



Агропромышленная газета Юга России

№ 1 - 2 (152 - 153) 2 - 15 февраля 2009 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://agropromyug.com/>

ЛАУРЕАТЫ

7 февраля нынешнего года в Краснодаре состоялась церемония вручения премии «Агропромышленный Олимп Юга России», организованная Экспертной службой «Юг-Регион». В номинации «Крупнейший поставщик калийных удобрений в Краснодарском крае» обладателем приза и диплома стало ООО «Минерал Трейдинг Кубань».

По горячим следам этого события с генеральным директором компании Евгенией ЛЕВКОЕВОЙ беседует наш корреспондент.

– Евгения Владимировна, расскажите, пожалуйста, о вашем предприятии.

– Сначала поясню читателям, что наша головная компания – открытое акционерное общество «Сильвинит» – крупнейший российский горно-промышленный комплекс по добыче и производству калийных удобрений и различных видов солей.

ООО «Минерал Трейдинг Кубань» на Юге России представляет ОАО «Сильвинит» с момента его создания в 2006 году. Работает в нем 15 сотрудников – менеджеры, агрономы, агрохимики, специалисты по продажам. Тесно сотрудничаем с научными организациями аграрной отрасли региона. Участвуем в семинарах, которые проводят информационно-консультационный центр краевого департамента сельского хозяйства. Сейчас планируем заключение с научно-исследовательскими институтами договоров на исследования, которые должны наглядно продемонстрировать эффект от применения удобрений.

– Какие основные виды деятельности ООО «Минерал Трейдинг Кубань»?

– До недавнего времени мы занимались оптовой продажей – вагонной поставкой минеральных удобрений. В целях расширения сферы услуг крестьянам в нынешнем году наш соучредитель приобрел ООО «Новокубанскагропромхимия», которое специализировалось на продаже средств защиты растений. Благодаря этому мы увеличиваем не только ассортимент, но объем продаж, поскольку теперь у нас имеются СЗР.

– Какие фирмы-производители продукции, прежде всего для сельского хозяйства, вы представляете и какие средства химзащиты поставляете на рынок?

– Основной поставщик по удобрениям – материнское предприятие ОАО «Сильвинит», оно входит в пятерку крупнейших производителей калийных удобрений в мире, причем калийный гранулят выпускается только на «Сильвините». Львиная доля этой продукции идет за рубеж.

К сожалению, в нынешних сложных экономических условиях калийные удобрения в силу своей дороговизны отходят на второй план. Сегодня хозяйства в основном покупают селитру

для озимого поля. Однако мы хотим подчеркнуть важность калийных удобрений для формирования качественных параметров будущего урожая и стараемся донести информацию об этом до руководителей и агрономов хозяйств. На нашей базе всегда в наличии весь ассортимент калийных удобрений.

Кроме продукции ОАО «Сильвинит», мы поставляем минеральные удобрения других производителей, таких, к примеру, как «Акрон», «Еврохим» и др. Что касается средств защиты рас-

тений, то у нас они представлены всем спектром продукции как ведущих зарубежных, так и отечественных производителей. В нашем ассортименте есть также стимуляторы и регуляторы роста, микроудобрения, различные добавки. Планируем реализацию жидких комплексных удобрений, карбамидо-аммиачной смеси, а также помощь хозяйствам в приобретении качественных и высокоурожайных семян сельхозкультуры.

Все это позволит аграриям решать вопросы обеспечения своего сельхозпроизводства удобрениями и средствами защиты растений на нашем предприятии и экономить драгоценное время. Более того, для удобства обслуживания сельхозтоваропроизводителей ООО «Минерал Трейдинг Кубань» создает агрохимический центр с объемной и высокотехнологичной базой хранения и отгрузки удобрений, пестицидов, других средств химизации сельского хозяйства.

В основу нашей работы заложен принцип поставок селу только оригинальных, высококачественных продуктов, а также индивидуальная работа с каждым нашим клиентом, включая узконаправленные консультации специалистов.



На вершине «Олимпа»

– Расскажите, пожалуйста, о рынке, куда вы поставляете продукцию.

– По калию мы эксклюзивные поставщики «Сильвинита» в Краснодарском и Ставропольском краях. Охватываем поставками Карачаево-Черкесию, Дагестан, Адыгею, другие закавказские республики. Если говорить о примерах сотрудничества, то мы работаем в тесном контакте с ЗАО фирмой «Агрокомплекс» в станице Выселки, крупнейшим холдингом Кубани. Это предприятие берет очень большие партии нашей продукции и наращивает объемы закупок год от года.

– Как вы осуществляете научно-техническое сопровождение своих поставок и продаж – как удобрений, так и пестицидов?

– У нас в штате два агрохимика, которые занимаются предпродажными консультациями. Дело в том, что у многих сложилось мнение: калия в почвах Кубани достаточно, хотя на деле это не всегда так. Специалисты объясняют, в какой форме этот элемент находится в почве, насколько он доступен растениям, отсюда вытекают необходимость и обоснованность внесения калийных удобрений.

К слову, калийные удобрения можно разделить на 4 группы: концентрированные (хлористый калий, сернокислый калий, калийные смешанные соли); побочные продукты калиево-магниевое производства; размолотые природные соли (сильвинит, каинит). Основные калийные удобрения: хлористый калий (с содержанием 60% K₂O); калийная соль (с содержанием 40% K₂O).

– Изменились ли в условиях экономического кризиса условия продаж и ценовая политика?

– Уже могу сообщить приятную новость для наших сельхозтоваропроизводителей. На днях между Правительством РФ и руководством «Сильвинита» достигнуто соглашение о значительном снижении цен на продукцию комбината. И, конечно же, продолжим использовать предоплату как основную форму работы.

– По итогам работы в 2008 году вы стали лауреатами престижной премии «Агропромышленный Олимп Юга России». Примите наши поздравления и дайте оценку этому событию.

– Конечно, награда ко многому обязывает, но мы уверены, что и в дальнейшем сохраним лидирующие

позиции в объемах поставок, будем их наращивать. Делаем ставку на расширение рынка сбыта, улучшение работы по привлечению покупателей, совершенствование маркетинговой деятельности по выполнению наших договорных обязательств.

– Коротко о ваших планах на дальнюю перспективу.

– По данным статистики, в 80-е годы прошлого века в Краснодарском крае продажи калия составляли до 200 тысяч тонн в год. Сейчас же мы собираемся выйти на рубеж только 20 тысяч тонн и считаем это достижением. Но цифра, которая в 10 раз больше, как раз реальна для полей края. Эту объективную необходимость, от которой, к сожалению, ушли, нужно помнить и к ней стремиться. Поэтому в основных наших планах – пропаганда применения калийных удобрений и увеличение из года в год объемов их продаж на юге страны, ориентируясь на заветную цифру 200 тысяч тонн.

Беседу вел В. ЛЕОНОВ
Фото С. ДРУЖИНОВА
НА СНИМКЕ: ген. директор ЗАО АФ «Мысхако» С. В. Янов вручает диплом лауреата ген. директору ООО «Минерал Трейдинг Кубань» Е. В. Левкоевой

По всем вопросам просим обращаться по адресу:
352900, Краснодарский край, г. Новокубанск, ул. Нева, 1. Телефоны: (86195) 3-03-42, 3-11-54.
Электронный адрес: MineralKuban06@rambler.ru

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Вот уже несколько месяцев кризис как дамоклов меч висит над экономикой. Неуверенность и опасения за свое благополучие испытывают многие компании. Но, несмотря на общие негативные настроения, есть компании, и сегодня делающие ставку на проверенный годами путь: дальнейшее динамичное развитие за счет инвестиций, модернизации, выпуска новинок, постоянного анализа и удовлетворения потребностей клиентов.

Польская машиностроительная компания «Pronar» строит на 2009 год довольно амбициозные планы, в т. ч. выход на южно-российский рынок. Представлять фирму в Южном федеральном округе будет ЗАО «ТСК «Беларус-Агро». Мы попросили его генерального директора Юлию Сергеевну ЕСАУЛЕНКО рассказать о предстоящем польско-российском сотрудничестве, чем оно будет полезно и выгодно нашим крестьянам.

– Юлия Сергеевна, для начала будет интересно узнать, каких производителей представляет ЗАО «ТСК «Беларус-Агро» на юге России.

– «Беларус-Агро» создано 14 декабря 2007 года. Как видите, мы достаточно молодая (только что отметившая «годик») компания, но, без лишней скромности, ярко заявившая о себе на рынке Южного федерального округа. Наша торгово-сервисная компания является официальным дилером белорусских заводов, что отражено в названии – «Беларус-Агро». Это Минский тракторный завод, «Бобруйск-агромаш», «Бобруйсксельмаш», Минойтов-



85 и 85К с двигателями 40 и 85 л. с. RICARDO и трансмиссией FIAT; серии P9 – модель 8140 с двигателем 265 л. с. DEUTZ TCD 2013 и трансмиссией ZF. Эти тракторы достойны того, чтобы о них узнали и опробовали в работе аграрии всего Южного федерального округа.

В целом можно сказать, что техника «Pronar» на трансмиссии, ходовой и двигателях белорусского производства – это удачный перспективный гибрид. К качеству и надежности Минского тракторного добавились так необходимые им европейский дизайн и эргономика. В основном все тракторы оснащены кондиционерами, так что условия работы для механизатора более чем комфортные. А цена получившегося в результате продукта – золотая середина: не много выше белорусской, но ниже европейской.

Тракторы завода «Pronar» рассчитаны на более требовательно покупателя, желающего иметь в

нужу уборку улиц. Причем агрегируется она на заднюю навеску трактора, а на переднюю могут устанавливаться специальные отвалы для уборки снега, также выпускаемые компанией «Pronar».

Разбрасыватели песка Т 130, RS 250 используются в зимнее время для предотвращения последствий гололеда.

В общем, и в этом сегменте завод предлагает довольно интересную линейку машин.

– Юлия Сергеевна, с помощью каких маркетинговых инструментов вы планируете продвигать технику «Pronar» на южно-российский рынок?

– Начнем мы, как и полагается в таких случаях, с показов. Для этого польские партнеры поставят нам образцы техники для изучения на месте покупательского спроса, привлечения потенциальных покупателей. Мы продемонстрируем их крестьянам на демпоказах в хозяйствах, на выставке «Золотая Нива» в г. Усть-Лабинске, на «Дне российского поля». Для ознакомления с новой техникой, ее спецификой, финансовыми схемами приобретения можно будет обратиться непосредственно к нам, в торгово-сервисную компанию «Беларус-Агро». Расположены мы в районе объездной трассы на Джубгу по адресу: г. Краснодар,

Российско-польская премьера

ский ремзавод, «Лидаагропромаш». Кроме того, мы являемся дилером торгового дома «МТЗ-Краснодар» в части поставок тракторов «Беларус» и всего шлейфа машин к ним, производимым в Республике Беларусь.

В конце прошлого года нам поступило предложение о сотрудничестве от польского завода «Pronar». Мы с удовольствием его приняли.

– Расскажите подробнее об этом производителе. Наверняка название «Pronar» еще не знакомо нашим аграриям. Какую продукцию выпускает предприятие и почему решило выйти на российский рынок?

– Завод «Pronar» расположен в Польше, в Белостокском воеводстве, г. Нарви. Его деятельность в сельскохозяйственной отрасли началась с момента заключения контракта с Минским тракторным заводом на сборку тракторов МТЗ. Сначала в Польше монтировались только тракторы МТЗ-80 из подзубов, поставляемых минчанам. Благодаря надежной конструкции и выгодной цене эти тракторы добились успеха на польском рынке. Минские узлы и детали постепенно заменялись элементами собственного производства. Со временем «Pronar» превратился в самостоятельного производителя сельхозмашин.

Сегодня завод производит тракторы мощностью 35 – 265 л. с., прицепы грузоподъемностью от 2 до 24 тонн (хорошо известные в Европе благодаря высокому качеству): одноосные, двухосные, тандемы, три-тандемы, бункеры, накопители, а также прицепы-разбрасыватели: удобрений и песка, строительные прицепы, коммунальную технику, дисковые колеса и различные элементы силовой гидравлики и пневматики.

– Итак, основная продукция польского завода – тракторы. Что это за модели и какие из них планируется поставлять в нашу страну?

– Основной модельный ряд завода «Pronar» – это лицензионные тракторы «Беларус» мощностью от 35 до 265 л. с.: от «Беларус-320» до мощного «Беларус-1523». В чем особенность этих машин в варианте польской сборки? Механическая часть – двигатель, трансмиссия – производства Минского тракторного завода. Кабина, колеса, диски, электроника и все дизайнерские решения, в т. ч. эргономика, – собственные разработки компании «Pronar». Например, «Беларус-320» (в варианте 320 АМК) – одновременно сельскохозяйственная и коммунальная машина. «Pronar» выпускает эту машину с разнообразными навесками, что расширяет ее функциональность: она может использоваться как погрузчик, транспортировщик рулонов, стогометатель, раздатчик кормов, уборщик навоза, снегоуборщик и т. д.

Продолжая двигаться по модельному ряду «Pronar», нельзя не упомянуть тракторы моделей 82А, 82ТСА, выпускаемые на базе известного всем МТЗ-82. Завод разработал для них интересные дизайнерские решения. Необычно выглядят в исполнении польского завода модели 1025, 1221 и 1523.

В арсенале польского производителя есть собственные разработки («неродные» лишь некоторые комплектующие). Например, тракторы серии P5 с двигателями мощностью от 82 до 100 л. с. производства IVECO (5110, 5115, 5135) и PERKINC (5130) и трансмиссией ZF; серии P6 – модель 7150 с двигателем DEUTZ TCD 2012 и трансмиссией ZF; серии P7 – модели 5112 и 5122 с двигателем IVECO мощностью 82 и 90 л. с. соответственно; серии P8 – модели ZEFIR 40K,

хозяйстве недорогие машины последнего поколения.

– Насколько нам известно, в отличие от тракторов прицепы «Pronar» уже работают в России. Расскажите об этом направлении польского завода.

– Производство прицепов, машин для уборки зеленого корма и кормораздатчиков – очень важная сфера деятельности фирмы «Pronar». Ассортимент здесь впечатляет: прицепы для перевозки животных, транспортировки бревен, зеленого корма, картофеля, контейнерные с крюком, строительные и пр. Так, прицепы-скотовозы Т 046 «Курьер-6» и Т 046 «Курьер-10», по нашему мнению, должны заинтересовать российских животноводов. Наряду с интересными техническими решениями они совмещают в себе европейское качество и дизайн.

Пресс-подборщики Z 500 производства «Pronar» – это также высокотехнологичные, производительные машины, зарекомендовавшие себя во многих странах. Как и бункеры-накопители – перевозчики зерна. Кроме того, завод «Pronar» производит дополнительное оборудование: захваты для рулонов соломы и сена, захватные лапы для погрузки навоза, устройства для загрузки-выгрузки силоса и пр.

– Ну и, чтобы картина была полной, несколько слов о коммунальной технике «Pronar».

– Завод выпускает различные модели плужных снегоочистителей, пескорозбрасыватели, а также тракторы, приспособленные к коммунальным нуждам.

Заслуживает внимания подметально-уборочная машина «Agata ZM 1600». Она может стать прекрасным помощником городских коммунальщиков. «Agata» производит влаж-

Аэропорт-26, территория ПМК-4. Здесь постоянно будут выставлены образцы техники. Любой желающий в удобное для него время может приехать сюда и воочию увидеть заинтересовавшую его модель.

Следующий шаг – поставки машин по предоплате. И завершающий аккорд – техническое сопровождение проданной техники: гарантийное обслуживание и гарантийный ремонт. Здесь проблемы просто исключены: абсолютно все детали, особенно ходовой части, производства Минского завода взаимозаменяемы. А значит, и механикам сервисной службы «Беларус-Агро» не стоит беспокоиться: набив руку на ремонте тракторов МТЗ, они легко справятся с неполадками техники «Pronar», если последние возникнут. Придется лишь обучить механиков по ремонту машин с импортными комплектующими, в частности, с двигателями DEUTZ и IVECO. Плюс по сравнению с «Беларусами» полностью импортные машины «начинены» более сложной электроникой, а значит, придется оттачивать работу с органами управления. Я имею в виду не включение-выключение передач, а работу с электрооборудованием.

Что касается прицепов, то в особом обслуживании они не нуждаются: эта техника достаточно прочная.

Каких-то проблем на пути продвижения польской техники на российский рынок мы не видим, надеемся, что нам будет сопутствовать успех. Ориентировочное время первых поставок – март-апрель.

– Спасибо за интересную беседу и удачи вашей компании!

Интервью подготовила
М. СКОРИК

АНТИКРИЗИСНАЯ СТРАТЕГИЯ

Жить или выживать?

Этой мыслью в последнее время задается все больше людей во всем мире. Тема кризиса занимает все больше и больше места в нашей жизни. Естественно, единого рецепта преодоления всех неожиданно возникших проблем нет, но для его более четкого понимания важно правильно определить долгосрочные цели и краткосрочные задачи.

Компания «Сингента» не является в этом вопросе исключением, а ее принадлежность к международному глобальному бизнесу позволяет лучше понимать происходящие в мире процессы и иметь более обширный и, главное, всегда успешный опыт преодоления кризисных явлений.



Учесть уроки прошлого и сохранить партнерство

Главная цель, которую ставит перед собой компания в России, - сохранение достигнутых за предыдущие годы позиций на рынке СЗР и семян. Это нелегкая задача, так как оценка потенциала сельскохозяйственного рынка пока еще остается проблемой по причине нестабильности международной и внутренней бизнес-политики.

Если попытаться расставить все возникающие проблемы в порядке приоритетности, то, безусловно, главной задачей сельскохозяйственной отрасли было и будет обеспечение все возрастающих потребностей человечества в продовольствии, переходящие запасы которого невелики, а уровень жизни напрямую зависит от количества и качества произведенной в текущем году продукции. Это значит, что производство не останавливается, а то, что ожидание сельхозто-

ропроизводителями высоких цен на сельхозпродукцию не оправдалось, очень четко объясняется не глобальным кризисом, а обычным рыночным явлением перепроизводства однотипной продукции, спрос на которую временно удовлетворен. Прежде всего это относится к зерновым культурам, по которым получен рекордный урожай, но в основном с невысокими качественными показателями. Этим ошибок желательно избежать в текущем году. И перед сельхозтоваропроизводителями стоит другая, не менее сложная задача - оптимизация себестоимости производимой продукции. Успешная реализация, рост объема производства продукции и ее высокое качество - не взаимоисключающие понятия...

Урок прошедшего года - в жестких условиях реактивного по скорости обвала цен на урожай наименьшие потери дала продукция высокого качества, которая и осенью, и сейчас востребована по более выгодным ценам.

Для принятия оптимального решения об экономии надо учитывать многие факторы. И агрохимическая компания «Сингента», как основной поставщик средств защиты растений на общероссийском рынке, готова, как и прежде, оставаться открытой

в своих намерениях и реализуемых принципах работы.

