



современные технологии - в сельхозпроизводство и переработку!

Агропромышленная газета юга России

№ 41 - 42 (148 - 149) 11 ноября - 7 декабря 2008 года

Независимое российское издание для руководителей и специалистов АПК

Электронная версия газеты: <http://agropromyug.com/>

С. В. Есауленко: «Сегодня наша техника востребована как никогда»



ЭХО ВЫСТАВКИ

Современная техника в хозяйствах... Мощная, быстрая, удобная, производительная, но... очень дорогая. А возможно ли стать обладателем железных коней с такими характеристиками, но по разумной цене? В условиях «гуляющего» уже и по России финансового кризиса хозяйственники все чаще и чаще задаются таким вопросом. Ведь, как ни крути, нужно работать и обеспечивать население продуктами питания. И на этот вопрос есть положительный ответ!

Завершившийся не так давно в Краснодаре 15-й Международный агропромышленный форум «ЮГАГРО-2008» стал своеобразной лакмусовой бумагой для всех его участников. Кто-то уехал домой озадаченный отсутствием реальных контрактов и заметно ослабевшим интересом к своей продукции, а кто-то, несмотря на всеобщее уныние, сформировал солидный портфель заказов.

«Высокое качество и разумная цена» - так можно охарактеризовать технику знаменитого белорусского производителя - Минского тракторного завода. С краснодарской выставки его представители уехали с 30-миллионным заказом!

На «ЮГАГРО» Минский тракторный завод расположился на открытой площадке, выстроив в стройный ряд свои глянцево-алые машины. На выставку белорусский производитель привез 10 моделей тракторов «Беларус». Конечно, это далеко не весь модельный ряд Минского тракторного завода. Напомним, он состоит из 60 моделей. На краснодарской выставке были представлены наиболее востребованные модели и еще не знакомые потенциальным покупателям машины.

Среди них трактор 622-й модели. Он предназначен для работы в небольших хозяйствах, где не требуется мощных машин.

«Беларус 921» предназначен для работы в садах. Он неоднократно демонстрировался на различных выставках, уже завоевал популярность, востребован аграриями и хорошо продается.

922-я модель предназначена для работы на фермах. Ее основная особенность - высота 2455 мм, благодаря чему он может въехать в любые ворота фермы, даже старого образца.

Модель 826 - это добрая старая, всем известная «восемьдесят двойка», только в современном дизайне.

1523 - тоже всем известная модель, которая давно продается. В Краснодарском крае работает порядка 300 единиц этих тракторов.

Был представлен на выставке трактор 2022 мощностью 210 л. с. 4-го тягового класса. Большими цифрами продаж он пока похвастать не может, но порядка 15 машин в Краснодарском крае уже работает.

Самый мощный из представленных моделей - трактор 3022 мощностью 300 л. с. Он появился на рынке края недавно, но на него сразу же обратили внимание. 20 машин было поставлено в крупный агрохолдинг Кубани - АПК «Маяк». Они там успешно работают и даже ставят рекорды. Так, на вспашке МТЗ 3022 ДВ показал производительность 12 - 15 га, а на дисковании - 25 - 30 га за смену. Как рассказал в беседе с нашим корреспондентом начальник сельхозуправления агрохолдинга С. В. Пятин, в будущем «Маяк» планирует купить очередную партию тракторов МТЗ. Ориентировочно 20 единиц этой модели.



«МТЗ-Краснодар»: ул. Уральская, 111/1; тел.: 240-61-00, 240-53-00

Не были представлены на выставке, но заслуживают упоминания еще 2 модели, пользующиеся огромной популярностью, особенно среди фермеров, и прекрасно продаваемые: МТЗ 1025 и 1021. Разница между ними в том, что модель 1021 снабжена интеркулером - устройством для охлаждения воздуха, поступающего в двигатель. Аграрии знают и любят эти трактора.

Переходя от трактора к трактору вместе со многими любопытствующими, заглянув с ними под капот и даже посидев в удобной кабине, мы решили узнать у директора торгового дома «МТЗ-Краснодар» С. В. Есауленко: в чем причина неослабевающего интереса к белорусской технике? Но поговорить с Сергеем Васильевичем оказалось не так-то просто. За время короткого интервью нам пришлось несколько раз отключать диктофон: Сергеем Васильевичем звонили и звонили на мобильный с деловыми предложениями. Так что разговор получился компактным, понятным и строго по существу, впрочем, как и все, что делает МТЗ.

- Наше основное конкурентное преимущество, - отметил директор ТД «МТЗ-Краснодар», - чрезвычайная надежность тракторов. Заметьте, это говорят сами аграрии. Да и по соотношению «цена/качество» мы заметно выигрываем. Достаточно сказать, что по итогам 2007 года МТЗ выпустил 25% мирового объема тракторов. Представьте: четверть мирового объема! И вся наша техника продается. Ни один производитель тракторов не может

такого сказать о себе. Так что нам есть чем гордиться!

В чем причина такого успеха? Прежде всего многолетние традиции производства. Бренд МТЗ уже никому не нужно представлять, он не нуждается в раскрутке. Я всегда говорил: наш трактор - это автомат Калашникова, простой, надежный, безотказный. И выставка «ЮГАГРО» еще раз доказала это. В последний выставочный день вечером мы подвели итоги и выяснилось, что портфель заказов на нашу технику «весит» ни много ни мало 30 миллионов рублей. Причем это реальные заявки, а не пустые обещания кушиться. Согласитесь, цифра впечатляет!

Что касается планов на будущее... Мы подписали соглашение с администрацией Краснодарского края о поставках и продвижении новых высокоэффективных моделей тракторов на рынок Кубани. Общий объем на 2 года составляет 1 млрд. рублей. Думаю, если не за год, то за полтора мы этот объем «сделаем». А вообще с момента создания в Краснодарском крае торгового дома «МТЗ-Краснодар» 2 мая 2006 года техники белорусского производителя было продано более чем на миллиард рублей.

Мы ищем различные схемы работы с аграриями, входим в положение хозяйств, подбираем приемлемые варианты. К слову сказать, недавно начали сотрудничать с новым банком, открывшимся на территории Краснодарского края, - татарским

«АК БАРС банком». Он будет кредитовать сельхозпроизводителей - наших клиентов. Так что мы изыскиваем различные варианты, чтобы у людей была возможность приобрести нашу технику.

В нынешних экономических условиях наша техника выдвинется еще на несколько позиций вперед. Мы вообще не понимаем термина «кризис». Этот пресловутый кризис гнездится больше в психологии людей. Мы, в МТЗ, например, его не ощущаем. Когда все вокруг сетуют, что все плохо, производства остановились, мы говорим - а у нас продажи идут и их объем не снижается! У нас кризиса нет.

Сергей Васильевич улыбнулся, извинился и заспешил на очередную встречу.

В словах и движениях этого человека чувствовалась такая уверенность, что забылось даже о последствиях кризиса, на который жаловались чуть ли не все участники выставки. Деятельность МТЗ сегодня - ярчайший пример того, как можно стабильно работать даже в условиях экономической чехарды. Секрет Минского тракторного прост: жить одними интересами с крестьянами. Это так мало. И так много!

М. СКОРИК, Д. ЧЕРНЫШОВА
Фото С. ДРУЖИНОВА

Материалы о работе
Минского тракторного завода
читайте на стр. 7, 16



«Август» раскрывает потенциал» - стр. 13

Награда – руководителю,

ПЕРЕДОВОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Итоговую черту сельскохозяйственного года специалисты АПК подводят на крупнейших аграрных форумах страны: «Золотая осень», «Агросалон» (г. Москва), «ЮГАГРО» (г. Краснодар). Во всех этих мероприятиях компания «БДМ-Агро» принимает активное участие; даже несмотря на то что «ЮГАГРО» и «Агросалон» проводятся одновременно.

Мы продолжаем серию репортажей об этих выставках материалом с 15-го Международного агропромышленного форума «ЮГАГРО», который прошел в выставочном центре «КраснодарЭКСПО» с 18 по 21 ноября 2008 года. Эта значимая отраслевая выставка страны по праву считается реальным рычагом развития отрасли и реализации национального проекта «Развитие АПК», успешно демонстрирующим новинки агротехнологии и последние достижения в области производства сельскохозяйственной продукции. На этот раз «ЮГАГРО-2008» стал профессиональной площадкой для установления деловых контактов, заключения годовых контрактов на поставку сельхозтехники и технологий. В этом году в форуме приняли участие более 500 экспонентов из 25 стран мира и 30 регионов России.

Среди организаторов форума - администрация Краснодарского края, департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, администрация муниципального образования город Краснодар, ВЦ «КраснодарЭКСПО» и др. В рамках форума «ЮГАГРО-2008» прошел 1-й Международный аграрный конгресс, объединивший более 300 участников, представляющих компании, производящие сельхозтехнику, и лидеров мировой агроиндустрии для совместной адаптации мировых тенденций в агропромышленном комплексе Краснодарского края. Конгресс, имеющий большое практическое значение, стал большой платформой для продвижения мирового опыта агропромышленной индустрии сельхозпроизводителям юга России. В целом форум «ЮГАГРО» - значимое мероприятие, ярко демонстрирующее современное состояние российского сельского хозяйства, определяющее пути его дальнейшего развития.

Сельскохозяйственное машиностроение на выставке «ЮГАГРО-2008» представлено в новом виде. Это крупнейшая в стране демонстрация современной техники и отраслевого оборудования для сельского хозяйства, в полном

объеме соответствующая потребностям экспонентов и посетителей. Участники представили весь спектр машин и оборудования для работы в поле, а также современные технологии и инновационные разработки в ресурсосберегающем земледелии.

Краснодарское предприятие «БДМ-Агро», получившее в результате своей деятельности статус отечественного производителя в области качественного машиностроения, - постоянный участник международных и всероссийских агропромышленных форумов, по праву признанный лидер в производстве и поставках сельскохозяйственной техники: почвообрабатывающей, посевной, кормозаготовительной, а также техники для защиты растений. ООО «БДМ-Агро» не только разработчик и изготовитель сельхозорудий, но и инициатор передовых инновационных технологий в современном сельхозпроизводстве, имеющий широкую инфраструктуру служб сервиса, сбыта продукции и развитую дилерскую сеть.

временным внесением припосевного удобрения в дозе от 40 до 300 кг/га.

Сеялка способна вести посев:

- по нулевой (без обработки почвы после предшественника) технологии;
- по минимальной (после одного прохода дисковатора) обработке почвы;
- по классической (пахота, культивация, посев) технологии.

Применение: во всех агроклиматических зонах, на всех типах почв, в т. ч. подверженных ветровой и водной эрозии, в т. ч. слабозасоренных каменистыми включениями.

Сергей СЕМЕНЕНКО, главный конструктор ООО «БДМ-Агро»:

- Компания «БДМ-Агро» предлагает аграриям многофункциональную сельхозтехнику, применение которой гарантирует эффективный результат при минимальной обработке почвы с последующим переходом на нулевую, что дает возможность хозяйствам плавню, без неоправданных излишних затрат перейти от традиционных к ресурсосберегающим технологиям. Конструкторы «БДМ-Агро», разрабатывая данную модель сеялки на основе мировых тенденций, учли все существующие недостатки и создали орудие, аналогов которому в России нет. Предприятие «БДМ-Агро» готово к серийному производству сеялки СПП-7,2, и потребитель в следующем, 2009 году сможет приобрести эту новинку у производителя. Мы считаем, это перспективная работа и компания развивается в нужном направлении.

Агрегатирование: с трактором кл. 3...4 т. с., мощностью двигателя 200...250 л. с.

Агрегатирование сеялки на неподвижную серьгу трактора. Трактор должен иметь 3 пары выводов гидросистемы:

- одна пара - подъем - опускание транспортных колес (перевод сеялки в рабочее или транспортное положение);
- две пары - подъем - опускание маркеров (левого и правого независимо).

Для транспортировки агрегата своим ходом сеялка переводится в транспортное положение, стопорятся гидроцилиндры, трактор агрегируется на транспортное дышло (сбоку сеялки). Опорные колеса сеялки стопорятся для положения «транспортное».

Для транспортировки агрегата своим ходом сеялка переводится в транспортное положение, стопорятся гидроцилиндры, трактор агрегируется на транспортное дышло (сбоку сеялки). Опорные колеса сеялки стопорятся для положения «транспортное».

Культиватор сплошной обработки КСО-9

Назначение: для уничтожения сорняков, поверхностного (до 12 см) рыхления и мульчирования почвы



Генеральный директор ООО «БДМ-Агро» Сергей Мерников (слева) получает заслуженную награду

Сегодня сбытовая сеть «БДМ-Агро» является одной из лучших в России и охватывает всю территорию Российской Федерации - от Калининградской области до Приморского края. У компании имеются каналы сбыта во всех странах СНГ.

Продукция «БДМ-Агро» и сама компания неоднократно становились призерами различных мероприятий, награждались дипломами и медалями, отмечены наградами Министерства сельского хозяйства РФ и Российской академии сельскохозяйственных наук, в том числе знаком «Кубань-Качество». На международной выставке-демонстрации

«День российского поля-2008» продукция предприятия Дискатор® 8x4 ПК ШК завоевала Гран-при как лучшая почвообрабатывающая машина 2008 года.

На пленарном заседании форума «ЮГАГРО-2008» на тему «Прогноз развития АПК в сложившихся экономических условиях» Сергей Борисович Мерников, генеральный директор ООО «БДМ-Агро», получил новую высокую награду. Медаль «Заслуженный машиностроитель Кубани» ему торжественно вручили Игорь Лобач, руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышлен-

Комментарий специалиста



с одновременным выравниванием микрорельефа и регулируемого уплотнения верхнего слоя почвы.

Применение: во всех агроклиматических зонах, на всех типах почв, в т. ч. подверженных ветровой и водной эрозии, кроме каменистых.

Эффективно применение культиватора КСО-9:

- в системе основной обработки почвы по традиционной технологии - для выравнивания зяби, предпосевной культивации, ухода за парами;
- в системе минимальной основной обработки почвы - для

предпосевной культивации, для выравнивания микрорельефа поля, для ухода за парами.

Агрегатирование: с тракторами кл. 3...4 т. с. и мощностью двигателя 150...200 л. с.

Агрегат наиболее эффективен при рабочей скорости 10...15 км/ч, при этом возникает эффект вибрации пружинных стоек, что позволяет оптимально крошить и перемешивать посевной слой почвы.

Культиватор КСО-9 комплектуется по заказу хозяйства стрельчатými лапами (100 мм), перьями (долото-видными лапами), стрельчатými лапами типа «гусяная лапка».

Сеялка прямого посева СПП-7

Назначение: для посева зерновых культур:

- пшеница озимая и яровая, ячмень озимый и яровой, рожь озимая и яровая; горох;
- соя, сорго, просо, гречиха и им подобные (сплошным способом с междурядьями 17,5 см, ширококорядным с междурядьями 35, 45 и 70 см);
- кукуруза повторного посева (сплошным способом, междурядья 17,5 см, ширококорядным с междурядьями 35, 45 и 70 см).



почет - предприятию

ленности Краснодарского края, Александр Литовка, заместитель руководителя департамента промышленности Краснодарского края, и Иван Петренко, первый заместитель председателя Законодательного собрания Краснодарского края, председатель комитета по вопросам аграрной политики и потребительского рынка.

Работу форума «ЮГАГРО-2008» освещали представители городских, краевых и федеральных средств массовой информации. Генеральный директор ООО «БДМ-Агро» Сергей Мерников в беседе с корреспондентом государственной телерадиокомпании «Кубань» дал оценку работе предприятия.

- Это заслуженная награда всего коллектива, который стремится выпускать продукцию только высокого качества, максимально адаптированную к условиям рынка и отвечающую самым высоким требованиям и ожиданиям потребителей, - сказал Сергей Борисович. - Это обеспечивает наш успех в бизнесе и высокий авторитет предприятия. По данным СоюзаАгромашиностроителей России компания «БДМ-Агро» занимает четвертое место в рейтинге сельхозмашиностроительных предприятий России. Но «БДМ-Агро» - первое предприятие, производящее навесные и прицепные орудия, которые агрегируются с любыми типами и классами тракторов, в том числе импортного производства.

На форуме «ЮГАГРО-2008» предприятие «БДМ-Агро» представило свою фирменную продукцию, которая выгодно отличалась от мировых аналогов тем, что она перепроектирована с учетом основных тонкостей и особенностей российских территорий и агропромышленного комплекса. Особое внимание участников и гостей форума привлекли новинки техники, представленные компанией «БДМ-Агро». Это культиватор КСО-9 и сеялка зерновая прямого посева СПП-7.

Коммерческий директор ООО «БДМ-Агро» Алексей Кривоносов, делаясь своими впечатлениями о форуме «ЮГАГРО-2008», подчеркнул, что выставка представила аграриям возможность свободного выбора техники, ускорила процесс обеспечения сельхозпроизводителей всем необходимым для продуктивного земледелия. А предприятия-производители получили уникальную возможность продемонстрировать соответствие выпускаемой ими техники возросшим требованиям потребителей. Коммерческий директор заметил, что за период существования «БДМ-Агро» продукция предприятия оказалась востребованной и получила широкое распространение в России и за рубежом, а компания приобрела должное признание и уважение потребителей.

Алексей Кривоносов рассказал журналистам о новинках техники, представленных компанией, о конкурентоспособности выпускаемых

сельхозорудий, о далеко идущих планах. У корреспондентов возник вопрос и о контрафактной продукции...

- К сожалению, это понятие сегодня прочно вошло во многие сферы производства, - ответил Алексей Кривоносов. - Коснулось оно и машиностроительной отрасли. Борьба с контрафактной продукцией стала актуальной проблемой всего мирового рынка.

Компания «БДМ-Агро» в данном аспекте также не стала исключением. Копирование техники производства «БДМ-Агро» другими машиностроителями приняло большой размах. Выпускают технику по упрощенной технологии, с меньшим количеством деталей и вводят потребителя в заблуждение, так как предлагаемые предприимчивыми дельцами орудия похожи на оригиналы только визуально. Внешне орудия могут быть очень схожи. Однако это только внешне, так как копировать можно все, но повторить технологию и выдержать все технические условия может только разработчик!

