



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета юга России

№ 17 - 18 (206 - 207) 17 мая - 6 июня 2010 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://agropromyug.com>



Городской
Информационный
Справочник

Лучший справочник России
теперь в Краснодаре!

СКАЧИВАЙТЕ БЕСПЛАТНО

www.2GIS.ru

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

26 мая 2010 года состоялась Всероссийская конференция «Проблемы и перспективы развития научных исследований и индустрии нанотехнологий» под председательством вице-президента РАН лауреата Нобелевской премии Жореса Алферова. Конференция проводилась при участии Комитетов Совета Федерации и Государственной Думы РФ по науке и образованию.



Академик Россельхозакадемии
Е. М. Харитонов возглавляет ВНИИ риса
последние 12 лет

вузовские исследования и внедренческая деятельность предприятий. В нем приняло участие более 300 соискателей лауреатских званий.

Е. М. Харитонов возглавляет Всероссийский научно-исследовательский институт риса с 1998 года. Осуществляет руководство и активно участвует

в реализации научных разработок, направленных на повышение эффективности рисоводства – одной из динамично развивающихся отраслей сельского хозяйства РФ.

Качественно новый уровень научного обеспечения способствовал стабильному развитию отрасли и позволил в 2009 году получить рекордный урожай за последние десять лет. Валовой сбор в Российской Федерации составил более 900 тыс. тонн, урожайность – 52,4 ц/га, а Краснодарский край, основной производитель риса в России, получил свыше 60 ц/га. Это снизило зависимость от импорта, улучшило социальную обстановку на территориях, население которых занято рисосеянием.

Селекция и семеноводство – зерновому полю Кубани

РЕКОМЕНДАЦИИ

Совсем немного осталось до того дня, когда выйдут в поле комбайны, – начнётся уборка озимых зерновых культур. Но ещё многое нужно сделать на завершающем этапе, чтобы получить хороший результат – и большое количество, и хорошее качество зерна.

В последние годы в мире производилось более 600 млн. тонн пшеницы в год. По прогнозам, к 2020 г. потребуется около 1 млрд. тонн пшеничного зерна. И если средняя урожайность в мире в последнее время составляла 2,5 т/га, то к 2020 г. она должна быть доведена до 4,0 т/га. Важную роль в решении этой проблемы может сыграть и Кубань. Её почвенно-климатические ресурсы, наличие опытных кадров, разнообразный сортовой состав пшениц и разработанные технологии выращивания, учитывающие сортовые особенности, позволяют не только обеспечить собственные потребности в высококачественном зерне, но и поставлять его на мировой рынок. Чтобы осуществить это, необходимо повысить среднюю урожайность пшеницы в Краснодарском крае с 5 т/га, достигнутых к настоящему времени, до 6 т/га к 2020 г.

КАЧЕСТВО зерна озимой пшеницы определяется главным образом действием трех факторов. Во-первых, генотипом сорта, обеспечивающим получение высококачественного зерна. Во-вторых, почвенно-климатическими условиями, позволяющими реализовывать генетический потенциал в реальные показатели качества. В-третьих, технологиями возделывания, оптимизирующими и связывающими воедино первых два фактора.

На 2010 год в Госреестр РФ внесено 49 сортов озимой мягкой пшеницы, созданных в КНИИСХ им. П.П. Лукьяненко. Из них к сильным пшеницам отнесено 14 (29,2%) и к ценным – 17 (35,4%) сортов, т.е. 64,6%. К сильным пшеницам относятся сорта Батько, Есаул, Веда, Виза, Дея, Кума, Победа 50, Лига 1, ПалПич, Верта, Старшина, Шарада, Юнона, Сила и др. При соответствующей агротехнике эти сорта способны формировать зерно с повышенным содержанием белка (14,0 – 16,0%) и клейковины (28 – 36%).

К ценным пшеницам относятся сорта Айвина, Восторг, Афина, Гром, Юмпа, Зимница, Зимтра, Иришка, Краснодарская 99, Лебедь, Москвич, Нота, Память, Краля, Ласточка, Юбилейная 100. Многолетние данные отдела технологии и биохимии зерна показывают, что сорта Афина, Зимница, Иришка, Краля, Юмпа могут формировать зерно, соответствующее сильным пшеницам.

Среди сортов, отнесенных центральной лабораторией Госкомиссии по испытанию и охране селекционных достижений к филлерам, Фишт, Первица, Коллега, Дока, Грация являются генотипически особо ценными по качеству зерна.

Технологии возделывания озимой пшеницы позволяют агроному в определенной мере управлять процессом формирования качественного зерна. Одним из главных показателей качества является содержание в зерне белка и клейковины, которая, в свою очередь, в основном связана с обеспеченностью растений азотом. Поэтому основной задачей агронома является повышение обеспеченности растений азотом.

Следует учитывать, что при недостаточном и несбалансированном уровне питания и низкой агротехнике любые сорта независимо от генетических особенностей формируют зерно с пониженным

содержанием белка и клейковины. Поэтому для получения высококачественного зерна желательно подбирать лучшие предшественники, вносить сбалансированное по основным элементам питания основное удобрение. В период от колошения до молочной спелости необходимо проводить подкормки по разработанным ранее методикам сухими туками и 30%-ным раствором мочевины в период налива зерна. При этом следует учитывать, что степень повышения уровня белковости зависит от уровня формирующейся урожайности подкармливаемого посева.

Большим прогрессом в селекции озимой мягкой пшеницы на сочетание высокой продуктивности с высокой зимостойкостью, полевой устойчивостью к листовым болезням и отличным качеством зерна являются сорта Москвич, Юнона, Лига 1, Зимница, Краля и Юмпа.

Высокоморозостойкий сорт **Москвич** возделывается в производстве уже 5 лет, в 2009 году в Краснодарском крае его уборочная площадь составила 144 тыс. га.

Сорт **Юнона** выведен методом гибридизации и индивидуального отбора в F₂ из комбинации Ейка/Лютеценс 5573h1. Сорт полукарликовый, высота растений 80 – 90 см, высокоустойчив к полеганию, среднестебельный. Разновидность lutescens. Потенциал зерновой продуктивности сорта Юнона – 100 ц/га. В КСИ института в среднем за 7 лет (2003 – 2009) по занятому пару урожайность составила 95,4 ц/га, что превышает сорт Краснодарская 99 на 3,3 и Москвич на 2,5 ц/га. За эти годы по предшественнику кукуруза на зерно сорт Юнона при урожайности 78,6 ц/га превышает сорт Краснодарская 99 на 2,6 и Москвич на 1,5 ц/га. На фоне искусственного заражения высокоустойчив к пыльной головне, бурой ржавчине, мучнистой росе. Устойчив к желтой и стеблевой ржавчине. Среднеустойчив к септориозу. Среднеустойчив к фузариозу колоса. Восприимчив к твердой головне. Отличается высокой морозостойкостью (на уровне сорта Краснодарская 39), засухоустойчивость хорошая. Масса 1000 зерен 35,8 – 42,4 г, натура зерна – 800 – 825 г/л. Сорт Юнона занесен в список сильных пшениц.

(Окончание на 12 - 13-й стр.)

ВНИИ риса вошел в сотню лучших НИИ страны

В РАМКАХ конференции проходил Всероссийский конкурс «100 лучших научно-исследовательских учреждений и организаций России». По его итогам Всероссийский научно-исследовательский институт риса признан лауреатом, награжден золотой медалью, а директор института академик Россельхозакадемии Евгений Харитонов отмечен почетным знаком «Ученый года».

Подобный конкурс организован в России впервые и проводился в течение двух месяцев по трем номинациям: академическая наука,



ВЫСТАВКА

Юбилейная Международная сельскохозяйственная выставка «Золотая Нива-2010» прошла 20 – 22 мая в г. Усть-Лабинске Краснодарского края в новом формате. Впервые выставочная экспозиция и мероприятия форума развернулись в поле общей площадью 40 гектаров. «Золотую Ниву» посетили специалисты АПК всех уровней: от крупного и среднего агробизнеса России до руководителей хозяйств, инженеров, агрономов, зоотехников, ветеринаров, представителей профильных вузов и НИИ, – всего более 15 тыс. человек.

С первого дня работы выставки были организованы индивидуальные показы, своеобразный агротехнический тест-драйв в реальных полевых условиях. На 24 делянках к демонстрации своего потенциала было подготовлено более 50 единиц техники.

Новый формат – новые возможности

ВСЕГО на выставке было представлено 313 компаний из 40 регионов России, из Украины, Белоруссии, Германии, Италии, Австрии, Франции, Аргентины, США. На стационарном показе размером 4 гектара было сконцентрировано все самое передовое: оборудование, спецтехника, селекционные достижения и разработки в растениеводстве и животноводстве, инновации в производстве и переработке сельхозпродукции, а также представлены банковские, лизинговые и страховые услуги для АПК.

Открыли работу «Золотой Нивы-2010» организаторы мероприятия. Участники и гости приветствовали руководителя департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края С. В. Гаркуша, главу администрации Усть-Лабинского района А. В. Вороновский, председатель совета директоров ГК «Подшипник» Д. В. Квиткин. О значении выставки, ее вкладе в развитие АПК рассказали генеральный директор Фонда экономического развития юга России Ю. В. Рябченко, председатель торговой промышленной палаты Краснодарского края Ю. Н. Ткаченко. В работе выставки участвовали делегации из Южного, Северо-Кавказского, Приволжского, Уральского и других федеральных округов страны. Во время обхода выставки высокие гости побывали на экспозициях российских и зарубежных сельхозпроизводителей: «Альтаир», «Мировая Техника», «КубаньАгро-ПромМаш» ХТЗ, ПТЗ, МТЗ, Ростсельмаш, «Гомсельмаш», «John Deere». На этот раз особый интерес вызвала техника, производимая на Кубани.

Генеральный спонсор выставки компания «Альтаир» сделала акцент на уборочной самоходной технике компании «Case IH», а также кормозаготовительной прицепной технике KUNN. На «дне поля» «Альтаир» познакомил аграриев с работой трактора Steiger 530, агрегатированного с почвообрабатывающим агрегатом Ecolo-Tiger 9300, опрыскивателем Patriot (производства «Case IH»), косилкой Kuhn FC 303.

Широко развернулась экспозиция ГК «Подшипник». Предложения компаний были интересны любому покупателю: будь то крупный холдинг или фермерское хозяйство. Новые комбайны и комплексы «ПАЛЕСС», тракторы ХТЗ, сельхозтехника из Германии, Австрии, Чехии и восстановленная и модернизированная техника: тракторы марки ХТЗ и «Кировец», комбайны «Дон», автомобили «КамАЗ», дизельные двигатели – пользовались популярностью у посетителей.

В экспозиции растениеводства были представлены сорта и гибриды сельхозкультур, посев, внесение минеральных и органических удобрений. На опытных делянках ведущие российские компании презентовали посевы кукурузы, подсолнечника, сои, ржи, возделываемые по технологии No-Till. Достоинно были представлены виды оборудования и услуги для животноводства, разработки в области скотоводства, свиноводства, птицеводства, рыбоводства, кормопроизводства и ветеринарии, а также животные из ведущих племенных и базовых хозяйств.

Деловую программу «Золотой Нивы» открыл краевой семинар-совещание «Задачи инженерной службы АПК края на период уборки урожая зерновых, колосовых и зернобобовых культур в 2010 году». На этом ключевом мероприятии выставки выступил руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Сергей Гаркуша. Заметным событием «Золотой Нивы» для практических специалистов стали «круглые столы»: «Оценки ситуации и прогнозы развития АПК до 2012 года», «Снижение затрат и повышение эффективности аграрного сектора» и специальный семинар для работников любых уровней: от доярок до директоров.

На традиционный «день поля» собралось свыше 3,5 тыс. человек. В демонстрационных показах участвовало свыше 80 единиц почвообрабатывающей, посевной и кормозаготовительной техники от более 30 предприятий России, ближнего и дальнего зарубежья. Руководители и специалисты сельхозпредприятий тут же давали оценку работе техники.

Накануне выставки прошел мотокросс, представлявший организацию «Союз сельскохозяйственных выставок России». Финишем мотопробега стала главная сцена «Золотой Нивы». Насыщенная, яркая культурная программа выставки, как всегда, привлекла и порадовала посетителей. Азартные пороссячи бега, концерты коллективов из Усть-Лабинска, Гомеля, Краснодар, традиционный конкурс «Мисс «Золотая Нива», кубок по автозвуку создали атмосферу праздника. Под занавес мероприятия, после демонстрационных показов, начались зрелищное трактор-шоу Traktor-pulling и джитговка.

Знаменательное событие аграрного юга России X Международная сельскохозяйственная выставка «Золотая Нива» в очередной раз стала платформой для продвижения современных агротехнологий и принятия инвестиционных решений для развития агробизнеса не только в ЮФО, но и в других регионах страны.

Оргкомитет «Подшипник Экспо»

No-till - назад в будущее

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

ПодшипникМаш начал разработку, испытания и производство оборудования для нулевой технологии. Одной из первых машин был изготовлен разбрасыватель пожнивных остатков РПО-1, а следом посевной агрегат «Берегиня» АП-421.



ВНАСТОЯЩЕЕ время в мире по нулевой технологии (no-till) возделывается более 100 млн. гектаров земель, что составляет около 10% всех сельскохозяйственных угодий. При этом география применения нулевой технологии, несмотря на разные почвенно-климатические условия, весьма обширна: от Канады до Австралии. Причинами активного распространения являются экологические и экономические факторы. В США и Канаде она широко применяется для сохранения плодородия почв. В Бразилии и Аргентине основным движущим фактором к массовому переходу на no-till стала её экономическая эффективность.

Проблема сохранения плодородия почв остро стоит и в России. Огромные площади выведены из сельхозпроизводства. Причина - истощение почвы, вызванное эрозией и недостаточным внесением органических и минеральных удобрений. Снижение же себестоимости сельхозпродукции российским производителям просто необходимо, поскольку низкие мировые цены на зерно ставят многие предприятия на грань выживания. Экономическая эффективность нулевой технологии обусловлена отсутствием механической обработки почвы - посев производится напрямую по стерне. Это значительно сокращает расходы на технику и ее содержание, экономит время, уменьшает трудозатраты и расходы на ГСМ.

Разложение растительных остатков ведет к накоплению в почве углерода и минеральных соединений. Подушка из растительных остатков уменьшает испарение влаги и способствует ее конденсации на поверхности почвы, делая технологию no-till незаменимой в засушливых районах.

Теоретическое обоснование и практическое подтверждение нулевой технологии уже давно нашло в странах Северной и Южной Америки. В России сегодня нулевая технология только начинает внедряться. Одним из основных сдерживающих факторов является отсутствие техники российского производства для нулевой технологии, запасных частей и качественного сервиса.

Наша техника для No-till

ПодшипникМаш начал производство техники для нулевой технологии одним из первых. Уже работает на полях Кубани разбрасыватель пожнивных остатков РПО-1, предназначенный для равномерного распределения соломы на ширину

жатки при уборке урожая. Его преимуществами являются техническая простота, надежность, низкая потребляемая мощность, что существенно экономит топливо. Разбрасыватель обеспечивает высокое качество распределения пожнивных остатков и предотвращает образование куч соломы при остановке комбайна, что позволяет производить качественный сев без дополнительных операций.

Второй машиной, производимой ПодшипникМаш, стал посевной агрегат «Берегиня» АП-421, предназначенный для прямого сева зерновых, бобовых и мелкосемянных культур с возможностью одновременного внесения удобрений. При проектировке этой машины учитывались основные агротехнические требования к сеялкам прямого посева:

- высокое давление на сошник для прорезания растительных остатков и необработанной почвы;
- сошник, обеспечивающий точное копирование рельефа почвы и равномерную заделку семян;
- высевальные аппараты, исключающие просевы семян и удобрений.

В дальнейшем стоит задача расширения модельного ряда сеялок.

Специалисты ПодшипникМаш активно изучают отечественный и зарубежный опыт применения no-till с целью адаптации технологии и техники к нашим условиям. Научным консультантом фирмы является профессор В. А. Небавский, который изучает нулевую технологию более двадцати лет и имеет богатый практический опыт ее применения. Для руководителей, агрономов и главных инженеров ПодшипникМаш регулярно проводит семинары, на которых выступает В. А. Небавский. На подобных семинарах демонстрируются поля, возделываемые по нулевой технологии, техника, предлагается специальная литература. На сайте www.bearing-gc.ru вы получите более полную информацию о внедрении нулевой технологии, о технике для нее, а также о планируемых ПодшипникМаш мероприятиях.

ПодшипникМаш приглашает к сотрудничеству аграриев, заинтересованных в применении нулевой технологии. Можете быть уверены, что, приобретая технику, вы получаете качественное гарантийное обслуживание и сервисное сопровождение, а также запасные части в кратчайшие сроки, ведь производитель находится рядом!

«ПодшипникМаш»:
Краснодарский край, г. Усть-Лабинск,
ул. Заполотняная, 21, тел. (86135) 4-09-09 (доб. 200, 124).



ЭХО ВЫСТАВКИ

На завершившейся недавно в Усть-Лабинске 10-й Международной сельхозвыставке «Золотая Нива-2010» экспозиция компании «Мировая Техника» была одной из наиболее обширных и посещаемых. Интерес посетителей вызвал именно ассортимент представленных машин и агрегатов, в полной мере отвечающих потребностям сельхозтоваропроизводителей в период уборочного и послеуборочного сезонов. Это прежде всего техника компании CLAAS: зерноуборочный комбайн TUCANO 450 с жаткой 7,5 АС, кормоуборочный комбайн JAGUAR 870 с подборщиком PU300, косилка DISCO 3050TRC Plus, валкообразователь LINER 1550TR, тракторы ATLES 946 RZ и AXION 850, энергосредства XERION 3300 и XERION 3800. Здесь же располагался посевной комплекс 8810/28 (Bourgault), у входа в павильон без усталости демонстрировал свои недюжинные возможности телескопический погрузчик MLT 741 компании Manitou, который разве что по натянутому канату не ходил; пользовались большим вниманием потенциальных покупателей самоходный опрыскиватель Alfa 4100 New (Hardi), измельчитель пожнивных остатков 5026 (Shulte), культиватор Karat (Lemken).

CLAAS в центре экспозиции «Мировой Техники»

Навстречу клиенту

У компании «Мировая Техника», которая более 10 лет действует в юго-западном регионе России, 5 основных филиалов: в Саратове, Краснодаре, Белгороде, Волгограде, Ставрополе. Кроме того, есть представительства в Сочи, Пятигорске; склад запасных частей открыт в станции Павловской. Деятельность ООО «Мировая Техника – Кубань» насчитывает уже 9 лет. ООО «Мировая Техника» развивается по двум направлениям: реализация и сервисное обслуживание (включая поставку запасных частей) широкого спектра сельскохозяйственных машин и орудий самых известных мировых брендов, таких как CLAAS (эксклюзивные дилеры в перечисленных филиалах, полный спектр оборудования, поставка запчастей), Bourgault, Manitou, Hardi, Lemken, Gregoire Besson, MacDon, Shulte, Gaspardo, а также дорожно-строительной и карьерной техники компании Volvo.

Как рассказал исполнительный директор ООО «Мировая Техника – Кубань» Сергей Еремеев, в сегодняшних кризисных условиях компания активизирует свою деятельность и даже расширяет штат сотрудников в отделах продаж.

«Мировая Техника» активно участвует в выставках. Итоги «Золотой Нивы-2010» придали нашему оптимизму дополнительный импульс: потребность в сельхозтехнике растет, особенно на Кубани – в житнице России. В краснодарском филиале, работающем на Краснодарский и Ставропольский края, у нас сегодня 10 продавцов – численность увеличена вдвое.

Подобная ситуация и в других филиалах компании. В полную силу работают специалисты отделов продаж, складов запчастей. Кроме того, у компаний-поставщиков, эксклюзивным официальным дилером которых мы являемся, есть собственные склады на территории РФ (в Москве, Волжском и Белгороде), что позволяет нам более оперативно и максимально удовлетворить потребности конечных потребителей техники.

Чтобы быть еще ближе к клиенту, – подчеркнул Сергей Петрович, – создан специальный отдел, специалисты которого предлагают запчасти на

местах – так сказать, превентивно, не дожидаясь поломки. Они проводят первичную диагностику техники и определяют, какой узел или деталь могут выйти из строя и срочно понадобится в разгар сезонных работ. Обсуждается их цена, причем клиенту объясняют выгоду такой предварительной сделки, поскольку ему в итоге не придется платить за доставку и обслуживание, а также исключен простой из-за ожидания запчасти.

В то же время принимаются меры к тому, чтобы свести к минимуму время доставки запасных частей. При их наличии это занимает считанные часы уже сегодня, но пока так называемое плечо доставки к клиенту составляет порядка 300 км. В перспективе же за счет создания дополнительных опорных пунктов, например, по Краснодарскому краю, и соответствующей активизации деятельности филиалов вполне реально сократить пробег втрое, – заключил С. Еремеев.