Компания «Сингента» в 2009 году продолжит осуществлять свой основной принцип - работу в рамках партнерства, т. е. предлагать инновационные технологии и продукты через дилерскую сеть. Сеть фирм-дилеров, специализированных в данном наукоемком сегменте компонентов производства растениеводческой отрасли, формировалась не один год и оправдала себя как надежный канал реализации высококачественной продукции и услуг от компании «Сингента».

Предлагать гибкие финансовые схемы

Важнейшим и востребованным элементом бизнеса 2009 года, конечно, будут кредит и отсрочка платежа для покупателей препаратов компании. Как вызов кризису «Сингента» намерена сохранить эти принципы работы, применяя их к тем покупателям, которые своевременно выполнили свои договорные обязательства. В целях расширения предлагаемых кредитных возможностей для конечных потребителей - производителей компания «Сингента» открыта для рассмотрения различных, более гибких, финансовых инструментов, таких как залог, поручительство.

В 2009 году самым привлекательным в ценообразовании предложением станет, очевидно, метод предоплаты. С целью снижения стоимости защитных программ компания готова предложить очень привлекательные цены и условия приобретения препаратов своего производства по предоплате. Причем в качестве оплаты можно рассматривать не только деньги, но и векселя и бартер.

Другое актуальное предложение для бизнеса 2009 года - готовность компании помочь товаропроизводителем в реализации готовой про-

дукции на условиях предложенного к реализации зерна на согласованных элеваторах по среднерыночным на момент сделки ценам. В качестве преимущества в этом случае покупатель сможет иметь самые льготные цены на приобретаемые СЗР производства «Сингенты».

Другим не менее важным позитивным фактором для условий уже начинающегося сезона компания видит гарантированное обеспечение заявленного товара. Такая уверенность небеспокоительна, так как компания заранее побеспокоилась о заводе основной части продукции в Россию и в настоящее время не испытывает, как многие другие, зависимости от сложных кризисных факторов и острого дефицита оборотных средств.

Очень важно, что компания «Сингента», как и в прежние годы, сохраняет предложение в рублях и то, что произошедшее изменение цен жестко не связано с курсовой разницей рубля и валюты. При этом фирма оставляет за собой право на корректировку цен в зависимости от внешнеэкономической ситуации, но гарантирует неизменность опубликованных официальными дилерами цен до 31 марта с. г.

Защищаться от подделок

Оригинальная упаковка



Предстоящий сезон будет характеризоваться еще и тем, что приобретаться средства защиты растений будут не сразу, пакетом, а по мере появления потребности или возникновения проблемы.

В нынешних условиях такая тактика оправдана, но в ней есть и негативные стороны: не будет гаран-

тии своевременного обеспечения в нужном ассортименте, есть риск опоздания в сроках применения, а значит, и снижения эффективности защитных мероприятий. Немаловажно и то, что в ряде случаев позднее приобретение будет уже по спекулятивной цене. В этом случае компания «Сингента» рекомендует сообщить заявку хозяйства выбранному дилеру для резервирования объемов препаратов и гарантированного обеспечения по ним товара по мере необходимости.

Для защиты от подделок, предложение которых, по мнению многих специалистов, в текущем году возрастет, компания «Сингента» имеет свою эффективную программу противодействия. В ее основе - прозрачная дилерская сеть, учет номера каждой отгружаемой партии препарата, по которому можно дать точный ответ о ее месте, времени и объеме.



С конца 2008 года введена новая запатентованная упаковка «S-пак» с повышенной степенью защиты от подделок. Наряду с новыми упаковками в начале сезона в ходу будут и прежние оригинальные упаковки.

Стоящую перед сельхозтоваропроизводителями задачу по разумному снижению расходов на возделывание сельхозкультур мы готовы решать вместе с вами, с обязательным участием высокопрофессиональных специалистов Россельхозцентров, ведущих научных заведений, передового опыта лучших наших партнеров. Эта работа ведется постоянно, и мы приглашаем всех желающих принять участие в проводимых компанией «Сингента» районных учебах, научных региональных конференциях, тематических занятиях, организуемых для всех специалистов, партнеров, по планированию урожая заданного качества.

Только в таком диалоге можно найти баланс между оптимальными затратами и получением продукции того качества, которое будет востребовано рынком и обеспечит рентабельность для достойной жизни, а не для выживания.

С. ГРОШЕВ,
региональный директор
ООО «Сингента»



ООО «Сингента»: г. Краснодар, Краснодарский региональный институт агробизнеса, ул. Мачуги, 78, офис 21. Тел./факс: (861) 210-09-83, 210-09-84 (отдел средств защиты растений); ул. Дзержинского, 8/1, комн. 103 - 108. Тел.: (861) 225-34-40 (отдел семян пропашно-технических культур), 225-34-39 (отдел семян овощных культур).

Официальные дилеры компании «Сингента» в Южном федеральном округе

Краснодар

- ООО «Торговый дом «Аверс»,
- ООО «Агрокомплект»,
- ООО «Агролига России», филиал,
- ООО «Агропартнер»,
- «Агропрогресс»,
- ООО «Агророст», филиал,
- ЗАО «Агротек»,
- ЗАО «Агрохим «Курорт»»,
- ООО «Дорф»,
- ОАО «Агроцентр Еврохим Усть-Лабинск» (ОАО «Сельхозхимия»),
- ООО «ИнвестАгроПромТорг», филиал,
- ООО ВЭФ «Кубаньагросервис Лтд»,
- ООО «Кубаньагрохим»,
- ООО «Ландшафт»,
- ООО «Приоритет трейд»,
- ООО «Сигма Х»,
- ЗАО «Фонд экономического содействия», филиал,
- ЗАО «ЭкоГрин».

Ростов-на-Дону

- ООО «Компания «РосАгроСервис»,
- ЗАО «Агротехнология»,
- ООО «Агрохим-Авиа»,
- ООО «АгроПромКонсалтинг»,
- ООО «АгроХимСоюз»,
- ООО «Урал-Дон-Агросервис»,
- ООО «Фактория»,
- ООО «Агросервис»,
- ООО «Агролига России», Ростовский филиал,
- ООО «Миллеровагрохимсервис»,
- ЗАО «Фонд экономического содействия».

Ставрополь

- ООО фирма «Научно-технический сервис»,
- ОАО «Ремсельмаш»,
- ООО «Дивиденд»,
- ООО «Вымпел»,
- ООО «Ставропольагросервис»,
- ООО «Ариадна»,

Волгоград, Астрахань

- ООО «Агросфера-Ставрополь»,
- КФХ «Кабалкаагрохим»,
- ООО «Ас-Тарта»,
- ЗАО «Фонд экономического содействия», филиал,
- ООО «Агроцентр ЕвроХим-Невинномысск»,
- ООО «Агролига России», филиал,
- ЗАО «Агрохим «Курорт», филиал.

Волгоград, Астрахань

- ООО «Агро-Департамент»,
- ЗАО «Топаз»,
- ЗАО фирма «Глория»,
- ИП Перова Е. Г.,
- ОАО «Сельхозхимия «Волжская»,
- ООО «АгроЦентр»,
- ООО «Межрегионагрохим».

ВЫСТАВКИ

С 20 по 22 марта в Выставочном центре «КраснодарЭКСПО» пройдёт 7-я специализированная выставка-ярмарка приусадебного и фермерского хозяйства, садово-огородного инвентаря, посадочного материала и флористики. Среди экспонентов выставки – компании из Минска, Москвы, Санкт-Петербурга, Уфы, Ростова-на-Дону, Пятигорска, Краснодара и Краснодарского края – всего более 120 участников. Общая площадь экспозиций составит около 1000 кв. м.

«КУБАНСКАЯ УСАДЬБА» — достойное продолжение сложившихся традиций

Выставка-ярмарка «Кубанская усадьба» направлена на ознакомление потребителей с продукцией промышленных предприятий, выпускающих широкий спектр товаров для приусадебных и фермерских хозяйств. Этот выставочный проект дает возможность познакомиться с различными материалами, изделиями и предметами для современного обустройства, декорирования, художественного оформления территорий.

На сегодняшний день формат «Кубанской усадьбы» вызывает интерес у крестьянско-фермерских хозяйств, представителей оптовой и розничной торговли, государственных структур и муниципальных служб, а также владельцев приусадебных участков.

Экспозиция этого года будет представлена тремя разделами: «Дача, приусадебное и фермерское хозяйство»,



«Флора нашего дома», а также «Ландшафтный дизайн и благоустройство».

В разделе «Дача, приусадебное и фермерское хозяйство» будут представлены мини-сельхозтехника, садово-огородный инструмент и инвентарь, семена, средства защиты растений, удобрения, подкормки, системы полива и орошения, теплицы, парники, укрывной материал, корма,



средства содержания домашних животных, ветеринарные препараты и услуги.

Раздел «Флора нашего дома» познакомит посетителей с горшечными и декоративными растениями, средствами по уходу за ними, цветочной керамикой и другими сопутствующими товарами для цветоводства, флористическими материалами, декоративной керамикой, плетеными изделиями, книгами и журналами по цветоводству и декоративному садоводству.

Экспозиция «Ландшафтный дизайн и благоустройство» продемонстрирует технологии и материалы для ландшафтного дизайна, дачную и садово-парковую мебель, декоративные водоемы, оборудование для барбекю, предметы загородного интерьера, декоративные изделия и многое другое.

В программе выставки запланированы мероприятия, ряд семинаров по проблемам озеленения и благоустройства городов Краснодарского края, организованные при содействии отдела озеленения департамента сельского хозяйства и продовольствия администрации муниципального образования город Краснодар. А также встречи, посвященные современным технологиям озеленения и благоустройства территорий, организованные по инициативе экспонентов.

Организатором выставки выступает Выставочный центр «КраснодарЭКСПО» при поддержке администрации Краснодарского края, администрации муниципального образования город Краснодар, департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, департамента по архитектуре и градостроительству Краснодарского края.

Пресс-служба
ВЦ «КраснодарЭКСПО»
Фото из архива
ВЦ «КраснодарЭКСПО»



СОВМЕСТНОЕ РОССИЙСКО-УКРАИНСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

"Сады Украины"

СЕМЕНА ВЫСОКОУРОЖАЙНЫХ ГИБРИДОВ

ПОДСОЛНЕЧНИКА И КУКУРУЗЫ

СЕРБСКОЙ СЕЛЕКЦИИ

Всегда
высокий
урожай!

ООО «Сады Украины» представляет на рынке семян России высокопродуктивные гибриды подсолнечника и кукурузы совместной селекции научного института полеводства и овощеводства г. Нови Сад, Сербия, и ООО агрофирмы «Сады Украины», Украина.

Гибриды подсолнечника Титаник, Президент, Драган, Милутин, Каньон и гибриды кукурузы селекции НС выращены в Украине в рамках сотрудничества с научным институтом полеводства и овощеводства г. Нови Сад (Сербия). Их отличают высокая продуктивность, устойчивость к болезням и неблагоприятным климатическим факторам. Качество семян контролируется оригинатором на протяжении всего процесса выращивания и доработки.

Семена доработаны на собственном современном семяочистительном заводе, оснащенном оборудованием Cimbria Heid (Дания). Все семена прошли таможенную очистку, имеют соответствующие сертификаты и документацию согласно законодательству Российской Федерации.



г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 1, оф. 338

Тел.: (861) 278-23-32, (918) 041-57-25

УРОКИ ИСТОРИИ

Великая депрессия: как все начиналось

То, что началось в «черный вторник» 29 октября 1929 года в финансовом сердце Америки – на Уолл-стрит, закончилось только спустя десятилетие. После этого великого краха и американская империя, и весь остальной мир никогда уже не стали прежними. До осени 2008 года мы редко вспоминали об этом величайшем кризисе, бушевавшем в США в 1930-е, и о «Новом курсе» президента Рузвельта. А жаль – о таких вещах стоило бы знать больше, поскольку многое в этой давней истории имеет к нам сейчас самое прямое отношение.

Россия и кризис 2008-го – возможно, эта проблема станет нам понятнее, если мы внимательно приглядимся к столкновению Америки с кризисом далекого 1929-го, когда могучий локомотив сильнейшей экономики мира внезапно забуксовал и сошел с рельсов...

Когда мы сейчас говорим или спорим о государственном регулировании АПК, то очень редко вспоминаем о том, что впервые за масштабное регулирование аграрного сектора экономики в Америке взялись в начале 1930-х годов (не будем брать в расчет СССР, где все сельское хозяйство было основательно «зарегулировано» уже в середине 1920-х). Будущий 32-й президент США Франклин Делано Рузвельт еще во время предвыборной президентской кампании широко использовал лозунги о необходимости «сельскохозяйственного планирования

А вот тут интересно вспомнить, что XX век для сельского хозяйства США начинался вовсе не с ценовых проблем – с ценами дело тогда обстоит как нельзя лучше. Недаром два десятилетия перед Первой мировой войной окрестили «золотым веком американского сельского хозяйства». Спрос на сельскохозяйственные продукты, цены на них, доходы фермеров – все показатели устойчиво росли. А с началом мировой войны положение американских фермеров и вовсе стало предметом зависти: война бушевала где-то далеко от американ-

Чтобы понять, что именно и почему случилось с Америкой в тяжелое десятилетие 1929 – 1938-го, надо вспомнить, что же происходило с этой гигантской страной 10 – 15 годами ранее...

Начнем с того, что во время Первой мировой войны в Америку широким потоком хлынуло золото старушки Европы, к тому же во внутренней по-

довый рынок, спекуляции на котором стремительно раздували «мыльный пузырь». На фондовом рынке образовалась пирамида и в результате копировки акций росла независимо от финансовых показателей компаний. Большинство инвесторов использовали для работы на бирже кредиты: акции закладывались в банке, брался новый кредит, на него покупались новые акции и т.д. На волне инвестиционного и индустриального бума этой эпохи, прозванной «бурля-

неделю, и 5 ноября оно перекинулось на рынок товаров. Больше всего обвал цен ударил по продукции сельского хозяйства, особенно по пшенице – за день цены на нее обвалились практически до нуля. Почти так же сильно упали цены на хлопок – основную культуру южных штатов США.

Еще через неделю, 13 ноября, рынок достиг исторического минимума, а всего за первые три недели кризиса финансовые потери США составили



«Черный вторник» 29 октября 1929 года. Биржевой крах на Уолл-стрит

Кризис в США и сельское хозяйство

Великая депрессия 1929 – 1938 годов

в национальном масштабе» и «постоянной помощи сельскому хозяйству». Говорил он и о том, что в американской экономике отсутствует «равенство для сельского хозяйства». Когда Рузвельт в начале марта 1933-го стал президентом, Великая депрессия продолжалась уже более трех лет, и стало ясно, что проблемы сельского хозяйства обещают вырасти в серьезнейшую угрозу для всей страны; система государственной поддержки стала насущной необходимостью... И Рузвельт начал действовать без промедления, с самого начала своего президентства проведя ряд важнейших реформ, направленных на коренное изменение экономической ситуации. В частности, в мае 1933-го были приняты два важнейших государственных акта – закон о рефинансировании фермерской задолженности и закон о восстановлении сельского хозяйства, вводящий госконтроль за объемом производства сельскохозяйственной продукции и начинавшийся словами: «Острое экономическое бедствие стало следствием возрастающего расхождения между сельскохозяйственными ценами и ценами на прочие товары, что в значительной мере обусловило неспособность фермеров покупать промышленные изделия, нарушило правильный товарооборот и причинило серьезный ущерб сельскохозяйственным ценностям, служащим опорой системы национального кредита. Настоящим объявляется, что эти условия в такой основной отрасли экономики, как сельское хозяйство, отразились на представляющих общенациональный интерес сделках с сельскохозяйственными товарами, обременили и затруднили нормальный ход торговли этими товарами».

Целью администрации Рузвельта было установление такого равновесия производства и потребления сельскохозяйственных товаров и таких условий сбыта для них, при которых цены на сельхозпродукцию поднялись бы до уровня, при котором покрывали бы расходы американских фермеров на ее производство. Желательно до уровня лета 1914 года...

ского континента, и европейские страны, отвлекавшие ресурсы из сельского хозяйства на производство военной продукции, обратились к Америке за продовольствием и сырьем. Спрос на продовольствие резко возрос, цены взлетели еще выше (только с 1914 по 1918 год они выросли более чем вдвое), а если учесть, что американское сельское хозяйство к этому времени было самым технически оснащенным в мире, то наращивать объемы производства не составляло особого труда... Впрочем, столь благоприятное положение не могло сохраняться вечно. Пиком сельскохозяйственного процветания Америки стал 1920 год, когда цены на фермерскую продукцию достигли максимума, но в этом же году начался и спад, оказавшийся внезапным и сильным потрясением для сельского хозяйства США. Цены на продукцию фермерских хозяйств начали падать, к тому же немалый объем ипотечной задолженности, образовавшийся за годы процветания, стал почти непосильным бременем. Тем не менее американская экономика довольно быстро оправилась от спада, и наступили времена экономического бума 1920-х. Правда, сельское хозяйство хоть и воспряло, но все-таки не в той степени, что другие секторы экономики. Основная причина была в том, что европейское сельское хозяйство не только оправилось от ущерба, нанесенного войной, но и стало быстро развиваться под влиянием множества технических новшеств. И внешний спрос на американскую сельскохозяйственную продукцию стал падать. К тому же внутриамериканское потребление тоже как минимум не росло – американцы в массе своей были сыты, и растущие доходы использовались на покупку автомобилей и прочих дорогостоящих предметов длительного пользования. Последним виновником тут стал научно-технический прогресс, способствовавший росту сельхозпроизводства: предложение продуктов росло, и следствием этого стали низкие цены и невысокие доходы фермеров.

Но худшие времена для американского сельского хозяйства наступили с приходом Великой депрессии...