Сбыть копии горе-производителям не составляет особого труда, так как сельхозпроизводителя легко заманить известным именем и заниженной ценой. Зачастую пираты заимствуют логотип уважаемого производителя, а также изображение знакомой потребителю продукции. Так, под видом дискатора от «БДМ-Агро» предлагается абсолютно другая техника, не отвечающая никаким стандартам качества.

Существует и другая сторона проблемы. Нелегальная продукция под названием Дискатор® на практике, не оправдывая надежд аграриев, ставит под угрозу срыва проведение необходимых сельскохозяйственных работ и бросает тень на оригинальные орудия.

Предприятие «БДМ-Агро» готово доказывать заявленные характеристики Дискатора. Специалисты компании «БДМ-Агро» готовы проводить сравнительные тесты в поле с любой аналогичной отечественной и импортной техникой, так как уверены в технических характеристиках и возможностях изготавливаемой на предприятии продукции.

Каждое предприятие имеет свою неповторимую индивидуальность. «БДМ-Агро» работает по формуле: высокое качество техники, приемлемая для потребителей цена плюс максимально выгодные условия сервисного обслуживания. Мозу с уверенностью и гордостью сказать, что у компании «БДМ-Агро» тоже есть свой фирменный стиль - это высокий конструкторский и инженерный потенциал, а также вдумчивый подход к созданию, производству, гарантийному и постгарантийному обслуживанию выпускаемой сельхозтехники.

Компания «БДМ-Агро» имеет собственные конструкторские разработки в области технического оснащения сельхозпроизводителя, доступные для специалистов и потребителей, активно сотрудничает над совместными проектами с зарубежными и российскими представителями в сфере производства сельскохозяйственной техники, поддерживает конструктивные доверительные отношения с партнерами по бизнесу, считая это существенным залогом гарантии общего успеха. В условиях глобальной конкуренции только взаимопомощь, уважение и поддержка в сложных ситуациях помогают предприятию «БДМ-Агро» занимать главенствующее место в данном сегменте рынка.

Один из участников выставки «ЮГАГРО-2008» - исполнительный директор ОАО «АЗЕВРОТЕХ» Юрий Токов в беседе с корреспондентами краевых средств массовой информации рассказал:

- Компания «Азевротех» предлагает аграриям России универсальные тракторы производства УТО, Китай. Эта техника поставляется в 92 страны мира и хорошо известна потребителям. При выборе делового партнера наша компания предпочла сельхозорудия краснодарского машиностроитель-



Исполнительный директор ОАО «Азевротех» Юрий Токов

ного предприятия «БДМ-Агро», имеющего в арсенале полный модельный ряд техники, агрегируемой с любыми типами и классами тракторов, в том числе импортного производства.

По мнению исполнительного директора ОАО «Азевротех» Юрия Токова, это перспективное взаимовыгодное сотрудничество, так как «БДМ-Агро» - статусная, динамично развивающаяся компания, имеющая дилерскую сеть на всей территории Российской Федерации. Представитель «Азевротех» выразил надежду на долгосрочные продуктивные отношения с краснодарскими сельхозмашиностроителями.

Сельхозтехника компании «БДМ-Агро», экспонированная на форуме, привлекла внимание многих участников. Немаловажен факт, что предприятие «БДМ-Агро» последовательно представляет комплекс сельскохозяйственной техники, необходимой для полной технологической цепи, готово к сервисному обслуживанию во всех регионах страны, а также имеет возможность содействовать внедрению прогрессивных агротехнологий в конкретных хозяйствах России и за её пределами.

- Такой комплекс машин позволит снизить себестоимость природных ресурсов для будущих поколений, - отметил Сергей Мерников, генеральный директор ООО «БДМ-Агро».

Он также заверил потребителей, что компания «БДМ-Агро» в рамках целевой программы Россельхозбанка будет оказывать содействие в оформлении кредитов под залог приобретаемой техники или оборудования.

На сегодняшний день подписан двусторонний договор с ООО «Ростовагролизинг» о совместных прямых продажах сельскохозяйственных комплексов на террито-



Первый заместитель министра сельского хозяйства Ставропольского края Александр Мартычев

рии Краснодарского края и Южного федерального округа в целом.

Экспозицию краснодарского машиностроительного предприятия «БДМ-Агро» посетили многие гости и участники форума «ЮГАГРО-2008», в том числе и из других регионов нашей страны. Так, первый заместитель министра сельского хозяйства Ставропольского края Александр Мартычев очень тепло отозвался о добрососедских отношениях наших регионов, дал оценку деятельности отечественных машиностроителей и особо подчеркнул технические преимущества представленной на форуме техники краснодарского предприятия «БДМ-Агро».

- Продукция «БДМ-Агро» серьезно заявила о себе на ставропольском рынке, сельхозорудия, производимые на предприятии, давно заметны на полях Ставрополя, и прежде всего своей агротехнологичностью, - сказал заместитель министра.

Руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Игорь Лобач, отвечая на многочисленные вопросы журналистов, поделился своими впечатлениями о работе агропромышленного форума и, как специалист высокого уровня, дал оценку деятельности краснодарского машиностроительного предприятия «БДМ-Агро». По его мнению, качество продукции,



Руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Игорь Лобач

выпускаемой «БДМ-Агро», приближено к мировым образцам и достаточно высоко. Он подчеркнул, что техника этого производителя нашла своего покупателя и в странах Западной Европы и на всей территории Российской Федерации.

Игорь Лобач уверен, что техника краснодарских сельхозмашиностроителей имеет ряд преимуществ и поэтому пользуется особым спросом.

- Одно из них - соотношение цены и качества. Оно полностью в пользу «БДМ-Агро» относительно импортного производителя, а потребитель нуждается в подобной технике. Компания «БДМ-Агро» - это пионер российского рынка, который не стоит на месте и стремится решать очередные задачи по разработке новых образцов техники, не уступающих мировым аналогам, - сказал руководитель департамента.

Игорь Лобач поздравил Сергея Мерникова, генерального директора ООО «БДМ-Агро», с высоким званием «Заслуженный машиностроитель Кубани», подчеркнув, что это награда всех членов большого коллектива, настоящих специалистов своего дела.

Пресс-служба ООО «БДМ-Агро»
Фото из архива «БДМ-Агро»



Коммерческий директор ООО «БДМ-Агро» Алексей Кривоносов



350007, г. Краснодар, ул. Захарова, 1. Тел./факс: (861) 210-04-86, 210-08-24, 267-71-93. www.bdm-agro.ru, mail@bdm-agro.ru

ПОЗДРАВЛЯЕМ!



В 50 лет жизнь только начинается

В жизни каждого человека есть особые даты, знаменующие и его возраст, и его достижения. 50 лет – особенная цифра. Жизнь многому научила, уже многое знаешь и многого достиг. А сил и энергии еще через край. Впереди интересная деловая жизнь, в личной стало больше личного, ведь дети уже выросли, у них свой путь. А еще очень многое нужно увидеть, узнать, многому научиться, достичь новых – лучших результатов.

К таким людям с полным правом можно отнести героя этой статьи – руководителя Краснодарского филиала компании БАСФ Вячеслава Николаевича Бисерова. 23 ноября он отметил свое 50-летие.

На юбилейный вечер пришли его родные и близкие люди, деловые партнеры, школьные и университетские друзья. Глядя на этого молодого, подтянутого мужчину, закрадываются сомнения в истинности повода, по которому все собрались.

В свои 50 Вячеслав Николаевич полон энергии, юмора, оптимизма – даже глаза светятся по-особому задорно, с огоньком! Любимая и любящая семья, работа, которая приносит удовольствие, сплоченный круг настоящих друзей – трудно даже представить, чтобы всего этого не было. А начиналось, как у всех: школьные годы, студенчество и... работа, работа, работа.

Родился Вячеслав Николаевич Бисеров в Карачаево-Черкессии. После окончания школы в 1975 году поступил в Университет дружбы народов имени Патриса Лумумбы на сельскохозяйственный факультет. По окончании, имея на руках два диплома – ученого агронома и переводчика с английского языка, он начинает трудовую деятельность помощником бригадира в Дагомысском чаесовхозе г. Сочи. Затем была срочная служба в Армии, а после неё долж-

ности агронома в совхозах «Солох-Аульский» и «Малый Ахун», где он становится директором. Позже Вячеслав Николаевич занялся научной деятельностью и перешёл на работу в Институт Горного Садоводства г. Сочи.

В 1992 году компания «Shell» (Великобритания) приняла Вячеслава Бисерова представителем отдела средств защиты растений в Северо-Кавказском регионе. В 1993 г. отдел перешёл под патронаж американской компании Суапатид, а затем в 2000 году в собственность немецкой компании БАСФ. С 2001 года Вячеслав Николаевич является руководителем Краснодарского филиала фирмы. Этот период стал наиболее успешным в деятельности компании на Северном Кавказе. С 2004 по 2008 г. объём продаж средств защиты растений БАСФ в регионе вырос в два раза, благодаря умелым действиям руководителя, работе грамотной подобранной команды профессионалов! В апреле 2008 года Краснодарский филиал компании БАСФ стал лауреатом главной профессиональной премии Краснодарского края «Кубанский агропромышленный олимп 2008» в номинации «Лучшее европейское предложение на рынке комплексной защиты растений».

Краснодарский филиал является и лучшим региональным представительством отдела защиты растений БАСФ в России.

Уважаемый Вячеслав Николаевич! К многочисленным поздравлениям ваших друзей и коллег присоединяется и коллектив «Агропромышленной газеты юга России». Все годы совместной работы мы ощущали рядом надежного партнера – компанию БАСФ, филиалом которой Вы руководите. Мы вместе выезжали в заграничные поездки и поездки по стране, знакомясь с опытом, а потом рассказывая о работе зарубежных и российских коллег на страницах газеты. Посещали «дни поля» в АгроЦентре БАСФ и поля хозяйств-партнеров и фактически стали частью друг друга, одним дружным коллективом.

В свои 50 Вы полны энергии, желания дышать полной грудью и работать в полную силу. Перефразируя героиню известного фильма – в 50 жизнь только начинается. Крепкого здоровья Вам, Вячеслав Николаевич, успехов в Вашем труде и еще много добрых дел!



ЭХО ВЫСТАВКИ

Барабан для розыгрыша призов стремительно крутится под пульсирующий ритм ударных. Десятки посетителей, собравшихся в этот момент около стенда компании «Альтаир», с замиранием сердца наблюдают за мельканием его граней. Мгновение – и билетик с именем победителей розыгрыша в руках у ведущей. Еще мгновение – и на сцену смущенно выходят новоиспеченные обладатели симпатичного скутера. Щеголеватые надписи «Альтаир» и «Case IH» на его бампере объясняют многое – компания «Альтаир» совместно с Case IH проводит розыгрыш призов и дарит подарки посетителям выставки «ЮГАГРО-2008».

«Будь выше звезд!» - призывала компания «Альтаир» посетителей выставки «ЮГАГРО-2008»

Еще в сентябре во многих региональных и федеральных СМИ прошла информация: один из лидирующих поставщиков сельхозтехники в ЮФО – компания «Альтаир» заключила дистрибьюторское соглашение с известным во всем мире производителем сельхозтехники концерном CNH, владельцем торговой марки Case IH. Поэтому для многих посетителей, приехавших на форум «ЮГАГРО-2008», присутствие машин Case на экспозиции «Альтаира» не было сюрпризом.

Однако партнеры дарили всем собравшимся другие сюрпризы. Это и новая интересная техника, и возможность пройтись по «Аллее звезд» «Альтаира», и розыгрыш скутера, и, конечно, прекрасное, праздничное настроение. Но обо всем по порядку.

Обычно на стендах «Альтаира» яблоку негде упасть: компания старается показать как можно больше сельхозмашин, чтобы каждый посетитель мог выбрать технику по душе и по карману. Прохожу в глубь стенда – и не верю своим глазам: на нем всего две единицы техники, обе производства Case IH, – роторный комбайн 2388 и трактор MX MAGNUM, а также брендированный автомобиль, удобный в использовании для сотрудников сервисной службы.

Интуитивно чувствую, что не все так просто в этой экспозиции, как кажется, и поэтому обращаюсь за комментариями по поводу «скромного» увиденного к генеральному директору компании «Альтаир» Владимиру Болдину.

– Для нас вовсе не было целью показать все модели техники Case IH, – говорит Владимир Анатольевич. – Зачем? Ведь эта техника уже известна селянам в большей степени, чем любая иная. Экспозиция Case IH носит символический характер. Это не показ машин, а скорее демонстрация новых возможностей предложения «Альтаира», открывшихся перед нами в связи с сотрудничеством с компанией CNH. Выбор экспонатов говорит о том, что в новом сезоне «Альтаир» делает особый акцент на крупногабаритной самоходной технике Case IH, а также на достойном сервисном сопровождении нового продукта.

Однако и представленные экспонаты вызывают живой интерес у сельхозпроизводителей. Консультанты в буквальном смысле нарахват. В момент короткой передышки от общения с посетителями менеджер отдела продаж Вадим Линник объясняет мне причину такой популярности тракторов и комбайнов производства Case IH:

– С технологической точки зрения это одни из наиболее совершенных и современных



ООО «Альтаир СМ» – официальный дилер ведущих сельхозмашиностроителей России и Европы. Среди них – Case IH, KUHN, Kongskilde, Ростсельмаш, Агротехмаш, «Червона Зірка» и другие.

Компания «Альтаир» предлагает широкий спектр техники для ресурсосберегающего и классического земледелия, а также более 17 000 наименований запасных частей. Производит сервисное, гарантийное и постгарантийное обслуживание широкого спектра сельскохозяйственных машин.

машин. Большое количество инновационных технических решений позволяет характеризовать эту технику как экономичную, высокоэффективную и мощную. Повышенный интерес со стороны аграриев объясняется тем, что машины Case IH уже успели хорошо зарекомендовать себя. Кроме того, они имеют очень приятную цену. В настоящий момент, когда сельхозпроизводитель вынужден экономить, данная техника как никогда актуальна.

Что ж, тем приятнее выиграть приз от производителя такой высокотехнологичной техники. Под лозунгом «Будь выше звезд!» в рамках проведенного розыгрыша в течение 18 и 19 ноября на стенде «Альтаира» два скутера от компании Case IH нашли своих хозяев. Все, что требовалось от участников розыгрыша, – оставить на «Аллее звезд» «Альтаира» купон с контактной информацией. «Дотянуться до звезд» сумели двое жителей Краснодарского края, один из которых, как он признается, положил свой купон в барабан для розыгрыша последним!

– Нам приятно дарить сегодня подарки! – говорит генеральный директор компании «Альтаир» Владимир Анатольевич Болдин. – В связи с непростой экономической ситуацией люди сейчас растеряны. Хочется вселить в посетителей выставки оптимизм и позитивный настрой. Компания «Альтаир» по-прежнему убеждена в том, что, как бы сложно ни было, невозможного нет, все в наших силах! Компания «Альтаир» совместно с производителем сельхозтехники Case IH готова это доказывать!

Анастасия БЕЛИКОВА

Фото автора

Плодородие как достояние будущего

Руководитель департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Игорь Лобач провел пресс-конференцию с журналистами краевых СМИ, в ходе которой обратился к собственникам и арендаторам земель сельскохозяйственного назначения с требованием неукоснительно соблюдать технологии агрономического возделывания и обработки почвы, а также севооборот сельскохозяйственных культур.

В противном случае краевые власти будут действовать решительно и намерены в судебном порядке способствовать передаче земли более рачительным арендаторам, способным не только добиваться высокой урожайности, но и заботиться о земле, внося для поддержания ее плодородия достаточное количество минеральных удобрений.

«Плодородные земли – достояние будущих поколений, нельзя допустить того, чтобы в угоду сиюминутной прибыли дальнейшая потенциальная возможность получать урожаи ставилась под сомнение», – считает И. Лобач.

Главное богатство Кубани черно-

земные почвы, площадь которых в крае составляет 4 млн. 805 тыс. га, главными нередко являются лишь до тех пор, пока речь идет о производстве сельхозпродукции, то есть извлечении прибыли. Если же урожай собран и впору задуматься о восстановлении питательного баланса почвы, то в этой части работа ведется не всегда подобающе. Порой и не ведется вовсе. Площадь сельскохозяйственных земель, подвергшихся деградационным процессам, составила, по результатам недавних исследований, около 1,5 млн. га (36,4%) от общей площади сельхозугодий края. В итоге содержание гумуса в почве в среднем по краю снизилось до 3,9%. Это при-

условии, что минимальный порог для черноземов составляет 2,5%! По сравнению с началом 90-х годов объемы внесения минеральных удобрений сократились в три раза, органических – в четыре.

«В целом сложившаяся на сегодня ситуация в недалеком будущем может стать одной из главных причин снижения урожайности, – уточняет И. Лобач. – Поэтому крайне важно предпринимать все имеющиеся в арсенале власти ресурсы, для того чтобы минимизировать будущие проблемы».

Брошенных или ничейных земель на сегодня в Краснодарском крае нет.

Залежных земель, не вовлеченных в сельхозпроизводство, в крае нет. У каждого, даже незначительного, участка имеется или собственник, или арендатор, использующий землю в течение десятилетий. Но всегда ли арендатор относится к земле по-настоящему добросовестно и ответственно? Один из недавних случаев говорит об обратном.

На днях Северский районный суд признал недействительными договоры аренды, заключенные между ООО «Агрокомплекс «Закубанский» и собственниками земельных долей общей площадью около 5,4 тыс. га, с последующим прекращением возможности использования земель для производства сельхозпродукции.

Решение суда вступило в законную силу.

