



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета юга России

№ 21 - 22 (210 - 211) 20 июня - 11 июля 2010 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://agropromyug.com/>

«ЮГАГРО» НАЧИНАЕТ ПОЛЕВЫЕ РАБОТЫ

ЭХО ВЫСТАВКИ

Дальнейшее совершенствование комбайнового способа уборки зерновых и других сельскохозяйственных культур с целью снижения потерь урожая, затрат, а также облегчения комплекса послеуборочных работ по закладке фундамента будущего урожая является актуальной задачей, тем более что этот способ и в ближайшей перспективе останется основным. Научно доказано также, что своевременная обработка почвы сразу после комбайнов способствует сохранению влаги от 40 до 100 м³ в сутки на каждый гектар и повышению урожайности последующих культур на 1,5 - 2 ц/га.



гий выступило ГНУ Краснодарский НИИСХ Россельхозакадемии.

Не обошлось без премьер. В рамках демонстрационного показа американская компания Amity Technology впервые в России представила новинку - посевной комплекс Amity Single Disc. Он одинаково хорошо работает при традиционной, минимальной или нулевой обработке почвы, и в этом его уникальность. Не случайно премьера состоялась в Краснодарском крае: 20 лет назад именно здесь были впервые показаны и впоследствии закуплены

технологии в поле. Мы показываем не саму технику, а то, как грамотно ею управлять и как лучше получить прибыль», - отметила Анна Бучацкая, руководитель проектного департамента.

Впервые в работе в полевых условиях продемонстрирована зерноуборочная техника, которая работает на полях России. Сразу на трех площадках посетители смогли увидеть в работе технику компании «Ростсельмаш»: комбайны TORUM 740 с 9-метровой жаткой и ACROS 530 на уборке пшеницы, тракторы VERSATILE 535 с дисковой бороной SunFlower 1544-45 (рабочая ширина захвата - 13,8 м) и VERSATILE 2375 с прицепной дисковой бороной Catros 7501-T. Особый интерес аграриев вызвали новинки компании - самоходные и прицепные опрыскиватели VERSATILE SX 275 и VERSATILE 1200. Важной особенностью опрыскивателей является то, что они вносят химикаты точно и равномерно. Благодаря прочному и надежному шасси, состоящему из усиленных узлов, патентованной системе подвески штанги, большому выбору конфигурации штанг, а также удобному централизованному посту управления можно добиться наибольшей эффективности распыления любого состава.

В первый день работы выставки состоялся семинар «Смогут ли производители Юга России эффективно вписаться в мировой рынок пшеницы в наступающем сезоне?». С ведущими аналитиками центра «СовЭкон» специалисты отрасли обсудили вопросы, касающиеся главной темы: виды на урожай зерновых и масличных в России; будет ли экспортный потенциал пшеницы и ячменя Юга России поддерживаться поставками из других регионов? как будет складываться ситуация на мировом рынке пшеницы в новом сезоне? какими ожидать цены на пшеницу и подсолнечник нового урожая?

Пресс-служба
ВЦ «КраснодарЭКСПО»

26 июня завершила свою работу 1-я полномасштабная демонстрация сельскохозяйственной техники в полевых условиях «Дни поля «ЮГАГРО». Ее организаторами выступили департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, IFWexpro Heidelberg GmbH, ВЦ «КраснодарЭКСПО».

На выставке были представлены самые последние модели почвообрабатывающих агрегатов, посевные комплексы, плуги, бороны. Руководители и специалисты агропромышленных предприятий края обсудили технические возможности машин. Всего «День поля» объединил около 80 участников: ведущие научные институты, отечественные и зарубежные производители сельхозтехники, агрохимии и средств защиты растений.

В церемонии официального открытия выставки приняли участие: заместитель главы администрации Краснодарского края Е. В. Громько, первый заместитель председателя Законодательного собрания Краснодарского края, председатель комитета по вопросам аграрной политики и потребительского рынка И. М. Петренко, руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края С. В. Гаркуша, глава муниципального образования Динской район С. В. Жиленко, ректор Кубанского государственного аграрного университета А. И. Трубилин, директор ГНУ Всероссийского научно-исследовательского института масличных культур имени В. С. Пустовойта Российской академии сельскохозяйственных наук В. М. Лукомец.

«Никогда до этого в России не проводилось подобное мероприятие - не по показу техники, а по показу полного цикла техно-

логии. Уверен, выставка послужит хорошим стимулом для заключения новых взаимовыгодных контрактов и соглашений», - отметил Е. В. Громько.

Главной особенностью этого мероприятия стал демонстрационный показ сельхозмашин - всего около 40 единиц техники отечественной и зарубежного производства. Показ в



поле был организован по определенному принципу: в каждой технологии для всех полевых операций демонстрировался набор техники различных марок. Стратегическим партнером по разработке и показу техно-

большой партией сеялки «Конкорд» этого же производителя.

«На такие проекты сейчас все делают ставки. На «Днях поля «ЮГАГРО» мы показываем эффективное сельское хозяйство, новые

«Агрспецмашина» предлагает свеклоуборочные комбайны GRIMME

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

ЗАО «Агрспецмашина» ведет счет своей деятельности с 1996 года. Основным направлением его работы были поставки сельхозтехники и запчастей производства России, Украины и Белоруссии. Четыре же года спустя партнерами компании становятся крупнейшие немецкие и французские производители машин и орудий для агропредприятий, а вскоре она получает свое нынешнее название и значительно расширяет спектр продаваемой в России импортной сельскохозяйственной техники - от подготовки почвы до уборки урожая и его хранения. Сегодня среди ее поставщиков такие ведущие мировые производители, как JCB, KUHN, STOLL, GRIMME, HORSCH.

В беседе с нашим корреспондентом генеральный директор ЗАО «Агрспецмашина» Вадим МАЛЕЙЧЕНКО коснулся основных направлений деятельности компании - поставок свеклоуборочной техники GRIMME.

- Вадим Вячеславович, наш свеклоуборочный регион, конечно же, нуждается в высокопроизводительных, надежных, обеспечивающих качественную уборку комбайнах. Расскажите о такой технике, предлагаемой вашей компанией кубанским свекловодам.

- Из свеклоуборочной техники мы предлагаем 6-рядные комбайны: самоходный MAXTRON 620 и прицепной Rootster 604. Первый из них известен на Кубани давно, с 2003 года, сегодня около 16 «самоходов» успешно трудятся в ЗАО ПЗ «Колос» и ЗАО ПЗ «Воля» Каневского района, ОАО «За мир и труд» Павловского района, ЗАО «Имени Ильича» Ленинградского района и других. Безотказность в

работе, всепогодность (копают свеклу в дождь и даже из грязи), высокое качество очистки создали им хорошую репутацию. В хозяйствах, где сахарная свекла возделывается на больших площадях, такой комбайн просто незаменим.

В то же время, чтобы загрузить тракторы в течение всего года и удешевить производственный процесс, выпущена прицепная модель Rootster 604, работающая по тому же принципу, что и самоходная, но более дешевая и рассчитанная на предприятия среднего уровня, с интенсивностью работы до 700 га в сезон на одну машину. Мощность трактора для агрегатирования с этим комбайном от



150 до 250 л. с. Прицепная модель на российском рынке появилась только в этом году, тем не менее уже заключены контракты на ее поставку в хозяйства Ставропольского края и Ростовской области, которые сделали заказы после выставки «ЮГАГРО» в ноябре.

- Российские аграрии перед покупкой техники всегда тщательно взвешивают все «за» и «против». Какие выгоды сулит им приобретение этих комбайнов?

- Прежде всего отмечу, что расчетная производительность обеих моделей в среднем 1 га/час, без учета погодных условий и уров-

ня организации труда. При этом уборка урожая выполняется очень бережно. Еще несколько плюсов: широкие резиновые гусеницы и задние спаренные колеса MAXTRON 620 способствуют равномерному распределению нагрузки на ходовую систему, обеспечивают низкое удельное давление на почву, высокую маневренность и проходимость в самых сложных почвенно-климатических условиях.

На все машины, проданные нашей компанией, распространяется гарантия 1 год с момента запуска в работу.

ЗАО «Агрспецмашина»:

Россия, 350012, г. Краснодар, КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко, центральная усадьба.
Тел./факс: (861) 222-75-53, 222-69-02, 222-26-98.
Моб. 8 918-443-01-18.

<http://www.asmachine.ru>
E-mail: mail@asmachine.ru

МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА

Анатолий КУЗОВЛЕВ,
генеральный директор ЗАО
ПЗ «Колос» Каневского района,
Герой Социалистического
Труда, Герой труда Кубани:

- Прицепной свеклоуборочный комбайн Rootster 604 компании GRIMME два года испытывался на полях нашего хозяйства. Конструкторские идеи в нем заложены новаторские, и после доработки машина показывала хорошие результаты на уборке корнеплодов.

Теперь Rootster 604 будет работать в нашем хозяйстве, и есть намерение в помощь ему приобрести еще такой же, поскольку площади под сахарную свеклу расширяются. Как прицепной агрегат, он дешевле самоходного комбайна MAXTRON 620, работающего по тому же принципу. Но дело не только в этом: самоходная машина с ее мощным двигателем простаивает практически весь год, в то же время имеющий аналогичные производительность и надежность Rootster 604 используется при необходимости с подходящим по мощности трактором - у нас это «Джон Дир» с двигателем 250 л. с. Такой вариант для нас предпочтительнее.

Плюс высококвалифицированное сервисное обслуживание и поставка запасных частей.

Как партнеры Россельхозбанка, продаем комбайны по схеме финансирования 30 на 70 процентов, т. е. если хозяйство делает предоплату 30 процентов, то после поставки техники 70 процентов потребитель оплачивает из полученного кредита РСХБ. В зависимости от того, с какой лизинговой компанией работает данное сельхозпредприятие, может быть использована соответствующая лизинговая схема.

В. ЛЕОНОВ

КОМПЛЕКС ПРОТРАВИТЕЛЕЙ ДЛЯ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ



ТАБУ® + ВИАЛ® ТрасТ

Наиболее важный период развития сельскохозяйственной культуры, который во многом определяет ее будущий урожай, - ранние фазы развития. Для озимой пшеницы это период осенней вегетации. И если обеспечение культуры влагой, солнечной энергией, теплом и минеральным питанием во многом зависит от внешних факторов, то защита культуры от болезней и вредителей практически на 100 % обеспечивается с помощью соответствующих препаратов.

К осенней посевной компания «Август» предлагает технологический пакет «Табу® + ВИАЛ® ТрасТ» - комплекс протравителей семян озимой пшеницы. Предпосевная обработка семян баковой смесью этих препаратов является очень удобным, эффективным и экономически выгодным методом защиты посевов.

Табу®

Инсектицидный системный протравитель, содержащий имидаклоприд, 500 г/л. Действующее вещество относится к классу неоникотиноидов, обладает системной активностью. Препарат уничтожает хлебных блошек, внутрисклепковых мух, хлебную жужелицу*, проволочников и др. вредителей. Применяется в норме расхода 0,4 - 0,5 л/т.

ВИАЛ® ТрасТ

Комплексный фунгицидный протравитель семян. Содержит тиабендазол, 80 г/л, тебуконазол, 60 г/л и антистрессовые компоненты. Обладает профилактическим и лечащим системным действием. Применяется для борьбы с твердой и пыльной головней, гелиминтоспориозной и фузариозной корневыми гнилями, плесневением

семян, бурой ржавчиной и септориозом (на ранних фазах). Гарантирует отсутствие ретардантного эффекта, увеличивает всхожесть семян и энергию их прорастания. Норма расхода 0,4 - 0,5 л/т.

Преимущества смеси Табу® + ВИАЛ® ТрасТ

- защита пшеницы с момента посева и на длительный период
- экономия средств за счет уменьшения количества опрыскиваний по вегетации
- эффективное действие независимо от условий внешней среды
- одновременный контроль всех видов вредителей всходов (включая почвенных) и широкого спектра болезней (в том числе вирусных благодаря уничтожению насекомых - переносчиков)
- высокая эффективность против корневых и прикорневых гнилей и снежной плесени
- уничтожение вредителей, устойчивых к органофосфатам и пиретроидам
- снижение численности почвообитающих вредителей в последующих культурах севооборота (сахарная свекла, соя, подсолнечник, кукуруза, рапс)
- отличное качество протравливания: оба препарата в форме водно-суспензионных концентратов обеспечивают высокую стабильность рабочего раствора, образуют на поверхности семян высококачественную, прокрашенную, достаточно прочную пленку, не осыпающуюся после высыхания и не пылящую
- высокая технологичность и безопасность применения



Представительство в Краснодаре:
тел./факс: (861) 215-84-74, 215-84-88
Склад в ст. Тбилисская:
тел./факс: (86158) 2-32-76, 3-23-92

* в стадии регистрации с нормой расхода 0,6 - 0,8 л/т

® - зарегистрированный товарный знак ЗАО Фирма «Август»

«ТЕХНИКУ НУЖНО ВИДЕТЬ В РАБОТЕ»

СОБЫТИЕ

25 – 26 июня на полях станицы Динской Краснодарского края прошли «Дни поля ЮгАгро». Их организаторы решили несколько расширить круг задач по сравнению с традиционными полевыми показами. Помимо демонстрации возможностей отечественного и зарубежного машиностроения, химического производства и семеноводства упор был сделан на технологиях земледелия, позволяющих добиваться высоких урожаев.



Трактор John Deere 8430 с сеялкой John Deere 730



Зерноуборочный комбайн John Deere 9670 STS



Самоходный опрыскиватель John Deere 4730



Трактор John Deere 7730 с сеялкой John Deere 1740

Открывая «Дни поля», вице-губернатор по сельскому хозяйству Краснодарского края Евгений Громько отметил, что мероприятие подобного формата проводится у нас впервые. Его изюминка в том, что руководителям и специалистам хозяйств демонстрируются целые технологические комплексы машин, начиная от почвообработки, сева и заканчивая уборкой. Время проведения выбрано тоже не случайно: на уборочном старте, после того как губернатор Кубани Александр Ткачев поставил перед аграриями две важные задачи. Первая – довести валовой сбор зерновых культур до 10 млн. тонн; вторая – достичь урожайности зерновых колосовых 60 ц/га.

В «Днях поля» приняли участие более 40 машин от ведущих мировых производителей: тракторы, комбайны, почвообрабатывающие орудия и посевные комплексы. Показ техники сопровождался комментариями и консультациями по покупке, применению и обслуживанию.

МАШИНЫ НА ЛЮБОЙ ВКУС

Перед открытием «Дней поля ЮгАгро» наш корреспондент обратился к директору выставочного центра «КраснодарЭКСПО» Андрею Курилову с просьбой прокомментировать, по какому принципу отбиралась техника для демонстрации технологических комплексов.

Прежде всего мы проконсультировались с представителями науки, специалистами краевого департамента сельского хозяйства и, конечно, аграриями, - ответил Андрей Курилов. - Из предложенных ими машин, подходящих к почвенно-климатическим условиям Юга России и показавших эффективность в работе, были сформированы списки как целых технологических комплексов, так и отдельных их элементов. Затем вышли с предложением принять участие в «Днях поля» к компаниям-производителям. Твердое согласие получили от большинства из них.

В числе первых в нашем списке оказалась компания АСТ, поскольку предлагает большой ассортимент машин для различных технологий сельхозпроизводства и, собственно, сами технологии с соответствующим техническим обеспечением. В результате АСТ представила свои машины практически во всех разделах выставки, начиная от почвообработки, посева и заканчивая уборкой и мелиоративными работами.

Не могли обойти стороной и вопрос сервиса. Недопустимо, чтобы крестьяне, купив ту или иную машину, остались один на один с вопросами ее использования и обслуживания. В этом отношении АСТ также лидирует. Только на Кубани компания организовала три филиала с большими возможностями сервисного обеспечения.

После торжественного открытия «Дней поля ЮгАгро» собравшимся участникам были представлены самые передовые агротехнологии и сельхозмашины. Демонстрация проходила по следующим разделам: технология нулевой обработки почвы; технология минимальной обработки почвы под посев озимых колосовых; технология на основе вспашки с оборотом пласта; применение мелиоративной техники в рамках уходовых работ; возможности зерноуборочной техники.