литике США делали ставку на высокие импортные пошлины в сочетании с низкими подоходными налогами – и этот локомотив погнал экономику страны вперед со скоростью экспресса. Экономика США превратилась в самую крупную экономику мира, а национальный доход вырос с \$32 млрд. в 1913 году до \$89,7 млрд в 1927-м, при том что доллар тогда был в десятки раз весомее нынешнего «зеленого»! В 1920-е годы в американской промышленности массовое производство товаров длительного пользования перешло на конвейерные технологии, что сразу обеспечило гигантский рост производительности труда. Росло вообще все – ВВП, объемы производства, прибыли и уровень жизни всех слоев населения; американцы всерьез уверовали в наступление эры «просперити» – безграничного процветания. Возводились небывало высокие и роскошные небоскребы, строились дороги и мосты, считавшийся прежде символом богатства автомобиль стал предметом широкого потребления. На рынке недвижимости наблюдался настоящий бум, вся страна была охвачена эйфорией фондового рынка. Не было ничего прибыльнее, чем спекуляции ценными бумагами, недвижимостью и землей, акции промышленных предприятий росли как на дрожжах. Индекс Доу-Джонса утроился за семь лет... Казалось, Америка вступила в полосу невиданной стабильности. Средний американец стал зарабатывать намного больше, при этом многое из того, что еще недавно считалось предметом роскоши – автомобили, радиоприемники, граммофоны и телефоны, – стало гораздо доступнее. Например, к 1929 году в Америке ежегодно сходили с конвейера более 5 млн. автомобилей, а общее количество автомашин в эксплуатации превысило 26 млн. Доллар был тверд и надежен как никогда: золотые монеты находились в свободном обращении, и вообще денег было в достатке, тем более что за несколько лет до депрессии наличная денежная масса выросла почти на 65%. При этом основной объем финансовых ресурсов попадал не в производство, а на фон-

дами двадцатыми», деньги широко вкладывались и в промышленность, и в сельское хозяйство. Никто не предвидел краха: свою хорошую жизнь американцы создали себе сами, своим трудом, так почему бы счастливым временам не длиться вечно?! Один из крупнейших американских экономистов Ирвинг Фишер 19 октября 1929 года восторженно писал: «Страна марширует по высокогорному плато процветания». Фондовый рынок США рухнул через 10 дней – 29 октября, и биржевой крах на Уолл-стрит столкнул Америку в пучину Великой депрессии...

Черные дни 1929-го

Вообще-то сигнал о том, что ситуация на рынке акций критическая, прозвучал еще весной 1929 года, когда в марте стоимость акций и недвижимости падала несколько недель подряд; экономика пошатнулась, но устояла. Трезвомыслящим финансистам уже тогда стало ясно, что финансовый бум построен на завышенных ожиданиях прибыльности и на спекуляциях, но большинство продолжало покупать недвижимость и акции, рассчитывая спустя некоторое время продать их еще дороже. Первый удар грома сотряс рынок в «черный четверг» 24 октября, когда с утра началось безостановочное падение курса акций на Нью-Йоркской фондовой бирже. Воцарилась немыслимая паника, положение спасли только крупнейшие банки Нью-Йорка, которые спешно собрали капитал (по разным источникам, от \$20 млн. до \$240 млн.) и вышли с ним на биржу как покупатели. На несколько дней рынок замер в неустойчивом равновесии, но «черный вторник» 29 октября стал днем настоящего краха. Обвальное падение акций началось на Нью-Йоркской бирже с самого утра, к вечеру было продано почти 16,5 млн. акций, а общее падение их стоимости в этот день составило \$10 млрд. То есть за несколько часов из экономики испарилось \$10 млрд. кредитных денег! Миллионные состояния обратились в прах за несколько часов, обстановка на Уолл-стрит напоминала конец света, десятки инвесторов и биржевых дельцов выбросились из окон небоскребов... Небывалое и безостановочное падение акций продолжалось

более трети национального дохода, превысив \$30 млрд.

Реакция банков оказалась вполне предсказуемой. Почти полностью прекратилась выдача каких-либо кредитов, из-за чего по всей Америке обанкротилось большое количество предприятий. Но сами банки это не спасло – проблема была в том, что значительную долю банковских активов составляли ценные бумаги, а также ссуды под залог недвижимости, ценных бумаг и фермерских земель.

В первые же недели кризиса недвижимость и тем более акции сильно обесценились, большинство ссуд стало невозвратными, сильно снизились и остатки на счетах предприятий, а добило банки население, в первые же дни кризиса кинувшееся изымать свои вклады. Особенно напряженным положение в банковской сфере стало в начале 1933 года, когда за месяц из крупных банков было изъято 15% депозитов – без малого \$2,5 млрд. Результатом стала волна банковских банкротств, прокатившаяся по всей Америке.

Великая депрессия началась с кризиса в финансово-кредитной системе и промышленности, но очень скоро затронула и сельское хозяйство, строительство, торговлю, транспорт. По официальной американской статистике, за годы депрессии разорилось 140 000 промышленных и торговых компаний, 19 крупных железнодорожных компаний, обанкротилось 5770 банков, доходы корпораций снизились более чем на 60%. К 1933 году общий уровень промышленного производства упал по сравнению с 1929-м на 47%, промышленность оказалась отброшена к уровню 1911 года!

Очень сильно пострадало сельское хозяйство. В частности, цена недвижимости фермеров упала более чем в 10 раз – например, ферма, в 1929-м стоившая \$100 000, в 1933-м была продана за долги всего за \$5000. К 1932 году цены на сельскохозяйственную продукцию составляли менее 33% от уровня 1920-го. За пять лет кризиса, к осени 1934-го, сбор кукурузы упал на 45%, пшеницы – на 36%, а цены на главные зерновые культуры Америки – пшеницу и кукурузу – упали в 2,7 раза, на хлопок – более чем в 3 раза.

(Окончание на 6-й стр.)



Владельцы фермы покинули ее в поисках лучшей доли.
Безводные просторы штата Техас, 1934 год

(Окончание. Начало на 5-й стр.)

Валовой доход фермерских хозяйств сократился более чем вдвое. Обедневшие фермеры перестали покупать промышленную продукцию, и кризис стал самоподдерживающимся явлением. А главное – фермерам в отсутствие доходов оказалось нечем гасить ссуды, и к концу 1933 года разорилось почти 15% (более 898 000) фермерских хозяйств. Десятки и сотни тысяч фермеров, лишившихся земли, а вместе с ней и средств к существованию, в поисках возможности хоть как-то прокормить свои семьи бежали в крупные города, пополняя ряды безработных.

К 1933 году количество безработных в Америке достигло 17 млн., то есть не имел никакой работы каждый третий работоспособный человек. При этом распространена была частичная безработица – полностью занятыми были не более 10% рабочих. После месяцев бесполезных поисков работы, когда заканчивались все сбережения, сотни тысяч людей превращались в нищих и бездомных бродяг, скитавшихся по стране в поисках пропитания. Многие оказывались перед реальной угрозой голодной смерти. Только в Нью-Йорке в 1931 году было зарегистрировано около 2000 случаев смерти от голода. Лишившись за неплатежи крыши над головой, безработные селились на окраинах городов в «гувервиллях» («поселках президента Гувера»), выстроенных из ящиков, картона и строительного мусора.

Правительство президента Гувера с самого начала кризиса пыталось обуздать стихию Великой депрессии, руководствуясь доктриной экономического либерализма и используя традиционные методы помощи банкам и фермерам (при этом правительственное «Федеральное фермерское бюро» оказывало помощь только крупным фермерам, все остальные оказались предоставленными своей судьбе). Под занавес своего президентства, в 1932-м, Гувер попробовал решительно реанимировать банковскую систему, но для этого ему, президенту-республиканцу, необходимо было получить поддержку демократического большинства в Конгрессе. Это Гуверу не удалось, а тут как раз грянули президентские выборы, на которых он потерпел сокрушительное поражение, и новым хозяином Белого дома стал Франклин Делано Рузвельт. Человек, вошедший в историю как победитель Великой депрессии...

Приход Рузвельта

Одним из первых масштабных предпринятых Рузвельта стали чрезвычайные меры по спасению банковской системы США. По всей Америке вкладчики осаждали банки, требуя вернуть свои вклады. Удовлетворить одновременно требования о выдаче денег в таких масштабах было попросту невозможно, и банковская система, а вместе с ней и вся экономика, оказалась на грани коллапса...

Новый президент действовал железной рукой. Рузвельт принес президентскую присягу 4 марта 1933 года и в своей inauguralной речи призвал страну к национальному единству, потребовал

12 мая 1933 года был принят на первый взгляд парадоксальный закон «О регулировании сельского хозяйства», устанавливающий премиальные выплаты для тех хозяйств, которые были готовы сократить посевные площади. Но при существовавшем в стране переизбытке сельскохозяйственных товаров, которое привело к падению цен на них ниже себестоимости, иного пути просто не существовало. Фермерам необходимо было сокращать посевные площади и поголовье скота, чтобы цены повысились до уровня, окупающего их затраты. Федеральное правительство платило фермерам компенсацию за каждый незасеянный гектар, деньги для этого брались из налога на первичную обработку сельхозпродукции. Одновременно были приняты меры по

жайность и производительность труда и тем самым получать на меньших площадях урожай даже больше, чем раньше. Все это быстро привело к концентрации земельной собственности. Так, к 1940 году 1,6% ферм владели 34% сельскохозяйственной земли. Но при этом 38% ферм использовало только 5% площадей, и правительственные субсидии им не доставались.

Чтобы решить проблему рефинансирования безнадежных кредитов, с мая 1933 по октябрь 1937 года федеральные земельные банки выдали около \$2,2 млрд. займов примерно 540 000 фермерских хозяйств (около 37% всей фермерской задолженности). Частично развязав кризис неплатежеспособности фермеров, в первую очередь крупных, эта мера оказалась крайне выгодна банковскому сектору США, предотвратив крах многих банков: 90% объема выданных займов было направлено на погашение долгов перед банками.

Социальные реформы

Мероприятия Рузвельта были направлены и на снижение уровня безработицы. В начале мая 1933 года на оказание помощи безработным было выделено \$500 млн. (а впоследствии еще свыше \$3,5 млрд.), и безработные впервые в американской истории стали получать минимальное государственное пособие. В рамках «Нового курса» была образована Администрация общественных работ, которая занималась крупными строительными проектами: строительством шоссе, мостов, дамб и аэродромов, посадкой

более 2 млн. человек. Молодые американцы жили в таких лагерях по полгода, им предоставлялась форменная одежда, а также бесплатное питание и жилье. Платили там \$30 в месяц (из них \$25 отправляли семье работника), и под началом офицеров-резервистов американской армии молодые люди работали на строительстве шоссе, создании лесонасаждений, очистке лесов, благоустройстве парков и на других общественно полезных работах.

В 1935 году был принят закон «Отрудовых отношениях», провозгласивший необходимость коллективной защиты трудящихся через профсоюзы и запрещение преследование рабочих за создание профсоюзов и участие в стачках. При этом закон запрещал дискриминацию членов профсоюзов. Также был принят закон о социальном обеспечении, по которому выплачивались пособия по безработице и создавались пенсионные фонды.

В 1937 году законодательно был запрещен детский труд, устанавливался минимум заработной платы в 25 центов в час (в течение шести лет он был повышен до 40 центов), а продолжительность рабочей недели ограничена 44 часами (в течение двух лет она сократилась до 40 часов).

В 1938 году Рузвельт объявил о своем плане «Подкачки насосом». По этому плану потребительский спрос предстояло повысить с помощью госвливания в экономику (строительство автомагистралей, государственного жилья и т. д.). Также было увеличено число людей, получающих пособия.

Триумф «Нового курса»

Все меры, предпринятые Рузвельтом в рамках «Нового курса», оказались очень эффективными. В 1933 году за первые несколько месяцев его президентства объем промышленного производства возрос на 70%, а уже к июлю составил 90% от уровня 1928-го. Впрочем, политика «Нового курса» не спасла страну от очередной волны кризиса в 1937 – 1938 годах, вновь отбросившей Америку на полтора десятилетия назад. Впрочем, это уже совсем другая история. Тем более что на этот раз тяжелые времена продолжались всего пару лет: к 1939 – 1940 годам экономика оживилась, а далее стали действовать совсем другие факторы. Вторая мировая война принесла США новый экономический подъем; внутренний и внешний спрос на сельскохозяйственные продукты во время войны быстро рос, и процветание вернулось в сельское хозяйство. После перевода экономики на военные рельсы вновь на полную мощность заработали заводы, исчезла безработица; к тому же американцам очень помог принятый в марте 1941 года закон о ленд-лизе, благодаря которому США впоследствии осуществляли колоссальные поставки вооружений, военных материалов и продовольствия России, Британии, Китаю и многим другим странам. Стоит заметить, что окончательно оправиться от депрессии американская экономика смогла лишь через 20 лет – в 1950-х.

Олег ПУЛЯ
(журнал «Агроэксперт»
№ 11, 2008 г.)



Фермерская семья чистит земляные орехи,
штат Джорджия, 1931 год

«предоставить исполнительной власти такие же широкие полномочия, какие были бы даны президенту, если бы внешний враг вторгся в нашу страну». А уже через день президентским указом были объявлены недельные «банковские каникулы», закрыты и взяты под контроль полиции все банки страны. За следующую неделю была проведена тотальная жесткая ревизия банков. Не прошедшие чистку и разорившиеся банки попали под внешнее управление, а признанные устойчивыми – получили право на дальнейшую работу. 11 и 12 марта президент выступил перед прессой и по радио, объяснив населению ситуацию и меры правительства по выходу из кризиса. Объяснения президента, обладавшего несомненным ораторским талантом, сделали свое дело: всеобщая паника пошла на убыль, 15 марта открылось около 30% банков, а уже через неделю приток денег в банки превысил их отток. В результате этих мер произошло укрупнение банковской системы, был резко усилен контроль Федерального резерва (аналог Центробанка) за денежным обращением, за выдачей кредитов и за созданием кредитных денег. Банкам, принявшим депозиты, было запрещено вкладывать деньги в ценные бумаги и проводить рискованные операции со средствами клиентов, был принят закон о страховании депозитов. Одновременно усилился госконтроль за биржей и рынком ценных бумаг.

Также 9 марта 1933 года начала работу специальная сессия Конгресса, продолжавшаяся более трех месяцев и принявшая ряд важнейших законов, которые заложили основу «Нового курса» – рузвельтовской экономической и социальной политики. Главными задачами этой программы стали спасение и стабилизация финансовой системы США, усиление государственного регулирования экономики и важнейшие институциональные преобразования.

«Новый курс» в сельском хозяйстве

Правительство Рузвельта приложило все силы, чтобы остановить процесс разорения фермеров и поднять цены на сельскохозяйственную продукцию. Для этого необходимы были уменьшение посевных площадей и сокращение производства сельхозпродукции.



Фермер продает яблоки и сидр, штат Вирджиния, 1934 год.
На обочине автострады – на обочине жизни?

консолидации фермерской задолженности, фермерам предоставлялись субсидируемые правительством кредиты, и массовая продажа с молотка ферм и всего имущества должников вскоре прекратилась.

Кризис в сельском хозяйстве был преодолен поистине высочайшими мерами. Необходимо было сдержать падение цен и сократить предложение сельхозпродуктов на рынке – и вот на фоне массовой нищеты и голода пшеницу сжигали в топках паровозов и пароходов, молоко из цистерн выливали в реки, поля с пшеницей, картофелем и хлопком запахивали или заливали керосином (было перепалано 25% посевных площадей под зерновые и 4,3 млн. га хлопчатника), было закуплено и уничтожено более 6,5 млн. свиней, при этом общий объем выплат за сокращение площадей составил около \$977 млн. Сельскохозяйственной политике Рузвельта помогала сама природа – в 1936 году на США обрушились небывалая засуха и песчаные бури, что привело к сильному снижению урожая и росту цен на сельхозпродукцию. В результате уже к 1936 – 1937 годам доходы фермеров стали вполне нормальными.

Надо заметить, что аграрная политика администрации Рузвельта шла на пользу в основном крупным фермерским хозяйствам, которые могли относительно безболезненно сократить часть своих посевов. Такие фермы пользовались правительственными субсидиями для приобретения сельхозтехники и химических удобрений, что позволяло повышать уро-

лесов, электрификацией сельской местности (сеть покрывающих всю Америку великолепных автострад заложена именно во времена Великой депрессии). Для этой программы в массовом порядке привлекались безработные, и таким образом работой удалось обеспечить более 4 млн. человек.

Сама работа не требовала высокой квалификации, а оплата была достаточной для пропитания работника и его семейства.

Также в 1933 году был создан Гражданский корпус сохранения ресурсов, предназначенный для направления безработной молодежи на работу в лесные регионы. Были созданы спецлагеря для молодых людей 18 – 25 лет, через которые в 1933 – 1939 годах прошло



Сентябрь 1940 года. Великая депрессия позади! Изобильные плоды американской земли на сельскохозяйственной ярмарке в Пай-тауне, штат Нью-Мексико



ПОЛЕВАЯ АКАДЕМИЯ

Проблемы интенсификации возделывания зерновых колосовых культур в РФ, естественно, затронули вопросы управления не только численностью, но и вредоносностью сорняков. В период от фазы двух листьев до кушения культуры обильные всходы сорняков очень сильно конкурируют с нею за ресурсы. Это приводит к увеличению расхода «сил» культурных растений на конкуренцию с сорняками. С другой стороны, сокращение механической обработки почвы во многих хозяйствах всё больше перекладывает проблему контроля сорняков на химический метод защиты растений.

Универсальный инструмент контроля сорняков

ДРУГАЯ проблема – использование интенсивных сортов зерновых культур на низких агрофонах существенно снижает их конкурентную способность в агроценозах, потому что их генетические механизмы вынуждают растения культуры работать в основном на производство урожая, что снижает их конкурентоспособность с сорняками в условиях недостатка питательных веществ. В годы с теплыми зимами возникает ещё одна проблема: озимые культуры и сорняки перерастают, а погода не даёт возможности своевременно провести обработку гербицидами. Такие поздние обработки приводят к снижению экономической и биологической эффективности химвислужки и могут вызывать фитотоксическое повреждение культуры в фазу стеблевания, вызывая скрытые потери.

За рубежом все больше преобладают элементы ранних (на стадии 2 - 3 листьев и до начала кушения культуры) обработок шадящими гербицидами (т. е. обладающими низкой фитотоксичностью к культурному растению). Однако таких препаратов на рынке средств защиты растений очень мало, и в основном они представлены продуктами с довольно низкой эффективностью против многих доминирующих видов сорняков.