Обследование земель ООО «Агрокомплекс «Закубанский» еще в 2006 г. на общей площади 5413 га выявило неиспользование земельного участка общей площадью 1515 га. Согласно акту ГУ «Кубаньземконтроль» в 2007 г. площадь неиспользованного участка сократилась до 237 га, а протокол об административном правонарушении, составленный согласно требованиям краевого закона «Об обеспечении плодородия земель сельскохозяйственного назначения», явно свидетельствовал о том, что с плодородием здесь не все в порядке. При среднекраевой урожайности более чем 50 ц/га на площади 2070 га в ООО «Агрокомплекс «Закубанский» собрали 12,7 ц/га, что более чем в два раза ниже минимальной (32 ц/га). Даже рекордный по урожайности для края 2008 год позволил получить «Закубанскому» по 48,2 ц/га озимой пшеницы. В то время как другие сельхозпредприятия, расположенные в этой же агроклиматической зоне, намолотили по 53 и выше ц/га.

Согласно Земельному Кодексу РФ основанием для прекращения права аренды земельного участка, предназначенного для сельхозпроизводства, может быть его неиспользование в течение трех лет подряд. Однако в департаменте сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края свою жесткую позицию в данном случае пояснили принципиально новым форматом отношений с арендаторами земель сельскохозяйственного назначения. Хороший хозяин не только тот, у кого поля засеяны и отличная урожайность, – в обязанности рачительному землепользователю включается также забота о плодородии почвы для последующих поколений.

НАША СПРАВКА

По данным Федерального агентства кадастра объектов недвижимости, в крае имеется 4 млн. 754 тыс. га земель сельскохозяйственного назначения. Из них 4 млн. 255 тыс. га – сельскохозяйственные угодья.

В их состав входит 3 млн. 761 тыс. га пашни; 99,8 тыс. га многолетних насаждений; 51,5 тыс. га сенокосов; 342,9 тыс. га пастбищ. Сельхозпроизводством занимаются 33 487 сельхозтоваропроизводителей, в том числе 17 296 крестьянских (фермерских) хозяйств.

В 2008 г. посевная площадь сельскохозяйственных культур в крае составляет 3 млн. 686,7 тыс. га, или 98% от общей площади пашни. Оставшаяся часть занята чистыми и сидеральными парами, мелиоративным полем, культурными пастбищами.

«В ближайшее время, – уточнил в ходе пресс-конференции И. Лобач, – мы в буквальном смысле поставим всех нерадивых арендаторов земель сельскохозяйственного назначения на учет и будем действовать в отношении их настолько решительно, насколько нам это позволяет закон».

По словам Игоря Лобача, в ближайшем будущем аналогичная судебная практика станет для агропромышленного комплекса Кубани вполне привычным явлением, как и на Западе. Чтобы продолжать обрабатывать землю и собирать урожаи, арендаторам необходимо просто начать заниматься землей по-настоящему.

Пресс-служба департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края



«ЕвроХим» представил единственный в России завод по производству семян сахарной свеклы

ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

19 ноября в выставочном центре «КраснодарЭКСПО» Минерально-химическая компания «ЕвроХим» провела презентацию «Производство и продажа семян сахарной свеклы – новое направление в работе «Агросети ЕвроХим». Это событие состоялось в рамках международного форума «ЮГАГРО». Поводом для организации данной презентации стало приобретение компанией «ЕвроХим» 75% акций единственного на территории Российской Федерации предприятия по обработке и изготовлению дражированных семян сахарной свеклы – завода «АгроСем» (г. Белореченск Краснодарского края).

ник - директор по производству «АгроСем» Алексей Максименко, существующая технологическая линия предприятия позволяет наладить здесь обработку практически всех видов семян при минимальных финансовых вложениях.

Присутствовавший на презентации начальник департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности администрации Краснодарского края Игорь

Лобач отметил, что компания «ЕвроХим» уже не в первый раз в этом году презентует на Кубани новые направления своей деятельности, связанные с внедрением передовых технологий. Это не может не вызывать одобрения у властей региона. Администрация Краснодарского края надеется на то, что «ЕвроХим» продолжит вносить существенный вклад в развитие местной сельскохозяйственной отрасли, и обещает поддержку компании в ее работе.

Управление общественных связей и коммуникаций ОАО «МХК «ЕвроХим»



Уникальный для нашей страны завод оснащен современным оборудованием компании «KWS» (Германия) – мирового лидера в сегменте производства семян. Обработанный на заводе посевной материал надежно защищен от болезней и вредителей, снабжен микроэлементами в количестве, достаточном для получения урожая в 50 - 60 тонн с гектара. Это уже высоко оценили первые партнеры предприятия – овощеводы юга и центральной части России. Продукция завода ничем не уступает зарубежным аналогам, но по цене более доступна. Производственные мощности «АгроСем» позволяют занять до 25% рынка семян сахарной свеклы России.

Выступавший на презентации начальник управления дистрибуции и продаж в РФ и СНГ

ОАО «МХК «ЕвроХим» Максим Серегин признал, что решение о приобретении уникального завода было для компании непростым. Но даже в условиях глобального экономического кризиса «ЕвроХим» намерен продолжить развитие своей деятельности по комплексному агрохимическому обслуживанию сельхозпроизводителей. Существующая сбытовая сеть компании позволяет предложить продукцию завода «АгроСем» большому количеству производителей сахарной свеклы в Южном и Центральном федеральных округах РФ. Более того, в ближайшем будущем МХК «ЕвроХим» планирует начать на заводе производство новых продуктов - дражированных семян рапса и подсолнечника. Как заявил на презентации еще один ее участ-

Технологии XXI века

ЭТО ИНТЕРЕСНО

В современном мире все большее распространение получают нанотехнологии и наноматериалы. Наряду с информационными технологиями и биотехнологией они признаны основной движущей силой науки и техники XXI века. Многие россияне пока слабо представляют себе, что такое нанотехнология и какие выгоды могут быть получены с ее помощью. Постараемся восполнить этот пробел.

Ну очень дорогой «карлик»

Приставка «нано» в названии «нанотехнология» происходит от греческого слова nanos (карлик), т. к. технология имеет дело с физическими объектами очень малой величины. Их величина равна одной миллиардной доле метра и обозначается как 1 нанометр (нм). Такие размеры имеют отдельные атомы и молекулы. В отличие от обычных технологий нанотехнология зачастую имеет дело не с веществом, а с составляющими его частицами (отдельными атомами).

Разработка методов нанотехнологии и создание новых наноматериалов требуют очень больших финансовых затрат и огромного согласованного труда ученых разных специальностей – физиков, химиков, биологов, экологов и т. д. Для оснащения оборудования и организации работы самой скромной нанолaborатории необходимо не менее 10 млн. долларов, а, чтобы нанотехнологии дали реальный результат, во всем мире необходимо ежегодно тратить не менее 1 трлн. долларов.

Изучать особенности наномира и осуществлять манипуляции с отдельными атомами и молекулами позволяет специально разработанное оборудование: электронный и сканирующий микроскопы (зондовый, туннельный, атомно-силовой и др.). Еще в 1985 г. была разработана технология, позволяющая точно измерять параметры предметов наномира – частиц размером в один нанометр. Сегодня применение зондовой микроскопии позволяет изучать рельеф, состав и структуру, «видеть» и перемещать единичные атомы и молекулы. Разработано также специальное устройство для производства наноструктур, позволяющее производить примерно 55 тыс. наноструктур с атомарной точностью и одинаковым молекулярным шаблоном. Такой подход получил название «нанолитография».

Нанотехнология как наука стала известна широкой публике с 1986 г., хотя термин «нанотехнология» был предложен японским ученым Норио Танигучи еще в 1974 году.

Сегодня нанотехнология развивается по трем основным направлениям:

- создание электронных схем размером с одну молекулу или атом;
- изготовление механизмов таких же размеров;
- сборка предметов из отдельных молекул или атомов.

Дальше других в области нанотехнологий продвинулись США, Япония и страны Евросоюза. В 2000 г. в США была создана «Национальная инициатива в области нанотехнологии» и начато государственное финансирование этого научного проекта. Американцы денег на нанотехнологию не жалеют, ежегодно выделяя 1,2 млрд. долларов.

В России в 2007 г. вступила в силу Федеральная целевая программа «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2007 - 2012 годы». На ее реализацию из государственного бюджета выделено 134 млрд. рублей (5 млрд. долларов), из которых на долю нанотехнологий приходится не менее 50 млрд. рублей. Создана Российская корпорация нанотехнологий (Роснано), руководителем которой в сентябре 2008 г. назначен известный российский политик Анатолий Чубайс. На этой новой для него должности А. Чубайсу предстоит не просто развивать нанотехнологии, а перевести всю экономику России на инновационные рельсы. В ближайшие четыре года на развитие нанотехнологий планируется направить из федерального бюджета 180 млрд. рублей.

Ничего невозможного нет!

Разработка и использование методов нанотехнологии открывают человечеству поистине неограниченные возможности для переустрой-

ства мира. Практически нет ни одной отрасли производства, где применение наноматериалов не нашло бы своего применения.

Ученые установили, что при уменьшении размеров частиц до 100 - 10 нанометров и меньше существенно меняются механические, каталитические, адсорбционные и другие свойства материалов, т. к. поведение наночастиц подчиняется законам квантовой механики. Зачастую эти новые свойства сулят значительные выгоды.

Например, использование сверхтонких пленок органических материалов весьма перспективно для производства солнечных батарей. Наноматериалы используют для изготовления защитных и светопоглощающих покрытий, спортивного оборудования, транзисторов, светоиспускающих диодов, топливных элементов, лекарств и медицинской аппаратуры, материалов для упаковки продуктов питания, косметики и одежды. Российские ученые из Томского государственного университета разработали составы и технологию получения новых тонкопленочных наноструктурных материалов на основе двойных оксидов циркония и германия, имеющих высокую химическую, термическую стойкость и обладающих хорошей адгезией к различным подложкам (кремния, стекла, поликора и др.). Толщина пленок составляет от 60 до 90 нм, размеры включений – 20 - 50 нм. Эти материалы могут быть использованы как покрытия для солнцезащитных стекол, ламп с повышенной светоотдачей и инструментов длительного срока пользования. Украинские ученые ведут исследования по созданию пленок металлов и сплавов (1,5 - 100 нм) методом конденсации в вакууме на различных подложках путем использования сканирующей зондовой микроскопии и электронографии.

Современные Левши

К числу наиболее значимых достижений нанотехнологий сегодня можно отнести появление принципиально нового материала, получившего название «графен», который может служить подложкой для создания алмазных механосинтетических устройств. Ученые компании Intel сконструировали и начали выпуск обычных и многоядерных процессоров персональных компьютеров, содержащих наименьший структурный элемент размерами примерно 45 нм. В перспективе компания намерена довести размеры структурных элементов до 5 нм. Это открывает широкие возможности для производства быстродействующих компьютеров очень малой величины. Разработаны также конструкция бронеплана, оттапливающего пули, антенны-осциллятора для передачи больших объемов информации, наноаккумулятора, способного полностью заряжаться в течение всего 10 - 15 минут, транзистора, состоящего из одной молекулы, и новых топливных элементов для портативной техники.

В России совместными усилиями ученых фармацевтов и физиков-ядерщиков получено новое, не имеющее аналогов в мире по эффективности дешевое лекарство-тромболитик. Его начали производить в 2007 году в Новосибирске.

Уже в ближайшем будущем в США будет предложен новый медицинский наноинструмент размером с почтовую марку. Наложивший на рану, он самостоятельно проведет анализ крови, определит, какие медикаменты необходимо использовать, и впрыснет их в кровь.

Большой интерес вызывает созданный Джеймсом Туром из Университета Райса молекулярный автомобиль. Этот автомобиль, прообраз будущих нанороботов, ездит по атомам золотой подложки с помощью световой энергии. Он состоит всего из 300 атомов золота и имеет собственный автономный мотор. Размер такого автомобиля составляет всего 3 - 4 нанометра. При этом на торце человеческого волоса можно поместить 20 тысяч таких устройств. Ну как тут не вспомнить сказочного Левшу, который блоху подковал!



Японским исследователям удалось синтезировать двигатель внутреннего сгорания, состоящий всего из двух молекул. Источником энергии для такого двигателя является солнечный свет.

С помощью методов нанотехнологии можно получить материалы, в которых искусственные наночастицы гармонично взаимодействуют с природными соединениями, характерными для биологических объектов – белками, нуклеиновыми кислотами, липидами, и всевозможными ферментами. Это, несомненно, большой шаг в сторону создания кибернетических организмов (киборгов) – биороботов, известных нам по научно-фантастическим романам и кинофильмам. Большие перспективы в этом плане имеют исследования по созданию ДНК-наномеханических машин – роботов. Ученые создали руку наноробота на основе молекулы ДНК и прикрепили ее к двумерной кристаллической ДНК-матрице. Применение методов генной инженерии и нанотехнологии открывает возможность создания наномашин, оснащенных множеством манипуляторов и способных выполнять сложные запрограммированные движения.

Повышаем урожай, увеличиваем привесы

Показательным примером применения нанотехнологий в сельском хозяйстве является создание принципиально нового вещества, получившего название амадеит. Он стал основой для создания эффективных препаратов для гигиены, здоровья и питания животных. С помощью нанотехнологии удалось изменить структуру глины монтмориллонита. Ученые «вставили» между слоями глины наночастицы натурального вещества, экстрагированного из диатомовых водорослей, увеличив тем самым адсорбционную способность глины в 10 раз.

Суспензиями нанокристаллических порошков металлов проводят предпосевную обработку семян и посадочного материала свеклы, картофеля, пшеницы. Прибавка урожая в результате применения такого приема составляет 20 - 35%. Одновременно отмечается повышение адаптации растений к стрессовым условиям и улучшается качество сельскохозяйственной продукции.

Нанотехнологии применяются при послеуборочной обработке подсолнечника, табака и картофеля, хранении яблок в регулируемых средах, озонировании воздушной среды.

Методы нанобиотехнологии используют в селекции для создания культурных растений, устойчивых к вредным насекомым, а также при производстве высокоэффективных пестицидов, применяемых для защиты урожая в сельском хозяйстве.

В животноводстве и птицеводстве нанотехнологии используют в технологических процессах для формирования микроклимата в помещениях животноводческих ферм. Они позволяют заменить энергоемкую приточно-вытяжную систему вентиляции электрохимической очисткой воздуха. Нашла применение на практике экологически чистая нанотехнология электроконсервирования силосной массы зеленых кормов электроактивированным консервантом, повышающая сохранность кормов до 95%. Такой подход обеспечивает повышение продуктивности животных в 1,5 - 3 раза и в 2 раза увеличивает их сопротивляемость стрессам и инфекциям. Имплантированные в ткани животных наноструктуры позволяют получать информацию об их физиологическом состоянии и автоматизировать процессы кормления и содержания.

В области переработки сельхозпродукции используются фильтры и мембраны на основе наноматериалов для очистки воздуха, воды, соков, пива, вина, опреснения морской воды. При изготовлении бактерицидных фильтров

широко применяют нанонагреватели серебра.

Нанотехнологии также находят широкое применение при разработке эффективных лечебных витаминных добавок, пищевых загустителей, создании надежных методов хранения пищевых продуктов. Применение методов нанотехнологии позволяет вводить отдельные микроэлементы в матричную структуру биополимеров пищи. Нанотехнология раскрывает широкие просторы для конструирования пищи будущего (наноеды), сбалансированной по всем компонентам и предназначенной для разных групп населения (диетическое, детское и школьное питание, питание для спортсменов, для людей, находящихся в условиях низких температур, пожилых людей и т. д.).

Бесконечная жизнь или гибель Вселенной?

Нанотехнология дает человечеству практически неограниченные возможности по переделке мира, и будущее мироустройство и благополучие человечества в целом зависят от того, как человечество распорядится предоставленными ему наукой возможностями. Возможны два сценария развития событий: оптимистический и пессимистический.

Оптимистический сценарий состоит в том, что все достижения нанотехнологии будут использованы на благо человека и окружающего мира. В этом случае человечество ожидает безоблачное будущее. Недалек тот час, когда будет разработаны нанороботы, способные передвигаться по кровеносной системе человека, очищать организм от вредных примесей, устранять неполадки в работе его отдельных органов, а в случае необходимости заменять отдельные из них. Это большой шаг в направлении если не бессмертия, то долголетия.

По оптимистическим прогнозам, к концу XXI века появится реальная возможность оживления умерших в настоящее время людей, тела которых подверглись глубокой заморозке в жидком азоте и оставлены на хранение до лучших времен. Нанороботы-чистильщики, выпущенные в окружающую среду, включая околоземное пространство, будут очищать ее от вредных примесей, создавая комфортные условия для жизнедеятельности человека и животных. Развитие нанотехнологий приведет к созданию машин-роботов, обладающих искусственным интеллектом. Нанотехнологии помогут решить человечеству и энергетическую проблему: уголь, нефть и газ станут просто никому не нужны. Производство промышленной и пищевой продукции благодаря нанотехнологиям станет полностью безотходным. Молоко, например, можно будет получать из травы, минуя промежуточное звено – корову. Нанороботы помогут человечеству в освоении космоса. Выбленные на околоземную орбиту нанороботы смогут построить из остатков небесных тел (обломков комет, астероидов, метеоритов и космической пыли) стартовые площадки и помещения, необходимые для будущих космических путешествий и проживания космонавтов. Уже 12 апреля 2018 г. планируется запуск космического лифта, построенного на основе углеродных нанотрубок.

Вместе с тем нанотехнология открывает широкие возможности для создания нанотехнологического оружия огромной разрушительной силы, способного в одночасье уничтожить не только человека, но и все живое на земле. В этом и заключается пессимистический вариант развития событий. Остается надеяться, что у человечества хватит мудрости, чтобы избежать подобного сценария, и человек разумный - Homo Sapiens, как биологический вид, будет еще долго существовать не только на планете Земля, но и во Вселенной.

А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.

ЗАРУБЕЖНАЯ КОМАНДИРОВКА

В прошлом номере «Агропромышленной газеты юга России» мы начали рассказ о поездке нашего корреспондента на Минский тракторный завод. Первым собеседником стал начальник отдела сервиса МТЗ В. А. Скуратович. Серию интересных встреч и бесед продолжил маркетинг-директор МТЗ И. М. ВОЛКОВЕЦ. Игорь Михайлович рассказал о положении дел в компании на сегодняшний день и подробно остановился на маркетинговой политике производственного объединения МТЗ на перспективу.