По сути, на «Днях поля» можно увидеть все, что нужно современному сельхозпроизводству, самым взыскательным руководителям и технологам-аграриям, - прокомментировал Иван Петренко, заместитель председателя Законодательного собрания Краснодарского края. - С помощью такой

техники можно получать высокие урожаи и добиваться рентабельности сельхозпроизводства. Важно и то, что «Дни поля ЮгАгро» приурочены к началу жатвы зерновых колосовых на Кубани и являются своего рода праздником первого снопа.

ДОСТОЙНА ВНИМАНИЯ

О том, какую технику и технологии представила на «Днях поля» компания АСТ, рассказал ее руководитель Андрей Рыбалкин.

Сразу замечу, что мы показали не все свои возможности. И, тем не менее, представительство АСТ было одним из самых значительных, - подчеркнул Андрей Петрович. - Судите сами, в разделе «Технология нулевой обработки» мы показали сеялку John Deere 1895 шириной захвата 9,1 м. После предварительной обработки почвы бороной сеялка выдает прекрасные результаты! Ширина захвата, производительность, экономичность и высокие рабочие скорости – несомненные достоинства этого агрегата. В разделе «Технология минимальной обработки почвы под посев озимых колосовых культур» демонстрировались возможности следующих наших орудий: стержневой культиватор «Карат» производства LEMKEN; для окончательной предпосевной подготовки почвы – дисковая борона WR-Excel 32 шириной захвата 9,8 м. Непосредственно для озимого сева в системе минимальной обработки почвы предназначен посевной комплекс John Deere 730 шириной захвата 10,7 м. Среди глуборыхлителей выделялись два от компании АСТ: риппер John Deere 2100 и глубокорыхлитель John Deere 512. В разделе «Технология на основе вспашки с оборотом пласта» участвовали: шестикорпусный плуг Gregoire Besson и сеялка John Deere 455 шириной захвата 10,7 м. Мелиоративная техника была представлена самоходным опрыскивателем John Deere 4730. В индивидуальных показах от компании АСТ участвовали: трактор John Deere 7730 с пропашной сеялкой John Deere 1740 (с внесением удобрений); погрузчики John Deere моделей 325, 544, 317; телескопический погрузчик Merlo модели Panoramis 41,7.

Особенно придиричиво оценивались зерноуборочные комбайны. Оно и понятно: качественная уборка – венец труда хлебороба. От того, как собран урожай, сколько его останется в поле, зависит экономическое положение хозяйства. Поэтому все – и руководители края, и сельне-аграрии – шли по полю вслед за зерноуборочным комбайном, скрупулезно рассматривая обмолоченные колоски. Учитывались все параметры: сколько зернышек на квадратном метре осталось в качестве потерь, какова степень обрушения и повреждения зерна, как мелко измельчается солома, равномерно ли ложится на поле и многое другое. Проход каждого комбайна активно обсуждался, выявлялись как положительные, так и отрицательные моменты уборочного процесса.

Как мне показалось, - продолжает Андрей Рыбалкин, - такой же живой интерес вызвали технологии и техника для обработки почвы и сева. Не за горами озимый сев, и рачительные хозяева уже сейчас присматриваются к подобным орудиям. С крестьянской основательностью участники «Дней поля» осматривали почвообрабатывающие орудия: насколько заглубляются рабочие органы, угол наклона дисков, количество зубьев и как они заточены, качество создаваемого после прохода мульчирующего слоя – измельчение и равномерность заделки пожнивных остатков, его однородность и толщина. А делегация ростовских аграриев, например, специально приехала на «Дни поля» посмотреть работу наших само-

МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТОВ

Алексей ЛАНЧАК,
директор ООО «Росток»
Кавказского района
Краснодарского края:

- На «Дни поля» мы приехали с конкретной целью – еще раз оценить зерноуборочную технику. Комбайнов было представлено достаточно много, у каждого свои преимущества. Нам приглянулся John Deere 9670 STS. В нашем хозяйстве около 500 га земли. Эти площади комбайн может убрать за считанные дни, что устранил нашу зависимость от погодных условий. Убрал свой урожай, мы сможем помочь соседям – еще одна выгода. Качество уборки – очередной плюс этой машины. Немаловажную роль сыграл авторитет компании АСТ. Дело в том, что в нашем хозяйстве несколько лет работает купленный в АСТ трактор John Deere 7730. Он закрывает все полевые работы. Компания АСТ предоставляет нам хороший сервис, скидки и выгодные условия покупки. На «Днях поля» мы провели переговоры о покупке комбайна – в ближайшее время собираемся приобрести эту машину.

Владимир ПОЛЕТАЕВ,
директор обособленного подразделения «Раздолье Рудня» АО «Дельта-Агро»,
Волгоградская область:

- Ресурсосберегающие технологии земледелия наш холдинг применяет уже несколько лет. А значит, постоянно совершенствуем их техническое обеспечение. Упор делаем на зарубежную технику. Она хоть и недешевая, но удовлетворяет всем нашим потребностям. Приехать на «Дни поля» за сотни километров нас побудили две причины. Первая – технологическое содержание мероприятия. Вторая – участие в нем компании АСТ, поставщика качественной, высокопроизводительной техники, авторитет которого в нашем регионе достаточно высок. Нас заинтересовали технологии почвообработки, сева, уходовых работ. Будем определяться с техникой под них.

ходных опрыскивателей. «У нас есть практически вся техника. Осталось закрыть уходовые работы – и мы упакованы сполна», - признались они. Фермеров интересовала техника для малых хозяйств, с небольшой шириной захвата и невысокой производительностью.

В целом, - резюмировала руководитель компании АСТ, - мероприятие прошло для нас удачно. Наш стенд не пустовал, значит, нас хорошо знают в регионе. Заключили несколько договоров о покупке, приобрели новых партнеров.

«ДНИ ПОЛЯ ЮГАГРО» СТАНУТ ТРАДИЦИЕЙ

На импровизированной пресс-конференции, состоявшейся прямо в поле, вице-губернатору Евгению Громько задали вопрос: будет ли продолжение у «Дней поля ЮгАгро»? Несомненно – был ответ. Они станут традиционными и из года в год будут совершенствоваться, наполняться новым содержанием. Технологические «Дни поля» – будущее выставочной деятельности, призванной сыграть важную роль в работе кубанского АПК. А такие компании, как АСТ, Ростсельмаш и др., будут их главными участниками.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора

ЮБИЛЕЙ КАК ПОВОД ПОДВЕСТИ ИТОГИ



«У МЕНЯ САМАЯ ОБЫЧНАЯ БИОГРАФИЯ»

С этих слов началась наша беседа с Владимиром Михайловичем.

- Родился я в 1945 году, - рассказывает юбиляр, - в Борисовском районе, на Белгородчине. С 1959 по 1961 год обучался в Белгородском ремесленном училище, затем (заочно) в Саратовском индустриально-педагогическом техникуме. Практически вся моя трудовая деятельность прошла в родном крае. А работать начал в июле 1961 года. За это время прошел все ступени от рабочего до инженера: токарь, техник-технолог, инженер-технолог, инженер-конструктор. С 1973 по 1982 год - начальник цеха, заместитель начальника цеха опытно-энергомеханического завода. С 1982 по 1989 год - на руководящих должностях в конструкторско-технологическом бюро, экспериментально-производственной мастерской. С 1989 по 1994-й - главный инженер энергомеханического завода научно-производственного объединения «ЭнергоМаш». С 1994-го по 1997-й работал главным инженером пищекомбината Облпотребсоюза г. Белгорода.

В марте 1997 года снова оказался на Белгородском энергомеханическом заводе - арбитражным управляющим. В августе 1998 года завод преобразован



в ОАО «Белагромаш-Сервис», и с этого времени являюсь его генеральным директором.

1998-й запомнился всем. Самое смутное время для России, когда в стране практически ничего не производилось, лишь шла бойкая торговля зарубежным ширпотребом. Как выжило тогда село - остается загадкой, ведь в него не вкладывалось ни копейки!

Именно в августе 1998-го было принято беспрецедентное по тем временам решение реорганизовать производство и начать выпуск продукции для агропромышленного комплекса. Конец прошлого - начало нынешнего столетия прошли в борьбе за сохранение завода, опытных конструкторских и рабочих кадров, элементарном поиске денег. Параллельно изучали рынок и конструировали орудия для сельскохозяйственных полевых работ. Наиболее востребованными на тот момент оказались почвообрабатывающие агрегаты для энергосберегающих технологий. Так появились наши первые модели дисковых борон.

СЛАВНАЯ ДАТА

Многие наверняка помнят распространенный советский штамп: «Юбилей (или знаменательную дату) он встретил достижениями в труде и высокими производственными показателями». Так оно и есть: любая круглая дата - это жизненная веха, к которой люди целеустремленные, ищущие подходят с багажом побед и достижений. Генеральному директору ОАО «Белагромаш-Сервис» Владимиру Михайловичу РЯЗАНОВУ, которому 16 июля исполнится 65 лет, тоже есть что предьявить своим землякам.

Учитывая высокий авторитет этого руководителя в регионе, значимость техники, выпускаемой предприятием для агропромышленного комплекса, и давно сложившиеся партнерские отношения с «Агропромышленной газетой юга России», наш корреспондент побывал в Белгороде и побеседовал с юбиляром.

Мы понимали, что в условиях конкуренции наши орудия должны быть высокопроизводительными, качественными и надежными. Иначе и на рынок соватся нечего! И эта стратегия оказалась верной. Мы не только выжили, но и успешно развиваемся. Даже последний мировой финансовый кризис не сломил наш созидательный дух!

«БЕЛАГРОМАШ-СЕРВИС» - МОЕ ДЕТИЩЕ, УСПЕХАМИ КОТОРОГО ГОРЖУСЬ!»

- Последние 12 лет моя судьба тесно связана с ОАО «Белагромаш-Сервис», - продолжает Владимир Михайлович. - Пожалуй, это самая важная страница моей биографии. Понимал, что на мне лежит огромная ответственность за судьбу предприятия, нескольких сотен рабочих, за их настоящее и будущее.

Сегодняшний день завода - очередной этап в развитии. Несмотря на кризис, мы откликнулись на призыв Президента РФ о модернизации и продолжаем техническое и технологическое перевооружение производства. Цель - решить следующие задачи. Первая - выпустить широкую линейку современных сельхозмашин для почвообработки и сева, заготовки кормов, а также прицепных транспортных тележек для перевозки различных грузов - от силоса и зерна до песка и навоза. Вторая - избавиться от зависимости от поставщиков. Все комплектующие, причем высокого качества, мы должны по максимуму производить сами. Третья - в результате перевооружения не только улучшить технические возможности для производства различных сельхозмашин для разных технологий, но и в полной мере задействовать свои резервы. Это позволит уменьшить себестоимость продукции.

Для решения этих задач уже сделано немало. Закупили роботы для лазерной резки металла, станки с ЧПУ для качественной обработки деталей. Чтобы наши изделия имели привлекательный вид, разработали фирменную цветовую гамму (оранжево-голубую), закупили и запустили импортный покрасочный комплекс. Чтобы самим изготавливать диски для почвообрабатывающих орудий, конкурентоспособные с зарубежными и с ресурсом качественной работы не менее 6000 га, ведем переговоры о закупке в США и монтаже специальной печи для термообработки.

В ближайшее время, в течение двух-трех лет, намерены также наладить собственное литье металла. Ежегодно как отходы производства у нас остается до 2000 тонн металла, который мы сдаем по бросовым ценам. Но это же наш резерв! Имея собственное литейное производство, мы можем использовать эти отходы вторично! А значит, значительно снизятся цены и на конечную продукцию. Аналогичная программа реализуется и по гидроцилиндрам, другим комплектующим, которые раньше закупали на стороне.



Как итог модернизации, мы значительно расширим ассортимент выпускаемой продукции. Уже сегодня полностью освоили выпуск дисковых борон: от самых простых, с небольшой шириной захвата, для фермерских хозяйств, до многофункциональных широкозахватных почвообрабатывающих и посевных комплексов, за один проход выполняющих несколько агротехнических операций. Один из них - комплекс «Ворксла 4». Впервые мы представили его на международной выставке «Золотая осень-2009». За год комплекс прошел многочисленные испытания. Несколько первых образцов купили хозяйства Белгородской области, где они пройдут производственную обкатку. Уже сегодня к нам приходят хорошие отзывы о «Ворксле 4». В следующем году, после устранения замечаний и необходимых доработок, планируем ее серийное производство.

Новые пружинные элементы с учетом пожеланий аграриев добавлены в конструкцию



многофункционального дискового мульчировщика шириной захвата 6 и 9 метров. Он должен идеально готовить почву под последующий посев. На Кубани это орудие проходит испытания с прошлого года. Отзывы также положительные.

Новые технологические возможности позволили нам приступить к проектированию и созданию кормозаготовительных орудий: косилка, ворошилка, валкообразователь, пресс-подборщик. На все эти машины подготовлена документация, в ближайшее время начнется их выпуск.

Важным дополнением к кормооборочной линии станет прицеп для перевозки рулонов сена, сенажа, соломы, сформированных пресс-подборщиком, ППР-18. Агрегатирь с трактором мощностью не менее 130 л. с., он позволяет с помощью собственного погрузчика грузить, а

с помощью цепного транспортера - разгружать рулоны в нужном месте без привлечения дополнительных средств. Вместимость прицепа - от 12 до 18 рулонов, в зависимости от их ширины.

Безусловно, наш производственно-технический потенциал позволит и в дальнейшем расширять ассортимент продукции, повышать ее качество, осваивать новые направления в машиностроении.

БЕЗ СОЦКУЛЬТБЫТА - НИКУДА

- Конечно, развитие производства - основная сфера деятельности руководства предприятия, - говорит В. М. Рязанов, - но не забываем мы и о социально-культурной стороне. Нам важно, в каких условиях трудятся люди - будь то инженер или уборщица, ведь от этого зависит их настрой, а значит, конечный результат труда. Важно для нас и то, где и как живет наш сотрудник, всем ли необходимым он обеспечен, с каким настроением приходит на работу.

Большое внимание уделяем озеленению территории завода и расположенных рядом жилых домов, в которых проживают наши работники. На эти цели ежегодно выделяется около 400 тыс. рублей. Утопающие в цветах заводские корпуса, роскошные деревья хвойных и лиственных пород, работающие фонтаны - наша гордость. Возле жилых домов возведены детские и спортивные площадки - детям и их родителям есть где отдохнуть в свободное время.

На рабочих местах тоже созданы все условия для комфортного труда: летом помещения кондиционируются, зимой - хорошо обогреваются. В каждом цехе есть оборудованные места для отдыха и приема пищи. Недаром в городском конкурсе на лучшее содержание производственных помещений и прилегающих территорий ОАО «Белагромаш-Сервис» прочно удерживает первое место.

Не забываем и об исторической памяти. Завод расположен на улице майора Ф. С. Дзюева - командира полка, освобождавшего Белгород в 1943 году. Мы установили памятник герою перед заводоуправлением, поддерживаем связь с его семьей, проживающей во Владикавказе: созваниваемся и даже ездим в гости в Осетию. В свою очередь, родственники героя передали нам в дар саженцы елей, сосен, даже причудливые валуны, украшающие улицу перед заводом.

С НАДЕЖНЫМ ПАРТНЕРОМ ЛЮБАЯ ЗАДАЧА ПО ПЛЕЧУ

- На предприятии мы делаем, и предстоит сделать, многое, - признается директор. - Но пришло время обратить взоры и за его пределы. Я имею в виду наших дилеров. Важнейшей задачей на данном этапе должно стать развитие дилерской сети, их способности обеспечить качественный сервис.

На Кубани нас представляет ООО «Дон-Сервис», возглавляемое Н. В. Кидло. Нашему сотрудничеству уже несколько лет. В ближайшее время на базе этого предприятия планируем начать сборку наших машин. Это выгодно и нам - увеличим производство машин, и «Дон-Сервису» - дополнительные рабочие места, гарантированная заработная плата... А самое главное - кубанцы будут продавать орудия уже собственной сборки!

Наличие таких серьезных партнеров также укрепляет успех предприятия.