Для преодоления фитотоксического барьера в последние годы большое развитие получило включение в формуляцию (препаративную форму) гербицидов-антидотов (сейфенеров), которые ускоряют детоксикацию гербицида в культурном растении. В результате добавления антидота достигается два преимущества: существенно увеличивается максимальная доза гербицида, переносимая защищаемым растением (это позволяет применять более высокие дозы препарата, существенно увеличивая как уровень его эффективности, так и спектр контролируемых с его помощью видов сорняков); появляется возможность использовать такой гербицид и в чувствительные фазы развития культуры (2 - 3 листа и до кушения, а также в трубкование) без опасения скрытых потерь. Необходимо, однако, различать особенности действия антидота от действия антистрессовых препаратов. Так, антидот обеспечивает защиту только ограниченного спектра культур, например, мефенпир-диэтил, входящий

в состав гербицидов Секатор, Секатор Турбо и Пума Супер, стимулирует детоксикацию в растениях ячменя и пшеницы, но не у овса и проса, а у кукурузы его антидотная эффективность сильно варьирует в зависимости от гибрида. Эффективность антистрессовых препаратов (антидепрессантов), как правило, существенно не зависит от видовых особенностей растений, и иногда антидепрессанты могут даже снижать эффективность гербицида на сорняках при использовании их в баковых смесях или в ближайшем к времени обработки гербицидом

пожелтения проростков или в ретардантном эффекте (замедление роста). Однако самым опасным последствием для культуры является скрытый токсикологический стресс, результатом которого бывает потеря урожая без видимых внешних признаков (скрытые потери). У Секатора Турбо таких фитотоксических признаков не наблюдалось. Здесь необходимо ещё указать



Типы засоренности полей и стратегия применения Секатора Турбо в весенний период

Тип засорённости поля		Норма расхода
Корнеотпрысковый	Слабый	Секатор Турбо – 0,075 - 0,1 л/га
	Сильный	Секатор Турбо – 0,1 л/га + 2,4-Д или МЦПА – 0,5 - 1,0 л/га
Малолетний (зимующие сорняки)	Слабый	Секатор Турбо – 0,075 - 0,1 л/га
	Сильный	Секатор Турбо – 0,1 л/га + 2,4-Д или МЦПА – 0,5 - 1,0 л/га
Малолетний (яровые сорняки)	Слабый	Секатор Турбо – 0,05 л/га
	Сильный	Секатор Турбо – 0,075 л/га
Сложный	Слабый	Секатор Турбо – 0,075 - 0,1 л/га
	Сильный	Секатор Турбо – 0,1 л/га + 2,4-Д или МЦПА – 0,5 - 1,0 л/га

сроки. Способность усиливать детоксикацию антидота зависит не только от вида растения, но ещё в большей степени от химической структуры действующего вещества гербицида. Например, мефенпир-диэтил ориентирован на усиление детоксикации феноксапроп-п-этила (Пума Супер) и йодосульфурона (Секатор, Секатор Турбо).

Проведенные нами многочисленные опыты по обработке пшеницы и ячменя гербицидами Секатор Турбо и Пума Супер в ранние стадии (2 - 3 листа и до кушения) показали отсутствие фитотоксичности на культуру в сравнении с гербицидами, не содержащими антидотов. В основном фитотоксичность гербицидов в эти фазы проявляется в виде хлороза и

такой факт: некоторые специалисты пытаются увеличить норму расхода Секатора в ранние фазы развития культуры, чтобы продлить срок его сдерживающего действия (в условиях достаточно влажной весны или осенних обработок). Такой прием необоснован и может привести не только к фитотоксичности на обрабатываемой культуре, но и к последствию на следующих в севообороте культурах.

ПРОВОДЯ обработки гербицидами в ранние фазы развития культуры, мы выявили несколько важных закономерностей в особенностях и преимуществах использования данного приёма.

Во-первых, многие трудноискоренимые сорняки на ранних стадиях развития весьма чувствительны к

гербицидным обработкам. Так, эффективность Секатора Турбо против бодяков и осотов на ранних стадиях (до образования розетки зимующими формами и до интенсивного стеблевания яровыми всходами) гораздо выше – на 15 - 20% – в сравнении с обработками в более поздние фазы (от высоты 20 - 25 см до бутонизации). Для районов с поздними посадками озимых (Южный Урал, Сибирь, Казахстан), где корнеотпрысковые сорняки значительно опережают развитие культуры, сроки обработок Секатором Турбо против них лучше смещать в фазу цветения, в которую чувстви-

тельность этих сорняков к гербициду повышается. Это смещение часто приходится на фазу кушения и начала стеблевания яровой пшеницы. Тот же приоритет к обработкам по фазам 2 - 3 листьев злаковых сорняков (лисохвост, просо, куриное просо, щетинники, овсюги) характерен и для Пумы Супер. Так, если у вас очень сильное засорение овсюгом или лисохвостом, откладывать обработку до кушения культуры экономически невыгодно, так как молодые растения культуры сильно утнеаются сорняком и более поздняя обработка граминцидом не будет достаточно эффективной. Результатом обработок в поздние фазы развития сорняков (к сожалению, это часто случается в производстве) является низкая эффективность герби-

цидов (это предпосылка к развитию резистентности). К тому же сорняки к этому моменту уже успевают нанести вред урожаю, а применение в данный момент более жестких гербицидных высокоэффективных смесей приводит к скрытым потерям от фитотоксичности. Поэтому тот, кто применяет жесткие смеси гербицидов в фазы стеблевания и выколашивания при сильно развитых сорняках, дважды теряет в урожае: от уже произведенного вреда сорняками и от скрытой фитотоксичности жестких смесей гербицидов. При этом еще стимулируется развитие резистентности у сорняков.

Во-вторых, все, кто сталкивался с ранними обработками, обнаруживают факт краткосрочного действия гербицидов на сорняки (3 - 4 недели), особенно при осеннем применении. Это, естественно, связано с тем, что

послевсходовые гербициды на зерновых должны обладать быстрой разложимостью в целях предотвращения последствия на последующие (как правило, двудольные) культуры. В условиях слабого посева культуры, которая в последующие после применения гербицида месяцы вегетации не сможет сама подавлять новые всходы сорняков (чаще корнеотпрысковых и позднейростовых), вполне вероятно, потребуется дополнительная обработка гербицидом, и, скорее всего, в данном случае лучше отдать предпочтение обработке в более позднюю фазу, так как в таких неплотных посевах конкуренция с сорняками не столь вредоносна, как в густых посевах. В посевах озимых культур в условиях затяжной теплой погоды возникает необходимость провести осеннюю обработку гербицидом. Осенние обработки обычными послевсходовыми гербицидами, естественно, не могут гарантировать защиту до самой уборки урожая в силу вышеуказанных причин, что также не может гарантировать увеличение используемых в этот период доз гербицидов. В Европе уже давно разработаны гербициды осеннего применения с пролонгированным (длительным) сдерживающим эффектом (6 - 7 месяцев), не имеющие фитотоксичности на культуру на ранних стадиях развития. В РФ пока имеются только почвенные гербициды пролонгированного защитного действия с существенным фитотоксическим эффектом, что тормозит внедрение их осеннего применения в практике.

Р. ДРОБЯЗКО,
региональный специалист по агротехническому развитию продуктов «Байер КрoпСайенс»,
к. б. н.

Партнеры «Байер КрoпСайенс» на Кубани

- ООО «Аверс», ст. Староминская (86153) 57792, 57243
- ООО «Агрoпартнер», г. Краснодар (861) 280025, 2280958
- ЗАО «НПО Агрoпрогресс», г. Краснодар (861) 2525707
- ООО «Агрoтек», г. Краснодар (861) 2221958, 2226854
- ООО «Агрoлига России», г. Краснодар (861) 2668236, 2373885
- ЗАО «Агрoхим «Курорт», г. Краснодар (861) 2750610, 2752939

- ОАО «МХК ЕврoХим», г. Краснодар (8615) 2101685
- ООО «Кубаньагрoс», г. Краснодар (861) 2310468, 2317274
- ООО «Ландшафт», г. Славянск-на-Кубани (86146) 26573, 26558
- ЗАО «ФЭС», г. Краснодар (861) 2157744, 2158414
- ЗАО «ЭкоГрин», г. Краснодар (861) 2247537, 2245961

Представительство «Байер КрoпСайенс» на Кубани: г. Краснодар, ул Северная, 324, корпус В. Многоканальный телефон (861) 279-01-42

Волшебная водоросль

Животноводам и птицеводам предлагается принципиально новый подход в решении задачи максимального увеличения продуктивности животных и птицы, получения стабильно высоких результатов в отрасли применительно к условиям каждого хозяйства

АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ЭНЕРГЕТИКА

Общеизвестно, что несбалансированность рационов кормления снижает рентабельность животноводства и птицеводства в разы, являясь основной причиной их убыточности, т. к. хозяйствам на практике не по силам создать сбалансированные рационы по целому ряду объективных причин.

Для решения этой проблемы животноводам впервые предлагается самим, в собственных условиях круглый год получать ценнейшую кормовую добавку суспензию хлореллы, которая за счет своего уникального состава способна закрыть брешь в рационах кормления животных и птицы благодаря самым незаменимым и дорогостоящим компонентам.



Хлорелла является натуральным биологическим стимулятором, который в малых количествах значительно увеличивает освоение и использование питательных веществ организмом животных. Высокий экономический эффект при применении хлореллы достигается прежде всего за счет богатейшего химического состава водоросли и высокой концентрации в ней незаменимых биоактивных веществ.

Суспензия хлореллы – это живой комплекс более чем из 650 компонентов, который невозможно заменить простой композицией синтетических витаминов, микроэлементов и пр., из чего состоит большинство предлагаемых на рынке кормовых добавок.

Преимущества предлагаемой технологии:

- самая высокая экономическая эффективность в сравнении с аналогами (премиксы, синтетические витамины и пр.);
- доступная цена и быстрая окупаемость вложений;
- несложная и надежная биотехнология культивирования с низкими трудозатратами;
- простота скормливания хлореллы животным, птице через nipple поение;
- круглогодичное получение суспензии в условиях хозяйства;
- комплексное решение зоотехнических и ветеринарных проблем в хозяйствах;
- улучшение качества и экологическая чистота продукции животноводства и птицеводства;
- широкий спектр использования.

Главным аргументом в пользу применения хлореллы в качестве кормовой добавки является самая высокая экономическая эффективность в сравнении со всеми существующими аналогами, т. к. стабильное получение дополнительной прибыли за счет увеличения продукции животноводства, птицеводства на уровне 30 - 40% и минимальные затраты при получении хлореллы на практике означают увеличение рентабельности хозяйств более чем на 100%.

Один рубль, затраченный на получение суспензии хлореллы, приносит от 25 до 50 рублей чистой прибыли, не требуя изменения существующих технологий выращивания и откорма животных, птицы.

Биологическая ценность хлореллы

Хлорелла – активный продуцент белков, углеводов, липидов, витаминов. Обычно в сухой биомассе хлореллы содержится 40 - 55% белка, 35% углеводов, 5 - 10% липидов и до 10% минеральных веществ.

В белке хлореллы содержится более 40 аминокислот, в том числе все незаменимые. По содержанию витаминов хлорелла превосходит все растительные корма и сельскохозяйственные культуры.

В 1 г массы сухого вещества водоросли содержатся каротин (провитамин А) - 1000 - 1600 мкг, витамины В₁ - 2 - 18, В₂ - 21 - 28, В₆ - 9, С - 1300 - 1500, К-6, РР - 110 - 180, Е - 10 - 350, пантотеновая кислота - 12 - 17, фолиевая кислота - 485, биотин - 0,1, лейковорин - 22 мкг.

В составе хлореллы широко представлены стероидные соединения, стерины, кортикостероиды, половые гормоны, сакогенины, стероидные алкалоиды, витамины группы D и другие соединения, играющие решающую роль на всех стадиях развития организма.

Около 80% всех жирных кислот хлореллы приходится на ненасыщенные кислоты, являющиеся предшественниками простагландинов, обладающие очень высокой биологической активностью и обеспечивающие у животных гормональную регуляцию едва ли не всех физиологических процессов и сохранение гомеостаза.

Таким образом, скормливая хлореллу животным, птице в виде суспензии, можно ликвидировать дефицит элементов минерального питания в рационах кормления. Дополняя рационы кормления, хлорелла за счет своего богатейшего состава оказывает ярко выраженное лечебно-профилактическое и иммуностимулирующее действие на организм.

Область применения хлореллы – все направления животноводства: от пчел и тутового шелкопряда, рыб и птиц до звероводства, свиноводства и КРС.

Новое не всегда хорошо забытое старое

Огромный исследовательский интерес ученых всего мира к хлорелле определяется прежде всего богатейшим составом всего спектра биологически активных веществ, их высокой концентрацией и сравнительно простой технологией получения больших количеств ее биомассы.

Более 50 лет назад хлореллу начали достаточно широко использовать у нас в стране в животноводстве. В бывшем СССР функционировало около 800 реакторов. До сих пор в Вологодской области, п. Надево, в свиномкомплексе на 40 тыс. голов успешно работает стеклотрубная установка. Однако в целом в нашей стране история внедрения хлореллы закончилась плачевно по целому ряду объективных причин. Это и громоздкие дорогостоящие реакторы, и сложная дорогая биотехнология, и низкая плотность клеточ товарной суспензии, и использование почвенных штаммов, требующих постоянной циркуляции суспензии с помощью насосов, и пр.

Сегодня речь идет о новой хлорелле, новом планктонном штамме, свойства которого позволили создать мобильные и недорогие установки, способные эффективно и надежно работать в условиях любого хозяйства. С экономической точки зрения для хозяйств чрезвычайно заманчиво не только само использование хлореллы в рационах кормления животных, но и возможность получения ценнейшей кормовой добавки в собственных условиях, что значительно повышает эффективность ее применения в целом. При этом эффективность использования нового штамма оказалась на порядок выше известных ранее, т. к. нормы выпойки для животных уменьшились в десять раз.

Для культивирования хлореллы используются установки – культиваторы хлореллы КХ-60, КХ-100, КХ-160 производительностью соответственно 60, 100 и 160 литров суспензии в сутки.

Производительность установки способна покрыть потребность в хлорелле как в небольшом хозяйстве, так и в откормочном комплексе и на птицефабрике, т. к. для наращивания мощности используется модульный принцип.

Окупаемость культиваторов только за счет получения дополнительных привесов – не более 1,5 месяца без учета дополнительной сохранности и экономии на ветпрепаратах, а при использовании на откорме одна установка за полгода окупает себя 10 раз!

Получаемая на установках суспензия хлореллы представляет собой зеленую жидкость с физическими свойствами воды, которую можно легко смешивать с сухими кормами или выпаивать животным напрямую, через поилки. При этом нет необходимости выпаивать каждое животное индивидуально. Принципиальное значение приобретает тот факт, что хозяйство, по сути, тратит средства только один раз, приобретая установки для культивирования, т. к. себестоимость получаемой суспензии чрезвычайно мала.

Низкая стоимость и высокая надежность установок, простота биотехнологии и скормливания хлореллы животным делают доступным применение хлореллы в любом хозяйстве.

Экономическое обоснование эффективности использования хлореллы

Экспериментальные испытания культиватора проводились еще 6 лет назад на птицефабрике «Васильевская» в Пензенской области. Результат превзошел самые смелые ожидания!

Дело в том, что человек, посадив курицу в клетку, по сути, лишил ее зеленого корма, к которому организм птицы приспосабливался миллионы лет в процессе эволюции. Хлорелла позволяет исправить этот недостаток. В итоге падеж птицы сокращается в четыре раза.

На птицефабрике привес бройлерных цыплят увеличился на 20%, а мясо стало экологически чистым за счет отказа от применения антибиотиков. Добавка же хлореллы для кур-несушек обернулась увеличением их яйценоскости на 20 - 30%!

Экономическая целесообразность использования хлореллы в животноводстве обусловлена прежде всего получением дополнительных привесов, надоев, сохранностью поголовья и наличием лечебно-профилактического эффекта. Использование суспензии хлореллы в рационах кормления животных позволяет хозяйствам:

- резко сократить падеж молодняка и увеличить привес на откорме КРС и свиней от 30% до 40%;
- увеличить удои коров на 20 - 30%, значительно продлив срок хозяйственного использования животных;
- сократить количество непродуктивных осеменений и сроки сервис-периода;
- получать здоровый приплод с высокой жизненной энергией;
- за счет укрепления иммунного статуса и повышения резистентности организма животного полностью избавиться от таких заболеваний, как туберкулез, авитаминозы, пневмония, болезни ног и др., резко

снизить затраты на ветпрепараты, что позволяет быстро поднять рентабельность в животноводстве в два раза;

- за счет повышения усвояемости кормов экономить их расходование до 22%;
- повысить качество продукции животноводства.

Они стали лидерами

Хозяйств, в которых суспензию хлореллы уже получают в собственных условиях, а использование ее в кормовых рационах увеличило рентабельность животноводства на 100% и более, которые имеют одни из лучших показателей в своих районах по привесам и надоям, в России существуют уже десятки. Расскажем лишь о некоторых из них.

СПК колхоз им. Ленина Красногорского района, Удмуртия. Среднесуточные привесы на молодняке КРС в возрасте до 6 мес. за период январь - август 2006 г. на группе 80 голов составили 558 г. После выпаивания суспензией хлореллы от 200 до 500 мл (в зависимости от возраста и веса) на одну голову в сутки в сентябре-октябре 2006 г. среднесуточный привес по той же группе составил: в сентябре - 943 г, в октябре - 1106 г.

СПК «40 лет Победы» Каракулинского района, Удмуртия. Среднесуточные привесы на молодняке КРС в возрасте до 6 мес. за период 2005 г. на двух группах общей численностью 441 голова составили 538 и 589 г. В 2006 г. после выпаивания хлореллой таких же групп телят по норме 200 мл на голову в сутки среднесуточные привесы увеличились соответственно до 649 и 752 г. Таким образом, даже при заниженной норме выпойки хлореллы (в 3 раза) увеличение привесов на двух группах составило 21 и 27,7% относительно результатов предыдущего года.

ЗАО «Артезианское», Ставропольский край. Здесь уже около 10 лет применяют концентраты фирмы «Провими», закупили технологии и смонтировали оборудование по производству суспензии хлореллы. Установка, производящая 1600 л суспензии в сутки, находится на территории откормочной свинофермы, и круглый год животные выпаиваются хлореллой. Хозяйство не зависит от внешних поставок, а затраты на приобретение установки окупались в течение нескольких месяцев. Супоросным свиноматкам выпаивали в сутки по 1 л суспензии хлореллы, и в опытной группе поросят родились на 300 - 400 г крупнее, с высокой энергией роста в период доращивания. После отъема поросят у свиноматок сокращалось количество непродуктивных осеменений.

Агрокомплекс «Ковдорский», Мурманская область. Шесть лет назад в агрокомплексе были закуплены технологии и смонтировано оборудование по производству суспензии хлореллы. Для культивирования хлореллы используют два культиватора КХ-160 производительностью 320 л суспензии в сутки, их окупаемость составила 1 - 2 месяца, а при использовании на откорме одна установка за полгода окупает себя 10 раз. Суспензия хлореллы доярки смешивают с сухими кормами, выпаивают животным напрямую через поилки.

Как рассказал директор предприятия Р. В. Вагизов, «главным аргументом в пользу применения хлореллы в качестве кормовой добавки была самая высокая экономическая эффективность в сравнении со всеми существующими аналогами. Рентабельность хозяйства увеличилась более чем на 100%».

Кроме того, по мнению специалистов ООО «Экологические технологии» (г. Пенза), иммунитет животных недостаточно силен для противостояния чуме XXI века птичьему гриппу, а, чтобы иммунитет повысить, достаточно регулярно добавлять в корма... хлореллу. В агрокомплексе «Ковдорский» в качестве свежего зеленого корма в специальном помещении проращивают пивной ячмень, что позволяет зимой получать до 3,5 т зеленого корма за 5 - 7 суток. За счет гидропоники получают витаминную добавку к кормам животных, которым по вкусу пророщенный ячмень и овес.

В агрокомплексе с 2003 г. работает БГУ из Б/У емкостей двух ж.-д. цистерн по 60 м³ и двух Б/У по 25 м³, которая производит в сутки 600 - 800 м³, перерабатывает в сутки органику от 1200 коров, 3000 свиней и 65 000 кур-бройлеров - в общей сложности 120 т.

