском заводе заканчиваются реконструкция одного старого цеха и строительство нового для производства гранулированных препаратов – мощного, оснащенного современным оборудованием. Он будет запущен уже в следующем году. Завершается строительство и складских комплексов – дополнительных хранилищ на 7 тыс. тонн.

Большое внимание компания уделяет расширению рынка сбыта своей продукции. К сожалению, процесс ее регистрации в других странах мира идет не так быстро, как хотелось бы. Однако радует, что интерес к препаратам «Августа» растет. В том числе в Латинской Америке, Северной Африке, некоторых странах арабского мира и Юго-Восточной Азии. Огромный пакет продуктов сейчас проходит регистрационные испытания и в России, и в странах СНГ. В недалеком будущем препараты



Стенд компании «Август» вызвал неподдельный интерес посетителей выставки «ЮГАГРО-2011»

компании «Август» получат регистрацию в Сербии, Марокко, Эквадоре. До нового года пройдет первая отгрузка в Колумбию и Монголию.

В России объемы наших продаж выросли на 28,5% в денежном выражении и на 44% – в объеме. В странах СНГ прибавка составила около 30%. Мы надеемся, что следующий год для нас будет еще более успешным. Ведь в ближайшее время на российский рынок должны выйти много наших новых препаратов. А значит, возрастут и продажи компании.

**Поскольку приближается Новый год, пользуясь случаем, хочу поздравить работников сельского хозяйства с наступающими праздниками и пожелать, чтобы в их жизни всегда совпадали два фактора: высокий урожай и высокие цены на него.**



Руководитель проекта «Pole-online» К. Дудкин подводит его итоги

**В** КОНФЕРЕНЦИИ «Проект «Pole-online». Итоги сезонов 2010 – 2011. Перспективы и направления развития» приняли участие сотрудники компании, технологи – кураторы полей, агрономы и руководители хозяйств, на землях которых размещались поля проекта.

Открыл конференцию руководитель и идейный вдохновитель проекта К. П. Дудкин.

Он рассказал, что проект «Pole-online» был создан два года назад силами работников компании. Он позволяет в режиме реального времени продемонстрировать, какие технологические решения по защите растений и другим аспектам выращивания сельскохозяйственных культур принимают агрономы в соответствии с рекомендациями региональных консультантов-технологов. Что особенно важно – можно сразу же оценить правильность этих решений и степень их влияния на промежуточный, а в итоге и на конечный результат.

С конкретных полей партнеров компании «Август», которые находятся в разных регионах России и Украины, консультанты-технологи в коротких электронных письмах сообщают абонентам адресной рассылки обо всем, что происходит в процессе возделывания культуры. Они также предоставляют различные рабочие данные: фотографии, графики, таблицы учета, результаты лабораторных исследований, агрометеороинформацию и др.

Огромный интерес к проекту проявили агрономы, менеджеры дилерских компаний, другие специалисты, так или иначе связанные с сельхозпроизводством. Сегодня в базе абонентской рассылки проекта 4820 адресов, в списке авторизованных пользователей сайта – 2570 человек. Они не только живо интересуются происходящим, но и задают вопросы. Кроме постоянных посетителей сайта из России и Украины есть пользователи из других стран СНГ, а также из Латвии, Китая, Канады и др. В результате компания «Август» получила большую заинтересованную аудиторию для демонстрации собственных технологий.

Проект «Pole-online», по мнению специалистов АПК, является настоящим прорывом в области технологического сопровождения. Он вызвал большой позитивный резонанс в среде агрономов и менеджеров сельхозпроизводства и стал реальным рабочим инструментом, позволившим вывести на новый качественный уровень профессиональное взаимодействие специалистов-технологов «Августа» с агрономическими службами хозяйств.

Компания «Август» приглашает посетить сайт [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com) и присоединиться к адресной рассылке!

Е. КОВАЛЕВ  
Фото С. ДРУЖИНОВА

Представительства ЗАО Фирма «Август» в Краснодарском крае:

г. Краснодар, тел./факс: (861) 215-84-74, 215-84-88; ст. Тбилисская, тел. (86158) 2-32-76, 3-23-92

avgust crop protection



# ХОТИТЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНУЮ СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ? ТОГДА ВАМ В КОМПАНИЮ AMAZONE

## СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Крупнейшая международная выставка Agritechnica проводится раз в два года в немецком городе Ганновере и отличается тем, что в ней принимают участие все производители сельхозмашин европейского и мирового масштаба, которые демонстрируют там свои инновации, представляющие большой интерес для сельхозпроизводителей. Постоянный участник таких выставок и компания AMAZONE. В этом году она показала на ней около 30 новинок – больше, чем когда-либо. Причем все новинки (машины и технологии) позволяют сельхозпроизводителям работать с еще большей точностью, используя высокие скорости. При этом значительно сокращается время на переоборудование и обслуживание техники.

После возвращения из Ганновера региональный менеджер по СНГ отдела Восточной Европы компании AMAZONE, кандидат технических наук В. Э. Буксман рассказал нашему корреспонденту о выставке и новой продукции компании, представленной на Agritechnica и краснодарской выставке «ЮГАГРО-2011».

**– Виктор Эммануилович, говорят, седьмой участию в ганноверской выставке Agritechnica не только престижно для всех ведущих разработчиков и производителей сельхозтехники, но и накладывает определенный отпечаток обязательств «сказать» что-то новое в этой отрасли. Какова же концепция сегодняшних новинок компании AMAZONE?**

– Сейчас время такое, что стоять на месте нельзя. Тем более если бизнес касается техники. Поэтому компания AMAZONE всегда идет не только в ногу со временем, но и немного впереди.

Цель сегодняшних новых разработок AMAZONE можно отразить словами: больше отдачи за счет меньших усилий. Это значит, что в результате использования инновационных технологий нашей компании во время всех технологических процессов, а именно при обработке почвы, посеве, внесении удобрений и работах по защите растений, клиенты AMAZONE достигают более высоких показателей в урожайности и значительно экономят производственные затраты, что как раз и отвечает требованиям перспективного хозяйствования.

Важно также, что все новинки компании направлены на облегчение выполнения работ для пользователя и способствуют бережному отношению к окружающей среде. Одна из отмеченных медалью новинок – приложение WindControl для нового терминала управления AMAZONE Amapad, которое служит для выравнивания воздействия ветра при использовании центробежных распределителей удобрений. Благодаря функции WindControl теперь, к примеру, удобрения можно вносить с оптимальным поперечным распределением, что ведёт к улучшенной системе управления посевами и повышению урожайности, вне зависимости от сложных погодных условий, сильного ветра.

Вторая новинка, получившая медаль, – функция HeadlandControl. Это ещё одно приложение для терминала управления Amapad. Позволяет в комбинации с центробежными распределителями оптимально вносить удобрения на пограничных участках поля, особенно на разворотной полосе. Система состоит из автоматически включаемого устройства для пограничного распределения удобрений, интегрированного в распределительный диск, и программного обеспечения для управления распределителем.

Серебряной медалью были отмечены также новые приложения AcuraSpray, SmartRefill и WorkToZero. Они предназначены для опрыскивателей. Оптимизируют время до следующего заполнения и одновременно минимизируют остатки жидкости после проведения последней обработки средствами защиты растений, а также перед заменой препарата.

Следующая новинка – функция BoomWash. Она создана для наружной очистки штанг опрыскивателя посредством дистанционного управления из кабины трактора. Система состоит из

передвижных салазок со специальными моющими форсунками, которые очищают штанги снаружи в процессе складывания. Система пользовалась достаточно большим вниманием на выставке. Кроме экономии времени дает возможность повысить комфорт в управлении машиной. Это тоже играет не последнюю роль для покупателя.

Пятой награждённой новинкой AMAZONE является Toni (Telematics on Implement) – совместная разработка компаний Claas Agrosystems, AMAZONE и пяти других производителей навесных орудий. Toni позволяет осуществлять беспроводную передачу технических данных трактора и орудия на стационарный компьютер владельца по ISOBUS. Одновременно Toni служит системой дистанци-

ю уже имеющийся ассортимент. Что они собой представляют?

Терминал AMATRON работает по принципу «один за всех» и может быть использован как универсальная платформа управления для сеялок, опрыскивателей и распределителей удобрений AMAZONE. Меры и нормы внесения сохраняются автоматически и могут быть использованы для последующего документирования. Представленный два года назад совместно с другими производителями CCI (Союз Competence Center ISOBUS) был первым ISOBUS-терминалом в ассортименте AMAZONE.

Новый ISOBUS-терминал AMATRON 3 представляет еще одну важную возможность манипулирования техникой: работает с орудиями, которые не поддерживает

Еще большую точность при использовании GPS-Switch позволяет обеспечивать тоже представленная на выставке Agritechnica-2011 система электронного включения отдельных секций GPS-Switch для штанг Super-I. В перспективе благодаря AmaSelect автоматическое включение с GPS-Switch сможет включать секции и из двух форсунок.

Экономии издержек за счет большой точности можно получить и благодаря новому распределителю удобрений со взвешивающим устройством ZA-M 1001 Special Profis. До недавнего времени он имелся лишь на распределителях с большим объемом бункера и в высшем ценовом сегменте. Теперь AMAZONE предлагает такую технику на распределителе ZA-M 1001 Special Profis с объемом бункера 1000 л. Пользуясь таким устройством, можно добиться экономии удобрений до 5%.

Все представленные новинки так или иначе способствуют еще одному немаловажному фактору – увеличению скорости при проведении тех или иных технологических операций. Насколько это важно в период, когда даже «один день год кормит» знают все крестьяне. К примеру, сегодня хорошая погода, солнышко, влажность почвы нормальная – севоили подкормкой хоть сутками занимайся. Но, даже если механизаторы работают поспешно, вероятность с максимальной возможностью использовать удобное для работы в поле время у хозяйства, имеющего на машинах все наши опции, больше, чем у тех, которые их не имеют. Потому что за одно и то же время техника с опциями компании AMAZONE сделает большие объемы работ за счет более высокой производительности, точности и сокращения времени на технологическое обслуживание.



«ЮГАГРО-2011»: сотрудники и дилеры компании Amazone на фоне новинки года – самоходного опрыскивателя Pantera

онной диагностики трактора и орудия для анализа, оценки, оптимизации настройки и документирования той или иной проводимой операции.

Для представления своей техники на выставке Agritechnica AMAZONE использовала 5 павильонов площадью более 2000 кв. м. Один из них был специально ориентирован на Восточную Европу, т. е. Россию, Украину, Беларусь, Казахстан и т. д. В нем выставлялись машины и агрегаты, пользующиеся спросом в этих странах.

Хочу обратить внимание еще на один тренд, лежащий в основе создания технического прогресса AMAZONE, – «больше технологий». Этим подразумевается при создании техники еще более широкое использование электроники. К примеру, в результате применения технологий точного земледелия (Precision Faring) и ISOBUS у хозяйств появляется новый экономический потенциал, с одной стороны, и, с другой, более комфортные условия для работы на агрегате. Можно сказать, что IT-Farming – это ключевое понятие, под которым AMAZONE обобщает эти разработки и технологии в сфере снабжения электронной аграрной техникой.

Важнейшими новинками компании в этой области на выставке Agritechnica помимо названных стали ISOBUS-терминалы AMATRON 3 и AMAPAD. Они предназначены для контроля и управления машинами AMAZONE, хорошо дополня-

ISOBUS. AMATRON 3 – первый терминал, посредством которого можно наблюдать и управлять не только всеми навесными орудиями с ISOBUS, но и более старыми орудиями AMAZONE, не имеющими электроники на основе ISOBUS.

Кроме того, терминалом AMAPAD представлена совершенно новая картина регулировки и контроля. Благодаря его большому сенсорному экрану можно одновременно управлять несколькими орудиями ISOBUS. AMAPAD же поддерживает и внешние программные модули, так называемые АП (аграрные приложения).

Новые приложения WindControl и HeadlandControl, предназначенные для распределителей удобрений, а WorkToZero и SmartRefill – для опрыскивателей, открывают новые возможности повышения эффективности сельхозмашин при выполнении этой работы.

Также мы постоянно говорим о важности проблемы «большой точности» при проведении тех или иных сельхозработ. А добиться этого сегодня можно, используя возможности разумной электроники. В частности, компанией теперь создано устройство GPS-Switch, которое производит автоматическое включение секций и одновременно автоматизирует распределители удобрений или опрыскивателей на разворотных полосах. Сразу же после появления на рынке GPS-Switch очень быстро и с большим успехом стал использоваться на практике.

**– Говорят, очень большим вниманием посетителей на выставке пользовался самоходный опрыскиватель Pantera вместе с новинками электронных аппаратов, которые были на нем продемонстрированы.**

– Да, это так. Pantera – новое слово конструкторов и инженеров AMAZONE, которое создавалось и испытывалось в последние годы. Не случайно ее презентацию руководство компании решило провести в рамках выставки Agritechnica в Ганновере. По сути, это главное во всей выставочной программе AMAZONE. И с учетом потребности сельхозпроизводителей в таком опрыскивателе даже был построен специальный завод по их производству. Сбыт планируется вести в странах Западной Европы и в России.

Чем привлекает Pantera? Это очень удобная в эксплуатации машина. Имеет просторную кабину и комфортное сиденье. Снабжена уникальным tandemным шасси, обеспечивающим спокойное горизонтальное положение штанг, гарантирует стабильность на склонах и обеспечивает простую регулировку ширины колеи. Мощность двигателя опрыскивателя Pantera – 200 л. с., скорость – до 40 км/ч, объем резервуара – 4000 л, ширина захвата штанг – от 24 до 40 м, а управление с модусами ECO и POWER обеспечивает в опрыскивателе Pantera наибольшую эффективность топлива.

Главной новинкой на опрыскивателе Pantera, представленном на выставке, стало специально разработанное компанией AMAZONE опционное автоматическое руление, которое состоит из гидрокомплекта и системы руления 150 фирмы «Торсол». Все компоненты подобраны в оптимальном сочетании, активация автоматического руления интегрирована в опрыскиватель, а система связана также с GPS-Switch. Автоматическое руление и автоматическое включение секций дополняют друг друга. В результате достигается высокая производительность с высокой точностью. С системой Торсол 150 AMAZONE предлагает клиентам одну из ведущих на рынке систем параллельного вождения, основанную на использовании нескольких спутников, что обеспечивает более высокую надежность работы. К тому же система 150 включает интегрированную компенсацию рельефа.

Кроме того, новая гидравлическая подвеска штанг, которая предлагается в качестве специального оснащения для самоходного опрыскивателя Pantera, увеличивает рабочую высоту для штанг Super-L на 70 см. Если диапазон изменения высоты штанги Super-L в стандартной комплектации составляет от 0,5 до 2,5 м, то с дополнительной подвеской рабочая высота достигнет 3,2 м. При этом положение центра тяжести не меняется при поднятии штанги, и машина даже на склонах сохраняет свою устойчивость. Вот такая замечательная машина. Pantera в первую очередь рекомендуется для крупных хозяйств и МТС.

Не меньшей, кстати, популярностью в Германии пользовался и наш новый флагман – прицепной опрыскиватель UX 11200. Данной моделью компания расширяет свой ассортимент опрыскивателей, и на этой выставке она показана впервые. Ее особенностью – автоматическое включение форсунок, посекционное включение распылителей на штангах, для того чтобы на неровных полях производило опрыскивание более качественно. Этот опрыскиватель расширяет ассортимент компании. Отличается прежде всего объемом бака, 12 000 л, с tandemной осью. В связи с такой особенностью он рекомендуется для крупных и удаленных от поля хозяйств. Кроме бака этот опрыскиватель впечатляет концепцией шасси гидроневматической подвеской, позволяющей регулировать по уровню, системой стабилизации и шинами диаметром до 1,95 м. Допустимая скорость – 40 км/час, серийный автоматический регулятор тормозного усилия, опорная нагрузка до 3 т при креплении в нижние тяги делает UX 11200 удобным как в поле, так и на дороге. Задняя ось (SingleTrail) является управляемой для удобного вождения и меньших повреждений колеи. В качестве опции UX 11200 может оснащаться управляемой осью электронным управлением DoubleTrail. Это особенно важно для таких пропашных культур, как картофель и свекла. Ширина захвата его штанги – от 24 до 40 м. Мощность всасывания UX 11200 составляет более 900 л/мин.

**– Наверное, вы можете рассказать о новинках, представленных в Германии, много и интересно. А что представлено на краснодарской выставке «ЮГАГРО-2011»?**

– На этой выставке у нас впервые свой собственный стенд. Показ организован комплексно, с таким расчетом, чтобы все наши дилеры, а это такие ведущие компании, как «Бизон», АСТ, «Подшипник», «СтавропольАгроПромСнаб» и т. д., в равной мере могли воспользоваться этим обстоятельством и привести сюда своих клиентов, для того чтобы не только показать, но и дать исчерпывающую информацию. Здесь представлены машины всех направлений: для обработки почвы, сеялки, опрыскиватели, распределители удобрений, т. е. все, что в этом округе хорошо востребовано и известно. Всего 12 единиц.

После завершения обеих крупнейших выставок мы, конечно, рассчитываем увеличить объем продаж. Это для нас будет самым большим новогодним подарком.

**А нашим клиентам и всем крестьянам России от имени компании AMAZONE желаем в новом году крепкого здоровья, высоких урожаев и хороших цен на зерно.**

Е. КОВАЛЕВ  
Фото С. ДРУЖИНОВА

### Представительство завода «Амазоне» в ЮФО

г. Ростов-на-Дону,  
тел. +7 961 270 27 77, Пётр Бровков  
E-mail: Petr.Brovkov@amazone.ru

### Официальные дилеры компании «AMAZONE WERKE»

ООО «АСТ»  
г. Краснодар, ул. Красных партизан,  
КНИИСХ им. Лукьяненко, ЦУ.  
Тел. +7 861 222 69 10

ООО «Бизон-Трейд»  
г. Ростов-на-Дону,  
ул. Днепропетровская, 81/1.  
Тел. 8 (863) 290 86 86.

ООО «СтавропольАгроПромСнаб»,  
Ставропольский край,  
Шпаковский район, г. Михайловск,  
ул. Коллективная, 1. Тел. 8 (8652) 95 38 15



# «2011-й НАС ПОРАДОВАЛ»

ПОДВОДИМ ИТОГИ

В выставке «ЮГАГРО-2011» компания «Дюпон» приняла личное участие впервые. До этого свои интересы она представляла через официальных дистрибьюторов. Это стало своеобразным маркетинговым ходом с целью привлечь внимание сельхозпроизводителей к себе и производимой продукции, а также изучить потребности рынка. Новой стала и форма участия: на «ЮГАГРО» на одном стенде разместились и «Дюпон» – производитель химических средств защиты растений, и «Пионер» – компания, входящая в структуру «Дюпон» и поставяющая на рынок высокопродуктивные семена кукурузы, подсолнечника, рапса и других сельхозкультур. На выставке работали высокопрофессиональные специалисты, которые могли ответить на любой вопрос, предоставить технологическое консультирование, подобрать схему защиты, порекомендовать нужный гибрид.

В итоге дебют удался. Со стороны руководителей и специалистов коллективных и фермерских хозяйств интерес к стенду «Дюпон» и «Пионер» был проявлен небывалый. На нем побывали представители всех регионов юга России. Как отметил специалист по развитию компании Андрей Орлов, успех на выставке подвел итог успешного для «Дюпон» и «Пионер» в нашей стране года, и поделился с нами интересной корпоративной информацией о новинках компании.