Как бы ни были удалены территориально наши производственные площадки от головного предприятия в городе Минске, мы зорко следим за качеством каждой машины. В современных условиях жесткой конкуренции мы предпочитаем делать упор не на количество произведенной техники, а на ее качество. Каждый этап технологической цепочки производства машин отслеживается нашими специалистами. Каждый производственный узел или деталь проходит различного рода испытания в научно-испытательном центре. После этого каждая модель подвергается испытаниям в полевых условиях и на специально оборудованном треке, на котором воспроизведена работа в более жестких условиях. Это самая лучшая проверка качества каждого узла в отдельности и машины в целом. Наличие собственного научно-исследовательского центра, строгий контроль качества, постоянный поиск новых решений в конструкции тракторов и многие

Маркетинг — дело тонкое



Не уступая лидерам

МТЗ является крупнейшим в мире заводом по производству тракторов своего класса. Доля выпускаемых им машин составляет около 25% от мирового объема. За последние шесть лет темпы производства стабильно увеличиваются. Например, в 2003 году было выпущено около 23 тыс. машин, в 2008-м этот показатель составит более 70 тыс. машин. Рост производства увеличился более чем в 3 раза. При этом вся техника успешно реализуется. На сегодняшний день модельный ряд МТЗ расширен до 60 видов машин и 120 их модификаций. В продуктовой линейке компании каждый крестьянин сможет найти себе машину исходя из своих потребностей. Мощность двигателей тракторов колеблется от 60 до 300 л. с. Но мы стоим на месте, каждый год осваивая по 2-3 новые модели трактора. Сейчас идет разработка нового трактора мощностью 355 л. с., в следующем году планируется его запуск в серийное производство.

На предприятиях ПО МТЗ трудится 36 тыс. человек. Такой штат сотрудников способен решать самые сложные задачи и производить современные трудоемкие энергонасыщенные машины. В планах компании к 2009 году увеличить выпуск подобных машин до 700 - 800 единиц в год. В этом случае по уровню производства МТЗ станет вровень, например, с Кировским тракторным заводом.

Высоких показателей нам удалось достичь всего за 3 года. На заводе разработан бизнес-план по развитию на 2005 - 2011 годы. Сегодня я уже могу констатировать, что мы идем с опережением этого плана практически на 1,5 года. Объем инвестиций, привлекаемых для осуществления этой программы, составляет около 700 млн. долларов. То есть ежегодно порядка 120 млн. долларов мы направляем на обновление основных фондов.

Финансовые вложения дают свои плоды. На сегодняшний день продуктовая линейка МТЗ помимо тракторов представлена еще и оборотными плугами шириной захвата 4 метра.

Инженерные находки в конструкции наших плугов не уступают зарубежным аналогам. Узлы, больше всего подверженные износу и требующие частого ремонта, взаимозаменяемы. В продуктовой линейке МТЗ состоит также дорожно-строительная и лесозаготовительная техника. Такое разнообразие позволяет нам снизить убытки в период спада спроса на отдельные виды техники.

Что касается планов компании на 2009 год, то мы рассчитываем и дальше двигаться в направлении производства энергонасыщенной техники, увеличивая мощность машин. По нашему мнению, именно за машинами мощностью более 200 л. с. будущее сельского хозяйства. В том числе и потому, что численность трудоспособного населения в сельских поселениях год от года уменьшается. Для обеспечения продовольственной безопасности как Беларуси, так и России необходима подобная техника, которой под силу в кратчайшие сроки обработать землю, посеять и убрать урожай.

Совокупность этих и многих других положительных признаков делает технику производства МТЗ популярной не только у нас в стране. Мы поставляем ее в 76 стран мира. Из производимых 70 тыс. машин более 90% идут на экспорт. В планах компании в будущем увеличить производство машин до 100 тыс. единиц в год. И это нам вполне под силу. Имея мощную технологическую и научно-практическую базу, мы уверенно смотрим в будущее. Наш научно-исследовательский центр является крупнейшим исследовательским центром в Европе. Он имеет право выдавать сертификаты соответствия стандартам Евросоюза технике любого производителя.

Первое место по экспортным поставкам машин производства МТЗ занимает Российская Федерация (порядка 40%). Оставшаяся доля приходится на рынки дальнего и ближнего зарубежья (всего 76 стран) – примерно поровну.



В 2008 г. ПО МТЗ выпустит более 70 000 машин

Сборочные цеха – полноценные производства

Рынок России мы считаем приоритетным. На ее территории помимо сети торговых домов расположены два предприятия по производству техники: в городах Елабуге и Саранске. Каждый из них имеет свою историю: елабужский завод работает уже 5 лет, саранский – 2 года. Производство на обоих предприятиях растет в геометрической прогрессии.

Этот маркетинговый ход, когда сборочные цеха приходится переносить на территорию соседних государств, вызван в том числе постоянно увеличивающимися потребностями сельского хозяйства. Имеющиеся в Минске площади не позволяют в дальнейшем увеличить рост объема производства. Потенциал производственной площадки в столице Беларуси практически исчерпан. Поэтому руководство ПО МТЗ приняло решение для удовлетворения потребностей заказчиков создать производства в Елабуге и Саранске в России и в Сморгони и Бобруйске в Беларуси. В Сморгони, в частности, размещается предприятие по сборке плугов и садовоминоградного трактора (модель 921). Сейчас объем производимой им продукции составляет 500 единиц техники, и за ближайшие 2 года планируется увеличить его до 2 тыс. единиц. В Бобруйске налажен выпуск трех новейших моделей тракторов «Беларус»: 320, 420, 620. В планах - через три года выйти на производство 10 тыс. машин. В Саранске выпускаются машины с мощностью двигателя 120 л. с. Особенностью всех названных мною филиалов является то, что они занимаются не только сборкой техники, но и непосредственным производством отдельных узлов и комплектующих.

другие новации позволяют нам уверенно чувствовать себя на мировом сельскохозяйственном рынке, не боясь конкуренции. Для примера еще одна цифра: объем производства колесных тракторов компании МТЗ составляет около 90% от общего числа произведенных тракторов на территории бывшего СССР.

К нуждам крестьян – с пониманием

Постоянно увеличивая количество производимой техники, мы бы не смогли оперативно реализовывать без развитой дилерской сети. На сегодняшний день в каждой стране, куда мы поставляем продукцию, работает наша дилерская сеть. Представьте: свыше 330 дилерских центров во всех странах мира! В Российской Федерации мы открыли шесть торговых домов, у каждого из которых, в свою очередь, имеется от 8 до 15 дилеров. Такая разветвленная сбытовая сеть позволяет оперативно обслуживать технику, в гарантийный и послегарантийный период обеспечивать ее необходимыми запасными частями. Обращаясь в любой дилерский центр, покупатель может быть уверен, что приобретает только оригинальные машины и запасные части к ним. Вместе с дилерами мы занимаемся поиском решений для совершенствования конструкции тракторов, для облегчения их технического сопровождения.

ПО МТЗ делает и многое другое для своих покупателей. Мы являемся постоянными участниками всех профильных выставок, в том числе в Южном федеральном округе, на которых представляем весь ассортимент техники, сами организовываем демонстрационные показы, приглашая постоянных и потенциальных покупателей. Мы считаем, что крестьянин должен оценивать не только внешний вид трактора, но и его производственные и качественные характеристики. И в этом направлении компания планирует двигаться и дальше, несмотря ни на какие трудности.

В ПО МТЗ всегда с глубочайшим уважением относились к тяжелому труду хлебороба, поэтому стремились к тому, чтобы крестьянин имел возможность получить только самую качественную и в то же время недорогую технику. Еще одной неперменной характеристикой машин, производимых ПО МТЗ, является доступность технического обслуживания. Одним словом, мы выпускаем по-настоящему достойную технику для достойной профессии – труженик села.

Подготовила Д. ЧЕРНЫШОВА
Фото С. ДРУЖИНОВА

Изучение опыта получения высоких

ЗАРУБЕЖНАЯ КОМАНДИРОВКА

Практика последних лет показывает, что на рынке семенного материала России все большую популярность завоевывают гибриды зарубежной селекции. Прежде всего кукурузы, подсолнечника, сахарной свеклы. Эти гибриды отличаются высокой продуктивностью, экономическая эффективность и адаптированность к почвенно-климатическим условиям Кубани, Дона, Ставрополья, Волгоградской области, других регионов России.

Компания «РосАгроТрейд» - один из лидеров на российском рынке семенного материала. Помимо продаж и технологического сопровождения возделывания сельхозкультур придает серьезное значение и такой форме работе со своими клиентами, как организация выездных семинаров за рубежом. Сотрудники «РосАгроТрейда» вместе с партнерами посещают ведущие семенные заводы и научно-селекционные центры Европы, где создаются высокопродуктивные гибриды и готовится семенной материал. Руководители и специалисты российских хозяйств в таких поездках могут воочию увидеть все этапы создания и производства высококачественного семенного материала основных сельхозкультур: начиная от научно-селекционных изыскательских работ и заканчивая работой калибровочных заводов по подготовке конечного продукта, познакомиться с достижениями европейской селекции сельхозкультур и технологиями их возделывания в полевых условиях.

В начале ноября 2008 года во Франции ООО «РосАгроТрейд» организовало очередной семинар для руководителей и специалистов хозяйств юга России из числа постоянных и потенциальных партнеров. В этой поездке принял участие и корреспондент «Агропромышленной газеты юга России».

Франция как принимающая сторона была выбрана не случайно. Популярность гибридов французской селекции из года в год растет, как растет их удельный вес на российском рынке семян. Именно во Франции расположены научно-селекционные центры и семеноводческие компании, входящие в группу мировых производителей - лидеров, такие как «РАЖТ Семанс», «Евралис Семанс», «Флоримон Депре» и др.

Не случайно было выбрано и время для поездки. Конец октября - ноябрь - это период, когда во Франции завершается уборка технических культур (сахарной свеклы и др.) и можно своими глазами увидеть результаты напряженного труда фермеров, обсудить общие проблемы.

Поездка была организована на самом высоком уровне. С 5 по 15 ноября делегация аграриев побывала на юге Франции, посетив известную химическую компанию «Агронутрисион», расположенную в Тулузе, а также семенные компании РАЖТ в Родезе и «Евралис Семанс» в По. Затем курс был взят на север страны - в провинцию Шампань, где российская делегация посетила компанию «Флоримон Депре» и сахарный завод, работающий на свекле, которая выращена из семян, произведенных на этом предприятии.

Деловая программа состояла из многочисленных встреч и дополнена интересными экскурсиями.



У «Агронутрисион» - большой потенциал

Первым пунктом деловой программы стало посещение известной французской компании «Агронутрисион». Созданное еще в 1969 году предприятие специализируется на разработке и производстве удобрений. Сначала это были обычные калийные и азотные удобрения, а затем компания начала активно развивать направление микроудобрений для внекорневой подкормки и создавать методики, оборудование и приборы для определения дефицита микроэлементов в растениях.

Предприятие имеет хорошую научную и производственную базу и строит свою работу в кооперации со многими научными организациями и фирмами-производителями из самой Франции и других стран мира. Около 50% производимых удобрений предназначены для так называемого биологического земледелия. Выпускаются как жидкие, так и микрогранулированные удобрения.

В Россию первые партии удобрений фирмы «Агронутрисион» стали поставляться с 2008 года и сразу же вызвали большую заинтересованность потребителей.

На сегодняшний день линейка для поставки в нашу страну состоит из 22 продуктов. Одним из наиболее востребованных оказался Олигомакс ВМ.

Олигомакс ВМ представляет собой набор микроэлементов бора, марганца и магния для листовой подкормки. Выпускается в форме порошка. Предназначен для предупреждения дефицита вышеуказанных элементов. Особенно эффективен на культурах, чувствительных к их недостатку. Как отмечали представители завода, Олигомакс ВМ рационально решает сложные проблемы в ситуации, когда необходимы высокий урожай и качество.

Олигомакс Альфа, Бета и Гамма также предназначены для листовой подкормки. Содержат комплекс основных микроудобрений в различной пропорции в зависимости от культуры, на которой применяется, и задач, которые решает агроном в процессе ее возделывания.

С особой гордостью специалисты «Агронутрисион» рассказывали об удобрениях Микростар ФМХ и Микростар ФЦ. Это новый концепт комплексного питания растений. Выпускаются в форме гранул и вносятся в почву при посеве. Микростар ФМХ содержит азот, фосфор и основной набор микроэлементов в хорошо усваиваемой форме. Сбалансированный состав благоприятно воздействует на рост и развитие растений. Микростар ФЦ содержит азот, фосфор и цинк. Сбалансированный состав удобрения воздействует на рост и развитие растений и покрывает потребности в цинке наиболее требовательных к нему культур. Эти удобрения используются при возделывании кукурузы, подсолнечника, свеклы, пшеницы, овощных культур на открытом грунте, плодово-ягодных насаждений, цветочно-декоративных культур.

На предприятии нас также ознакомили с флуоресценцией хлорофилла как методом диагностики. Его разработки начались еще в 1990 году, и сегодня этот метод стал наиболее эффективным в работе агрономов по определению переноса и количества микроэлементов, необходимых растениям, для получения высоких урожаев.



Эксперт компании «Агронутрисион» Люк Ваттель (слева) показывает оборудование для производства и фасовки микроудобрений

Флуорометр - это уникальная возможность за 25 - 30 мин. определить нехватку элементов, таких как азот, фосфор, калий, кальций, магний, марганец, сера, железо, бор, и активность фотосинтеза. Имея полученные данные, возможно сделать корректировку минерального питания, конкретно того, которое необходимо растению.

В завершение визита российскую делегацию провели по лабораториям и цехам, где создаются и производятся современные удобрения мирового уровня.



«РАЖТ Семанс» - новый партнер России

Из Тулузы мы переехали в небольшой провинциальный городок Родез, где расположена штаб-квартира

всемирно известной компании РАЖТ. Нас встретил Патрик Грегуар, интернациональный менеджер компании. На семинаре он ознакомил нас с историей РАЖТ, которая начинается еще в 1919 году, когда был создан кооператив. На его базе в 1944 году создается компания РАЖТ. С 1951 года она начинает реализовывать программы селекции злаков, сои и фуражных культур.

С 1962 по 2000 год здесь ведутся активные работы по созданию высокопродуктивных сортов и гибридов кукурузы, подсолнечника, сорго совместно с фирмой «Декалб».

РАЖТ представлен во многих странах мира. С 2007 года началась активная работа в России через сотрудничество с ООО «РосАгроТрейд».

РАЖТ работает исключительно в сфере сельского хозяйства. Это селекционер и производитель семян в международном формате. Один из европейских лидеров по поставкам высококачественных, продуктивных семян кукурузы, подсолнечника,



Линия расфасовки семян в компании РАЖТ



Российская делегация вместе с руководством РАЖТ

урожаев сельхозкультур



Л. Белогорцева (слева) и А. Тадеев оценивают качество калибровки семян кукурузы на заводе «Евралис Семанс»

сорго, рапса, фуражных и зерновых культур. Важной составляющей маркетинговой политики является не только развитие дистрибьюторской сети в разных странах мира, но и тесный контакт с сельхозпроизводителями и фермерами. «И эта встреча с российскими аграриями, - подчеркнул Патрик Греуар, - идеально вписывается в планы компании. Только так можно ближе познакомиться, узнать больше друг о друге, наладить тесное сотрудничество. Наши сотрудники готовы представить самые последние гибриды семян, технологические разработки, например, систему CLEARFIELD, которая реализуется совместно с компанией БАСФ, и многое другое».

На сегодняшний день, по словам П. Греуара, в компании трудятся 1100 человек, 200 селекционеров из исследовательского отдела занимаются селекцией 22 сельхозкультур.

2008-й ознаменовался для компании РАЖТ тем, что именно в этом году было создано 150 гибридов кукурузы. Часть из них проходит регистрацию или уже зарегистрированы в России. Качество семенного материала позволило компании занять почетное 2-е место по продажам семян во Франции и 3-е - в Европе.

Теплые слова были сказаны о сотрудничестве с ООО «РосАгроТрейд» и подчеркнуто, что за хорошую работу этой российской компании предоставлено эксклюзивное право на продажу гаммы гибридов кукурузы, подсолнечника, зернового сорго.

Помимо продаж РАЖТ и «РосАгроТрейд» ведут большую исследовательскую работу в России. На 98 демонстрационных полях в различных регионах РФ заложены опыты по определению наиболее подходящих для почвенно-климатических условий России гибридов различных сельхозкультур.

Если говорить о кукурузе, то это гибриды Коксимо, Бергксон, Лексор, Жюксэн, Лаксот и др., получившие широкое распространение в Западной Европе и хорошо зарекомендовавшие себя в России. Завершился визит в РАЖТ посещением научно-селекционного центра, в котором создаются и испытываются новые гибриды различных культур, и калибровочного завода, где семенной материал проходит необходимую подготовку, в т. ч. и для России.



«Евралис Семанс» - комплексный подход к сельскому хозяйству

И вновь переезд. Теперь в город По, что в нескольких десятках километров от границы с Испанией. В нем размещается главный офис известной компании «Евралис». Эта компания ведет поистине уникальную деятельность. Здесь и семенной бизнес, и гастрономия, и производство овощей и кормов для животных. «Евралис» поставляет свою продукцию в 45 стран мира, включая Россию. Годовой оборот компании - 1,140 млн. евро.

Семенной бизнес начал развиваться в 1955 году. И сегодня он представлен не только трейдерскими услугами. Запущены и работают селекционные программы по кукурузе, подсолнечнику, зерновой группе, рапсу и другим культурам. Развитию семеноводства в 2006 году дала толчок программа по созданию биоэтанола. Поставив перед собой

большие задачи, «Евралис Семанс» рассматривает российский рынок одним из приоритетных. Уже несколько лет на нем выстраивается работоспособная дилерская сеть. В числе основных компаний этой сети, считает Максим Калинин, региональный менеджер «Евралис Семанс», и ООО «РосАгроТрейд», обладающее всеми необходимыми ресурсами для полноценного представления французской компании в России. Именно через «РосАгроТрейд» поступают и будут поступать в нашу страну наиболее востребованные гибриды кукурузы (Бергксон, Дельфин, Евростар, ЕС Паролли, ЕС Астракан), сои (Амфор, Изидор, Спонсор), подсолнечника (Помар, Карамба, Лэйла), рапса (Элвис Евралис, Гидродел, ЕС Нектар) и других культур.