Сейчас директор строит биогазовый комплекс уже из 4 ж.-д. цистерн по 100 м³. За счет этого будет обеспечен биогазом поселок из 500 жителей и еще 5 объектов агрокомплекса. По рекомендации специалистов НВФ ООО «Центр АЭ» (г. Краснодар) они вносят кое-какие изменения в конструкцию биореакторов для повышения выхода биогаза и получения более качественных биоудобрений.

Директор Р. В. Вагизов говорит: «Предлагаем всем вернуться к применению гидропонного зеленого корма (ГЗК), т. к. разработанная к настоящему времени отечественная техническая база позволяет выращивать его дешевле, максимально устраняя причины его непопулярности в прошлом.

Широко известны факты увеличения продуктивности от применения в рационе питания сельскохозяйственных кормов, выращенного из смеси семян злаковых и бобовых культур гидропонным способом».

Так, по данным НИИ кормов им. В. Р. Вильямса, при кормлении ГЗК годовые удои коров увеличиваются до 6000 кг, при этом расходы на получение 1 кг молока снижаются с 1,23 до 0,97 кормовых единиц. Именно из-за широкого применения ГЗК в 70-е годы в зарубежном животноводстве зафиксирован расход на прирост 1 килограмма КРС 6,0 кормовых единиц, в свиноводстве такой показатель составил 3,0 кормовых единиц.

Выгодная арифметика

Рассмотрим эффективность использования одной установки КХ-60 на откорме группы телят численностью 120 голов (0,5 л суспензии хлореллы в сутки на голову) со средним весом 100 кг и среднесуточным привесом 500 г/сутки.

Гарантированное увеличение привесов в результате применения хлореллы составило не менее 30%. Таким образом, полученный за месяц дополнительный прирост живой массы всей группы составит 540 кг.

Примем стоимость 1 кг живого веса за 50 руб. Тогда общий дополнительный доход будет равен 27 тыс. руб. в месяц.

Себестоимость 1 л суспензии хлореллы равна 0,5 руб. Общие затраты на культивирование хлореллы в месяц составят 900 руб. Таким образом, 1 рубль, затраченный на производство хлореллы, принесет 30 руб. в виде дополнительной продукции животноводства. Срок окупаемости установки в этом случае составит не более 1,5 месяца.

Рассмотрим эффективность использования одной установки КХ-100 на дойном стаде численностью 50 голов КРС (2 л суспензии хлореллы в сутки на голову) со среднегодовым удоем 3500 кг.

Гарантированное увеличение надоев в результате применения хлореллы составит не менее 20%. Полученный за год дополнительный надой составит 35 т на стадо.

Примем стоимость 1 кг молока за 6 рублей. В этом случае дополнительный доход от продажи молока за год составит 210 тыс. руб.

Годовые затраты на культивирование хлореллы составят: 100 л x 365 дней x 0,5 руб. = 18 250 руб. Таким образом, 1 рубль, затраченный на производство хлореллы, принесет 11,5 рубля, или не менее 190 тыс. руб. чистой прибыли в год на стаде в 50 голов.

А вот пример использования хлореллы на откорме молодняка свиней.

Производительность установки КХ-60 позволяет по нормам выпойки охватить до 300 голов поросят в месяц. Примем объем поголовья равным 250 голов при получении в среднем дополнительных привесов 100 г на голову. Таким образом, за месяц

откорма получаем дополнительно 750 кг в живом весе, что при стоимости 1 кг живого веса 50 руб. составит 37 500 руб.

В этом случае окупаемость установки составит 1 месяц.

Рассмотрим пример эффективности применения хлореллы на откорме бройлеров.

За счет сокращения падежа, санитарного забоя и увеличения среднесуточных привесов гарантированным результатом применения хлореллы на откорме бройлеров станет увеличение забойной массы птицы на 15%.

В масштабах одного откормочного цеха на 33 тыс. голов при средней норме выпойки хлореллы на одну голову цыпленка в пределах 20 - 25 мл необходимы 3 установки КХ-160 стоимостью 90 тыс. рублей каждая. Итого 270 тыс. рублей.

Себестоимость культивирования хлореллы за 42 дня эксплуатации установок составит не более 15 тыс. рублей. Таким образом, общие затраты со стоимостью установок составят в пределах 285 тыс. рублей. Увеличение же забойного живого веса за один период откорма составит не менее 8,5 т.

Нетрудно подсчитать, что в этом случае стоимость установок на примере одного цеха окупает себя за один период откорма птицы.

При расчете экономических показателей эффективности применения хлореллы мы не рассматривали другие сложно учитываемые важные аспекты, такие как дополнительная сохранность поголовья, лечебно-профилактический эффект, а также значительное улучшение воспроизводительных функций родительского стада.

Приведенные выше примеры экономической эффективности применения хлореллы соответствуют реальным результатам, полученным более чем в 100 хозяйствах России, работающих в различных отраслях животноводства.

Дальнейшая интенсификация промышленного развития животноводства и птицеводства без хлореллы не будет иметь успеха ни в наращивании потенциала отрасли, ни в ее экономической привлекательности, так как альтернативы новой хлорелле не имеется.

Разработчик установок культиваторов хлореллы директор ООО «Дело» М. В. Куницын убежден: «Если бы хлорелловые корма удалось внедрить во всем российском животноводстве, то в сельском хозяйстве произошел бы переворот».

Научно-внедренческая фирма «Центр альтернативной энергетики», являясь представителем фирмы - разработчика установок КХ на юге России, организовала поставку, изготовление и сборку установок - культиваторов хлореллы в Краснодарском крае, что позволяет нам изготавливать культиваторы хлореллы, обучать биотехнологии культивирования и применения хлореллы, обеспечивать гарантийное и сервисное обслуживание установок.

А. ДОЛЯ,
генеральный директор НВФ ООО
«Центр АЭ», к. т. н., к. б. н.;
В. СКОРОХОДОВ,
генеральный директор ЗАО института
«Белагротех»;
М. КУНИЦЫН,
директор ООО «Дело»

Научно-внедренческая фирма

«Центр альтернативной энергетики»

оказывает полный перечень услуг:

- предпроектные работы (разработка ТЗ, ТЭО, расчет экономической выгоды от применения аппаратов ферментации - АФ-КОВ);
- проектные работы (рабочие проекты по привязке оборудования ферментационных комплексов).

Принимает заказы при 75%-ной предоплате на изготовление и поставку

- аппаратов ферментации АФ-КОВ из полиэтиленовых емкостей, стальных Б/У емкостей заказчика;



- аппаратов ферментации, укомплектованных дополнительным оборудованием: газовым котлом, фекальным и циркуляционным насосами, системой пневмо- и гидроперемешивания, системой контроля температуры в реакторе и системой безопасности. Используется следующее сырье: навоз КРС, свиной, птичий помет, отходы бойни (кровь, жир, кишки), растений, силос, солома, прогнившее зерно, испорченный комбикорм, канализационные стоки, жиры, биомусор, отходы пищевой промышленности, солодовый осадок, выжимка, послеспиртовая барда, пивоваренная дробина (отходы дробленого солода после фильтрации сусла), свекольный и фруктовый жом, свекольная ботва, мезга и др. отходы крахмало-паточного

производства, садовые отходы. Большинство видов сырья можно смешивать с другими видами;

- биореакторов из пластиковых емкостей от 0,2 до 1 м³ для садоводов (комплекуются солнечными коллекторами КУМЗ), стоимостью от 50 тыс. руб.;



- биореакторов из пластиковых емкостей от 3 до 35 - 40 м³ от 180,0 до 900,0 тыс. руб. Модульный принцип, заложенный в конструкцию аппарата ферментации, позволяет наращивать мощности для утилизации большого количества биомассы;
- культиваторов хлореллы КХ-60, КХ-100, КХ-160. Стоимость соответственно 65 тыс. руб., 90 тыс. руб. и 115 тыс. руб. Потребляемая электрическая мощность КХ-60 - 0,5 кВт/час, КХ-100 - 0,75 кВт/час, КХ-160 - 1,0 кВт/час. Площадь, занимаемая одной установкой, около 2 м².

Применение нашей технологии позволит вам:

- решить важнейшую проблему сбалансированности рационов кормления;
- стать не зависимыми от поставщиков дорогостоящих кормовых добавок;
- добиться решения комплекса зоотехнических и ветеринарных проблем;
- получать качественную и экологически чистую продукцию;
- в итоге -значительно повысить прибыльность своего хозяйства.

НВФ ООО «Центр АЭ» готова поставить:

- локальные системы глубокой биологической очистки сточных вод и канализационных стоков ЛОС типа «Биотал»;
- немецкие биогазовые комплексы от производителя - 2-реакторная БГК 2400 м³ из 2 резервуаров по 5000 м³ для переработки 140 м³/сут. =50 млн. руб.

НВФ ООО «Центр АЭ» проводит маркетинг и рекламу ветроэнергетических установок с вертикальной осью вращения мощностью от 1 до 100 кВт.

Некоторые директора хозяйств ошибочно думают, что установки ферментации дороги. Это устаревший стереотип. Если бы кто-нибудь из них сделал простые расчеты, во сколько обходится ферме счета за свет, газ, тепло и сколько тратится каждый год на удобрения, то получилось бы следующее. Если эти же самые средства пустить на постройку установки ферментации, то за 2 - 3 года она окупится ТОЛЬКО за счет простой экономии, без каких-либо дополнительных вложений. А сама установка даст и газ, и свет, и удобрения, и тепло. А уже через 2 - 3 года установка будет давать сверхприбыли!



Сделаем нашу жизнь энергетически независимой и экологически безопасной.

Более подробную информацию об условиях поставки и изготовления оборудования альтернативной энергетики можно получить по тел./факсу 8 (861) 273-47-23, моб. 8-918-34-30-612. E-mail:biogaz@list.ru

НАВСТРЕЧУ ВЕСЕННЕ-ПОЛЕВЫМ РАБОТАМ

«Kverneland Group» – крупнейший мировой производитель сельскохозяйственных машин, имеющий 50-летний опыт механизированного земледелия. Он объединяет 12 технологических марок из Норвегии, Англии, Голландии, Италии, Германии, Франции и продает свою продукцию более чем в 80 странах мира: в Западной и Восточной Европе, Южной Африке и Северной Америке. Только в России клиенты компании покупают в год более 1000 современных разбрасывателей удобрений марки Kverneland, Accord – KV RO-M.

С 2009 года разбрасыватели Accord CL выпускаются под объединенным брендом KV RO-M (KV – это «Kverneland»). На том же заводе в Голландии разбрасыватель постоянно совершенствуется по надежности, удобствам в работе и настройках.

В Южном федеральном округе официальный дистрибьютор «Kverneland Group» - ООО «Агро-Плюс» вот уже 5 лет занимается продажей, сервисом разбрасывателей, доводит до производителя просьбы покупателей по их улучшению. Кстати, большинство просьб, воплощенных в металле, за эти годы поступило именно от кубанских агрономов и инженеров.

С АККОРДОМ СТАВИМ РЕКОРДЫ!

Уникальные тукозернорассеивающие машины из Голландии

Гранулы, прежде чем столкнуться с разбрасывающими лопатками, получают начальную угловую скорость в системе RotaFlow. Между гранулами и лопатками не возникает удара, ведущего к дроблению гранул



МНОГОЛЕТНИЙ опыт практического применения разбрасывателей семян и минеральных удобрений Accord CL с уникальнейшей системой разгона гранул RotaFlow показали точность и высочайшую равномерность внесения. Производительность этих машин, например, при внесении аммиачной селитры сопоставима с авиаобработками (200 – 300 га за смену при высочайшем качестве работы) на фоне существенно более низких затрат при внесении удобрений, не говоря уже о традиционной технологии с использованием сеялок. При этом соблюдаются оптимальные сроки подкормки и хозяйства менее зависимы от погодных условий.

В Краснодарском крае эти уникальные машины уже успели себя зарекомендовать: Группа компаний «Степь» Каневского района, ХК АФ «Россия» и агроплемзавод «Индустриальный» Тимашевского, ФГУСП «Рассвет» МО РФ и АФ «Луч» Динского, СПК «Нива» и ООО «Белоглинское» Белоглинского, СПК «Нива Кубани» Староминского района, Группа компаний «Разгуляй» и многие другие предприятия. Практика применения разбрасывателей в этих хозяйствах показала, что они окупают себя за 10 – 15 дней применения. Агрегаты используются на севе риса, люцерны, рапса, озимых ячменя и пшеницы, на внесении минеральных удобрений.

Уникальная система разгона гранул RotaFlow, исключая их дробление, особенно кстати пришлась в рисосеющих хозяйствах края. Как известно, даже малейшее повреждение оболочки семян риса приводит к их гибели и снижению будущего урожая. Использование же разбрасывателей Accord CL и KV RO-M на культуре риса в период сева дает земледельцу 3 главных преимущества: отсутствие поврежденных семян при внесении на поле, увеличенная до 14 метров ширина захвата и близкая к идеальной равномерность внесения. Именно поэтому более

50% посевов риса в Краснодарском крае осуществляется с помощью этих машин.

Рассмотрим каждое преимущество в отдельности.

Отсутствие травмированных семян. Уникальная система разгона гранул RotaFlow позволяет производить выброс гранул или семян без удара. Т.е. нет как такового переложения силы вертикально падающего материала в горизонтальную силу для полета гранул. Поэтому и лопатки, и разбрасывающий диск имеют горизонтальное положение и не нуждаются во всякого рода «трамплинах», присутствующих в разбрасывателях других марок, в т.ч. импортного производства. Некоторые из производителей заявляют, что у них тоже есть система разгона гранул, но при изучении принципа работы оказывается, что она отсутствует. Система разгона гранул RotaFlow запатентована! RotaFlow – это технологическое

«сердце» разбрасывателей, система, вращающаяся с частотой 650 оборотов в минуту. Перед попаданием на разбрасывающие диски она придает начальную угловую скорость семенам или веществу удобрений. Усовершенствованная конструкция разбрасывающих дисков с 8 лопатками, снабженных простой и эффективной системой независимой регулировки направлений выброса, возможностью в широких пределах изменять угол и результирующий вектор рассеивания, позволяет обеспечить беспрецедентную равномерность внесения – до 95%!

8 на каждом диске. Лопатки имеют различную длину, а места их установки выдают на каждую из них свою порцию удобрений или семян, которые образуют 4 следа от каждого диска.

СИСТЕМА одностороннего рассеивания, режим работы по краю поля с помощью специальной ограничительной пластины улучшенной динамики помогают сократить потери, добиться точности на границах участка.

Уникальные возможности разбрасывателей наиболее заметны на конкретных полях. В 2005 году сразу в 4 хозяйствах Краснодарского края - РГПЗ «Красноармейский», ЗАО «Нива», ООО «Анастасиевское» и «Светлый путь» - сравнили эффективность внесения семян риса с помощью обычных центробежных сеялок и универсального разбрасывателя Accord.

Чтобы достичь требуемой плотности посевов – 600 семян на 1 кв. м – при использовании традиционных центробежных сеялок обычно задается средняя норма внесения около 270 кг/га. Чтобы достичь той же плотности посевов, используя универсальный разбрасыватель Accord, достаточно средней нормы внесения всего 215 кг/га. Это стало возможным благодаря отсутствию при внесении поврежденного семенного материала и минимальным потерям на границах участка. Экономия составляет около 13% семян, или 55 кг семенного материала на каждом гектаре. Accord справляется со своей задачей вдвое быстрее традиционной центробежной сеялки. Его производительность на севе за 8-часовой рабочий день – до 70 га, т.е. 1 день работы такого агрегата равен 2 дням работы традиционной центробежной сеялки или 3 дням работы зерновой сеялки.

Повышенная надежность всех узлов – визитная карточка универсального разбрасывателя Accord. Например, направляющие лопатки его разбрасывающих дисков, выполненные из высококачественной нержавеющей стали, служат 2 – 3 полевых сезона подряд.

Многofункциональный разбрасыватель Accord может использоваться на любых культурах. Он агрегируется с тракторами любых марок, прост в управлении и эксплуатации, оснащается электронным блоком регулировки, бункером (объемом 1050, 1350 или 1700 л) и дополнительным шасси.

Один год гарантии и более 140 наименований запчастей в ООО «АгроПлюс» в г. Краснодаре обеспечивают надежность и уверенность в проведении полевых работ разбрасывателями Accord CL и KV RO-M. Их использование дает любому предприятию неоспоримое преимущество: возможность шагнуть вместе с ними в эру самых передовых технологий земледелия и получить максимальный экономический эффект.

Подготовила М. СКОРИК



Новинка из Европы!



ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

Емкость бункера	1350/1400 л
Ширина разбрасывания аммиачной селитры	до 24 м,
сложных гранулированных удобрений	до 36 м,
риса	14 м
Тип навесной (3-точечная подвеска)	
Привод ВОМ трактора	540 об./мин.
Рекомендуемая рабочая скорость	не более 14 км/час
Производительность	от 200 га в смену
Равномерность внесения	не менее 90%
Вес	320 кг

- Управление гидравлическое из кабины трактора
- Предохранительная муфта обеспечивает плавный разгон дисков
- Снабжение системой разгона гранул (семян) RotaFlow, исключая их дробление

второе перекрытие, добрасывая рис до уже пройденного следа. Каждый разбрасыватель снабжен набором для определения гранулометрического состава, с помощью которого агроном определяет параметры регулировок (всего два) и задает их трактористу, зная лишь три величины: сколько внести на гектар, скорость трактора и расстояние между технологической колеей. Например, по аммиачной селитре существует 8 таблиц на ширину 10; 12; 14; 18; 20; 21; 24 и 27 м.

Высокая равномерность и точность внесения. В барабане RotaFlow существует так называемая точка выброса, где гранулы или семена соскальзывают на движущиеся с той же скоростью лопатки. Точка выброса регулируется и, как угол опережения зажигания в автомобиле, позволяет регулировать полет гранул в пространстве (в центр между колеей или от него), обеспечивая высокую равномерность. Этому способствуют и 16 лопаток: по

КОМПЕТЕНТНОЕ МНЕНИЕ

В. Я. ЭМГРУНТ,
старший агроном-рисовод РГПЗ
«Красноармейский»:

– В РГПЗ «Красноармейский» им. Майстренко в 2005 году была произведена закладка опыта с использованием агрегата по внесению минеральных удобрений Accord на площади 27 га. Всхожесть высеваемых семян отличалась от лабораторных в пределах 0,5 – 0,6 – до 1%. Не наблюдалось травмирования зерновки. У Accord больше производительность, меньше травмирование семян. На нем можно свободно высевать 220 – 240 кг.