## 2011-й – год регистрации новых препаратов

– В 2011 году, – сообщил Андрей Орлов, – компания зарегистрировала в Российской Федерации сразу два новых инновационных препарата: двухкомпонентный премиум-фунгицид на зерновых Аканто™ Плюс и трехкомпонентный гербицид на кукурузе Кордус™ Плюс.

Аканто™ Плюс не только защищает зерновые культуры от широкого спектра болезней, но и обладает уникальным физиологическим эффектом. В его состав входят: ципроконазол (80 г/л), который уже зарекомендовал себя как действующее вещество, отлично справляющееся с грибными инфекциями, и пикоксистробин (200 г/л) – уникальный компонент, относящийся к классу стробилуринов – современному перспективному поколению фунгицидов. За счет сбалансированного соотношения пикоксистробина и ципроконазола, уникальности действия пикоксистробина в паровой фазе и возможности перемещения его по ксилеме, а также метаболической стабильности компонентов достигается максимальный эффект защиты. Обработанные Аканто™ Плюс растения гораздо лучше переносят засуху или заморозки, т. е. экономичнее расходуют воду, а также более устойчивы к стрессовым условиям как биотического, так и абиотического происхождения и, таким образом, могут использовать все свои силы для достижения полноценного урожая. Аканто™ Плюс зарегистрирован на озимой и яровой пшенице и ячмене, овсе в норме расхода 0,5 – 0,6 л/га, совместим с большинством фунгицидов и инсектицидов, обычно применяемых на зерновых колосовых культурах. Опрыскивание рекомендуется проводить сначала кущения и до конца колошения/начала цветения.

Первый трехкомпонентный премиум-гербицид Кордус™ Плюс даже при высоком уровне засоренности справляется с такими трудноискоренимыми сорняками, как осоты, выюнок, пырей и тумай, а также высокоэффективен против амброзии, мари, паслёна. Кордус™ Плюс обеспечивает быстрый гербицидный эффект: симптомы действия на сорняки появляются уже через несколько часов. Действующие вещества: римсульфурон (23 г/кг), никосульфурон (92 г/га) и дикамба в виде диметиламинной соли (505 г/кг в пересчете на кислоту), зарегистрированная норма расхода препарата 220 – 440 г/га.

Поскольку Кордус™ Плюс обладает высокой селективностью, применять его можно до 6 листьев. Кордус™ Плюс не имеет ограничений по севообороту. Одной обработки гербицидом при применении согласно регламенту достаточно для защиты посевов в течение всего вегетационного периода.

Кордус™ Плюс должен применяться обязательно вместе с неионным поверхностно-активным веществом ТРЕНД® 90, взятым в дозе 200 мл/га, который улучшает смачивание сорняков рабочим раствором и, таким образом, существенно увеличивает гербицидный эффект. Кордус™ Плюс не следует смешивать с фосфорорганическими инсектицидами, гербицидами на основе МЦПА, 2,4 Д и удобрениями для внекорневой подкормки.

Также мы ввели в производство уникальную производственную технологию выращивания подсолнечника Экспресс Сант™ – комплекс «гербицид – гибрид», разработанный компаниями «Дюпон» и «Пионер». Она позволяет эффективно контролировать однолетние и многолетние сорняки в посевах подсолнечника независимо от условий увлажнения. Гербицид ЭКСПРЕСС® компании «Дюпон» является одним из элементов уникального сочетания в технологии выращивания подсолнечника. Другой обязательный элемент в новой технологии – гибриды подсолнечника компании «Пионер». Ее основные преимущества:

- высокая эффективность против широкого спектра двудольных сорняков, включая злостные и трудноискоренимые (виды осотов, бодяков, амброзия и др.);
- послеурожайное применение гербицида: независимость от содержания гумуса и влажности почвы и возможность увидеть результат обработки непосредственно после применения;
- безопасность для обрабатываемой и любых последующих культур севооборота.

В целом 2011 год для компании был благоприятным. Продукция «Дюпон» на рынке России и стран СНГ была востребована благодаря высокому качеству и эффективности. Не случайно как крупные холдинги, так и многие коллективные и фермерские хозяйства включали препараты компании в различные схемы защиты и технологии возделывания сельскохозяйственных культур. На сегодняшний день «Дюпон» уверенно входит в четверку мировых лидеров по производству химических средств защиты растений.

## Растет

### маркетинговая активность

– Что касается маркетинговой активности компании в разных регионах Российской Федерации, она в уходящем году отличалась увеличением интенсивности обучающих семинаров для специалистов дилерских компаний, коллективных,

фермерских хозяйств, закладки опытных участков со многими культурами, включая полевые культуры, сады и виноградники, в различных почвенно-климатических условиях страны с последующими демонстрационными показами. Практиковался обмен опытом ведущих отечественных и зарубежных ученых, агрономов-практиков. Организовывались поездки партнеров «Дюпон» за рубежом для ознакомления с опытом сельхозпроизводства западных стран.

Благодаря этому вырос авторитет компании, увеличился объем продаж.

В 2011 году мы несколько по-иному подошли к методике организации семинаров и демоказов, а также их формату. Стало возможным не только ознакомиться с теорией технологического возделывания сельхозкультур, но и увидеть ее на практике, изучить ситуацию на конкретном демонстрационном участке, сравнить эффективность применяемых схем защиты. Наиболее удачными стали семинары в ЗАО «Агрофирма «Сад-Гигант» Славянского района по теме «Технология возделывания и защиты яблоневых садов» и в ЗАО «Победа» Темрюкского района по теме «Технология возделывания и защиты виноградников». В работе этих семинаров приняли участие руководители и специалисты садоводческих и виноградарских хозяйств Кубани и соседних районов, сотрудники Россельхозцентра, представители дистрибьюторских компаний, ученые профильных научно-исследовательских институтов региона и КубГАУ, их коллеги из дальнего зарубежья.

Не меньшее внимание привлекли семинары, посвященные полевым культурам, проведенные в Динском районе Краснодарского края и городе Ростове-на-Дону. Их особенностью стало то, что они организовывались специалистами «Дюпон», «Пионер» и их ведущими дистрибьюторскими компаниями.

На этих семинарах в деловом ключе обсуждались вопросы подготовки почвы, выбора сортов и гибридов сельхозкультур для конкретной почвенно-климатической зоны, их посадки, технологии минерального питания и защиты, после чего давались рекомендации по уборке урожая. С интересом воспринимался зарубежный опыт. В итоге семинары получились максимально познавательными, дали новые знания руководителям хозяйств и агрономам для успешного ведения сельхозпроизводства.

## Совершенствование дистрибьюторской сети

– Отдельного рассмотрения требует вопрос совершенствования дистрибьюторской сети «Дюпон». В последние годы она постепенно формировалась, и к 2011 году приобрела завершающий вид. В нее вошли наиболее успешные, пользующиеся авторитетом компании, в которых работают профессионально подготовленные специалисты, имеющие богатый теоретический и практический опыт, умеющие не только продавать, но и обеспечивать технологическое сопровождение средств защиты и семян. В каждом регионе есть коллективы, на которые можно положиться и которые могут выполнить самые сложные задачи.

**Мы благодарим аграриев за самоотверженный труд на таком нелегком поприще, как сельское хозяйство, и желаем получать только высокие результаты! Счастья, радости и, конечно, крепкого здоровья всем! С Новым годом!**

Со своей стороны сотрудники «Дюпон» проводят со специалистами данных компаний регулярные обучающие семинары, знакомят с новыми препаратами, технологией их применения, включая поездки за рубежом. В итоге созданная дистрибьюторская сеть в 2011 году успешно выполнила план продаж пестицидов, вовремя осуществила их поставку в хозяйства, обеспечила надежную технологическую поддержку сельхозпроизводства. В этой связи хочу напомнить потребителям наших препаратов: работая с официальными дистрибьюторами «Дюпон», вы гарантированно обезопасите себя от контрафакта, что, безусловно, скажется на конечном результате и предотвратит многочисленные проблемы.

## Что готовит «Дюпон» в 2012 году

– Безусловно, – продолжает Андрей Орлов, – жизнь не стоит на месте и постоянно требует новых подходов в решении стоящих задач. Применительно к нашей компании – в наступающем году сохранить лидирующие позиции на рынке, увеличив сегмент продаж пестицидов, мы намерены самыми современными методами.

Планируется увеличить число демонстрационных участков и заложенных на них опытов с большим количеством сельхозкультур и применяемых схем защиты. Увеличится и география этих испытаний.

С учетом опыта уходящего года семинары будут планироваться в основном по полевым культурам, с дочерней компанией «Пионер», с привлечением наиболее авторитетных дистрибьюторских компаний в большем числе регионов Российской Федерации.

При подготовке корпоративных мероприятий станут привлекаться, отрабатываться и пропагандироваться инновационные технологические приемы сельхозпроизводства, в основе которых будут лежать зарубежный и отечественный опыт и наработки, а также продвигаться перспективные химические средства защиты.

Большее распространение получит работа с фермерскими хозяйствами, занимающимися овощеводством, и семенными овощными компаниями. Продолжится положительный опыт с компанией «СеДеК» в Калининском районе Краснодарского края, где создается ее опытный овощной огород.

Будет совершенствоваться сайт «Дюпон» [www.agro.dupont.ru](http://www.agro.dupont.ru). На нем продолжатся освещение проводимых компанией в различных уголках России и зарубежья мероприятий, анонсирование предстоящих акций и семинаров. На сайте всегда можно найти информацию по всем препаратам «Дюпон», особенно по новинкам, и ознакомиться с технологией их применения. Через сайт можно задать нашим специалистам самые злободневные вопросы, касающиеся сельхозпроизводства, и получить оперативный профессиональный ответ. Такая форма партнерства поможет не только сэкономить время на принятие решения, но и повысить крутизну земледельцев, а в отдельных случаях повлиять на конечный результат.

Особенно он будет полезен руководителям фермерских и личных подсобных хозяйств, ведь «Дюпон» – одна из немногих химических компаний, которая учитывает интересы мелкого аграрного бизнеса. В 2012 году будет продолжена расфасовка пестицидов в мелкотоварную упаковку для применения на площади 1 – 2 га сельхозугодий.

В наступающем году будут практиковаться тематические поездки в ведущие аграрные страны мира для ознакомления с опытом сельхозпроизводства. В первую очередь мы пригласим руководителей и специалистов – наиболее активных партнеров «Дюпон», которые знают наши препараты и охотно применяют в своих хозяйствах.

Словом, будет делаться многое, чтобы работа с «Дюпон» была комфортной и приносила прибыль.

С. ФИЛАТОВ  
Фото С. ДРУЖИНОВА



Сотрудники компании «Дюпон» на выставке «ЮГАГРО-2011». Слева направо: А. Орлов, О. Алискерова, М. Тимченко



The miracles of science™

**Отдел защиты растений ООО «Дюпон Наука и Технологии»:**  
121614, Россия, г. Москва, ул. Крылатская, д. 17, стр. 3.  
Тел. + 7 495 797 22 55, факс +7 495 797 22 03 [www.agro.dupont.ru](http://www.agro.dupont.ru)

# СЕЛЬХОЗТЕХНИКА «ЛЕМКЕН»: ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ, КАЧЕСТВЕННАЯ ЭЛЕКТРОНИКА

## СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Немецкая компания «ЛЕМКЕН» - специалист в области создания сельхозмашин для ведения эффективного растениеводства. Производит около 11 000 единиц техники в год и является одним из ведущих предприятий на территории Европы. В 2010 году ее товарооборот составил 218 млн. евро, а доля на рынке Германии оборотных плугов и культиваторов превысила 40%. Это позволяет ей быть одной из самых успешных в сегменте поставщиков идентичной техники.

«ЛЕМКЕН» - постоянный участник выставки Agritechnica в Ганновере. И в этом году компания, представив несколько новинок, получила четыре серебряные медали за инновационные разработки. Сразу же после Ганновера компания «ЛЕМКЕН» приняла участие в российской международной выставке «ЮГАГРО-2011», проходившей в конце ноября в г. Краснодаре. На ней она тоже показала свою технику и дала самую полную информацию о последних достижениях в области сельхозмашиностроения.

Во время выставки наш корреспондент встретился с экспортным менеджером компании Йенсом МОСКА, и вот что он рассказал.

— Успехи компании оцениваются по востребованности ее продукции. И в этом году компания «ЛЕМКЕН» отмечает увеличение товарооборота в сравнении с прошлым годом на 20%. Добиться этого удалось за счет увеличения количества выпущенных агрегатов, имеющейся производственной программы и улучшения ее качества. В этом году мы продали сельхозтехники больше почти на 90 млн. евро. Пока лучшим рынком сбыта остается для нас Германия. На втором месте Франция, затем Россия, куда мы поставили продукции почти на 36 млн. евро. Это еще не те цифры, которые были в 2008 г., самом успешном по продажам, но увеличение идет, и достичь этого уровня мы надеемся в ближайшее время. Тем более что в Калужской области полтора года назад открыт производственно-логистический комплекс компании «ЛЕМКЕН», в котором расположено дочернее предприятие — ООО «ЛЕМКЕН-РУС».

Кроме офисного помещения здесь имеются учебные классы, в которых проводится обучение как клиентов, так и дилеров по технике, менеджменту и обслуживанию. На территории представительств размещены также крупнейший в РФ склад запасных частей и производственные площадки, позволяющие делать сборку нескольких видов агрегатов без изготовления каких-либо деталей на месте. Таким образом, на этих площадях мы производим пользующиеся спросом в России дисковую борону «Рубин», плуги «ЕвроДиамант» и опрыскиватели «ЛЕМКЕН». Такое производство дает нашим клиентам возможность пользоваться всеми преимуществами условий приобретения техники, произведенной в России. Компания же имеет возможность влиять на рынок техники.

Влияние на рынок техники оказывают и наши дилеры. Сейчас «ЛЕМКЕН» сотрудничает в РФ примерно с 40 дилерами в 7 регионах, где есть сельское хозяйство. Везде организован хороший сервис ее обслуживания. В 6 регионах имеются пункты сбыта техники «ЛЕМКЕН», которые возглавляют 6 директоров сбыта.

На Юго-Западе компанию «ЛЕМКЕН» представляет один из наших самых успешных директоров — Владимир Бугаев. Он сотрудничает с такими крупными дилерами, как «Мировая техника», «Бизон», АСТ, и т. д.

Говорят, нет предела совершенству, но деятельность господина Бугаева очень близка к этому. Он очень опытный человек, много лет работает у нас, до этого трудился инженером по иностранной технике в одном из крупнейших хозяйств Ростовской области — на Кировском конном заводе. Пользуется большим уважением и доверием сельхозпроизводителей.

Компания «ЛЕМКЕН» делает все, чтобы поддерживать свой высокий имидж. Вот и

сегодня мы тщательно готовимся к новому сельскохозяйственному году. На только что прошедшей в Ганновере выставке Agritechnica были представлены новые интеллектуальные системы и электроника, позволяющие облегчить работу оператора, оптимизировать использование агрегата, избежать функциональных ошибок, а также сэкономить топливо. Четыре из них отмечены серебряными медалями.

Серебряной медалью отмечена **автоматическая регулировка давления сошников**. Этот момент очень важен для земледельцев, т. к. равномерное и хорошее прорастание семян зависит прежде всего от качества заделки посевного материала, равномерная глубина заделки семян является решающей для хороших всходов. Новая автоматическая регулировка давления сошников от «ЛЕМКЕН» обеспечивает равномерную заделку семян даже при изменяющихся почвенных условиях во время перехода с тяжелых почв на легкие и наоборот, а также при изменении скорости движения.

Как это работает? На панели управления устанавливается желаемое давление. Во время езды датчик постоянно считывает давление с колес контроля глубины. Если давление на колеса контроля глубины колеблется из-за изменений скорости движения или почвенных условий, то соответствующим образом реагирует система автоматической регулировки давления сошника. Таким образом, контроль глубины заделки посевного материала остается постоянным. Эти функции оптимизируют качество высева и существенно облегчают работу водителя, поскольку нет необходимости делать это вручную. Кроме того, система может поставлять данные для GPS-управления, указывая местоположение машины. Сигнал, поступающий от колеса контроля глубины, может использоваться и для регулировки нормы высева, а последующее равномерное развитие посевов позволяет отрегулировать внесение удобрений, средств защиты растений и тем самым избежать возможных дополнительных расходов.

Серебряную медаль получила и **антипробуксовочная система (ASR)** от «ЛЕМКЕН», придуманная для прикатывающих катков. Она автоматически снижает давление на каток и таким образом минимизирует пробуксовку. При этом частота вращения прикатывающего катка считывается при помощи датчика на катке. Скорость движения определяет импульсное колесо сеялки или радарный



Сотрудники компании «ЛЕМКЕН» с представителями дистрибьюторских компаний на выставке «ЮГАГРО-2011»

датчик трактора. Пробуксовка рассчитывается как разница между скоростью движения и пройденным путем катка за единицу времени. При слишком большой пробуксовке на агрегатах с шасси, таких как «Компакт-Солитер» от «ЛЕМКЕН», вес катка смещается на ходовую часть, и таким образом снижается давление на каток.

В совокупности с ТИМ-системой (Tractor Implement Management), через которую управляется трактор, измерение пробуксовки катка может применяться для регулировки трехточечной навески трактора. Эта регулировка корректирует давление катка так, что при работе навесных агрегатов с катком даже при меняющихся почвенных условиях не происходит образования земляных валов, препятствующих движению.

Кроме того, у навесных агрегатов с подвижной навеской смещается позиция центральной тяги башни. Если, к примеру, увеличивается пробуксовка прикатывающего катка, антипробуксовочная система автоматически передвигает позицию центральной тяги вперед или вверх. Благодаря этому вес катка перемещается на трактор, и таким образом оптимизируется давление на почву.

Антипробуксовочная система существенно облегчает работу водителя. Наряду с уменьшением пробуксовки происходит снижение требуемой силы тяги и, соответственно, потребности в энергии. Кроме того, может быть снижен общий вес агрегата, поскольку теперь можно использовать более легкие катки с меньшим диаметром, что ранее было невозможно из-за их высокого сопротивления качению. В целом адаптированное под различные почвенные условия давление прикатывающего катка обеспечивает улучшенную и равномерную структуру почвы, создающую хорошие условия роста растений, и таким образом повышает урожайность.

Еще одну серебряную медаль получила **система контроля потока жидкости в опрыскивателях**.

В большинстве случаев тракторист не может видеть все штанги опрыскивателя, в результате чего многие нарушения работы форсунок остаются незамеченными. С новым контролем потока на каждой форсунке от «ЛЕМКЕН» в случае неисправности, к примеру в результате загрязнения, на терминале управления опрыскивателя забитая форсунка указывается.

Датчик в электрическом клапане форсунки контролирует поток баковой смеси в каждой отдельной форсунке, и в случае неполадки одновременно с изображением на терминале звучит аварийный сигнал. Водителю остается только прочистить или поменять указанную форсунку.

Такой контроль существенно облегчает работу водителя, позволяя не отвлекаться от вождения. Кроме того, предотвращается потеря урожая из-за неравномерного распределения средства при опрыскивании. Контроль скорости потока жидкости в форсунке планируется как дополнение к электроуправлению распылителем для прицепного опрыскивателя «Вега» и навесного — «Сириус».

Четвертая серебряная медаль присуждена **системе TONI**, разработанной под руководством CLAAS Agrosystems в сотрудничестве с «ЛЕМКЕН», Amazone, Horsch, KaWeCo, SGT. Она представляет собой новую систему переноса данных от трактора и прицепного агрегата через ISOBUS на компьютер руководителя предприятия. Передача данных улучшает контроль работы как трактора, так и прицепного агрегата и облегчает руководителю управление предприятием.