Убедить – задача менеджера

В компании каждый клиент закреплен за определенным менеджером, быстрая реакция которого на проблемы пользователя техники помогает ему чувствовать себя уверенно. На одного менеджера приходится до 35 клиентов. Много это или мало?

– Для хорошо подготовленного специалиста три десятка клиентов – это не особенно обременительно, – считает менеджер по продажам Сергей Шелудько. – Тем более что они, конечно же, обращаются за помощью не одновременно. Но работать приходится много: рынок сельхозтехники перенасыщен, и убедить клиента выбрать именно нашу технику – задача не из легких. Общение по телефону в таком деле исключено. Есть поговорка: если хочешь испортить сделку – позвони. Так что прямой контакт надежнее, при этом не последнюю роль в общении с клиентом играет умение найти индивидуальный подход к человеку, с первых секунд общения расположить его к себе. Но этого мало. Сегодня наши менеджеры обладают не только техническими и экономическими знаниями, они ориентируются также в растениеводстве, животноводстве и других сферах АПК.

Перед ними стоит задача не просто «уболтать» клиента, поскольку

сельхозтоваропроизводители – люди образованные, самодостаточные. Важно показать, что ты действительно специалист и можешь помочь в выборе необходимой именно этому хозяйству техники, поскольку способен досконально вникнуть во все детали и предложить оптимальный вариант решения проблемы, даже если клиент ее тебе не назвал.

Очень помогает в такой ситуации возможность продемонстрировать достоинства нашей техники, уже имеющейся в этом хозяйстве, о которых владелец порой и не подозревает. В этом очень помогает опыт, который наши менеджеры приобретают в поездках за границу на предприятия-производители.

Хочу отметить очень важный момент: нет машины, которая не ломается, и, когда это произошло, нельзя оставлять человека наедине с проблемой. То есть задача продавца «Мировой Техники» –

Отмечу также, что новый трактор XERION 3300 компании CLAAS прошел в Краснодарском крае комплексные испытания при участии представителей компании для изучения всех возможностей в местных условиях. Теперь его не без основания прочтут в основных конкуренты машинам такого класса на российском рынке. Хорошо себя зарекомендовал на полях страны еще один классовый трактор – AXION 850. Это высоконадежная машина в сегменте до 260 л. с. Планируется расширить ее модельный и мощный ряд и в перспективе выпускать на краснодарском заводе.

Кстати, на машины компании CLAAS приходится 52% от объема реализации техники ООО «Мировая Техника – Кубань», – подчеркнул Юрий Вячеславович. – Дополнительный плюс – производство комбайнов и тракторов на заводе ООО «КЛААС», т. е. в регионе, где они высоко востребованы и при этом имеют статус российской техники, на которую распространяется банковское субсидирование.

Не стоят на месте и другие поставщики. На выставке были представлены телескопические погрузчики MLT 731 и MLT 741 производства компа-

насчитывается около 200 наименований.

Интерес представляли и образцы нового прицепного оборудования. Так, скоростной, высокопроизводительный комбинированный агрегат Lemken Karat за один проход выполняет две операции: глубокую культивацию и дискование, обеспечивая высокое качество почвообработки. Компания Gaspardo предложила аграриям 6-метровую дисковую борону UFO 600, а также широкий спектр новых сеялок – пропашных и сплошного высева и эффективную почвообрабатывающую технику.

Выше уже говорилось о том, что производители сельхозтехники постоянно обновляют ассортимент продукции, и модели последних лет достаточно сложны в эксплуатации и ремонте. Поэтому мы обязательно проводим обучение операторов работе на приобретенных машинах и агрегатах. Наши специалисты также вводят технику в работу, а потом в течение первой недели наблюдают за ней, чтобы, во-первых, сразу решать все возникающие вопросы и, во-вторых, объяснять владельцу и оператору все преимущества данного образца, чтобы в конечном итоге они использовали их в полной мере.

Это дает большой эффект, особенно когда в конце года владелец подсчитывает себестоимость продукции. Как правило, для техники компании CLAAS этот показатель один из самых низких. Такие расчеты очень убедительно действуют на потребителя, который впоследствии вновь и вновь приобретает машины и орудия тех компаний, интересы которых мы представляем. В выигрыше оказывается прежде всего клиент, поскольку эта техника достаточно надежна и в полной мере обеспечена оперативно доставляемыми запчастями. В результате – минимальные простои в сезон, минимальное количество поломок и, соответственно, минимальные затраты.

Милости просим в «супермаркет»

Коммерческий директор ООО «Мировая Техника – Кубань» Алексей Ремаренко, рассказывая о деятельности компании, отметил, что сложные экономические условия не повод останавливаться на достигнутом.

– Сейчас ведем переговоры с французской компанией «Моро» (MOREAU), известной своими свеклоуборочными



Исполнительный директор ООО «Мировая Техника – Кубань» С. Еремеев (слева) и руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края С. Гаркуша на экспозиции компании

отстаивать интересы не компании, а клиента, – подчеркнула С. Шелудько. – И, если человек видит, что о нем помнят и заботятся (а не действуют по принципу: продали – и забыли), он это оценит по достоинству. А лучшая благодарность для продавца – следующая продажа данному клиенту.

Бесспорное преимущество CLAAS

Технический директор компании Юрий Ашинов рассказал о технике, которая была представлена на выставке, отметив при этом, что даже давно известные сельхозтоваропроизводителям модели существенно отличались от вариантов, выпущенных ранее, т. к. производители постоянно вносят улучшения в конструкции в соответствии с замечаниями и пожеланиями потребителей.

– Взять, к примеру, комбайн TUCANO 450 компании CLAAS, анонсированный 2 года назад. Сегодня он доведен до необходимых кондиций и полностью соответствует потребностям российского рынка.



Высокопроизводительный зерноуборочный комбайн TUCANO 450



На поле энергосредство XERION 3300 компании CLAAS, агрегатированное с посевным комплексом 8810/28 компании Bourgault

комплексами. Мы хотим расширить спектр техники, а заодно закрепить свою репутацию компании, собравшей лучшие мировые бренды производителей сельхозтехники.

Сельхозтоваропроизводитель, придя к нам, должен почувствовать себя, образно говоря, в современном супермаркете, где есть все, что ему необходимо для полноценного и прибыльного бизнеса, причем хорошего качества и по приемлемым ценам.

И для нас как дилерской компании высший пилотаж – это когда нам звонит руководитель хозяйства даже не по той технике, что купил, а посоветоваться по поводу своей очередной покупки – как с компетентными специалистами, которые решат практически любую проблему. Это и есть настоящий контакт с клиентом.

В. ЛЕОНОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА

ООО «Мировая Техника» – сервисные центры:

г. Краснодар, ул. Уральская, 134. Тел. (861) 260-40-03. Факс (861) 260-34-48
Краснодарский край, ст. Павловская, ул. Промышленная, 2. Тел./факс (86191) 55-887
г. Ставрополь, Старомарьевское шоссе, 19. Тел. (8652) 28-51-53. Тел./факс (8652) 28-17-90
г. Пятигорск, пересечение Кисловодского и Черкесского шоссе. Тел.: (8793) 38-42-98, 8918-463-86-81

г. Саратов, ул. Новоузенская, 8. Тел. (8452) 20-86-00. Факс (8452) 20-11-11
г. Белгород, ул. Корочанская, 132а, оф. 12. Тел. (4722) 21-31-25. Тел./факс (4722) 21-32-25
г. Волгоград, ул. Землячки, 31. Тел. (8442) 54-48-40. Тел./факс (8442) 91-73-22
г. Сочи, тел. 8-918-463-86-83



«Гомсельмаш-Юг»: ставка на качество

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Буквально нарасхват идут в текущем году сельхозмашины производства ПО «Гомсельмаш» и российско-белорусского ЗАО СП «Брянсксельмаш». И неудивительно: техника «ПАЛЕССЕ» уже давно пользуется заслуженно высокой репутацией среди российских сельхозтоваропроизводителей, поскольку ее качество и надежность – на европейском уровне, а цена в разы ниже, чем на импортные аналоги. Кроме того, ООО Торговый дом «Гомсельмаш-Юг» – генеральный представитель ПО «Гомсельмаш» и ЗАО СП «Брянсксельмаш» в Южном федеральном округе – осуществляет гарантийное сервисное обслуживание всей поставляемой техники в течение двух лет вне зависимости от наработки моточасов.

Именно благодаря активной работе специалистов ТД «Гомсельмаш-Юг» все больше зерноуборочных комбайнов и другой сельхозтехники фирменных красно-белых цветов появляется на полях ЮФО, в частности Краснодарского края. То есть все больше аграриев делают выбор в пользу комбайнов «ПАЛЕССЕ» – оптимальных по соотношению «цена – качество».

План продаж

– На текущий год в южных регионах России запланировано продать не менее 150 единиц самоходной техники, – сказал в беседе с нашим корреспондентом заместитель директора департамента региональных продаж ПО «Гомсельмаш» (Республика Беларусь) Василий Семченко.

К словам Василия Алексеевича можно добавить: после прошедшей с 20 по 22 мая в Усть-Лабинске юбилейной Международной сельскохозяйственной выставки «Золотая Нива-2010» обладателей техники «ПАЛЕССЕ» на Кубани и в близлежащих регионах, несомненно, станет больше. Экспозиция ТД «Гомсельмаш-Юг» привлекла внимание многих посетителей возможностью поговорить с менеджерами об особенностях техники, ознакомиться с ее техническими характеристиками, а главное – экономическими преимуществами выставленных зерноуборочных комбайнов «ПАЛЕССЕ GS12», «ПАЛЕССЕ GS812», кормоуборочного комплекса на базе универсального энергетического средства «ПАЛЕССЕ U-2-280A», навесной косилки-плющилки КПН-6 и другой техники. И несложные подсчеты приводят к выводу: белорусские машины и орудия способны окупиться в хозяйстве за один-два года.

ООО Торговый дом «Гомсельмаш-Юг» – один из крупнейших поставщиков техники торговой марки «ПАЛЕССЕ», запасных частей и сервисного обслуживания в ЮФО за четыре года создал товаропроводящую сеть, обеспечивающую потребителей высоким уровнем сервиса и постоянным сопровождением реализованной сельхозтехники.

Важно отметить, что все машины, которые производятся в ПО «Гомсельмаш», на 70% состоят из российских комплектующих, а на совместном предприятии «Брянсксельмаш» производятся сборка и доработка техники – и зерноуборочной, и кормоуборочной, и энергосредств, и соответствующих адаптеров, на которые в РФ распространяются все субсидии и лизинговые схемы. Кроме субсидий Сбербанка и Россельхозбанка есть схема Сбербанка, по которой практикуется уменьшение процентной ставки

на размер ставки рефинансирования за счет бюджета Республики Беларусь. Ставка рефинансирования 8%. Если покупатель берет кредит под 15% и оформляет соответствующие документы, остается 7%.

По новейшим технологиям

Василий Семченко еще раз подчеркнул, что успех техники марок «Гомсельмаш» и «Брянсксельмаш» на рынке во многом определяется высоким качеством и надежностью. Системы менеджмента качества проектирования, производства и технического обслуживания выпускаемой техники сертифицированы на соответствие стандартам СТБ ИСО 9001-2001, а производство зерноуборочной техники, кроме того, на соответствие европейским стандартам DIN EN ISO 9001-2000 в немецкой системе аккредитации. По результатам испытаний на основные виды техники получены сертификаты Евросоюза.

Это достигнуто в результате постоянного технического перевооружения производства, поиска новых конструкторских решений, совершенствования технологий производства, внедрения прогрессивных технологий, повышения квалификации персонала. Повсеместно идет замена устаревшего и изношенного оборудования на менее энергоемкое и более эффективное, такое как новые комплексы для термообработки, окрасочные линии с очисткой

металла и грунтовок с адгезией на молекулярном уровне, станки лазерной резки металла и т. д.

Кроме того, качество производства поддерживается буквально на каждом рабочем месте. Когда новый работник приходит на предприятие, он должен в течение трех месяцев подтвердить звание «Отличник качества», т. е. выпустить продукцию без брака. Тогда ему выдается личное клеймо. Если допущен брак – наказывается, как говорится, рублем. Если и в дальнейшем не сделал должных выводов – предприятие расстается с нерадивым работником. Такая высокая ответственность за результаты труда принесла свои плоды.

Главное специализированное конструкторское бюро по зерно- и кормоуборочной технике постоянно изучает потребности покупателей и проектирует соответствующие машины и орудия на основе новейших технологий. При этом упор делается на низкую себестоимость производства при высоком качестве.

– Мы отслеживаем также работу поставляемых машин в течение всего срока их службы, – добавил В. Семченко. – По результатам сезона с учетом всех нюансов награждаем лучших механизаторов, инженеров в хозяйствах.

Проводим также послеуборочное обследование с помощью специалистов наших сервисных центров, определяем слабые места и делаем все, чтобы к следующему сезону машина была полностью готова. И вот закономерный результат: потребители говорят, что из всех машин, выпускаемых на территории бывшего Союза, наши наиболее предпочтительны.

Рекордсмены популярности

Какие же зерно- и кормоуборочные комбайны марки «ПАЛЕССЕ» пользуются наибольшим спросом в южных регионах РФ? Это прежде всего давно любимая многими российскими земледельцами КЗС-1218. Высокопроизводительная машина, рассчитанная на урожайность порядка 80 ц/га, наи-



Разговор о белорусской технике состоялся прямо на площадке кабины (Сергей Гаркуша и Василий Семченко)

что при высокой производительности и надежности комбайн расходует топлива порядка 8,5 л/га, что для машин этого класса очень хороший параметр.

«Нет проблем ни с настройками, ни с поломками: продали – и можно забыть, – говорят специалисты ТД «Гомсельмаш-Юг». – Даже не звонят из хозяйств. Но мы все равно отслеживаем работу этих машин, собираем статданные».

Для чего это делается? Взять, к примеру, ту же модель 1218: машина новая, но надо отдать должное заводу-производителю – каждый год там проводят доработки по замечаниям потребителей, результатам исследований маркетинговой службы и данным сервисных служб. Такая «шлифовка» конструкции и есть лучшее доказательство заботы о сельхозтоваропроизводителе, его выгоде.

Именно поэтому даже в кризисный период объемы продаж ТД «Гомсельмаш-Юг» не упали, а в нынешнем году наблюдается существенный рост.

Кстати, ТД ввел новшество в работу своих сервисных служб: ежегодное послеуборочное обследование. Кроме того, прежде чем купленный комбайн будет передан хозяйству, механизатор должен пройти обучение либо в инженерной службе, либо на базе ООО «Группа компаний «Подшипник». Это дань времени: машины современные, и существует немало нюансов, которые надо обязательно учесть перед работой, а также узнать, как заставить ее трудиться максимально эффективно.

Новинки белорусской техники

В нынешнем году выпущена промышленная партия новых универсальных энергосредств УЭС-450, причем вся партия уже выкуплена. Машины прошли испытания на Кубани и в Ростовской области и показали прекрасную способность работать как с прицепными орудиями, так и в качестве пахотного трактора. Новинка вскоре будет запущена в серийное производство.

В этом году сойдет с конвейера также первая промышленная партия самоходного свеклоуборочного комбайна СКС-624. Дорабатывается конструкторами зерноуборочный комбайн КЗС-1418.

Идет дальнейшее развитие российского производства белорусской техники на базе «Брянсксельмаша». Там ведется крупноузловая сборка комбайнов КЗС-1218, КЗС-812, а таких как «ПАЛЕССЕ 600» – начиная с рамы. В Брянской области это предприятие обеспечивает самые большие поступления по налогам, и оно второе в России после Ростсельмаш по объемам производства комбайнов.

В. ЛЕОНОВ
Фото А. СТАРИНЫ



Экспозиция ТД «Гомсельмаш-Юг» на выставке «Золотая Нива-2010»

Наша справка

Самый крупный потребитель белорусской техники – Россия, на втором месте – Украина, затем Казахстан, где также налажено совместное производство комбайнов. Активно идут продажи зерноуборочной техники в Чехию, Иран. Жатки и косилки направляются в Испанию, Португалию, Германию. В Аргентине и Китае открыты сборочные производства белорусских кормоуборочных комбайнов.

более эффективна именно на полях Кубани. Благодаря своим техническим параметрам обеспечивает высокое качество уборки, а по цене имеет большое преимущество перед конкурентами.

Главная особенность этого комбайна – двухбарабанная система: предварительный барабан-ускоритель разравнивает поступающую массу, и она в более равномерном виде поступает на основной молотильный барабан. В результате комбайн работает без перегрузок.

В КФХ Приходько в Краснодарском крае за прошлый сезон на КЗС-1218 намолочено около 6000 т зерновых.

КЗС-812 по своим рабочим показателям также соответствует практически всем требованиям сельхозтоваропроизводителей. Достаточно отметить,



Демонстрационный показ кормоуборочной техники (КСК-600 и КДП-300)

Дилерские центры ПО «Гомсельмаш» в Южном федеральном округе:

КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ

- ООО Торговый дом «Гомсельмаш-Юг»: г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21, тел.: (86135) 4-09-09, доб. 435, 431, 437, 8-905-470-86-86

СТАВРОПОЛЬСКИЙ КРАЙ

- ООО Торговый дом «ПодшипникМаш»: г. Михайловск, ул. Ленина, 162а, тел.: 8-928-316-72-57, 8-928-008-75-75

ВОЛГОГРАДСКАЯ ОБЛАСТЬ

- ОАО «Волгоградгроснаб»: г. Волгоград, ул. Невская, 13а, тел.: (8442) 7-82-94, 37-92-92

- ООО Торговый дом «ПодшипникМаш»: г. Михайловка, ул. Крановая, 2, тел.: (84463) 2-31-77, 2-71-77, 8-960-894-49-06, 8-902-093-56-09

РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

- ООО Торговый дом «ПодшипникМаш»: Семикаракорский р-н, х. Большемечетный, тел.: (86356) 2-61-41, 8-928-148-40-08, 8-928-148-40-12
- ООО «ЮТК-Лизинг»: г. Ростов-на-Дону, ул. 50-летия Ростсельмаша, 1/52, тел.: (863) 290-70-58, 203-71-58, 8-919-899-00-13

САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ

- ООО «АгроВега»: г. Самара, ул. Утевская, 20а, тел.: (846) 972-999-6, (927) 002-02-01

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Компания Gregoire Besson («Грегуар-Бессон») известна во всем мире. Специализируясь на производстве почвообрабатывающей техники, она сумела создать в течение последних 50 лет широкую дилерскую сеть. И неудивительно: многие сельхозорудия под этой маркой земледельцы разных континентов признают лучшими. При участии агрегатов компании Gregoire Besson установлено немало удивительных мировых рекордов. Например, дисковая борона, имеющая ширину захвата 14 м, обеспечила скорость обработки почвы 26,83 га/ч (одно футбольное поле за 2 минуты!).

Российских сельхозтоваропроизводителей такие рекорды, возможно, тоже впечатляют, но помимо высокой производительности их заботят также надежность орудия, качество почвообработки и, конечно же, цена. И вот тут можно говорить о парадоксе: скуповатый, в общем-то, российский крестьянин довольно охотно покупает отнюдь не самую дешевую французскую технику. В чем секрет такой расточительности?

Ответ на этот вопрос мы попытались найти в беседе, состоявшейся на экспозиционной площадке «Gregoire Besson» в ходе X Международной сельхозвыставки «Золотая Нива-2010», состоявшейся с 20 по 22 мая с. г. в Усть-Лабинске Краснодарского края. На вопросы нашего корреспондента ответили региональный директор компании «Gregoire Besson» в странах СНГ Николай ПЕТИ и директор представительства в России ООО «Грегуар-Бессон Восток» Галина КОЧЕРГИНА.

Gregoire Besson: на российском рынке основательно и надолго

– Г-н Пети, говорят, история создания компании Gregoire Besson насчитывает уже более двух веков? Расскажите, пожалуйста, об этом подробнее.

– Да, история этого французского семейного предприятия начинается с 1802 года, когда господин Грегуар открыл свою кузницу и начал изготавливать плуги. Бурное развитие производства началось после Второй мировой войны. В 1959 году на западе Франции, недалеко от г. Нанта, потомком господина Грегуара совместно с господином Бессоном было организовано предприятие, названное «Gregoire Besson», сегодня это основной завод по выпуску плугов. Затем было приобретено несколько предприятий по производству почвообрабатывающих агрегатов – дисковых борон и культиваторов. Сегодня во Франции пять заводов компании Gregoire Besson, все они специализируются на выпуске почвообрабатывающих орудий. Это наглядный пример того, как семейное предприятие может вырасти во всемирно известную компанию на фоне жесткой конкуренции на рынке сельхозорудий.