А. Г. ШУЛЯКОВ,
заведующий лабораторией
механизации ВНИИриса:

– Во Всероссийском научно-исследовательском институте риса в 2005 году были проведены исследовательские испытания универсального разбрасывателя минеральных удобрений Accord. В результате даже 3-кратного пропуска семян риса через высевальные аппараты их механического повреждения и снижения лабораторной всхожести не происходит. Коэффициент вариации неравномерности семян риса по ширине захвата не превышает 10%, что является чрезвычайно высоким показателем. Производительность агрегата, состоящего из разбрасывателя удобрений с колесным трактором класса 1,4, составляет около 20 га/час основного времени работы.

Возможности тритикале по достоинству еще не оценены

ПЕРСПЕКТИВНАЯ КУЛЬТУРА

Тритикале часто называют новой культурой, хотя со времени районирования в СССР первых ее сортов прошло чуть более трех десятков лет. Сегодня она все еще остается золушкой на полях крестьянско-фермерских и коллективных хозяйств. Нельзя сказать, что за это время не произошло ничего положительного в продвижении тритикале в производство. У культуры появились свои поклонники, а также возникли первые признаки ее востребованности рынком.

Немного статистики

В настоящее время в мире площадь, занятая культурой тритикале, по данным ФАО ООН, составляет свыше 4 млн. га. Из них в Польше высевают 1 млн. га, в Германии - более 500 тыс. га, во Франции, Китае и Австралии - более чем по 300 тыс. га. Россиянам в этом плане похвастаться особенно нечем. В нашей стране площади под тритикале составляют всего около 300 тыс. га, из них чуть более 30 тыс. га высевается в Краснодарском крае на зерно и зеленую массу.

По мнению заведующей отделом селекции пшеницы и тритикале Краснодарского НИИСХ им. П. П. Лукьяненко академика РАСХН Л. А. Беспаловой, возможности тритикале по достоинству еще не оценены специалистами хозяйств.

С нею солидарен ведущий селекционер Краснодарского НИИСХ по культуре тритикале кандидат сельскохозяйственных наук В. Я. Ковтуненко. Он считает, что площадь под тритикале в крае должна составлять не менее 100 - 150 тыс. га. Это даст возможность выращивать стабильный объем зернофуража, не используя на корм зерно пшеницы, которое имеет меньшую биологическую ценность, чем тритикале.

У ученых Краснодарского НИИСХ есть все предпосылки для реализации намеченных планов. Достаточно сказать, что в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию в России, на 2008 год внесено 45 сортов озимого и 3 сорта ярового тритикале. Из них 11 сортов селекции КНИИСХ, в т. ч. 10 озимых: Авангард, Валентин 90, Гранадер, Конвейер, Лидер, Мудрец, Патриот, Прорыв, Союз, Хонгор и один яровой сорт Ярило. Сейчас в Государственном сортоиспытании изучаются сорта озимого тритикале Макар, Дозор, Сотник. По результатам двух лет с 2009 года планируется внести их в реестр. В этом году передается на изучение еще один новый сорт.

На сегодняшний день в производстве распространены следующие сорта тритикале: Патриот, Лидер, Валентин 90, Прорыв и Ярило. Они дополняют друг друга по своим особенностям.

Особенно хочется выделить сорт Валентин 90, районированный с 2007 года. Этот высокопродуктивный, высокоиммунный и высокоадаптивный сорт-двуручка имеет хорошие хлебопекарные качества. Он районирован не только в Кавказском и Нижневолжском регионах, но и в ряде стран СНГ. В засушливых условиях 2008 года этот сорт дал прибавку от 10 до 18 ц/га зерна с 1 гектара по сравнению с лучшими сортами пшеницы.

Казалось бы, имея в арсенале такой сортовой потенциал, можно без особых усилий решать проблему как продовольственного, так и фуражного зерна. Однако на практике все обстоит несколько иначе. Будку из муки трити-

кале вряд ли встретишь на прилавках российских магазинов, а на фураж культура пока слабо востребована из-за кризиса в отечественном животноводстве. Поэтому нелишне еще раз напомнить об основных достоинствах культуры тритикале и привести отдельные, к сожалению немногие, положительные примеры ее рационального использования.

Это хозяйство кровно заинтересовано в разработке и принятии такого стандарта. Культурой тритикале оно занимается 6 лет. По договору с Краснодарским НИИСХ здесь выращивают семена этой культуры, которые затем реализуются фермерским и коллективным хозяйствам Кубани, Ставрополя, Калмыкии, Ростовской области и Дагестана. Руководитель хо-



Селекционер КНИИСХ по тритикале к. с.-х. н. В. Я. Ковтуненко

кале вряд ли встретишь на прилавках российских магазинов, а на фураж культура пока слабо востребована из-за кризиса в отечественном животноводстве. Поэтому нелишне еще раз напомнить об основных достоинствах культуры тритикале и привести отдельные, к сожалению немногие, положительные примеры ее рационального использования.



Сорт Валентин

Достоинства культуры

Тритикале — культура универсальная. Ее зерно можно использовать, как на продовольственные, так и на фуражные цели. Как сырье для выпечки хлеба и хлебобулочных изделий она пока используется крайне мало. По мнению кандидата сельскохозяйственных наук В. Я. Ковтуненко, всему виной отсутствие общероссийских стандартов на муку этой культуры, что препятствует масштабному использованию тритикале как продовольственной культуры.

Из муки тритикале можно выпекать хлеб, готовить печенье, крекеры, торты, пончики, лапшу, макароны и хрустящие хлопья. Хлеб из тритикале имеет приятный аромат и специфический вкус, не черствеет 3 - 4 дня, в нем содержится много белка и незаменимых для жизнедеятельности организма аминокислот лизина и триптофана. Он обладает диетическими свойствами, препятствует ожирению. При сахарном диабете рекомендуется хлеб или печенье из тритикале благодаря их сладкому привкусу и минимальному содержанию сахара.

Нельзя сказать, что проблема сертификации муки из тритикале не решается. Разработку такого стандарта коллективом московских ученых инициировало ООО крестьянское хозяйство «Участие», расположенное в станице Прочноокской Новокубанского района Краснодарского края. Сейчас все необходимые для утверждения стандарта документы

Тритикале относится к числу так называемых энергетических культур. Его зерно - хорошее сырье для производства биоэтанола.

Высоко оценили кормовые достоинства тритикале животноводы. Зерно тритикале используется для получения качественного комбикорма.

Растения тритикале могут быть использованы для получения зеленой массы, сена, сенажа, силоса и гранул. Зеленая масса тритикале хорошо поедается молочным скотом. Коровы дают больше молока, его жирность выше, и молодой теленок лучше набирает вес по сравнению с кормлением зеленой массой пшеницы или ячменя. Опытами ученых Краснодарского НИИСХ уста-

высокому содержанию сахаров охотно поедается животными.

Супруги Нагумановы выращивают тритикале без применения пестицидов. В этом плане культура может по праву называться экологически чистой. При возделывании без применения гербицидов мощный стеблевой тритикале создает сильное затенение поверхности почвы и сильно угнетает сорняки.

Возделывание тритикале весьма перспективно на эродированных землях, на низком и среднем агрофонах, на переуплотненных и засоленных почвах. В этих условиях тритикале показывает свои несомненные преимущества по урожайности в сравнении с озимой пшеницей и озимым ячменем.

Хорошие результаты дает применение тритикале как почвозащитной культуры в междурядьях виноградников, возделываемых на склонах холмов Таманского полуострова. С этой целью между рядьями виноградника с осени в оптимальные для посева озимых сроки засеваются зернофуражным сортом тритикале с нормой высева 4 - 5 млн. всхожих зерен на гектар. Весной, в период выхода в трубку, тритикале косят на зеленый корм. Виноград в это время еще не находится в стадии активного роста, и поэтому растения тритикале его не угнетают. Отрастающая после скашивания отава не затеняет виноград и способна сформировать урожай зерна. Летом, в начале июля, созревшую массу с озерненными колосьями скашивают и заделывают в почву с помощью дисковых борон. В этот период тритикале не конкурирует с виноградом, его масса, заделанная в почву, является хорошим органическим удобрением. Осенью из заделанных в почву колосьев с зерном снова вырастают растения тритикале, и к уходу в зиму междурядья виноградников покрываются зеленым ковром. Посев тритикале при такой технологии проводят один раз в пять лет. Выгода, как говорится, налицо: хозяйство экономит на проведении междурядных обработок, и ставится надежный заслон для водной эрозии на склоновых землях. И самое главное - при таком подходе растет урожай винограда и улучшается его качество. Эта технология защищена патентом РФ № 2029453 «Способ междурядной обработки виноградников» и прошла апробацию в АОЗТ «Кубань» Темрюкского района Краснодарского края, где растениями тритикале были засеяны междурядья 500 гектаров виноградных плантаций, занятых сортами Пино Блан, Саперави, Дойна и Мерло.

К этому следует добавить, что ученые Северо-Кавказского НИИ садоводства и виноградарства провели на таких виноградниках исследования по загрязнению токсинами системы «почва - растение - продукция». Тритикале способствовал ускоренному разложению пестицидов в почве, а виноградные ягоды практически не содержали их остатков. Такие ягоды являются экологически чистым сырьем для производства виноградной продукции. А главным практическим итогом сотрудничества ученых и виноградарей стало производство витаминного виноградного эликсира «Сальвита». Он сохраняет весь комплекс витаминов группы В красных сортов винограда, улучшает работу сердца и сосудов. На одной из международных выставок эликсир удостоен серебряной медали.

Мы привели лишь несколько положительных примеров использования тритикале в производстве. При желании их количество можно было бы множить. Однако сегодня тритикальные поля на сельскохозяйственных угодьях крестьянско-фермерских и коллективных хозяйств скорее исключение, чем правило. Радует то, что культура тритикале становится объектом внимания земледельцев, а ее площади в производстве, пусть не так скоро, как хотелось бы, растут, занимая подсобную ее достоинствами нишу.

В середине мая на Кубани урожайность сочного зеленого корма сортов кормового и зернофуражного направления достигает до 600 - 700 центнеров с гектара. Сорты зернового направления в производственных условиях дают по 60 - 90 центнеров зерна с гектара. Большую кормовую ценность представляют собой смешанные посевы тритикале с викой, зимующим горохом или рапсом. Такие смеси пригодны в зеленом виде, а также для получения раннего силоса, зерносенажа, гранул и брикетов.

Администрация и Законодательное Собрание Краснодарского края уделяют много внимания становлению и развитию личных подсобных хозяйств. На самом высоком уровне приняты и реализуются на практике меры государственной поддержки таких хозяйств, создаются условия для развития предпринимательства в этом секторе экономики. Хорошим примером этому служит деятельность ООО крестьянского хозяйства «Агрос», расположенного в окрестностях города Армавира. Руководит хозяйством Равиль Николаевич Нагуманов, а помогает ему в этом трудном деле супруга Валентина Александровна. С Краснодарским НИИСХ они сотрудничают почти десять лет. Кроме тритикале хозяйство выращивает пшеницу, горох, ячмень, овес. Свою продукцию они реализуют в том числе и владельцам личных подсобных хозяйств. Владельцы ЛПХ с удовольствием приобретают у фермеров фуражное зерно, так как покупка фуража в крупных коллективных хозяйствах - процедура более длительная и сложная, чем покупка у фермера. Поначалу станичники относились к зерну тритикале с осторожностью. Однако со временем многие из них по достоинству оценили культуру и поняли, что если есть зерно тритикале, то ячмень им уже не нужен. Поэтому многие владельцы ЛПХ просят продать сегодня не 100 - 200 кг, а 1 - 2 тонны фуражного зерна тритикале. Кроме фуражного зерна тритикале КХ «Агрос» реализует владельцам личных подсобных хозяйств пресованное сено из зеленой массы тритикале, которое благодаря

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.
Фото автора

Вершин достигают сильнейшие

КТО ЕСТЬ КТО

Во все времена общество стремилось выделить лучших. В наше время – «время развитого капитализма» – особенный интерес общество проявляет к представителям бизнеса. Интерес этот обусловлен не только человеческим любопытством, но и чистым прагматизмом: кому можно доверить деньги, кто строит качественное жилье, кто окажет квалифицированную медицинскую помощь и т. п. Конечно, каждая компания стремится позиционировать себя как лучшую и наиболее продвинутая в своей области, но потребителю ее услуг необходимо быть уверенным, что эта услуга действительно оправдывает его ожидания.

Просматривая множество рекламных роликов и передач по ТВ, прочитывая сотни газет и журналов, мы видим, что большинство компаний, не особенно стесняясь, называют себя самыми лучшими, свои услуги – самыми качественными, а цены – самыми низкими. Как говорится, «сам себя не похвалишь – никто не похвалит». Но одно дело – хвалить самого себя, что, в принципе, не очень красиво, и совсем другое – если о тебе отзовутся как о надежном и серьезном партнере профессиональные эксперты в своей области.

Именно с этой целью в Южном федеральном округе была создана экспертная служба «Юг-Регион», являющаяся членом ГК «Экспертно-информационная служба Содружества».



НАША СПРАВКА

Экспертная служба «Юг-Регион» образована в 2007 году. Ее основным видом деятельности является реализация профессиональных программ: «Энергетический Олимп Юга России», «Строительный Олимп Юга России», «Агропромышленный Олимп Юга России», «Транспортный Олимп Юга России», «Медицинский Олимп Юга России» и «Финансовая Элита Юга России». Итоги экспертно-аналитической работы службы за 2008 год были подведены 7 февраля 2009 года на торжественной церемонии награждения лауреатов с участием видных общественных и политических деятелей, представителей властных структур и ведущих СМИ. Почетного звания лауреата удостоились компании Южного федерального округа, которые занимают лидирующие позиции в своей отрасли, имеют высокие финансово-экономические показатели и положительную динамику развития, обеспечивают продвижение на рынке ЮФО прогрессивных технологий и услуг, активно участвуют в социальных и благотворительных программах.

О работе экспертной службы «Юг-Регион» и об основных принципах отбора лауреатов программ рассказывает А. К. УШАКОВ, с 1996 года являющийся президентом ГК «Экспертно-информационная служба Содружества» (Российская Федерация) – организатором программ: «Российский строительный Олимп», «Российский энергетический Олимп», «Российский агропромышленный Олимп», а также (с 2005 года) президентом ГК «Украинская экспертно-информационная служба» (Украина) – организатором программ: «Украинский национальный Олимп», «Украинский финансовый Олимп» и «Украинский строительный Олимп».

– Андрей Константинович, какова основная цель создания профессиональных программ?

– Целей много. Есть положения об этих программах, и там все подробно расписано. Основные цели каждый видит по-своему. Одна из них, наиболее близкая мне, – создание списка организаций, с которыми можно иметь дело, которые уже зарекомендовали себя должным образом, привлекательны для внутренних и внешних инвесторов, клиентов и партнеров. К нам приходят каждый месяц запросы от иностранных ассоциаций и организаций с просьбой порекомендовать российского партнера для осуществления совместных проектов. Недаром

еще в 2002 году швейцарская компания по управлению финансами «Encore Management S.A.» вручила нам Сертификат признания за деятельность в области создания прозрачной деловой среды и благоприятных условий для привлечения инвестиций. Кроме того, «Экспертно-информационная служба Содружества» в декабре 2004 года получила сертификат соответствия, который удостоверяет, что система менеджмента качества применительно к оказанию информационно-консультационных и экспертных услуг в финансовой и строительной сфере деятельности соответствует требованиям ISO 9001:2000.

– В чем уникальность подобных программ?

– «Олимпы Юга России» наряду с российскими и украинскими «Олимпиадами» являются символами общественного признания, так как экспертный и общественный советы этих программ состоят из представителей соответствующих профессиональных общественных ассоциаций и союзов, а также отраслевых СМИ. В этом и есть главное отличие вышеуказанных премий от подобных, во множестве расплодившихся на бескрайних просторах России и Украины. Мы некоммерческое общественное объединение профессионалов, созданное для определения лучших компаний – претендентов на звание лауреатов программ на основе оценки их производственно-хозяйственной и финансовой деятельности. Мы сознательно не приглашаем в экспертный и общественный совет политиков и бизнесменов, постоянно мелькающих по телевизору, которые приходят и уходят и не обладают тем авторитетом, чтобы объективно оценить деятельность компании. Согласитесь, звание «Заслуженный профессор» или «Заслуженный экономист» (а именно такие люди входят в составы советов) дается пожизненно. Что бы ни случилось в стране, оно останется, потому что человек его заслужил.

– Какую пользу могут принести ваши программы во время финансового кризиса российскому бизнесу и российским гражданам?

– Наши программы как раз и призваны ответить на вопрос «who is who» в российском бизнесе. Могу с уверенностью заявить, что наши лауреаты являются гордостью российского бизнеса и флагманами российской экономики, которые и выводят страну из кризиса. Наши лауреаты – надежные, перспективные компании, которые ведут взвешенную финансовую политику и которым стоит доверять. За почти 15 лет мы переживаем уже не первый кризис, и лауреаты вышеуказанных наград все это время оправдывали свое высокое звание.

Беседавал А. ТОКМАКОВ

ООО «Экспертная служба «Юг-Регион»:

г. Краснодар, ул. Коммунаров, 268, оф. 55.

Тел. (861) 210-33-11, тел./факс (861) 210-43-58. www.olimp-uga.ru.

ГК «Экспертно-информационная служба Содружества»:

г. Москва, ул. Красноказарменная, 14, оф. 203. Тел. (495) 7898286. www.stroyolimp.ru, www.energyolimp.ru, www.agropromolimp.ru

ГК «Украинская экспертно-информационная служба»:

Украина, г. Киев, бульвар Дружбы Народов, 21, оф. 1а.

Тел./факс +38 (044) 531 94 88.

www.nationalolimp.com, www.finolimp.com, www.stroyolimp.com

УЧЕННЫЕ юга России прогнозируют в 2009 году резкое «пике» урожайности самой рентабельной сельскохозяйственной культуры – подсолнечника. Причем снижение началось уже в прошлом году. Наука уверена, что рапорты аграрных статистиков об итогах 2008 года были наполнены необоснованным оптимизмом. В них сообщалось о том, что донские крестьяне собрали урожай на уровне с краснодарскими коллегами. Только соседи собрали этот вал (1 млн. 200 тыс. тонн) с площади чуть более 500 тыс. га, а ростовчане с территории 1 млн. 200 тыс. га (данные МСХ РО). Затратив на идентичный урожай почти в 2,5 раза больше ГСМ, минеральных удобрений и трудовых ресурсов и получив, соответственно, двойную себестоимость продукта. По мнению ученых, огромную роль в фактическом «неурожае» сыграло массовое распространение микроскопического растения-паразита. Первой в колокол забила мировая наука, собравшись для консолидации сил в Анталии на международном симпозиуме, посвященном проблемам orobanche cumanana (заразиха).

Заразиха косит урожай!