- Не скрою, мы уже многого добились, - говорит В. М. Рязанов. - Наша продукция реализуется в 50 регионах Российской Федерации, в Украине, Беларуси, Казахстане, Узбекистане, Болгарии, Франции... В разное время предприятие становилось лауреатом международных премий «Европейский стандарт», «Эталон качества», «Лидер экономического развития России», «Лучший налогоплательщик России 2006 г.», национальной премии им. П. Столыпина «Аграрная элита России», конкурса «Национальное достояние-2007», награждалось дипломом «Предприятие высокой эффективности финансовой деятельности».

Наши успехи были бы более значимыми, если бы Правительство РФ больше внимания уделяло российскому АПК, а аграрии могли выгодно продавать свою продукцию, оставаясь с прибылью. Только в этом случае хозяйства смогут свободно покупать необходимые им технику и технологии и потребовать в таких предприятиях, как наше, возрастает.

Что касается 65-летия... Когда-то, в 30, 40 лет, считал этот возраст глубокой старостью. Теперь же думаю иначе. Работать хочу и умею. Жалею лишь о том, что в сутках всего 24 часа! Пока приношу пользу заводу и людям - жизнь продолжается!

Записал С. ДРУЖИНОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

От земледелия традиционного к ресурсосберегающему

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ



Трактор «Версатил 2375» в агрегате с прицепной дисковой бороной «Катрос 7501-Т»

Новинки мирового сельхозмашиностроения и замкнутые технологические циклы, нацеленные на повышение урожайности сельхозкультур и уменьшение производственных затрат, представила компания «Бизон» на масштабном демонстрационном показе в Краснодарском крае.

Комбайны, тракторы и шлейф орудий для реализации ресурсосберегающих технологий в земледелии... Многие машины аграрии увидели впервые. Вся техника прошла успешные испытания в экспериментальных хозяйствах Бизона. Положительный опыт сельхозполигонов подтвердил возможность организации рентабельного производства. В эффективности предлагаемых решений аграрии могли убедиться в ходе показательных заездов машин и индивидуальных консультаций.

- Подготовка к новому году начинается уже сегодня, - подчеркнул Сергей Суховенко, гендиректор Бизона. - Будет ли он урожайным, во многом зависит от методов уборки, способов обработки почвы и посева. Наша задача - помочь сельхозпредприятиям стать на путь ресурсосберегающего земледелия.

Внимание крестьян были предложены не просто образцы современной сельхозтехники, а замкнутые технологические циклы на базе зерноуборочных комбайнов «Акрос» и «Торум», новой кормоуборочной машины «РСМ-1401», а также

тракторов «Версатил» и «Челленджер», агрегатированных с орудиями «Санфлауэр», «Амазоне» и «Лемкен». Впервые к производству сельхозпродукции подключились самоходные и прицепные опрыскиватели «Версатил».

- Ресурсосбережение для нас - это экономия средств и сохранение плодородия почв, - рассказал заслуженный агроном России Виктор Цыбульников, начальник сельхозуправления АПК «Маяк» Краснодарского края. - По этим технологиям у нас обрабатывается около 40% площадей. К осени планируем довести цифру до 90%, поэтому будем обновлять технический парк.

- Мы также хотим модернизировать производство, - добавил Александр Гуйван, главный инженер ООО «Агрофактор» из Ростовской области. - Присматриваемся к комбайнам «Акрос» и «Торум». Устраивают их экономичность, соотношение «цена-качество», стоимость и оперативность сервиса.

Основу агротехнологических моделей составили машины с точным управлением процес-

НАША СПРАВКА

Отечественное сельхозпроизводство в 5 раз более энергоемко и в 4 раза более металлоемко, а производительность в 10 раз ниже, чем в Европе и США. Наибольший потенциал снижения расходов, считают ученые и практики, лежит в областях обработки почвы и посева. Только на ежегодную вспашку расходуется около 40% энергетических и 27% трудовых ресурсов. А между тем глубокая обработка почвы зачастую не только не дает пользы, но и наносит вред, усиливая эрозионные процессы.

Чтобы обеспечить высокую отдачу в растениеводстве, необходимо активное освоение ресурсосберегающих технологий. Уборка зерновых прямым комбайнированием с одновременным измельчением и разбрасыванием соломы, обработка почвы рыхлителями, которые сохраняют ее естественное сложение, - эффективность этих действий подтверждает и опыт ряда российских сельхозпредприятий. У них значительно сократился расход горючего. Существенна экономия на оборудовании. Набор техники для традиционного зернового севооборота на каждые 2,5 тысячи гектаров включает 34 машины. При переходе на новые технологии количество необходимых машин не превышает 10 единиц. Только за счет влагосбережения урожайность с каждого гектара возрастет на 2,5 центнера, увеличивается уровень плодородия почвы. А все в комплексе это ведет к удешевлению агротехнических мероприятий и уменьшению себестоимости продукции.

сами, учитывающие особенности ландшафта и разумно использующие почвенные ресурсы. Выбрать оптимальный комплекс для своего хозяйства, пришли к единому мнению специалисты, значит уменьшить расходы вчетверо, увеличить производительность труда и рентабельность агробизнеса.

К. ДМИТРИЕВ
Фото С. ДРУЖИНОВА



Трактор «Челленджер» агрегатируется с любыми зарубежными и отечественными орудиями

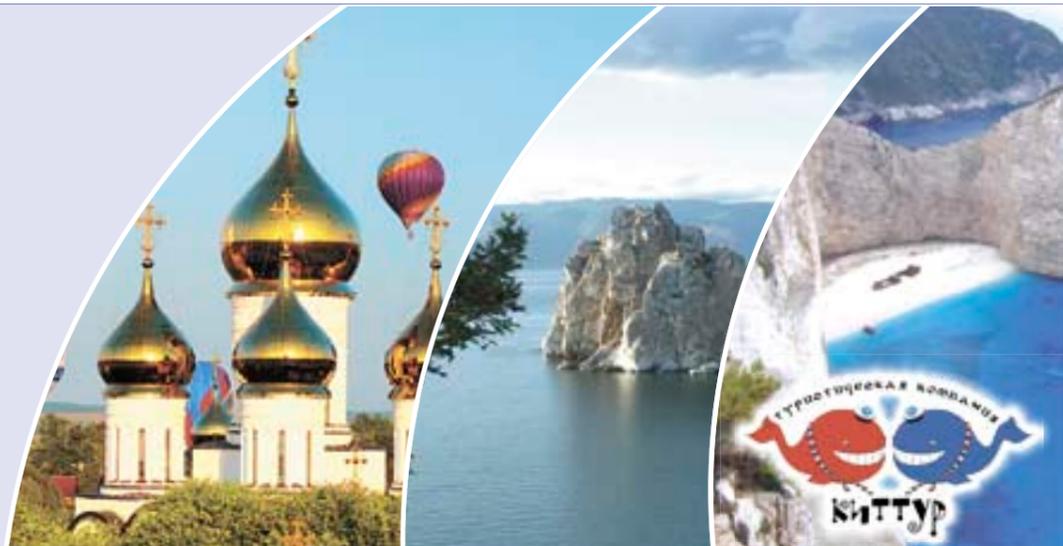


В эффективности новых технологий аграрии убедились в ходе показательных заездов техники

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ТУРЦИЯ из Краснодара, Ростова и Минеральных Вод!
Подбор отелей по соотношению «цена/качество»!
ГОРЯЩИЕ ТУРЫ в ТУРЦИЮ и специальные предложения!
БРОНИРУЙТЕ ПРЯМО СЕЙЧАС!
Корпоративный отдых в Турции по оптимальной цене!
А также прямые перелеты из Краснодара и Ростова
в Испанию, Италию, Чехию, Францию, Грецию, Болгарию,
Хорватию!
Автобусные туры по Европе!
Туры по России: в Санкт-Петербург, Карелию, на Байкал
и Алтай, круизы по «Золотому кольцу»!

Адрес компании: г. Краснодар, ул. Стасова, 182, лит. Ш 1,
 ТРК «Меридиан».
 Тел. (861) 210-15-63, факс (861) 210-15-64.
 E-mail: info@kit-tour.com



ПАРАД НОВИНОК РОСТСЕЛЬМАШ

НАША МАРКА

На первой специализированной выставке-показе «День поля ЮГАГРО-2010», прошедшей в ст. Динской 25 – 26 июня, компания Ростсельмаш представила три десятка образцов современных машин. Как отметил директор по маркетингу Ростсельмаш Олег Ландин, стратегия компании, направленная на обеспечение российских аграриев современной, высокопроизводительной техникой для всех видов сельхозработ, успешно реализуется. И состоявшийся «день поля» это наглядно продемонстрировал.

НА ВЫСТАВКУ – В ПОЛНОМ СОСТАВЕ

Участникам мероприятия был представлен практически весь спектр продукции, выпускаемой группой компаний Ростсельмаш. Это зерноуборочные комбайны TORUM 740, TORUM 740 на полугусеничном ходу, ACROS 530 и 560 с 12-рядковой жаткой для уборки подсолнечника Falkon, новинка 2010 года – кормоуборочный комбайн RSM 1401 с кукурузоуборочной жаткой Kemler 445, тракторы Buhler Versatile (Бюлер Версатайл) 535 и 2375, техника для переработки и хранения зерна, прицепная кормоуборочная техника. Впервые аграриям Юга России были продемонстрированы самоходные и прицепные опрыскиватели VERSATILE (Версатайл) SX 275 и VERSATILE 1200.

Вся техника выпускается под одним брендом и отлично дополняет друг друга. Чтобы участники могли лично убедиться в этом, акцент программы участия Ростсельмаш в «дне поля» был сделан на демонстрации работы техники в поле. Машины были задействованы как в общем демпоказе, так и в самостоятельных показах на отдельных делянках.

Гостям форума была продемонстрирована уборка пшеницы новым роторным комбайном TORUM 740 с 9-метровой жаткой и зерноуборочным ACROS 530. Тракторную технику представили VERSATILE 535 с дисковой бороной SunFlower 1544-45 (рабочая ширина захвата – 13,8 м) и VERSATILE 2375 с прицепной дисковой бороной Catros 7501-T. На специально выделенном поле показали свои возможности самоходные и прицепные опрыскиватели VERSATILE.

ПРОГРАММА МОДЕРНИЗАЦИИ АПК РОССИИ

С первых часов работы стенд Ростсельмаш был полон посетителей. Сразу после открытия его посетила официальная делегация во главе с заместителем администрации Краснодарского края Евгением Громыко. На стенде компании руководители региона продолжили тему модернизации сельхозпроизводства. Директор по маркетингу Ростсельмаш Олег Ландин рассказал о программах компании, направленных на поддержку аграриев при покупке сельхозмашин. В частности, о программе «Модернизация АПК России», в рамках которой аграрии могут купить новый комбайн или трактор компании, получив субсидию от Ростсельмаш до 650 тыс. рублей. Необходимым условием получения крестьянином сертификата, предоставляющего право на получение субсидии в любом дилерском центре Ростсельмаш при покупке новой тех-

ники, является предоставление подтвержденной информации о выводе из эксплуатации старой техники.

Олег Ландин подчеркнул, что Ростсельмаш первым в стране начал комплексное, не зависящее от федеральных и региональных государственных программ обновление парка сельскохозяйственных машин. По оценкам специалистов, это беспрецедентный случай в новейшей российской экономической истории – когда сельхозмашиностроительное предприятие самостоятельно финансирует модернизацию АПК всей страны.

Размеры субсидий четко регламентированы и зависят от выбранной модели: роторный зерноуборочный комбайн TORUM – 650 тыс. руб., зерноуборочные комбайны ACROS – 450 тыс. руб., VECTOR – 350 тыс. руб., NIVA – 200 тыс. руб., кормоуборочные комбайны RSM 1401 – 650 тыс. руб., DON-680M – 300 тыс. руб., энергосредство серии ES – 400 тыс.

СПРАВКА

Ростсельмаш – группа компаний, состоящая из 12 предприятий со сборочными производствами, расположенными в России, США, Канаде, Украине и Казахстане. Ростсельмаш занимает прочные позиции в пятерке крупнейших мировых производителей сельхозтехники. В группе компаний трудятся около 11 000 человек. Ростсельмаш – это 17 типов сельхозтехники, более 100 моделей и модификаций, 500 дилеров по всему миру. Ростсельмаш, пожалуй, первая российская компания несырьевого сектора, ставшая транснациональной.

Осенью 2007 г. Ростсельмаш завершил покупку акций канадского производителя сельхозтехники Buhler Industries Inc. В 2009 г. приобрел активы американской компании Red Ball для развития производства опрыскивателей на канадском предприятии Buhler. В 2009 г. Ростсельмаш приобрел также активы американской компании Feterl Manufacturing Corp для развития производства оборудования по перегрузке, переработке и хранению зерна.

руб., трактор Buhler Versatile – 550 тыс. рублей.

Для участия в программе модернизации принимаются любые старые зерно- и кормоуборочные комбайны и трактора с шарнирно-сочлененной рамой, вне зависимости от марки, года выпуска, страны производства и срока владения. Программа совместима с льготными программами кредитования Россельхозбанка и Сбербанка РФ. Крестьянин помимо субсидий от Ростсельмаш сможет получить компенсацию процентных ставок по кредитам из федерального и регионального бюджетов, т.к. комбайны и трактора, на которые распространяются субсидии, произведены в России.

Отметив высокую эффективность данной программы Ростсельмаш, заме-

ститель главы администрации Краснодарского края Евгений Громыко выразил уверенность, что администрация края рассмотрит возможность субсидирования сельскохозяйственной техники из регионального бюджета, что значительно поможет кубанскому крестьянину при приобретении новых комбайнов и тракторов.

Пожелание вице-губернатора Кубани полностью совпало с мнением и возможностями самих аграриев. Еще до открытия форума сотрудники Ростсельмаш приняли несколько десятков заявок на покупку самоходной и прицепной техники. По пяти из них были оформлены предварительные договоры.

У ДИЛЕРА ГОРЯЧИЙ СЕЗОН - КРУГЛЫЙ ГОД

Компания Ростсельмаш всегда придавала большое значение развитию своей дилерской сети в регионах России и за рубежом, обеспечению качественного сервисного обслуживания. В Краснодарском и Ставропольском краях официальным дилером Ростсельмаш является ООО «Югпром», успешно работающее на агропромышленном рынке России более 15 лет.

Основным направлением деятельности компании является обеспечение сельхозпроизводителей материально-техническими ресурсами: от сложной техники и оборудования до любого комплектующего узла или детали.

«Югпром» имеет в своей структуре 5 филиалов и 5 отделений на территории Краснодарского, Ставропольского краев, Ростовской области. Это позволяет оперативно производить сервисное и гарантийное обслуживание, осуществлять доставку запчастей и комплектующих. Сервисные центры Югпром проводят полную предпродажную подготовку техники, что гарантирует эксплуатацию без поломок и простоев.

С 2002 года ООО «Югпром» является оператором ОАО «Росагролизинг» в реализации приоритетной программы развития АПК. В 2007 году компания стала победителем конкурса Министерства сельского хозяйства Ставропольского края и заключила государственный контракт на поставку сельхозтехники по программе краевого лизинга.

Успешно работают программы кредитования ОАО «Россельхозбанк», ОАО «Сбербанк», позволяющие аграриям обновить парк техники на более доступных условиях.

ООО «Югпром» традиционно участвует во всех региональных выставках и ежегодно представляет на них целый спектр сельхозтехники компании Ростсельмаш. Кстати, в прошлом году по итогам Международной выставки «Золотая Нива» представители Ростсельмаш отметили успехи дилера в продаже техники и запасных частей, гарантийным и сервисным обслуживанием награды – сервисным автомобилем.

На сегодняшний день с уверенностью можно сказать, что один из крупнейших мировых производителей сельскохозяйственной техники – Ростсельмаш имеет на Юге России надежный плацдарм в лице «Югпрома». Производитель и дилер в тесном тандеме реализуют приоритетную программу развития АПК, одним из основных направлений которой являются модернизация и обновление машинно-тракторного парка.