Кстати, во время этого визита между поставщиком и дилером были заключены очередные соглашения о поставке семенного материала в 2009 году.

После семинара делегации показали один из крупнейших в Европе кукурузо-калибровочных заводов, где готовится качественный семенной материал различных культур.



«Флоримон Дебре»: гибриды сахарной свеклы на любой вкус

После юга север Франции встре-



Директор по продажам компании «Флоримон Дебре» Реми Хенгол (слева) демонстрирует качество подработки семян сахарной свеклы

Шериф фирмы «Флоримон Дебре».

В своем хозяйстве мы используем различные гибриды, и каждый из них имеет свои преимущества. Получать большие урожаи нам помогает и грамотное технологическое сопровождение со стороны компании «РосАгроТрейд». Оно организовано на самом высоком уровне. Такой великолепно подобранный ассортимент продукции и его консультационное обеспечение сейчас встретить практически невозможно.

Поездка во Францию на предприятия, которые производят используемые нами гибриды, нам очень помогла в профессиональном плане. Мы увидели, к каким показателям необходимо стремиться, чтобы сделать отечественное сельское хозяйство по-настоящему рентабельным. Благодарим фирму «РосАгроТрейд» и приглашающие компании!

Л. Е. КУХАРЕНКО, главный агроном ООО «Агрохолдинг «Каневский»:

- Мы первый год сотрудничаем с компанией «РосАгроТрейд», и поездка во Францию стала для нас неожиданным и приятным сюрпризом, причем очень полезным. Хочу отметить высокий уровень организации этой поездки. Было видно, что четыре фирмы - производителя гибридов сельскохозяйственных культур («РАЖТ Семанс», «Евралис Семанс», «Флоримон Дебре», «Агро-нутрицион») вложили в организацию встречи со своими покупателями не только большие

материальные, но и большие душевные силы. Заинтересованность приглашающей стороны была неподдельной, и это отметили все приглашенные.

Материальные, но и большие душевные силы. Заинтересованность приглашающей стороны была неподдельной, и это отметили все приглашенные.

Все новые сорта и гибриды компании проходят всесторонние испытания и продвигаются на рынок, так сказать, в завершеном исполнении, так что сельхозпроизводители могут не беспокоиться о качестве продукции.

В последние годы «Флоримон Дебре» активизировал работу в России через ООО «РосАгроТрейд». Совместно проводятся «дни поля», закладываются опытные делянки в хозяйствах, разрабатываются действенные системы продаж и технологического сопровождения возделывания сельхозкультур. Вот и в состоявшейся в конце визита встрече с президентом фирмы Франсуа Дебре он много хорошего сказал о России, о русских фермерах, о «РосАгроТреиде» и выразил уверенность, что в условиях мирового экономического кризиса сотрудничество будет и дальше развиваться, а специалисты «Флоримон Дебре» продолжают работать над созданием новых перспективных сортов и гибридов сельхозкультур с учетом потребностей сельского хозяйства России.

Затем состоялась поездка на сахарный завод, который более чем на 50% работает на свекле, выращенной из семян производства компании «Флоримон Дебре». Вот лишь некоторые его параметры: мощность - 22 тыс. т свеклы в сутки, цикл производства - 50% сырья для получения сахара, 50% - для переработки в спирт. Это позволяет заводу работать практически круглый год. Поставляет свеклу кооператив, в состав которого входит и сахарный завод. Площадь свекловичных полей - около 36 тыс. га. Технолог завода в беседе с нами очень хорошо отзывался о гибридах свеклы «Флоримон Дебре» Шериф, Урази, Баккара, Урал. Они технологичны, обладают повышенной сахаристостью, характеризуются различными сроками готовности к переработке, что позволяет планомерно вести и копку корней, и последующую переработку.

Уже в самолете участники поездки подводили итоги увиденному и услышанному, строили планы. Наверняка, опыт, приобретенный во Франции, подходы к экономике, продемонстрированные на различных предприятиях этой страны, в условиях кризиса помогут им принять единственно правильное решение и удержать свои хозяйства на плаву. Очень хочется в это верить!

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора

Мнения участников

Л. А. БЕЛОГОРЦЕВА, главный агроном ОАО «Агрообъединение «Кубань», г. Усть-Лабинск:

- Агрообъединение «Кубань» уже два года работает с компанией «РосАгроТрейд». И если в прошлом году у нас были лишь пробные, опытные делянки, то в этом гибридами фирмы мы засеяли целые поля. Очень приятно иметь дело со специалистами компании «РосАгроТрейд». Такое гармоничное сочетание человеческих и профессиональных качеств сейчас встречается крайне редко. Консультации по тем или иным препаратам можно получить у любого специалиста компании. Ее руководитель Сергей Александрович Бандюк всегда готов помочь советом. По гибридам подсолнечника и кукурузы подробную консультацию всегда даст Юрий Андреевич Харченко, по гибридам сахарной свеклы - Сергей Александрович. Он часто приезжает в хозяйство, курируя процесс доставки и возделывания различных гибридов.

Наше сотрудничество с компанией «РосАгроТрейд» не ограничивается только покупкой гибридов кукурузы, подсолнечника и сахарной свеклы. В этом году фирма проводила «день поля» на территории нашего агрообъединения. Используя гибриды сахарной свеклы производства компании «Флоримон Дебре», мы достигли просто ошеломляющих результатов: на площади 2613 га удалось собрать урожай по 645 ц/га! Что

касается поездки во Францию, организованной компанией «РосАгроТрейд» для своих клиентов, хочу отметить ее высокий уровень. Очень интересны и познавательны были как культурные, так и деловые программы.

В будущем планируем продолжать сотрудничество с компанией «РосАгроТрейд», покупая у них гибриды кукурузы Лексор, Жюксэн, Бергксон (компания «РАЖТ Семанс») и сахарной свеклы Урази, Шериф (компания «Флоримон Дебре»).

А. В. ТАДЕЕВ, главный агроном ЗАО САФ «Русь» (Тимашевский район):

- Мы не первый год закупаем семена самых различных сельскохозяйственных культур в компании «РосАгроТрейд». Все сорта, предлагаемые ею, - высокопродуктивные, семена - с большим потенциалом всхожести. Это я могу заявить с полной ответственностью. Например, в этом году собрали рекордный урожай гороха сорта Эльжин - 58 ц/га. Такого высокого урожая еще никогда не было! Есть у нас пожелания по сортам зерновых культур: необходимо повышать их зимостойкость и устойчивость к болезням. И специалисты компании «РосАгроТрейд» уже занимаются улучшением заявленных нами характеристик. Покупаем мы у них гибриды кукурузы, подсолнечника и сахарной свеклы производства компаний «РАЖТ Семанс», «Флоримон Дебре» и «Евралис Семанс». Особо хочу отметить высокоурожайный гибрид сахарной свеклы

«Флоримон Дебре»

и «Агронутриссион» на полях ЮФО

СПЕЦИАЛИСТУ НА ЗАМЕТКУ

«Флоримон Дебре» является фирмой номер один во Франции и одним из лидеров в Западной Европе по созданию новых сортов озимых – Андалу, Евклид, Иридум, Раффи; яровых колосовых – Сильфид; гибридов сахарной свеклы – Шериф, Урази, Баккара, Урал; гороха – Эльжин; люцерны – Консерто и других культур. Во Франции, несмотря на огромную конкуренцию между семеноводческими фирмами, до 40% посевов озимой пшеницы и 35% сахарной свеклы заняты сортами и гибридами фирмы «Флоримон Дебре». Это ли не самый высший и объективный показатель достоинств семенной продукции фирмы?



Ф. Дебре (в центре) с российской делегацией на предприятии «Флоримон Дебре»

Поэтому совершенно неудивительно, что фирма «Флоримон Дебре» буквально ворвалась на свекловичный рынок семян юга России со своими новейшими гибридами, вытесняя как отечественных производителей семян, так и западных конкурентов. Всего два года назад на рынке появились раннеспелые гибриды сахарной свеклы Шериф и Урази и среднеспелые Урал и Баккара. Сегодня это одни из самых востребованных гибридов на юге России как среди крупных производителей фабричной сахарной свеклы, так и в фермерской среде. И сегодня, несмотря на определенное снижение интереса к сахарной свекле и связанное с этим ожидание некоторого уменьшения ее посевных площадей, спрос на семена сахарной свеклы фирмы «Флоримон Дебре» очень высок.

В чем же кроется секрет такого успеха? Ответ прост: в высочайшем потенциале урожайности (в условиях Франции до 1000 ц/га и более), исключительной адаптивности к условиям среды, устойчивости к листовым и корневым заболеваниям, отличному качестве семян. Другой отличительной чертой работы с клиентами является то, что по заявкам семена могут готовиться для конкретного региона, отличающегося особыми условиями. Так, для клиентов, поля которых заселены провололочником, что очень актуально для многих регионов Кубани, семена обрабатываются специальными дополнительными препаратами (состав: Круизер 45 г, Форс 6 г, Тачигарен 7 г, Максим 6 г, Апрон 1 г), и таким образом проблема пересева посевов из-за повреждения провололочником снимается полностью.

Фирма «Флоримон Дебре» не стоит на месте, ежегодно поставляя на испытание в Россию свои новые, более урожайные гибриды, которые в ближайшие годы призваны полностью вытеснить старые гибриды.

Урожайность гибридов сахарной свеклы на опытном поле ОАО «АО «Кубань»

Усть-Лабинского района в 2008 году

№ п/п	Название гибрида	Урожай, ц/га	Содержание сахара, %
1	Баккара	690	17,3
2	Шериф	792	17,2
3	Урази	780	17,0
4	ФД-9	734	17,0
5	ФД-10	725	17,0
6	Контроль	611,5	16,3

На основании анализа полученных данных руководство агрохолдинга «Кубань» приняло решение возделывать в 2009 году только гибриды компании «Флоримон Дебре», показавшие максимальную урожайность (Шериф, Урази).

Однако это не единственный пример на Кубани. Высокая урожайность гибридов Шериф, Урази, Баккара,



Ф. Дебре и С. Бандюк: нас связывают крепкие, партнерские отношения

Урал получена и в хозяйствах Тимашевского, Приморско-Ахтарского, Новокубанского, Усть-Лабинского, Каневского, Ленинградского, Павловского, Тихорецкого, Кореновского, Успенского, Белоглинского и других районов Краснодарского края: от 600 до 820 ц с каждого гектара. Не подвели гибриды Шериф, Урази и Баккара в хозяйствах Ростовской области и Ставропольского края.

Определенную роль в успешном продвижении гибридов сахарной свеклы фирмы «Флоримон Дебре» играет компания «РосАгроТрейд», являющаяся эксклюзивным дистрибутором «Флоримон Дебре» на юге России. ООО «РосАгроТрейд» не только продает семена, поставляемые из Франции, но и благодаря своим высококлассным специалистам оказывает консультативное сопровождение по технологии возделывания сахарной свеклы и других полевых культур (озимая пшеница, подсолнечник, кукуруза, соя, горох).

Сенсацией 2008 года стал прибор флюорометр. Его разработчиком и производителем стала французская компания «Агронутриссион». С помощью этого уникального устройства можно буквально за 30 минут определить нехватку важнейших элементов: азота, фосфора, калия, кальция, магния, марганца, серы, железа, бора,

а также активность фотосинтеза. Опираясь на полученные данные, можно скорректировать минеральное питание строго целенаправленно: в зависимости от того, в каком элементе нуждается растение.

Осуществить необходимую корректировку в содержании микроэлементов на конкретной культуре и на конкретном поле можно с помощью микроудобрений, выпускаемых фирмой «Агронутриссион». В продуктовой линейке «Агронутриссион» для этих целей имеются различные препараты. Прекрасно зарекомендовали себя в Европе и в России следующие из них:

ОЛИГОМАКС Альфа - минеральный состав, специально разработанный для культур (кукуруза, лен, зерновые), чувствительных к недостатку элементов питания на первых этапах развития растений. Цинк и фосфор служат для развития корневой системы. Марганец и азот воздействуют на процесс фотосинтеза. Препарат эффективно устраняет недостаток меди, марганца, магния и серы,

ответственных за потери урожая и его качество на зерновых культурах. Основы: активный рН-комплекс. Обладает буферным действием; обеспечивает оптимальное и быстрое проникновение микроэлементов; улучшает связывание рабочего раствора на растительной кутикуле; делает растворимыми элементы, находящиеся в листе. Особенно рекомендуется для использования с жесткой водой и/или с высоким содержанием кальция;

ОЛИГОМАКС Бета - предупреждает и лечит хлорозы, вызванные недостатком бора, магния и марганца на культурах, чувствительных к этим элементам; воздействуя на баланс питательных веществ, позволяет получить урожай высокого качества на полевых, овощных и плодово-ягодных культурах.

ОЛИГОМАКС Гамма - универсальный препарат, применяемый на многих культурах. Специально адаптирован для питания растения, его стимуляции и роста. Улучшает питательный статус растения; используется для некорневых подкормок, активизируя процесс обмена веществ в каждой растительной клетке. Воздействует в целом на растения, усиливает процесс фотосинтеза и поглощательную способность корневой системы.

Характерной особенностью данных микроудобрений является то, что в их состав входит прилипатель нового поколения. Он позволяет предотвратить ожог растения и обеспечить усвояемость препарата до 96%;

СТАРМАКС Азот - уникальное жидкое удобрение, готовое к применению. Это концентрированный

состав на основе азота с замедленным высвобождением. Имеет идеальный баланс микроэлементов, повышающих усвоение азота растением. Особенности состава - 2 формы азота. 1-я - молекула азота с немедленным высвобождением (40% азота находится в форме мочевины), сбывает воздействием и питанием, для оптимизации поглощения элементов растением. Нет кристаллизации, а следовательно, потерь на листовой поверхности. 2-я - молекула азота с контролируемым высвобождением (60% азота находится в циклической полимеризированной форме): постепенное высвобождение азота в растении. Контролируемое и сбалансированное питание в течение нескольких недель. +30% поглощенного азота, оптимальное распределение азота в растении и безопасность для листовой поверхности;

СТАРМАКС Колос - позволяет эффективно устранять недостаток меди, марганца, магния, серы, ответственными за потери урожая и его качество на зерновых культурах. Эффективен на 100% благодаря идеальной растворимости микроэлементов. Особенности состава: содержит литносульфонат - органический компонент, получаемый из древесины. Обладает натуральными хелатирующими свойствами, свойством понижения поверхностного натяжения раствора для некорневой обработки, а значит, способствует улучшению смачивающих свойств. Имеет хорошую прилипаемость, не кристаллизуется на листовой поверхности. Уровень поглощения - 80-90%.

Эти и ряд других микроудобрений прошли производственные испытания и зарегистрированы в нашей стране.

Флюоресценция как метод диагностики и продуктовая линейка микроудобрений позволяет агроному решить проблему дефицита каждого конкретного элемента при возделывании различных сельхозкультур.

Ю. ХАРЧЕНКО,
начальник научно-консультационного
отдела ООО «РосАгроТрейд»,
к. с.-х. н.
Фото С. ДРУЖИНОВА



Специалист компании «Агронутриссион» Б. Бурье демонстрирует работу флюорометра

За дополнительной информацией и консультациями обращаться по адресу: г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корпус 8, офис 206а. Тел./факс: 8 (861) 278-22-41, 278-22-42, 278-23-26.



РосАгроТрейд

ПРОСВЕЩЕНИЕ

Среди химических элементов органического происхождения азот играет одну из главных ролей в жизни растений, несмотря на то, что в сухой массе растительных тканей его содержится всего 1 – 3%. Невысокая урожайность многих сельхозкультур чаще всего определяется недостатком именно азота. Для формирования урожая зерновых культур 2 – 3 т с одного гектара необходимо 150 – 200 кг азота в доступной для растений минеральной форме при общем содержании его в почве от 5 до 15 т на 1 га. При недостатке азота в среде обитания тормозится рост растений, ослабляются образование боковых побегов и кущение у злаков, наблюдается мелколистность.

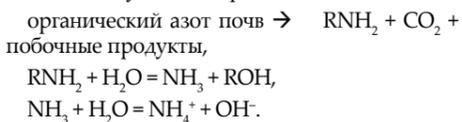
Одно из ранних проявлений азотного дефицита – бледно-зеленая окраска листьев, вызванная ослаблением синтеза хлорофилла. Длительное азотное голодание ведет к гидролизу белков и разрушению хлорофилла прежде всего в нижних, более старых листьях и оттоку растворимых соединений азота к более молодым листьям. Вот почему вопрос об источниках азота для растений представляет большой интерес.

Растения потребляют в основном почвенный азот, причем даже в том случае, если в почву вносятся высокие дозы минерального азота, т. к. это способствует минерализации органического вещества почвы. Например, растения кукурузы при среднем урожае зерна 35 ц/га и вегетативной массы 50 ц/га выносят с 1 га около 85 кг азота. Для грамотного ведения земледелия необходимо знать, каковы запасы азота в почве и какие превращения с ним происходят.

Общие запасы азота в пахотном слое зависят от типа почв. Они составляют (в т/га): в дерново-подзолистых – 1,5 – 6, в черноземных – 6 – 15, в торфяных – 16 – 20, в песчаных и супесчаных – 0,9 – 2. Основная масса азота содержится в органическом веществе почвы, которое состоит из гумусовых и негумифицированных веществ растительного и животного происхождения. В одной тонне гумуса содержится от 30 до 60 кг азота. Лишь незначительная часть азота входит в состав неорганических соединений в нитратной и аммонийной формах, способных усваиваться растениями.

Для того чтобы сделать доступными для питания растений основные запасы азота в гумусе, необходимо разложить органическое вещество почвы. Этот процесс невозможен без участия различных микроорганизмов.

Процесс превращения органического азота почвы в NH_4^+ носит название аммонификации. Он осуществляется гетеротрофными микроорганизмами (питаются готовыми органическими веществами) и схематически может быть представлен следующим образом:



Биологическое окисление NH_3 или NH_4^+ до NO_3^- называется нитрификацией.

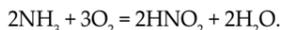
Еще в 1870 г. Шлезинг и Мюнц опытным путем доказали биологическую природу нитрификации. Для этого они добавляли к сточным водам хлороформ, в результате чего прекращалось окисление аммиака. Основная заслуга в раскрытии механизма нитрификации и выделения осуществляющих этот процесс микроорганизмов принадлежит выдающемуся российскому микробиологу С. Н. Виноградскому. В 1889 г. он открыл бактерии нитрификации и определил две фазы этого процесса.



Рис. 1. Растение красного клевера с клубеньковыми бактериями (бактериальная стадия развития бактерий рода Rhizobium)

Превращения и использование азота растениями

Бактерии первой фазы окисляют аммиак до азотистой кислоты:



К ним относят бактерии следующих родов: Nitrosomonas, Nitrosocystis, Nitrosolobus, Nitrosospira.

Азотистая кислота в почве не накапливается, т. к. эти группы бактерий обычно функционируют последовательно. Ежегодно минерализуется 0,4 – 4 т/га органического вещества почвы, в основном гумуса. В результате образуется от 20 до 200 кг/га минерального азота. Таким образом, в почве накапливаются ионы NH_4^+ и NO_3^- , азот которых доступен для усваивания растениями.

Ионы NH_4^+ не слишком подвижны, хорошо адсорбируются анионами, трудно вымываются осадками, и поэтому в почвенном растворе их концентрация значительно выше, чем NO_3^- . В почвах, богатых глинистыми минералами, содержание азота в форме NH_4^+ может достигать 2 – 3 т/га. В верхних слоях почвы фиксированный азот NH_4^+ составляет 5 – 6% общего содержания азота в почве, в более глубоких слоях, где выше содержание глинистых частиц, – до 20% и более.

Анионы NO_3^- , напротив, подвижны, плохо фиксируются в почве, легко вымываются почвенными водами в более глубокие слои и водоёмы. Содержание нитратов в почве особенно возрастает весной, когда создаются условия, благоприятствующие деятельности нитрифицирующих бактерий. Количество азота NO_3^- в почвенном растворе сильно варьируется в зависимости от скорости поглощения нитратов растениями, интенсивности микробиологических процессов и процессов вымывания.

Учитывая вышеприведенную характеристику нитрат-аниона, а также то, что бактерии-нитрификаторы окисляют не только аммонийный азот органического происхождения, но и NH_4^+ удобрений, в сельском хозяйстве применяют ингибиторы нитрификации. Это химические вещества (нитропиридин, дидин, N-sерве, AM-этридиазол, ATS-этридиазол, ТХМП, АТГ), которые при внесении в почву в небольших количествах (0,5 – 2% дозы азота в удобрении) избирательно подавляют жизнедеятельность нитрифицирующих бактерий, осуществляющих первый этап нитрификации, т. е. окисление аммиака до нитрита. Это приводит к временному (в течение 30 – 60 дней) накоплению минерального азота в аммонийной форме. Кроме того, использование ингибиторов нитрификации снижает накопление нитратов в овощах и фруктах.

Запасы азота в воздухе огромны, они составляют 75,6% по массе или 78,09% по объему. Однако молекулярный азот сам по себе не усваивается высшими растениями. В природе существуют два пути превращения азота в доступную растениям форму: химическая и биологическая азотфиксация.

Химическое связывание N_2 в форме ионов NH_4^+ и NO_3^- в небольшом количестве происходит при фотохимических процессах и электроразрядах в атмосфере. Количество связанного азота, попадающего при этом в почву с атмосферными осадками, невелико (от 1 до 30 кг/га в год).

Основная же масса азота, содержащегося в населяющих нашу планету организмах, своим происхождением обязана биологической азотфиксации и в настоящее время в четыре раза превышает мировое промышленное производство аммиака.

К биологической азотфиксации способны как свободно живущие микроорганизмы (роды Azotobacter, Beijerinckia, некоторые штаммы Clostridium, фотосинтезирующие бактерии и вид цианобактерий Tolypothrix tenius), так и симбиотические с высшими растениями (роды Rhizobium, Frankia, Nostoc).

Свободно живущие азотфиксаторы – гетеротрофы, нуждающиеся в углеводном источнике питания, что связывает их поселение на корнях

значительно выше, чем у свободно живущих азотфиксаторов.

Учитывая высокую эффективность и экологическую безопасность биологической азотфиксации, микробиологи создали ряд уникальных бактериальных удобрений для сельскохозяйственных культур открытого и защищенного грунта: агрофил (для всех овощных культур, в т. ч. защищенного грунта), азоризин, ризоагрин, ризозентрин, флавобактерин (для овощей открытого грунта, сахарной свеклы, картофеля), лизорин (для картофеля, томатов) и др. Основным наполнителем (субстратом) этих бактериальных препаратов является стерилизованный торф влажностью 45 – 55% со специальными органическими и минеральными добавками,

высших растений с микроорганизмами, способными разлагать целлюлозу и другие полисахариды. Сельскохозяйственное значение свободно живущих азотфиксаторов не столь велико. В умеренном климате ежегодная фиксация ими азота составляет, как правило, несколько килограммов на один гектар. Наибольший интерес для сельского хозяйства представляют клубеньковые бактерии рода Rhizobium, живущие в симбиозе с бобовыми растениями и фиксирующие в среднем от 100 до 400 кг/га азота в год.

Название рода бактерий происходит от двух греческих слов: rhizo – корень, bio – жизнь. Для клубеньковых бактерий характерно паразитное разнообразие форм – полиморфность. Молодые клубеньковые бактерии обычно палочковидные (0,5 – 0,9x1,2 – 3,0 мкм), подвижные, размножаются делением. Клетки этих бактерий, старея, меняют форму, утолщаются, ветвятся. Эта стадия их развития называется бактериоидной (рис. 1).

Кроме бобовых растений известно примерно 250 видов других семейств, небобовых, также способных к симбиотической фиксации азота (ольха, облепиха, лох, восковница, лисохвост и др.).

Каким же образом происходит превращение молекулы азота в аммиачную форму? Молекула азота двухатомна, связь между атомами тройная, и поэтому энергия термической диссоциации молекулы N_2 велика (941,64 кДж/моль). Для разрыва этих связей, например при получении аммиака, требуется давление около 30 МПа, температура приблизительно 500° С и катализатор, состоящий из Fe, активированного K_2O , Al_2O_3 , CaO и др.

Биологическая фиксация N_2 происходит при нормальной температуре и давлении благодаря высокой эффективности ферментативной системы данных микроорганизмов – нитрогеназы. Последняя состоит из Mo-Fe-белка (собственно нитрогеназы) и Fe-белка (редуктаза нитрогеназы). Активность обладает лишь комплекс обоих компонентов.

Молекулярный азот связывается и восстанавливается на Mo-Fe-белке, а Fe-белок служит источником электронов для этого процесса. Процессу биологической азотфиксации также необходим постоянный приток энергии в форме АТФ (аденозинтрифосфорная кислота). Это обеспечивается благодаря дыханию и брожению, происходящим в микроорганизмах или в результате фотосинтеза (рис. 2).

Например, Azobacter для связывания 15 мг N_2 расходует на дыхание 1 г сахара, а Clostridium pasteurianum – 5 – 6 г. Симбиотрофные бактерии рода Rhizobium в качестве источников АТФ используют продукты фотосинтеза растения-хозяина, поступающие в корневую систему из листьев, причем эффективность использования энергетических субстратов у них

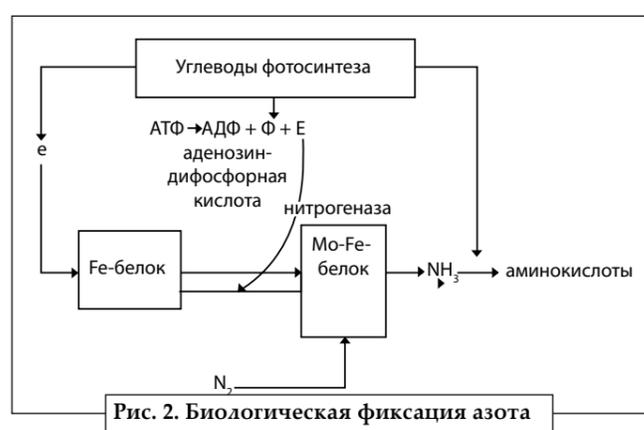


Рис. 2. Биологическая фиксация азота

обеспечивающими оптимальные условия для роста и размножения определенного штамма бактерий. В 1 г такого препарата содержится 5 – 10 млрд. клеток активного штамма бактерий.

При обработке семян, клубней или рассады (причем расход препарата на один гектар невелик, например, для обработки клубней картофеля достаточно всего 900 г) происходит быстрое увеличение численности нанесенных бактерий. При благоприятных условиях этот прием может заменить действие 40 – 70 кг минерального азота на гектаре посева, что позволяет вносить меньше минерального азота и тем самым снизить загрязнение окружающей среды оксидами азота, а растительной продукции – нитратами.

Последними исследованиями генной инженерии установлены структура и локализация генов азотфиксации, осуществлен их перенос из азотфиксирующей бактерии в кишечную палочку, у которой после этого появляется способность к азотфиксации. Разработки в этой области направлены на поиск возможностей переноса генов азотфиксации высшим растениям, что позволило бы избавиться от применения азотных удобрений.

Исследования в области баланса азота в почве доказывают, что гумус почвы – это своеобразный аккумулятор солнечной энергии. Его запасы возникают в определенных почвенно-климатических условиях, а не повсеместно. Как правило, в зонах с выраженными зимами запасы гумуса больше, особенно на глинистых почвах. Как сказано выше, его нитрификация – биологический процесс, который происходит при возникновении дефицита доступных форм азота в почве. Пополнение запасов гумуса производится почвенными бактериями при наличии благоприятных условий и достаточного количества органического вещества.

Таким образом, рассуждения о разрушении гумуса механическими орудиями труда не имеют научной основы. Факт уменьшения среднестатистического содержания гумуса в почвах России неоспорим, но причина этого не использование плуга, а нарушение баланса органического вещества в почве и необоснованное применение сверхвысоких доз минеральных удобрений в советское время.

В России есть немало по-настоящему ученых агрономов, которые в условиях ежегодной отвальной вспашки поддерживают содержание гумуса в почве на максимальном уровне.

Д. БЕЛЫЙ
 (В статье использованы материалы научной работы «Азот в жизни растений» к. с.-х. н. М. Д. Трухиной)

АКТУАЛЬНО

Сегодня многие всерьез озабочены проблемой утилизации навоза. По мнению ученых и экологов, навоз – это экологическая бомба и если не принять действенных мер по его безопасной утилизации, то серьезных потрясений не избежать. В сознании отдельной части агрономов прочно укрепилось мнение, что навоз на поля надо вносить в полуперепревшем или перепревшем виде. К внесению свежего навоза многие специалисты относятся настороженно, высказывая опасения относительно безопасности такого приема для окружающей среды.

24 сентября 2008 г. на полях учхоза «Кубань» Кубанского государственного аграрного университета состоялась демонстрация технологии внесения свежего свиного навоза из учебно-демонстрационного свинокомплекса «Пятачок».

Своим мнением о решении проблемы использования свежего свиного навоза с нашим корреспондентом поделился заведующий кафедрой частной зоотехнии и свиноводства Кубанского государственного аграрного университета, заслуженный деятель науки Российской Федерации, доктор сельскохозяйственных наук, академик РАЕН, профессор Василий Иванович КОМЛАЦКИЙ.

К свиному навозу по-хозяйски

Качественный корм – качественный навоз

Василий Иванович особо подчеркнул, что если мы выращиваем здоровых животных и употребляем их мясо в пищу, то навоз от таких животных будет свободен от возбудителей заболеваний. Все усилия нашей ветеринарной и животноводческой служб должны быть направлены на то, чтобы животные получали здоровую, качественную пищу и содержались в нормальных условиях. Только в этом случае животные будут здоровы и их навоз не будет содержать возбудителей опасных заболеваний.

Определенная проблема существует с гельминтами животных. Рано или поздно навоз оказывается заражен этими паразитами. При сильном заселении гельминтами в емкость для хранения навоза рекомендуется добавлять дезинфицирующие препараты. После их внесения и тщательного перемешивания все гельминты погибают. Однако такой прием влечет за собой дополнительные затраты. Не следует забывать, что существуют определенные ограничения по внесению жидкого навоза на овощные культуры, которые употребляются в свежем виде. Внесение навоза, слабо зараженного гельминтами, под зерновые культуры не делает эти продукты опасными для питания человека.

В сознании многих земледельцев укрепилось мнение о высокой кислотности свиного навоза, что, якобы, не позволяет вносить его на поля в свежем виде. 24 сентября в учхозе «Кубань» во время демонстрации технологий внесения свиного навоза из учебно-демонстрационного свинокомплекса «Пятачок» многие специалисты - участники мероприятия определяли кислотность навоза с помощью лакмусовых бумажек. Вопреки их ожиданиям навоз оказался не кислым. Василий Иванович отметил, что качество свиного навоза и количество сухих веществ

в нем зависят от качества пищи животных. При концентратном типе кормления количество сухого вещества увеличивается, а pH сдвигается в сторону щелочной реакции. Можно, конечно, кормить и такими кормами, что у животных, кроме диареи, ничего не будет. Однако интенсивное свиноводство требует концентратного типа кормления, включающего пшеницу, ячмень, кукурузу, сою и воду. Именно такой тип кормления позволяет получать не менее 750 - 1000 г прироста в день. Если же рассчитывать на привесы 300 г в день, то достаточно кормить свиней травой, тыквой или свёклой. Однако такие привесы не обеспечат рентабельность свиноводства.

О способах хранения и внесения, а также сроках внесения навоза

Во всем мире свиной навоз вносится на поля два раза в год. В европейских странах требования к внесению навоза в десятки раз жестче, чем в нашей стране, но тамошние аграрии все равно вносят свежий свиной навоз, обогащая почву элементами питания и органикой, и никаким неудобств при этом не испытывают. Более того, европейцы считают, что именно свиной навоз надо использовать как органическое удобрение. Эти страны имеют развитое свиноводство. Свиней в этих странах в 20 - 25 раз больше, чем в России. Например, Дания территориально в два раза меньше Кубани, а свиней там в 25 раз больше. Сходная картина в Голландии, Австрии, Германии. Без ежегодного внесения свиного навоза на поля граждане этих стран просто бы утонули в нем.

Несомненно, для качественного и правильного внесения навоза нужны соответствующие технологии. Наша старая российская система хранения навоза предусматривает сооружение для этой цели специальных лагун. Их дно утрамбовывают глиной, считая, что при этом создается непроницаемый слой. Иногда такую



Поверхностное внесение жидкого навоза

работу проводят, как говорится, для вида, в результате навоз продавливаясь через дно лагун и проникает в грунтовые воды, а вода приобретает запах навоза. В европейских странах существует жесткое требование - навозохранилища должны быть непроницаемы для навоза. Их изготавливают из железобетона, пластика или из материала с металлическим покрытием.

Для предотвращения распространения запахов навозохранилища должны быть накрыты. Россия подписала международные обязательства в области охраны окружающей среды, согласно которым подобные требования к обустройству навозохранилищ начнут действовать в нашей стране с 2011 года. Но уже сегодня

Внесение жидкого навоза в почву



специалисты экологических служб начинают строго подходить к вопросам обустройства навозохранилищ и животноводческих ферм. На Кубани есть примеры, когда фермы были закрыты из экологических соображений. Например, если ферма расположена в 10 - 150 м от реки. Нельзя допускать, чтобы свиной навоз стекал

в реку. И совсем недопустимо, если ферма находится рядом с жилым поселком. В Европе разрешено размещать свинофермы в 200 - 250 м от жилых помещений, а в нашей стране - не ближе одного километра. При этом запах от европейских ферм ощущается меньше, так как там правильно хранят навоз. В нашей стране навоз в лучшем случае держат два года в навозных кучах, а затем перемешивают с соломой и разбрасывают на поле. В период хранения теряется много азота, так необходимого для выращивания сельскохозяйственных культур. Доводить навоз до перепревшего состояния и, тем более, до перетной нерационально, так как при этом в 2 - 3 раза уменьшается

количество азота, содержащегося в нем. При такой технологии внесения не происходит загрязнения окружающей среды. Например, при внесении 30 - 40 т навоза на гектар на 1 кв. м приходится всего 3 - 4 кг, которые быстро перерабатываются почвенной микрофлорой.

Что нам мешает?

Возникает естественный вопрос: что же мешает нам перенять опыт европейцев? А мешает нам то, подчеркнул Василий Иванович, что в нашей стране нет законодательной базы, позволяющей вносить на поля свежий свиной навоз пусть не два, а хотя бы один раз в год. Хотим мы того или не хотим, но если мы планируем заниматься

свиноводством всерьез и надолго, то должны привлечь к решению этого вопроса медицинских, ветеринарных работников, агрономов-технологов, агрохимиков и совместными усилиями разработать и изменить нормативно-правовые документы, регламентирующие порядок и условия (дозы, сроки, культуры) внесения свежего свиного навоза.

Даже сегодня, когда российское свиноводство существенно отстает в своем развитии от многих европейских и азиатских стран, проблема хранения свиного навоза в нашей стране акту-



Навозохранилище

содержание органического вещества, теряются жизненно важные для растений элементы минерального питания. Сегодня европейцы предлагают технологию использования свежего навоза для внесения на поля. Перед внесением его гомогенизируют, тщательно перемешивают и закачивают в 20-кубовые цистерны. Затем цистерны вывозят на поля, где навоз через специальные гибкие шланги либо подается в междурядья

альна. Так, в свинокомплексе «Индустриальный» в Тимашевске скопилось около 1,5 млн. тонн навоза. Это громадное количество сосредоточено на сравнительно небольшом участке земли и представляет собой маленькую экологическую бомбу, которая, однако, может натворить большие беды. Сегодня, когда ученые и специалисты в один голос заявляют о дефиците в почвах Кубани органического вещества, а цены на минеральные удобрения непрерывно растут, мы проявляем вопиющую бесхозяйственность и расточительность, не используя 1,5 млн. тонн ценнейшего органического удобрения. Если говорить в целом о Кубани, то, по отдельным расчетам, от сокращения поголовья крупного рогатого скота и свиней мы ежегодно теряем более 10 млн. тонн органических удобрений.