С конца 90-х годов прошлого столетия продукция компании выходит на экспорт, открываются филиалы в Великобритании, Испании, Канаде, Польше. В 2004 году был открыт филиал в России – в Белгороде. В том же году – филиал в Китае. Сегодня в мире работают шесть филиалов компании Gregoire Besson.

– Российский рынок сельхозтехники сегодня перенасыщен предложениями как отечественных, так и зарубежных производителей, причем нередко цены на отечественные аналоги существенно ниже. На чем основана ваша уверенность, что популярность орудий компании Gregoire Besson среди российских аграриев будет возрастать?

– Патрик Бессон, сегодняшний президент компании Gregoire Besson, провозгласил в качестве главного производственного принципа лозунг: делать ставку на качество, а не на количество. Эта очень эффективная на сегодняшний день концепция обусловила успех в продвижении нашей техники в мире и, в частности, в России и позволяет надеяться на рост ее популярности.

Поскольку компания у нас небольшая, мы всегда находимся в очень тесном контакте с клиентами, учитывая при этом, что у каждого из них поля, различающиеся по величине и почвенно-климатическим условиям, разные тяговые средства, технологии



Слева направо: генеральный директор ООО «АПК «Кубаньхлеб» Н. Лоцманов, директор представительства в России ООО «Грегуар-Бессон Восток» Г. Кочергина, региональный директор компании «Gregoire Besson» в странах СНГ Н. Пети

возделывания почвы и т. д. При разработке и производстве орудий мы подстраиваемся под нужды клиента, а не наоборот. Эту стратегию нам диктует 200-летний опыт общения с земледельцами: прежде всего необходимо досконально изучить их потребности и возможности. Кроме того, опять-таки в соответствии с вышеупомянутым принципом мы никогда не оставляем клиента наедине с его проблемами, всегда нацелены на их решение.

Специалисты компании общаются с аграриями в хозяйствах, изучают их мнения и пожелания на сельхозвыставках, и в соответствии с полученной информацией изменяется конструкция агрегатов. И это не случайно, поскольку одна и та же борона, к примеру, во Франции обрабатывает за сезон, допустим, 400 га, а в России – все 4000. Понятно, что орудие, предназначенное для поставки российскому земледельцу, должно быть соответствующим образом усилено.

Если же говорить о большей стоимости нашей техники по сравнению, допустим, с российской, то я приведу аналогию с автомобилями: кто-то покупает «Ладу», а кто-то – «Рено»: все зависит от финансовых возможностей агрария и ожиданий, которые он возлагает на почвообрабатывающие орудия.

– В какой из стран спрос на вашу технику сегодня наивысший?

– Еще три-четыре года назад я бы назвал Великобританию и Канаду. Но с 2007–2008 годов популярность техники компании Gregoire Besson резко возросла в России, Украине и Польше. Причем с 2009 года в Польше фермеры стали больше приобретать наших агрегатов еще и потому, что Европейский союз выдает на это крупные субсидии.



Глубококорыхлитель «Хелиос» адаптирован к условиям работы в России

Тем не менее, еще когда я учился в школе, из учебника географии уже точно знал, что самые большие житницы в мире – Россия, Украина и Казахстан. И в этих странах всегда была, есть и будет высокая потребность в сельхозтехнике. Кроме того, никогда не исчезнет необходимость кормить население, а самые большие земельные площади опять-таки в этих странах, и производство сельхозпродукции сейчас смещается с запада на восток. Так что Россия, Украина и Казахстан занимают приоритетные места в наших планах, имея очень большой ресурс развития. Реализовать его в полной мере и призвана высококачественная и высокопроизводительная техника компании Gregoire Besson.

– Галина Викторовна, следующий вопрос адресован вам: расскажите, пожалуйста, о возглавляемом вами белгородском филиале компании Gregoire Besson – ООО «Грегуар-Бессон Восток».

– Белгородский филиал – официальный представитель компании, как уже отметил г-н Пети, с 2004 года. Несмотря на то что штат небольшой, действуют службы – сервисная и запасных частей.

Основные направления деятельности: развитие дилерской сети, сервис, обеспечение запасными частями. Участвуем в выставках: в небольших – силами дистрибьютора (дилера), а в крупных, таких как «Золотая осень», «Агросалон», «ЮГАГРО», – самостоятельно. В первый раз приехали в Усть-Лабинск, выставили три единицы орудий, адаптированных к российским условиям работы и интересным, по нашему мнению, аграриям практически всех земледельческих регионов РФ.

Российские сельхозтоваропроизводители практикуют различные технологии почвообработки – от традиционной до нулевой, поэтому мы представили на своей площадке самую разную технику для послеуборочного комплекса работ.

Это, например, комбинированная дисколаповая борона с шириной захвата 4,8 м, которая за один проход позволяет выполнять все операции по предпосевной обработке почвы, т. е. оборудована дисковыми батареями и лапами с глубиной рыхления до 45 см. Этот агрегат можно пускать сразу после уборки пшеницы, причем лапы можно снимать и работать просто как дисковой бороней. Можно убрать также каток.

МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА

Николай ЛОЦМАНОВ,
генеральный директор
ООО «АПК «Кубаньхлеб»
Тихорецкого района:

– У нас уже несколько лет эксплуатируются две дисколаповые бороны DXRV компании Gregoire Besson с шириной захвата 5,6 м, приобретенные в ООО «Мировая Техника – Кубань». Если охарактеризовать их коротко – очень надежная техника.

Идеально работают в ходе послеуборочного комплекса после кукурузы, свеклы и подсолнечника, агрегированные с трактором «Нью Холланд» мощностью 300 л. с. Суточная выработка одной бороны – примерно 80 га. Глубина дискования может выставляться от 8 до 16 см, для нас оптимально от 8 до 12 см. Расход топлива в зависимости от глубины обработки составляет: 9 л/га при 8 – 10 см, 11 л/га при 10 – 12 см.

Поскольку под перечисленные культуры заняты значительные площади: 6000 га под кукурузу, 2000 га – свеклу, 3000 га – подсолнечник, – то сезонная нагрузка составляет порядка 5 – 6 тыс. га. Это серьезная нагрузка. Достаточно сказать, что уже заменили по комплекту дисков. Тем не менее после профилактического ремонта бороны продолжают работать бесперебойно и эффективно.

Второе орудие – глубококорыхлитель «Хелиос», предназначенный для удаления послепосевной подошвы, с глубиной рыхления до 50 см. Возможно его оснащение различными катками, а также работа без катка. Этот агрегат оптимален для применения на осенних полевых работах.

И, наконец, плуг оборотный – для традиционных технологий.

Все перечисленные агрегаты адаптированы для использования с любимыми тракторами большой мощности, независимо от рельефа почвы, учитывая ее разнообразие на просторах СНГ.

– Расскажите вкратце о работе с дилерами и клиентами.

– У нас большой, регулярно пополняемый склад запасных частей в Белгороде, где некоторые дилеры покупают запчасти на свои склады. Наши дилеры по югу России: Краснодарский край – компании «АСТ», «Мировая Техника – Кубань», «Цепелин Агро»; Ставропольский край – ЗАО «АПК «Ставропольинд», «Цепелин Агро»; Волгоградская область – «Мировая Техника», «Цепелин Агро»; Ростовская область – «АСТ». Сервисные инженеры этих компаний прошли специальное обучение для приобретения опыта эксплуатации сельхозорудий марки Gregoire Besson.

Специалисты филиала проводят предпродажное и гарантийное обслуживание, а также технологическое сопровождение техники в хозяйствах. Наши сервисные инженеры проводят пусконаладочные работы проданной техники, обучают механизаторов регулировкам и рассказывают об особенностях ее работы.

– Чем вам интересен Краснодарский край?

– Прежде всего тем, что здесь немало постоянных клиентов компании Gregoire Besson, крупных хозяйств, таких, например, как ООО «Агропромышленная компания «Кубаньхлеб» Тихорецкого района, ООО «Время» Красноармейского района, и других. Кроме того, наша техника адаптирована к почвенно-климатическим условиям Кубани, обеспечивая высокую эффективность и качество почвообработки при минимальных расходах на ее эксплуатацию. После «Золотой Нивы-2010» мы надеемся расширить круг партнеров, поскольку нашу площадку посетало немало людей, заинтересованных в поставках именно таких агрегатов.

В. ЛЕОНОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА



ООО «Грегуар-Бессон Восток»: Российская Федерация, 308006, г. Белгород, ул. Корочанская, 132а. Тел./факс: +7 (4722) 58-70-36, 58-70-35. E-mail: info@gbvostok.ru

ИСТОРИЯ ОРУДИЯ

Итак, Дискатор. Сельхозорудие, которым подняты миллионы гектаров почвы, ранее выведенной из оборота. Сельхозорудие, которое пользуется наибольшей популярностью, производством которого занимаются все, кому не лень, в надежде повторить эпоху Клондайка времен золотой лихорадки.

Предлагаем читателям краткий экскурс в историю: как появилось это уже легендарное, несмотря на все его плюсы и минусы, орудие.

Эволюция Дискатора

От ПЛД к БДМ

Дискатор первоначально, у первого российского изготовителя, назывался ПЛД – плуг-луцильник дисковый. А появился он в России благодаря командировке председателя колхоза, депутата ЗСК Краснодарского края Н. М. Белобрицкого в Германию по обмену опытом. Там и было замечено оригинальное дисковое орудие с расположением дисков на индивидуальных стойках в четыре ряда. Эффективность его работы кратно превосходила известные у нас дисковые орудия семейства БДТ. По инициативе депутата и поддержке администрации Краснодарского края были выделены средства на разработку аналога. Выбор пал на станкостроительный завод «Седин» г. Краснодара, мощности которого позволяли спроектировать и изготовить российский аналог заграничного чудачества. Под руководством Н. М. Белобрицкого по заказу НПЦ «Ремком» на фирме «Седин-Техмашстрой» и был создан первый в России ПЛД – прообраз будущего Дискатора. Уже осенью 1999 г. плуг-луцильник серии ПЛД был представлен руководителям и специалистам Кубани. Отзывы о его работе обнадежили инициаторов, и в сезон 2000 г. была запущена опытная партия ПЛД.

Дальнейшая эволюция плуга-луцильника ПЛД привела к смене бренда на более известный: БДМ – борона дисковая модернизированная. Она и стала непосредственной родительницей Дискатора. Собственно Дискатор® – удачный проект известной фирмы ООО «БДМ-Агро». Именно деятельность коллектива «БДМ-Агро», особенно его руководителя С. Б. Мерникова, привела к популяризации и широчайшему распространению Дискатора® (товарный знак ООО «БДМ-Агро») в сельхозпроизводстве России. Только Дискаторами производства «БДМ-Агро» были подняты миллионы гектаров пашни, ранее временно выведенной из оборота.

К этому времени экономическая ситуация стимулировала подъем сельского хозяйства. У инвесторов возник вопрос: чем обрабатывать запущенные за годы простоя, заросшие безреками земли? Тут и настал звездный час Дискатора. Равных ему по эффективности обработки залежей просто не было. Фактически за один-два прохода Дискатор превращал подлесок в окультуренную, готовую к посеву почву. Конечно, орудие не предназначалось для подобной эксплуатации. Но как было убедить в этом инвесторов? Да и зачем было убеждать – Дискатор выполнял свою задачу, далее нужны были орудия для работы на окультуренных почвах.

Дискатор прошел тернистый путь становления. Было столько усовершенствований, доработок, сколько не ожидали даже инициаторы-разработчики. Большинство предложений пришло от специалистов и механизаторов, которые непосредственно использовали его на обработке почвы. Так что Дискатор по праву можно называть народным сельхозорудием.

В чем секрет конструкции?

Дискатор практически открыл тему минимальной обработки почвы. Рост цен на ГСМ стимулировал хозяйства

если корректировать отклонение Дискатора изменением угла атаки дисков, т. е. если Дискатор отклоняется влево по ходу, увеличить угол атаки первого и третьего рядов, а если отклонение вправо – корректировать непрямолинейность увеличением угла атаки на втором и четвертом рядах. Агрономы не всегда лояльно относятся к такому способу регулировки, особенно при работе на переувлажненных или пересушенных почвах. Тем более что при этом рама все равно должна быть наклонена вперед по ходу. Этот наклон на дискаторах такого типа достигается принудительным заглублением передних рядов с помощью

дискаторы при комплектации шлейф-катком начинают «бочить», отклоняться влево по ходу. Это связано с тем, что каток оказывает давление на заднюю часть рамы. Задний ряд дисков заглубляется сильнее предыдущих, и реакция почвы на эти диски толкает Дискатор влево по ходу. В последнее время появились опытные образцы дискаторов, укомплектованных подпружиненными шлейф-катками. Опыт их эксплуатации показал, что такие дискаторы более стабильно выполняют техпроцесс, можно даже заставить Дискатор отклоняться вправо без принудительного заглубления передней части рамы.

Теперь отметим недостатки, присущие четырехрядным дискаторам. Один из основных – забивание пожнивными остатками между вторым и третьим рядами дисков. Проводились эксперименты с различными схемами расстановки дисков, с различным расстоянием между дисками в ряду – эф-

и недостатки трехрядного аналога Дискатора, который можно отнести к новому поколению известных сельхозорудий. Прежде всего, как отмечалось выше, ряды начинают забиваться, если расстояние в ряду между дисками меньше 27 см. На Дискаторе-трехрядке с учетом оптимального захвата диска 10 см расстояние между дисками в ряду 30 см. То есть забивание в рядах исключается. Далее, расстояние между рядами дисков увеличено до 90 см. Как показал опыт, при таком расстоянии исключается забивание пожнивными остатками между рядами дисков. Это, конечно, несомненное достоинство трехрядки. Кстати, при такой компоновке трехрядный Дискатор без проблем устанавливается в кузов автомобиля для доставки к потребителю. Теперь к вопросу о курсовой устойчивости трехрядного Дискатора. В отличие от классических четырехрядных, где диски в каждом ряду направлены в одну сторону, на трехрядном Дискаторе есть своя особенность. Диски переднего ряда ориентированы зеркально, вразвал. Эта изюминка приближает трехрядку к орудиям симметричного типа (например, БДТ-3), которые отличаются хорошей курсовой устойчивостью. Так, при возможном отклонении трехрядного Дискатора от хода трактора (бочении) вправо, на правую половину дисков переднего ряда резко возрастают силы от реакции почвы, Дискатор возвращается в прямолинейное положение. Аналогично поведение трехрядного Дискатора при отклонении влево.

Опыт эксплуатации трехрядного Дискатора показал, что энергопотребление агрегата снижается на 15...20%. Отчего это происходит? Давайте рассмотрим такой пример. Для перекопки участка лопатой кроме заглубления лопаты, сокола пласта его еще необходимо переместить. Так вот, переместить пласт три или четыре раза – разница есть. Не стоит забывать, что последний ряд четырехрядного Дискатора перемещает почву от трех предыдущих рядов, а трехрядный – от двух. Кроме этого известно, что четырехрядный Дискатор качественно работает на скорости 12...15 км/ч. Не будем обсуждать, как на такой скорости чувствует себя механизатор и как возрастают нагрузки на трактор в целом. Но, для того чтобы получить выровненный агрофон, необходимо взрыхленную почву переместить задним рядом дисков на четырехрядном Дискаторе на 40 см (расстояние между дисками в ряду), а на трехрядном – на 30 см. То есть можно снизить рабочую скорость трехрядки до 10...12 км/ч. Этим также объясняется снижение тягового сопротивления трехрядного Дискатора. Ну а если тяговое сопротивление ниже и требуемая скорость для качественной обработки почвы меньше, смело можно увеличивать ширину захвата на 15...20%. Растет производительность агрегата, соответственно, снижается расход ГСМ.

Теперь о недостатках трехрядки. В процессе эксплуатации при комплектации Дискатора шлейф-катком задняя часть рамы заглубляется сильнее. То есть наблюдается тот же эффект, что и в случае с четырехрядным Дискатором. Дискатор начинает уводить в сторону, качество обработки снижается. Выход, конечно, найден. Трехрядный Дискатор комплектуется подпружиненным шлейф-катком, нагрузка от рамы частично передается на шлейф-каток. Кстати, каток начинает работать совсем по-другому. Он перестает подпрыгивать на неровностях почвы, более интенсивно прикапывает и выравнивает почву. При этом каток идеально копирует рельеф поля. Также с помощью такого устройства появилась возможность регулировать трехрядный Дискатор на заданную (от 5 до 15 см) глубину обработки независимо от угла атаки дисков – еще одна очень нужная особенность.

Обобщая, можно сказать – Дискатор постоянно совершенствуется, конкуренция на рынке заставляет повышать качество, в том числе предлагать новые концепции. А выбор, что приобрести, есть.

С. СЕМЕНКО,
главный конструктор



Золотая середина – трехрядный Дискатор

на сокращение затрат по основной подготовке почвы. Жизнь заставила руководителей искать менее затратные технологии. К тому же сокращение обученных кадров на селе вынуждало искать более производительные орудия. Тут опять на первое место вышел Дискатор. Его определенные плюсы – высокая производительность, обусловленная скоростью работы, всепогодность и работа в экстремальных условиях – позволили уйти от традиционной обработки почвы. Классическая пахота не устояла перед Дискатором. Даже очень осторожные руководители хозяйств признают: минималка с использованием дискаторов для основной обработки почвы не приводит к снижению урожайности.

Остановимся на конструктивных особенностях этих орудий, предлагаемых отечественными изготовителями. В России наиболее распространены классические четырехрядные дискаторы. Меньшей популярностью пользуются двухрядные орудия. В чем же их достоинства и недостатки? Классический четырехрядный Дискатор представляет собой конструкцию с четырьмя рядами балок, на которых с возможностью изменения угла атаки дисков синхронно в каждом ряду установлены рабочие органы. Основное отличие таких дискаторов – взаиморасположение рабочих органов. В основном применяется две схемы. Первичная схема – последовательное расположение дисков. Здесь второй и каждый последующий ряды смещены относительно предыдущих последовательно, т. е. если, например, крайний правый (по ходу) диск первого ряда обрабатывает первую полосу, то крайний правый (по ходу) диск второго ряда захватывает вторую полосу и т. д. Направление оборота пласта каждого последующего ряда зеркально предыдущему. Такая схема применялась на известных бздэмках. У нее есть один значительный недостаток: орудие уводит влево по ходу, при этом образуются огрехи между проходами смежных дисков. Недостаток исправляется путем принудительного наклона рамы вперед по ходу. Такой Дискатор работает удовлетворительно, если передний ряд дисков работает глубже заднего ряда на 2...3 см. Можно добиться относительной прямолинейности хода,

винта (галрепа), связывающего раму и прицепное устройство орудия. Теперь представим, что получается при работе агрегата в поле. Рельеф поля, как обычно, неровный. Задняя часть трактора (особенно типа К-700А, К-701) при работе подпрыгивает (галопирует), и эти рывки передаются через винт (галреп) на раму Дискатора. Со временем практически во второй, а иногда и в первый год эксплуатации на раме появляются трещины. Если их своевременно не залатать, рама просто разваливается. Кстати, неспроста некоторые производители начали применять на рамах своих дискаторов балки увеличенного сечения. Было замечено, что трещины на рамах начинают развиваться в местах сварки втулок. Сварной шов ложится на радиус гйба трубы, и это место значительно ослабляется. Когда применили трубу сечением 150x100 мм, ушли от этой проблемы.

Несколько лучше дискаторы следующего поколения, где применяется шахматная схема расположения рабочих органов. Здесь диски второго ряда смещены относительно дисков первого через одну полосу. Эту полосу обрабатывают диски третьего ряда, а диски четвертого обрабатывают оставшиеся полосы после прохода передних рядов. Направление оборота пласта каждого последующего ряда также направлено зеркально предыдущему. Эта схема применяется на дискаторах известных фирм «БДМ-Агро», «Белагромаш-сервис» и некоторых других.

Рассмотрим теперь достоинства и недостатки этого типа дискаторов. Прежде всего они более стабильно держат курсовую устойчивость, иными словами, ровнее идут за трактором. Это обусловлено тем, что задний ряд дисков при возможном отклонении Дискатора влево по ходу частично попадает в обработанную зону, и реакция его воздействия на разворот Дискатора резко снижается. Это достоинство позволило применить «плавающее» прицепное устройство. Теперь при галопировании трактора рывки не передаются на раму Дискатора, а винт, соединяющий раму Дискатора с прицепным устройством (галреп), служит только для перевода Дискатора в транспортное положение. Однако следует отметить, что и такие

эффекта не было. Только увеличение расстояния между рядами дисков до 90 см исключило такое забивание. Но длина Дискатора ограничена возможностью размещения изделия в транспортном средстве (кузове автомобиля), поэтому практически все производители делают дискаторы с расстоянием между рядами дисков 70 см, закладывая потенциальную проблему.