Подготовила М. СКОРИК
Фото С. ДРУЖИНОВА



Комбайн TORUM 740 способен убирать разные культуры с большой урожайностью и сложным агрофоном



Трактор Buhler Versatile - уникальное сочетание надежности, мощности и производительности



Опрыскиватель VERSATILE SX 275 вносит химикаты точно и равномерно



Кормоуборочный комбайн RSM 1401 на фоне других выигрывает за счет удобства управления и повышенной комфортности

Официальный дилер ООО «Югпром»

г. Краснодар, ул. Ростовское шоссе, 22/1, тел. (861) 257-10-50

г. Ставрополь, ул. Мира, 337, оф. 1106, тел. (8652) 23-60-61

www.yugprom.ru

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

СОВМЕСТНЫЙ СЕМИНАР



22 июня в станице Чельбасской Каневского района на базе ЗАО «Племзавод «Воля» состоялся масштабный семинар, организованный четырьмя компаниями: Дюпон (общепризнанный миро-

вой лидер в области разработки и производства инновационных средств защиты растений), ЗАО «Агриплант» (один из основных дистрибьюторов компании Дюпон), «Пионер» (одна из веду-

щих на мировом рынке семян), ООО «Цепелин АГРО» (представившая программу технической поддержки машин и агрегатов New Holland «3724»). Таким образом, здесь собрались пред-

ставители как производителей, так и поставщиков средств защиты растений, удобрений, семян, а также центра продажи и обслуживания сельхозтехники. Этот семинар стал для его

участников - агрономов, специалистов по защите растений и руководителей хозяйств прекрасной возможностью почерпнуть новые знания, пообщаться с коллегами и обменяться опытом. Первая половина мероприятия была посвящена ознакомлению приглашенных гостей с результатами опытов, заложенных на полях племзавода «Воля». Представители хозяйств получили исчерпывающую информацию об эффективности действия гербицидов компании Дюпон на посевах озимой пшеницы и кукуру-

зе, фунгицида - на подсолнечнике. Они смогли также ознакомиться с результатами возделывания высокопродуктивных гибридов кукурузы, подсолнечника и озимого рапса компании «Пионер» на опытных полях. На пленарной части представители всех четырех компаний рассказали о специфике работы, планах на ближайшую и отдаленную перспективу, а также о новых продуктах и формах организации сотрудничества с коллективными и фермерскими хозяйствами.

«Агриплант»: оперативность и качество поставок



Сертификаты ЗАО «Агриплант» получили хозяйства-партнеры

Пленарная часть семинара началась с презентации ЗАО «Агриплант» - официального дистрибьютора всемирно известных производителей средств защиты растений, таких как DuPont, Bayer CropScience, Syngenta, BASF, Dow Agro Science, Cheminova, Arysta LifeScience, «Агрорус-Кубань», а также компаний по производству семян сельскохозяйственных культур (подсолнечника, кукурузы, сахарной и кормовой свеклы, озимого рапса), среди которых Pioneer, Euralis Semences, «MARIBO», SES Vanderhave, Syngenta Seeds, Lion Seeds.

Компания, возглавляемая Александром Князьковым (на фото в центре), ведет свою историю с 1996 года. Ее название - «agree plant» - в переводе с английского означает «в согласии с растениями» и отражает главную концепцию современного растениеводства: выбор лучших семян, внесение в почву качественных удобрений, защита урожая оригинальными пестицидами от вредителей, болезней и сорняков. Эту актуальнейшую для всех сельхозпроизводителей задачу ЗАО «Агриплант» решает в комплексе, располагая всеми необходимыми для этого средствами.

- Мы не только предлагаем своим клиентам высококачественные препараты и семена по доступным ценам, но и обеспечиваем эффективный сервис, - рассказал Александр Васильевич нашему корреспонденту. - Во-первых, компания располагает достаточным количеством складских помещений, складская база отличается высоким организационным и технологическим уровнем, а также соблюдением требований экологической безопасности. Необходимый товарный запас гарантирует клиентам поставки в кратчайшие сроки, причем с учетом конкретных условий для каждого хозяйства. Допустим, в сезон нам звонят утром. В течение дня наш специалист прибудет к клиенту, выяснит специфику заказа, а к середине следующего дня заявка с необходимыми корректировками уже будет выполнена. При этом в каждом случае обеспечивается соответствующее агротехнологическое сопровождение.

Практикуется бесплатная доставка товара нашим клиентам. У компании «Агриплант» есть автомобили грузоподъемностью от 0,8 до 20 тонн, способные доставить товар практически в любом количестве в срок от нескольких часов до суток, что, безусловно, выгодно клиентам. Предоставляются также отсрочки платежа с полным или частичным кредитом (по схемам 30 на 70, 20 на 80, 50 на 50 процентов) на срок до нескольких месяцев.

Если говорить об агрономическом сопровождении подробнее, то отмечу, что наряду с технологическим обеспечением сельхозпроизводства квалифицированными специалистами компании «Агриплант» профессионально и эффективно осуществляют один из важнейших моментов нашей деятельности - обратную связь с потребителем. Работая в тесном контакте с научными учреждениями, они оперативно учитывают особенности в деятельности того или иного хозяйства, меняющиеся условия возделывания культур, вредоносные объекты и т. п., берут необходимые пробы, проводят экспертизы, обрабатывают материалы и оказывают конкретную помощь в разработке и применении систем защиты растений.

Кстати, в компании «Агриплант» есть собственная лаборатория, в задачи которой входит проведение фито- и энтомологических экспертиз. Специалисты лаборатории (кандидаты и доктора наук) проводят обследование посевов и полный анализ их состояния на предмет заболеваний и вредителей. Данная услуга бесплатна для наших клиентов.

А. Князьков отметил также, что для оптимизации взаимодействия с клиентами ведется поиск оптимальных схем защиты растений по соотношению «цена - качество». Например, чтобы повысить интерес клиентов к давно известным препаратам компании Дюпон, таким как ГРАНСТАР® ПРО, ЛАРЕН® ПРО или кукурузный пакет, а заодно увеличить их эффективность, предлагаются различные баковые смеси, варианты по нормам расхода, что определяет стоимость обработки одного гектара и, соответственно, экономические показатели хозяйства.

На снижение себестоимости продукции, т. е. уменьшение затратной части на гектар, ориентированы и новые препараты, например, зерновой гербицид компании Дюпон ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ.

Большим спросом на рынке пользуется один из ключевых продуктов компании Дюпон - рисовый гербицид СЕГМЕНТ®. ЗАО «Агриплант», уже в нынешнем году продало значительное количество этого препарата: рисоводы охотно его применяют, т. к. он решает целый комплекс проблем.

- Итоги работы компании в первом полугодии говорят о том, что коллектив работает слаженно и уверенно в любых, даже самых сложных, условиях. Мы предоставляем своим клиентам средства защиты растений и семена всех необходимых им культур в срок и с отличным качеством. Это ставит нас в наиболее конкурентоспособные условия на современном рынке.

МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА

Олег ТРОЯНОВСКИЙ, директор по растениеводству Группы компаний «Степь» Каневского района (на фото слева):

- Наш холдинг и компанию «Агриплант» связывают давние партнерские отношения, это наши надежные друзья, всегда выполняющие обещания и снабжающие качественной продукцией.

Холдинг состоит из шести хозяйств в трех районах: два - в Ленинградском, три - в Каневском и один - в Павловском. Общая площадь пашни - 35 тыс. га, набор возделываемых культур стандартный - 15 тыс. га занято под зерновые, 5 тыс. га - под сахарную свеклу, 5 тыс. га подсолнечника, 3 тыс. га кукурузы, а также многолетние травы и немного сои. 500 га у нас занимают сады.

Чтобы сельхозпроизводство было рентабельным, давало доход, надо применять современные средства защиты растений и удобрения по прогрессивным технологиям. В полеводстве мы практикуем минимальную обработку почвы без оборота пласта, это и определяет выбор препаратов. Некоторые из них обладают последствием за счет содержания сульфатилмочевины, поэтому эта тема для нас очень злободневная, и к подбору необходимых средств защиты растений подходим очень тщательно.

Основные препараты, применяемые на озимой пшенице: гербицид компании Дюпон ГРАНСТАР® ПРО в баковой смеси с дикамбой, все площади обрабатываются этим гербицидом. В посевах сахарной свеклы обработка велась бетанальной группой совместно с Лонтрелом, а также обязательно оригинальным КАРИБУ®: мы никогда не применяем дженерики и продукты от сомнительных поставщиков.

На кукурузе применяли ТИТУС® с дикамбой, получили неплохой эффект, сейчас в основном работаем с Хармони. Полный пакет диопоновских препаратов мы применяем еще и на сахарной свекле.

Результаты обнадеживают: в прошлом году в Каневском районе наши хозяйства по урожайности озимых колосовых заняли 1-е, 3-е и 4-е места, в Ленинградском и Павловском - 2-е. По сахарной свекле прошлый год был неблагоприятным, 75% пришло пересевать, и ранний срок уборки не позволил получить высокий урожай, но все же оказались в первой пятёрке по всем районам. Урожайность подсолнечника из года в год - 30 ц/га.

Хочу подчеркнуть, что решающую роль в достижении высоких результатов играет выбор поставщиков средств защиты растений и удобрений. «Агриплант» - один из наиболее надежных наших партнеров, взаимоотношения с которым основываются на взаимном доверии и взаимовыручке. Вплоть до того, что оставшиеся препараты мы возвращаем, чтобы потраченные на них денежные средства не ложились на себестоимость. Кстати, все препараты приобретаем по кредитным схемам, предоплата максимум 20 - 30%, а оставшуюся сумму выплачиваем в октябре-ноябре. Такое доверие к нам объясняется надежностью и платежеспособностью.

Р. С. К мнению Олега Юрьевича нелишне добавить, что Группа компаний «Степь» в завершение семинара была удостоена специального сертификата ЗАО «Агриплант» за приобретение наибольшего количества препарата КАРИБУ®, СП. Такие же документы получили представители ООО «Агроторг «Каневской» (препарат ХАРМОНИ®, СТС), ООО «Агрофирма «Кубань» (КОРДУС™, ВДГ) и других агропредприятий.

4 «КИТА» СОВРЕМЕННОГО АГРОПРОИЗВОДСТВА
Автор: В. ЛЕОНОВ
Фото: С. ДРУЖИНОВ

ЗАО «АГРИПЛАНТ»:
г. Краснодар, ул. Красных партизан, 347/проезд Луговой, 30.
Телефоны: (861) 226-67-16, 226-69-37, 226-76-91, 226-79-86.
Факс (861) 226-08-13.

Компания Дюпон уверенно смотрит в будущее

DuPont - научно-производственная компания, основанная в 1802 году. Она внедряет научные достижения, разрабатывает успешные решения, которые помогают улучшить жизнь людей по всему миру, делая ее более безопасной и комфортной. Компания DuPont, осуществляющая свою деятельность более чем в 75 странах мира, предлагает широкий ассортимент продуктов и услуг на мировых рынках, в том числе для сельского хозяйства.

На семинаре в станице Челбасской результаты применения препаратов компании Дюпон были продемонстрированы участникам на полях ЗАО «Племзавод «Воля»: гербицидов - на пшенице и кукурузе, фунгицида - на подсолнечнике.

Торговый представитель компании Дюпон Максим Тимченко подробно рассказал об особенностях использования препаратов, отметив, что в хозяйстве с высокой культурой земледелия найти подходящие для опытов участки посевов, заросшие сорняками, оказалось непростой задачей. Тем не менее основной набор сорной растительности - ярутка, яснотка, ясколка, подмаренник, выюнок, амброзия и другие характерные для этой зоны - был все-таки найден и послужил основой для наглядной демонстрации передовых технологий компании Дюпон. Высокую эффективность действия препаратов обеспечил применяемый в ЗАО «Племзавод «Воля» опрыскиватель с воздушным рукавом.

В выступлении на пленарной части мероприятия руководитель направления развития препаратов компании Дюпон Андрей Орлов детально проанализировал результаты опытов на полях в нынешнем году, а также рассказал о деятельности компании, еще раз напомнил о ее основных целях и задачах.

Основной целью опыта на пшенице было продемонстрировать качество работы препаратов компании Дюпон, таких как КАЛИБР®, ГРАНСТАР® ПРО и ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ



Приз (бочонок пива) - самому активному участнику семинара (слева А. Мерзляков, справа директор ООО «Росток» А. Ланчак)

«СУПЕР» (бинарной упаковки ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ и Дианат) при стандартном расходе рабочего раствора на гектар (120 л/га). Мы также заложили опыт с 2 препаратами с нормой расхода 75 л/га (ГРАНСТАР® ПРО и КАЛИБР®), чтобы убедиться в отсутствии фитотоксичности. При этом выяснилось, что с нормой расхода 75 л/га эффект подавления сорняков проявлялся сильнее.

А. Орлов подчеркнул, что обязательно применение в смеси поверхностно-активного вещества ТРЕНД® 90, который уменьшает поверхностное натяжение наносимого раствора, тем самым обеспечивая образование однородной пленки на поверхности листьев. Это способствует лучшему прилипанию гербицида и лучшему поступлению действующих веществ в растение, что повышает скорость действия и эффективность гербицида.

Докладчик также дал краткую характеристику представленным препаратам. КАЛИБР®, ВДГ (трибенурон-метил, 250 г/кг + тифенсульфурон-метил, 500 г/кг) - это инновационный двухкомпонентный гербицид премиум-класса, основными преимуществами которого являются мощное подавление сорной растительности при любых видовых сценариях засоренности; широкое окно при-



Специалисты компании Дюпон: (слева направо) торговый представитель М. Тимченко, руководитель направления развития препаратов А. Орлов, директор отдела защиты растений по России и Белоруссии А. Мерзляков, региональный руководитель по Северному Кавказу М. Маликов

менения, безопасность как для обрабатываемой, так и для следующих культур в севообороте, а также возможность авиаприменения. Гербицид ГРАНСТАР® ПРО, ВДГ (трибенурон-метил, 750 г/кг), будучи гербицидом № 1 по обрабатываемым площадям в РФ, не нуждался в особом представлении в силу традиционно безупречного качества, отличной биологической эффективности и заслуженной популярности среди ведущих хозяйств региона.

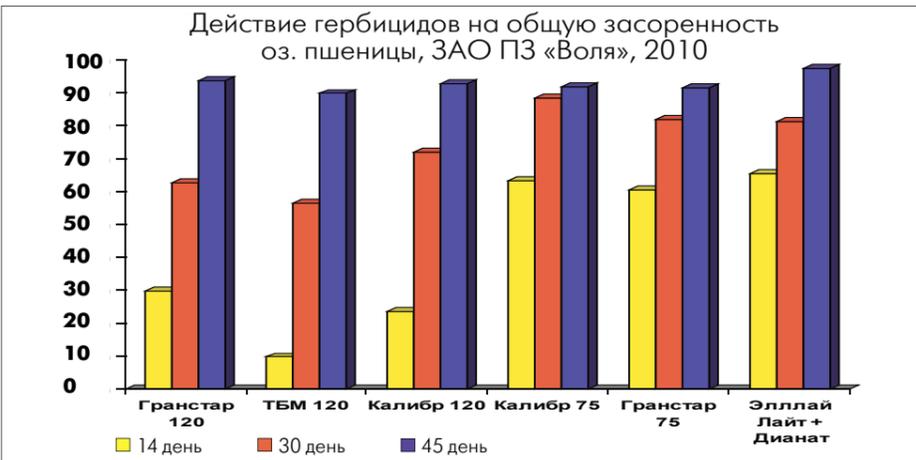
ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ «СУПЕР» - новейший смесевой трехкомпонентный гербицид компании Дюпон в оригинальной бинарной упаковке для защиты посевов зерновых культур от широкого спектра сорной растительности. Это смесь гербицида ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ с дикамбой (трибенурон-метил, 261 г/кг + метсульфурон-метил, 391 г/кг + дикамба, 480 г/л). К преимуществам данного гербицида следует отнести высокую биологическую эффективность в отношении всего спектра сорной растительности, включая злостные и трудноискоренимые двудольные сорняки, а также безопасность для обрабатываемой и последующих культур в рамках различных севооборотов. Благодаря наличию трех действующих веществ из двух разных химических классов ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ «СУПЕР» способствует профилактике появления устойчивых популяций двудольных сорняков. Компания

ТИТУС® ПЛЮС, ВДГ (римсульфурон, 32,5 г/кг + дикамба, 609 г/кг).

К преимуществам инновационного двухкомпонентного препарата КОРДУС™ можно отнести эффективное подавление обширного спектра однодольных и двудольных сорняков, широкое окно применения (фаза 2 - 6 листьев культуры), контроль второй волны сорняков за счет частичного почвенного действия, высокую селективность к обрабатываемой культуре и безопасность для последующих культур севооборота.