Большой интерес вызвали **плуги нового поколения «Диамант 11» и «Диамант 12»** — множеством интересных опций. Как и навесные плуги «Ювель», новые полунавесные плуги в стандарте оснащаются корпусами плуга с безболтовым креплением «Дюрамакс», изготовленными из особо закаленных сталей, без сверлений и перфораций. При этом отвалы и полосы отвалов гарантируют высокую стойкость к износу и особенно длительный срок эксплуатации. Кроме того, поскольку они закреплены не болтами, а просто навешены на крюки, их можно быстро и без особых усилий менять. Отдельные полосы этого плуга можно заказать из пластика, для того чтобы оптимизировать вспашку на особо липких почвах.

«Диамант 11» производится максимумом с 9 корпусами, а «Диамант 12» можно заказать даже с 10 корпусами. Оба плуга возможно оборудовать автоматической системой защиты «Гидроматик», которая позволяет выглубляющиеся корпусы плуга всегда точно возвращать в рабочее положение, даже в тяжелых условиях. Диапазон срабатывания 38 см вверх и 20 см в сторону достаточен даже при глубокой вспашке. «Диамант 11» может дополнительно оснащаться известным усилителем тяги, в то время как на «Диаманте 12» новый регулируемый усилитель тяги с выключением на краю поля устанавливается уже в базовой комплектации. Усилитель тяги обеспечивает перенос веса с плуга и передней оси трактора на заднюю и тем самым предотвращает пробуксовку трактора. А значит, создает наилучшие предпосылки для работы на высокой скорости при минимальном расходе топлива. На краю поля усилитель тяги на «Диаманте 12» автоматически регулирует давление

в гидравлической системе в зависимости от угла излома между трактором и плугом таким образом, чтобы трактор всегда оставался в стабильном положении. Для безопасного перемещения по дорогам давление в усилителе тяги может быть уменьшено.

Последний новый элемент этих плугов — они работают с **новыми интегрированными почвоуплотнителями типа ФЛЕКСПАК**. Это значит, что почвоуплотнитель работает, оборачивается и транспортируется вместе с плугом. Раньше почвоуплотнители приходилось транспортировать отдельно с одного поля на другое, что было очень неудобно. Это новые важные опции для сельхозпроизводителей России.

Другая новая машина, впервые представленная на ганноверской выставке, — **короткая дисковая борона «Рубин 12»**. Ее планируется выпускать с 2013 г. Новая борона с дисками диаметром 732 мм способна работать на глубине до 20 см, которая раньше была доступна только культиваторам.

Новым является также симметричное расположение дисков, необходимое для лучшей стабильности колеи и точного согласования с соседней колеей. 18 зубчатых полей дисков при рабочей ширине 3 метра делятся на 8 дисков впереди и 10 дисков сзади с расстоянием между ними ровно 17 см. Расстояние между рядами дисков составляет 120 см. Чтобы обеспечить оптимальное течение грунта, центральный диск первого ряда смещен несколько назад, а соответствующий диск следующего ряда — несколько вперед.

Пружинная штригельная борона позади первого ряда дисков обеспечивает контролируемую подачу потока земли, в то время как зубья бороны после второго ряда оптимально разделяют почву и отлично выравнивают. Обе бороны удобно и беспроблемно устанавливаются при помощи шпинделя. «Рубин» снабжен также универсальным транспортным колесом, при помощи которого он способен беспроблемно маневрировать как на поворотной полосе, так и при транспортировке по дорогам.

Благодаря расположению рабочих органов и большому диску «Рубин» подходит для стерневой обработки почвы, также как и для основной обработки почвы даже в тяжелых почвенных условиях. Сегодняшний «Рубин» за счет веса и мощных пружин подрезает корни кукурузы. «Рубин 12» станет в этом плане еще сильнее. Особенно он будет востребован на залежных землях. Правда, для него нужна большая тяговая сила, т. е. мощный трактор, требуемая мощность — 75 л. с. на метр ширины захвата. «Рубин 12» — это техника для экстремальных условий.

Кроме того, мы показали новые культиваторы, которые пришли на смену «Смарагду». Это **двухрядный культиватор «Кристалл» и трехрядный универсальный культиватор «Карат»**.

О технике «ЛЕМКЕН», ее достоинствах и новинках можно говорить бесконечно долго. И мы всегда готовы сделать квалифицированные консультации и пояснения для всех желающих познакомиться с ней ближе.

Хочу также заметить, что российская международная выставка «ЮГАГРО-2011» для нас очень важна, потому что именно на юге продается очень много продукции компании «ЛЕМКЕН». Сегодня мы представили на ней плуги, опрыскиватели, новый культиватор «Кристалл» и испытанный «Рубин 9», неизменно вызывающий интерес посетителей.

**В завершение, пользуясь случаем, хочу поздравить с Новым годом всех работников сельхозпроизводства России и заверить, что компания «ЛЕМКЕН» будет и дальше делать все возможное, чтобы держать качественный уровень техники, увеличивать ее износостойкость и функциональность, реально облегчать работу в поле. Потому что, если наша техника хорошо работает, она дает возможность заработать деньги, которые можно потратить на хороший подарок к Новому году.**

Записал Е. КОВАЛЕВ  
Фото С. ДРУЖИНОВА

По всем техническим вопросам вас проконсультируют специалисты ООО «ЛЕМКЕН-РУС»: тел. (48431) 57 000, факс (48431) 57 004. E-mail: v.petrov@lemken.ru, www.lemken.ru



# РЕЗУЛЬТАТЫ ОПЫТОВ НА ЗЕРНОВЫХ

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ



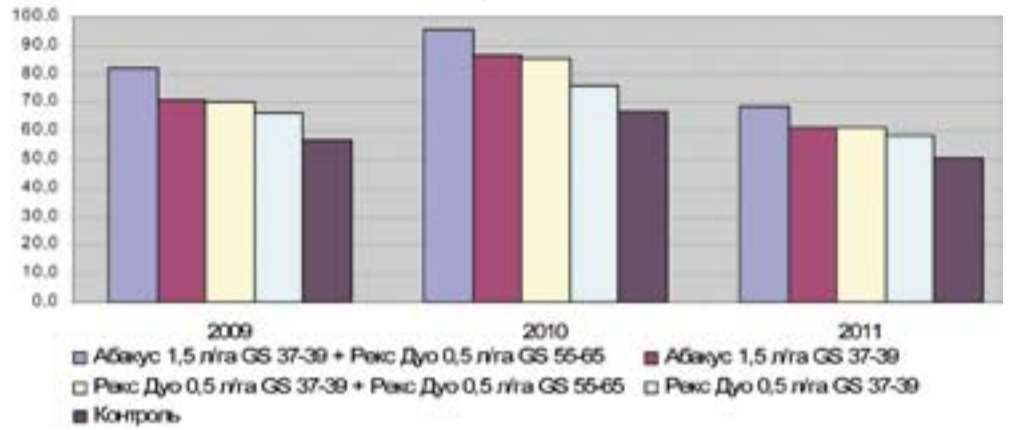
В АгроЦентре БАСФ ежегодно уделяется большое внимание системам защиты озимой пшеницы. Наибольший интерес у посетителей вызывают различные системы защиты зерновых от болезней, поскольку перед многими сельхозпроизводителями ежегодно стоит вопрос выбора не только фунгицидов, но и сроков, и даже кратности обработок.

Базовая система защиты озимой пшеницы для опытов с фунгицидами включает в себя следующие препараты: протравитель КИНТО™ ДУО 2 л/т, гербицид СЕРТО™ ПЛЮС 0,18 - 0,20 кг/га в смеси с регулятором роста ЦЕ ЦЕ ЦЕ™ 750 1,25 л/га весной в конце фазы кущения культуры, смесь инсектицидов БИ-58™ Новый 1 л/га + ФАСТАК™ 0,1 л/га по мере необходимости против пьяницы и клопа черепашки.

На графике (рис. 1) приведена урожайность за 2009 - 2011 гг. при некоторых наиболее популярных системах применения листовых фунгицидов на озимой пшенице. Несмотря на различные погодные условия и, соответственно, различный уровень урожайности, в этих опытах сохранялась тенденция прибавок от применения фунгицидов. Наиболее эффективной во все годы показала себя система защиты с двукратной обработкой в фазу выхода флагового листа (GS 37-39) фунгицидом АБАКУС® в дозе 1,5 л/га и обработкой РЕКС™ ДУО 0,5 л/га по колосу (GS 55-65). Ввиду того, что некоторые сельхозпроизводители

на сегодняшний день по разным причинам не готовы применять двукратную обработку фунгицидами, стоит обратить внимание также на вариант с однократным применением фунгицида АБАКУС® в фазу выхода флагового листа (GS 37-39). Этот вариант защиты ежегодно даёт прибавку на уровне двукратной обработки триазольными препаратами. Стоит отметить, что такой эффект достигается не только благодаря более длительному защитному действию, но и за счёт физиологического эффекта, оказываемого на растение. Пиракlostробин, одно из д. в. АБАКУС, способствует более эффективному использованию растением питательных веществ, таким образом повышая урожайность. Этот эффект проявляется лучше на более высоком фоне плодородия и минерального питания, однако даже с небольшим количеством удобрений прибавка от применения АБАКУС® экономически более выгодна, чем обработка другими фунгицидами. Система минерального питания для озимой пшеницы в АгроЦентре БАСФ включает в себя только 70 кг азота на

Рис. 1. Урожайность озимой пшеницы при различных системах защиты от болезней, ц/га. 2009 - 2011 гг.



гектар (две подкормки по 100 кг/га аммиачной селитры). В этом году уровень урожайности в опыте с различными системами фунгицидов был ниже, чем в предыдущие (рис. 1). Но даже в этих условиях представленные системы защиты фунгицидами компании БАСФ позволяют получить высокую экономическую отдачу (табл. 1).

Ещё один опыт на озимой пшенице в этом году был заложен на различных сортах пшеницы немецкой селекции. Общей особенностью многих западных сортов по сравнению с местными пшеницами является их высокорослость, и в условиях Краснодарского края зачастую они склонны к полеганию. Поэтому обязательным приёмом при возделывании таких сортов является применение регуляторов роста. В портфеле компании БАСФ уже многие годы для этих целей имеется регулятор роста ЦЕ ЦЕ ЦЕ™ 750. В нашем опыте мы применяли его в дозе 1,25 л/га в фазу кущения в

смеси с гербицидом СЕРТО™ ПЛЮС. К фазе выхода колоса на всех сортах наблюдалось снижение длины соломины по сравнению с контролем (фото 1), а на некоторых делянках без регуляторов роста к концу вегетации наблюдалось полегание, в то время как участки, обработанные ЦЕ ЦЕ ЦЕ™ 750, оставались в вертикальном положении.

На этом же поле проводилась оценка отзвучивости сортов на обработку фунгицидом АБАКУС® в фазу выхода флагового листа (GS 37-39) в дозе 1,5 л/га. Несмотря на то что уровень развития болезней на этих сортах был невысоким, обработка препаратом АБАКУС дала весомую прибавку. На «днях поля» в АгроЦентре внимание посетителей больше других привлекал один из сортов, на котором в течение всей первой половины июня был отчётливо виден озеленяющий эффект от применения АБАКУС. Стоит отметить, что более здоровый вид растений, который наблюдается после применения АБАКУС, только визуальное подтверждение того, что все физиологические процессы в растении проходят более интенсивно. После обработки в растении оптимизируются процессы ассимиляции углекислого газа, повышается концентрация хлорофилла в листьях, и в результате повышается урожайность. Так и в нашем опыте на этом варианте прибавка от применения АБАКУС составила больше 19 ц/га (рис. 4).

Обработка пшеницы листовыми фунгицидами, несомненно, является эффективным приёмом повышения урожайности, но для контроля заболеваний в ранних периодах вегетации важной операцией является обеззараживание семян.

Протравливание на сегодняшний день необходимо при возделывании зерновых культур. Этот приём обеспечивает эффективную защиту от широкого спектра инфекций, таких как корневые гнили, плесневение семян, и других болезней, проявляющихся на ранних этапах развития культуры: мучнистая роса, ржавчина, пятнистости. Протравливание является единственным средством борьбы с возбудителями головневых. Защита семян от болезней обеспечивает формирование развитой корневой системы, что способствует интенсивному развитию в начальные этапы роста.

В 2011 году был проведён опыт с различными протравителями озимой пшеницы. В опыте были представлены следующие продукты: ПРЕМИС™ ДВЕСТИ – давно зарекомендовавший себя системный протравитель с отличным действием против головнёвых; КИНТО™ ДУО – высокоэффективный протравитель, который помимо отличного контроля головнёвых обладает высокой эффективностью против корневых гнилей и сохраняет посевы зерновых здоровыми от всех болезней в начальные этапы роста. В нашем опыте был продемонстрирован новый протравитель ИНШУР™ Перформ, в составе которого помимо триконазола содержится действующее вещество из класса стробилуринов – пираклостробин. Благодаря этому д. в. ИНШУР™ Перформ не только защищает всходы от инфекции, но и благотворно влияет на развитие растения, защищая его от неблагоприятных условий окружающей среды.

Все протравители дали существенную прибавку урожайности, а наилучшие результаты были получены в варианте с использованием КИНТО™ ДУО (рис. 5). Для лучшей оценки эффективности протравителей в этом опыте не применялись листовые фунгициды, но, несмотря на невысокие абсолютные значения

## Система защиты посевов озимой пшеницы препаратами БАСФ

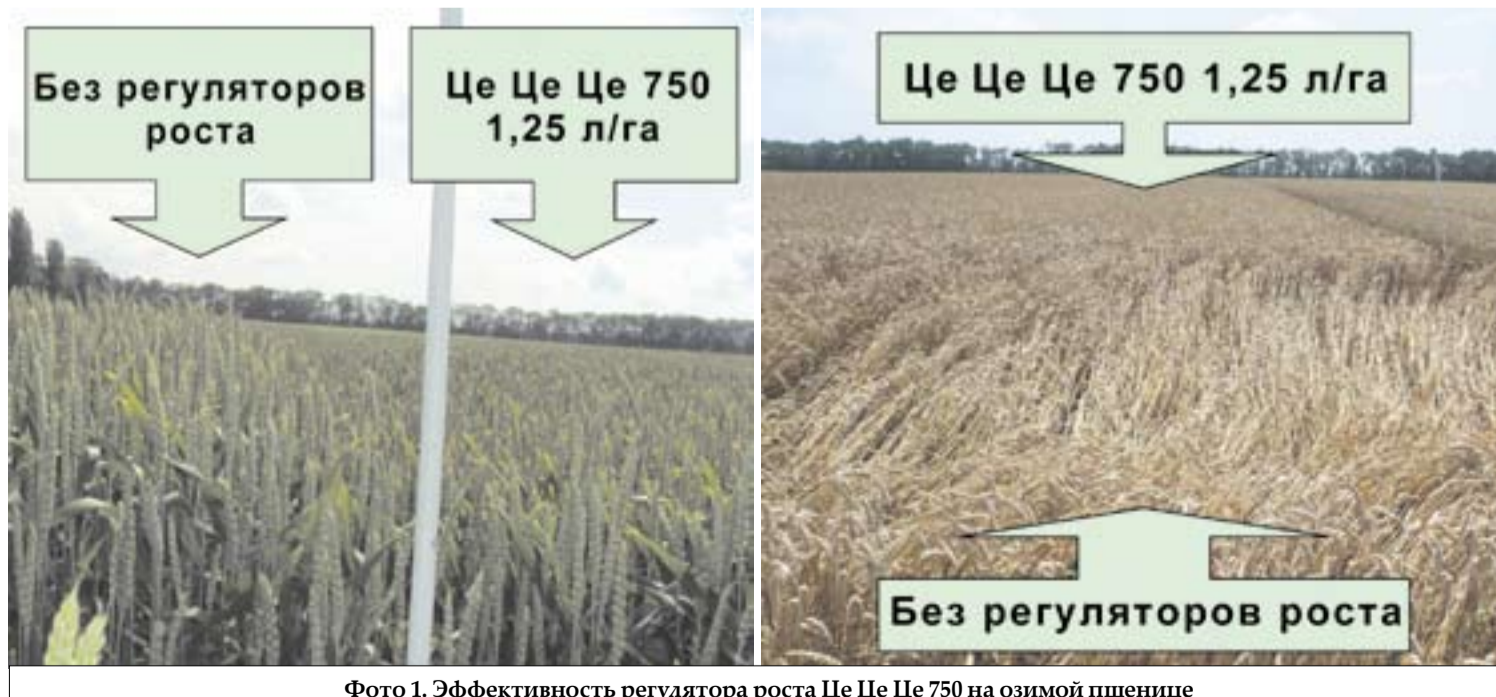
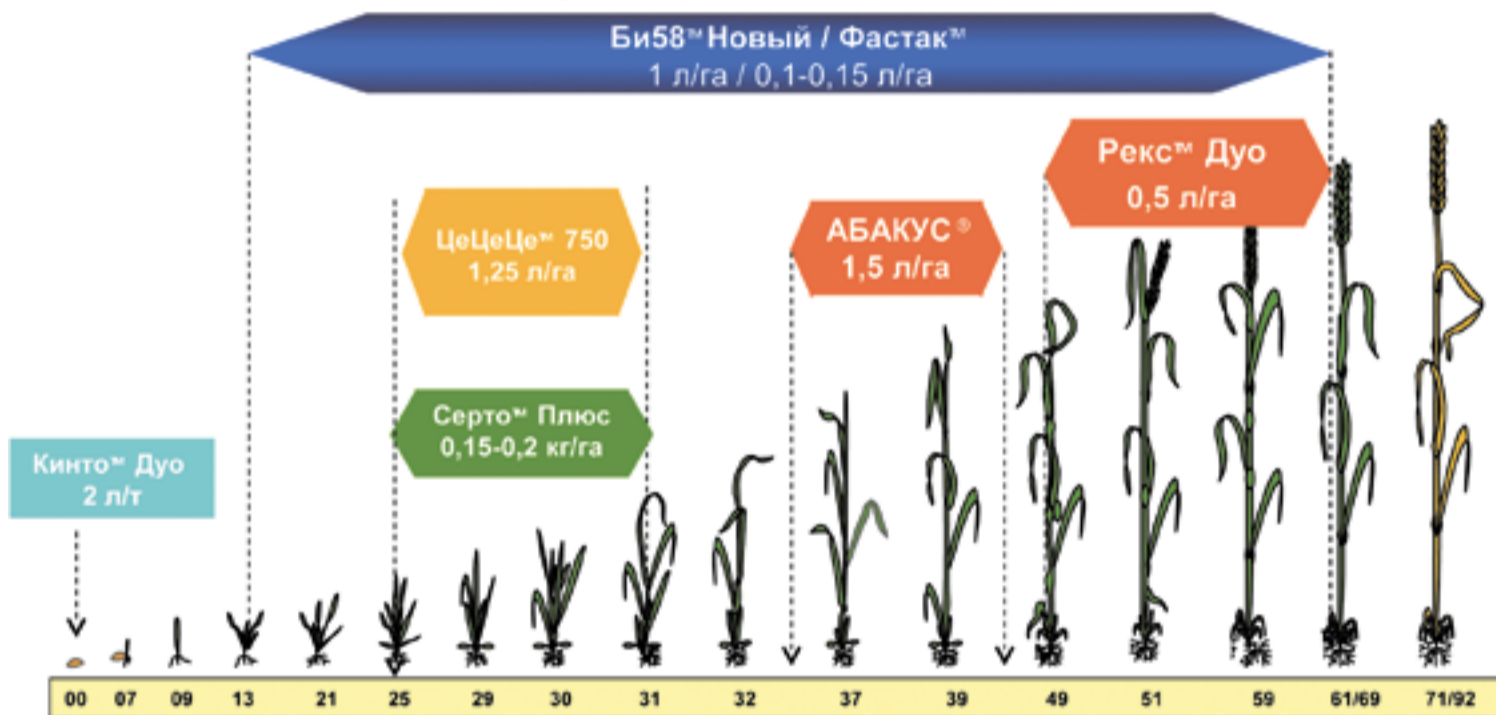
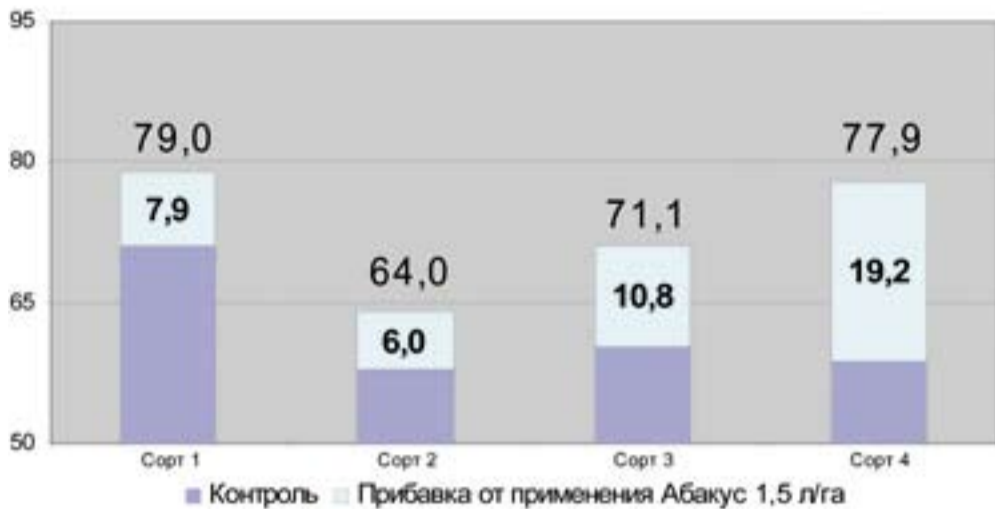