Что можно отметить в отношении двухрядных дискаторов? Такие орудия нашли ограниченное применение. Их достоинство – меньшее тяговое сопротивление, но и качество работы значительно ниже. Даже при двух проходах двухрядного Дискатора по качеству обработки он только приближается к работе четырехрядного. Этот недостаток обусловлен тем, что расстояние в ряду между дисками нельзя сделать меньше 27 см – начинается забивание рядов. В свою очередь, оптимальный захват диска – 10 см. То есть разница между оптимальным расстоянием между дисками (20 см) и фактическим (27 см) = 7 см – это огрех. Все преимущества Дискатора в этом случае сходят на нет. Вот и приходится работать двухрядкой в надежде, что огрех между проходами рядов дисков уберем либо за счет сокола почвы, либо за счет второго прохода. И всегда от агрономов слышишь – если бы добавить еще один ряд дисков, то этого огреха не было бы!

В свою очередь, агрономы в большинстве случаев отмечают, что одного прохода четырехрядного Дискатора недостаточно для качественной подготовки почвы, а два прохода – уже накладно. При работе двухрядки есть огрехи, которые не всегда снимаются вторым следом. Нужен оптимальный вариант – чтобы и тяговое сопротивление агрегата снизить, и лишнюю работу не проводить, не пережигать ГСМ.

Золотая середина

Такое орудие разработано краснодарской фирмой «ДИАС», где ранее был произведен первый в России ПЛД – основа будущего Дискатора. Получилась действительно золотая середина между классическим четырехрядным и менее популярным двухрядным дискаторами. Постараемся изложить все достоинства



По вопросам производства и продажи дискаторов, а также с предложениями по их усовершенствованию просим обращаться в ООО «ДИАС»: г. Краснодар, ул. Захарова, 1. Тел. (861) 268-71-64, тел./факс (861) 268-80-97. E-mail: diac.2010@mail.ru

Спрос на сельхозорудия MASCHIO GASPARDO растет

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

С 20 по 22 мая с. г. в г. Усть-Лабинске Краснодарского края состоялась 10-я, юбилейная, Международная, сельскохозяйственная выставка «Золотая Нива-2010», которая традиционно проводится в преддверии уборочного сезона с прицелом на послеуборочный комплекс работ. С учетом этого экспозиция машин и оборудования компании MASCHIO GASPARDO была традиционно широкой. Главной ее целью было показать, на что способна итальянская сельхозтехника, если она правильно настроена и работает по оптимальным технологиям почвообработки.

Наш корреспондент встретился на выставке с директором по продажам ООО «МАСКИО-ГАСПАРДО РУССИЯ» Павлом Соколенко и попросил рассказать об итогах года минувшего, реалиях текущего и планах на перспективу.

– Павел Анатольевич, охарактеризуйте достижения компании и нынешние рыночные отношения с сельхозтоваропроизводителями.

– Итоги работы в прошлом году выглядят поскромнее, чем в 2008-м. Тем не менее мы подстроились под новые экономические условия и действуем в соответствии с ними. Сегодня спрос на технику компании MASCHIO GASPARDO достаточно большой. Настолько, что порой не успеваем его удовлетворить, особенно на сеялки, объем реализации которых, согласно статистике, составляет примерно половину рынка импортных сеялок. Таким образом, бренд компании себя неплохо зарекомендовал, сыграл свою роль и ряд преимуществ перед конкурентами.

– Вы можете назвать некоторые из этих преимуществ?

– Одно из них – наша новая дилерская система, действующая практически на всей территории России – от Смоленска до Хабаровска. На сегодняшнем рынке сельхозтехники без высокоэффективного технологического сопровождения работать невозможно, поэтому ООО «МАСКИО-ГАСПАРДО РУССИЯ» располагает огромной складской и производственной базой в г. Волжском под Волгоградом. Это гарантирует качественное сервисное обслуживание и оперативную доставку любых запасных частей.

Делается также ставка на обучение наших специалистов с демонстрацией техники в работе – как у себя на базе в Волжском, так и с выездом к дилерам и клиентам на места. Это позволяет донести до сведения как дилеров, так и потребителей все нюансы эксплуатации агрегатов. Без их учета орудие, как правило, работает гораздо меньше оптимального срока, замена деталей и узлов потребует раньше. Сокращается срок бесперебойной работы и без соответствующего сервисного обслуживания.

Поэтому компания сознательно не экономит на сервисных автомобилях. Их у нас достаточно много: в разгар сезона потребность в запуске, ремонте,



Руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края С. В. Гаркуша дал высокую оценку технике MASCHIO GASPARDO на выставке «Золотая Нива-2010»

сопровождении и т. д. очень высока. Значительная часть сервисной нагрузки приходится сегодня на дилеров, которые имеются практически в каждом регионе России – в Краснодаре, Ростове-на-Дону, Липецке, Орле, Воронеже, Новосибирске, Барнауле, Екатеринбурге и т. д. Удаленные регионы обслуживают, естественно, они.

И еще один важный момент: как известно, в г. Волжском в ООО «МАСКИО-ГАСПАРДО РУССИЯ» налажено производство итальянской техники с последующей самостоятельной ее реализацией. Все машины адаптированы к российским условиям и готовы для продажи в любой момент. Поскольку техника – сеялки, бороны, глубокорыхлители – сертифицирована как российская, сельхозтоваропроизводители при ее приобретении имеют определенные преимущества в виде банковских кредитов. Практически все наши дилеры аккредитованы по системе Россельхозбанка. Кредиты оформляются по схемам 10 на 90 и 30 на 70 процентов.

– Какие новинки компания предлагает российским земледельцам в нынешнем году?

– Со следующего года пойдет в серийное производство и продажу

36-рядная пропашная сеялка под подсолнечник и кукурузу с междурядьем 70 см, которую мы уже протестировали в текущем году. Ее дневная производительность – порядка 350 га при агрегатировании с трактором мощностью от 350 л. с.

Уже протестирована в прошлом году и предлагается земледельцам прицепная пропашная 12-рядная сеялка MINIMETRO для сева подсолнечника и кукурузы с одновременным внесением удобрений, которая идет на смену зарекомендовавшей себя MAESTRA. Для нее требуется тяговое средство всего в 100 л. с., т. е. энергозатраты на ее эксплуатацию минимальные.

Второй год продаем нашу новинку – прицепной глубокорыхлитель DIABLO, который, без преувеличения, стал одним из наиболее популярных на рынке сельхозтехники и находит широкое применение не только на юге России, но и за Уралом, на Алтае и т. д. Это тяжелое орудие с рабочей шириной 6–7 м и со складной рамой предназначено для больших площадей и требует применения мощных тракторов – 400–500 л. с. Оно, кстати, было разработано по заявкам крупных агрохозяйств, использующих самые мощные трактора из имеющихся сейчас на рынке.

DIABLO выполняет глубокое рыхление почвы (до 50 см) без перемещения ее слоев, удаление подплужной подошвы, образовавшейся от предыдущих вспашек, и заделку растительных остатков в верхний слой почвы. Этот агрегат способен восстанавливать структуру уплотненных почв, выполняет также функцию культиватора.

За счет комбинированного действия зубцов с прогрессивным наклоном и двух рядов дисков осуществляются мощное вентилирующее действие обработанного слоя и частичное засыпание остатков культур. Два ряда задних дисков регулируют рабочее заглубление, измельчают комья, и улучшают засыпку отходов. Отсутствие угла атаки у дисков и особый наклон зубцов обе-

спечивают экономию топлива за счет меньшего сопротивления движению.

До этого орудия одним из наиболее продаваемых в России, поскольку хорошо работает во всех регионах, был навесной глубокорыхлитель ARTIGLIO. Он состоит из двух рядов зубьев с

прогрессивным проникновением и регулируемых задних катков с максимальной рабочей глубиной 55–65 см. Сегодня рыхление как альтернатива вспашки получает все большее распространение.

ARTIGLIO с рабочей шириной захвата 3, 4 и 5 м предназначен для агрегатирования с тракторами мощностью 180–350 л. с., 2,5-метровые агрегаты подходят для работы с Т-150 и МТЗ 1221. Тот ARTIGLIO, который вы видите на нашем стенде, уже продан и уедет с выставки в станицу Динскую.

Отмечу, что в этом году значительно возрос спрос на фрезы – как на горизонтальные, так и на вертикальные, а также на мульчировщики (измельчители растительных остатков). Это обусловлено переходом многих аграриев на выращивание овощей. Кроме того, мульчировщики покупают, чтобы не ставить на комбайны дорогие измельчители с разбрасывателями. Кстати, сегодня после демонстрации мульчировщика TORNADO в поле он тоже был сразу приобретен краснодарским фермером.

– Сегодняшний рынок насыщен импортной сельхозтехникой. Как ООО «МАСКИО-ГАСПАРДО РУССИЯ» привлекает внимание потенциальных покупателей к своим агрегатам?

– Прежде всего это качество и надежность техники, сервисное обслуживание. Кроме того, мы активно участвуем в выставках, «днях поля» и других подобных мероприятиях. В нынешних экономических условиях нередко приходится принимать нестандартные решения, в частности, проводить различного рода акции. Так, этой весной у нас действуют специальные цены на ряд изделий.

Например, хорошо себя зарекомендовавшая 8-рядная пропашная сеялка точного высева МТ-8 с одновременным внесением удобрений и монитором контроля высева продается за 25 тыс. евро. Сеялки серии



Широкозахватная зерновая сеялка GIGANTE CORSA

МТ компании GASPARDO идеально соответствуют целям современного сельского хозяйства, обладая максимальной производительностью при непревзойденной точности расстановки семян. Основные отличительные особенности: более высокая, чем у традиционных сеялок, скорость, а также постоянная глубина сева, обеспечиваемая парой колес контроля глубины, что гарантирует равномерность всхода растений.

Специальные цены установлены также на глубокорыхлители ARTIGLIO с рабочей шириной захвата 3 и 4 м, несмотря на то что эти агрегаты очень популярны. Четырехметровый глубокорыхлитель для конечного потребителя будет стоить 18 тыс.

МНЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ
Геннадий УПАШИН, главный инженер ЗАО фирмы «Агрокомплекс» Выселковского района:

– В нашем хозяйстве значительные площади отведены под возделывание пропашных культур. Поэтому, когда мы выбирали посевные агрегаты, ставилась задача, чтобы они были пригодны для всех культур, включая сою. В итоге остановились на сеялках компании MASCHIO GASPARDO серии МТ MAESTRA – 12 х 70 и 18 х 45. Они агрегируются с тракторами «Джон Дир» 8330 (305 л. с.) и 8430 (335 л. с.). Сею свеклу, кукурузу, подсолнечник и сою. Эти агрегаты работают у нас от 2 до 4 лет, хорошо выдерживают нормы высева (свеклы – до 85 га/сут.). Техника надежная, проблем не создает, контроллер ни разу из строя не выходил. В том числе благодаря и хорошему сервису.

До сих пор работает в хозяйстве зерновая сеялка прямого посева GIGANTE 600 производства этой компании 1998 года выпуска.

Есть у нас также глубокорыхлители ARTIGLIO с шириной захвата 4 м, а также ATTILA 3-метровый под тракторы до 180–200 л. с. За смену один агрегат обрабатывает около 24 га при глубине 35 см и прикатывающем катке. Орудия простые, надежные.

Николай ГОРСКИЙ, главный инженер ЗАО «Агрофирма «Кавказ» Билбицкого района:

– В отношении техники компании MASCHIO GASPARDO можно сказать однозначно: орудия надежные и высокопроизводительные. Нарекания только в отношении стоимости эксплуатации, включая запасные части. Поэтому, отмечая высокое качество сервисного обслуживания, ремонт по возможности делаем сами, вызываем специалистов дилерского центра только в сложных случаях.

В нашем хозяйстве в нынешнем году 1200 га отведено под сахарную свеклу, 1100 – под сою и около 1000 – под кукурузу. Четыре 18-рядные пропашные сеялки MAESTRA и междурядные культиваторы HR в работе с тракторами «Джон Дир» 8420 обеспечили необходимую производительность – 70 га за световой день.

Эта техника трудится у нас уже пять лет, нарабатывая за год около 1500 моточасов и демонстрируя все преимущества широкозахватных агрегатов.



Прицепной глубокорыхлитель DIABLO, агрегатированный с трактором «Джон Дир 9420»

евро – почти на треть меньше, чем в прошлом году.

Хочу подчеркнуть также, что компания MASCHIO GASPARDO всегда проявляет повышенное внимание к потребностям клиентов, их проблемам. В сезон наши специалисты практически постоянно находятся в полях, наблюдая за работой агрегатов, изучая мнения потребителя, учитывая нарекания и замечания, а также предложения по улучшению конструкции. Компания пришла в Россию основательно и надолго, поэтому мы заинтересованы в том, чтобы техника работала надежно и приносила клиентам прибыль.

В. ВОЛОШИН
Фото С. ДРУЖИНОВА

«БДМ-Агро». Новые ступени роста

ЭХО ВЫСТАВКИ

С 20 по 22 мая 2010 года в г. Усть-Лабинске Краснодарского края состоялась 10-я, юбилейная, Международная сельскохозяйственная выставка техники и оборудования агропромышленного комплекса, перерабатывающей промышленности и продуктов питания «Золотая Нива-2010», которая уже приобрела узнаваемое имя и заняла достойное место среди подобных проектов в России. Традиционно «Золотая Нива» проходила в преддверии уборочного сезона и стала для аграриев своеобразной демонстрацией последних технических новинок в мире, внедрения ресурсосберегающих и высокоэффективных технологий в сельхозпроизводство.

В ЭТОМ ГОДУ организаторы «Золотой Нивы» подготовили для всех участников и посетителей выставки своеобразный сюрприз – новый формат, так как впервые все многочисленные мероприятия форума проходили в поле! Впервые новинкой и главной особенностью выставки на протяжении всех дней ее работы стали многочисленные индивидуальные показы, т.е. своеобразный агротехнический тест-драйв для сельхозмашин и механизмов в реальных полевых условиях. А ставший несомненной традицией «День поля» (22 мая) в полной мере продемонстрировал все основные направления сельхозпроизводства: кормозаготовку, пахоту и чизелевание, дискование, предпосевную обработку почвы, сев, внесение удобрений путем применения современной сельхозтехники и орудий.

Тематика «Золотой Нивы» охватила практически все сферы агропромышленного комплекса, включая сельхозтехнику и оборудование, спецтехнику, запасные части и комплектующие, что позволило сконцентрировать и продемонстрировать возможности отечественной и зарубежной сельхозтехники, достижения и новейшие разработки, а также инновационные технологии в производстве и переработке сельхозпродукции.

Сельхозтоваропроизводители смогли в полном объеме получить профессиональные консультации по различным вопросам, подробнее узнать о приоритетных направлениях в развитии сельского хозяйства и механизмах государственной поддержки: кредитовании крупных и малых хозяйств, лизинге и агростраховании.

Краснодарское предприятие «БДМ-Агро», получившее в результате своей деятельности статус отечественного производителя в области качественного машиностроения, – постоянный участник международных и всероссийских агропромышленных форумов. Несмотря на условия жесткой конкуренции, ООО «БДМ-Агро» удерживает лидирующие позиции на российском рынке в производстве почвообрабатывающей и посевной техники, так как выпускает орудия, максимально адаптированные к условиям рынка и отвечающие самым высоким требованиям и ожиданиям потребителей.

На выставке «Золотая Нива-2010» предприятие «БДМ-Агро» представило свою фирменную продукцию, которая выгодно отличалась от лучших

мировых аналогов тем, что перепроектирована с учетом основных тонкостей и особенностей российских территорий и агропромышленного комплекса.

Продукция «БДМ-Агро» и сама компания неоднократно отмечались наградами Министерства сельского хозяйства РФ и Российской академии сельскохозяйственных наук, а высокое качество техники производства «БДМ-Агро» оценено должным образом как потребителями, о чем свидетельствуют количественные показатели проданных орудий, так и специалистами, что подтверждают многочисленные дипломы и медали, полученные на различных агропромышленных мероприятиях.

На «Золотой Ниве» компания «БДМ-Агро» представила вниманию аграриев следующую технику собственного производства: Дискатор® БДМ – 6,6х4ПК, плуг чизельный ПЧ-4,5П, культиватор КСО-9,6 и сеялку зерновую туковую СЗТ-4.

Сеялка зернотуковая СЗТ-4 предназначена для посева зерновых колосовых культур по минимальной обработке почвы, после одного прохода Дискатора БДМ. Данная модель применяется в различных агроклиматических зонах, на всех типах почв, в том числе подверженных ветровой и водной эрозии, включая слабокаменистые. У сеялки СЗТ-4 есть ряд исключительных особенностей:

1. Доработка посевного ложа.
2. Раздельный посев семян и внесение минеральных удобрений.
3. Разноглубинное внесение удобрений и посев семян.
4. Посев с одновременным прикапыванием семян в каждом ряду.
5. Индивидуальная регулировка сошников на заданную глубину посева.
6. Возможность объединения зернового бункера с бункером для удобрений.
7. Шеренговое агрегатирование.

Минимальная и нулевая обработка почвы – совершенно новые технологии земледелия, поэтому все агрономические мероприятия – подбор севооборотов, обработка почвы, борьба с сорняками, сев и внесение удобрений – должны проводиться по-новому и техникой для новых (современных) технологий. Оптимальный путь перехода от традиционной технологии



Плуг чизельный прицепной ПЧ-4,5П

Назначение

Предназначен для глубокого безотвального рыхления почвы на глубину до 45 см, уничтожения плужной подошвы, углубления пахотного горизонта почвы.

Применение

Применяется во всех агроклиматических зонах, в том числе подверженных ветровой и водной эрозии, на всех типах почв, кроме каменистых. Эффективно применение плуга чизельного для периодического глубокого рыхления почвы без оборота пласта в системе почвозащитной консервирующей технологии обработки.

Агротехнические сведения

Рабочая скорость..... 8 – 12 км/ч.
Ширина захвата..... 4,5 м.
Глубина обработки..... до 45 см.
Дополнительная комплектация (по заказу):
▪ шлейф-каток трубчатый;
▪ планка-сцеп.
Плуг чизельный регулируется по глубине обработки. Для выполнения этой операции предусмотрены органы управления (регулировки).

Алексей КИОНАЛОВ, региональный директор ООО «БДМ-Агро»:



– Для глубокого безотвального рыхления почвы на глубину до 45 см, уничтожения плужной подошвы, углубления пахотного горизонта почвы ООО «БДМ-Агро» предлагает модельный ряд плугов чизельных ПЧН. Эти агрегаты хорошо вписываются в систему почвозащитной консервирующей технологии возделывания сельхозкультур, применяются в различных агроклиматических зонах, на всех типах почв, в том числе подверженных ветровой и водной эрозии, кроме каменистых. Орудия могут использоваться при обработке междурядий садов и виноградников, омоложения деградирующих лугов и пастбищ. На выставке «Золотая Нива-2010» компания «БДМ-Агро» представила образец плуга чизельного прицепного ПЧ-4,5П. Это уникальная модель шириной захвата 4,5 м и возможностью агрегатирования с тракторами мощностью до 380 л.с. Данное орудие было разработано, испытано и запущено специалистами предприятия в серийное производство по многочисленным просьбам сельхозтоваропроизводителей. Это обусловлено наметившейся в последнее время тенденцией перехода от малых и средних тракторов к более энергоёмким и мощным.

к минимальной или нулевой – постепенный. Именно в таком случае сеялка производства «БДМ-Агро» – лучшее решение, позволяющее одинаково осуществлять сев как при традиционной, так и при минимальной и нулевой обработках почвы.

В перспективе долю применения технологий определит сама жизнь в каждом конкретном хозяйстве, в соответствии с территориально-климатическими особенностями, а техника поможет сделать этот процесс безболезненным и результативным.

Андрей САМСОНКИН, технический директор ООО «БДМ-Агро»:

– Расширяя ассортимент техники для ресурсосберегающих технологий, компания «БДМ-Агро» вывела на рынок сеялки прямого посева, которые предусматривают измельчение пожнивных остатков предшествующих культур и равномерное распределение их по полю. Это

непременное условие для создания мульчи и сохранения агрофона. В результате формируется мульчирующий слой, который противостоит ветровой и водной эрозии, обеспечивает сохранение влаги, способствует активизации почвенной микрофлоры, является базой для возобновления плодородия почвы и повышения урожайности. Необходимо отметить, что сеялки производства «БДМ-Агро» способны осуществлять сев зерновых и пропашных культур без предварительной подготовки почвы, с одновременным внесением основного вида минерального питания.

Культиватор сплошной обработки КСО-9 производства «БДМ-Агро» также оказался в центре внимания многих посетителей «Золотой Нивы-2010». Однако особое внимание на «Золотой Ниве-2010» было приковано к Дискатору производства «БДМ-Агро».