Высокие результаты продемонстрировал и ТИТУС® ПЛЮС, к несомненным достоинствам которого относятся: тотальный контроль однодольных и двудольных сорняков, в т. ч. трудноискоренимых, в посевах кукурузы; быстрый эффект от применения, а также профилактика появления резистентных популяций сорных растений за счет 2 действующих веществ из двух разных химических классов.

В завершение презентации препаратов А. Орлов перешел к характеристике фунгицида ТАНОС®, ВДГ (фамоксадон, 250 г/л + цимоксанил, 250 г/л). Этот препарат защищает подсолнечник от белой и серой гнили, ложной мучнистой росы, фомопсиса, фомоза. Особенно эффективен ТАНОС® в посевах семенного подсолнечника - для



Дюпон, понимая все сложности, с которыми столкнулись в нынешнем году сельхозтоваропроизводители, сделала этот препарат максимально доступным: соотношение «цена - качество» является беспрецедентным для российского рынка средств защиты растений.

На диаграмме показаны применявшиеся варианты с тремя сроками учета. Первый - ГРАНСТАР® ПРО (120 л/га), второй - один из препаратов на основе трибенурон-метила, третий - КАЛИБР® (120 л/га), четвертый и пятый - те же гербициды с нормой расхода рабочей жидкости 75 л/га, последний - ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ «СУПЕР» (ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ + ДИАНАТ) (120 л/га). При норме расхода рабочей жидкости 120 л/га ЭЛЛАЙ® ЛАЙТ «СУПЕР» показал стабильный результат, высокая биологическая эффективность была достигнута уже на 14-й день, а максимальная эффективность порядка 97% - на 45-й день.

В схеме опыта на кукурузе в ЗАО «Племзавод «Воля» применялись следующие гербициды: КОРДУС™, ВДГ (никосульфурон, 500 г/кг + римсульфурон, 250 г/кг) и

снижения инфекционного фона семенного материала, в севооборотах с высокой насыщенностью подсолнечником, на полях с высокой планируемой урожайностью и сильным инфекционным фоном. Кстати, сегодня в России ТАНОС® - единственный комплексный фунгицид, устойчивый к смыву. Поэтому он практически незаменим при дождливой погоде и на поливных участках.

Если учесть, что фомопсис подсолнечника уничтожает урожай стопроцентно, значение фунгицида ТАНОС® для производства данной культуры поистине трудно переоценить. Его применение позволяет снизить заболеваемость в несколько раз и довести урожайность до 35 - 45 ц/га.

Подобный эффект - повышение урожайности и качества сельхозкультур дают и другие представленные на семинаре препараты Дюпон, что делает их наиболее предпочтительными в кризисный период, когда себестоимость продукции выходит на первое место в экономических показателях агропредприятий и фермерских хозяйств.

КОММЕНТАРИЙ РУКОВОДИТЕЛЯ

Александр МЕРЗЛЯКОВ, директор отдела защиты растений России и Белоруссии компании Дюпон:

- Концепция ООО «Дюпон Наука и Технологии» (б. ООО «Дюпон - Россия»), как и компании Дюпон в целом, остается неизменной: безопасность производимой продукции для человека и окружающей среды. На семинаре в станице Челбасской, организованном нашей компанией совместно с ЗАО «Агриплант», «Пионер» и ООО «Цепелин АГРО», нам удалось показать как новинки, так и уже проверенные, надежные препараты - на зерновых культурах, кукурузе и подсолнечнике.

Компания Дюпон очень уверенно смотрит в будущее, поскольку вкладывает огромные средства в разработку новых формуляций препаратов, которые мы в ближайшее время будем выводить на рынок. Так, в следующем году мы представим 4 новинки, причем они будут интересны кубанским аграриям, т. к. рассчитаны на южные регионы. Например, инсектицид с торговым названием КОРАГЕН® позволит с максимальной эффективностью и лучшими показателями по токсикологии защищать сады и приусадебные участки от насекомых. Вниманию аграриев будут также представлены новый гербицид для защиты сои и зерновых культур. Таким образом, мы расширяем ассортимент, чтобы соответствовать духу и требованиям времени и повышать конкурентоспособность в кризисной ситуации.

Хотел бы поблагодарить кубанских земледельцев за поддержку - они покупают проверенные и оригинальные препараты, несмотря на то что обстоятельства заставляют минимизировать издержки. И нам есть что предложить как и уже давно применяющихся, так и новых СЗР.

Несколько слов о нашей коммерческой политике. Согласно опросу дистрибьюторов, она одна из самых привлекательных на сегодняшний день, что позволяет нам расширять круг дистрибьюторов и наращивать объемы реализации продукции в РФ. Мы занимаем значительную долю рынка, в наших ключевых сегментах она уже больше 10%, и это говорит о том, что мы движемся правильным путем, в том числе и в выстраивании финансовых отношений с покупателями.

Какие-то линейки продуктов будут репозиционироваться, т. е. цена будет пересматриваться в соответствии с изменением ситуации, истечением срока действия патента и т. п. Такие меры преследуют цель повышения конкурентоспособности продукта, т. е. некоторые из них находятся уже на спадающей части жизненного цикла, но мы будем поддерживать эти продукты, инвестировать, чтобы объемы реализации не снижались. Большие средства инвестированы и в новые разработки. Эти препараты мы, конечно же, продавать по себестоимости не можем, они должны генерировать нам дополнительные деньги, которые потом будут реинвестированы в новые продукты.

В этом случае возрастает роль дилеров, ведь запуск нового продукта - это отдельная программа, отдельный проект, и здесь важно правильно определиться в выборе партнеров, которые оценят и подчеркнут преимущества того или иного препарата. ЗАО «Агриплант» - один из таких партнеров, его деятельность органично вписывается в нашу стратегию. Другая важная составляющая - правильное позиционирование по цене. Перед этим надо анализировать конкретный сегмент, конкурентную ситуацию в нем и только после этого выходить с ценовым предложением. Т. е. подход к решению этой задачи должен быть очень аргументированным и обоснованным.

Мероприятия, подобные семинару в Челбасской, помогают нам понять, действительно ли то, что мы предлагаем, соответствует требованиям конечного потребителя, а также ожиданиям производителя. В данном случае постоянный контакт между клиентом, дистрибьютором и компанией-производителем - очень важный компонент работы, он помогает нам выбрать правильные ориентиры.

4 «КИТА» СОВРЕМЕННОГО АГРОПРОИЗВОДСТВА

Автор: В. ЛЕОНОВ
Фото: С. ДРУЖИНОВ



The miracles of science™

121614, Россия, г. Москва, ул. Крылатская, д. 17, стр. 3.
Тел. + 7 495 797 22 55, факс +7 495 797 22 03

Отдел защиты растений
ООО «Дюпон Наука и Технологии»

«Пионер» - это высокие стандарты

Международная компания «Пионер Хай-Бред Интернешнл, Инк.» - ведущий разработчик и поставщик передовых генетических технологий для фермеров во всем мире. Став в 1926 году основателем рынка гибридных семян, компания совершенствуется и стремится создавать лучшие сорта и гибриды. Творческий подход, сосредоточенность на потребностях клиентов, стремление к самым высоким стандартам делают «Пионер» лидером в сельскохозяйственной индустрии более чем в 100 странах мира. Каждый год компания «Пионер» создает новые продукты, которые помогают земледельцам увеличивать производительность и доходность.

Предметом особой гордости компании являются менеджмент поставок и логистика, поставленные на высший уровень. Цель - надежно поставлять высококачественные семена и обеспечивать мощности по круглогодичному производству семян во всем мире.

Почему компания делает ставку на гибриды?

Благодаря хорошо известному явлению гетерозиса гибриды обладают большим потенциалом урожайности по сравнению с сортами. В стрессовых условиях некоторые улучшенные отличительные свойства гибридов позволяют лучше противостоять негативным воздействиям окружающей среды. Гибриды имеют более развитую корневую систему, повышенную морозостойкость и лучшую адаптированность к различным экологическим условиям, в т. ч. к минимальной обработке почвы. Такая адаптированность позволяет применять гибриды в более широком диапазоне почвенно-климатических условий, чем сорта, которые обычно предназначены для узкого ареала применения.



А. Алтухов, региональный менеджер в г. Ставрополе, к. с.-х. н. рассказывает о гибридах кукурузы компании «Пионер»

Для гибридов кукурузы компании «Пионер» характерны: высокая продуктивность, быстрая отдача влаги зерном (важна для тех, у кого ограничены возможности в сушке), засухоустойчивость, хорошее развитие растений на ранних стадиях роста, устойчивость к полеганию и основным болезням.

хорошие посевные качества, подходящая скороспелость, устойчивость к болезням, высокая пластичность, генетическая чистота, качественная обработка семян, удобная упаковка.

Ранний гибрид полукоричневого типа PR62A91/PR62A91 рекомендуется для северных регионов возделывания как основная культура

PR64H32/PR64X32 - высокоолеиновый гибрид подсолнечника с очень развитой корневой системой и повышенной толерантностью к склеротинии и фомопсису. Стабильное содержание олеиновой кислоты в масле - выше 90%. Корзинка наклоненная. Требуется изоляция от посевов обычного подсолнечника (100 - 200 м) для гарантированного

По современным технологиям

Как сообщил в докладе на семинаре менеджер по продажам и маркетингу компании «Пионер» в России Александр Козачков, нынешнее свое название компания получила в 1970 году, основав самостоятельные зарубежные подразделения. В 1999 году «Пионер Хай-Бред Интернешнл, Инк.» стал частью компании Дюпон, благодаря чему получил доступ к ряду инновационных идей и программ продуктов, заняв еще более прочные позиции на рынке семян полевых культур.

Сегодня во всех странах, где работают сотрудники «Пионера», соблюдаются и принципы ведения бизнеса компании Дюпон: безопасность, охрана здоровья и окружающей среды, уважение к клиентам и этическое поведение.

В то же время им не противоречат и потому не потеряли актуальности до сих пор разработанные еще в 1952 году собственные подходы компании «Пионер» к ведению бизнеса, определившие ее позиционирование на долгие годы вперед.

Главная цель - создание новых гибридов с улучшенной зародышевой плазмой, усовершенствованными производственными и экономическими показателями. Для этого в компании «Пионер» работает более 2000 исследователей, усилиями которых ежегодно по всему миру регистрируется более 100 новых продуктов: кукуруза, соя, рапс, сорго, подсолнечник, люцерна, пшеница, инокулянты, гибриды риса, просо, горчица, хлопок.

Конечно, очень важна часть работы, связанная с селекцией и созданием новых, улучшенных гибридов, но не менее важно и производство семян. И компания «Пионер» обладает всеми ресурсами для такого производства. Это позволяет использовать высокие технологии подготовки семян и, конечно, самое главное - эффективно контролировать качество.

Для российских аграриев

Как отметил А. Козачков, история компании «Пионер» в России началась еще в 1988 году, но представительство было образовано лишь 6 лет спустя. Сегодня компания имеет 8 региональных менеджеров: в Ростове-на-Дону, Краснодаре, Ставрополе, Воронеже, Белгороде, Самаре, Оренбурге, Липецке. В перспективе планируется расширить штат сотрудников для более качественного обслуживания клиентов.

В России на сегодняшний день компания представлена только тремя культурами: кукурузой, озимым рапсом и подсолнечником. В перспективе эта линейка будет расширена: в нее войдут яровой рапс, продуктивные гибриды сорго. В своем докладе А. Козачков привел основные характеристики гибридов компании «Пионер» для российских земледельцев.



Слева направо: А. Алтухов, А. Козачков, менеджер по продажам и маркетингу компании «Пионер» в России, А. Подлесный, региональный менеджер в г. Краснодаре

КУКУРУЗА

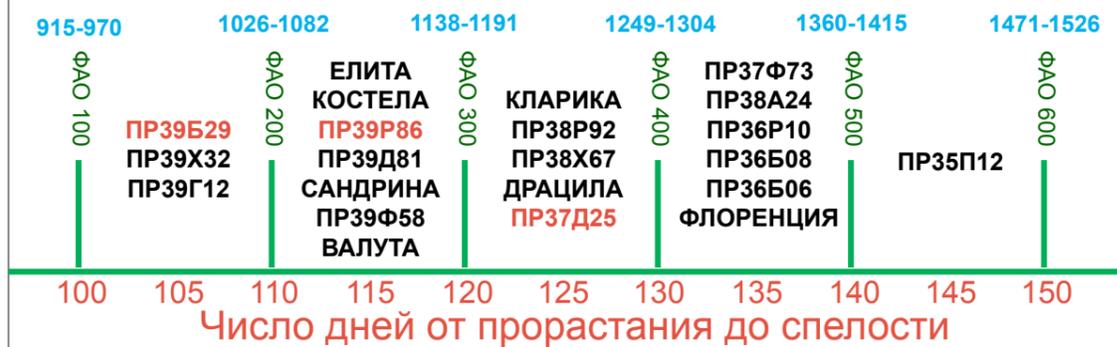
Доля компании «Пионер» на мировом рынке семян кукурузы - около 30%, в России - 25%. Это свидетельство того, что гибриды высокопродуктивные и оправдывают ожида-

ПОДСОЛНЕЧНИК

В России на семена подсолнечника компании «Пионер» приходится 10% рынка, это 7 гибридов. Их основные преимущества: стабильная урожайность, высокая рентабель-

ДЛИТЕЛЬНОСТЬ ВЕГЕТАЦИИ КУКУРУЗЫ группы спелости - ФАО

Сумма единиц тепла



По результатам презентации на полях можно выбрать наиболее подходящий гибрид с ФАО от 170 до 530 - практически для всех кукурузосеющих регионов России. В этом году в Россию было поставлено 22 гибрида, и все они показали хорошие результаты.

и как страховой гибрид в случае пересева в южных областях. Предназначен для получения маслосемян в самые ранние сроки. Характеристики: корзинка плоской формы с оптимальным наклоном, устойчив к полеганию.

PR63A86/PR63A86 - новый ранний гибрид с очень высоким содержанием масла и очень хорошей устойчивостью к основным болезням. Корзинка выпуклой формы, наклон оптимальный. Высокотолерантен к основным болезням.

PR63A90/PR63A90 - среднеранний простой гибрид, один из наиболее популярных гибридов в России. Отличается хорошей засухоустойчивостью и пластичностью при возделывании во всех почвенно-климатических условиях. Корзинка выпуклой формы, маслосемена небольшого размера, листочки подняты вверх. Стабильный, высокоурожайный гибрид, проверенный на протяжении ряда лет во многих регионах возделывания подсолнечника.

PR64A15/PR64A15 - новый среднеранний гибрид с высоким содержанием масла и хорошей устойчивостью к основным болезням. Корзинка выпуклая, наклоненная. Срок созревания сравним с А90.

получения высокого содержания олеиновой кислоты.

PR64A83/PR64A83 - среднеспелый гибрид, один из самых засухоустойчивых гибридов на рынке. Хорошо развитая корневая система, высокое содержание масла.

PR64A89/PR64A89 - среднеспелый гибрид, отличается хорошей устойчивостью к основным болезням, к полеганию, обладает очень высоким потенциалом продуктивности. Очень стабильный гибрид с высоким потенциалом урожайности. Обладает высокой толерантностью к основным болезням, в т. ч. склеротинии и фомопсису.

ОЗИМЫЙ РАПС

PR46B31 - простой гибрид нового поколения. Высокий потенциал продуктивности, высокая устойчивость к заболеваниям и, особенно, полеганию. Хорошая адаптация к различным срокам сева, раннее возобновление вегетации, равномерность созревания зерна.

В заключение докладчик коснулся еще одного продукта компании «Пионер» - силосных инокулянтов, позволяющих решать проблемы, возникающие при силосовании (о них подробно рассказано в этом номере газеты на стр. 14), а также обратился к присутствующим с призывом быть внимательными и осторожными при покупке семян и приобретать их только у официальных дистрибьюторов компании «Пионер», в частности в компании «Агриплант».