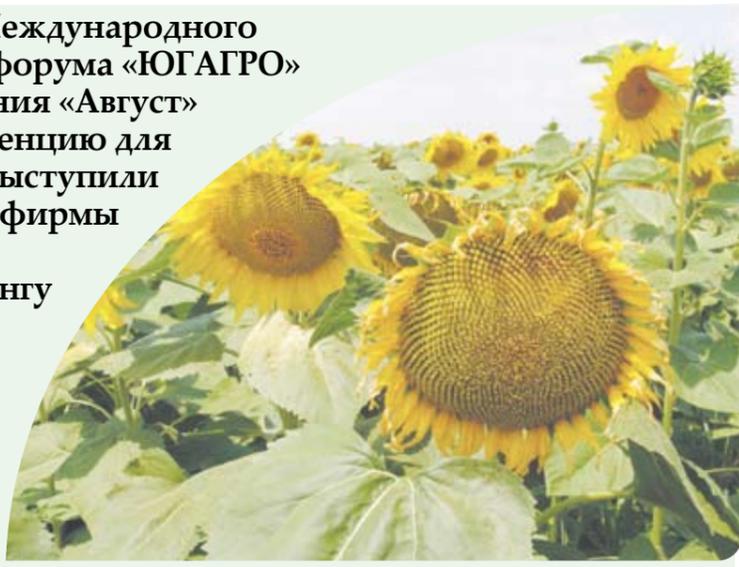
Разработки и предложения кубанских ученых по утилизации свиного навоза заинтересовали специалистов аграрного комитета Законодательного собрания края и экологических организаций. Видимо, недалек тот час, когда все законодательные препоны на пути движения свиного навоза от фермы до поля будут сняты и это ценное органическое удобрение в полной мере будет использовано в целях повышения плодородия и урожайности кубанских полей.

Записал А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.
Фото автора

Навозоразбрасыватель для внесения сухого навоза



18 ноября в рамках Международного агропромышленного форума «ЮГАГРО» в г. Краснодаре компания «Август» провела пресс-конференцию для журналистов. На ней выступили ведущие специалисты фирмы «Август» – заместитель директора по маркетингу и продажам **К. П. Дудкин**, ведущий менеджер **М. В. Боровой**, начальник рекламного отдела **А. А. Демидова**.



«Август» раскрывает потенциал

Как работает лидер российского рынка

Специалисты компании отметили, что «Август» является членом Российского союза производителей химических средств защиты растений и принимает активное участие в формировании цивилизованного потребительского рынка в России. На протяжении последних десяти лет фирма лидирует на российском рынке пестицидов, занимая на нем долю в 20%. Ее продукция поставляется также в Беларусь, Украину, Казахстан, Узбекистан, Азербайджан и Молдову. Объем продаж пестицидов фирмы в 2008 г. составил более 3,5 млрд. рублей (без НДС). Продукция компании реализуется через сеть, состоящую из 46 представительств в России и других странах СНГ. В настоящее время «Август» выходит и на рынок стран дальнего зарубежья – уже созданы совместное предприятие в Китае, дочерняя компания в Бразилии, началась регистрация препаратов в странах Латинской Америки.

Ассортимент выпускаемых фирмой препаратов насчитывает почти

50 наименований гербицидов, инсектицидов, фунгицидов и протравителей семян. Они поставляются сельхозтоваропроизводителям как через собственную сеть, так и через дистрибьюторов. В целом продукция компании поступает в 2300 хозяйств из 76 регионов России.

В 2008 г. «Август» произвел и поставил селянам почти 11 тысяч тонн химических средств защиты растений. Гербицидами фирмы в этом сезоне было обработано 5,7 млн. га посевов зерновых культур, 316 тыс. га – сахарной свеклы, свыше 80 тыс. га – сои. На площади более 820 тыс.

га земель сельхозназначения были применены гербициды сплошного действия, примерно 925 тыс. т семян зерновых культур прошли обработку протравителями компании.

Значительные средства компания «Август» вложила в создание собственного научного центра, который занимается разработкой новых препаратов и препаративных форм. Современная материально-техническая база и высокая квалификация специалистов позволяют успешно разрабатывать и внедрять прогрессивные формуляции пестицидов, расширять и совершенствовать их ассортимент. Сотрудники научного центра разрабатывают новые продукты с комплексным действием. Некоторые из них появятся на российских полях в сезоне 2009 года, например, гербицид с длительным защитным действием против двудольных и однодольных сорняков в посевах кукурузы, двухкомпонентный системный инсектицид против скрытоживущих вредителей, протравитель семян зерновых культур, обладающий антистрессовым и росторегулирующим действием, фунгицид и гербицид в уникальной препаративной форме нано-эмульсии и др.

Мощь производственной базы

Производственной базой компании «Август» является ее филиал – Вурнарский завод смесевых препаратов, расположенный в Чувашской республике. На сегодняшний день это самое современное отечественное предприятие по выпуску пестицидов, на котором применяются и тщательно соблюдаются самые передовые технологии производства, ведется всесторонний контроль качества

продукции. Мощности завода включают в себя 12 технологических линий по производству различных препаративных форм пестицидов. Суммарная мощность производства составляет 190 тонн в сутки, или более 50 тысяч тонн препаратов в год. Технологические возможности завода позволяют изготавливать практически все известные препаративные формы пестицидов. Сейчас фирма ведет строительство подобного завода в Беларуси.

Особое внимание компания «Август» уделяет контролю качества продукции, который обеспечивается соответствующей организацией производства, использованием самого современного технологического и аналитического оборудования, качественного сырья. Фирма «Август» прошла сертификацию сразу по трем международным стандартам: системы менеджмента качества, экологии, профессиональной безопасности, причем стала первым и на сегодняшний день единственным российским производителем химических средств защиты растений, который смог соответствовать жестким требованиям стандартов.

Благодаря продуманной научной, технической и инвестиционной политике продукция фирмы «Август» выступает на равных с продукцией крупнейших зарубежных компаний. При разработке препаратов специалисты фирмы придерживаются тенденций мировой практики в области химических средств защиты растений. Акцент делается на выпуск более экологичных

препаративных форм, более безопасных как для производства, так и для потребителя.

Последние достижения «Августа»

В настоящее время фирма «Август» в состоянии разрабатывать и выпускать практически все известные в международной практике препаративные формы пестицидов. В числе наиболее перспективных разработок – водно-суспензионные концентраты (ВСК), эмульсии масляно-водные (ЭМВ), микрокапсулированные суспензии (МКС), концентраты наноэмульсии (КНЭ). Последняя из перечисленных форм разработана и запатентована учеными фирмы «Август» и не имеет аналогов ни в России, ни за рубежом.

Экспозиция компании «Август» была одной из самых привлекательных на выставке. Здесь был представлен не только полный ассортимент препаратов фирмы, но и комплексные системы защиты основных сельскохозяйственных культур юга России. А рекламные материалы «Августа» отличались высоким качеством и информативностью. Многочисленные клиенты компании отмечали высокую эффективность и надежность действия препаратов, обеспечивающих прибыльное ведение растениеводства. Специалисты компании, работавшие на выставке, давали подробные консультации по применению препаратов и систем защитных мероприятий. По итогам работы форума «ЮГАГРО» фирма «Август» была удостоена диплома «За высокое качество представленной продукции».

О. ФИЛИПЧУК,
д. с.-х. н.



Представительство в г. Краснодаре: ул. Гаврилова, 60,
тел.: (861) 215-25-47, 215-84-74, 215-84-88.
Склад в ст. Тбилисской: ул. Элеваторная, 71,
тел.: (861-58) 3-23-92, 2-32-76.



МИРОВОЙ ЛИДЕР

Немецкая компания Amazone хорошо известна российским аграриям: более 18 лет она работает на нашем рынке. Причем руководство компании считает Россию стратегически важным партнером. Секрет таких долгих партнерских отношений уже давно лежит на поверхности - высокое качество продукции, производимой фирмой.

О славной многолетней истории семейного предприятия Amazone «Агропромышленная газета юга России» рассказал его владелец, профессор, доктор технических наук Хайнц ДРАЙЕР.



Больше века вместе с крестьянами

КОМПАНИЯ Amazone была основана 125 лет назад моим дедом. Начинала она как производитель зерноочистительных, картофелеочистительных и сортировочных машин. Отец вместе со своим братом занимались их производством и продажей. Последние 12 лет мой отец один управлял компанией. В 1957 году, после его скоропостижной кончины, развитие семейного дела подхватили, и довольно успешно, я и мой кузен Клаус. А пару лет назад руководство фирмой мы передали нашим сыновьям: Кристиану Драйеру (сын Клауса) и Юстусу Драйеру (мой сын). Но это не значит, что мы с Клаусом полностью отошли от дел. Мы делимся с сыновьями жизненным опытом, консультируем по многим вопросам, возникающим в процессе производства.

По роду деятельности я занимался в компании конструированием машин и поиском новаторских решений проблем сельхозпроизводства. В связи с этим не могу обойти стороной, не побоюсь этого слова, чудо современного машиностроения - двухдисковый распределитель удобрений, который впервые в мире был сконструирован в «Амазоне». Это наша лучшая и самая продаваемая в сегменте распределителей удобрений машина! С середины 60-х годов прошлого века я занимался разработкой сеялки Д4. Только появившись на рынке, она заняла одно из лидирующих мест среди сеялок своего класса. В 70-х годах я часто бывал в Канаде, где ознакомился с принципом нулевого посева. Я был поражен выгодностью этого метода, который позволял беречь влагу и возделывать растения в наиболее засушливых районах. И началась моя активная работа по данной тематике. Специально для использования в технологии нулевого посева в созданную мной сеялку были внесены определенные корректировки, адаптирующие ее для работы на засушливых полях. Там же, в Канаде, проводилось и испытание первых образцов сеялки. Этот уникальный принцип ведения сельского хозяйства и по сей день будоражит мое сознание.

Руководствуясь многолетним опытом, 10 лет назад компания Amazone занялась разработкой сеялки специально для работы на полях России. Она рассчитана для использования в засушливых регио-

нах при применении в хозяйствах влагосберегающих технологий. Как известно, переход от традиционной обработки почвы плугом к нулевой системе земледелия - очень тяжелый шаг для руководителей хозяйств и фермеров. Проблема в том, что чрезвычайно трудно подобрать соответствующий набор техники для этой системы земледелия. Поэтому в работе мной двигала идея создания универсальной машины, которая может делать всё. Я пришел к выводу, что современному сельскому хозяйству необходима сеялка, которая может эффективно сеять и после вспашки, и по стерне, и по мульче после минимальной обработки почвы. Так появилась сеялка ДМС. Своё название она получила благодаря универсальности использования при разных технологиях посева. Каждая буква аббревиатуры ДМС - название определенной технологии посева. В переводе с немецкого Д - прямой посев без обработки почвы, М - посев по мульчирующему слою, С - традиционный посев.

С 2000 года я частый гость в России. В каждый свой приезд стараюсь посмотреть нашу машину в деле. Ведь мне нужны достоверные данные о необходимых доработках и усовершенствованиях. В результате мне удалось добиться того, что теперь сеялка на всех фонах очень равномерно производит сев по глубине и норме высева. По многочисленным отзывам, поступающим из хозяйств, именно эта особен-

ность делает сеялку пригодной для сева таких культур, как зерновые, многолетние травы, рапс, и многих других, даже кукурузы.

В современных условиях ведения сельского хозяйства высокая скорость машин при выполнении работ - наиболее значимая характеристика. Сейчас наступает время больших скоростей. Я считаю, мы приняли верное решение, снабдив машину двойным опорным катком. Теперь сеялка может работать на высоких скоростях (10 - 15 км/ч). Причем скорость посева зависит только от мощности трактора и выносливости механизатора. Даже на скорости 15 км/ч сеялка ДМС осуществляет самый точный сев, показывая высокие результаты производительности.

Конечно, при покупке нашей сеялки ДМС нужно исходить из того, какой трактор имеется у хозяйства в наличии. В зависимости от мощности трактора выбирается необходимая ширина захвата. Например, сеялки шириной захвата 4,5 и 6 метров должны агрегатироваться с тракторами мощностью соответственно 120 - 130 и 180 - 200 л. с. Сейчас в компании ведутся разработки двенадцатиметровой сеялки, для которой требуется трактор с мощностью двигателя уже 300 - 350 л. с.

Но вернемся немного назад в историю. Свою работу мы начинали с производства исключительно 6-метровых сеялок. Прогресс не

стоит на месте, и для успешного ведения сельского хозяйства этой ширины захвата оказалось уже недостаточно. Мы приступили к выпуску 9-метровых сеялок, которые сразу же завоевали огромную популярность среди российских крестьян. Затем появилась 12-метровая модель. Именно этот размер мы считаем оптимальным, а потому не собираемся осваивать выпуск сеялок шириной захвата более 12 метров. Сейчас, когда мощность тракторов постоянно увеличивается и 400 л. с. уже не редкость, необходимо просто обеспечивать точность высева на высоких скоростях, которые будут показывать эти машины. Мы считаем, производить сеялки с большей шириной захвата в этих условиях нецелесообразно: их размеры будут несоизмеримо большими. По нашему мнению, для повышения производительности необходимо совершенствовать прежде всего тракторы. Например, устанавливать на них систему GPS-навигации, которая позволяет работать не только днем, но и ночью. Компания «Амазоне» стремится к тому, чтобы уже в ближайшем будущем обеспечить все свои машины этими системами.

НО ЭТО не значит, что в процессе усовершенствования сеялок мы стеснены какими-то границами, которые не будем переходить. Моя деятельность и деятельность всей семьи Драйеров всегда будет направлена на поиск

новых конструкторских решений. Я гарантирую, что наши покупатели всегда будут получать современную технику, отвечающую запросам даже самого взыскательного агрария.

Мне часто задают вопрос о том, почему в широкой линейке машин, которые производит компания «Амазоне», отсутствуют плуги. Ответ прост. Сейчас сельское хозяйство во всем мире переходит на систему минимальной обработки почвы и нулевого посева. Могу сказать больше, сейчас плуги все больше становятся невостребованными, уровень их продаж минимален, а значит, производить их невыгодно. Так, в Германии всё чаще стараются уходить от обработки

почвы плугом. Вместо этого широко применяется мульчирующий посев на глубину не более 10 см. Конечно, полностью уйти от плуга не удастся. Я имею в виду поля, на которых убрали, например, кукурузу на зерно и где остается большой мульчирующий слой в виде пожнивных остатков. Либо технологии выращивания свеклы. В этих случаях обработка плугом просто необходима. Но, по моему мнению, со временем значимость плуга будет сходить на нет.

Что касается сегодняшней технической политики компании «Амазоне», то основной упор мы делаем на повышение качества своих машин и качества производимых ими работ. А самое главное - мы предлагаем аграриям всю линейку машин для точного земледелия.

Есть у компании и новинка - самоходный опрыскиватель. Для его производства даже строится отдельный цех. Уже в следующем году на выставке «Агритехника» в Ганновере мы планируем опять представить самоходный опрыскиватель собственного производства и новую сеялку ДМС «Премьера» шириной захвата 12 метров.

Как видите, мы делаем все от нас зависящее, чтобы максимально облегчить труд крестьянина. И прежде всего в России - на важнейшем для компании «Амазоне» рынке. Общность этих и даже политических интересов наших стран позволяет надеяться на долговременные отношения.

Подготовила к публикации
Д. ЧЕРНЫШОВА
Фото С. ДРУЖИНОВА



АКТУАЛЬНО

В рамках Международного агропромышленного форума «ЮГАГРО-2008» производитель химических средств защиты растений компания «Агрорус» организовала научно-практическую конференцию. На ней обсуждались два важнейших вопроса сегодняшнего дня: мировой финансовый кризис и специфика работы в новых условиях «Агрорус», а также эффективность препаратов компании на сахарной свекле и озимой пшенице в производственных условиях.

В работе конференции приняли участие генеральный директор компании «Агрорус и Ко» В. В. Зарев, руководители и специалисты коллективных, фермерских хозяйств, ведущих дистрибьюторских фирм региона.

Открыл научно-практическую конференцию генеральный директор компании «Агрорус и Ко» Владимир Васильевич Зарев. Он отметил, что компания представляет собой крупный холдинг, в составе которого четыре завода, издательский бизнес. Компания «Агрорус» на рынке России уже 16 лет предоставляет своим клиентам высокоэффективные средства защиты растений собственного производства и технологические услуги, востребованные сельским хозяйством.

В настоящее время ассортимент пестицидов компании включает более 40 наименований фунгицидов, инсектицидов и гербицидов. Государственную регистрацию в России имеют все препараты. Такая широкая линейка препаратов позволяет обеспечивать комплексную защиту посевов зерновых, сахарной свеклы, картофеля и других культур от болезней, вредителей и сорной растительности.

Компания имеет налаженную товаропроводящую сеть в лице своих представительств и эксклюзивных дистрибьюторов во всех сельскохозяйственных регионах России, а также на рынках Беларуси, Молдовы, Азербайджана, Армении, Грузии, Казахстана, Узбекистана. По объёмам продаж «Агрорус» входит в число крупнейших компаний, работающих на российском пестицидном рынке.

В России собственное производство компании «Агрорус» расположено вблизи г. Рязани. Это ООО «Завод препаративных форм Агрорус-Рязань». Завод представляет собой химическое предприятие, оснащённое современным оборудованием. Специализация завода – произ-

«Агрорус» планирует работу в новых условиях

водство пестицидов, мощность – 10 тыс. тонн препаратов в год. Завод соответствует стандартам ЕС, имеет российский сертификат. Современное оборудование, высококвалифицированные кадры, постоянный контроль за производственным процессом позволяют заводу выпускать продукцию высокого качества.