Можно с уверенностью сказать, что эксплуатация техники такого класса дает наилучший экономический эффект, так как бизнес компании «БДМ-Агро» построен на реализации орудий самого высокого качества, поскольку именно они, а не дешевые и низкокачественные изделия быстрее всего окупаются. И главное – наши потребители приобретают инновационную технологию и комфортные условия труда, а значит, уверенность в том, что урожай, на получение которого они потратили столько сил и средств, будет собран в кратчайшие сроки, с высочайшим качеством и без потерь. Согласно анализу и статистическим данным, внедрение Дискатора® для минимальной обработки почвы положительно отражается на экономике хозяйств, а практические показатели доказывают, что за сезон Дискатор® не только компенсирует понесенные издержки на его приобретение, но и приносит дополнительную прибыль!

Предприятие «БДМ-Агро» активно работает над совместными проектами со многими российскими и зарубежными поставщиками в сфере сельхозпроизводства, поддерживает конструктивные и доверительные отношения с партнерами по бизнесу.

Выживание в условиях экономического и финансового кризиса становится задачей номер один для любой компании. Без этого сложно удержать позиции на рынке в эпоху нестабильности. Научный прогресс и новейшие конструкторские разработки открывают новые возможности для высокоэффективных вложений.

Пресс-служба ООО «БДМ-Агро»
Фото из архива компании



Сеялка СЗТ-4

Агротехнические характеристики

- | | |
|---------------------------------------|--|
| 1. Ширина захвата..... 4 м. | 5. Норма высева семян – от 30 до 400 кг/га, регулировка: 45 передач x 2 позиции. |
| 2. Рабочая скорость..... до 10 км/ч. | 6. Доза внесения удобрений – от 30 до 300 кг/га, 45 передач. |
| 3. Ширина междурядий..... 17,5 см. | 7. Загрузка семян..... 2000 кг. |
| 4. Глубина посева..... от 3 до 10 см. | 8. Загрузка минеральных удобрений..... 2000 кг. |



Культиватор сплошной обработки КСО-9

Назначение

Предназначен для уничтожения сорняков, поверхностного (до 12 см) рыхления и мульчирования почвы с одновременным выравниванием микрорельефа и регулируемым уплотнением верхнего слоя почвы.

Применение

Применяется в различных агроклиматических зонах, на всех типах почв, в т. ч. подверженных ветровой и водной эрозии, кроме каменистых:

- в системе основной обработки почвы по традиционной технологии – для выравнивания зяби, предпосевной культивации, ухода за парами;
- в системе минимальной основной обработки почвы;
- для предпосевной культивации, для выравнивания микрорельефа поля, для ухода за парами.



Дискатор® БДМ-6,6x4ПК

Применение

Применяется во всех агроклиматических зонах, в том числе подверженных ветровой и водной эрозии, на всех типах почв, кроме каменистых. Эффективно применение Дискатора для введения в оборот залежных земель, основной и предпосевной обработки в системе минимальной обработки почвы, омоложения деградирующих лугов и пастбищ.

Применение Дискатора для разделки почвенных пластов после вспашки не рекомендуется.

Агрегатирование

Агрегируется с тракторами мощностью 330 – 350 л. с. Может агрегатироваться на неподвижную планку, на нижние тяги навесного устройства трактора с помощью дополнительной планки-сцепки.

Отличия Дискаторов от традиционных дисковых борон

1. Один проход Дискатора равнозначен трем проходам традиционных дисковых борон при меньшей зависимости от погодных условий.

2. Лучшее выравнивание микрорельефа, нет свальных борозд.
3. Отсутствие единой оси исключает намазывание пожнивных остатков и забивание междискового пространства.
4. Выход из строя режущего узла не приводит к простоя агрегата:
 - быстрая замена отдельного режущего узла или его компонентов;
 - при экстренной необходимости можно быстро демонтировать крайний узел и установить взамен поврежденного.

Отличия от аналогов

1. Может работать с контролем глубины обработки почвы.
2. Транспортируется по дорогам общего назначения.
3. Исключены огрехи при работе агрегата.
4. Стабилизирована курсовая устойчивость.
5. Исключено образование свально-развальных борозд.
6. Работает в «плавающем» режиме.

**Михаил ВЛАСОВ,
начальник отдела продаж запасных частей ООО «БДМ-Агро»:**



предлагает аграриям полный модельный ряд Дискаторов – прицепных и навесных, шириной захвата от 2 до 8 метров.

– Классический Дискатор® от «БДМ-Агро» – стартовое орудие для перехода от традиционных технологий к технологиям минимальной обработки почвы и к нулевому (без обработки почвы). Дискатор® идеально выравнивает почву, при этом растительные остатки на 60 – 80% заделываются в обработанный слой. Фирменная продукция компании – Дискатор® уже давно завоевал должное признание во всех регионах России и за ее пределами. Это орудие предназначено для поверхностной обработки почвы на глубину до 15 см, уничтожения сорной растительности, измельчения пожнивных остатков, омоложения лугов и пастбищ. Дискаторы – гордость компании. Сейчас предприятие производит их под все типы и классы тракторов, в различной комплектации. Предприятие «БДМ-Агро»

**Евгений ВОЛКОВЕНКО,
заместитель генерального директора ООО «БДМ-Агро»:**



«БДМ-Агро» является одной из немногих компаний, обладающих производством техники полного цикла – от изготовления деталей до конечной сборки, что обеспечивает постоянный контроль качества, оперативную реакцию на замечания потребителей и динамику рынка. Вся продукция, выпускаемая предприятием, выполнена на высококачественном оборудовании с использованием передовых технологий для машиностроения и проходит тщательную проверку. Именно такие слабые стороны, как смелые конструкторские идеи, четкая финансовая политика, сориентированная в первую очередь на неукоснительное выполнение обязательств перед клиентами и партнерами, плюс надежность производимой продукции, ее многофункциональность и слаженная работа дружного коллектива позволяют предприятию крепко удерживать лидирующие позиции на современном рынке. Итак, компания «БДМ-Агро» работает по четко отработанной схеме: высокое качество техники, приемлемая для потребителей цена и максимально выгодные условия сервисного обслуживания. Характерно, что к каждому покупателю на предприятии находят индивидуальный подход. Техника подбирается с учетом всех факторов, способных повлиять на ее дальнейшее применение (состав почвы, тип и марка агрегируемого трактора, объем работ, особенности рельефа местности и др.). Представители и дилеры компании «БДМ-Агро» постоянно отслеживают работу орудий в хозяйствах, взаимодействуют с механизаторами и руководителями инженерно-технических служб.

**Владимир МИНЧЕНКО,
заместитель генерального директора по внешнеэкономической деятельности ООО «БДМ-Агро»:**



– «Золотую Ниву-2010» можно с уверенностью назвать одним из главных аграрных событий года, которое не только отразило современное состояние российского сельского хозяйства, но и определило пути его дальнейшего развития. Выставка стала своеобразной универсальной платформой и для демонстрации новых разработок и тенденций, и для заключения выгодных контактов и презентации инвестиционных проектов, а предприятию «БДМ-Агро» дала отличную возможность расширить рынки сбыта и установить новые деловые контакты с производственными предприятиями из России и из-за рубежа. Экспозицию «БДМ-Агро» посетили многочисленные зарубежные делегации, представители мировых лидеров в области современного сельхозмашиностроения. В результате деловых переговоров налажены позитивные контакты с Российско-Аргентинским фондом развития двусторонних отношений и лично с председателем совета предпринимателей Аргентина – Россия Рамоном Видалем. С испанской компанией «BELLOTA» – всемирно известным производителем изделий из металла – предприятие «БДМ-Агро» связывают длительные партнерские отношения. Представитель испанских производителей синьор Мигель Баринага, посетивший выставочный стенд краснодарских машиностроителей, подчеркнул, что благодаря совместному сотрудничеству компания «BELLOTA» теперь хорошо известна российским потребителям как основной поставщик рабочих органов к выпускаемой предприятием «БДМ-Агро» сельхозтехнике. Совместная деятельность компаний уже не первый год позволяет обеспечить покупателей необходимыми комплектующими, причем в кратчайшие сроки. Преимущества марки компании «BELLOTA», представляемой предприятием «БДМ-Агро», – это доверие, качество, прочность и безопасность.

**Николай МИДИНЦОВ,
заместитель директора по обеспечению продаж ООО «БДМ-Агро»:**



– ООО «БДМ-Агро» – динамично развивающееся предприятие, причем как в количественных показателях, так и в ассортименте выпускаемой продукции. Техника производства «БДМ-Агро» достойно выдерживает конкуренцию с зарубежными аналогами, так как компания стабильно работает при увеличении объемов продукции, уделяя особое внимание модернизации изготавливаемых орудий. Ежегодно осваивается выпуск 2 – 3 видов новой продукции, при серийном запуске которой ведется строгий контроль качества. Техника производства «БДМ-Агро» полностью соответствует европейским стандартам, имеет ряд преимуществ и поэтому пользуется особым спросом. Одно из них – соотношение цены и качества. Оно полностью в пользу ООО «БДМ-Агро» относительно импортного производителя. Постоянное увеличение номенклатуры выпускаемых «БДМ-Агро» орудий в связи с расширением географии продаж техники позволяет коллективу компании работать на опережение, и это в непростых экономических условиях, с учетом глобальной конкуренции, в связи с регулярным притоком на рынок новых производителей!

**Сергей САЛАМАТИН,
инженер-конструктор ООО «БДМ-Агро»:**



– На выставке «Золотая Нива-2010» компания «БДМ-Агро» представила вниманию аграриев новое уникальное решение конструкторско-технологического отдела – посевной комплекс, состоящий из двух сеялок и сцепки, так как 4 метра – недостаточная ширина захвата орудия на больших посевных площадях. Агрегат с шириной захвата 8,4 метра, оснащенный сигнализаторами контроля высева семян и навигационной системой, имеет главное достоинство – увеличение производительности за час сменного времени и, как следствие, увеличение экономической эффективности.

**Наталья ПЕРЕПЕЛИЦА,
заместитель генерального директора ООО «БДМ-Агро»:**



– Подводить итоги всегда приятно, особенно если они положительные. Выставка «Золотая Нива-2010» завершила свою работу, и теперь в полной мере можно проанализировать и дать оценку деятельности предприятия как участника этого сельскохозяйственного форума. Прежде всего, это колоссальный труд большого коллектива компании. Определяющую роль сыграло четкое взаимодействие различных структурных подразделений и отделов компании: транспортного, отдела имиджевой политики, производственного, конструкторского, отдела по обеспечению продаж, деятельности которых проявилась как единый отлаженный механизм. Правильная организация подготовительных мероприятий, высокий профессионализм, сопряженный с чувством огромной ответственности, и умение принимать грамотные решения в сложных производственных ситуациях дали определенные положительные результаты: заключены долгосрочные взаимовыгодные контракты, определены новые рынки сбыта продукции.



350007, г. Краснодар, ул. Захарова, 1, корп. 4.
Тел./факс: (861) 210-04-86, 210-08-24, 267-71-93.
E-mail: mail@bdm-agro.ru www.bdm-agro.ru

ОЗИМЫЕ КОЛОСОВЫЕ:

как увеличить урожай в поздние сроки вегетации

АГРОНОМУ НА ЗАМЕТКУ

Озимые колосовые находятся сейчас на завершающем этапе вегетационного цикла: колошение, цветение и налив зерна. Основные уходные работы уже проведены, основы урожая заложены. Но все ли вы сделали для получения высокой урожайности озимых в этом году?

ИЗВЕСТНО, что зерно озимой пшеницы выносит с урожаем азота в среднем 118 – 130 кг/га, фосфора – 36 – 48 кг/га, калия – 18 – 24 кг/га. Солома же при этом содержит азота 17 – 30 кг/га, фосфора – 12 – 15 кг/га и калия – 36 – 46 кг/га. Это то количество питательных веществ, которое обычно сжигается или вывозится с поля. Да, можно эту солому измельчить и запахать в почву, если есть соответствующая техника. Но можно использовать этот резерв уже сейчас!

Как это сделать? Да очень просто: перенаправить накопленные за вегетационный период пла-

стические вещества из листьев и стеблей в зерновку. С развитием агрохимии появилась возможность усилить отток ассимилятов специальными составами удобрений. Например:

- **Нутривант Плюс зерновой** (2 кг/га), состав: $N_6 + P_{23} + K_{35} + 1 MgO + 0,1 B + 0,2 Mn + 0,2 Zn + 0,2 Cu + 0,05 Fe + 0,002 Mo$ + фертилант;
- **Микрокат зерновой Финал** (0,5 – 1,0 л/га), состав: $N_6 + P_3 + K_6 + Fe$ (хелат) – 0,4% + Zn (хелат) – 0,2%, Mn (хелат) – 0,2%, свободные аминокислоты – 4%, полисахариды – 10%;
- **Келик Калий** (50% K_2O , хелатирующий агент EDTA – 4,5%).

Эти агроприемы, каждый в отдельности, способствуют запуску механизма перераспределения пластических веществ и направления их к репродуктивным органам, что приводит к увеличению массы зерна и его качества.



Зерно озимой пшеницы без обработки в фазу налива



Зерно озимой пшеницы после обработки Келик Калий

Нутривант Плюс уже не первый год применяется на полях Кубани, Ставропольского, Алтайского краев, Ростовской, Белгородской, Воронежской и других областей РФ и отлично себя зарекомендовал. Микрокат зерновой также нашел широкое применение и признание.

Подробнее хотелось бы остановиться на принципиально новом продукте – Келик Калий, уникальность которого заключается в наличии 50% д. в. K_2O , где калий

представлен в хелатной форме (EDTA – 4,5%). В состав продукта входит чистый калий, поэтому азот, сера и фосфор не блокируют его поступление в метаболическую систему растения. Поэтому в сравнении с сульфатом или нитратом калия (калийная селитра) Келик Калий имеет ряд преимуществ.

В растениях с достаточным калийным питанием и его высокой концентрацией в клетках тканей объем потока ассимилятов выше, чем у растений с недостаточной концентрацией калия, т. к. он участвует в синтезе АТФ, дающей энергию для загрузки и передвижения молекул углеводов от мест образования к местам хранения. Некорневые подкормки Келик Калий в фазу налива зерна способствуют значительному усилению оттока питательных веществ в зерновку. Происходит увеличение массы зерна, натуре и качества.

В производственных условиях одна обработка Келик Калий (0,5–1 л/га) позволяет получить дополнительно 3–5 ц/га.

А как вы распорядитесь своими деньгами, которые обычно остаются в соломе (азот 17 – 30 кг/га, фосфор 12 – 15 кг/га и калий 36 – 46 кг/га)?

Ю. ТКАЧЕНКО,
заместитель директора
по развитию

ООО «ГК АгроПлюс», к. с.-х. н.



Группа Компаний АгроПлюс

350072, Россия, г. Краснодар, ул. Шоссейная, 2/2. Тел.: +7 (861) 252-33-32, 252-31-49, факс 252-27-86. E-mail: info@agropius-group.ru, <http://agropius-group.ru>.

ТОРНАДО® 500

СМЕРЧ СОРНЯКАМ!

Гербицид сплошного действия с повышенным содержанием глифосата

- повышенное содержание глифосата (500 г/л) и меньшая норма расхода (1,5 – 4 л/га)
- полное уничтожение однолетних и многолетних, двудольных и злаковых сорняков при подготовке почвы под посев следующих культур севооборота
- непревзойденный эффект в борьбе со злостными сорняками на парах
- значительная экономия ГСМ и сохранение почвенной влаги за счет сокращения количества механических обработок почвы против сорных растений
- возможность быстро ввести в сельскохозяйственный оборот запущенные и залежные земли
- отсутствие почвенной активности, после применения препарата можно высевать любую культуру
- высокий уровень безопасности для человека и объектов окружающей среды



Представительство в Краснодаре:
тел./факс: (861) 215-84-74, 215-84-88
Склад в ст. Тбилисской:
тел./факс: (86158) 2-32-76, 3-23-92

СОБЫТИЯ И АНАЛИЗ

Компания Amazone приняла активное участие в состоявшейся с 20 по 22 мая в Усть-Лабинске Краснодарского края X Международной сельскохозяйственной выставке «Золотая Нива-2010». Это мероприятие традиционно собирает множество участников и гостей со всех концов России и из стран СНГ. И, опять-таки традиционно, одной из наиболее посещаемых экспозиций сельхозтехники была площадка компании Amazone.

Такой высокий интерес объясняется, во-первых, четкой ориентацией компании на производство техники для ресурсосберегающего земледелия, которая в условиях кризиса особенно востребована. Во-вторых, машины Amazone, производимые на самарском заводе «Евротехника» по немецким технологиям и с немецким качеством, с 2009 года включены в Государственный реестр сельхозтехники и их можно приобретать через систему федерального кредитования на льготных условиях. В-третьих, руководство компании взяло курс на улучшение работы сервисных служб, оптимизацию взаимодействия компании с дилерами, а дилеров – с клиентами.

О ходе реализации концепции «разумного» растениеводства компании Amazone, итогах ее работы на российском рынке в прошлом году и о представленной на «Золотой Ниве-2010» технике наш корреспондент беседует с продукт-менеджером подольского (центрального) офиса ООО «Амазоне» Виктором Егоровым.

Компания Amazone: быть ближе к потребителю

– Виктор Викторович, что вы можете сказать о результатах деятельности компании Amazone на российском рынке сельхозтехники в прошлом году?

– В целом мы довольны показателями работы. Кроме того, объемы продаж техники Amazone с начала нынешнего года превышают прошлогодние за соответствующий период.

– Какие регионы лидируют по продажам и какие машины сейчас наиболее популярны у российских сельхозтоваропроизводителей?

– Конечно же, больше всего техники продавалось на юге России – главной житнице страны. Неплохо шли продажи также в Сибири – на Алтае, в Красноярском крае. Последний по урожайности яровых культур сегодня уже догоняет юг. Здесь на порядок увеличился объем продаж поребриковых комплексов. Стабильный спрос на технику в Центрально-Черноземном регионе. В Северо-Западном регионе

объемы реализации меньше, поскольку здесь в большей степени развито животноводство и упор делается на кормозаготовку.

В нынешнем году наибольшим спросом пользовались машины по уходу за посевами: распределители удобрений, опрыскиватели. Несколько снизились объемы продаж почвообрабатывающих агрегатов и посевных комплексов.

– Что компания Amazone, как постоянный участник сельхозвыставки «Золотая Нива», представила на своей нынешней экспозиции?

– Мы всегда стараемся показать всю гамму машин и орудий, наиболее востребованных российскими сельхозтоваропроизводителями. Так, дисковые бороны Catros оптимальны для Юга России, поскольку здесь многие хозяйства отказались от вспашки, и данный агрегат для предпосевной обработки хорошо себя зарекомендовал именно в этой почвенно-климатической зоне.

Catros – очень простая и надежная машина. Требуется минимального технического обслуживания в процессе эксплуатации, т. к. подшипниковые узлы собраны в единый блок и металлические уплотнения исключают обслуживание на весь срок их службы. Стойки установлены на резиновых демпферах, поэтому диски защищены от ударов и камней. Кроме того, обеспечиваются хорошее копирование рельефа и разбивание комьев. Минимальная глубина обработки 3 см, что позволяет исключить потери влаги после рыхления почвы. Борона агрегируется с тягловым средством, исходя из расчета 30 л. с. на 1 м ширины захвата. Таким образом, для

– Какие машины компании Amazone производятся сегодня в Самаре, в ЗАО «Амазоне-Евротехника»? Как идут продажи этой техники?

– По объемам продаж техники Amazone в России на произведенную в Самаре приходится более половины. Это говорит, во-первых, о высоком качестве продукции – оно такое же, как на заводах в Германии, во-вторых, популярность самарских агрегатов и машин объясняется еще и субсидированием кредитов, выдаваемых банками на покупку отечественной техники.

Ассортимент производимой в Самаре сельхозтехники достаточно



Руководитель краевого департамента сельского хозяйства Сергей Гаркуша оценил новый распределитель удобрений ZA-M 1001

широк. Вот основные позиции: навесные распределители удобрений ZA-M с емкостью бункера от 900 до 3000 л, опрыскиватели – как навесные, так и прицепные, посевные машины серии D9 (3-, 4- и 12-метровые), Citan (с рабочей шириной 12 м); почвообрабатывающие орудия Catros, Pegasus 3-, 5- и 12-метровые. Таким образом, в ЗАО «Амазоне-Евротехника» выпускаются те модели и типоразмеры сельхозмашин для растениеводства, которые востребованы именно в России.

Подчеркну интересную особенность: на Юге России сельхозтоваропроизводители стремятся в основном покупать машины Amazone немецкого производства. И дело здесь вовсе не в том, что аграрии не доверяют качеству самарской техники: как уже было сказано выше, контроль качества здесь такой же, как в Германии. Просто вопрос субсидирования для земледельцев Юга не имеет решающего значения, им хватает средств на приобретение машин за полную стоимость.

– Виктор Викторович, перейдем к завершающему и очень актуальному для компании Amazone вопросу: что нового сегодня в работе сервисных служб?

– Действительно, вопрос повышения уровня сервисной культуры – один из наиболее важных для нас. Пуск, наладка и техническое сопровождение техники – без этого сегодня деятельность дилеров просто немислима. Поэтому стратегия компании – именно усиление дилерских служб.

Идеального сервиса пока не достигли, но работаем в этом направлении, беря за основу две составляющие: сам сервис и наличие запчастей в регионе. В России сегодня три основных склада запасных частей к технике Amazone: в Центральном регионе, Южном и Самаре. Основное их предназначение – обеспечение дилеров, которые, в свою очередь, снабжают запчастями клиентов как в сезон, так и в межсезонье, в период капитального ремонта техники.

КОММЕНТАРИЙ СПЕЦИАЛИСТА

Валерий ЕГУПОВ, главный инженер СПК «Колхоз «Родина» Красногвардейского района Ставропольского края:

– В нашем хозяйстве 18 тыс. га пашни, из них 12 тыс. отведено под возделывание зерновых культур, 2400 га – рапса, около 840 га – свеклы, 1500 га – подсолнечника, 350 га – кукурузы и т. д. При таких объемах сельхозпроизводства необходима высокопроизводительная, скоростная почвообрабатывающая, посевная и уходная техника. Поэтому мы уже давно сделали ставку на машины компании Amazone. Сегодня мы располагаем таким их количеством, больше которого, возможно, нет ни у кого на Юге России

Так, для подготовки почвы к севу используем 6 компактных дисковых борон Catros с шириной захвата 4 и 6 м. Затем к делу приступают 7 пневматических сеялок DMC Primera 601 (ей уже лет 5) и 602 с рабочим захватом от 4,5 до 6 м. Они позволяют провести сев в оптимальные сроки и с отличным качеством. Рабочая скорость при агрегатировании с T-150K – до 18 км/ч.

Обеспечивают требуемую эффективность уходных работ 12 разбрасывателей удобрений ZA-M (один из них – с 4-тонным бункером), а также 3 прицепные опрыскиватели UX 4200 и UF.

Используем эти машины уже несколько лет, крупного ремонта они не требуют, поскольку достаточно прочны и адаптированы к условиям работы на полях Ставрополья. Текущий ремонт и профилактику проводим своими силами.

Словом, техника Amazone нас вполне устраивает. Есть только два пожелания в адрес компании. Первое: сделать ЗИП объемнее, масштабнее, чтобы в комплект входили расходные материалы. Кроме того, в кризисный период постоянным клиентам, машинный парк которых базируется на технике «Амазоне», резонно делать определенные скидки в цене.

Сервисные инженеры дилерских центров обязательно два-три раза в год проходят обучение, включая выезды на заводы Amazone в Германии и в Самаре. Специалисты на практике обучают дилеров всем настройкам техники, особенностям ее обслуживания и ремонта.

Таким образом, стремление компании к улучшению сервиса реализуется в совершенствовании процесса поставки запчастей, расширении их ассортимента; подборе индивидуальной комплектации техники для каждого клиента; обучении сервисных инженеров оптимальным приемам сопровождения, запуска, обслуживания в гарантийный и послугарантийный периоды. Информационное обеспечение дилеров и клиентов тоже поднимаем на более высокий уровень. Конечная цель – высокопрофессиональный, четкий и оперативный сервис.

Отмечу также, что вся необходимая техническая информация есть на нашем сайте в Интернете: <http://www.amazone.ru/>. Это, например, каталоги запасных частей, позволяющие оперативно учитывать изменения в конструкциях машин и орудий, таблицы по севу и т. д.

Кстати, наши основные дилеры на юге: компании «АСТ», «Сельхозтехника», «Ставропольагропромснаб», охватывающие Кубань, Ставрополье и Ростовскую область, задают тон в продажах, являясь примером для других регионов.

В. ВОЛОШИН
Фото С. ДРУЖИНОВА



Региональный представитель Amazone по югу России Петр Бровков демонстрирует систему контроля прохождения семян через сошники на сеялке Citan 12000

ООО «Амазоне»: 142100, Россия, Московская обл., г. Подольск, ул. Комсомольская, 1. Тел./факс +7 (4967) 55-59-30/31. E-mail: info@amazone.ru, www.amazone.ru
Представительство фирмы «AMAZONEN-WERKE» в г. Ростове-на-Дону: тел. 8 (863) 277-20-69, 8-961-270-27-77. E-mail: Petr.Brovkov@amazone.ru

Официальные дилеры компании «Амазоне»
Компания «Бизон» - 344093, г. Ростов-на-Дону, ул. Днепропетровская, 81/1. Тел. 8 (863) 290-86-86 (отдел импортной техники). E-mail: bizon@bizon2001.ru
ТВЦ «Сельхозтехника» ГК «Подшипник» - 352332, Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21. Тел./факс: (86135) 4-09-09, 2-14-05 (доб. 310, 311, 315, 316). E-mail: sales@bearings.kuban.ru
«АСТ» - 350012, г. Краснодар, ул. Красных Партизан, КНИИСХ им. Лукьяненко, ЦУ, тел. (861) 227503, факс (861) 2226865.
ООО «Ставропольагропромснаб» - Ставропольский край, г. Михайловск, ул. Коллективная, 1. Тел.: (8652) 211-322, 95-38-17.



Селекция и семеноводство – зерновому полю Кубани

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

Сорт **Лига 1** создан методом гибридизации и индивидуального отбора в F_2, F_3, F_4, F_5 из комбинации Юна/Колос//Лютесценс 2834 h 145-4-5. Сорт полударликовидный, высота растений 80 – 90 см, высокоустойчив к полеганию, среднеспелый. Разновидность *lutescens*. Потенциал зерновой продуктивности – 100 ц/га. В КСИ института в среднем за 7 лет (2003–2009) по занятому пару урожайность составила 94,1 ц/га, что превышает высокопродуктивный сорт Краснодарская 99 на 2,1 ц/га. Сорт Лига 1 занесен в список сильных пшениц. На фоне искусственного заражения отличается высокой устойчивостью к бурой и стеблевой ржавчинам, мучнистой росе. Среднеустойчив к септориозу, желтой ржавчине и фузариозу колоса. К твердой головне восприимчив. Сорт высокоморозостойкий, засухоустойчивый.

Сорт **Зимница** выведен методом гибридизации и индивидуального отбора в F_2 из комбинации Зимородок 151/Лютесценс 1221k1-2-14 (Шарада). Сорт среднерослый, высота растений 95 – 100 см, устойчивость к полеганию высокая. Среднеспелый. Разновидность *lutescens*. Потенциал зерновой продуктивности – 100 ц/га. В КСИ института в среднем за 5 лет (2005 – 2009) по занятому пару средняя урожайность составила 91,5 ц/га, что выше сорта Зимородок на 4,8 и Москвича – на 1,7 ц/га. По предшественнику кукуруза на зерно этот сорт при урожайности 78,9 ц/га превзошел Зимородок на 3,9 и Москвич – на 0,8 ц/га. Зимница занесена в список сортов, формирующих ценное зерно. На фоне искусственного заражения отличается устойчивостью к мучнистой росе, полевой устойчивостью к желтой ржавчине. Среднеустойчив к септориозу. К бурой ржавчине сорт умеренно восприимчив. К фузариозу колоса среднеустойчив. Отличается высокой морозостойкостью (превышает сорт Зимородок).

Сорт **Кралья** среднерослый, высота растений 97 – 110 см. Соломина прочная, устойчивая к полеганию. Среднеспелый. Разновидность *lutescens*. Потенциал зерновой продуктивности 100 ц/га. В КСИ института в среднем за 5 лет (2005–2009) по предшественнику занятой пар урожайности составила 94,1 ц/га, что превышает высокоморозостойкий сорт Москвич на 4,3 ц/га. По предшественнику кукуруза на зерно при урожайности 80,5 ц/га превзошел сорт Москвич на 2,4 ц/га. Сорт Кралья по качеству зерна соответствует сильной пшенице.

Сорт **Юмпа** выведен методом гибридизации и индивидуального отбора в F_2, F_3 из комбинации Ейка/Лютесценс 3303h 117. Назван в честь академика Ю. М. Пучкова. Короткостебельный сорт с высотой растений 90–95 см. Устойчив к полеганию. Ультраскороспелый, созревает на 1–2 дня позже сорта Юбилейная 100. В ранневесенний период развивается как среднеспелый сорт, а после фазы колошения – как ультраскороспелый. Разновидность *eruthrospermum*. Потенциал зерновой продуктивности около 100 ц/га. В конкурсном сортоиспытании института в среднем за 6 лет (2004–2009) по предшественнику занятой пар сорт Юмпа при урожайности 93,3 ц/га превзошел ультраскороспелый сорт Юбилейная 100 на 5,3 ц/га. А в годы с весенними заморозками прибавка в урожайности еще выше. Сорт Юмпа по качеству зерна соответствует сильной пшенице. На фоне искусственного заражения высокоустойчив к бурой и желтой ржавчинам, мучнистой росе. Сорт высокоморозостойкий, с хорошей засухоустойчивостью.

Страховые сорта пшеницы – это двуручки, которые незаменимы в районах, где приходится маневрировать сроками посева из-за сухости почвы осенью, т. к. они меньше, чем озимые, снижают урожай при позднем посеве, не уступая последним по зимостойкости, что очень актуально в связи с изменением климата.

В результате селекционной работы в Краснодарском НИИСХ им. П. П. Лукьяненко созданы сорта – настоящие двуручки: Ласточка, Афина и Паллада. Сорта Ласточка и Афина внесены в Госреестр селекционных достижений, сорт Паллада проходит Государственное сортоиспытание.

Сорт **Ласточка** среднерослый, среднеспелый. По продуктивности не уступает стандартным сортам озимой и яровой пшеницы. Качество зерна высокое, сорт отнесен к ценным пшеницам. Устойчив к бурой и стеблевой ржавчинам, пыльной головне. Обладает полевой устойчивостью к желтой ржавчине. К мучнистой росе и септориозу среднеустойчив. Засухоустойчивость и жаростойкость сорта повышенные. Зимоморозостойкость на уровне сортов озимого ячменя. В случае подмерзания обладает высокой регенерационной способностью. При осеннем посеве не переходит в генеративную стадию. При яровом посеве выколашивается без ограничения сроков, но предпочтительнее ранние и оптимальные.



«День поля» КНИИСХ.

Директор института, д. с.-х. н., чл.-кор. РАСХН А. А. Романенко и д. с.-х. н., академик РАСХН, профессор Л. А. Беспалова рассказывают губернатору Кубани А. Н. Ткачеву о последних достижениях в селекции пшеницы и тритикале

Допущен к использованию в производстве в Северо-Кавказском регионе. На высоком агрофоне сорт склонен к полеганию, во избежание которого его рекомендуется высевать по пропашным предшественникам, при среднем уровне минерального питания. Из-за возможного израстания сорта, его способности вегетировать в зимние оттепели Ласточку лучше сеять в конце оптимальных сроков. Весной наибольшую урожайность сорт формирует при ранних сроках сева (февральские окна – начало марта). Для получения гарантированного урожая двуручки не следует сеять позже 1 апреля.

Сорт **Афина** среднерослый (100...110 см) в озимом посеве и полударликовидный (60...80 см) в яровом. Среднеспелый, выколашивается и созревает одновременно с Ласточкой. Качество зерна высокое, сорт относится к сильным пшеницам. Отличается высоким содержанием белка: в среднем 15,2%, при весеннем посеве – до 18,5%. Среднее содержание клейковины – 30,7%, формирует до 35%. Высокоустойчив к пыльной головне. Устойчив к бурой и желтой ржавчинам, мучнистой росе, септориозу, среднеустойчив к твердой головне. Достоинством сорта является его устойчивость к наиболее опасному заболеванию – фузариозу колоса. Засухоустойчивость и жаростойкость повышенные, зимоморозостойкость выше, чем у стандартного сорта Ласточка, и приближается к уровню озимой пшеницы Безостая 1.

Рекомендуется к использованию в производстве в Северо-Кавказском регионе по пропашным предшественникам на среднем агрофоне. Благодаря повышенной устойчивости к фузариозу колоса допустимо размещение по фузариоопасным предшественникам (кукуруза на зерно и силос, горох).

Из-за возможного израстания сорта, его способности вегетировать в зимние оттепели Афины, как и Ласточку, лучше сеять в конце оптимальных сроков. Возможны зимние сроки.

Новый сорт **Паллада** имеет зимоморозостойкость, практически равную озимой пшенице Безостая 1, высокие технологические и хлебопекарные качества зерна. Сорт несет в своем геноме пшенично-пырейную транслокацию, обеспечивающую повышенное содержание каротиноидов (провитамин А) – в 2,4 раза больше, чем у стандартного сорта яровой твердой пшеницы Саратовская золотистая. Благодаря этому мякиш хлеба отличается естественной красивой желтой окраской. Агротехнические условия возделывания, как и у двуручек Ласточка и Афина.

Достижения в селекции озимой твердой пшеницы

В последние годы аналитики Института конъюнктуры аграрного рынка отмечают сокращение производства отечественных макаронных изделий. Чтобы остаться на рынке, многие производители стали ориентироваться на выпуск продукции класса премиум из твердых сортов пшеницы. В Евросоюзе вообще запретили выпускать макароны из сортов мягкой пшеницы. Если мы выйдем в Евросоюз, то на нас также распространится этот запрет, и тогда вырастет спрос на сырье – твердую пшеницу. На российском рынке уже сейчас наблюдается интерес к этой культуре.

Урожай и качество зерна твердой пшеницы находятся в прямой зависимости от выбора сортов и технологий их возделывания применительно к почвенно-климатическим условиям той или иной зоны. Природные условия нашего региона являются наиболее благоприятными для культивирования твердой пшеницы и позволяют в озимом посеве получать более высокие урожаи хорошего качества в сравнении с другими пригодными для

выращивания твердой пшеницы зонами Российской Федерации.

В Краснодарском НИИСХ созданы высокопродуктивные, адаптированные к местным условиям сорта озимой твердой пшеницы, отвечающие заданным параметрам качества. Разработаны и апробированы основные элементы технологии их возделывания. В производственных условиях эти сорта дают по 50–60 ц/га. А некоторые хлеборобы, не отступающие от требований интенсивной технологии, получают урожаи и выше. К примеру, в 2009 г. в ЗАО АФП «Нива» Каневского района с площади 44,5 га сорта Крупинка получено по 56,6 ц/га. В ОПХ «Кубань» Гулькевичского района с площади 12 га было получено по 61,8 ц/га сорта Уния. При этом отмечено высокое качество зерна: содержание белка – 14,3%, клейковины – 26,6%.

В настоящее время основные площади под озимой твердой пшеницей в крае заняты сортом Крупинка. На небольших площадях в 2009 г. размножался сорт Уния. Под урожай 2010 г. в хозяйства края передан на размножение новый сорт Золотко, внесенный в Госреестр в 2009 г.

Когда дорог каждый час

Что мы можем сделать в оставшееся до уборки время, чтобы получить высокий урожай твердой пшеницы с хорошим качеством зерна?

Содержание клейковины и повышение стекловидности зерна твердой пшеницы зависят прежде всего от сорта и содержания элементов питания в почве. При недостатке азота в почве сильно снижается качество зерна, в первую очередь клейковины. Максимальная чувствительность к недостатку элементов питания как у твердой, так и у мягкой пшеницы наблюдается в фазу кушения и выхода в трубку, когда завязываются элементы колоса. На данном этапе развития пшеницы повысить показатели качества можно посредством подкормки растений во время колошения, что позволит увеличить содержание клейковины на 3%.

В последние годы производственникам рекомендуется профилактически проводить защитные мероприятия против листовых болезней на всех посевах озимой пшеницы, независимо от устойчивости сорта и степени развития болезни.

Сорта озимой твердой пшеницы, рекомендованные к использованию в производстве, отличаются устойчивостью к бурой, желтой, стеблевой ржавчинам, мучнистой росе, септориозу и, как правило, не нуждаются в химической защите от этих болезней. При проведении защитных мероприятий следует учитывать долгосрочный прогноз на июнь. Если ожидаются высокие температуры и засуха, то защита растений может принести вред озимой твердой пшенице. Особенно это касается среднеспелого сорта Крупинка. Удлинение продолжительности вегетационного периода приведет к замедленному оттоку пластических веществ из колоса в стебель. А наличие в этот период высоких температур и низкой влажности воздуха приведет к стеканию и получению щуплого зерна низкого качества.

Созревает озимая твердая пшеница одновременно мягкой. Разница в созревании может составлять 1–2 дня. Но мягкая пшеница в большей степени склонна к осыпанию. А твердая практически не осыпается. Зная это, некоторые хозяйственники стремятся убрать ее в последнюю очередь. За 10–15 дней, пока убирают мягкую пшеницу, клоп-черепашка, жук-кузька и другие вредители снижают урожай, переводя высококачественное зерно в низкий класс. Если за это время пройдет пара дождей, то зерно из стекловидного становится мучнистым. А это означает потерю классности зерна. Поэтому очень важно не задерживаться с уборкой твердой пшеницы и с самого начала жатвы отправлять на ее посевы комбайн. Перед уборкой

комбайны необходимо тщательно очистить от предшествующей культуры и настроить на более мягкий режим работы при обмолоте, чтобы избежать дробления и травмирования стекловидного зерна. Твердую пшеницу можно убирать при влажности 20–22%. Потом на щадящих, легких сушилах зерно доводят до влажности 14%. Это позволит избежать дробления зерна при уборке, и оно получится высококачественным.

Послеуборочная доработка зерна заключается в доведении его при необходимости до стандартной влажности и очистке от примесей на имеющихся в хозяйстве различных зерноочистительных комплексах. Для доработки зерна твердой пшеницы должен быть предусмотрен отдельный ток, чтобы не смешать ее с мягкой пшеницей. Отделить зерно этих культур при очистке довольно сложно.

Такое бережное отношение к твердой пшенице оправдывает себя, ведь ее зерно на рынке ценится выше зерна мягкой пшеницы. Если ранее объем площадей под сортами озимой твердой пшеницы определялся числом крупорошек в хозяйствах, то сейчас проблем со сбытом зерна у хозяйств, занимающихся выращиванием твердой пшеницы не первый год, как правило, не возникает. Спрос на него есть всегда.

Все мы сегодня умеем считать, что выгодно производить и что нет. Выращивание твердой пшеницы выгодно для производителя. Современные сорта озимой твердой пшеницы по урожайности приближаются к отдельным сортам озимой мягкой, не уступают по качеству яровой твердой. Зарабатывать на реализации зерна озимой твердой пшеницы хлеборобы нашего региона могли бы гораздо больше по ряду позиций. Сорта озимой твердой пшеницы превзошли по урожайности яровую твердую в благоприятные для ее вегетации годы в 2, а в неблагоприятные – в 3–4 раза. Кроме того, на рынке зерна разница в цене реализации твердой пшеницы и мягкой достигает 50–100%. Хозяйства, выращивающие твердую пшеницу, реализуют ее на 1,5–4,0 тыс. руб. за тонну дороже по сравнению с мягкой. Некоторые перерабатывают зерно на крупу и весьма выгодно ее реализовывают.

Тритикале – культура больших возможностей

Создание прочной кормовой базы является основой подъема животноводства Краснодарского края. В системе организации кормления животных в летний период важная роль принадлежит зеленому конвейеру, неотъемлемой частью которого является тритикале. Кормовая направленность тритикале обуславливается высоким биологическим потенциалом урожайности зеленой массы. Этому способствует высокая доля незерновой части в общей биомассе растения, что важно для кормовых культур, тогда как селекция озимой пшеницы и озимого ячменя ведётся на снижение этого показателя. Урожайность зеленой массы тритикале составляет в зависимости от сорта, предшественника и агротехники возделывания 450–650 ц/га, рекорды достигают величины 850–900 ц/га. Это на 250–350 ц/га больше, чем у ржи, пшеницы и кукурузы.

Максимальная урожайность зеленой массы формируется в начале фазы колошения. В отличие от озимой ржи у тритикале зеленая масса долго не грубеет, вплоть до конца молочной спелости. Для создания устойчивого «зеленого конвейера» в кормопроизводстве необходимо практиковать посев набора сортов озимого тритикале, различающихся по продолжительности вегетационного периода и разных сроков сева. Для улучшения баланса протеина в зеленой массе целесообразно сеять тритикале в смеси с озимой викой и зимующим горохом, делать полосовые и смешанные посевы с озимым рапсом. Зеленая масса таких посевов высоко сбалансирована по белку и незаменимым аминокислотам, пригодна для скармливания в зеленом виде, приготовления силоса и сенажа, гранул и брикетов.

Многие предприятия зернового направления определяющую роль в севообороте отводят пшенице, однако из-за слабой материально-технической базы, используя упрощенные технологии выращивания, получают низкокачественное зерно. К тому же по урожайности сорта пшеницы по так называемым жестким предшественникам значительно уступают сортам тритикале. При использовании такой пшеницы на корм наносится большой ущерб продуктивности животных, при этом перерасходуется зерно.

Биологическая ценность зерна тритикале в целом выше, чем у пшеницы и ржи. По содержанию обменной энергии тритикале превосходит пшеницу и рожь в среднем на 14% и 23%. Зоотехническими опытами доказано, что в качестве источника энергии для животных пшеницу, ячмень, кукурузу, зерновое сорго успешно может заменять тритикале.

Включение в рацион зерна тритикале способствует увеличению среднесуточного прироста животных по сравнению со скормливанием зерна пшеницы, ячменя и кукурузы в отдельности, а затраты корма на единицу прироста ниже.

Высокая зимостойкость тритикале служит гарантией стабильного производства зернофуража в северных районах Кубани, а в суровые и бесснежные зимы – по всему краю. Поэтому площадь посева, отведенную под фуражные озимые зерновые культуры, целесообразно разделить с озимым тритикале: тем самым мы подстрахуем озимый ячмень и озимую пшеницу в создании кормовой базы животноводства.

Каждый сорт тритикале имеет свои преимущества и недостатки, только возделывание нескольких сортов может обеспечить максимальный сбор продукции и стабильную урожайность по годам в конкретных условиях. В Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию в производстве Российской Федерации, на 2010 г. внесено 49 сортов озимого и 4 сорта ярового тритикале. Из них 11 сортов селекции КНИИСХ: 10 озимых и 1 яровой. Это сорт **Союз** (2000) – зернокармальной, среднепоздний, его особенностью является повышенная зерновая продуктивность, предназначен для возделывания по колосовому предшественнику. Сорт **Хонгор** (2003) – среднепоздний, выколашивается и созревает на 1 – 2 дня раньше сорта **Союз**, короткостебельный, с повышенной засухоустойчивостью, предназначен для посева по колосовым предшественникам на среднем и низком агрофоне. Сорт **Патриот** (2003) – зернокармальной, среднепоздний, целесообразно высевать по колосовым предшественникам. Сорт **Прорыв** (2004) – зернокармальной, среднеспелый, выколашивается и созревает на 3 – 5 дней раньше сорта **Союз**, обладает коротким периодом от колошения до созревания. Сорт **Мудрец** (2004) – среднепоздний, выколашивается и созревает одновременно с сортом **Союз**, высокоустойчив к осыпанию, засухоустойчивость и морозостойкость высокие, предназначен для возделывания по колосовым и пропашным предшественникам. Сорт **Лидер** (2006) – зернокармальной, среднепоздний, среднерослый, выколашивается на 4 дня раньше сорта **Союз**, хорошо вымолачивается, обладает повышенной отавностью. В продовольственных целях может использоваться для выпечки хлеба, печенья и изготовления спирта. Сорт **Валентин 90** (2007) – зернокармальной, двухуровневый, повышенная адаптивность и надежная зимостойкость, высокие технологические качества зерна. Сорт **Ярило** (2008) – яровой, зерновой, обладает высокой продуктивностью, адаптивностью, засухоустойчивостью, холодостойкостью, резистентностью к болезням. **Сотник** (2009) – среднепоздний сорт, среднерослый, высокоустойчив к полеганию, обладает повышенной зерновой продуктивностью и хорошей вымолачиваемостью зерна, предназначен для возделывания по колосовому предшественнику. Сорт **Макар** (2010) лучше возделывать по подсолнечнику и колосовым. В настоящее время в Госсортоиспытании проходят изучение четыре перспективных сорта: **Дозор** – с 2008 г., **Брат** и **Кроха** – с 2009 г., а с 2010 г. начнутся испытания сорта **Князь**.

Фитосанитарная обстановка в посевах озимых

Она осложняется целым рядом негативных факторов. Одно из первых мест принадлежит изменению климата, выражающемуся в общем потеплении и повышении влажности воздуха. Так, по данным метеослужбы, за период с 1977 по 2009 г. температура воздуха в Краснодаре выросла на 1,0°С, за последние 10 лет – на 2,0°С. Наряду с этим в целом идет увлажнение климата (несмотря на неустойчивость): превышение годового количества осадков над среднегодовой нормой в 2000 – 2009 гг. в среднем составило 108,7 мм. В 2010 г. мягкая зима, затяжная прохладная весна с обильными дождями в апреле и мае, туманами и длительными росами способствовали дестабилизации фитосанитарной ситуации. При таких условиях угрозу урожаю озимой пшеницы представляют листовые болезни (септориоз, пиренофороз, желтая и бурая ржавчина). По нашим прогнозам, дожди и обильные росы в период цветения, формирования и созревания зерна на фоне большого потенциала фузариозной инфекции на растительных остатках кукурузы будут способствовать развитию фузариоза колоса. Поэтому в условиях этого года защитные мероприятия являются весьма актуальными. Несмотря на то что фитосанитарная ситуация накалена до предела, мы хотим обратить ваше внимание на дифференцированный подход к химической защите, ее адресность.

Для получения урожая 70 ц/га и более при использовании полударклицевых и короткостебельных сортов на фоне высоких доз азотных удобрений химическая защита от болезней должна проводиться обязательно независимо от степени устойчивости сорта. В таких агроэкологических условиях существенно снижается устойчивость растений к

болезням и требуется более интенсивная защита: фунгициды следует применять до двух раз (рано весной в фазу кущения совместно с гербицидами и по флаговому листу в фазу начала колошения).

При планировании объема химических мероприятий для посевов на среднем агрофоне, где возделываются короткостебельные и среднерослые сорта, обладающие повышенной устойчивостью к биотическим и абиотическим стрессорам, следует учитывать иммунологическую характеристику сорта и конкретную погодную ситуацию.

На поздних посевах по пропашным предшественникам, не имеющих общих болезней с пшеницей, на среднем и бедном агрофоне при слабо раскутившихся растениях вероятность поражения болезнями резко снижается. Защитные мероприятия на таких полях, как правило, нецелесообразны и проводятся в исключительных случаях.

При выборе фунгицида следует учитывать индивидуальные иммунологические особенности возделываемых сортов, т. к. его биологическая и хозяйственная эффективность существенно зависит от состава патогенного комплекса в агрофитоценозе. Научный опыт и производственная практика показывают, что против облигатных патогенов, таких как возбудители бурой, желтой ржавчины, мучнистой росы, высокоэффективны практически все препараты. Против возбудителей пятнистостей листьев различной этиологии (*Septoria tritici*, *S. trititicola*, *Pyrenophora tritici-repentis* и др.) следует применять многокомпонентные препараты, обладающие широким спектром действия. Эффективность защиты фунгицидами определяется и условиями года. Так, в опытах по паспортизации сортов на высоком агрофоне по предшественнику эспарцет за период с 2000 по 2009 г. средняя прибавка от фунгицида составила 2,9 ц/га при варьировании от -0,1 ц/га в острозасушливом 2007 г. до 14,9 ц/га в эпифитотийном по бурой ржавчине 2004 г.

Обязательной фунгицидной обработки от бурой ржавчины в период её эпифитотийного развития требуют сорта **Батько**, **Вита**, **Грация**, **Дея**, **Зимница**, **Краснодарская 99**, **Юбилейная 100**.

В условиях вспышки желтой ржавчины в химической защите могут нуждаться **Батько**, **Вита**, **Грация**, **Дельга**, **Дея**, **Иришка**, **Коллега**, **Кума**, **Лица 1**, **ПалПич**, **Память**, **Юбилейная 100**.

На фоне искусственного заражения восприимчивость и среднего восприимчивость к септориозу проявляют **Вита**, **Восторг**, **Гром**, **Дока**, **Иришка**, **Коллега**, **Лица 1**, **Нота**, **ПалПич**, **Победа 50**, **Таня**, **Фишт**, **Фортуна**, **Юбилейная 100**, **Юнона**. Эти сорта мы рекомендуем защищать от болезни при наличии порога вредности (2 – 3 пятна на 3-м сверху листе при распространении 50%).

Устойчивыми к группе болезней, не требующими химической защиты в настоящее время являются сорта **Айвина**, **Афина**, **Веда**, **Верта**, **Есаул**, **Крала**, **Первица**, **Сила**, **Юмпа** и т. д.

Защитные мероприятия должны проводиться своевременно. Необходимо отметить, что поздние обработки фунгицидами (после цветения пшеницы) увеличивают продолжительность вегетационного периода на 6 – 12 дней, что крайне нежелательно для среднеспелых и среднепоздних сортов. Если в период налива зерна погода будет засушливой, с суховейными явлениями, то пшеница попадет под запал, захват, зерно будет щуплым, низконатурным, что отрицательно скажется на урожайности. Если же в это время установится циклоническая погода, то избежать поражения фузариозом колоса будет невозможно, так как затягивание вегетации увеличит период атаки колоса и зерна возбудителями этого заболевания.

Необходимо отметить, что устойчивость к любому заболеванию не следует абсолютизировать. Н. И. Вавилов неоднократно указывал, что меняющиеся условия среды могут в той или иной степени изменить иммунный статус растения, реакцию устойчивости. Так, длительное присутствие росы на листьях увеличивает степень поражения сортов с полевой устойчивостью, т. к. создаются благоприятные условия для проникновения патогена в ткани растения-хозяина и дальнейшего его развития. Для эффективной реализации потенциала сортовой устойчивости требуется соблюдение всех регламентов интегрированной защиты растений: севооборота, сбалансированное минеральное питание, оптимальные сроки и нормы сева и т. д. В противном случае инфекционное давление повышается, сортовой устойчивости становится недостаточно и даже устойчивые сорта будут нуждаться в защите фунгицидами. Здесь уместна цитата из статьи известного селекционера-генетика Е. М. Фримана (1901), которая была опубликована более 100 лет назад в первом номере журнала «Phytopathology»: «...устойчивость надо не только создавать, но и сохранять».

Л. БЕСПАЛОВА, И. АБЛОВА, А. БОРОВИК, В. КОВТУНЕНКО, Ф. КОЛЕСНИКОВ, И. КУДРЯШОВ, А. МУДРОВА, Г. НАБОКОВ, В. ФИЛОБОК, Л. ФИЛОБОК, КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко

СЪЕЗД ФЕРМЕРОВ



17 мая в здании администрации Краснодарского края состоялся XXI съезд Кубанской ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельхозкооперативов. Перед делегатами и гостями съезда выступили глава администрации (губернатор) Краснодарского края А. Н. Ткачев, президент АККОР В. Н. Плотников. Основной доклад на тему «Современное состояние и проблемы развития крестьянских (фермерских) хозяйств и сельхозкооперативов» сделал председатель Кубанской АККОР В. В. Сергеев (на фото). Сегодня мы публикуем основные положения доклада.

Судьба пашни – в крестьянских руках

В ПРОШЕДШЕМ году КФХ Кубани продолжили наращивать производственный потенциал. Валовое производство зерна составило 2182 тыс. т, подсолнечника – 361 тыс. т, сахарной свеклы – 440,8 тыс. т, овощей – 78,4 тыс. т, картофеля – 33,2 тыс. т и бахчевых культур – 51 тыс. т. Темпы развития производства продукции животноводства тоже имеют положительную динамику. В истекшем году произведено мяса скота и птицы в живом весе 8,6 тыс. т, молока – 51 тыс. т, яиц – 17,6 млн. штук. В целом вклад КФХ в производство продукции сельского хозяйства достиг 11%, а валовой доход в сопоставимых ценах составил 18,5 млрд. рублей.

Анализируя результаты деятельности КФХ и в целом ситуацию в фермерском секторе, следует отметить, что их производственный потенциал используется далеко не полностью. Так, наиболее эффективно работают средние и крупные КФХ, которые имеют 200 – 300 и более гектаров земли. Они создали производственные фонды, что позволяет им конкурировать в рыночных условиях. Крупные и средние КФХ используют 70% земли, находящейся у всех фермеров края.

В сложной ситуации оказались малоземельные КФХ площадью земли до 100 гектаров. Эта категория хозяйств составляет 67% от общей численности КФХ, а доля используемой ими земли составляет 30%. Основная их проблема в том, что они не могут в одиночку создать достаточную производственную базу, иметь необходимую сельхозтехнику, своевременно и качественно проводить весь комплекс сельхозработ. Отсюда низкая урожайность возделываемых культур, невысокий финансовый результат.

Главная причина раскрытия потенциала КФХ кроется в том, что они пока испытывают целый ряд существенных правовых, экономических и социальных проблем. Среди них недостаточная правовая основа для развития мелкотоварного сельхозпроизводства и сельхозкооперации, слабые меры господдержки, отсутствие приоритетных условий в земельных отношениях КФХ, острый дефицит финансово-кредитных ресурсов, слабый доступ к рынку коммерческого кредита и др. В результате многим КФХ труднодоступны высокоурожайные сорта сельхозкультур, высокопродуктивные породы скота и птицы. В большинстве КФХ используются высокорасходные технологии, что не формирует эффективного собственника на земле.

Чтобы изменить ситуацию, прежде всего необходимо добиться внесения изменений в Гражданский кодекс РФ относительно **статуса КФХ** как особой формы предпринимательской деятельности в сельском хозяйстве. На недавней встрече в Правительстве РФ с вице-премьером В. А. Зубковым намерения о новой редакции федерального закона «О КФХ» и необходимых изменениях в ГК РФ получили подтверждение.

В числе предложений также внесение изменений в налоговое законодательство относительно **введения упрощенной системы налогообложения**, учета и отчетности разных категорий КФХ с целью установления единых критериев отнесения крестьянских хозяйств и индивидуальных предпринимателей к субъектам малого предпринимательства.

Вопрос о земле, сфере земельных отношений является первейшим условием развития России и её будущего. За этим стоят не только средства производства, экономический фактор, но и территориальная целостность, безопасность страны, вековые традиции народа, достаток и здоровье нации. Именно поэтому мы будем добиваться от государства активных действий по оформлению земельных прав КФХ и установлению приоритетных условий для предоставления земельных участков. Не может быть земельная реформа успешной, если в ней нет крестьянина.

Государственная поддержка растет, но является для малых форм хозяйствования труднодоступной и малоэффективной. Это связано с тем, что объемы поддержки КФХ несопоставимы с их вкладом в производство продукции; фермеры плохо информированы о господдержке, очень сложные процедуры её оформления, размеры господдержки зачастую меньше, чем издержки на её оформление.

Ситуацию нужно менять. Здесь требуются следующие меры: упрощение системы субсидирования процентной ставки по кредитам, выдача кредитов с учетом субсидированной процентной ставки; развитие системы гарантий и залогового обеспечения кредитов; переход на погектарный принцип налогообложения; совершенствование механизма товарных интервенций; предоставление стартовой помощи фермерским хозяйствам; использование средств господдержки для КФХ, выделяемых Минэкономразвития; привлечение федеральных источников финансирования мер господдержки.

Сельскохозяйственная кооперация – это путь к снижению издержек производства. Она имеет огромное значение для объединений и дальнейшего развития фермерских хозяйств. Нарастающая объёмы производства сельхозпродукции, фермеры испытывают все больше проблем с её сбытом, снабжением материально-техническими ресурсами, информационным обслуживанием, финансовым обеспечением. А ведь с созданием различных сельскохозяйственных потребительских кооперативов и организационной деятельности КФХ в их составе появится возможность формирования партий зерна, подсолнечника, сои и другой продукции для реализации по выгодной цене, приобретения крупных партий минеральных удобрений, семян, средств защиты растений, ГСМ и других оборотных средств по оптовым ценам.

Считаем, что в сфере развития сельскохозяйственной потребительской кооперации предстоит решить следующие задачи. Первая – предоставление господдержки в размере 50% на организационное, техническое и инженерное обустройство таких кооперативов (так, в Украине государство взяло обязательство на 90% покрывать подобные расходы). Вторая – освободить кооперативы от налогов на прибыль и имущество. Третья – выкуп государством и передача кооперативам перерабатывающих, агросервисных и иных предприятий, прежде всего обанкротившихся либо бездействующих. Четвертая – подготовка государством кадров для работы в сельскохозяйственных потребительских кооперативах, введение в вузах специальности «сельскохозяйственная потребительская кооперация».

Следующая задача – создание эффективной системы информационно-консультационного обслуживания фермеров. Сегодня еще имеют место факты, когда нужная и полезная для КФХ информация не доходит до широкого круга фермеров. Разрыв информационной нити происходит на муниципальном уровне, между КФХ и источником информации. Необходимо источник соединить с сельскими поселениями, тогда вероятность её поступления в КФХ увеличится.

Имеет место **социальная незащищенность фермеров и членов их семей.** Мы добиваемся следующего: ввести в «Общероссийский классификатор профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов» категории «глава КФХ» и «член КФХ», что существенно укрепит трудовые и социальные права фермера; решить проблему постановки на учет и зачисления взносов членов фермерских хозяйств в Фонд социального страхования; приравнять молодого фермера по статусу к молодому специалисту; изменить порядок и методику начисления в Пенсионный фонд главам и членам КФХ и упорядочить отчисления пенсионных взносов индивидуальных предпринимателями и юристами.

На сегодня в структуре КФХ имеются 244 хозяйства размером от 500 – 3000 гектаров и общей площадью земли 240 тыс. гектаров. Чем не потенциал для развития животноводства! Положение дел в этой отрасли требует принятия конкретных мер. В частности, краевая власть планирует задействовать производственный потенциал КФХ. Для этих целей власть по максимуму примет стимулирующие меры поддержки в приоритетном предоставлении земли, особенно фонда перераспределения. Уже компенсируются затраты на приобретение племенного поголовья по основным видам скота, а также субсидируются затраты на производство молока и мяса.

Нужно добиться субсидирования затрат на инженерное обустройство животноводческих объектов (ЛЭП, водоснабжение, подъездные дороги).

Наряду с традиционными видами поголовья в животноводстве фермерам предложено заняться кролиководством, а в птицеводстве обратить внимание на выращивание уток и гусей.

В решении перечисленных задач фермеры рассчитывают на помощь департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, управлений сельского хозяйства в муниципальных образованиях. Прежде всего нужно создать сильную и действенную систему АККОР.

За два десятилетия упорного труда на земле фермерство делом доказало свою государственную и общественную значимость. Поэтому развитие фермерства – это государственная задача, которую нужно решать совместными усилиями.

«Кубаньсельмаш» - в аграрной элите региона

ПЕРЕДОВОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Последний месяц весны выдался богатым на значимые для ООО «Кубаньсельмаш» события. 30 апреля в Музыкальном театре предприятие как один из лидеров кубанского сельхозмашиностроения получило высокую награду клуба «Бизнес-элита Кубани». А уже спустя три недели компания, участвуя в международной выставке «Золотая Нива-2010», представила земледельцам юга России последние модели почвообрабатывающих орудий собственного производства.

Еще одно важное событие — в мае завершились испытания прицепного орудия, созданного на «Кубаньсельмаш»: ротационной мотыги, которую планируется в ближайшее время запустить в массовое производство.

Генеральный директор ООО «Кубаньсельмаш» Н. М. БЕЛОБРИЦКИЙ дал эксклюзивное интервью нашей газете.

— Николай Михайлович, поздравляем вас с заслуженной наградой. Расскажите, за какие заслуги вас выделили среди предприятий АПК Кубани?

— Не скрою, очень приятно, что труд нашего коллектива не остался незамеченным. Получая диплом «Аграрного олимпа», я подумал: все-таки не зря в последние лет двадцать бился над созданием качественно новых орудий для земледелия, не зря создавал предприятие, собирал единомышленников, и, несмотря на экономическую ситуацию в стране, вопреки всем «но» мы делали свое дело. Результат налицо. Сегодня «Кубаньсельмаш» — одно из передовых предприятий края.

За 10 лет мы создали обширную линейку почвообрабатывающих орудий, которые могут успешно конкурировать с лучшими зарубежными и отечественными аналогами. Это обширный шлейф дисковых борон, несколько моделей глубокорыхлителей. Сейчас завершается работа над совершенно новым орудием — ротационной мотыгой, которая может применяться как в крупных, так и в средних фермерских хозяйствах. При конструировании орудий мы учитывали важное условие — чтобы они могли агрегатироваться с самыми «ходовыми» тракторами российского и импортного производства.



Н. М. Белобрицкий (справа) получает диплом лауреата программы «Бизнес-элита Кубани - 2010»

Когда с группой единомышленников мы стояли у истоков создания дисковых борон в нашей стране, отдавали себе отчет, что это орудия не только нового поколения — это орудия будущего. Они понадобятся, когда крестьяне научатся считать деньги, станут заботиться о восстановлении плодородия почв, начнется гибкий переход к новым технологиям в земледелии. Благодаря этому, а также качеству, простоте обслуживания, сервисному обеспечению и финансовой доступности наши орудия продолжают уверенно продвигаться в различных ре-

гионах юга России и в целом по стране. Так что высокая награда «Аграрного олимпа» вполне заслуженна.

— В мае ООО «Кубаньсельмаш» приняло участие в выставке «Золотая Нива-2010». Какие орудия вы представили?

— На выставку мы привезли комплекс машин, которые могут агрегатироваться с трактором Т-150 и предназначены для послеуборочного комплекса полевых



М. Н. Белобрицкий (справа) рассказывает гостям экспозиции о технике «Кубаньсельмаш»

работ и подготовки почвы к зиме. Это борона дисковая модернизированная БДМ 3х4 П, которая убирает стерневой предшественник, заделывая его на глубину 15 см, и способна работать при влажности почвы до 40%. Плуг чизельный ПЧ-3,3 для обработки почвы на глубину до 35 см. Плуг чизельный глубокорыхлитель ПЧГ-3, способный обрабатывать почву на глубину 45–50 см и больше. Все они укомплектованы шлейф-катками для прикатывания почвы. Для наглядности мы выставили орудия как на стационарном стенде, так и в поле. Ну и, конечно, приняли участие в демонстрационном показе сельхозтехники, состоявшемся в последний день выставки. Считаю, задачу наиболее полно представить свою технику мы успешно решили.

Несмотря на множество подобных орудий от других производителей, наш стенд не пустовал. К нам шли руководители, главные специалисты крупных хозяйств, фермеры...

Посетили наш стенд и официальные лица: руководитель краевого департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности С. В. Гаркуша, ученые факультета механики сельского хозяйства КубГАУ во главе с деканом С. П. Сидоренко. Они дали высокую оценку нашей работе и качеству машин.

— Николай Михайлович, вы упомянули, что завершаются испытания нового орудия — ротационной мотыги. Расскажите об этом подробнее.

— Последние годы мне не давала покоя идея создания ротационной мотыги. И вот результат: мы уже выпустили две модели — РМ-5 и РМ-3 с шириной захвата соответственно 5 и 3 метра. Весной провели в Тихорецком районе семинар с участием главы администрации муниципального образования С. П. Сергеева, на котором демонстрировалась работа в поле (по

предшественнику кукуруза на зерно) комплекса сельскохозяйственных машин: дисковой бороны БДМ 6х4 (ПС), плутов чизельных ПЧ-3,3, ПЧ-2,7, ПЧ-2,1, а также новинки нашего производства — ротационной мотыги РМ-5. Руководители хозяйств по достоинству оценили весь комплекс машин, особенно ротационную мотыгу, в конструкции которой нет никаких сложностей. Работает мотыга от контакта с почвой, крутящий момент передается от первого вала на второй, и этот вал работает по функции фрезы. Пожнивные остатки, таким образом, измельчаются, растлаиваются ровным слоем по поверхности, поле выравнивается. Глубина обработки за один проход составляет 7–8 см. Для многих хозяйств этого достаточно для того, чтобы производить посев.

Мотыгу РМ-3 мы создали специально для трактора «Беларус МТЗ 1221». В агрегате с этим небольшим трактором достигается максимальная скорость — 15–20 км/ч, идеально обрабатывается почва, которая за один проход подготавливается к севу. При этом предшественник не играет никакой роли: орудие легко справляется с пожнивными остатками как зерновых, так и пропашных культур. Производительность РМ-3 составляет 30–35 га за рабочий день, РМ-5 — 70–80 га.

Таким образом, с учетом новинки «Кубаньсельмаш» сможет предложить аграриям полный набор орудий для послеуборочного комплекса работ, который уже меньше чем через месяц, после уборки зерновых колосовых культур, будет проводиться на полях Краснодарского края. Так что приглашаем к нам за покупками как постоянных, так и потенциальных партнеров. Вы не прогадаете! К тому же мы не только продаем, но и осуществляем ремонт дисковых орудий собственного производства.

— Как вы оцениваете перспективы предприятия?

— Я считаю, перспективы есть. Есть хотя бы потому, что мое дело в надежных руках сыновей Михаила и Алексея. Подрастает поколение внуков, которые пошли по нашим стопам и обучаются крестьянскому ремеслу в КубГАУ. Уже сейчас они проявляют интерес к семейному производству.

Будущее есть и потому, что мы производим то, что нужно крестьянам, стремимся максимально облегчить их труд. Мы не стоим на месте: линейка наших орудий постоянно расширяется, производство оснащается современными станками и оборудованием, модернизируется.

А еще мы уверены в будущем, потому что семейный бизнес считается самым крепким. В Европе он проверен столетиями.

Весь коллектив ООО «Кубаньсельмаш» намерен работать еще многие годы, принося пользу отечественному АПК.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора



Линейка техники, выпускаемой предприятием, постоянно расширяется



ООО «Кубаньсельмаш»:

352106, Краснодарский край, Тихорецкий р-н, ст. Новорождественская, ул. Радужная, 1. Тел.: 4-66-62, 4-66-64. Тел./факс (86196) 4-66-63.

353020, Краснодарский край, ст. Новопокровская, ул. Линейная, 15. Тел./факс (86149) 7-59-40, моб. тел. 8 (918) 349-60-70.

E-mail: kubselmash@mail.ru www.kubselmash.ru

ПОБЕДИТЕЛИ

Два первых места – у КубГАУ!

27 мая 2010 г. в КубГАУ прошел III, заключительный этап Всероссийского конкурса на лучшую научную работу среди студентов, аспирантов и молодых ученых аграрных вузов России.

В своем послании Президент России Д. А. Медведев сказал: «Я надеюсь, что благополучие России в относительно недалеком будущем будет напрямую зависеть от наших успехов в развитии рынка идей, изобретений, открытий, от способности государства и общества находить и поощрять талантливых и критически мыслящих людей, воспитывать молодежь в духе интеллектуальной свободы и гражданской активности».

В торжественном открытии конференции приняли участие ректор университета профессор А. И. Трубилин, консультант отдела образования Департамента научно-технологической политики и образования Минсельхоза России Л. А. Ушакова, проректор КубГАУ по информационным технологиям Ю. П. Федулов, начальник научно-информационного обеспечения КубГАУ Т. Н. Полутина, преподаватели, аспиранты и студенты из 30 аграрных вузов России. Работа конференции прошла по трем направлениям.

По направлению «Агрохимия и почвоведение» I место занял К. Н. Кемов с работой «Влияние хвостохранилища Михайловского ГОКа на урожайность и качество зерна озимой пшеницы на территории Железнодорожного района Курской области» (Курская ГСХА), II место – Е. Е. Защепкин, «Влияние внесения горных пород на плодородие чернозема выщелоченного» (Ставропольский ГАУ), III место – И. Ф. Камалудинов, «Агроэкологическая оценка пахотных земель лесостепной зоны Республики Башкортостан» (Башкирский ГАУ).

По направлению «Биологические науки» I место – у Д. Ю. Донченко с работой «Использование биологически активных веществ для индукции иммунитета к болезням, повышения урожайности и качества зерна» (КубГАУ), II место – у А. С. Шувае-



Проректор КубГАУ Ю. П. Федулов награждает победителей конкурса

вой «Новый подход в оценке экологического состояния урбанизированных территорий» (Саратовский ГАУ), III место – у И. А. Райкова, «Использование биотехнологических методов в селекции ягодных культур» (Брянская ГСХА).

По направлению «Технология переработки сельскохозяйственной продукции» I место – у С. И. Бутовой с работой «Технология функциональных мясных деликатесных изделий с применением пектина из кормового арбуза» (КубГАУ), II место – у Р. С. Омарова, «Использование молочного белково-углеводного концентрата «Лакт-он» в рассолах для шприцевания при производстве деликатесных цельномышечных мясопродуктов» (Ставропольский ГАУ), III место – у А. С. Казаковой, «Производство вареных колбасных изделий с применением микронизированной муки» (Самарская ГСХА).

Победители и призеры награждены дипломами и денежными премиями.

В ходе реализации нацпроекта по сельскому хозяйству молодые исследователи принимали самое активное участие в разработке инновационных проектов. В КубГАУ поддерживается и всячески поощряется научно-инновационная деятельность.

ОГРАЖДЕНИЯ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

СЕТКА СВАРНАЯ,
СЕТКА ПЛЕТЕНАЯ

СЕКЦИИ СВАРНЫЕ
ОЦИНКОВАННЫЕ

С ПОЛИМЕРНЫМ ПОКРЫТИЕМ

ГАРАНТИЯ ОТ КОРРОЗИИ – 10 ЛЕТ
(ISO9001)

г. КРАСНОДАР, тел.: (861) 210-04-11/231-35-92,
моб.: (918) 971-1000, (918) 971-2000,

WWW.PROZAVOR.COM

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ

ЮГАГРО 25-26 ИЮНЯ 2010

В ПЕРВЫЕ ДНИ ПОЛЯ

г. Краснодар

Участвуй в ДНЯХ ПОЛЯ и получи бонус* 10% на форуме ЮГАГРО

По вопросам участия обращаться в дирекцию форума:

Руководитель проекта: Бучарая Анна тел.: +7(861) 279-34-21

Менеджер проекта: Савилов Никита тел.: +7(861) 279-34-83

e-mail: ugagro@krsnodarexpo.ru
www.krsnodarexpo.ru

ОРГАНИЗАТОРЫ: Департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края
Выставочный центр "КраснодарЭКСПО"

*Подробности участия в программе БОНУС уточняйте у организаторов



В Музыкальном театре назвали «олимпийцев»

30 апреля в Краснодаре состоялась торжественная церемония награждения лауреатов программы «Бизнес-элиты Кубани – 2010» – главной профессиональной награды в сфере финансов, строительства, агропромышленного и топливно-энергетического комплексов, медицины и сферы услуг. Организатор мероприятия – экспертная служба «Юг-Регион».

Лауреатами стали:

- ООО «Кубаньсельмаш»,
- ЗАО «Полтавские консервы»,
- ЗАО Агрофирма «Мысхако»,
- ООО «Южная строительная коммуникационная компания»,
- ЗАО «Кубанская марка»,
- ООО «Озеленитель-Кубань»,
- ООО «Кубаньпроектстрой»,
- ассоциация «Кубаньнефтегазстрой»,
- ООО «Мир технологий»,
- ООО «Внедрение»,
- ООО «Кубанская нефтегазовая компания»,
- ООО «Краснодарский компрессорный завод»,
- Южный филиал ПНФ «Телеком-Союз»,
- Южнороссийский филиал «Страховая компания «Мегарусс-Д»,
- Европейские лаборатории,
- клиника «Екатерининская»,
- ОАО СМО «Сибирь»,
- ЗАО «Александрия»,
- туристическое агентство «ПРЕМЬЕР Тур»,
- «ПРЕМЬЕР отель»,
- ресторан выездных праздников «ГРАНД кейтеринг»,
- центр автомобильных технологий «МОБИСКАР».

В программе «Бизнес-элиты Кубани» был отмечен и труд тех людей, благодаря которым компании достигают высот и профессиональных успехов. Лауреатами в номинации «Руководитель года» - «За эффективное руководство и высокий профессионализм» стали: **Белобрицкий Николай Михайлович** – генеральный директор ООО «Кубаньсельмаш», **Игнатенко Лариса Ильинична** – директор Южного филиала НПФ «Телеком-Союз», **Леонова Людмила Викторовна** – вице-президент АКБ «Российский капитал» Краснодарский.

Защити царицу полей гербицидом КОРДУС™

НОВИНКА 

Компания Дюпон, будучи безусловным и общепризнанным лидером в области разработки гербицидов для защиты кукурузы, вывела на рынок новый комплексный препарат КОРДУС™ для безупречного и эффективного контроля широкого спектра злаковых и двудольных сорняков, обладающий дополнительным почвенным действием.

Дюпон является первооткрывателем действующих веществ римсульфурина (250 г/кг) и никосульфурона (500 г/кг), входящих в состав гербицида КОРДУС™. На их основе была разработана оптимальная по составу и наиболее эффективная по воздействию на сорные растения рецептура, воплощенная в данном препарате.

БЛАГОДАРЯ высокой избирательности к обрабатываемой культуре гербицид КОРДУС™ можно применять в достаточно широкие сроки: в фазы 2 – 6 настоящих листьев кукурузы. Наиболее уязвимые стадии развития сорняков, оптимальные для проведения гербицидных обработок, следующие: 10 – 15 см у пырея ползучего, 1 – 4 листа у злаковых и двудольных сорняков и фаза розетки у осотов.

Сочетание двух высокоэффективных сульфенилмочевин в составе КОРДУС™ заметно расширяет спектр контролируемых сорняков за счет видов горца, мари белой, канатника Теофраста и частичного подавления осотов.

Спектр контролируемых сорняков достаточно широк. Поэтому хотелось бы более детально остановиться на результатах, которые были получены в сезоне 2009 года в Ростовской и Курской областях, а также в Краснодарском крае.

Основные преимущества препарата КОРДУС™:

- синергизм 2 взаимодополняющих действующих веществ компании «ДюПон» – залог чистоты посевов культуры;
- широкий спектр подавления злаковых и широколистных сорняков;
- высокая избирательность к культуре;
- эффективное сдерживание второй волны сорной растительности;
- безопасность для любых последующих культур севооборота.

КОРДУС™ по результатам учета на 30-й день показал следующую эффективность в отношении наиболее вредоносных сорняков:

- вьюнок полевой – 95%,
- бодяк полевой – 81%,
- щирица (виды) – 96%,
- подмаренник цепкий – 90%,
- марь белая – 94%,
- канатник Теофраста – 100%,
- паслен черный – 100%,
- амброзия полыннолистная – 92%.

В группе злаковых сорняков эффективность составила в среднем 95%.

Препарат КОРДУС™ помимо эффективного контроля широкого спектра сорной растительности в посевах кукурузы обеспечивает также продолжительный защитный период за счет выраженного почвенного действия одного из компонентов, что позволяет эффективно контролировать вторую волну сорняков. Осадки, выпавшие в течение 5 – 7 дней после обработок гербицидом КОРДУС™, активируют никосульфурон, стимулируя его поступление из почвы через корневую систему. При отсутствии осадков в этот период рекомендуется провести междурядную обработку.

Высокое качество компонентов препарата КОРДУС™ гарантирует стабильный гербицидный эффект в сочетании с высокой избирательностью по отношению к культуре.



Остаточные количества КОРДУС™ разлагаются в почве в течение одного сезона и не оказывают отрицательного влияния на последующие культуры севооборота.

Препарат расфасован в пластмассовые флаконы емкостью по 400 г, которые снабжены защитной голограммой.

Для усиления действия гербицида КОРДУС™ в случаях особо сильного засорения полей такими трудноискоренимыми сорняками, как вьюнок, амброзия, бодяк, можно использовать баковые смеси с препаратами на основе 2,4-Д (0,35–0,5 л. д. в./га) и дикамбы (0,16–0,92 л. д. в./га). При этом норма расхода КОРДУС™ составляет 30 г/га, а при наличии многолетних злаковых сорняков – 40 г/га.

Следует также отметить, что КОРДУС™ не рекомендован для применения на сахарной, лопающейся кукурузе и на линиях родительских форм при производстве семян.

Желаем успехов и высоких урожаев в сезоне 2010 года с препаратами Дюпон!

М. ТИМЧЕНКО,
торговый представитель в г. Краснодаре,
А. ОРЛОВ,
руководитель направления развития препаратов,
А. ФОМИН,
специалист по развитию полевых культур,
компания Дюпон

ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

15 лет действует на российском сельскохозяйственном рынке ОАО «Группа компаний «Агропром-МДТ», обеспечивающее более 5000 сельхозтоваропроизводителей в 17 регионах страны семенами технических и овощных культур, пестицидами, удобрениями, микроэлементами в хелатной форме, сельхозтехникой и запасными частями, биологическими объектами для опыления в тепличных комплексах.

На прошедшей с 20 по 22 мая X Международной сельхозвыставке «Золотая Нива-2010» в Усть-Лабинске экспозиция «Агропром-МДТ» была представлена впервые. О деятельности этого крупного отечественного холдинга наш корреспондент беседует с директором по продажам Сергеем ТИМОШЕНКО (на фото справа).

«Агропром-МДТ»: наша стратегия – быть первыми

– Сергей Владимирович, расскажите, пожалуйста, о направлениях и масштабах деятельности ОАО «Группа компаний «Агропром-МДТ».

– Сегодня их насчитывается 6. Это производство и дистрибуция семян, пестицидов, сельхозтехники (с сервисным сопровождением и запасными частями), реализация удобрений, биообъектов, а также агропроекты. Наша цель – помочь отечественным аграриям получить более высокую прибыль за счет снижения затрат и применения передовых технологий сельхозпроизводства. Эффективность этой деятельности можно оценить по объемам торгового оборота компании, который в 2009 году составил 2 млрд. рублей.

«Агропром-МДТ» предоставляет клиентам комплексное обслуживание и предлагает широкий ассортимент – более 300 наименований – ХСЗР от лучших иностранных и отечественных производителей, таких как BayerCropScience, BASF, Syngenta, DawAgroScience, Cheminova, Dupont, «ФармБио-Мед», ФМС, «ТерраХимПром», Imovilli Pompe, Ага. Статус официального дистрибьютора позволяет нам обеспечивать высочайшее качество всех препаратов в сочетании с доступной ценой.

Среди компаний, занимающихся снабжением российских аграриев удобрениями, СЗР, семенами – как импортными, так и отечественными, «Агропром-МДТ» располагает наиболее широкой дистрибуторской и дилерской сетью. Она охватывает 17 регионов РФ, вплоть до Барнаула.

– Какую сельхозтехнику вы можете предложить земледельцам?

– Пока прицепную: сеялки MaterMacc, почвообрабатывающие орудия Dondi, опрыскиватели Ricosta, перегрузчики зерна и разбрасыватели минеральных и органических удобрений Perard и Cosmo. Кстати, французская техника Perard пользуется успехом в Краснодарском крае.

– Охарактеризуйте деятельность «Агропром-МДТ» на Кубани.

– Открыто представительство компании в станице Тимашевской. Штат сотрудников пока небольшой – 7 человек, но настрой у них – на долгую плодотворную работу. Уже открыто 2 склада, есть постоянные клиенты. Рост объемов реализации по сравнению с первым годом – десятикратный, т. е. объемы продаж увеличились с 10 – 12 млн. до

100 млн. рублей. В Краснодарском крае по этому показателю хотим выйти на первое место, как и во многих других регионах РФ, где представлены на рынке.

– Лидерство – это стратегия компании?

– Безусловно. При этом мы претендуем на лидерство не только по объемам продаж, но прежде всего по качеству продукции, что гораздо важнее для нас. И многие сельхозтоваропроизводители выбирают нашу компанию для сотрудничества именно за высокое качество продукции и обязательное технологическое ее сопровождение.

Кстати, для того чтобы быть уверенными в добротности продуктов, в том числе собственного производства, компания испытывает их в своих опытных хозяйствах в Липецкой, Тамбовской, Воронежской и Орловской областях.

– Что вы можете рассказать о собственных продуктах?

– Это важный момент в стратегии нашего развития. На сегодняшний день компания «Агропром-МДТ» – владелец 10 собственных зарегистрированных торговых марок ХСЗР: фунгициды Агросил КС, Винцент КС, инсектицид Сенсей КЭ, гербициды: Бетафам Дуо КЭ, Бетафам ОФ, Текстар ВДГ, Лоннер Евро КС, Шеврон КЭ; гербицидный препарат сплошного действия Тайфун ВР. Их формуляции строго соответствуют всем требованиям.

– Повлиял ли на планы компании кризис?

– Конечно, но уже сейчас заметно улучшение ситуации. Так, сокращается дебиторская задолженность, у аграриев появились средства. Мы всегда работали с сельхозтоваропроизводителями на «длинные» кредитные деньги – под урожай, но в связи с ростом оборота (за последние 5 лет он вырос в 5 раз) кредитовать сегодня подобным образом уже затруднительно, да и банковские проценты изменились. Тем не менее в текущем году прокредитуем сельхозтоваропроизводителей более чем на 800 млн. рублей. Это не считая схем с лизинговыми компаниями, где мы лоббируем интересы хозяйств и помогаем им оформлять лизинговые услуги: еще около 150 млн.

Таким образом, в течение примерно полугода мы окажем российскому аграрию финансовую поддержку почти на 1 млрд. рублей. В кризисный период это особенно ценно, согласитесь.

В. ВОЛОШИН
Фото С. ДРУЖИНОВА



На «Золотой Ниве - 2010» экспозицию «Агропром-МДТ» его сотрудники представляли впервые

Представительство ОАО «Группа компаний «Агропром-МДТ» в Краснодарском крае ООО «Агро-23»:
г. Тимашевск, ул. Промышленная, 3, офис 304, база «Агрокомплект».
Тел./факс: (86130) 93177, 95028, 95021, сот. 8 918 695 88 60,
e-mail: agro23@agromdt.ru, www.agromdt.ru



The miracles of science™

Отдел защиты растений
ООО «Дюпон Наука и Технологии»:
121614, Россия, г. Москва, ул. Крылатская, д. 17, стр. 3.
Тел. + 7 495 797 22 55, факс + 7 495 797 22 03