4 «КИТА» СОВРЕМЕННОГО АГРОПРОИЗВОДСТВА
Автор: В. ЛЕОНОВ
Фото: С. ДРУЖИНОВ

 **PIONEER**
A DuPont Business

344000, г. Ростов-на-Дону,
ул. Красноармейская, 129.
Тел. (863) 268 9405. Факс (863) 268 9406.
Alexandr.Kozachkov@pioneer.com

Более века насчитывает история компании Zerpelin GmbH, основанной в 1908 году. До 1954 года компания занималась изготовлением и эксплуатацией дирижаблей, в 1954-м стала дилером компании Caterpillar в Германии.

В 1998 году в России организовано ООО «Цеппелин Русланд». Таким образом, компания Zerpelin работает в России уже почти 12 лет.

С 2002 года Zerpelin - дилер компании BOURGAULT (производство посевных и почвообрабатывающих агрегатов в Канаде), с 2003-го - представляет интересы компании AGCO (техника Challenger), с 2007-го - компании HORSCH (посевная и почвообрабатывающая техника, Германия), с 2008-го - компании HARDI (прицепные опрыскиватели), с 2009-го - дилер компании New Holland.

Сервис - на высочайший уровень

С 2009 года стартовала программа сервисной поддержки поставляемой техники New Holland под названием «3724», - отметил в своем выступлении на семинаре региональный директор ООО «Цеппелин АГРО» по ЮФО Владимир Трофимов. - Эти цифры расшифровываются так: 3 - три года гарантийной поддержки, 7 - сервисное обслуживание семь дней в неделю без внеурочных и платы за пробег; 24 - гарантируются выезд специалистов 24 часа в сутки и идентификация неисправности. При этом, если в течение 4 дней машина не отремонтирована, предоставляется подменная машина или компенсируется аренда подменной машины по рыночной стоимости.



Таким трактором и в белом костюме управлять не страшно

В течение гарантийного срока замена дефектной запасной части осуществляется бесплатно, расходы на доставку запчастей и проезд специалиста-ремонтника, работы и материалы на ТО, послесезонная инспекция и дефектовка - все это также включено в стоимость программы.

Выгоды для клиента очевидны. Во-первых, эксплуатационные расходы прогнозируемы - все связанные с этим риски остаются у дилера. Во-вторых, планирование технического обслуживания сведено к минимуму. В-третьих, зафиксированы издержки на ТО и ремонт, в результате чего исключены неприятные сюрпризы. Таким образом, имеем высочайший коэффициент готовности машины. Это дает еще и преимущества при перепродаже, поскольку у техники высокая остаточная стоимость.

«Цеппелин АГРО» укрепляет партнерство

В программе «3724» участвуют: тракторы Т 9000 (385 - 535 л. с.), Т 8000 (308 - 325 л. с.), Т 7000 (167 - 212 л. с.) и комбайны CR (489 - 544 л. с.), CX-CSX (300 - 394 л. с.), TC (240 л. с.).

Охват - 23 региона

Далее В. Трофимов рассказал, чем ООО «Цеппелин АГРО» обеспечивает безупречное выполнение намеченной программы сервисного обслуживания. Это прежде всего более 47 сервисных машин марки «Форд транзит», оборудованных всем необходимым для выполнения ремонта прямо в поле. Это более 80 высококвалифицированных сотрудников, работающих в сервисе и прошедших обучение на заводах - изготовителях сельхозтехники. Это 8 стоянок техники и 14 складов запасных частей, которые всегда готовы принять заявки и доставить в срок необходимые детали и узлы. ООО «Цеппелин АГРО» охватывает своей деятельностью 23 региона РФ - всю европейскую часть, от Архангельска до Ставрополя. Сегодня компания обслуживает свыше 1600 единиц техники более чем у 600 постоянных клиентов по РФ.

Комментируя важность программы в беседе с нашим корреспондентом, Владимир Владимирович еще раз подчеркнул:

- Рынок сельхозтехники сегодня очень насыщенный, поэтому ставится цель поднять коэффициент готовности техники на беспрецедентно высокий уровень. Это главное условие того, чтобы каждый аграрий мог прогнозировать свой бизнес. Если взять инвестиционный кредит и купить машину с этой программой, это позволит в течение трех лет не тратить деньги из оборотных средств на ремонт, запчасти и расходные материалы. То есть бизнес довольно точно можно спрогнозировать на 3 года вперед.

Поскольку сегодня для каждого сельхозтоваропроизводителя актуальна минимизация издержек производства, он нуждается в поддержке надежных партнеров, способных гарантированно выполнять все работы и услуги, связанные с эксплуатацией сельскохозяйственной техники. Это должен быть комплекс услуг: продажа, обслуживание, своевременная поставка и льготные системы финансирования.

От «пчелки» до RoGator

Руководитель ООО «Цеппелин АГРО» по ЮФО акцентировал внимание участников семинара на технике по внесению пестицидов. Он подчеркнул: предлагаемые компанией технические решения дают гарантии того, что дорожки СЗР будут вноситься качественно и своевременно при обеспечении соответствующих безопасности и комфорта операторов.

Так, самоходные опрыскиватели Challenger Spra Coure серий 4000 и 7000, а также RoGator 1084/1286, собранные на базе силовых агрегатов Caterpillar, высоконадежны и экономичны.

Самая маленькая самоходная машина на российском рынке из этих серий - «пчелка» Spra-Coupe 4660. Ее основные параметры: клиренс - 122 см, мощность двигателя - 125 л. с., ширина захвата - 24,4 м, емкость бака - 1575 л, рабочая скорость - до 30 км/час. Расход топлива - от 0,35 л/га и зависит от конкретных особенностей обрабатываемого поля. Кстати, независимая подвеска колес делает эту машину незаменимой при работе на неровных почвах. Еще ее отличает очень высокий коэффициент надежности.

«Старший брат» предыдущей машины - Spra-Coupe 7660. Этот опрыскиватель также высоконадежен, экономичен, комфортабелен. Параметры: клиренс - 122 см, мощность - 174 л. с., ширина захвата - 24,4 - 27,5 м, в зависимости от применяемых агротехнологий, емкость бака - 2750 л, скорость - до 40 км/час, расход топлива - от 0,55 л/га.

Для крупных холдингов можно рекомендовать RoGator 1084C/1286C. Эта машина также хорошо работает на неровностях поля, ее конструкция отличается высокой прочностью и хорошей амортизацией, обеспечиваемой пневматическими подушками в подвеске. Этот фактор важен именно для российских полей, качество которых в большинстве случаев оставляет желать лучшего.

У этого опрыскивателя в зависимости от модели клиренс - 127/122 см, мощность - 299/336 л. с., ширина захвата - 30,5 - 36,5 м, емкость бака -



Эту технику можно купить по выгодным финансовым схемам

4088/4770 л, скорость - до 58 км/час (реально работает на поле при скорости 45 - 50 км/час с нормой вылива от 35 до 500 л/га), расход топлива - от 0,9 л/га. За сезон RoGator способен обработать 34 - 35 тыс. га. Максимальный зафиксированный показатель - 1286 га/сут.

Остановившись далее на еще одном разделе техники «Цеппелин АГРО» - тракторах, В. Трофимов заметил, что универсальный пропашной трактор Т 8040 New Holland будет представлен вниманию участников семинара после окончания пленарной части.

Вскоре все желающие провели тест-драйв этой машины, заняв место водителя. Основные технические характеристики трактора: номинальная мощность двигателя - 308 л. с. (средний тяговый класс), может работать с 16- или 24-рядной пропашной сеялкой, а также пахать, культивировать и выполнять транспортные функции.



Организаторы и участники семинара возле техники ООО «Цеппелин АГРО»

Финансовые схемы: удобно и выгодно

В. Трофимов обозначил в своем выступлении условия финансирования поставок машин. Это финансовый лизинг (европейские компании-партнеры DLL, DLV, российские лизинговые компании «Национальная Лизинговая Компания», «УралСиб») по рублевым и валютным схемам. Проектное финансирование - при больших объемах. Предоставляется также аренда с правом выкупа: клиент покупает машину и делает определенный взнос - обеспечительный платеж, затем вносит ежемесячные платежи за аренду, которые в сумме

выгодно для фермеров, которые сразу не могут себе позволить дорогую покупку. Думаю, этот новый вид услуг будет пользоваться широким спросом. Для надежных партнеров практикуется также рассрочка.

Интерес к технике New Holland растет

Подводя итоги семинара, В. Трофимов отметил его имиджевое значение, а также возможность еще раз показать реальным и потенциальным партнерам, что компания «Цеппелин АГРО» совместно с компаниями «Агриплант», «Пионер» и Дюпон всегда готова предоставить каждому желающему полный пакет услуг: СЗР, семена, продажу и сервисную поддержку сельхозтехники, а также общие технологические решения. Таким образом, сельхозтоваропроизводители получают хороший импульс для развития своего предприятия за счет качества препаратов, семян, техники и сервиса.

- В нынешнем году мы провели инспекцию в каждом хозяйстве (программа «Специальная инспекция»), и наши сервисные специалисты, независимо от поставщика машин New Holland, бесплатно дефектовали и диагностировали ее. Заметно, что интерес к этой технике - надежной и высокопроизводительной - растет, потребность в ней очень велика. Мы советуем нашим сельхозтоваропроизводителям сделать правильный выбор.

Призы - за внимание

Завершился семинар необычно: для его участников каждая из компаний-организаторов приготовила сюрприз. В проведенной экспресс-викторине были заданы вопросы, ответить на которые было несложно тем, кто внимательно слушал выступавших на презентациях докладчиков. Победителям в качестве призов были вручены бытовая техника и... бочонок пива.

Этот бочонок (будет чем угостить товарищей!) наряду с видеоплейером выиграл руководитель фермерского

хозяйства ООО «Росток» Кавказского района Алексей Ланчак. Получая подарки, Алексей Алексеевич, словно оправдываясь, заметил: «На семинаре, как и на поле, работать надо добросовестно и с большим вниманием ко всем нюансам агропроизводства - тогда и результат будет соответствующим».

Подобный настрой был присущ всем участникам мероприятия. Это значит, что новый формат партнерства пришелся, как говорится, ко двору и за ним - будущее.

4 «КИТА» СОВРЕМЕННОГО АГРОПРОИЗВОДСТВА

Автор: В. ЛЕОНОВ
Фото: С. ДРУЖИНОВ

ZERPELIN AGRO

www.zerpelin-agro.ru

ООО «Цеппелин АГРО»: Краснодарский край, Северский район, пос. Афицкий, ул. Промышленная, 6. Телефон 8 (861) 2790260. Факс 8 (861) 2790261. 8 800 500 11 22 (звонок по России бесплатный)

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ



С 15 по 25 июня компания BASF проводила «дни поля» в АгроЦентре BASF, который находится в 4-м отделении агрохолдинга «Кубань» в г. Усть-Лабинске. 16 июня на «день поля» были приглашены специалисты ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю, а также сотрудники научно-исследовательских институтов, с которыми компания BASF тесно сотрудничает. Для агрономов, фермеров, специалистов по защите растений и руководителей хозяйств «дни поля» вновь стали прекрасной возможностью почерпнуть новые знания, пообщаться с коллегами и обменяться опытом.

БАСФ: КАЧЕСТВО, НАДЕЖНОСТЬ, ПРЕДСКАЗУЕМОСТЬ РЕЗУЛЬТАТОВ

Высокая урожайность гарантируется

Открывая работу АгроЦентра, руководитель региона Северный Кавказ компании BASF Вячеслав Бисеров отметил, что опыты по применению препаратов были заложены на восьми основных сельскохозяйственных культурах края: озимых пшенице и ячмене, горохе, озимом рапсе, сахарной свекле, подсолнечнике, кукурузе, сое. Ознакомление с результатами опытов прошлого года показало высокую эффективность как давно известных, так и новых пестицидов компании BASF.

О результатах научной работы АгроЦентра BASF в прошлом году и об особенностях применения пестицидов рассказал его руководитель Евгений Сковородкин. Доклад начался с протравителей, поскольку система защиты зерновых культур начинается с применения именно этих пестицидов. Для максимальной защиты растений от болезней необходимо уничтожение инфекции как на поверхности, так и внутри семян. С этой задачей успешно справляются протравители компании BASF.

Самая большая группа системных препаратов - триазольная. К триазольным фунгицидам относится, в частности, протравитель КИНТО™ ДУО. В отличие от некоторых других фунгицидов для семян он не оказывает отрицательного влияния на всхожесть и скорость прорастания. КИНТО™ ДУО показывает высокую эффективность против патогенных организмов, находящихся на поверхности и внутри зерновки. Помимо этого он обеззаражи-

вает почву вокруг прорастающих семян, что способствует формированию более мощной корневой системы. В прошлом году мы сравнивали наш КИНТО™ ДУО (20 г/л трипиконазола + 60 г/л прохлораза) с системой хозяйства, достаточно насыщенной и эффективной, - отметил Е. Сковородкин. - Из таблицы видно, что урожайность примерно на одном уровне, при этом обработка проводилась только КИНТО™ ДУО - 2 л/т. Стоимость обработки, руб./т. КИНТО™

Неотъемлемая часть уходовых работ - защита от вредителей. С этой задачей отлично справляются БИ-58™ НОВЫЙ и ФАСТАК™, последний за счет нокадаун-эффекта оказывает моментальное действие на насекомых, а БИ-58™ НОВЫЙ обеспечивает пролонгированную защиту зерновых. Есть различные системы защиты для зернобобовых, - отметил далее Е. Сковородкин. - Для сои мы предлагаем ПУЛЬСАР® или ПИВОТ® начиная

ухожайность составила всего 12,7 ц/га, тогда как всего одна обработка гербицидом ФРОНТБЕР® ОПТИМА обеспечила 42,4 ц/га, а применение ФРОНТБЕР® ОПТИМА с гербицидом ДИАНАТ® дало результат еще лучше - урожайность более 70 ц/га.

Для сахарной свеклы предлагаются гербициды ПИРАМИН™ ТУРБО и ФРОНТБЕР® ОПТИМА. Применять их можно несколькими способами. Один из вариантов - система «Анти-



Богдан Майоров (справа): технология КЛИАРФИЛД® будет применяться и на рапсе

стойкости озимого рапса при осеннем применении, а также для борьбы с фомозом и повышения устойчивости к весеннему полеганию. КАРАМБА® притормаживает развитие наземной части и стимулирует рост корневой системы. Благодаря этому рапс в зиму уходит не переросший и с хорошо развитыми корнями лучше зимует, - отметил Богдан Александрович. - Препарат способствует увеличению содержания сахаров в рапсе, что также благоприятствует его перезимовке. Благодаря всему вышеперечисленному применение КАРАМБА® способствует повышению урожайности культуры.

На озимом и яровом рапсе применяется также препарат БУТИЗАН™, он эффективно работает против крестоцветных сорняков и подмаренника.

Технология КЛИАРФИЛД® со следующего года станет применяться и на рапсе. Созданы и уже зарегистрированы специальные гибриды, устойчивые к действию нашего нового гербицида НОПАСАРАН™. Им можно работать по вегетации рапса и уничтожать все имеющиеся на поле сорняки. Его однократное внесение позволяет не только их уничтожить, но и создать почвенный гербицидный экран, который сдерживает последующие волны сорной растительности. Действующие вещества препарата НОПАСАРАН™ проникают как через побег и листья, так и через корневую систему из почвы.

На рапсе и подсолнечнике (комплекс заболеваний) зарегистрирован ПИКТОР™ - двухкомпонентный системный фунгицид 3-го поколения, эффективный против альтернарии и склеротиния. Содержание стробилурина в препарате ПИКТОР™ обуславливает прибавку урожайности даже при отсутствии заболеваний благодаря физиологическому эффекту.

Докладчик упомянул также новый гербицид на кукурузе СТЕЛЛАР™, представляющий собой комбинацию дикамбы и топрамезона - нового химического вещества, очень эффективного против злаковых и большинства широколистных сорняков. В арсенале перспективных препаратов фунгицид для винограда АКРОБАТ® ТОП, а также зерновые фунгициды.

Хорошая новость

Практическая презентация новых препаратов компании BASF на «дне поля» вновь показала их высокую эффективность и окупаемость. Кроме того, специалисты компании обеспечивают постоянное техническое сопровождение препаратов в хозяйствах, памятуя о том, что без знания технологии применения ни средства защиты, ни удобрения, ни элитные семена не дадут ожидаемого эффекта.