Сложившаяся ситуация на мировых рынках наложила отпечаток и на работу «Агрорус». Дальнейшая стратегия компании на мировом пестицидном рынке будет построена с учетом глобального финансового кризиса.

В. В. Зарев подробно остановился на анализе последствий мирового финансового кризиса, причиной которого он считает глобализацию экономики. Анализируя кризисную ситуацию и строя прогнозы для пестицидного рынка, он высказал свое сугубо личное мнение о развитии ситуации:

- Начавшись в США на ипотечном рынке, кризис затронул рынок труда, промышленность, сферу услуг. В настоящее время самая мощная экономика в мире – американская находится на грани спада. Наступившая рецессия будет самой серьёзной за последние десятилетия.

Последствия мирового финансового кризиса скажутся и на деятельности компаний, занятых производством пестицидов. Будут то мультинациональные компании или крупные российские производители, в том числе «Агрорус». Существенное влияние на работу предприятий в условиях кризиса и на выход из него будет оказывать то, какая финансовая политика преобладала в компании – кредитная или с опорой на собственные ресурсы. Но очевидно одно: чем крупнее компания, тем труднее ей будет выйти из кризисной ситуации.

Но поскольку российская экономика тесно связана с мировой, продолжил Владимир Васильевич Зарев, - то полностью защитить её от последствий мирового финансового кризиса не удастся. Придется столкнуться с ростом инфляции, спадом производства, сокращением персонала в различных отраслях производства. Это, в свою очередь, коснётся доходов предприятий и каждого человека в отдельности, заставив их изменить структуру расходов. Безусловно, это в полной мере относится и к агробизнесу. Ему придётся вносить коррективы в отраслевую структуру производства и разрабатывать краткосрочные и долгосрочные антикризисные меры.

Далее Владимир Васильевич сообщил, что в компании «Агрорус» уже разработана концепция по ведению бизнеса в кризисной ситуации, которая и ляжет в основу антикризисных мер.

Результаты производственных испытаний системы гербицидов на основе бетанальной группы фирмы ООО «Агрорус и Ко» в посевах сахарной свеклы в ЗАО «Агрокомплекс» Выселковского района, 2008 г.

Система гербицидов	Дата обр-ки	Норма расхода, кг, л/га	Гибель сорняков, %		
			Всего	Одн. двудол.	Одн. злаков.
Секира Трио, КЭ (60 + 60 + 60 г/л)	19.04	1,2	92,3	92,7	90,0
Секира Трио, КЭ (60 + 60 + 60 г/л) + Карибу, СП (500 г/кг) + Тренд 90, Ж (900 г/л)	25.04	1,4 0,03 0,2	93,6	94,0	92,0
Секира, КЭ (80 + 80 г/л) + Карибу, СП (500 г/кг) + Тренд 90, Ж (900 г/л)	8.05	2,5 0,03 0,2	91,0	91,3	85,0

Основные положения концепции следующие:

1. Сокращение производства препаратов, т. е. объёмов их производства, с целью уменьшения производственных расходов. Но такая мера приведет к созданию на рынке пестицидов дефицита.

2. Сокращение затрат на производство препаратов.

3. Реализация невостребованных остатков препаратов, произведённых в 2008 г. (например, бетанальной группы), запасы которых в компании есть.

4. Изменение системы реализации, т. е. системы продажи пестицидов.

5. Выбор приоритета на рынке, ориентация на наиболее рентабельные сельскохозяйственные культуры.

Выступление В. В. Зарева вызвало бурное и живое обсуждение, ему было задано множество вопросов. Особенно присутствующих интересовало то, как будет построена работа компании со своими представителями и дистрибьюторами и какие цены будут в конце этого и следующего года на продукты ком-

пании «Агрорус». На все вопросы В. В. Заревым были даны обстоятельные ответы. Он еще раз подчеркнул, что все условия, которые создает компания «Агрорус» в своих представительствах и для эксклюзивных дистрибьюторов, отражены в её антикризисной концепции.

Затем участники научно-практической конференции прослушали доклады об эффективности препаратов компании «Агрорус» на сахарной свекле и озимой пшенице. Сотрудники филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю П. С. Балеста, Л. Н. Шуляковская и руководитель ООО «Челбас» Кавказского района И. Н. Карагодин продемонстрировали на основе практического материала эффективность применения бетанальной группы гербицидов на сахарной свекле и различных фунгицидов на озимой пшенице. Отмечено, что в результате применения препаратов компании «Агрорус» наблюдалось снижение засоренности посевов сахарной свеклы в пределах 90 - 93%, что привело к повышению ее урожайности в 1,5 - 2 раза (см. таблицу). Эти результаты подтвердили высокую эф-

фективность препаратов, которые в сложных финансовых условиях из-за более низкой цены могут составить серьёзную конкуренцию на рынке в 2009 году.

В заключение В. В. Зарев познакомил собравшихся с новыми руководителями представительства «Агрорус» на Кубани. Его руководителем назначен известный специалистом сельскохозяйственной отрасли юга России Владимир Чумачев, имеющий многолетний опыт работы на пестицидном рынке региона. Коммерческим директором представительства стала Наталия Фисюра. Внесены и другие изменения в работу ООО «Агрорус-Кубань», в том числе изменилось и местоположение представительства.

Несомненно, все меры производственного, коммерческого, маркетингового и иного характера окажут благоприятное воздействие на дальнейшую деятельность «Агрорус-Кубань» и помогут предприятию оставаться на пестицидном рынке региона в числе основных игроков.

О. ФИЛИПЧУК,
научный консультант,
д. с.-х. н.

ООО «АГРОРУС-КУБАНЬ»:

г. Краснодар, ул. Крымская, 65. Тел./факс (861) 222-01-26.
Моб. тел. 8-918-279-73-32.

Официальные дистрибьюторы «АГРОРУС-КУБАНЬ»:

ООО «Аверс» - Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2, тел.: (86153) 57-2-43, 57-7-92.
ООО «Агропартнер» - г. Краснодар, Елизаветинское шоссе, ВНИИБЗР, корпус 2, тел.: (861) 228-00-25, 228-09-58.
ООО «Агроснаб» - КБР, г. Баксан, проспект Ленина, 132/9, тел.: (88662) 44-00-44, 44-06-44.
ОАО «Агроцентр ЕвроХим Усть-Лабинск» - Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Шаумяна, 1, тел.: (86135) 4-23-27, 4-23-26.
ООО «Аметист», Краснодарский край, с. Белая Глина, ул. Привокзальная, 21. тел.: (86154) 716-57, 752-42, 724-84.
ООО «Дорф» - г. Краснодар, ул. Восточнокругликовская, 45, тел.: (861) 215-88-00, 215-88-88.
ООО «Торговый дом «Магнат» - г. Краснодар, тел. (861) 270-30-58, Краснодарский край, г. Тимашевск, ул. Промышленная, 3, тел. (861) 211-94-46.
ООО «Торговый дом «Меркурий» - г. Краснодар, ул. Орджоникидзе, 17, тел. (861) 211-06-26.
ЗАО «ФЭС» - г. Ставрополь, ул. Ленина, 359, тел.: (8652) 35-13-13, 35-51-53.
ЗАО «ЭкоГрин» - г. Краснодар, ул. Рашилевская, 268, тел. (861) 224-75-37.

Агропромышленная газета юга России

Учредитель-издатель -
ООО «Издательский дом
«Современные технологии»
Директор проекта - главный редактор С. Н. ДРУЖИНОВ

Редакционная коллегия:

Р. АМЕРХАНОВ, д. т. н., профессор,
Л. БЕСПАЛОВА, д. с.-х. н., академик,
профессор,
В. БРЕЖНЕВА, д. с.-х. н.,
В. БУГАЕВСКИЙ, д. с.-х. н.,
П. ВАСЮКОВ, д. с.-х. н., профессор,
Г. ВЕТЕЛКИН, к. т. н.,
Л. ГОРКОВЕНКО, к. с.-х. н.,
Е. ЕГОРОВ, д. э. н., профессор,
Л. КАЗЕКА,
В. КОМЛАЦКИЙ, д. с.-х. н., академик, профессор,

А. КУРИЛОВ,
Н. ЛАВРЕНЧУК, к. с.-х. н.,
В. ЛУКОМЕЦ, д. с.-х. н., чл.-кор. РАСХН,
Ю. МОДОТИЛИН, д. т. н.,
В. ОРЛОВ, к. б. н.,
Е. ПОПОВА,
Н. СЕРКИН, к. с.-х. н.,
А. СУПРУНОВ, к. с.-х. н.,
А. ТАБАШНИКОВ, д. т. н.,
Е. ТРУБИЛИН, д. т. н., профессор,
Р. ШАЗЗО, д. т. н., профессор,
чл.-кор. РАСХН,
В. ШЕВЦОВ, д. с.-х. н., академик

Адрес редакции и издателя: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 7, офис 305, тел./факс: (861) 278-22-09, 278-22-10. E-mail: agropromyug@mail.ru

Газета перерегистрирована. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-24713 от 16 июня 2006 г. Федеральная служба по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Газета отпечатана в типографии ОАО «Печатный двор Кубани» по адресу: г. Краснодар, ул. Тополиная, 19. Тираж 7000 экз. Подписано в печать 9.12.2008 г. в 15.00. Заказ 6553. Мнения, высказанные на страницах газеты, могут не совпадать с точкой зрения редакции. За содержание рекламы и объявлений ответственность несут рекламодатели. Перепечатка материалов - с согласия редакции.

- Иван Никодимович, какую конструкторскую политику проводит завод в современных условиях?

- Производственное объединение МТЗ двигается в двух направлениях: занимается разработкой новых моделей тракторов, совершенствуя мощностной ряд, и реконструирует старые модели. Сегодня продуктовая линейка Минского тракторного состоит из машин мощностью от 30 до 300 л. с. Но мы не стоим на месте: в настоящее время активно разрабатывается новая модель трактора с мощностью двигателя 340 - 350 л. с. После ряда испытаний планируем запустить эту машину в серийное производство.

Еще одна наша новинка - садовый трактор МТЗ 921, сборка которого осуществляется в Сморгони. И по техническим характеристикам, и по эргономике он полностью отвечает всем требованиям современного садоводства. На сегодняшний день их серийный выпуск составляет более 1,5 тыс. единиц, часть пошла на экспорт в страны ближнего зарубежья. Такой узкоспециализированной техники

ЗАРУБЕЖНАЯ КОМАНДИРОВКА

Минский тракторный завод – компания, не требующая представления. За более чем 60-летнее присутствие на мировом сельскохозяйственном рынке она уже подтвердила, что МТЗ - это всерьез и надолго. Компания производит широкую линейку техники, которая проверена временем и пользуется спросом у покупателей. Но жесткая конкуренция не дает расслабиться ни на минуту...

Специалисты ПО МТЗ находятся в постоянном поиске новаторских решений, совершенствуя конструкции старых тракторов и разрабатывая новые модели. Промедление и отставание в этой сфере в прямом смысле слова смерти подобно. Конкуренты подпирают со всех сторон. Да и в самой отрасли сельхозпроизводства за последние годы произошли настолько радикальные перемены, что на старой технике обеспечено в лучшем случае лишь топтание на месте.

О работе «сердца» производственного объединения «Минский тракторный завод» - конструкторского бюро мы побеседовали с И. Н. УСОМ, генеральным конструктором предприятия.



На предприятиях ПО МТЗ трудится 36 тыс. человек



«Сердце» МТЗ бьется в ритм со временем

сейчас на рынке практически нет, поэтому тракторы МТЗ 921 пользуются особенной популярностью в садоводческих хозяйствах. Машина настолько продумана и компактна, что может с успехом использоваться даже в садовых хозяйствах старого образца - с меньшим междурядным расстоянием.

Работаем мы и в направлении расширения «нижнего» ряда тракторов - с мощностью двигателя 30 - 60 л. с. В связи с этим их сборка перенесена из главного цеха в Минск в город Бобруйск.

Что касается усовершенствования старых моделей, то мы стремимся к тому, чтобы машины удовлетворяли возросшим в последние годы экологическим и эргономическим требованиям. Но и технические параметры тракторов также претерпевают изменения: увеличивается грузоподъемность задней навески, совершенствуется коробка передач и т. д. Вот пример: давно знакомый крестьянам и завоевавший немало поклонников трактор МТЗ 82 в скором времени будет преобразован в МТЗ 826. Отличительной особенностью машины будут являться новый передний ведущий привод и гидронавесная система. Значительно улучшится и внешний вид трактора. Машина уже готова к выпуску, с нового года планируем начать ее серийное производство. Первая партия будет состоять из 3 тыс. машин.

Сейчас огромной популярностью пользуются проверенные временем модели МТЗ 2522 ДВ и МТЗ 3022 ДВ, которые лучше всего подходят для ресурсосберегающих технологий. Главная их особенность - универсальность. Министерство сельского хозяйства Белоруссии не так давно обнародовало сведения о том, что эти трактора позволяют заменить труд порядка 1200 механизаторов в республике. В условиях нынешнего кадрового голода в сельском хозяйстве это имеет огромное значение. Экономия людских ресурсов дает мощный экономический эффект.

Есть у тракторов и другие положительные характеристики: благодаря их использованию идет большая экономия топлива. В зависимости от того, какие возделываются культуры, какая площадь обрабатывается, какие почвенно-климатические условия в данной местности, экономия составляет от

20% и выше. Сейчас тракторы МТЗ 25-й и МТЗ 30-й серий выпускаются с мощностью двигателя 265, 280 и 300 л. с.

Одновременно с новациями в конструкции тракторов компания не забывает и об их экологичности. Норма выброса в атмосферу вредных веществ для тракторов значительно ниже, чем для автомобилей. Поэтому все модели двигателей, как белорусского, так и импортного производства, разработаны с учетом этого критерия.

Но есть в этом и свои минусы. Борьба за экологичность привела к тому, что двигатели стали менее экономичными. Однако мы не собираемся снижать этот показатель в угоду выгоде. Просто будем вести поиски альтернативных источников энергии.

Но и на этом мы не успокаиваемся! В настоящее время ведем активные переговоры с американской и немецкой компаниями - производителями двигателей. О результатах сообщим позже.

Как видите, мы ищем новые решения в конструкции машин и в сервисе. Именно эти составляющие, по нашему мнению, определяют успех предприятия.

- Коль вы упомянули о сервисе, продолжите, пожалуйста, эту тему...

- Мы делаем всё возможное для его развития. Во всех странах со стратегически важными для нас рынками организованы сервисные центры Минского тракторного завода. Сейчас ведутся переговоры о расширении отдела сервиса в России в связи с возрастающим спросом на нашу технику.

Мы стремимся максимально приблизить потребителя к нашим дилерским центрам, чтобы оперативно решать вопросы, возникающие в процессе эксплуатации техники. Для решения поставленной задачи организовано и бесперебойное снабжение запасными частями. Особенно это касается новых моделей тракторов.

- Конструкторское бюро не может существовать без испытательного цеха. Как проходит «проверка на прочность» на Минском тракторном?

- Не секрет, что сконструировать машину - поддела, необходимо провести масштабные испытания новой техники. Прежде чем трактор попадет в производство, все его узлы и агрегаты подвергаются различного рода тестам. Задний мост, коробка передач и другие комплектующие испытываются на специальных стендах, имитирующих реальные нагрузки. Стендовые испытания длятся от 600 до 1200 часов. Если техника выдерживает этот цикл испытаний, то мы вправе заявить о рабочем ресурсе трактора порядка 10 тыс. часов. После тестирования комплектующих «экзаменуется» вся машина целиком.

Эти два процесса выявляют технико-экономические показатели изделия, технические отказы и др. Подытоживая полученные сведения, составляем окончательное представление о новой машине. Только после этого решается вопрос о запуске трактора в серийное производство. Весь этот цикл занимает в среднем 3 - 4 года. Сигнальная партия машин обычно составляет 500 - 1000 штук. Первое время работа новых машин в реальных условиях скрупулезно отслеживается, после чего следуют их окончательная доработка и выпуск в серийное производство.

- А как обстоит дело с «вопросом дня» - соотношением цены и качества техники ПО МТЗ?



- Мы никогда не расставали приоритеты в вопросах цены и качества. Эти два понятия для нас всегда переплетались. Естественно, техника ориентирована на потребителей с самым разным уровнем достатка. Но традиционно сложилось так, что МТЗ производит технику, ориентированную на средний потребительский класс. Разрабатывая новую модель трактора, мы прежде всего

задумываемся о том, сможет ли ее приобрести наш покупатель, будет ли она для него экономически выгодной. Принцип соотношения цены и качества ярко выражен в моделях тракторов мощностью 250 - 300 л. с. В этих машинах помимо использования «понятных» конструкций до мелочей продуманы кабины, чтобы механизаторам было удобно работать. Между прочим, у нас налажена обратная связь с потребителями: от них регулярно поступают пожелания о необходимых доработках в устройстве кабины. И мы их обязательно учитываем перед производством следующей партии машин. Так, кондиционер в кабине - это уже не роскошь, а обязательная составляющая комфортной работы механизатора. И потребители уже готовы платить за нее, ведь она прямо влияет на уровень производительности.

Но техника МТЗ выгодно отличается тем, что качество практически не влияет на стоимость. Цена аналоговых тракторов других фирм-производителей выше, чем на нашу технику. А у тракторов с меньшей мощностью эта разница в цене особенно заметна. В условиях начавшегося мирового финансового и экономического кризиса это особенно важно, ведь теперь, как никогда прежде, будут востребованы машины, доступные по цене и совершенные по качеству.

Для демонстрации своих достижений в Российской Федерации мы постоянно проводим «дни поля»: в Краснодарском крае, Ростовской области, других регионах. Тесно сотрудничаем с Кубанской, Северо-Западной и Поволжской МИС, где в очередной раз подтверждается качество тракторов, выпускаемых МТЗ.

Перед серийным производством все узлы трактора проходят испытания