Фото 1. Эффективность регулятора роста Це Це Це 750 на озимой пшенице

# В АГРОЦЕНТРЕ БАСФ

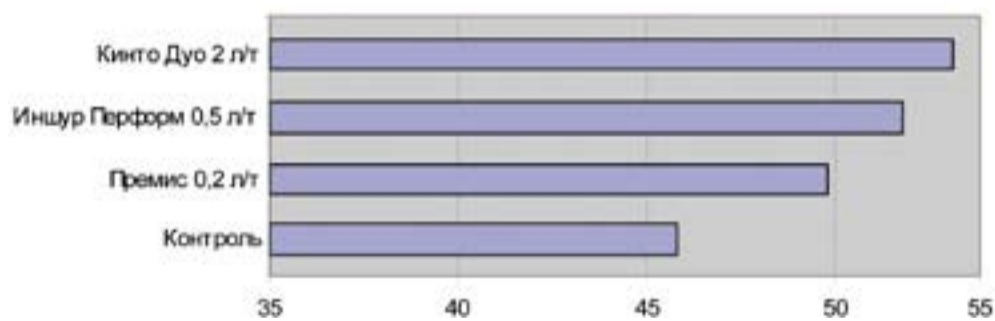
**Рис. 2. Прибавка урожайности различных сортов озимой пшеницы от применения фунгицида АБАКУС в дозе 1,5 л/га, ц/га. 2011 г.**



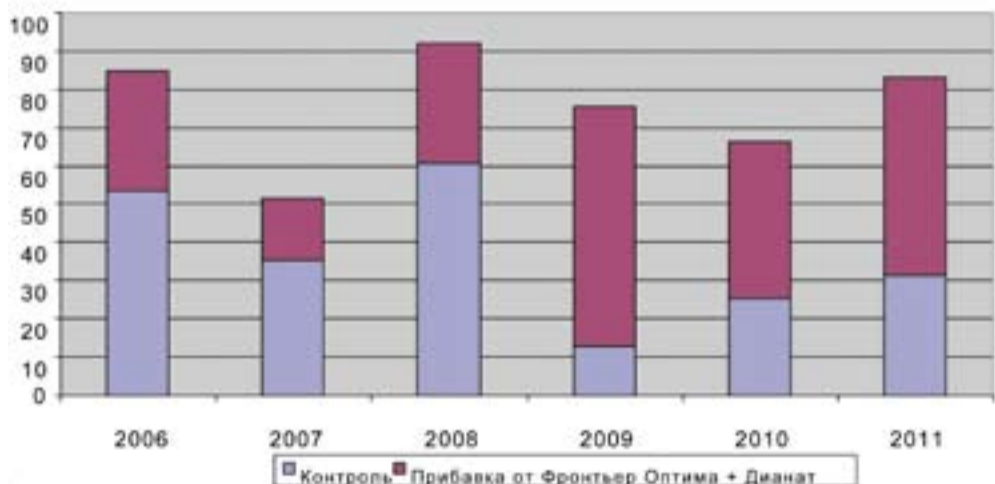
прибавки, экономически применение протравителей оправдывается многократно. Так, при стоимости ИНШУР™ Перформ 1320 руб. за литр, при норме расхода 0,5 л/т и высева пшеницы 200 кг/га затраты на протравитель для 1 га составят 132 рубля, что при средней цене пшеницы 4 руб./кг соответствует 33 кг пшеницы. Таким образом, применение высокоэффективных препаратов для протравливания экономически окупается многократно (табл. 2). И главное, что качественные протравители защищают зерновые от болезней и позволяют им активно развиваться в начальные этапы роста.

Кукуруза – очень чувствительная к сорнякам культура, поэтому её урожайность сильно зависит от правильно выбранной системы защиты. Междурядные культивации в некоторой степени снижают засорённость, но главной их целью должна являться не борьба с сорняками, а разрушение почвенной корки и улучшение аэрации почвы. Поэтому сегодня невозможно применить интенсивную систему возделывания без эффективных гербицидов. Препараты для защиты кукурузы от сорняков можно разделить на две группы: послевсходовые, обработку которыми проводят после всходов культуры на ранних стадиях развития сорняков, и довсходовые, которые применяются непосредственно до посева культуры или после посева до всходов.

**Рис. 3. Урожайность озимой пшеницы в зависимости от различных протравителей, ц/га. 2011 г.**



**Рис. 4. Прибавка урожайности кукурузы от применения гербицидов ФРОНТЬЕР™ ОПТИМА и ДИАНАТ®**



**Таблица 1. Экономическая эффективность применения различных схем защиты озимой пшеницы от болезней**

Система защиты от болезней	Урожайность в 2011г., ц/га	Прибавка, ц/га	Стоимость дополнительного урожая*, руб/га	Цена фунгицидов** + затраты на внесение***, руб/га	Дополнительный доход, руб/га
Абакус 1,5 л/га GS 37-39 + Рекс Дуо 0,5 л/га GS 55-65	68,7	18,4	7360,0	2242,0	5118,0
Абакус 1,5 л/га GS 37-39	61,5	11,2	4480,0	1439,0	3041,0
Рекс Дуо 0,5 л/га GS 37-39 + Рекс Дуо 0,5 л/га GS 55-65	61,1	10,8	4320,0	1606,0	2714,0
Рекс Дуо 0,5 л/га GS 37-39	58,5	8,2	3280,0	803,0	2477,0
Контроль	50,3	0,0	0,0	0	0,0

\* Из расчёта 4 руб/кг; \*\* в ценах прайс-листа ЗАО «БАСФ» на 2011 г.; \*\*\* из расчёта 200 руб/га опрыскивания

**Таблица 2. Экономическая эффективность применения различных протравителей**

Протравитель	Урожайность, ц/га	Прибавка, ц/га	Стоимость дополнительного урожая**, руб/га	Стоимость протравителей**, руб/га	Дополнительный доход, руб/га
Кинто Дуо 2 л/т	53,1	7,3	2920,0	227,2	2692,8
Иншур Перформ 0,5 л/т	51,8	6,0	2400,0	132,0	2268,0
Премис Двести 0,2 л/т	49,8	4,0	1600,0	96,8	1503,2
Контроль (без протр.)	45,8	0,0	0,0	0,0	0,0

\* Из расчёта 4 руб/кг; \*\* в ценах прайс-листа ЗАО «БАСФ» на 2011 г., при норме высева пшеницы 0,2 т/га

В АгроЦентре БАСФ на протяжении нескольких лет мы демонстрируем систему защиты кукурузы, основанную на применении довсходового препарата ФРОНТЬЕР™ Оптима и послевсходового гербицида ДИАНАТ®. Эта система защиты обладает рядом преимуществ. Во-первых, по спектру действия данные продукты дополняют друг друга: обработка почвенным препаратом контролирует однолетние злаковые и ряд двудольных сорняков, а послевсходовый гербицид обладает отличным действием против двудольных, в том числе таких злостных многолетних сорняков, как осоты и вьюнок. Вторым важным преимуществом является то, что применение ФРОНТЬЕР™ Оптима сдерживает развитие сорной растительности в случае похолодания или при раннем посеве кукурузы, когда культура всходит медленно, а первая волна сорняков уже прорастает. Ещё одно важное достоинство системы - в эффективности гербицида ДИАНАТ® против устойчивых к 2,4-Д и сульфонилмочевинам сорняков. Помимо предупреждения резистентности сорняков к этим группам препаратов обработка ДИАНАТ® надёжно контролирует падалицу рапса и подсолнечника вне зависимости от их устойчивости к продуктам групп сульфонилмочевин и имидазолинонов, что обуславливается другим механизмом действия на сорняки и отсутствием перекрёстной устойчивости.

Многолетние опыты в АгроЦентре БАСФ показывают высокую эффективность такой системы защиты кукурузы, что позволяет сохранять посевы чистыми от сорняков и получать высокую прибавку урожайности (рис. 4).

В отличие от некоторых почвенных гербицидов ФРОНТЬЕР™ Оптима не требует обязательной заделки в почву, что значительно упрощает технологический процесс внесения препарата. Однако в условиях засухи рекомендуется провести мелкую заделку (2–3 см), также в случае, если это необходимо, данным приёмом можно повысить эффективность препарата. В АгроЦентре БАСФ мы применяем ФРОНТЬЕР™ Оптима чаще всего непосредственно после посева культуры без заделки в почву, и опыт показывает, что в условиях Центральной зоны Краснодарского края, где расположены наши демонстрационные поля, заделка не требуется, за исключением случаев засухи в период посева. ФРОНТЬЕР™ Оптима также применяется на других пропашных культурах, таких как подсолнечник, соя и сахарная свёкла. Хорошим примером эффективности данного гербицида может служить опыт этого года, в котором часть поля подсолнечника после посева была обработана ФРОНТЬЕР™ Оптима, а другая оставлена без довсходовых препаратов для применения гербицидов по вегетации (фото 2). На фото видно, что помимо обилия злаковых сорняков на необработанном участке также встречается большое количество двудольных (в основном это щирца запрокинутая и канатник), а на участке с ФРОНТЬЕР™ Оптима злаки не встречаются вовсе, а количество двудольных меньше в десятки раз. Этот пример ещё раз доказывает высокую эффективность ФРОНТЬЕР™ Оптима в борьбе с сорняками.

**Е. СКОВОРОДКИН,**  
руководитель АгроЦентра БАСФ  
Краснодар,  
**А. МЫСНИК,**  
студент магистратуры кафедры интегрированной защиты растений КубГАУ



**Коллектив компании БАСФ поздравляет всех читателей с наступающим Новым годом и Рождеством!**

*Уходящий год преподнес аграриям как приятные сюрпризы, так и непредвиденные трудности. Пусть 2012 год принесёт вам больше удачи и успехов, а все проблемы останутся в уходящем году. Желаем всем крепкого здоровья, успехов в бизнесе, стабильности в развитии и удачи во всех ваших начинаниях.*



Фото 2. Эффективность гербицида ФРОНТЬЕР™ ОПТИМА на сорняки

Получить более подробную информацию и проконсультироваться по вопросам применения СЗР компании **БАСФ** можно в любое удобное для вас время по телефонам:

- Краснодар: 8 (988) 248-90-43, 8 (918) 3-777-151, 8 (918) 377-43-61, 8 (918) 188-84-64
- Ростов-на-Дону: 8 (928) 229-96-44, 8 (928) 615-31-09
- Ставрополь: 8 (962) 449-57-30

## ПЕРЕДОВОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Агрофирма «СеДеК» сейчас является одной из крупнейших семенных компаний России, предлагая обширный выбор сортов и гибридов по всем видам культур, которые смогут удовлетворить самые разные вкусы и потребности. В ассортименте компании сегодня – семена овощных, ягодных и цветочных культур, газонной травы, семенной картофель и многое другое.

В прошедшей в конце ноября 2011 года в г. Краснодаре 18-й Международной агропромышленной выставке «ЮГАГРО-2011» Агрофирма «СеДеК» по традиции приняла самое активное участие. А нашей газете представилась отличная возможность поговорить с одним из руководителей агрофирмы Ириной ДУБИНИНОЙ (на фото рядом с главным агрономом фирмы А. Осиховым) об итогах работы на Юге России в уходящем году и планах на будущий.



# АГРОФИРМА «СЕДЕК» - ЛИДЕР СЕМЕНОВОДЧЕСКОГО РЫНКА



Картофель, сорт Лига



Перец сладкий Джувелетта F1



Капуста Тёща



Томат Самоцвет золотой F1

## БАРИН® F1, БУРЖУЙ® F1 и другие «ПРОПИСАЛИСЬ» НА КУБАНИ

– Для агрофирмы 2011 год заканчивается в целом неплохо, – рассказала Ирина Николаевна. – Результаты реализации семян овощных культур и картофеля очень даже хорошие. И на Юге России тоже. Здесь с каждым годом овощеводы все лучше и больше узнают семена агрофирмы «СеДеК».

Одной из самых популярных культур традиционно являются томаты, которые представлены у нас в огромном ассортименте. На полях фермеров Юга России отлично себя показали жаростойкие и высокоурожайные (до 120 т/га) томаты Ажур F1, Барин F1, Буржуй F1, Жирдяй F1. Плоды массой от 200 до 300 граммов имеют плотную кожицу и поэтому долго хранятся и транспортируются на большие расстояния, что очень важно для овощеводов.

Эти гибриды также дружно формируют урожай и отличаются высокой устойчивостью к комплексу заболеваний томатов, поэтому на «днях поля», проходивших на полях Юга России, мы видели здоровые растения с большим количеством плодов привлекательного внешнего вида.

Особую ценность для фермеров представляют наши томаты консервного типа с плодами кубовидно-сливовидной формы, очень плотной кожицей и высоким содержанием сухих веществ. Благодаря этим качествам именно из таких плодов получается лучшая, самая качественная цельноплодная консервация. Кроме того, плоды этого типа транспортабельны и хорошо хранятся. Данными качествами обладают такие сорта и гибриды, как Лиза, Маруся, Софья F1, Уажер F1, Катенька F1, Сестренка F1, Железная Леди F1, Веселая Вдова F1, Богач F1.

Не могу не выделить группу черри-томатов, которая, как всегда, в этом году показала очень высокие результаты по качеству плодов и урожайности: до 300 – 400 штук с растения! Рекомендую детерминантный желто-оранжевый гибрид Медовая конфетка F1 и розовый Изюм F1; индетерминантные Детская радость F1, Настя Сладгена F1, Райская конфетка F1, Волшебный каскад F1. Они также используются в цельноплодном консервировании, так как не растрескиваются и не теряют цвета при тепловой обработке.

Мы получили много положительных отзывов о наших длинноплодных (20 – 45 см) огурцах «китайской серии»: Китайский Болезнеустойчивый F1, Китайский Жароустойчивый F1 и другие гибриды этой серии, а также Изумрудный поток F1 и Аллигатор F1. Это одни из самых сладких и сочных видов огурцов из нашего ассортимента. И благодаря этому они имеют большой диапазон

кулинарного применения: от салатов до заготовок. Все любят солить такие огурцы, нарезаая их небольшими дольками.

Среди огурцов корншонного типа для открытого грунта наибольшей популярностью пользуются гибриды Борис F1, Денёк F1, Кай F1, Герда F1, Сын полка F1. Мы заметили: на выставке «ЮГАГРО» из года в год к нам подходят фермеры и интересуются поставками семян именно этих огурцов. В закрытом грунте очень хорошие результаты показали гибриды Весна F1, Русский стиль F1, Чемпион СеДеК F1, Чудо рынка F1.

Гибриды баклажанов Принц® F1, Галина F1, Каприз® F1, Маркиз® F1 (последние два – для закрытого грунта), также хорошо известные кубанским овощеводам, отличаются высокой урожайностью: до 35 кг/м². Плоды выравнены по размеру, с плотной кожицей, без пятен.

Среди сладких перцев выделяются сорта и гибриды с конусовидными плодами Зорька, Галатея, Пафос F1, Пигмалион F1, Лолита, Титан, Ромео F1 и Джувелетта F1. Суперурожайные гибриды с кубовидной формой плода: Князь Игорь F1 и серия перцев Звезды Востока F1 (Жёлтая, Оранжевая, Красная) – отличаются высокой урожайностью, жаростойкостью, устойчивостью к перепадам температур.

Большой популярностью на Юге пользуются салаты листового типа Салатная чаша, Краснolistный летний и кочанного типа Королева льда, Авангард. Много хороших отзывов получили наши сорта столовой свёклы Багровый шар, Матрона СеДеК, Идеал.

Сорта картофеля Ред Скарлетт, Фелокс, Романо очень популярны на Юге России. Они устойчивы ко многим заболеваниям. Напомним, мы производим семенной картофель в Московской области, а затем наши фермеры выращивают его на столовые цели.

Все перечисленные мной сорта – иностранной селекции, а наша задача – наладить работу с сортами отечественной селекции: изучить, испытать, сделать выводы и увеличить объёмы производства. Для этого мы испытываем сорта не только на демонстрационном участке в Московской области, но и на территории Волгоградской, Белгородской областей и, конечно, в Краснодарском крае, в Калининском районе – в п. Джумайловка. На мой взгляд, отечественные сорта по многим качествам превосходят голландские, немецкие. Например, по урожайности, устойчивости к

заболеваниям и т. д. Кроме того, отечественные сорта универсальны по назначению, в то время как селекция зарубежных сортов преследует конкретные, узкие цели (промышленная переработка, пригодность для чипсов, фри и т. д.). Такие сорта, как Алена, Лига, Красавчик, Хозяюшка, отличаются высокой устойчивостью к парше, нематоде, имеют высокие вкусовые качества и со временем, надеемся, будут пользоваться еще большей популярностью.

Представительница агрофирмы работает в Краснодарском крае порядка пяти лет. В этом году по многочисленным просьбам покупателей семян мы открыли в Краснодаре розничный магазин «Урожайная грядка». Сюда можно прийти в любое время и получить исчерпывающие советы, консультации, рекомендации наших продавцов.

Агрофирма «СеДеК» довольно успешно работает не только по всей России, но и за рубежом. После формирования единой таможенной территории с Беларусью и Казахстаном именно фермеры этих стран приобрели у нас довольно большой объём продукции. Что касается России, то самые большие продажи, конечно же, в Краснодарском крае. Край овощной, здесь сосредоточены самые активные производители, которые крайне заинтересованы в нашей продукции. В нашем представительстве в Краснодаре на улице Атарбекова, 1/2 вы всегда можете получить консультации по технологиям посадки семян.