В ближайшие два-три года компания намерена расширить линейку препаратов, внедрить новые системы защиты растений. Это свидетельствует о том, что у BASF хороший потенциал и уверенность в будущем.

В. ЛЕОНОВ

Фото С. ДРУЖИНОВА

вает почву вокруг прорастающих семян, что способствует формированию более мощной корневой системы.

В прошлом году мы сравнивали наш КИНТО™ ДУО (20 г/л трипиконазола + 60 г/л прохлораза) с системой хозяйства, достаточно насыщенной и эффективной, - отметил Е. Сковородкин. - Из таблицы видно, что урожайность примерно на одном уровне, при этом обработка проводилась только КИНТО™ ДУО - 2 л/т. Стоимость обработки, руб./т. КИНТО™



«Дни поля» BASF позволяют научиться новому и обменяться опытом с коллегами

ДУО - 900, система хозяйства (два фунгицидных протравителя, регуляторы роста и микроудобрения) - 1629.

Из листовых фунгицидов докладчик отметил давно хорошо себя зарекомендовавший РЕКС™ ДУО (187 г/л эпоксиконазола, 310 г/л тиофанат-метила) и относительно новый, более эффективный и с более продолжительным действием продукт АБАКУС® (эпоксиконазол 62,5 г/л + пиракlostробин 62,5 г/л).

- Важный момент для фунгицидов - срок их применения, - подчеркнул руководитель АгроЦентра BASF. - Когда

с первого до третьего тройчатого листа или последовательное применение препаратов БАЗАГРАН® и АРАМО®. Каждая система имеет свои преимущества. Так, обработка препаратом ПУЛЬСАР® предпочтительна тем, что позволяет контролировать сорняки в течение всего вегетационного периода сои с помощью одной обработки. И урожайность в сравнении с контролем увеличивается вдвое.

Систему КЛИАРФИЛД® на подсолнечнике мы представляем уже не первый год. В нынешнем у нас пред-

стресс», в которой применяются в смеси ФРОНТБЕР® ОПТИМА и ПИРАМИН™ ТУРБО до всходов культуры, и добавление ПИРАМИН™ ТУРБО к препаратам бетанальной группы в первую послевсходовую обработку. Эта схема имеет серьезное преимущество, т. к. благодаря почвенному действию ПИРАМИН™ ТУРБО сорняки уничтожаются более эффективно, а сроки обработки бетаналами отодвигаются, в результате свекла, не получая негативного воздействия, развивается быстрее и урожайность получается выше.

Компания BASF также предлагает на свекле фунгицид РЕКС™ ДУО, который отлично справляется с болезнями. При невысоком уровне заболеваний его можно применять однократно, а при высоком фоне заболеваний дважды, - завершил презентацию Е. Сковородкин.

Перспективные новинки

О новых препаратах компании BASF рассказал ее технический менеджер по Северному Кавказу Богдан Майоров.

- Готовятся к регистрации регуляторы роста с фунгицидным эффектом КАРАМБА® и КАРАМБА® ТУРБО. Они предназначены для повышения зимо-



Евгений Сковородкин (в центре с микрофоном): научная работа АгроЦентра - лучшая реклама препаратов BASF

Получить более подробную информацию, а также проконсультироваться по вопросам применения СЗР компании BASF можно по телефону (861) 278-22-99.

УРАГАН® ФОРТЕ – РАЦИОНАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ МНОГОЛЕТНИХ СОРНЯКОВ

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ



Одна из основных задач севооборотов и систем обработки – снижение давления вредных организмов на культурные растения. Постепенный отказ от классической технологии обработки почвы, включающей многократное подрезание сорняков почвообрабатывающими орудиями, переход с 8 – 10- на 3 – 5-польные севообороты привели к увеличению количества наиболее злостной группы сорняков – злаковых и двудольных многолетних сорняков.

Не зря данная группа сорняков называется трудноискоренимой. Такие сорняки, как бодяк, осот, вьюнок, горчак, и др. способны потреблять в несколько раз больше влаги и питательных элементов, чем культурные растения, произрастающие на той же площади.

Многолетние сорные растения характеризуются, кроме того, тем, что часть из них имеет возможность размножаться вегетативными органами, а также высокой плодородностью семян, их способностью долгое время сохраняться в почве и низкими экономическими порогами вредоносности (таблица).

Даже использование высокоэффективных гербицидов и агроприемов в период вегетации сельскохозяйственных культур не способно в корне решить данную проблему. Поэтому необходимо сочетание агротехнического и химического методов борьбы с многолетними сорняками с применением гербицидов общеистребительного действия. И прежде всего тогда, когда их действие будет максимальным: в период осенней подготовки почвы под посев культур севооборотов.

Применение УРАГАН® ФОРТЕ, ВР, 500 г/л является обязательным приемом при введении в оборот залежных земель, где одной из основных проблем стоит наличие пырея ползучего и других многолетних сорняков.

Содержание действующего вещества в УРАГАН® ФОРТЕ повышено по сравнению с подавляющим большинством присутствующих на рынке глифосатов. Он включает в себя кроме этого уникальное сочетание нескольких поверхностно-активных веществ, обеспечивает максимальную эффективность действующего вещества в различных условиях. Оптимальный расход рабочего раствора при работе УРАГАН® ФОРТЕ – 100 - 200 л/га. Оптимальными фазами развития сорняков для действия УРАГАН® ФОРТЕ по вьюнку полевому является фаза бутонизации - начала цветения, для осотов, бодяка – фаза розетки, многолетних злаковых – высота 10 - 20 см. Осенью у большинства многолетников идет запасание питательных веществ на зиму, наблюдается нисходящий ток питательных веществ, с которым препарат эффективно проникает в корневища сорняка и способствует лучшему их уничтожению.

Для усиления действия на сорняки, прежде всего на вьюнок полевой, а также для удешевления системы защиты рекомендуется использовать УРАГАН® ФОРТЕ 1,5 - 2,0 л/га в смеси с Банвелом 0,3 - 0,5 л/га, что обеспечивает максимальную эффективность смеси по сравнению с другими используемыми.

А. ЧЕТИН,
технический специалист
по гербицидам,
регион Юг,
ООО «Сингента»,
к. с.-х. н.



Характеристика многолетних сорных растений

Вид	Семейство	Плодовитость одного растения, тыс. шт.	Жизнеспособность семян, лет	Экономический порог вредности, шт./м ²
Многолетние корнеотпрысковые				
Осот полевой	Астровые	30	5	2 - 4
Бодяк полевой (осот розовый)	Астровые	40	20	2 - 3
Вьюнок полевой	Вьюнковые	9,8	50	5 - 8
Чина клубневая	Бобовые	0,100 - 0,250	10	10
Горчак ползучий (розовый)	Астровые	23	5	1
Корневищные				
Гумай (сорго алепское)	Мятликовые (злаки)	8,0	4	1
Пырей ползучий	Мятликовые (злаки)	19,0	Более 5	1
Свиной пальчатый	Мятликовые (злаки)	10	Более 10	1
Тростник обыкновенный	Мятликовые (злаки)	50	1	1



Напишем новую страницу в защите растений от сорняков

- Высокотехнологичный гербицид сплошного действия
- Полностью уничтожает однолетние и многолетние злаковые и двудольные сорняки, включая их надземные и подземные части, в том числе корневища и корнеотпрыски многолетников
- Применяется для обработки паров, междурядий в садах и виноградниках, в системах минимальной обработки почвы, перед посевом или до всходов культуры, а также для предуборочной десикации зерновых



1
ДЕСЯТЬ ЛЕТ



Филиал ООО «Сингента» в г. Краснодаре
тел.: (861) 210 09 83

Информация о вредоносности питиозной корневой гнили, отмечаемой на ранних этапах развития зерновых колосовых культур и имеющей решающее значение в патогенезе корневых гнилей, в настоящее время распространена незначительно. Данное заболевание вызывают микровицеты рода *Rhizium*. Так как в полевых условиях поражение всходов питиозом часто происходит бессимптомно, проявляясь лишь в отставании роста и слабом развитии корневой системы, то и должного внимания эта группа патогенов в последние годы не получала в связи с трудностями диагностики и отсутствием методов контроля.

Основная причина резкого усиления вредоносности грибов рода *Rhizium* на зерновых колосовых – общее снижение культуры земледелия, поздние сроки сева, снижение интенсивности почвообработки, наиболее существенные – нарушения севооборота, наличие т. н. плужной подошвы и популярность двупольных севооборотов.

Накопление питиозных грибов в агроценозах также обусловлено несбалансированным использованием основных удобрений, особенно при недостатке фосфора, а поражение всходов усиливается при прохладной (0...+8° С) погоде и в случаях стрессового состояния растений.

Таким образом, все факторы, которые приводят к увеличению периода прорастания семян и нахождения всходов во влажных и прохладных

СЛАВНАЯ ДАТА

Среди имен замечательной плеяды выдающихся кубанских селекционеров – академиков с мировым именем П. П. Лукьяненко, В. С. Пустовойта, М. И. Хаджинова достойное место занимает имя академика Россельхозакадемии, доктора сельскохозяйственных наук, профессора кафедры растениеводства Кубанского государственного аграрного университета Виктора Михайловича Шевцова, которому 15 июля 2010 года исполняется 70 лет.

В. М. Шевцов родился 15 июля 1940 года в ст. Михайловской Курганинского района в крестьянской семье. У познавшего с детства вкус крестьянского труда и получившего по наследству от родителей любовь к земле Виктора после окончания в 1957-м средней школы не было сомнений в выборе профессии: в том же году он поступил в Кубанский сельскохозяйственный институт (КСХИ), чтобы стать агрономом.

На проявившего исключительные способности к научной работе еще в НСО студента В. Шевцова обратил внимание «хлебный батька» П. П. Лукьяненко, и поэтому почти сразу после окончания с отличием КСХИ в 1962 году молодой агроном был приглашен в Краснодарский НИИСХ (ныне им. П. П. Лукьяненко) в отдел селекции колосовых. Ему был поручен наиболее слабый в то время участок – селекция озимого ячменя, который тогда отличался слабой морозо- и зимостойкостью, высокорослостью, непрочной соломиной и, как следствие всего этого, низкой урожайностью. Великий Лукьяненко не ошибся в выборе. Взяв за основу работы методы своего учителя, В. М. Шевцов за сравнительно короткий период добился значительных успехов. Им были созданы знаменитые Циклон, Вавилон, Скорход, Радикал, Михайло, Козырь и др., отличающиеся прочной соломиной, высокой

АКАДЕМИКУ РОССЕЛЬХОЗАКАДЕМИИ В. М. ШЕВЦОВУ – 70 ЛЕТ

ДА, МОЖЕТ СОБСТВЕННЫХ ПЛАТОНОВ И БЫСТРЫХ РАЗУМОМ НЕВТОНОВ
РОССИЙСКАЯ ЗЕМЛЯ РОЖДАТЬ.

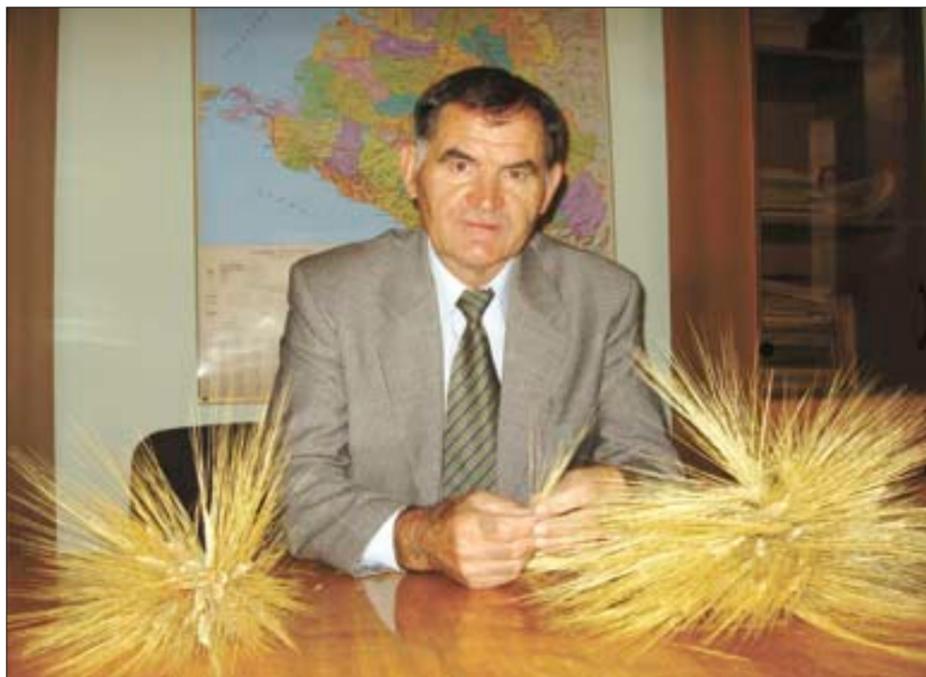
М. В. Ломоносов

зимостойкостью, потенциальной урожайностью до 100 центнеров зерна с гектара.

Сегодня практически все сорта озимого ячменя, показавшие рекордно высокие урожаи в системе Госсортосети и в производстве, в большей или меньшей степени связаны с именем В. М. Шевцова. За выдающиеся успехи в селекции озимого ячменя В. М. Шевцов еще в советское время получил абсолютное признание среди ученых Союза, которые избрали его академиком ВАСХНИЛ (ныне Россельхозакадемия). Не остался он без внимания и со стороны советского правительства. Еще первые его селекционные успехи были отмечены премией Ленинского комсомола, а в последующем В. М. Шевцов был награжден Государственной премией, которая присуждается за особо выдающиеся заслуги. Селекционный труд Виктора Михайловича отмечен и многочисленными правительственными орденами и медалями.

Сегодня, несмотря на свои 70 лет, В. М. Шевцов полон планов и энергии. В Госсортосети проходит испытание его новый двурядный пивоваренный озимый ячмень Агродеум, отличающийся исключительно высоким потенциалом урожайности, готовится к передаче в Госсортосеть особо зимостойкая линия озимого ячменя Кубагро для северных районов Краснодарского края.

Как в свое время знаменитая Безостая 1 была донором при создании всех новых высокоинтенсивных сортов озимой пшеницы, так и сорта озимого ячменя, созданные академиком В. М. Шевцовым, ныне используются всеми



селекционерами мира в качестве одного из родителей для вновь создаваемых сортов озимого ячменя.

Все друзья и коллеги поздравляют Виктора Михайловича с юбилеем. Желаем здоровья, творческих успехов, удачи! Надеясь, что к на-

шим поздравлениям присоединится вся аграрная общественность Кубани и Юга России.

От имени однокурсников и бывших сотрудников КСХИ, коллег по работе Ю. ХАРЧЕНКО

ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ: защитим всходы в любых условиях!



условиях на полях с высоким инфекционным фоном питиума в почве, усиливают вероятность успешного заражения и, соответственно, снижения урожайности.

Роль микромицетов рода *Pythium* заключается, как правило, в первичном инфицировании молодых проростков. Возбудители питиоза первыми внедряются в ткани корней растения через корневые волоски, ослабляют его, тем самым создавая ворота для инфекции - благоприятные условия для развития других наиболее известных патогенов, вызывающих гельминтоспориозные, ризоктониозные и фузариозные корневые гнили.

Для решения этой проблемы компания «Сингента» предлагает к использованию продукт нового поколения – ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ.

ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ – это новый и единственный высокоэффективный системный фунгицид, обеспечивающий контроль питиозной корневой гнили зерновых культур, высочайший контроль гельминтоспориозной и альтернариозной инфекции.

ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ обеспечивает длительный период защитного действия за счет использования увеличенной концентрации действующего вещества и позволяет гибко выбирать глубину высева.

ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ – первый препарат, созданный с использованием уникальной тех-

нологии «Формула М». Это позволяет снизить абразивность, повысить производительность машин для обработки семян, оптимизировать непосредственно сев в среднем на 15% и обеспечить более легкий визуальный контроль качества нанесения.

ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ – это оптимальное сочетание дифеноконазола (92 г/л) и мефеноксама (23 г/л), защищающее от поражения твердой и пыльной головней, фузариозной и гельминтоспориозной корневой гнилью, плесневением семян; от септориоза, мучнистой росы и бурой ржавчины на ранних фазах развития всходов. Нормы расхода: для яровой пшеницы – 0,6 - 0,8 л/т, для озимой пшеницы – 0,5 - 0,75 л/т.