АКТУАЛЬНО



– Эта проблема сейчас встает очень остро не только у нас в России, но и за рубежом. В начале декабря в Турции прошла конференция, посвященная борьбе с опасным паразитом подсолнечника – заразихой. В мероприятии участвовало около 50 ученых из стран, которых эта проблема уже коснулась (Россия, Сербия, Болгария, Венгрия, Франция, Испания, Иран, Ирак, Ливан, Израиль, Украина и др.), – рассказывает Федор Горбаченко, директор Донской опытной станции масличных культур им. Л. А. Жданова ВНИИМК. – Заболевание появляется из-за несоблюдения агрономических норм. В Ростовской области это происходит повсеместно. Научно обоснованно засеять не более 650 тыс. га, в то время как, по неофициальным данным, крестьяне уже перевалили за полтора миллиона га.

Помимо грубых нарушений севооборотов крестьяне, наращивая объемы площадей, не всегда даже готовы вовремя определить симптоматику зараженного поля, списывая маленькую урожайность на засуху, дожди и некачественный семенной материал. Тем не менее повторяющаяся из года в год ситуация становится первопричиной колоссальных убытков.

– Если сегодня не принять меры по локализации очагов и направленной борьбе с заразихой, то в ближайшее время многие регионы вынуждены будут прекратить производство этой культуры, – убежден Петр Косов, учредитель Международного центра по изучению и противодействию orobanche cumanana. – Очаги заражения обнаружены уже в Егорлыкском, Константиновском, Морозовском, Цимлянском, Боковском, Каменском, Тагинском, Милютинском, Тарасовском районах Ростовской области. Это миллиарды недополученной прибыли! И ученые констатируют: сегодня речь идет о самых вирулентных (агрессивных) расах.

Именно президент ГК «АгроЗемИнвест» Петр Косов стал инициатором исследований orobanche cumanana, вместе с учеными пытаясь определить причины низких урожаев. Сегодня Международный центр по изучению и противодействию orobanche cumanana, который и выступил организатором конференции ученых в Анталии, практически единственный институт, где собрана вся мировая информация, связанная с проблемами заразихи. Итогом конференции стали и полученные российскими учеными маркеры для идентификации расы заразихи в каждом конкретном случае.

– Для начала мы дифференцируем расы в тех популяциях, которые уже собраны сотрудниками Международного центра по всем районам Северного Кавказа. Это более 30 с лишним популяций и семяндифференциаторов, привезенных нам из Румынии. Заложим опыт этой зимой. И примерно в течение месяца-полтора уже получим результаты – где наиболее вирулентная заразиха, – говорит Татьяна Антонова, заведующая лабораторией иммунитета и электрофореза ВНИИМК им. В. С. Пустовойта, доктор биологических наук (г. Краснодар). – Далее в зависимости от того, какая вирулентность у нашей заразихи, выдадим соответствующие рекомендации аграриям. Сами же будем оперативно искать ген устойчивости среди наших сортов-популяций и культурного подсолнечника и на основе этого материала уже создавать линии гибридов. Это программа-минимум.

Татьяна Антонова уверена, что эту проблему игнорировать не получится. Иначе подсолнечник перестанет приносить прибыль крестьянам и очень быстро перестанет существовать как культура.

О. ЛЕСНЫХ

В НОВЫЙ СЕЗОН — ВМЕСТЕ СО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ»

СТРАНИЧКА ЗАО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ»

Ученые Кубани, агрономы, фермеры края обоснованно обеспокоены фитосанитарным состоянием посевов озимых колосовых культур

Проявится вредоносность мышевидных грызунов, особенно там, где осенью не провели обработки. Остается угроза повреждения посевов в весенний период личинками хлебной жужелицы. Продолжится вредоносность зимнего зернового и хлебного клещей. Ожидается увеличение заселения посевов озимой пшеницы, полей ячменя, особенно ярового, трипсами, а также овса пьявицей. При благоприятных погодных условиях могут повыситься численность и вредоносность пшеничного комарика и злаковой тли. Потребуется защита посевов от вредной черепашки. Не исключается вероятность интенсивного нарастания и развития патогенов, вызывающих заболевания зерновых колосовых культур.

НЕСМОТЯ на проводимые ежегодно большие объемы обработок, остается высокой засоренность зернового клина. Увеличиваются распространение и численность многолетних корнеотпрысковых, а также злаковых сорняков. Прогнозируемая теплая, ранняя, с обилием влаги весна будет способствовать интенсивному развитию не только посевов, что значительно сократит сроки применения гербицидов, но и всех видов сорных растений, что создаст реальную угрозу потери урожая.

В ассортименте средств защиты растений производства ЗАО «Щелково Агрохим» имеются препараты, способные эффективно решить перечисленные проблемы в посевах зерновых колосовых культур.

Применение отравленных приманок с родентицидом **ИЗОЦИН, МК** (3 г/л), об особенностях приготовления которых подробно сообщалось на страницах «Агропромышленной газеты юга России», позволит сократить численность мышевидных грызунов до хозяйственно неощутимых количеств.

Использование инсектицида широкого спектра действия **ДИАЗИНОН ЭКСПРЕСС, КЭ** (600 г/л диазинона) эффективно против личинок хлебной жужелицы, зимнего зернового и хлебного клещей.

Контактно-кишечный инсектицид **КИНФОС, КЭ**, который содержит два действующих вещества: 300 г/л диметоата и 40 г/л бетациперметрина, **ФАСКОРД, КЭ** (100 г/л альфа-циперметрина) и **ТАРЗАН, ВЭ** (100 г/л зета-циперметрина), инсектицид системного действия из класса неоникотиноидов **ИМИДОР, ВРК** (200 г/л имидаклоприда) рекомендуем применить против клопа вредной черепашки, пьявицы, злаковой тли, трипсов. Кроме того, **ИМИДОР, ВРК** разрешен для авиаобработки.

Послевсходовый гербицид **ФЕНИЗАН, ВР** (360 г/л дикамбы + 22,2 г/л хлорсульфурона) в посевах пшеницы яровой и озимой, ячменя ярового и озимого, ржи, овса при норме расхода



препарата 0,14 - 0,2 л/га при соблюдении регламентов и рекомендаций снизит засоренность такими видами сорных растений, как амброзия польнолистная, бодяк полевой, горцы (виды), горчица полевая, дескурайния Софьи, дымянка лекарственная, звездчатка средняя, марь (виды), одуванчик (виды), пастушья сумка, пикульник (виды), подмаренник цепкий, пупавка полевая, редька дикая, смолевка обыкновенная, торица полевая, щирца (виды), ярутка полевая, яснотки.

Умеренно чувствительны к препарату **ФЕНИЗАН, ВР** (подавление на 61 - 85%) вероника (виды), максамосейка, молочай, незабудка полевая, осот (виды), полынь обыкновенная, ромашка непахучая, вьюнок полевой, сигезбекия пушистая.

ДЛЯ ПОСЛЕВСХОДОВОЙ обработки посевов яровой и озимой пшеницы против однолетних злаковых сорняков: лисохвост (виды), метлица обыкновенная, мятлик однолетний, овсюг (виды), просо куриное, просо сорнополевое, просо (др. виды), щетинники (виды), просянки - ЗАО «Щелково Агрохим» по лицензии фирмы «Сингента» производит и предлагает селективный противозлаковый гербицид системного действия **ТОПИК, КЭ**, содержащий клодинафоппропаргил, 80 г/л, и антидот, 20 г/л. Умеренно чувствительны к применению препарата **ТОПИК, КЭ** канареечник (виды) и плевел (виды).

важно выбрать сроки применения препарата, когда появится основная масса однолетних злаковых сорняков. Обычно достаточно одной обработки препаратом для эффективного устранения конкуренции сорных растений для культуры. Рост сорных растений приостанавливается сразу же после обработки, видимые признаки повреждения наблюдаются через 3 - 7 дней, полная гибель сорных злаков происходит в течение 10 - 15 дней в зависимости от складывающихся погодных условий.

Для борьбы с сорными растениями в посевах зерновых культур в арсенале разрешенных к применению препаратов также остаются **АМИНОПЕЛИК, ВР** (600 г/л 2,4Д кислоты) и **ЛОРНЕТ, ВР** (300 г/л клопиралаида).

На стадии регистрации находят селективные противозлаковые гербициды системного действия против однолетних злаковых сорняков: **ОВСЮГЕН СУПЕР, КЭ** (140 г/л феноксапроп-П-этила + 47 г/л антидота), предназначенный для послевсходовой обработки посевов ярового и озимого ячменя (в том числе пивоваренного), и **ОВСЮГЕН ЭКСПРЕСС, КЭ** (140 г/л феноксапрола + 35 г/л антидота), предназначенный для послевсходовой обработки посевов яровой и озимой пшеницы.

Препараты оказывают гербицидное действие на чувствительные злаки, имеющиеся в посевах на момент опрыскивания, и не действуют на появившиеся позднее после обработки (вторая волна сорняков). Поэтому

Оптимальный результат и максимально быстрое гербицидное действие препаратов достигается при обработке посевов при положительной температуре воздуха: от 5 до 25° С - **ФЕНИЗАН, ВР**, от 10 до 20° С - **АМИНОПЕЛИКОМ** и **ЛОРНЕТ**, при скорости ветра не более 3 м/сек., норме расхода рабочего раствора 200 л/га, на ранних (уязвимых) стадиях развития сорных растений.

Не допускается обработка посевов при наличии росы, непосредственно перед дождем (от обработки до дождя интервал должен составлять не менее 4 часов) и после него (с интервалом после дождя не менее 3 часов).

СВОЕВРЕМЕННОЕ применение препарата **ТИТУЛ 390, ККР** (390 г/л пропиконазола) и препарата **ТИТУЛ ДУО, ККР** (200 г/л тебуконазола + 200 г/л пропиконазола) позволит предотвратить потери зерна пшеницы яровой и озимой от мучнистой росы, ржавчины (бурая, желтая, стеблевая), септориоза, пиренофороза, фузариоза колоса, ячменя ярового и озимого от мучнистой росы, ржавчины, сетчатой гелиминтоспорозной пятнистости, ринхоспориоза.

Системные фунгициды профилактического и лечебного действия **ТИТУЛ 390, ККР** и **ТИТУЛ ДУО, ККР** при разведении водой образуют стабильные коллоидные растворы. Препараты, рабочий раствор которых имеет дисперсность <0,01 мкм, обеспечивают полное смачивание обрабатываемой поверхности, быстрое проникновение в растение, высокую скорость воздействия и дождестойкость, а в результате - длительную и эффективную защиту. Период защитного действия 3 - 4 недели.

При применении препарата **ФЕНИЗАН, ВР** в баковой смеси с противозлаковыми гербицидами (**ТОПИК, КЭ**, **ОВСЮГЕН СУПЕР, КЭ**, **ОВСЮГЕН ЭКСПРЕСС, КЭ**) надежно контролируются и двудольные, и однодольные сорняки. Граминициды при этом следует применять с полной нормой расхода, противодвудольные соответственно ситуации в поле.

Возможно совмещение обработки препаратом **ФЕНИЗАН** и такими инсектицидами производства ЗАО «Щелково Агрохим», как **ТАРЗАН, ТАГОР, ФАСКОРД**, а также фунгицидами **ТИТУЛ 390** и **ТИТУЛ ДУО**.

Качество рабочих растворов баковых смесей не зависит от порядка смешивания, за исключением смеси **ФЕНИЗАН + ТИТУЛ 390**, при приготовлении которой рекомендуется в бак опрыскивателя, на 1/3 наполненный водой, при постоянном перемешивании влить необходимое количество водного раствора **ФЕНИЗАН**, еще на 1/3 бака добавить воды, а затем влить маточный раствор **ТИТУЛ 390** или препаративную форму **ТИТУЛ ДУО** (при использовании **ТИТУЛ ДУО** маточный раствор не готовится).

Для приготовления маточного раствора **ТИТУЛ 390** необходимо во вспомогательную емкость налить 10 - 20 л воды, добавить необходимое количество фунгицида (на заправку опрыскивателя), чтобы концентрация вспомогательного раствора составляла около 10%, вручную тщательно перемешать в течение 1 мин.

Средства защиты растений производства ЗАО «Щелково Агрохим», приобретенные у нас, в Краснодарском представительстве, и у наших официальных дистрибьюторов, при соблюдении регламентов и рекомендаций, при консультационной поддержке специалистов помогут решить проблемы защиты зерновых культур.

Приглашаем вас, уважаемые земледельцы, к дружескому, взаимовыгодному сотрудничеству в 2009 году!

Г. НАЛИВАЙКО,
научный консультант-технолог
Краснодарского
представительства
ЗАО «Щелково Агрохим»
Фото В. ЕРМОЛЕНКО

Краснодарское представительство ЗАО «Щелково Агрохим»:
г. Краснодар, ул. Восточнокругликовская, 45. Тел./факс (861) 215-88-23

«АМАЗОНКИ» в России по-прежнему на коне

АНТИКРИЗИСНАЯ СТРАТЕГИЯ

Мировой финансово-экономический кризис затронул все без исключения компании: кого-то в большей степени, кого-то – в меньшей. Но есть предприятия, которые с самого начала своей деятельности привыкли работать в условиях нестабильной экономики, при этом работать хорошо, на мировом уровне.

Соответствие международным стандартам – высокая планка. И компании «Amazone-Евротехника», базирующейся в Самаре, удается ее держать. Уже не один год она поставляет на российский сельскохозяйственный рынок линейку машин для возделывания практически всех сельхозкультур в рамках ресурсосберегающих технологий и технологий точного земледелия. Комплексный технологический подход к сельхозпроизводству фирма избрала еще в 90-е годы, в начале своей работы. До этого времени на аграрном рынке никто не предлагал комплексных решений – продавались лишь отдельные машины.

Научившись работать скорее вопреки, чем благодаря, компания «Amazone-Евротехника» совместно с ОАО «Росагролизинг» и ОАО «Россельхозбанк» предлагает своим клиентам новые выгодные условия в период экономического кризиса.

Российскому сельхозмашиностроению – зеленый свет!

11 декабря 2008 года в городе Ростове-на-Дону премьер-министр РФ В. В. Путин встретился с руководителями ведущих сельскохозяйственных предприятий страны. Мероприятие было посвящено проблемам сельхозмашиностроителей, которые возникли в связи с кризисом, и мерам по оздоровлению ситуации в отрасли. В нем приняли участие вице-премьер Игорь Сечин, глава Минсельхоза Алексей Гордеев, министр промышленности и торговли Виктор Христенко, директор ФТС Андрей Бельянинов и другие члены правительства. На встречу с премьер-министром прибыли руководители предприятий сельхозмашиностроения. Среди них президент «Союзагромаша» Константин Бабкин, генеральный директор ЗАО «Евротехника» Людмила Орлова, президент ОАО «Агромашхолдинг» Наталья Партасова, генеральный директор ООО «КЗ «Ростсельмаш» Валерий Мальцев.

Участники встречи констатировали: в связи с мировым финансовым кризисом российские агропромышленные предприятия столкнулись с рядом проблем. Это и урезание программ модернизации производства и финансовых инвестиций, и остановка проектов по запуску в серийное производство новой техники, и увольнение сотрудников.

По мнению Людмилы Орловой, генерального директора компании ЗАО «Евротехника», к ключевым проблемам машиностроения на сегодняшний день следует причислить отсутствие приоритета российским производителям техники и невозможность получения сельхозмашиностроительными предприятиями финансирования. Также генеральный директор ЗАО «Евротехника» отметила, что ОАО «Росагролизинг» и ОАО «Россельхозбанк» являются эффективными инструментами подъема сельскохозяйственного производства, отечественного сельхозмашиностроения в частности. Разработка и проведение эффективной кредитной политики по поддержке сельского хозяйства и отечественного сельхозмашиностроения могут быть полезными мерами в сложившейся ситуации.



Итогом совещания стало принятие ряда решений, которые должны поддержать сельскохозяйственную отрасль.

В соответствии с принятыми решениями с января 2009 года новинки производства ЗАО «Евротехника» вошли в Государственный реестр сельхозтехники. Это будут совершенно новые машины. Несмотря на сложное финансовое положение в сельском хозяйстве, самарское машиностроительное предприятие «Amazone-Евротехника» запустило в серийное производство широкую захватную технику: сеялку механическую D9-90, сеялку точного высева ED 12000, культиватор комбинированный Pegasus 9000, борону дисковую Satros 9000, борону дисковую Satros 12000, сеялку Citan 12000, сеялку DMC 9000. В 2008 году данная техника прошла испытания на Поволжской МИС, сертифицирована по показателям назначения, ГОСТ-Р и отлично зарекомендовала себя в Самарской, Пензенской, Саратовской, Белгородской, Орловской, Иркутской и других областях.

Аграрии могут приобретать эту технику через систему федерального лизинга ОАО «Росагролизинг» и через инвестиционные кредиты с возмещением 80% ставки рефинансирования.

Кроме того, машины, поставляемые ЗАО «Евротехника», сельхозпредприятия могут приобретать по кредитам Россельхозбанка. Программа креди-



тования «30 на 70» позволяет получить кредит при наличии всего 30% от стоимости техники. Обеспечением является залог закупаемой за счет кредитных средств машин и/или оборудования, которые в обязательном порядке должны быть застрахованы в одной из аккредитованных банком страховых компаний. Также возможно субсидирование 2/3 процентной ставки рефинансирования ЦБ РФ, предусмотренное федеральным законодательством.

Продажи осуществляются через систему дилеров Amazone в России. Это профессиональные фирмы с обученным персоналом консультантов по оптимальному подбору высокоэффективного комплекса машин и квалифицированными специалистами по сервису. Дилеры осуществляют на местах пусконаладку техники, гарантийное и послегарантийное обслуживание и техническое сопровождение в течение всего срока эксплуатации поставляемых машин.

Сельхозпредприятия могут выбрать независимо от своих размеров и технологий возделывания эффективный для своих условий комплекс машин, включающий почвообрабатывающие орудия, рас-



ки с указанием компании-поставщика (дилера), представляет необходимый пакет документов, предоставляет обеспечение, проходит через кредитный комитет и в случае положительного заключения уплачивает первый взнос. После выполнения клиентом всех формальностей и уплаты первоначального взноса «Amazone-Евротехника» и ОАО «Росагролизинг» заключают договор купли-продажи сельскохозяйственной техники.

«Amazone-Евротехника» направляет уведомление о наличии и готовности машин к отгрузке и выставляет счет на оплату. ОАО «Росагролизинг» оплачивает технику по счету и дает распоряжение на отгрузку техники. Производится отгрузка. Отгрузочные документы (товарно-транспортные накладные, счета-фактуры, акт приема-передачи) направляются в ОАО «Росагролизинг».

Порядок работы с дилерами следующий. Дилер отслеживает подачу клиентом заявки в ОАО «Росагролизинг» на приобретение техники производства «Amazone-Евротехника» и направление копии этой заявки в «Amazone-Евротехника». Дилер отслеживает выполнение клиентом всех условий договора с ОАО «Росагролизинг», т. е. подписание договора, уплату авансового платежа, оформление залога и т. д. «Amazone-Евротехника» отслеживает прохождение документов клиента

через кредитный комитет и контролирует прохождение его заявки в ОАО «Росагролизинг». ОАО «Росагролизинг» после оформления документов информирует ООО «Амазоне» и дилера о заключенной сделке. После поставки техники клиенту дилер отслеживает подписание отгрузочных и прочих отчетных документов, осуществляет пусконаладку и гарантийное обслуживание машин. «Amazone-Евротехника» по окончании сезона возмещает дилеру гарантийные детали.

Сегодня «Amazone-Евротехника» вступает в новый этап развития. В результате качественной оптимизации и модернизации производства ей удалось организовать регулярные поставки техники не только в российские регионы, но и на экспорт. Вся работа компании основывается на современных принципах управления качеством и требованиях национальных и международных стандартов ГОСТ и ИСО 9001:2000, а выпускаемая техника прошла испытания на российских машинно-испытательных станциях и сертифицирована.

По материалам совещания и материалам «Amazone-Евротехника» подготовила Д. ЧЕРНЫШОВА

ООО «Амазоне»: 142100, Россия, Московская обл., г. Подольск, ул. Комсомольская, 1. Тел./факс +7 (4967) 55-59-30/31. E-mail: Evgeny.Schilkin@amazone.ru, www.amazone.ru
Представительство фирмы «AMAZONEN-WERKE» в г. Ростове-на-Дону: тел. 8 (863) 277-20-69, 8-961-270-27-77. E-mail: Petr.Brovkov@amazone.ru

Официальные дилеры компании «Амазоне»

Компания «Бизон» - 344093, г. Ростов-на-Дону, ул. Днепропетровская, 81/1. Тел. 8 (863) 290-86-86 (отдел импортной техники). E-mail: bizon@bizon2001.ru

ТВЦ «Сельхозтехника» ГК «Подшипник» - 352332, Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21. Тел./факс: (86135) 4-09-09, 2-14-05 (доб. 310, 311, 315, 316). E-mail: sales@bearings.kuban.ru

«АСТ» - 350012, г. Краснодар, ул. Красных Партизан, КНИИСХ им. Лукьяненко, ЦУ, тел. (861) 227503, факс (861) 2226865.

ООО «Ставропольагропромснаб» - Ставропольский край, г. Михайловск, ул. Коллективная, 1. Тел.: (8652) 211-322, 95-38-17.

ООО «Рубин» - 356220, Ставропольский край, Шпаковский район, с. Надежда, ул. Сляднева, 1; тел./факс 8 (86553) 3-32-47.



ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

В экономических условиях 2009 года крестьяне ощущают, с одной стороны, острую нехватку денежных средств, а с другой, необходимость, несмотря на все сложности, сохранить сельхозпроизводство. Важную роль при этом должны сыграть официальные дилеры ведущих отечественных и зарубежных производителей удобрений средств защиты растений, семенного материала - всего того, что требуется аграриям в их нелегком труде.



В сложные времена — с надежными партнерами

Компании-дилеры должны предоставлять хозяйствам максимально полный спектр услуг и обеспечивать научно-техническое сопровождение их производства. В нынешних условиях роль дилеров значительно возрастает. Именно они принимают на себя первый удар кризиса. Их опыт и умение выстроить взаимовыгодные отношения как с производителями, так и с коллективными и фермерскими хозяйствами зачастую становятся решающими.

К числу компаний, которые даже в сложных условиях хозяйствования продолжают успешно работать, следует отнести ООО ТД «Аверс» (ст. Староминская Краснодарского края). И всё благодаря высокому профессионализму коллектива, многолетнему опыту работы на рынке, а также сотрудничеству с лучшими мировыми производителями семян, химических средств защиты растений, микроудобрений, стимуляторов и регуляторов роста, грамотному технологическому сопровождению возделывания сельскохозяйственных культур. Именно поэтому ООО ТД «Аверс» остается надежным партнером и верным помощником аграриев в самых трудных ситуациях.

«Мы начинали свою деятельность с семеноводства и технологии возделывания свеклы», - любит повторять генеральный директор ООО ТД «Аверс» И.А. Белина. Эта культура высокотехнологична, требует творческого подхода и в умелых руках высокопродуктивна. Не случайно и на Кубани, и в соседних регионах под нее отводятся значительные площади.

Чтобы вырастить хороший урожай свеклы, необходимо соблюсти целый ряд технологических требований: учет предшественника, соответствующая подготовка почвы, выбор гибрида, посев в установленные сроки, правильное применение средств защиты растений, использование внекорневой подкормки и т.д. Однако, как считает И.А. Белина, одним из важнейших звеньев технологической цепочки является выбор семенного материала. Во-первых, он должен быть адаптирован к почвенно-климатическим условиям юга. Во-вторых, быть максимально урожайным, т.е. с большой долей вероятности гарантировать хозяйству прибыль. И, наконец, в-третьих, быть устойчивым к воздействию

вредных объектов. Прежде всего эти качества должны учитывать руководители и специалисты коллективных и фермерских свеклосеющих хозяйств при выборе семенного материала. Особую значимость скрупулезный выбор семян приобретает в нынешнее сложное время, когда каждый рубль на учёте и за счет генетики семян в последующем можно сэкономить на защите и подкормке.

«В своей практике мы перепробовали многие гибриды», - вспоминает И.А. Белина, - работали со многими отечественными и зарубежными производителями семян. В итоге остановились на бельгийской компании «СЕСВандерхаве», став ее эксклюзивным официальным дилером в Южном федеральном округе. На этот выбор повлияли многие факторы. Прежде всего из всех гибридов свеклы семенной материал от «СЕСВандерхаве» зарекомендовал себя лучше других. Впрочем, это неудивительно: «СЕСВандерхаве» - одна из крупнейших специализированных компаний в мире, занимающихся селекцией сахарной свеклы. Гибриды компании характеризуются высокой урожайностью и прекрасными посевными качествами. Благодаря высокому адаптационным свойствам они успешно возделываются во многих регионах России.

В последние годы хозяйства юга России ТД «Аверс» предлагает следующие гибриды свеклы «СЕСВандерхаве»: Орикс, Адидже, Ориго, Цетра, Каньон, Импакт, Крокодил, Сирио. Это гибриды урожайно-сахаристого направления для ранних сроков уборки, аграрии их хорошо знают.

Однако продуктовая линейка «СЕСВандерхаве» постоянно обновляется, ученые и селекционеры компании работают над созданием более продуктивных гибридов свеклы, испытывают их в различных регионах мира, включая и юг России. К числу новинок можно отнести гибриды Леопард, Оригинал, Плутон, Сафари, Федерика. Однако, подчеркивает Иван Алексее-

вич Белина, аграриям сегодня компания может предложить суперновинки, выведенные на рынок уже в 2009 году. Это гибриды Кэмел и Койот.

Кроме широкой линейки гибридов свеклы компанию «СЕСВандерхаве» отличают надежность и стабильность в отношении с партнерами, благодаря чему сотрудничество с ТД «Аверс» длится уже около 15 лет и имеет тенденцию к дальнейшему укреплению.

КОМПЕТЕНТНОЕ МНЕНИЕ

В. В. СТОЯН, главный агроном ОАО АФ «Кавказ», Тбилисский район

— С торговым домом «Аверс» мы сотрудничаем уже девятый год. Покупаем семена сахарной свеклы и средства защиты растений: Дуал Голд для подсолнечника, Титул и Базис для кукурузы и т.д. Вся продукция отличного качества, подтвержденного не только сертификатами соответствия, но и практикой в поле.

Д. А. ЛИСИЧЕНКО, главный агроном ООО АПК «Кубаньхлеб» Тихорецкого района

— Торговый дом «Аверс» - наш основной поставщик семенного материала, гибридов сахарной свеклы в частности. Мы используем гибриды Каньон, Крокодил, Орикс, Ориго, Адидже и др. Признаться, пробовали работать с другими поставщиками гибридов, но такого уровня обслуживания и качества продукции так и не нашли. «Аверс» оперативно реагирует на каждую нашу просьбу о помощи. Так, в прошлом году «Аверс» прокредитовал новое хозяйство, вошедшее в наш комплекс. По окончании страды мы полностью рассчитались по кредитам.

Помимо семенного материала свеклы в наличии у торгового дома «Аверс» гибриды подсолнечника и кукурузы, а также широкий спектр средств защиты растений, микроудобрений, регуляторов роста от ведущих отечественных и зарубежных производителей.

«Мы всегда готовы оперативно выполнить любую заявку хозяйств по нашему профилю деятельности, а в течение сезона обеспечить технологическое сопровождение», - говорит генеральный директор ТД «Аверс» И.А. Белина. - И сегодня, в сложное для всех время, мы готовы работать в обычном режиме. Наши партнеры всегда могут на нас положиться.

Кризис кризисом, а сельхозпроизводство не должно останавливаться. Продовольственная безопасность России - прежде всего!»

С. ДРУЖИНОВ

НОВИНКИ ОТ «СЕСВАНДЕРХАВЕ»

ЛЕОПАРД

ВЫСОКОУРОЖАЙНЫЙ гибрид и при этом **ВЫСОКОУСТОЙЧИВЫЙ** к основным болезням сахарной свеклы! Однооростковый диплоидный гибридоурожайно-сахаристого типа. Включен в Госреестр по 6 регионам в 2009 году. По данным Госсорткомиссии, за годы испытаний в полевых условиях в регионах поражения болезнями не наблюдалось. Высокоустойчив к церкоспорозу и корнееду, среднеустойчив к ризоктониозу, генетически устойчив к ризомани.

Корнеплод конической формы, погружен в почву на 85 - 90%. Розетка листьев прямостоячая.

Потенциал урожайности - более 950 центнеров с гектара! Содержание сахара в среднем 19 - 21%. Средняя масса корнеплода 650 - 800 г.

ОРИГИНАЛ

Односемянный диплоидный гибрид на стерильной основе урожайно-сахаристого типа. Допущен к использованию в Северо-Кавказском регионе в 2009 году. Потенциал урожайности до 850 ц/га.

Средняя урожайность корнеплодов за годы испытаний - 550 ц/га. Содержание сахара 19 - 21%. Средняя масса корнеплода 650 - 700 г. Корнеплод конической формы, погружен в почву на 85 - 90%. Розетка листьев прямостоячая.

Гибрид хорошо адаптирован к различным почвенно-климатическим условиям. Высокоустойчив к церкоспорозу и корнееду, а также к ризомани, среднеустойчив к ризоктониозу.

ПЛУТОН

Устойчивость к ризомани + высокое содержание сахара. Включен в Госреестр

по 6 регионам в 2009 году. Односемянный диплоидный гибрид на стерильной основе урожайно-сахаристого (NZ) типа.

Потенциальная урожайность в среднем 900 ц/га. Среднее содержание сахара 21 - 23%. Корнеплод конической формы, погружен в почву на 90%. Розетка листьев прямостоячая.

За годы испытаний средняя урожайность в Северо-Кавказском регионе около 550 - 600 ц/га.

За годы испытаний в полевых условиях в Северо-Кавказском регионе отмечено слабое поражение церкоспорозом, среднее - мучнистой росой, устойчив к поражению корнеедом.

САФАРИ

Оптимальное сочетание урожайности и сахаристости. Однооростковый триплоидный гибридоурожайно-сахаристого направления. Потенциальная урожайность более 800 ц/га. Содержание сахара до 22%. Имеет высокий уровень чистоты свекольного сока. Корнеплод конической формы, погружен в почву на 85 - 90%.

Розетка листьев полураскидистая. Гибрид слабо поражается корнеедом и церкоспорозом, в средней степени поражается мучнистой росой.

ФЕДЕРИКА

Включен в Госреестр по 6 регионам в 2009 году. Однооростковый диплоидный гибридоурожайно-сахаристого типа.

Имеет высокую энергию прорастания и начального роста. Потенциальная урожайность 750 - 800 ц/га. Содержание сахара 21 - 23%.

Корнеплод конической формы, погружен в почву на 85 - 90%. Розетка листьев

полураскидистая. В средней степени поражается мучнистой росой и церкоспорозом, слабо корнеедом. Генетически устойчив к ризомани.

СУПЕРНОВИНКИ-2009

КЭМЕЛ

Гибрид последней селекции компании «СЕСВандерхаве». Введен в Госреестр России в 2009 году. Однооростковый диплоидный гибридоурожайно-сахаристого типа. Потенциал урожайности до 900 ц/га. Содержание сахара 19 - 21%. Корнеплод конической формы, погружен в почву на 80 - 90%. Форма розетки полураскидистая, черешок средней длины.

Гибрид обладает высокой энергией прорастания и начального роста. Генетически устойчив к ризомани, среднеустойчив к мучнистой росе, толерантен к церкоспорозу, устойчив к корнееду.

КОЙОТ

Гибрид последней селекции компании «СЕСВандерхаве». Введен в Госреестр России в 2009 году. Однооростковый диплоидный гибридоурожайно-сахаристого типа. Потенциал урожайности до 900 ц/га. Содержание сахара 21 - 23%.

Корнеплод конической формы, погружен в почву на 80 - 90%. Форма розетки полураскидистая, черешок средней длины.

Гибрид обладает высокой энергией прорастания и начального роста. Генетически устойчив к ризомани, среднеустойчив к мучнистой росе, толерантен к церкоспорозу, устойчив к корнееду.

**По вопросам сотрудничества с ООО «Торговый дом «Аверс» обращаться по адресу:
353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2.
Тел. (86153) 5-77-92, факс (86153) 5-72-43. E-mail: avers95@mail.ru**



Учредитель-издатель -
ООО «Издательский дом
«Современные технологии»
Директор проекта - главный редактор С. Н. ДРУЖИНОВ

Редакционная коллегия:

Р. АМЕРХАНОВ, д. т. н., профессор,
Л. БЕСПАЛОВА, д. с.-х. н., академик,
профессор,
В. БРЕЖНЕВА, д. с.-х. н.,
В. БУГАЕВСКИЙ, д. с.-х. н.,
П. ВАСЮКОВ, д. с.-х. н., профессор,
Г. ВЕТЕЛКИН, к. т. н.,
Д. ГОРКОВЕНКО, к. с.-х. н.,
Е. ЕГОРОВ, д. э. н., профессор,
Л. КАЗЕКА,
В. КОМЛАЦКИЙ, д. с.-х. н., академик, профессор,

А. КУРИЛОВ,
Н. ЛАВРЕНЧУК, к. с.-х. н.,
В. ЛУКОМЕЦ, д. с.-х. н., чл.-кор. РАСХН,
Ю. МОДОТИЛИН, д. т. н.,
В. ОРЛОВ, к. б. н.,
Е. ПОПОВА,
Н. СЕРКИН, к. с.-х. н.,
А. СУПРУНОВ, к. с.-х. н.,
А. ТАБАШНИКОВ, д. т. н.,
Е. ТРУБИЛИН, д. т. н., профессор,
Р. ШАЗЗОВ, д. т. н., профессор,
чл.-кор. РАСХН,
В. ШЕВЦОВ, д. с.-х. н., академик

Адрес редакции и издателя: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 7, офис 305, тел./факс: (861) 278-23-09, тел. 278-22-09. E-mail: agropromyug@mail.ru

Газета перерегистрирована. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-24713 от 16 июня 2006 г. Федеральная служба по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Газета отпечатана в типографии ОАО «Печатный двор Кубани» по адресу: г. Краснодар, ул. Тополиная, 19. Тираж 7000 экз. Подписано в печать 10.02.2009 г. в 15.00. Заказ 696. Мнения, высказанные на страницах газеты, могут не совпадать с точкой зрения редакции. За содержание рекламы и объявлений ответственность несут рекламодатели. Перепечатка материалов - с согласия редакции.



**Семенной картофель
производства России
и Германии**

**Качественный семенной материал
картофеля, зерновых и овощей**

**АРОЗА РОЗАРА ЗЕКУРА
ФЕЛОКС РОДРИГА
ВИТЕССЕ СПРИНТ
МИРАНДА РЕД ЛЕДИ**



443011, г. Самара, ул. Советской Армии, 240б.
Тел./факс: (846) 222-41-58, 222-41-59.
E-mail: solagro@solagro.ru, www.solagro.ru

Наш представитель в Краснодаре –

ООО «АгроМакс»:
тел.: 8 (918) 455-60-36, 8 (918) 695-89-12.
E-mail: lipenko@list.ru

Агропромышленный Форум Юга России

XII

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА-АГРОСАЛОН

ИНТЕРАГРОМАШ®

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ
«АГРОТЕХНОЛОГИИ», «АГРОФЕРМА», «ЮГПРОДАМШ», «ЮГПРОДЭКСПО»

**3-6
МАРТА
2009
РОСТОВ-НА-ДОНУ**

Организаторы:
Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Министерство сельского хозяйства и продовольствия
Ростовской области



Официальная поддержка:
Аппарат полномочного представителя
президента в ЮФО
Администрация города Ростова н/Д и области
Министерство экономики, торговли,
международных и внешнеэкономических
связей РО
ТПП Ростовской области
Ассоциация «Северный Кавказ»

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР: АСТ

СПОНСОР РЕГИСТРАЦИИ:

ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПОНСОРЫ:



ВЦ «ВертолЭкспо», г. Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30
Тел./факс: (863) 268-77-04, 268-77-02, 268-77-03

E-mail: agroexpo@vertolexpo.ru, interagro@vertolexpo.ru; www.vertolexpo.ru



АГРОМАГАЗИН

• • •
ПРЕДЛАГАЕМ КАРТОФЕЛЬ
ТОВАРНЫЙ,
СЕМЕННОЙ, 0,1 – 10 ТОНН.
Обращаться по телефону
(84732) 90-72-65.



Фермерское хозяйство «Старт» предлагает семенной картофель высоких репродукций, семена элиты которого напрямую получены из Голландии и Германии. Картофель выращивался на полях ф/х «СТАРТ», расположенных в чернозёмной зоне Рязанской области, в южной части Михайловского района, в экологически чистой зоне.

С предложениями
о сотрудничестве
обращаться по тел.:

8 (48735) 5-98-81,
8 (903) 553-03-89,
8 (910) 554-17-56,
8 (910) 168-24-03.

E-mail: fh.start@mail.ru

• • •
ООО СХП «Темижбекское» Новоалександровского района Ставропольского края является базовым хозяйством Ставропольского НИИСХ по выращиванию семян озимых и яровых культур одесской селекции.

Имеются в наличии семена ярового ячменя следующих сортов в разрезе репродукций:

1. Вакула ЭС.
2. Гетьман ЭС.

Цены договорные.

Обращаться по телефонам:
8-903-44-23-002, 8 (86544) 57-570,
8 (86544) 57-565.

**Официальный дистрибьютор Минского тракторного
завода в Краснодарском крае и Республике Адыгея**



ООО «Торговый дом МТЗ-Краснодар»

**Весь модельный ряд тракторов,
МТЗ, сельхозтехника
запчасти, сервис**



г. Краснодар, ул. Уральская, 111/1.

Т.: (861) 240-53-00, 240-61-00, (928) 404-91-84 - круглосуточно,
факс: (861) 232-85-80, 236-75-06