## ДЕМПОЩАДКИ И «ДНИ ПОЛЯ» – НАГЛЯДНАЯ РЕКЛАМА

– В 2011 году Агрофирма «СеДеК» провела в Краснодарском крае несколько значимых мероприятий. Одно из них – в Калининском районе, в пос. Джумайловка, – «день поля картофеля». Признаюсь, полученные результаты поразили и нас самих, и фермеров, участвовавших в семинаре. Лучшее всего показал себя в этих испытаниях сорт Алена. Он ультраскороспелый, клубни быстро набирают массу до 200 – 250 г, они выравненные по размеру, отличаются прекрасным товарным видом.

На будущий год планируем провести еще один «день поля картофеля» на Кубани. Скорее всего, местом проведения будет выбран снова Калининский район. Заинтересованность в таких

мероприятиях обобщая: нам важно показать свою продукцию, а фермерам – получить качественные семена.

Также сейчас мы ведем переговоры с руководством Калининского района о выделении нам площадей под демонстрационное поле. Это будет своеобразный «огород «СеДеК», на котором планируется высадить все культуры, представленные в нашем профессиональном каталоге. Благодаря такой демплощадке мы покажем достоинства каждого нашего сорта и гибрида, их пригодность к возделыванию в зоне Краснодарского края.

Приняли мы участие и в «дне поля» для овощеводов, специализирующихся на выращивании овощей в закрытом грунте, состоявшемся в Павловском районе на базе ЛПХ Малышева. Заложённые там опыты показали, что гибриды томатов, поставляемые «СеДеК», высокопродуктивны и в условиях возделывания в теплицах и могут успешно соревноваться с конкурентами на овощном семенном рынке. Это наши суперновинки Женишка® F1, Пышная купчишка F1, Спрут® F1, Императрица F1, Империя F1, Екатерина F1, Счастье русское F1. Все они высокоурожайны, болезнеустойчивы, а плоды пригодны для хранения и транспортировки.

Спрут® F1 – один из самых продуктивных томатов в нашем ассортименте. Имеет большую энергию роста и плодоносит до самых заморозков. А при наличии круглогодично отапливаемой теплицы и интенсивного минерального питания можно даже в зимний период выращивать томатное дерево с огромным количеством плодов.

Очень порадовали результатами высокоурожайные, болезнеустойчивые индетерминантные гибриды Императрица F1 и Империя F1 с овальными, плотными, толстостенными плодами с небольшим носиком. А гибрид Екатерина F1 показывает особенно высокую урожайность – по 8–12 плодов в кисти. Плоды хорошо завязываются при разных температурах.

Счастье русское F1 имеет укороченные междоузлия, что позволяет получать большие урожаи на небольшой площади. Плоды ярко-розовые, очень крупные (230 – 380 г) и вкусные.

## ДАЛЬШЕ – ТОЛЬКО БОЛЬШЕ

– Все мы помним, что во время перестройки семеноводство в России пришло в упадок, и большие объёмы семян с тех времён производятся за границей. Сейчас в стране большое внимание уделяется именно подъёму отечественного семеноводства. И мы участвуем в этом процессе, в том числе и с помощью фермеров Краснодарского края. Объёмы пока сравнительно небольшие, но мы рассчитываем на их увеличение.

Поэтому мы в «СеДеК» заинтересованы в поиске партнеров на территории Юга России, желающих на своих землях выращивать из наших семян томаты, огурцы, луки, пряные и другие культуры.

В 2011 году мы выпустили профессиональный каталог сортов и гибридов. Все представленные в нём культуры прошли государственную регистрацию. Семена были высеяны и в Подмоскowie, и на Кубани, и в Волгограде, и в Сибирском и Уральском округах. Все сорта и гибриды были протестированы Госкомиссией и, получив положительную оценку, внесены в Госреестр.

\* \* \*

В заключение хотелось бы добавить, что выставка «ЮГАГРО» приносит компании «СеДеК» ощутимую пользу, поэтому мы и участвуем в ней на протяжении последних 10 лет. Живое общение с фермерами трудно переоценить: мы обсуждаем с ними наш ассортимент по картофелю и овощным культурам, технологии выращивания, прислушиваемся к просьбам и пожеланиям. Ценны для нас и встречи с партнерами по производству и продаже удобрений, средств защиты, производителями сельхозтехники.

Следующая встреча с партнерами произойдёт совсем скоро, в рамках выставки «Кубанская усадьба», которая состоится в конце февраля 2012 года. На нашем стенде будет представлен широкий ассортимент семян как для любителей, так и для профессионалов. Планируем предложить покупателям саженцы роз, клематисов и пионов. Эта выставка хороша тем, что проходит накануне нового огородного сезона.

Приглашаем на нее всех тех, кто на любительском либо профессиональном уровне занимается выращиванием овощей и любит трудиться на земле.

В преддверии Новогодних праздников хочу пожелать нашим партнерам хорошего настроения, удачи и, естественно, получения высоких урожаев.

Записала М. СКОРИК  
Фото С. ДРУЖИНОВА



Представительства Агрофирмы «СеДеК» в Краснодарском крае  
ул. Ставропольская, 181. Тел. 8 (861) 233-26-12.  
ул. Атарбекова, 1/2, подъезд 7. Тел. 8 (967) 659-01-75.

# Свеклоуборочные комбайны MATROT возвращаются в Россию

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

На прошедшей в немецком городе Ганновере в ноябре этого года международной агропромышленной выставке Agritechnika произошло важное для свекловичной отрасли России событие: встреча руководителей и специалистов французской компании MATROT и российского ООО «Торговый Дом «ХимАгро» (г. Краснодар). На ней было принято решение возобновить поставки в южные регионы России современных свеклоуборочных комбайнов и опрыскивателей. Эксклюзивное дилерство и сервисное обслуживание при этом передано компании «ХимАгро».

В Ганновере также было принято решение о незамедлительном (до наступления зимы) демонстрационном показе свеклоуборочного комбайна MATROT KROMA и его возможностей в условиях распутицы. Демпоказ был организован в Республике Адыгея, в Гиагинском районе. Температура воздуха в день показа составила: в 9 часов утра – минус 5 градусов, в 12 часов – 0 градусов.

На мероприятии прибыли руководители свеклосеющих хозяйств Краснодарского края и Адыгеи, а также сотрудники дилерских компаний.

Представляли технику Жан-Дави Нежгода – директор по экспорту компании MATROT, Жиль Галь – сервисный инженер MATROT и Михаил Куликов – представитель компании в России и СНГ.

Перед мероприятием наш корреспондент побеседовал с организаторами демпоказа.



Участники демпоказа в Гиагинском районе Адыгеи

В России и СНГ создано представительство MATROT. Руководит им Михаил Куликов. Из числа российских специалистов готовится несколько высокопрофессиональных сервисных инженеров, которые будут осуществлять на первых порах предпродажную подготовку, сервис, учить механизаторов, демонстрировать возможности машины в условиях России. Один из них – Борис Смелянский.

В Волгограде создается склад запчастей, откуда и будут осуществляться

езды «крабом» снижает давление на почву и бережно обращается со свеклой.

Расход топлива – около 40 – 45 л/га в зависимости от сложности уборки и рельефа. Бак – 980 л. Этого хватает на рабочую смену. Машина может работать круглосуточно с перерывом на дозаправку.

Панорамная застекленная кабина обеспечивает прекрасный обзор и отличную видимость, оснащена кондиционером, радио. Для работы в ночное время предусмотрены 12 рабочих фонарей на передней части, бункере и турбине плюс 9 – на кабине. Есть также 3 цветные камеры. Органы управления находятся все вместе на многофункциональном джойстике и гидростатическом рычаге для достижения максимальной производительности оператора.

Visio-экран управления содержит всю необходимую информацию: скорость работы и установленная скорость оборудования, контроль среза ботвы и уборки, подъем и опускание копателей и ботвосрезателей.

Рабочий процесс следующий. Первым этапом машина срезает ботву. Вторым – верхушку корнеплода. Затем идет выкапывание свеклы, после чего она попадает на вальцевую стол, где проходит первая очистка от крупных комьев. Затем по транспортеру попадает на чистку в турбины. Их три разного диаметра. Свекла с разной скоростью прокручивается на них, при этом отбиваются остатки земли. А запатентованная система ROTONET вращает свеклу в сторону, противоположную турбине. Затем по элеватору свекла попадает в бункер, где равномерно распределяется. Когда бункер наполняется, машина выгружает его. Выгрузка занимает 1 минуту 30 секунд.

Интересный факт: институт исследования комбайнов проводил тестирование нескольких машин, в том числе голландских и немецких. Результаты показали, что по глубине копания и по очистке мы на первом месте, по скорости работы – на третьем.

## РЕПУТАЦИЯ КОМПАНИИ – НА ВЫСОТЕ

Михаил КУЛИКОВ, представитель компании MATROT в России и СНГ: – Эжемпляр, который представлен на сегодняшнем мероприятии, – одна из последних разработок. Во Франции его называют танкером – это машина с большим бункером, не требующая для работы дополнительной техники (трактора с прицепом или грузовика для перегрузки свеклы). Мы хотим показать сегодня, что не стоим на месте (хотя машины, которые мы поставляли 20 лет назад, и сейчас на ходу), что MATROT – это уже другая техника, а конструкторская мысль компании значительно продвинулась за это время.

Мы позиционируем себя как производителя профессиональной техники, и прежде всего самоходных машин. Следовательно, наши основные клиенты – агрохолдинги и средние хозяйства (у которых под сахарной свеклой занято 600 – 1000 и более га) – те, кто может позволить себе купить данную машину, а также владельцы МТС. Сравнивая прицепную технику с самоходной, стоит отметить преимущества второй: скорость уборки и возможность работать в очень сложных условиях.

На сегодняшний день у нас работает представительство в Волгограде, там же расположен склад запчастей. Кроме того, в разных регионах России есть еще 3 дилера. И четвертая дилерская сеть планируется к открытию на юге. Мы обучаем наших дилеров: нам невыгодно отправлять механика из Франции, чтобы устранить поломку. Нам нужны хорошие партнеры на месте, которые смогут реагировать на поступающие заявки быстро и четко. Мы сами работаем честно и открыто и ждем того же от наших партнеров. По всем вопросам необходимо обращаться в ООО «ТД «ХимАгро» – оно наделено всеми полномочиями.

## «ХИМАГРО» ГОТОВО ПОСТАВЛЯТЬ MATROT

Андрей ПОРЕЧНЫЙ, коммерческий директор ООО «Торговый Дом «ХимАгро»:

– В Ганновере произошло важное событие: на переговорах между руководителями нашего предприятия и фирмы MATROT достигнута договоренность о поставке современных самоходных свеклоуборочных машин на юг России. На нас это накладывает особую ответственность. Но мы к ней готовы. Во-первых, мы не новички на рынке, нас знают, и мы знаем, что и когда нужно рынку. Во-вторых, мы занимаемся поставками в хозяйства пестицидов, микроудобрений, семян зарубежных и отечественных производителей, а также опрыскивателей «Берту». Так что нами накоплен богатый опыт в поставках техники и оказании консультационных и сервисных услуг. В нашей компании работают высокопрофессиональные специалисты, которые всегда придут на помощь партнерам.

После подписания договора началась работа по реализации намеченного плана. В частности, сегодняшнее мероприятие – демонстрация самоходного комбайна в трудных погодных условиях на полях с оставшейся свеклой. Должен сказать, что машина повела себя достойно. Несмотря на слякоть, свекла на отведенном участке была убрана, комбайн не увяз в грязи и выгрузил корнеплоды. Кстати, наши конкуренты от демпоказа в таких условиях отказались. Можно сделать вывод, что в нормальных условиях техника MATROT покажет себя еще более эффективной.

Далее по плану – подготовка сотрудников по профилю MATROT с выездом во Францию. А к весне мы должны быть готовы выводить и обслуживать эту сельхозтехнику на рынок юга России.

Подготовила М. СКОРИК  
Фото С. ДРУЖИНОВА

## «ВТОРОЕ ПРИШЕСТВИЕ» MATROT В РОССИЮ

– Жан-Дави НЕЖГОДА, директор по экспорту компании MATROT:

– Компания MATROT была создана во Франции в 1959 году братьями Матро, создавшими первый комбайн для уборки свеклы. Сначала это были прицепные машины, а самая первая – двухрядная. В конце 70-х годов начался выпуск первых самоходных комбайнов, производство которых продолжается до сих пор.

На сегодняшний день география присутствия компании охватывает многие страны мира. Прежде всего это Европа – Чехия, Словакия, Польша, Англия, Германия, а также Америка и север Африки.

В конце 1990-х – начале 2000-х MATROT перешла под контроль компании «Эксэль» («XL»), частью которой мы сейчас являемся и работаем по ее производственным и коммерческим планам.

Впервые на российский рынок компания вышла еще в 1987 году и работала на нем до начала 90-х годов прошлого столетия. Ежегодные поставки тогда достигали более 200 машин. MATROT первой из зарубежных производителей сельхозмашин предложила российским аграриям самоходный свеклоуборочный комбайн М-41.

После развала СССР экономическая ситуация в России изменилась, да и не всегда партнеры были склонны выполнять взятые на себя обязательства. В итоге оплаты за поставленные 18 комбайнов по сей день так и не поступило. Этот случай нанес MATROT большой экономический ущерб, что привело ее в конечном итоге к банкротству и переходу под контроль «Эксэль».

Памятуя об этом печальном опыте, руководство компании не решалось возвращаться в Российскую Федерацию и другие страны СНГ. Однако положительный опыт компаний «Хольмер», «Франц Кляйне», «Ропа» и других производителей свеклоуборочной техники, а также изменив-



MATROT KROMA – новое поколение комбайнов

шаяся экономическая ситуация в стране заставили его пересмотреть существовавшие взгляды на российский рынок. Плюс ко всему сыграл свою роль более чем 20-летний опыт эксплуатации наших комбайнов (поставленных в конце 80-х – начале 90-х годов) в различных регионах бывшего СССР. До сих пор можно встретить наши свеклоуборочные комбайны на российских, украинских, белорусских полях. Они пришлись по душе аграриям и еще вовсю задействованы в сельхозпроизводстве.

Так что не случайно руководство компании приняло решение вернуться в Россию как производитель, специализирующийся на создании самоходной свеклоуборочной техники и современных самоходных опрыскивателей. Возвращение в Россию предполагает не только поставку машин, но и организацию полноценной дилерской сети во всех основных свеклосеющих регионах страны, создание складов запасных частей, центров обучения специалистов-сервисников и механизаторов, обеспечение комплексного технического обслуживания и ремонта.

Сегодняшнее мероприятие – первый шаг по освоению рынка юга России. В лице компании «Торговый Дом «ХимАгро» мы увидели надежного партнера, который поможет решить наши стратегические задачи, а крестьянам – получить современную самоходную свеклоуборочную технику.

продажи. Словом, мы возвращаемся в знакомые нам условия работы. Мы знаем климат, почвы, специфику работы российского крестьянина. Надеемся, наше «второе пришествие» в Россию будет более успешным, чем 20 лет назад, и мы по праву займем свое место на рынке подобного класса машин. Мы приложим для этого весь наш опыт и возможности.

## MATROT KROMA – НОВОЕ ПОКОЛЕНИЕ ТЕХНИКИ

Жиль ГАЛЬ, сервисный инженер компании MATROT:

– Я работаю на фирме более 33 лет, так что все машины прошли через мои руки. Комбайн MATROT KROMA, который вы сегодня видите, оснащен двигателем мощностью 490 л.с. с автоматической регулировкой. Есть возможность работать при низких оборотах двигателя (1350 об/мин). Автоматическая регулировка двигателя регулирует скорость, чтобы соответствовать требованиям уборочной техники и скорости. Можно спокойно убирать урожай на склонах при сохранении хорошей рабочей скорости.

Бункер большой емкости (26 куб. м) с широким конвейером разгрузки для быстрого опорожнения. Нет необходимости в дополнительном прицепе или тягаче, не требуется труда нескольких человек и никакого дополнительного оборудования. Сочлененная рама для

По всем вопросам обращаться в ООО «Торговый Дом «ХимАгро»:  
350075, г. Краснодар, ул. Днепроvская, 1. Тел. (861) 279-24-52, факс 234-21-59.  
E-mail: mail@ximagro.ru www.ximagro.ru www.ximagro.pf



# Апшеронский машиностроительный завод меняет старую сельхозтехнику на новую

## СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

ЗАО «Апшеронский завод «Лессельмаш» создано в 2005 г. путем реорганизации действующего предприятия ОАО «Лессельмаш» с сохранением его основной производственной базы, кадрового состава и многолетнего опыта в области сельхозмашиностроения. Последующая переоснастка производства позволила значительно повысить качество товаров, расширить ассортимент и выпуск продукции иного направления. Сегодня техника «Лессельмаша» работает практически во всех уголках России.

Впервые за много лет проведения выставки «ЮГАГРО» организаторы, участники и посетители этого масштабного международного проекта могли увидеть грандиозную экспозицию ЗАО «Апшеронский завод «Лессельмаш». Конструкторами завода разработана уникальная новинка – выставочный стенд, обрамленный мощной металлоконструкцией. Такой подход к демонстрации своей продукции завод выбрал не случайно. Изготовление металлоконструкций – новое направление деятельности предприятия. Еще в 2008 году были начаты первые разработки, а сегодня завод вступил в СРО и имеет сертификат международного стандарта менеджмента качества ИСО 9001:2008. Завод выпускает металлоконструкции любой формы и сложности для строительства зданий и сооружений.

Такой стенд привлек внимание многочисленных российских и международных делегаций, за дни работы выставки на нем побывало более трех тысяч человек.

Генеральный директор ЗАО «Апшеронский завод «Лессельмаш» Дмитрий МЕЛЬНИКОВ, принимая гостей, деловых партнеров на выставочном стенде, в плотном графике своей работы нашел время ответить на вопросы нашего корреспондента.

– Дмитрий Георгиевич, наш разговор проходит на выставочном стенде, который в этом году удивляет своими масштабами. Видно, что завод растет, расширяет ассортимент выпускаемой продукции.

– Да, в уходящем году мы добились многого. Построили новый цех, в котором планируем организовать замкнутый технологический цикл металлообработки. Такая модернизация производства позволит нам сократить время производства комплектующих деталей, а также повысить их качество и количество. Два года оправдывают наши ожидания плазменная установка для резки металла, листогиб и токарно-фрезерные центры, которые вывели производство на новый качественный уровень. Еще одна хорошая новость – мы начали выпуск полуприцепов «ДИСА» грузоподъемностью до 40 тонн для перевозки сыпучих и инертных грузов. Эти полуприцепы выгодно отличаются от отечественных и даже некоторых европейских аналогов.

– Ежегодно на ваших стендах мы видим традиционную продукцию – почвообрабатывающую технику, но в этом году вы смогли удивить посетителей выставки новым агрегатом, который трудно не заметить.



Плуг «Витязь-5» на испытаниях в полях Белореченского района



Генеральный директор ЗАО «Апшеронский завод «Лессельмаш» Д. Г. Мельников во время выступления на семинаре в рамках выставки «ЮГАГРО-2011»

– Этот агрегат тоже почвообрабатывающее орудие. Называется он «Бугай» из-за мощных размеров и не менее мощных функций. Это планировщик для выравнивания рисовых чеков. Его создание было обусловлено тем, что руководством края ставятся задачи по наведению порядка в отрасли рисоводства. Основная из них – капитальное планирование рисовых чеков. Здесь мы созвучны с решениями администрации края.

Кубань выращивает основную массу риса России, но оборудование для этого изготавливается в основном только за границей. Поэтому логично то, что именно в Краснодарском крае налажено производство необходимой для рисоводства почвообрабатывающей техники.

– Об этом вы говорили на семинаре рисоводов, организованном в рамках выставки «ЮГАГРО»?

– Мое выступление на семинаре только часть работы, которую мы проводим с рисоводами края. Основное же наше взаимодействие происходит в полевых условиях. Весь год мы демонстрировали планировщики рисовых чеков в хозяйствах Краснодарского края. И мне приятно отметить, что положительных отзывов о работе нашей техники очень много. Например, на семинаре руководитель ООО «Золотая Нива» Александр Иорданов рассказал, что выращивание риса – очень трудоемкий процесс и не каждая машина выдержит нагрузку, которую дает тяжелая почва. А техника «Лессельмаша», по

Коллектив ЗАО «Лессельмаш» поздравляет с наступающим Новым годом всех сельхозпроизводителей!

Желаем крепкого здоровья, семейного счастья и только надежной техники в полях!



Выставочная площадка ЗАО «Лессельмаш»

словом профессионала рисовода, вне конкуренции, что доказано неоднократными испытаниями.

– По каким направлениям вы еще ведете разработки?

– Весной на международной выставке «Золотая Нива-2011» в Усть-Лабинске мы продемонстрировали комбайн для уборки лекарственных растений, который вызвал большой интерес у специалистов. Кроме того, приступили к выпуску картофелеуборочной машины, а также создали рыхлитель для обработки посадок картофеля. В этом году мы стали производить еще одну новинку – оборотные плуги «Витязь», которые работают без свальных и развальных борозд, оснащенные норвежскими режущими узлами.

– Но вы демонстрируете не только новинки, почвообрабатывающую технику завода «Лессельмаш» знают во всех уголках России.

– Основное направление работы завода – производство борон и культиваторов, и с каждым годом мы расширяем их ассортимент. Одних культиваторов у нас 15. При производстве этой техники мы учитываем пожелания клиентов, тем самым совершенствуем наши бороны и культиваторы. Например, на всех боронах, представленных на этой выставке, установлен новый рабочий орган, который включает в себя диск с выштамповкой и необслуживаемый подшипниковый узел. Это одно из преимуществ нашей техники. Конструкторы «Лессельмаша» разработали его таким образом, что подшипник сам по себе закрытого типа, помимо этого имеется несколько ступеней защиты его от пыли и грязи, узел вращается

вместе с диском во время работы, что препятствует наматыванию на него растительности. За счет того, что узел менее металлоемкий и более компактный, уменьшается общий вес сельскохозяйственного орудия, а также увеличивается «междисковое» пространство, что, в свою очередь, оказывает существенное влияние на качество работы почвообрабатывающих машин.

– Коль мы заговорили о клиентах ЗАО «Апшеронский завод «Лессельмаш», стоит отметить ту работу, которую вы для них проводите.

– У нас разработано много программ для клиентов. Одна из них – Trade IN. Ее особенность в том, что мы взамен старой техники предоставляем новую. Кроме того, мы даем годовую гарантию на всю технику и предоставляем сервисное обслуживание на весь период использования почвообрабатывающих орудий. Также специалисты завода проводят обучающие семинары. Регулярно проводятся акции и сезонные скидки. И хочу отметить, что двери нашего завода открыты для всех.

– Зная вашу целеустремленность, можно представить, какие планы вы строите на ближайшую и долгосрочную перспективу.

– В следующем году мы планируем достроить новый цех, в котором будем производить все модификации полуприцепов: рефрижераторы, зерновозы, низкопрофильные прицепы, разбрасыватели удобрений и тракторные тележки. Также в наших планах – расширить ассортимент техники для рисоводства, выращивания картофеля, усовершенствовать уже созданные модели борон, плугов и культиваторов.

В заключение благодарим всех за проявленный интерес к нашему предприятию – одному из крупнейших производителей сельхозтехники в Краснодарском крае.

Е. КОВАЛЕВ  
Фото С. ДРУЖИНОВА



352690, Краснодарский край, г. Апшеронск, ул. Королева, 122.  
Тел. (86152) 2-55-64. Факс: (86152) 2-55-49, 2-81-58.  
E-mail: az-lesselmash@list.ru, otdel.sbyt@mail.ru



# БИОТЕХНОЛОГИИ УКРАИНЫ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

## ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Предприятие «БТУ-Центр» – «Биотехнологии Украины» (г. Ладыжин, Винницкая обл.) создано в январе 1999 года с целью развития и широкого внедрения в сельское хозяйство и промышленность новейших биотехнологий.

Высококвалифицированные специалисты компании - инженеры-технологи, микробиологи, биохимики под руководством двух лауреатов Государственной премии Украины в области науки и техники: директора по перспективе и развитию В. А. Болоховской и заместителя директора по научным вопросам О. В. Нагорной, реализуют накопленный научно-технический потенциал и авторские разработки, проводят научно-исследовательские, экспериментальные, промышленные работы в области биотехнологии и микробиологического синтеза новых перспективных форм биопрепаратов.

В этом году предприятие «БТУ-Центр» открыло свое представительство в России – компанию «Органик Лайн» и решило заявить о себе, приняв участие в Международной выставке «ЮАГРО-2011» в г. Краснодаре. Специалисты предприятия уверены, что представленные на выставке многофункциональные препараты – биоприлипатель Липосам и биоклей Липосам найдут широкое применение как в крупных, так и в мелких хозяйствах Южного федерального округа.

Необходимость использования микробиологических препаратов вызвана негативными последствиями технологии интенсивного земледелия. Современным направлением повышения урожайности и качества сельхозкультур является широкое внедрение в аграрные технологии высоких энергосберегающих технологий с применением биологических препаратов.

Сейчас мы представляем на российском рынке уникальную разработку специалистов «БТУ-Центр» - биоприлипатель Липосам и биоклей Липосам. Примечательно происхождение Липосама, основу которого составляет композиция естественных биополимеров, широко используемых в органических и интегрированных технологиях земледелия.

В 2001 году композиция биополимеров была удостоена Государственной премии Украины за цикл работ в области биотехнологии. В

дальнейшем эта композиция была усовершенствована и получила торговое название «Липосам».

Что же это за препарат? Одна форма препарата – это прилипатель, в котором содержатся природные ПАВы, улучшающие смачиваемость и увеличивающие площадь контакта действующего вещества СЗР с листовой поверхностью. Липогенная композиция природных полимеров Липосама-прилипателя позволяет закрепить СЗР на поверхности,

и не только ворсистых, но и гладких, с восковым налетом листьев, не нарушая нормального развития растений. Происходит это за счет образования тонкой эластичной пленки в виде микроскопической решетки, которая частично покрывает поверхность листа, сдерживает процесс испарения препаратов, в результате чего продлевается процесс их диффузии в клетки растений. В отличие от многих синтетических прилипателей Липосам не повреждает листовую поверхность.



Представители «БТУ-Центр» и компаний-партнеров на Международной выставке «ЮАГРО»

Таким образом, при применении Липосама-прилипателя повышается эффективность действия СЗР и сохраняется продуктивное здоровье растений, что неминуемо приведет к повышению урожайности.

Еще одно очень важное свойство Липосама связано с экономической выгодой от его применения. Добавление его к баковым смесям при обработке СЗР позволяет существенно уменьшить их расход без снижения эффективности.

Эффективность действия Липосама совместно с протравителями Раксил Ультра, Диксил при обработке семян ячменя, томатов, в комплексе с хлорокисью меди подтверждена на практике при снижении норм расхода фунгицидов до 50%.

В 2009 – 2010 гг. проведены испытания Липосама в дозе 0,2 - 0,25 л/га в смеси с пестицидами и микроудобрением Эколист на зерновых, подсолнечнике, кукурузе. При этом неоднократно подтвердилось увеличение эффективности использования микроудобрения Эколист в смеси с Липосамом не менее чем на 30%.

Этот результат достигнут за счет способности биополимеров Липосама сорбировать и нежестко удерживать микро- и макроэлементы и другие действующие вещества химических и биологических препаратов, увеличивая площадь их контакта с листом до 70 - 80% и надежно прикреплять их к листу.

Вторая форма Липосама – биоклей-пленкообразователь с повышенными клеящими свойствами используется для склеивания стручков рапса и зернобобовых, коробочек с целью предотвращения их растрескивания и потери урожая.

В отличие от синтетических пленкообразователей биоклей Липосам образует гибкую эластичную пленку, способную растягиваться, которая не нарушает физиологического процесса роста растений, дыхания и фотосинтеза, созревания и накопления семенами масла. При повышенной влажности пленка Липосама препятствует попаданию влаги внутрь стручка, но не нарушает процесса испарения влаги из семян перед уборкой.

Эффективность Липосама в качестве биоклея на рапсе была подтверждена во многих хозяйствах Украины, сохранность урожая рапса составила от 15% до 25%, а в экстремальных условиях (буря, град) - более 50%.

Специалист без труда посчитает экономическую выгоду от применения Липосам-биоклея.

Пресс-служба ЧП «БТУ-Центр»



Производитель – ЧП «БТУ-Центр» [www.btu-center.com](http://www.btu-center.com)  
Тел./факс: +380 (4343) 6-02-94, 6-44-84.

Официальный представитель в России – ООО «Органик Лайн»: тел.+7 (495) 971-98-38. E-mail: [info@organik-line.ru](mailto:info@organik-line.ru). Сайт: [www.organik-line.ru](http://www.organik-line.ru)

Представитель в ЮФО – ООО «АГМ-Компас»:

г. Ростов-на-Дону, ул. Металлургическая, 102/2; тел. (863) 211-10-81, тел./факс (863) 252-11-74. E-mail: [compasdon@mail.ru](mailto:compasdon@mail.ru)

# SILVER-Line

1987–2012  
25 лет пропашным сеялкам AMAZONE

Специальная цена к СЕРЕБРЯНОМУ юбилею!  
Спрашивайте у вашего дилера AMAZONE

EDX

ED

## AMAZONE

Амазоне ООО  
(4967) 55 59 30  
[www.amazone.ru/silverline](http://www.amazone.ru/silverline)

Система  
Снижения  
Себестоимости



# КОМПАНИЯ «КИТ АГРО»:

## КАЧЕСТВЕННЫЕ МИКРОУДОБРЕНИЯ, ЭФФЕКТИВНЫЕ СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

В 18-й Международной выставке «ЮГАГРО», проходившей в г. Краснодаре 22 – 26 ноября, активное участие приняла компания «КИТ АГРО» – официальный дистрибьютор таких известных производителей средств защиты растений, как «АгроХимПром», «Кирово-Чепецкая химическая компания», а также LEILI – мирового лидера в производстве органических удобрений на основе материалов из водорослей и «Новоферт» – украинского производителя водорастворимых удобрений NPK с микроэлементами.

Безусловно, в портфеле КИТа есть предложения и от других мировых брендов, но именно с продукцией перечисленных партнеров компания выставилась на «ЮГАГРО», предлагая свои услуги агробизнесу юга России.

### 15 лет на рынке ХСЗР

Группа компаний «АгроХимПром» уже 15 лет работает и активно развивается на рынке химических средств защиты растений и агрохимических услуг в России и странах ближнего зарубежья. За это время ею была разработана, зарегистрирована и запатентована обширная линейка гербицидов, фунгицидов, инсектицидов и десикантов, а также накоплен огромный технологический опыт их применения.

ГК «АгроХимПром» достигла больших успехов в разработке технологических систем, рекомендаций и программ по защите сельхозкультур и применению СЗР. Специалистами компании в тесном сотрудничестве с 20 ведущими российскими научными учреждениями разработаны технологические программы для следующих сельхозкультур: пшеница, ячмень, подсолнечник, горох, соя, кукуруза, сахарная свекла, картофель, рапс, лен и др.

Многолетним официальным дистрибьютором ГК «АгроХимПром» является ООО «КИТ АГРО». Аграриям юга России оно предлагает всю линейку препаратов от «АгроХимПром» – а это более 30 наименований. Отдельно хочется отметить гербициды **Ратник®** и **Эфирам®**, которые получили золотые медали на выставке «Золотая осень-2011» в Москве и производятся только «АгроХимПром».

**Ратник®** – это трехкомпонентный (112 г/л этофумезата+91 г/л фенмедифама+71 г/л десфмедифама) гербицид против широкого спектра сорной растительности на посевах сахарной и кормовой свеклы. Препарат хорошо распределяется, удерживается на поверхности и проникает во внутриклеточное пространство сорняков; обладает гибкими сроками внесения, высокой избирательностью. Эффективно контролирует двудольные, в т. ч. контролируемые, и некоторые однолетние злаковые сорняки.

**Эфирам®** предназначен для борьбы с однолетними и некоторыми многолетними двудольными сорняками в посевах зерновых колосовых культур, кукурузы, кормовых трав, а также на парах. Действующее вещество – 550 г/л 2,4-Д кислоты в виде малолетучих эфиров С7 – С9. Препарат быстро проникает в растение через листовой аппарат и стебель.

Оба препарата прошли испытания в разных регионах Российской Федерации и подтвердили заявленную эффективность.

В планах компании дальнейшее укрепление позиций на российском рынке и рынке СНГ.

### Все лучшее – селу

История ООО ТД «Кирово-Чепецкая химическая компания» начинается с 1997 г. как поставщика минеральных удобрений. Приобретая все новых партнеров, изучая рынок, наряду с потребностью в минеральных удобрениях в компании увидели большой спрос на химические средства защиты растений. Всесторонне изучив проблемы села, в 2000 г. здесь приняли решение о создании собственного производства средств защиты растений. Результатом данного решения стало преобразование ООО ТД «Кирово-Чепецкая химическая компания» в холдинг, состоящий из двух направлений: производство и торговля. Производство осуществляется на собственном заводе препаративных форм, торговля – через региональные представительства.

Итак, в условиях современного ресурсосберегающего ведения сельского хозяйства борьба с сорняками – один из важнейших элементов системы земледелия, от которого зависит увеличение урожайности. При отсутствии борьбы с сорной растительностью потери урожая могут составлять от 40% до 100%, в зависимости от способности культуры противостоять ей. Сорняки в значительной степени влияют на баланс элементов питания, физические и биологические свойства почвы, водно-воздушный, тепловой и световой режимы агрофитоценоза. Высокая засоренность сельскохозяйственных угодий, особенно пахотных земель, не позволяет обеспечить высокую культуру земледелия на полях. На сегодняшний день гербициды избирательного действия обеспечивают высокоэффективные, экономичные, гибкие методы борьбы

с сорными растениями. Официальный дистрибьютор ТД «Кирово-Чепецкая химическая компания» ООО «КИТ АГРО» предлагает аграриям юга России гербициды **Ковбой-супер**, **Рефери**, **Бетаниум**, **Ковбой**, **Метафор**, **Глифор**.

**Инсектициды Аккорд** и **Калаш** служат для защиты растений от вредных насекомых и клещей. Вредители, питаясь на растениях, существенно снижают, а в некоторых случаях могут полностью уничтожить урожай. Питаясь на вегетативных и генеративных органах растений, помимо снижения качества урожая вредные насекомые являются переносчиками заболеваний. Основными культурами, на которых применяются инсектициды, являются зерновые, плодовые, овощные и картофель.

Обработка семян протравителями является наиболее важным, экономически выгодным, экологически безопасным приемом защиты от семенной, почвенной и раннесезонной аэрогенной инфекции. Болезни культурных растений, вызываемые фитопатогенными грибами, – причина значительных потерь урожая сельскохозяйственных культур, так как семена несут в себе генетический потенциал сорта и являются основой будущего урожая. **Протравители семян** производства «Кирово-Чепецкой химической компании» **Грандси**, **Грандси ультра**, **Пионер**, **Авакс** применяют для уничтожения грибной и бактериальной инфекции на поверхности и внутри семян.

### Удобрения на основе экстракта водорослей

Китайская компания «Leili» является крупнейшим мировым производителем органических удобрений и растительных нутриентов на основе материалов из морских водорослей, занимая первое место в Евразии и третье в мире. Про-

дукты под маркой «Leili» узнаваемы и популярны во многих странах мира, прежде всего специализирующихся на сельхозпроизводстве.

Продуктовая линейка «Leili» сегодня состоит из нескольких серий.

Основной является серия продуктов из коричневых водорослей. Препараты данной серии ускоряют деление и присоединение клеток, усиливают защитную функцию от болезней, способствуют сохранению баланса необходимых питательных веществ (нутриентов), регулируют рост растений, улучшают состояние почвы. К данной линейке следует отнести **Алга 1000**, **Алга 600**, **Лейли 2000**.

**Сиамино** – препарат, содержащий повышенное количество аминокислот. Позиционируют его как антистрессовый биостимулятор.

**РутМост** – биостимулятор для развития корневой системы. Содержит прогормональные соединения, полисахариды, глюкозиды, аминокислоты, бетаины, макро-, микро- и мезоэлементы.

Вторую линейку препаратов представляют два продукта – **Алгрин** и **Алгрин Топ** на основе экстракта из натуральных свежих зеленых водорослей. Препараты богаты ауксином, гиббереллином, алигомерным альгиновым крахмалом, различными витаминами, натуральным антиоксидантом и многими минеральными микроэлементами, такими как бор, магний, кальций, молибден, и др.

Третья серия продуктов компании «Leili» – натуральными иммунные регуляторы. Созданы на основе экстракта из панцирей креветок и крабов. Представляют эту линейку препараты **Сортгард** и **Сортгард++**. Основное их назначение – защита и стимуляция иммунитета растений, контроль развития грибковых и бактериальных заболеваний.

Четвертая линейка – препараты с содержанием продуктов гидролиза белков, т. е. натуральных протеинов – материала для роста растений. Это прежде всего **АмиКа**, отличающийся инновационной хелатной формой в комплексе с кальцием; **Амино-Fe** – растворимые микрогранулы щелочного железа и аминокислоты; **Амино-Zn** – растворимые микрогранулы щелочного цинка и аминокислоты; **Амино-Медь** – растворимые микрогранулы хелатной меди и аминокислоты.

Пятая серия – минеральные элементы в виде жидких удобрений на основе бора с повышенным содержанием – **Проборон**, с содержанием кальция и бора – **КаБорон**, щелочные микроэлементы, обогащенные калием, – **Микрорич**.

Особняком стоит серия адьювантов для использования с пестицидами и жидкими удобрениями.

Все эти уникальные препараты можно приобрести в ООО «КИТ АГРО».

### Водорастворимые минеральные удобрения марки «Новоферт»

Компания «Новоферт» (Украина) специализируется на выпуске минеральных водорастворимых удобрений

NPK с микроэлементами. В качестве сырья она использует известные бренды Украины, России, Западной Европы. Монокалий фосфат получает из Израиля, аммоний фосфат – из Лермонтово, Россия, сульфат калия – из Бельгии, нитрат кальциевой селитры – из Норвегии, микроэлементы используются как в виде коктейлей, так и каждый хелат в отдельности.

В ноябре 2010 года в России было зарегистрировано пять формул NPK+микроудобрения:

- 1.20-20-20 – с магнием и микроэлементами,
- 2.18-18-18 – с тремя магниями и микроэлементами,
- 3.13-40-14 – с высоким содержанием фосфора, магния и микроэлементов,
- 4.15-9-28 – с высоким содержанием калия,
- 5.3,5-17-33,5 – с малым содержанием азота.

Планируется продвижение на российском рынке ряда других формул.

Применение водорастворимых удобрений особенно эффективно в критических погодных условиях (засуха, понижение температур), т. к. растениям легче использовать минеральные удобрения, поступающие через лист, чем через корень. Норма внесения зависит от желаемого результата по урожайности, от почвы, от предшественника: от 3 до 6 кг/га. Предварительно сделав анализ почвы, с помощью удобрений компании «Новоферт» можно существенно сократить расходы на классические удобрения и увеличить баланс нужных элементов.

На юге Краснодарского края основным дистрибьютором «Новоферт» является компания «КИТ АГРО». Ее сотрудники в любой момент могут провести консультативное и технологическое сопровождение по исследованию почвы, листа, а также по методике применения реализуемых препаратов.

### «КИТ» в 2012 году

В наступающем году ООО «КИТ АГРО» продолжит вести активную деятельность на рынке Юга России. Будет продолжена линия на поставку в сельхозпредприятия проверенных, эффективных оригинальных и аналоговых средств защиты растений и микроудобрений от ведущих отечественных и зарубежных производителей.

Также в 2012 году компания намерена совершенствовать качество обслуживания своих партнеров в плане технологического сопровождения, консультирования, обеспечения поставок в хозяйстве приобретенной продукции, хранения. В новом году планируются закладка нескольких демонстрационных участков с последующей организацией обучающих семинаров и демоказов, поездки партнеров за рубеж для обмена опытом. Коллектив компании делает все возможное, чтобы сотрудничество с нею было комфортным и прибыльным.

\* \* \*

В преддверии Новогодних праздников коллектив «КИТ АГРО» поздравляет работников сельскохозяйственной отрасли и желает успехов в их благородном деле.

Подготовила М. СКОРИК  
НА ФОТО: сотрудники и партнеры «КИТ АГРО» на выставке «ЮГАГРО-2011». Фото из архива компании

### ООО «КИТ АГРО»:

РФ, 350080, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Бородинская, 158.  
Тел./факс: 8 (861) 266-37-00, 8-988-243-43-41. E-mail: himkit@mail.ru.

# УКРАИНСКАЯ «ЧЕРВОНА ЗИРКА» ПОКАЗАЛА РОССИЯНАМ ДОСТУПНУЮ ПО ЦЕНЕ И КАЧЕСТВЕННУЮ ТЕХНИКУ



## СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Одним из самых запоминающихся и пользующихся вниманием посетителей на 18-й Международной агропромышленной выставке «ЮГАГРО-2011» в г. Краснодаре оказался стенд предприятия из Украины ПАО «Червона Зирка». Яркий и красочный, два дня он сохранял интригу презентации уникальной пропашной сеялки, а консультанты раззадоривали гостей обещанием угощения украинским салом под горилку.

И вот назначенный день настал. С утра над территорией выставки полились такие задорные украинские шуточные песни, что, несмотря на морозную погоду, никто из посетителей не смог равнодушно пройти мимо весело улыбающихся девушек в красивых национальных костюмах. Останавливались, пританцовывали, знакомились с простой в эксплуатации и доступной по цене, очень качественной техникой марки «Червона Зирка», которая используется на полях России еще со времен СССР. Компания «Червона Зирка» пригласила на свою презентацию друзей, коллег и, конечно же, потребителей.

**В** НАЗНАЧЕННЫЙ час с новой сеялки VEGA 8 PROFi торжественно спало красное покрывало, и она предстала перед гостями во всей красе. Представили новинку директор Торгового дома «Червона Зирка» В. А. Лукиячук и генеральный конструктор завода «Червона Зирка» Ю. Л. Кваша. **Характеризуя свое изобретение, генеральный конструктор отметил:**

«Современный уровень развития растениеводства потребовал от нас создания новых машин для работы в поле. Таких, которые бы обеспечивали выращивание сельскохозяйственных культур по трем технологиям: традиционной, минимальной и нулевой. Мы изучали опыт ведущих мировых производителей и постарались воплотить все лучшее в новом агрегате – универсальной полуприцепной пневматической сеялке VEGA 8 PROFi. Ее особенностью является то, что в высевочном аппарате кроме верхнего добавленного сбрасывателя, обеспечивающего стабильное и равномерное высеивание посевного материала. Увеличен объем бункеров: для семян – до 416 кв. дм, для удобрений – 680 кв. дм.

VEGA 8 PROFi – это восьмидесятилетняя сеялка, ее рабочая скорость – от 2,5 до 9 км/час, а производительность – 1,4 – 5,6 га/час, расчетная норма высева семян – от 1 до 53 шт./п. м, а удобрений – от 23 до 514 кг/га. При этом глубина заделки семян в зависимости от необходимости варьирует от 40 до 100 мм. Сеялка VEGA 8 PROFi агрегируется с тракторами мощностью от 80 до 120 л. с. Ее легко доставить в место, где производится посев, и, что немаловажно, поскольку сеялки работают максимум 20 дней в году, она компактно может разместиться в любом ангаре на хранение.

Сеялка VEGA 8 PROFi предназначена для точного высева калиброванных семян кукурузы, подсолнечника, клеверины, сорго, сои, а также кормовых бобов, фасоли, люпина с их заделкой в почву двухдисковым сошником и с одновременным, раздельным от семян, внесением гранулированных минеральных удобрений. Сразу же, вслед за посевом, осуществляет прикатывание почвы в рядках.

Этой сеялкой возможен высев и некалиброванных семян. Правда, в данном случае точность будет зависеть от разницы в размерах и степени поврежденности посевного материала.

Что еще интересно в этой сеялке? Я только перечислю некоторые особенности.

Точная и легкая регулировка глубины посева обеспечивается наличием рукоятки и градуированной шкалы. Боковые опорные колеса смонтированы на балансире, что позволяет каждому колесу двигаться независимо от другого и преодолевать препятствия высотой до 50 мм без уменьшения глубины посева. При этом семена укладываются во влажный слой в уплотненное ложе.

Прикатывающие колеса VEGA 8 PROFi имеют регулировку давления и ширины прикатки. Сеялка оборудована центробежным вентилятором с приводом от ВОМ трактора 540 об/мин.

Для регулирования разрежения воздушного потока на вентиляторе имеется заслонка. А для создания одинакового разрежения во всех высевочных аппаратах и устранения пульсации воздушного потока в конструкции сеялки используется труба 60x60 мм, выполняющая роль ресивера.

Вентилятор этой сеялки оборудован обгонной муфтой, которая предохраняет ременную передачу от повышенного износа. А цепной механизм переключения передач семенных высевочных аппаратов имеет 15 передаточных отношений. Шестеренный механизм переключения передач на туковывсевающие аппараты имеет 12 передаточных отношений.

Контроль параметров высева обеспечивает установленное на сеялке информационное устройство «ФАКТ», которое отвечает за норму высева, скорость движения сеялки, процент двойников, а также распределение семян вдоль ряда и процент пропусков. Такой контроль в процессе высева даёт возможность оперативной корректировки возникающих отклонений и гарантирует точный высев.

Даже после такого подробного рассказа о новом агрегате у присутствующих на презентации возникло много вопросов. И на все генеральный конструктор завода «Червона Зирка» Ю. Л. Кваша дал подробный ответ. Ну а дальше, как сказал один из участников этой презентации, поле покажет. Пока же влет разослились информационные брошюры о сеялке VEGA 8 PROFi и визитки менеджеров, обслуживающих стенд.

**К** РОМЕ знакомства с новой посевной техникой «Червона Зирка» гостей презентации ожидало много сюрпризов: пятеро счастливых украинцев стали обладателями сертификатов на 10-процентную скидку при приобретении сеялки VEGA 8 PROFi, и все без исключения смогли насладиться настоящим украинским угощением под веселую народную музыку и сфотографироваться на память с украиночками в национальных костюмах.

С большим интересом участники выставки знакомылись и с другими видами техники завода «Червона Зирка», представленными на демонстрационной площадке.

Посевной комплекс «Сириус 10» предназначен для посева по нулевым и минимальным технологиям. Им можно сеять помимо зерновых (пшеница, рожь, ячмень, овес), средние- и мелкозерновых зернобобовых (горох, фасоль, соя, чечевица, бобы, нут, люпин) и других культур, близких к зерновым по размерам семян и нормам высева (гречиха, просо, сорго и т.д.), также сыпучие семена трав (люцерна, клевер, тимофеевка, рапс) с одновременным внесением в рядки минеральных удобрений и прикатыванием почвы. Ее производительность – 10 га/час, рабочая скорость – от 8 до 10 км/час, ширина захвата – 10 м, ширина междурядья – 254 мм, глубина заделки семян, как и удобрений, – 30 – 80 мм. Емкость семенного бункера – 5250 л, тукового – 3480 л. Агрегируется с К 744-02, К 744-0, «Беларусь 3022-ДВ» или импортными тракторами 300 – 330 л. с.

Кроме того, на выставке были показаны популярные в России бороны «Паллада 4000», «Паллада 2400» и культиватор КШУ 8,5.

**Директор частного акционерного общества Торгового дома «Червона Зирка» В. А. Лукиячук:**

«Сельхозпроизводители Южного федерального округа России не случайно первыми увидели сеялку VEGA 8 Profi. Во-первых, Кубань – это житница России, которая славится своими землями и рекордными урожаями. Во-вторых, выставка «ЮГАГРО» – одно из важнейших событий в аграрной сфере не только России, но и всего СНГ. В-третьих, основатели «Червона Зирка» братья Эльворти тоже неоднократно презентовали новинки сельхозтехники именно здесь, в этом регионе.

Презентация новой VEGA 8 Profi в Краснодаре для завода «Червона Зирка» – событие весьма символическое. И мы очень надеемся, что, начав отчет своего пути с площадки аграрного форума «ЮГАГРО», новая звезда от компании «Червона Зирка» – пропашная сеялка VEGA 8 Profi очень скоро станет хорошо знакома потребителям и такой же «народной», как и зерновые сеялки этой марки.

Завод «Червона Зирка» сегодня одно из крупнейших предприятий на Кировоградщине и признанный лидер украинского сельхозмашиностроения. Мы уверенно наращиваем производство высококачественной техники для сельского хозяйства и благодаря растущему спросу на нее успешно расширяем рынки сбыта.

Только за 9 месяцев 2011 г. объемы производства техники ПАО «Червона Зирка» увеличились почти в 2 раза. При этом продажи выросли на всех рынках сбыта. А реализация техники в страны ближнего и дальнего зарубежья (Молдова, Казахстан, Болгарию, Польшу, Чехию) увеличилась почти на 60%. Доля экспорта в общем объеме реализации продукции на сегодняшний день составляет 62%.

Все это стало возможным благодаря инвестициям, которые в первую очередь шли на техническое перевооружение предприятия. Потому что основа успеха современного предприятия – новые технологии, позволяющие выпускать продукцию высокого уровня, отвечающую требованиям сегодняшнего дня.

Мы пытаемся предвидеть, как будет развиваться дальше земледелие, и в соответствии с этим ставим перед собой задачи. К примеру, считаем, что большая часть сельхозземель на территории СНГ не приспособлена под обработку по нулевой технологии. Да и сам переход на нее – дело не одного дня, а 5 – 7 лет. Поэтому сегодня при создании новой техники мы ориентируемся на требования обеих технологий: как нулевой, так и классической. Вся линейка необходимых машин и агрегатов для работы по ним у нас уже есть, и сейчас мы занимаемся только улучшением ее качества в соответствии с современными научными разработками, внешнего вида и дизайна.

## МНЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

**В. Д. БОРОВСКОЙ, директор дилерской компании «Союзпоставка»:**

«С продукцией «Червона Зирка» мы работаем уже 15 лет. Мне нравится это предприятие, потому что коллектив все время находится в поиске, постоянно совершенствует свою продукцию. Одним из результатов этой работы стала представленная сегодня новая универсальная полуприцепная пневматическая сеялка VEGA 8 PROFi, которую мы, честно сказать, давно ждали. Судя по характеристикам, она на уровне мировых стандартов и, я думаю, будет пользоваться большим спросом у сельян.

Мы начинали продавать протенскую технику ПАО «Червона Зирка». Сейчас очень хорошо виден скачок. Техника этой компании имеет хороший спрос. Каждый год продаем 150 – 200 единиц. Хорошо идут прежде всего сеялки: зерновые и пропашные. Есть хозяйства, которые уже несколько лет используют данную технику и готовы покупать новую, более современную, этой же марки.

**В. Н. ЧЕРНЫХ, менеджер дилерской компании ООО «Ювес» по Краснодарскому краю:**

«С ПАО «Червона Зирка» работаем давно. Продукция этой компании пользуется спросом как у крупных хозяйств, так и у небольших фермерских. Почему? Потому что «Червона Зирка» делает универсальную технику на любой вкус, с учетом пожеланий потребителей. Так, одна и та же модификация сеялки может быть шире или меньше, в зависимости от потребности заказчика.

В этом году в сентябре мы продали более 200 сеялок «Червона Зирка». Они просты в работе, недороги и представлены большим спектром.

Чем хороша техника «Червона Зирка» – приемлемым качеством и ценой. К тому же все хозяйства, купившие у нас технику, имеют с нами или предприятием постоянную связь. В случае возникновения каких-то вопросов, неполадок мы всегда приходим на помощь. И это очень благодарно оценивается.

Есть хозяйства, которые берут эту технику уже десятилетия.

О новой сеялке VEGA 8 PROFi могу сказать одно – нужная, современная, будет пользоваться спросом.

Достижение поставленных задач можно только всем коллективом. Поэтому кроме обновления оснащения большое внимание на предприятии уделяется улучшению условий труда. Более удобным и комфортабельными становятся цеха, а недавно мы открыли новую современную столовую для рабочих завода с приемлемыми ценами.

Отстаиваем мы свои интересы и на рынке сельхозмашиностроения. С 2003 г. на предприятии запущена дилерская программа, очень хорошо прописанная, с четкими положениями и обязательствами всех сторон. На сегодняшний день сотрудничаем почти с 50 компаниями в различных странах и регионах. Но у нас есть еще резервы в Сибири, европейской части России, Белоруссии, Казахстане.

Наши дилеры тоже постоянно совершенствуют свою работу. Сейчас они полностью обеспечивают потребность аграриев в новой технике, оказывают услуги по ее ремонту, поставке запчастей, обслуживанию, обучению и т. д. Сервисное обеспечение полностью лежит на плечах дилеров. Мы им только помогаем.

Сегодняшняя выставка нам очень понравилась, и мы надеемся, она тоже сыграет свою роль в дальнейшем развитии нашего предприятия.

**В преддверии Новогодних праздников всем труженикам сельхозпроизводства, всем крестьянам хочется пожелать прежде всего здоровья, семейного счастья, а также отличной погоды и качественной техники на полях!**

**Е. КОВАЛЕВ**  
Фото с выставки «ЮГАГРО-2011»  
**С. ДРУЖИНОВА**



**ЧЕРВОНА ЗИРКА**

www.chervonazirka.com

**Частное акционерное общество «Торговый дом «Червона Зирка»:** 25006, Украина, г. Кировоград, ул. Медведова, 1.

Отдел сбыта – тел.: (+38 0522) 35-61-17, 35-61-21, 35-61-22.

**ЗАО «Центральная промышленная компания»:** Московская обл., Люберецкий район, пос. Котельники, мкрорайон Силикат, 2.

Тел.: (+7 495) 500-10-30, 500-10-40.

**ЗАО «Технический центр Червона Зирка»:** Ростовская область, г. Батайск. Тел.: (+7 86354) 53-877, 55-192.

# Сахарная свекла.

## От удобрений к урожаю

### АГРОНОМУ НА ЗАМЕТКУ

В РФ сахарная свекла – одна из главных технических культур, дающая богатые углеводом корнеплоды, из которых получают сахар. Корнеплоды сахарной свеклы содержат 16 – 20% сахарозы. При высокой урожайности корней свеклы (40 – 50 т/га) сбор сахара может составить 7 – 8 т/га и более.

Основные центры производства сахарной свеклы в Российской Федерации сосредоточены в пяти федеральных округах: Центральном, Южном, Северо-Кавказском, Приволжском и Сибирском. Наиболее крупными свеклосеющими регионами являются Краснодарский и Ставропольский края, Воронежская, Курская, Белгородская, Липецкая области, Республики Татарстан и Башкортостан и др.

**Н**А ПРОТЯЖЕНИИ последних двадцати лет площадь, занятая под сахарную свеклу, неуклонно снижалась и к 2009 году составила около 818,6 тыс. га против 1272 тыс. га в 1991 году. С 2010 года в России наметилась положительная тенденция в увеличении посевных площадей этой ценной технической культуры. По данным Союза сахаропроизводителей России, в 2010 году площади под сахарную свеклу были увеличены на 41,7% в сравнении с 2009-м и составили 1160 тыс. га.

Средняя урожайность по России составила около 270 ц/га, то есть потенциал культуры пока еще не достигнут, что позволяет производителям внедрять новые технологии в ее выращивании.

При заводской переработке корнеплодов сахарной свеклы получают отходы – жом и патока, имеющие большое хозяйственное значение. В сухом веществе патоки (мелассе) содержится сахара около 60%, БЭВ – около 15%, золы – 8 – 9%. Патоку используют для изготовления спирта, пищевых дрожжей, молочной и лимонной кислот. Жом (отжата свекловичная стружка) содержит: сухих веществ – около 15% (в том числе БЭВ – 10%), клетчатки – 3%, золы – 0,7%, жира – 0,1% и сырого белка – 1,2%. Жом – ценный корм для КРС: в 100 кг сухого жома содержится 80 корм. ед., а в таком же количестве кислого и свежего жома соответственно 10 и 8 корм. ед. При урожайности свеклы 30 т/га выход жома составляет 24 т. Отход свеклосахарного производства – дефекационную грязь – используют как удобрение. В ней содержится: извести – 40 – 50%, органических веществ – 15%,

азота – 0,2 – 1,7%, фосфора – 0,2 – 0,8%, калия – 0,5 – 0,9%.

Отходы, получаемые при уборке сахарной свеклы (листья, верхушки головок, кончики корнеплодов), используют на корм скоту в свежем, силосованном и высушенном виде. Большую часть отходов составляют листья – 35 – 50% массы корней; они содержат до 20% сухих веществ, в том числе 2,5 – 3,5% белка, 0,8% жира и витамины. В 100 кг ботвы – 18 – 20 корм. ед.

Корнеплоды сахарной свеклы содержат в два раза больше сухих веществ, чем кормовой. При урожае корнеплодов 30 т/га сахарная свекла вместе с ботвой (15 т/га) дает 10 500 корм. ед./га.

Включение сахарной свеклы в севооборот имеет большое агротехническое значение, так как она способствует повышению культуры земледелия и урожайности последующих культур благодаря глубокой обработке почвы, внесению больших норм удобрений, борьбе с сорняками и вредителями на ее посевах.

Таким образом, сахарная свекла не только является основным источником получения сахарного сырья в нашей стране, но и служит прекрасным источником кормов для животноводства.

Несмотря на все положительные перспективы, открывающиеся перед сельхозтоваропроизводителем при возделывании сахарной свеклы, следует помнить, что эта культура трудна в выращивании и силу своей требовательности к почвам и минеральному питанию.

Сахарная свекла предъявляет высокие требования к плодородию почвы, ее физическому состоянию, обеспеченности макро-, микроэлементами. Лучше всего свекла растет на черноземах, серых и темно-серых лесных суглинках почвах, богатых перегноем. Вполне пригодны для нее почвы низин и пойм. Хорошие урожаи получают также при возделывании на богатых органическим веществом и хорошо обрабатываемых луговых и лугово-болотных, удобренных и обеспеченных влагой темно-каштановых, глубоко обрабатываемых плодородных дерново-подзолистых почвах Нечерноземной зоны. Для свеклы наиболее благоприятна нейтральная и слабощелочная реакции почвенного раствора. На кислых почвах без предварительной их нейтрализации свекла дает невысокие урожаи. Сахарная свекла может приспособиваться к слабозасоленным почвам. Нельзя размещать свеклу на тяжелых глинистых, заболоченных, бедных песчаных и каменистых почвах.

Для получения высокой урожайности корнеплодов сахарной свеклы необходимо правильно применять удобрения.

В поглощении питательных веществ растениями выделяют, как правило, три фазы:

- незначительное – в первые 45 дней (до образования 10 настоящих листьев);
- интенсивное – в течение следующих 80 дней;
- постепенное снижение интенсивности всех процессов – в течение следующих 30 – 45 дней.

Хотя сахарная свекла требует для своего роста и развития большого количества элементов питания, в фазе прорастания она очень чувствительна к их повышенной концентрации в почве, так как это может вызвать повреждение ростков растения и изреживание всходов, особенно на бедных гумусом почвах, имеющих более низкую сорбционную способность.

С учетом особенностей в питании растений сахарной свеклы перед аграриями стоит задача обеспечить растения стартовым количеством элементов питания в начальный период роста и максимальным в период максимального роста вегетирующей массы, когда идет закладка будущего урожая.

Несмотря на то что сахарная свекла относится к пропашным культурам, внесение минеральных удобрений заканчивается до момента смыкания рядков из-за увеличения риска травмирования растений и переноса болезней.

Сахарная свекла, как и все культурные растения, которые накапливают много углеводов, требует большого количества калия и фосфора. Учитывая малую подвижность данных элементов в почве, их, как правило, вносят в полной дозе осенью при основной обработке почвы.

Наибольшее влияние на количество и качество урожая имеет азот. Без азотных удобрений трудно получить высокие урожаи, однако избыток этого элемента питания может значительно ухудшить качество урожая.

Эффективное использование азота растениями наблюдается только при достаточном количестве калия, фосфора, магния и оптимальном уровне pH.

Наиболее предпочтительной формой азотного удобрения служат аммиачная и известково-аммиачная селитра, содержащие азот в нитратной и аммонийной формах. Не рекомендуется использовать при выращивании сахарной свеклы карбамид (мочевину), так как азот в нем содержится в амидной форме и имеет длительный период расщепления в форму нитрата.

Особенностью сахарной свеклы в поглощении азота является отсутствие механизма, ограничивающего высвобождение азота из почвы, то есть при высокой концентрации в почве растение будет поглощать его до использования всех доступных ресурсов. Учитывая это, необходимо вносить азот дробно: 2/3 дозы до посева и 1/3 после посева в фазе 2 – 3 пар настоящих листьев.

Сахарная свекла относится к растениям, не чувствительным к хлору, поэтому можно рекомендовать следующие марки минеральных удобрений:

- диаммофоска марки NPK 10-26-26 – осенью под основную обработку почвы,
- аммофос марки NP 12-52 – дробно (2/3 дозы осенью и 1/3 при посеве),
- хлористый калий,
- аммиачная селитра,
- известково-аммиачная селитра.

Таким образом, соблюдение всех правил агротехники и, особенно, надлежащего баланса питательных элементов, актуальное и своевременное применение комплексных и азотных удобрений – это те условия, выполнение которых, несомненно, позволит получить хороший урожай с высоким выходом сахара и повысить рентабельность выращивания сахарной свеклы.

И. БЕССАРАБЕНКО,  
ведущий агроном-консультант  
ТД «УРАЛХИМ», к. с.-х. н.



**Предпосевные и междурядные культиваторы**



**Стерневые культиваторы, глубокорыхлители, дисковые бороны, дискаторы, мульчировщики**



**Разбрасыватели**  
Ширина захвата от 12 до 45 м  
**Опрыскиватели**  
Ширина захвата от 15 до 45 м



**Плуги**



От 2 до 14 корпусов

**Сеялки точного высева ОПТИМА, MONOPILL, MINIAIR**



От 8 до 24 рядов

**Выбор профессионалов!**

**MONOPILL – для точного сева сахарной свеклы**

От 12 до 24 рядов



**Грабли, ворошилки**



Ширина захвата до 15 м

**Зерновые сеялки**



Ширина захвата от 6 до 14 м

**Пресс-подборщики, измельчители, кормораздатчики**



**Косилки навесные и прицепные**



Ширина захвата от 2 до 9 м



352700, Краснодарский край, г. Тимашевск, ул. Выборная, 68.  
Тел./факс: (86130) 9-01-69, 90-412. Моб. тел. +7 905-408-1331.  
E-mail: edelweis-south@mail.ru www.edelweis-ug.ru



– Максим Юшечкин  
Ваш региональный менеджер

тел.: +7 (495) 721 89 89 /доб. 1422/  
моб.: +7 (916) 210 92 90  
maxim.yushechkin@uralchem.com



- аммиачная селитра
- известково-аммиачная селитра
- нитроаммофоска NPKS 22:7:12:2
- диаммофоска NPK 10:26:26
- аммофос
- азофоска NPKS 27:6:6:2
- калиевая селитра

и другие марки удобрений от производителя

горячая линия: 8 800 200 44 74  
www.uralchem.ru



# Для вас, овощеводы!

## ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ

«Нунемс» (Nunhems®) – международная компания, которая занимается исследованиями, селекцией, производством и обработкой, маркетингом и продажей семян овощных культур для профессионального выращивания и поставок продукции.

Фирма входит в четверку лидирующих семенных овощных компаний мира. На сегодня коллектив «Нунемс» насчитывает свыше 1200 сотрудников более чем в 35 странах, в том числе в 20 странах проводятся не только продажи и производство семян, а также исследовательская работа. Головной офис компании находится в Голландии.

### Селекция и ассортимент

В общей сложности «Нунемс» поставляет на рынок более 2500 сортов и гибридов 28 культур. Главными продуктами компании являются:

огурцы (длинно- и среднеплодные, корнишонные), томаты для свежего рынка и переработки, репчатый лук, арбуз, дыня, морковь, овощной горох, перец, редис, салаты всех типов и расцветок, кабачок, баклажаны. Такие гибриды и сорта, как Аякс F1, Сатина F1, Классик F1,

Солероссо F1, Универсо F1, Пандеро F1, Виктория F1, Трофи F1, Ред Кор, Сора, и многие другие уже хорошо известны российским производителям овощей и зарекомендовали себя с лучшей стороны. Наши продукты призваны учитывать в первую очередь запросы профессиональных фермеров, производителей рассады, перерабатывающих предприятий, трейдеров и супермаркетов, удовлетворяя прямо или косвенно потребности конечных потребителей в качественном и здоровом питании.

На сегодняшний день главными целями компании являются:

- Максимальная прибыльность и благосостояние наших клиентов.
- Длительный рост отношений и бизнеса.

- Инновации и внедрение новых технологий.
- Поставка современного ассортимента овощных культур для профессионального выращивания.
- Функциональная и культурная диверсификация.
- Открытость к потребностям каждого клиента.



### В России

Уже более 10 лет наш ассортимент представлен в России. С 2007 года открыты представительства «Нунемс» в Краснодаре, Ростове-на-Дону, Волгограде, Ставрополе и Москве.

### В странах СНГ

В странах СНГ компания «Нунемс» работает с 1986 года. Представительства компании и дистрибьюторы, эксклюзивно представляющие «Нунемс», работают в Украине, Узбекистане, Молдове, Казахстане и Кыргызстане.

Для того чтобы наш ассортимент оптимально подходил для условий и специфических требований различных зон СНГ, создана селекционно-исследовательская станция на Украине, в г. Новая Каховка Херсонской области. На ней проводятся скрининг и испытания

наиболее актуальных для России, Украины, Молдовы и других стран культур – корнишонного огурца, томатов, лука, арбузов. С мая по октябрь на станции можно увидеть новые сорта и гибриды компании, ознакомиться с применением самых современных методов выращивания различных овощных культур и узнать, как получить от них максимальную выгоду.

Благодаря открытости требованиям местных рынков, тщательному подбору ассортимента уже на полях клиентов, учету международного опыта, тесным связям с овощеводами и конечными потребителями компания «Нунемс» занимает действительно лидирующие позиции во всех основных зонах овощеводства России, Украины, Узбекистана.



Более подробную информацию о нашем ассортименте, а также технологии выращивания основных овощных культур вы можете найти на нашем сайте: [www.nunhems.ru](http://www.nunhems.ru).

Наши контакты: 350063, г. Краснодар, ул. Кубанская набережная, 62.  
Тел. +7 861 201-14-63. Факс +7 861 201-14-73.  
E-mail: [nunhems.russia@nunhems.com](mailto:nunhems.russia@nunhems.com)

## СЕЛЬХОЗТЕХНИКА И СЕМЕНА ИЗ ИТАЛИИ

# САФИТ

г. Краснодар, ул. Селезнева, 102.  
Тел.: (861) 231-65-13, 231-68-53. Факс (861) 231-68-21.  
[www.safitagro.ru](http://www.safitagro.ru). E-mail: [safitagro@mail.ru](mailto:safitagro@mail.ru)

ООО фирма «Сафит с.р.л.» аккредитовано в ОАО «Россельхозбанк»



Agricola Italiana – лидер по производству пневматических сеялок точного высева для овощных (от моркови до свеклы) и пропашных (кукуруза, подсолнечник, свекла, соя) культур



Насосные дизельные станции



Универсальные, мобильные, экономичные и самые близкие к естественному поливу дождевые системы

### HORTECH



HORTECH – рассадопосадочные машины, фрезы-грядододелыватели, дугоустановщики и пленкоукладчики

Консоли для полива из оцинкованной стали



PRODOTTI ALI PIOVANE



Компания FORIGO-Roteritalia производит широкую гамму с.-х. техники



IMAC - луко- и картофелеуборочная техника



### BASSI SEMINATRICI

Универсальная механическая сеялка SP 2002



Механические сеялки точного высева для овощных и пропашных культур

Механическая ручная сеялка для пропашных культур SM manuale



Механическая сеялка для овощных культур SPX 56



Районированные семена томатов, лука, арбузов, внесены в Госреестр



**КУБАНЬ АГРО ЛИЗИНГ**

**ООО «Кубаньягролизинг»**  
**оператор ОАО «Росагролизинг»**  
**в Краснодарском крае**



## Объекты лизинга:

### Тракторы

Срок лизинга - до 7 лет  
 Сумма аванса - от 7%  
 Удорожание в год от 2,4%  
 График платежей - ежеквартальный



### Комбайны

Срок лизинга - до 7 лет  
 Сумма аванса - от 7%  
 Удорожание в год - от 2,3%  
 График платежей - ежеквартальный



### Автотранспорт

Срок лизинга - до 5-10 лет  
 Сумма аванса - от 7%  
 Удорожание в год - от 5,3%  
 График платежей - ежеквартальный



**ООО «Кубаньягролизинг»: г. Краснодар, ул. Ростовское шоссе, 22/1, тел.: (861) 257-10-50**  
**info@kubanagroleasing.ru www.kubanagroleasing.ru**

**Коллектив ООО «Кубаньягролизинг» поздравляет всех работников агропромышленного комплекса с наступающим Новым годом и желает крепкого здоровья, большого семейного счастья и удачного нового сельскохозяйственного года!**

# КОМПАНИЯ «НЕРТУС АГРО» ПРОВЕЛА «ДЕНЬ ПОЛЯ» В УКРАИНЕ ДЛЯ РОССИЙСКИХ ПОКУПАТЕЛЕЙ

**К**ОМПАНИЯ «Нертус Агро» за последний год в три раза увеличила площади производства семян гибридов кукурузы и подсолнечника сербской селекции. Это свидетельствует о том, что доверие агропроизводителей, которое завоевала компания «Нертус Агро» на протяжении двух лет, возрастает и семена, предлагаемые ею, имеют отличное качество и отвечают высочайшим европейским стандартам. Среди новинок компании на 2012 год для российских покупателей особого внимания заслуживают такие гибриды подсолнечника, как НС-Х-6006, НС-Х-6009, НС-Х-6007, НС-Х-6013, НС-Х-6016.

Гибрид подсолнечника НС-Х-6006 выращивается по технологии SUMO, что позволяет уничтожить осоты в посевах подсолнечника, контролировать широкий спектр двудольных сорняков в ситуациях, когда эффективность действия почвенных гербицидов была снижена. Также отсутствует последствие на следующую культуру севооборота.

НС-Х-6009 устойчив к гербицидам имидазолиновой группы и выращивается по технологии ЧИСТОЕ ПОЛЕ®, что означает уничтожение однолетних двудольных и злаковых сорняков после появления всходов подсолнечника независимо от наличия доступной влаги в почве, единственное эффективное решение для уничтожения амброзии и заразики в посевах, возможность контроля появления новых волн сорняков.

Масличный гибрид НС-Х-6007 характеризуется устойчивостью к пестицидам группы сульфонилмочевины, а значит, применение страхового гербицида позволяет контролировать наличие двудольных сорняков в посевах подсолнечника. К тому же данный гибрид устойчив к 5 расам заразики. Семена подсолнечника



## ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Второй год компания «Гарант Оптима» сотрудничает с украинским производителем семян фирмой «Нертус Агро». Качество семян и своевременность поставок дают «Гарант Оптима» возможность увеличивать объемы продаж. Для более детального знакомства с деятельностью украинской фирмы сотрудники и клиенты компании в августе посетили один из «дней поля». В нынешнем году «Нертус Агро» провела одно такое мероприятие в центральном регионе Украины – Манькивском районе на Черкащине, а другое – на юге, в г. Новая Каховка Херсонской области. Ведь продукция, которую предлагает эта компания, дает отличные результаты во всех агроклиматических зонах.

НС-Х-6013 генетически устойчивы к ржавчине и ко всем видам мучнистой росы, успешно выращиваются в разных агроэкологических условиях. Гибрид НС-Х-6016 устойчив к 5 расам заразики, адаптирован к неблагоприятным условиям окружающей среды.

При производстве семян используются только высококачественные средства защиты растений, ведь ООО «Нертус Агро» является дочерней компанией фирмы «Нертус»,

которая, в свою очередь, уже 10 лет предлагает украинскому покупателю средства защиты растений европейского производства.

Независимо от того, кто клиент компании – холдинг или мелкий фермер, каждый сотрудник «Нертус Агро» придерживается основного правила ведения партнерских отношений: порядочность, прозрачность, выполнение условий договора со своими партнерами – превыше всего. «Ведь успешный бизнес как у нас, так

и в Европе можно создавать лишь на началах добропорядочности и доверия», – уверен директор компании «Нертус» Алексей Дихтенко.

**Ненад ДУШАНИЧ,**  
научный сотрудник Института  
полеводства и овощеводства,  
г. Нови Сад, д. с.-х. н.:

– Компания «Нертус Агро» – производитель семян, который полностью придерживается контроля качества производства. Мы сотрудничаем с этой компанией несколько лет и очень рады, что с каждым годом увеличивается количество площадей, которые засеяны гибридами сербской селекции нашего института.

**Николай МИХНО,**  
директор ООО «Нертус Агро»:

– Рынок семян уже заполнен: эту продукцию продает много фирм. Но если хозяин планирует приобрести такой продукт, то, как правило, на поиски нужного тратит не один и не два дня. Это свидетельствует о том, что качественных семян не так уж и много.

Относительно качества выращивания: основной проблемой сегодня является соблюдение пространственной изоляции. В этом году, прежде чем высевать подсолнечник, мы вели переговоры с соседними хозяйствами, чтобы выдержать пространственную изоляцию и избежать переопыления растений. И одним из непредусмотренных препятствий стало то, что неподалеку от наших полей, уже засеянных семенами отцовских линий, одно из хозяйств высело семена товарного подсолнечника. Пришлось наше поле передисковать, ведь мы отвечаем за качество нашей продукции

## ОТЗЫВЫ ПОКУПАТЕЛЕЙ

**Роман НИЖЕГОРОДОВ,**  
ООО «Яровит», г. Краснодар:

– Рекомендую нашим аграриям без всяких опасений применять препараты и семена, предлагаемые ООО «Гарант Оптима»: качество их высокое, а цена значительно ниже, чем у аналогов, производимых рядом известных компаний. За период сотрудничества с этой компанией жалоб на качество от потребителей не было.

**Алексей МОРОЗ,**  
ООО «Агро-Максимум»,  
г. Волгоград:

– Особенность сотрудничества с компанией «Гарант Оптима» в том, что она предоставляет также целый пакет технологий. То есть аграриям во время покупки семян подсолнечника или кукурузы параллельно предлагают и систему защиты культуры. Такое сотрудничество гарантирует экономию времени на поиски качественных препаратов.

**Дмитрий НУРГАЛЕЕВ,**  
ООО «АгроХимПоволжье»,  
г. Волгоград:

– Наши клиенты, применявшие семена производства компании «Нертус Агро», отмечают высокую добротность продукции, а получение заказов на 2012 год только это подтверждает. Так что мы планируем и дальше сотрудничать с компанией «Гарант Оптима».

**Сергей РОДИОНОВ,**  
ООО «Русагро-Инвест»,  
г. Белгород:

– Я посетил семинар, который проходил в г. Новая Каховка. Хочу отметить хорошую организацию мероприятия. Смог получить ответы на все вопросы, касающиеся технологии выращивания гибридов.

**Марина ЧЕПУРНЫХ,**  
ЗАО «Белгородская Зерновая  
Компания», г. Белгород:

– Спасибо компаниям «Нертус Агро» и «Гарант Оптима» за качественный товар. Хочу пожелать им дальнейшего процветания и успехов!

не только перед дистрибьюторами, но и перед агропроизводителями. Мы также придерживаемся всех технологических требований без исключения, а именно: подготовка почвы, внесение полного комплекса минеральных удобрений, защита растений от вредителей, болезней, сорняков. Во время цветения подсолнечника обеспечиваем необходимое количество пчёлосемян для эффективного опыления. Сразу после цветения удаляем отцовские формы подсолнечника. Но даже все эти меры и своевременная уборка урожая только половиной пути к качественным семенам. С поля наши семена перевозят в Харьковскую область на собственный семенной завод с самым современным оборудованием компании «Петкус».

**Раймунд БЮШЕЛЬ,**  
руководитель представительства  
компании «Петкус» в Украине:

– Семенной завод компании «Нертус Агро» полностью укомплектован оборудованием «Петкус» последнего поколения. В этом году значительные инвестиции были направлены на усиление контроля качества каждого семени. Приобрели новое оборудование – фотосепаратор, принцип работы которого заключается в том, чтобы «заглянуть» в глубь семени благодаря точному анализу, отделить его, если оно имеет внутренние дефекты: зараженность склероциями или повреждение зародыша. Такая технология гарантирует конечному пользователю семян стопроцентное качество.

\* \* \*

Компания «Гарант Оптима» планирует продолжать взаимовыгодное сотрудничество с «Нертус Агро», ведь российский покупатель ценит качественный товар. А гибриды украинского производства максимально отвечают этому требованию.

Е. ЕВСЕВА

## Уважаемые партнеры, клиенты, друзья!

Примите наши искренние поздравления с Новым годом и Рождеством!  
Здоровья, счастья и успехов вам и вашим близким!

Благодарим вас за плодотворное сотрудничество  
и верность бренду «Гарант Оптима»!



Представительства ООО «Гарант Оптима»:  
г. Краснодар, т/ф (861) 273-51-23, моб. тел. 8 (918) 634-10-73;  
г. Волгоград, т/ф 8-902-361-36-14 [www.garantoptima.ru](http://www.garantoptima.ru)