Мефеноксам – единственное системное действующее вещество, обладающее фунгицидным эффектом в отношении видов грибов из рода *Pythium* spp. Таким образом, ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ – инновационное решение в защите семян для полного контроля большинства патогенов, экономически оправданное вложение средств и надежная защита всходов даже в экстремальных условиях.

А. ТАРАКАНОВСКИЙ,
технический специалист
по фунгицидам и обработке семян,
регион Юг, ООО «Сингента»

10

ДЕСЯТЬ ЛЕТ
СИНГЕНТА

Крепкая защита
Мягкий уход
Высокий доход

Новый высокоэффективный системный фунгицид для предпосевной обработки семян зерновых культур

Дивиденд® Экстрим

syngenta

Филиал ООО «Сингента»
в г. Краснодаре
тел.: (861) 210 09 83

«ПИОНЕР» - КЛЮЧ К УСПЕХУ

НОВИНКА

Впервые в России можно приобрести эксклюзивную продукцию компании «Пионер», которая уже давно появилась во всех странах мира.

Ни для кого не секрет, какое огромное значение на Юге России имеет сельское хозяйство и как важно вложение денег в данную отрасль. Но дорого не значит качественно. Компания «Пионер» соединяет в себе два компонента: доступно и качественно. Во всем мире наша продукция зарекомендовала себя только с наилучшей стороны.



Имея огромный опыт работы в агробизнесе, компания прекрасно понимает, насколько высококачественным и доступным должен быть наш товар. Мы занимаем одну из первых позиций на рынке кукурузы, подсолнечника, реализуем гибриды озимого рапса. Наша цель – помогать клиентам-сельхозпроизводителям получать наиболее высокую прибыль от своей работы, повышать уровень производства в сельском хозяйстве. Сотрудничая с нами, вы получаете:

- огромный и постоянно растущий ассортимент предлагаемой продукции;

- инновационные товары по оптимальному соотношению цены и качества;

- профессиональное обслуживание ведущих сотрудников компании, специалистов с огромным опытом;

- бесплатное консультирование по всем интересующим вас вопросам о наших товарах.

В настоящее время прошёл регистрацию новый продукт от компании «Пионер» – инокулянт для силосования, вызвавший большой интерес у животноводов.

Инокулянты «Пионер» – это прекрасное и эффективное решение многих проблем при заготовке кормов. При использовании наших инокулянтов происходят повышение качества силоса и увеличение сроков хранения, значительное увеличение питательной ценности, а также много других положительных эффектов.

Для удобства внесения инокулянтов используются установки Appli-Pro.

Используя 250-граммовую бутылку, например, для силосования кукурузы мы обрабатываем силосную массу объемом 250 тонн! Эта современная система предлагает следующие возможности:

- можно охлаждать или замораживать остаток жидкости после ее использования, что позволяет экономить ее расходование и следить за качеством;
- бутылки для смеси могут храниться в течение 5 дней в охлажденном состоянии или в течение 28 дней в замороженном состоянии, сохраняя высокое качество;
- более тщательное и точное применение благодаря уникальной системе распыления;
- не требуется использование большого количества воды;
- отсутствие необходимости смешивания химикатов в большом резервуаре с водой;
- уникальная система обратной промывки сокращает количество остатков жидкости и упрощает процесс очистки; система проста в установке.

В последние годы наша продукция пользуется в России огромным спросом, увеличиваются капиталовложения в наш бизнес, поэтому мы не стоим на месте, развиваемся, движемся вперед к новым технологиям, чтобы обеспечить клиентов только современным и высококачественным товаром. Наша продукция – ключ к вашему успеху!

Сегодня мы можем предложить следующие виды инокулянтов:

инокулянт для силосования кукурузы Pioneer 11C33, предназначен для кукурузного силосования, разработан для регулирования и модифицирования ферментации силоса из злаковых трав, приводящих к улучшению ферментации фуража после силосования и увеличению пищевой ценности силоса;

инокулянт для силосования кукурузы Pioneer 1132, разработан для регулирования и модифицирования ферментации из кукурузы, приводящих к улучшению ферментации фуража после силосования и увеличению пищевой ценности силоса;

инокулянт силосный для силосования или сенажа из злаковых трав и зерновых Pioneer 11G22, разработан для регулирования и модифицирования ферментации силоса из злаковых трав, приводящих к улучшению ферментации фуража после силосования и увеличению пищевой ценности силоса;

инокулянт для силосования сенажа из люцерны Pioneer 11H50 Lucerne,

разработан для регулирования и модифицирования ферментации силоса из люцерны, приводящих к улучшению ферментации фуража после силосования и увеличению пищевой ценности силоса;

инокулянт для силосования кукурузы Pioneer 11CFT, разработан для регулирования и модифицирования ферментации силоса из кукурузы, приводящих к улучшению ферментации фуража после силосования и увеличению пищевой ценности силоса;

инокулянт для силосования кукурузы с повышенным содержанием влаги Pioneer 11B91,

разработан для регулирования и модифицирования ферментации силоса из кукурузы с высоким содержанием влаги, приводящих к улучшению ферментации фуража после силосования и увеличению пищевой ценности силоса.



Pioneer 11C33
(для силосования кукурузы)

Pioneer 1132
(для силосования кукурузы)

Pioneer 11G22
(силосный для силосования или сенажа из злаковых трав и зерновых)

Pioneer 11H50
(для силосования сенажа из люцерны)

Pioneer 11CFT
(для силосования кукурузы)

Pioneer 11B91
(для силосования кукурузы с повышенным содержанием влаги)



PIONEER
A DUPONT BUSINESS

За дополнительной информацией обращайтесь к менеджеру по продуктам Денису Сергеевичу Северу: тел. 8 918 513 16 28. E-mail: Denis.Sever@pioneer.com

Рынок зерна: состояние и прогнозы

АКТУАЛЬНО

Юг России вступил в уборочную кампанию. В свете этого ситуация на зерновом рынке и особенно стоимость зерна интересуют очень многих. Эти актуальные вопросы участники рынка обсудили на Всероссийской научно-практической конференции «Современные методы, средства и нормативы в области оценки качества зерна и зернопродуктов», состоявшейся с 7 по 11 июня в г. Анапе. Организаторами мероприятия выступили: Российская академия сельскохозяйственных наук, ГНУ Всероссийский научно-исследовательский институт зерна и продуктов его переработки Россельхозакадемии, Кубанский филиал ГНУ Всероссийского научно-исследовательского института зерна и продуктов его переработки Россельхозакадемии, департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края.

О состоянии кубанского агропромышленного комплекса и планируемых объемах урожая 2010 г. рассказал заместитель начальника управления пищевой и перерабатывающей промышленности департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Александр Новаковский. Он проинформировал, что с начала текущего года кубанские предприятия приобрели 62 зернокомбайна. Впервые число приобретенной техники превысило число списанной. В уборке урожая зернобобовых культур местным аграриям готовы помочь 42 организации, в распоряжении которых более 500 комбайнов. На сегодняшний день в Краснодарском крае 46 элеваторов. Кубанское зерно экспортируется в Саудовскую Аравию, Египет, Сирию, Турцию, Пакистан, Ливию, Йемен, Иорданию - логистические эти страны ближе всего к нашему региону.

Более подробно о зерновом рынке России в целом и Кубани в частности рассказал

директор Кубанского филиала ГНУ ВНИИЗ Россельхозакадемии, к. т. н. Геннадий Ветелкин. Он отметил, что, как и в прошлом году, в России предполагаются большие переходящие остатки зерна (20 - 22 млн. тонн), а в связи с прогнозируемым урожаем 90 - 95 млн. тонн и практически не изменяющимся внутренним потреблением 72 - 74 млн. тонн страна потенциально может экспортировать в 2010 - 2011 гг. 25 - 30 млн. тонн. Однако будет ли востребовано наше зерно и найдёт ли Россия рынки сбыта в таком объёме - вызывает сомнения.

Мощности по отгрузке зерна на экспорт морским транспортом уже на сегодня составляют более 25 млн. тонн в год. Планируется увеличение этих мощностей и ёмкости для накопления зерна на Новороссийском зерновом терминале и комбинате хлебопродуктов, Ейском портовом элеваторе. Введён в эксплуатацию Туапсинский зерновой терминал с плановой отгрузкой 2,0 млн. тонн.

В связи с большими переходящими запасами в России и мире в целом, жёсткой конкуренцией за рынки сбыта надо более взвешенно подходить к планируемому строительству зерновых терминалов в Тамани (9 млн. тонн в год), ещё одного терминала в Новороссийске (3,0 млн. тонн в год) и расширению этих мощностей в Темрюке и других действующих портах.

Выступавший отметил также трудности в реализации зерна интервенционного фонда, объём которого на конец мая 2010 года составлял более 9 млн. тонн зерна.

Хочу отметить, - добавил исполнительный директор Ассоциации АК «Кубаньхлебопродукт» Григорий Артемов, - что положение дел на предприятиях Краснодарского края очень сложное. По итогам 2009 г. элеваторы были загружены примерно на 51% - 2,9 млн. тонн. При том что их ёмкость составляет 5,7 млн. тонн. К приемке же готовят порядка 4,5 млн. тонн. По мельзаводам переработка составила менее 50%, причем муку на экспорт мы практически не отгружаем. Вопрос же контроля качества зерна и продуктов его переработки — дело несложное, но невероятно запутанное. Для определения качества зерна существуют национальные стандарты - надо их только выполнять. Государство в свое время за этим тщательно следило. Сейчас, к сожалению, можно не выполнять те или иные операции для обеспечения сохранности зерна. Многолетний опыт показывает, что на проведении мероприятий по обеспечению сохранности зерна экономить нельзя, так как последствия будут очень печальными.

Более подробно о качестве зерна и о факторах, влияющих на него, рассказала заведующая лабораторией качества зерна и зернопродуктов ГНУ ВНИИЗ Россельхозакадемии, д. т. н. Елена Мелешкина. Она озвучила факторы фор-

мирования качества зерна в России. К ним относятся: истощение природных ресурсов; объективные законы природы; спровоцированный экономическим подъемом спрос на фуражные сорта пшеницы; рост экспорта зерна; стремление сельхозпроизводителей хранить зерно у себя, что снижает его качество; отсутствие связи между переработчиками зерна, производителями, семеноводами и т. д.; создание селекционерами больше ценных сортов, чем сильных.

Ситуация с качеством зерна ржи тоже оставляет желать лучшего, - отметила ведущий специалист отделения хранения и переработки сельхозпродукции Россельхозакадемии, к. т. н. Марина Лындина. - Неудовлетворительное положение с качеством зерна, по-видимому, является следствием недостатка и несовершенства оценки сортов ржи в нашей стране. Так, в Госреестре отсутствует целевое назначение сортов ржи, хотя, как известно, рожь используется на различные цели, требующие взаимоисключающих технологических свойств. Кроме того, в нормативной документации, применяемой на стадиях семеноводства, нет ни одного показателя, характеризующего мукомольные и хлебопекарные свойства зерна ржи. До последнего времени селекция озимой ржи в нашей стране была направлена на создание высокоурожайных сортов; целенаправленная селекция на технологические свойства зерна, согласно данным ученых, практически не ведется.

Заместитель директора по научной работе ГНУ ВНИИЗ зерна и продуктов его переработки Россельхозакадемии Владимир Сорочинский рассказал, что из всех факторов, которые определяют сохранность зерна в процессе его хранения, два основных: температура зерна и его влажность. Результаты производственных и стендовых испытаний института пока-

зали, что качество зерна пшеницы и риса улучшается при его хранении в процессе послеуборочного дозревания. Поэтому не следует после сушки рис-зерно температурой 20 - 25° С сразу же подвергать активному вентилированию. Необходимо дожидаться, когда процесс дозревания зерна завершится. При этом послеуборочное дозревание по сравнению с просушенным зерном увеличивает общий выход крупы на 1,0 - 2,2%, выход целой крупы - на 3,1 - 3,7%, снижает выход дробленой крупы на 0,9 - 2,7%.

Подводя итоги конференции, Геннадий Ветелкин рассказал о перспективах и прогнозах экспорта зерна в 2010 г. Предполагаемый избыток зерна в России с учетом урожая 2009 г. может составить более 35 - 40 млн. тонн. В связи с этим потенциально Россия может экспортировать зерно в объеме 25 - 30 млн. тонн.

Однако, как уже отмечалось, для российских экспортеров и производителей конъюнктура мирового рынка зерна складывается не очень благоприятно. Причины этого:

1. Прогнозируется большой урожай пшеницы в мире - 676 млн. тонн и в России на уровне 2009 г. (90 - 95 млн. т).

2. Наши традиционные покупатели - Египет, Индия, Пакистан, Сирия, Иран сами планируют собрать неплохой урожай и поэтому сокращают объемы импорта.

Потребление зерна снизилось в связи с кризисом, особенно в бедных странах Африки и Ближнего Востока.

ФАО ООН прогнозирует рост мировых запасов зерна в сезон 2010 и 2011 гг. на 0,9%.

Складывающийся, по прогнозам, избыток зерна предопределяет жесткую конкуренцию при торговле и снижении цен.

По материалам Кубанского филиала ГНУ ВНИИЗ Россельхозакадемии

Открытое акционерное общество «Новоросхлебкондитер»

Адрес: 353907, г. Новороссийск, ул. Козлова, 61, телефон (8617) 21-13-22.

Генеральный директор: Шадрин Роман Викторович.

Главный бухгалтер: Острякова Екатерина Павловна.

Аудиторская проверка произведена аудиторской фирмой ООО «Кубань-Аудит», имеющей лицензию на проведение аудита № Е 001268, выдана приказом Минфина РФ от 24.07.2002 г., лицензия продлена до 24.07.2012 г.

Бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах за 2009 год утверждены общим собранием акционеров 16.04.2010 года, протокол от 19.04.2010 года.

Бухгалтерский баланс на 01.01.2010 г.

Актив	тыс. руб.
Основные средства	48 457
Незавершенное строительство	7 462
Долгосрочные финансовые вложения	60 276
Запасы	13 392
Денежные средства	1 528
Дебиторская задолженность	12 383
Баланс	180 363
Пассив	
Уставный капитал	83
Добавочный капитал	8 734
Резервный капитал	22
Нераспределенная прибыль прошлых лет	150 458
Кредиторская задолженность	19 296
Баланс	180 363
Отчет о прибылях и убытках за 2009 год	
Выручка от реализации товаров, продукции, услуг (за минусом НДС)	257 338
Себестоимость реализации товаров, продукции, услуг	(224 916)
Прибыль от реализации	62 791
Прочие доходы	5 857
Прочие расходы	(6 500)
Прибыль до налогообложения	42 770
Налог на прибыль	(8 415)

ЭКСТРУДЕРЫ

для переработки зерна, сои, кукурузы, соломы, шелухи подсолнечника

В высококачественные корма

НАДЕЖНЫЕ, КАК АВТОМАТ КАЛАШНИКОВА

т/ф: (8332) 71-44-64, 71-44-2

www.agrostimul.ru



ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ НА СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ

Krause
Kinze
Great Plains
Tecnomax
Krone
Versatile
Sunflower
Sulky
Vervaet
Monosem



Lemken
Amazone
John Deere
Case
New Holland
Claas
Morris
Will-Rich



РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ДОСТАВКА

344064, г. Ростов-на-Дону, ул. Вавилова, 74б, офис 205.

тел. (863) 300-69-51 многоканальный

СКЛАДЫ: Ростов-на-Дону, Ростовская область и Краснодарский край

ООО «Луч»

Оригинальные запасные части - основа безотказной работы



VECTOR 410



Запасные части



Для исправной работы Вашего комбайна на протяжении всего срока службы и получения прибыли, необходима 100% совместимость всех деталей, из которых состоит Ваш комбайн. Это возможно только с оригинальными запасными частями Ростсельмаш, которые прошли всесторонний контроль качества.

Оригинальные запасные части Вы можете приобрести у официального дилера.

ЗАО ТОРГОВЫЙ ДОМ «ПОДШИПНИК»

- официальный дилер Ростсельмаш
г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21
тел.: 8(86135)4-09-09 доб.334, доб.218

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов