

ЗАРУБЕЖНАЯ КОМАНДИРОВКА

Идея посетить Минский тракторный завод – гигант советского тракторостроения – вынашивалась не один год. И, когда редакции поступило предложение посетить прославленное предприятие, мы охотно его приняли.

МТЗ со своим брендом «Беларус» уже давно известен во многих странах мира. На протяжении уже более 60 лет он пользуется репутацией надежного партнера с богатым опытом производства сельхозмашин, их обслуживания и обеспечения запасными частями в различных регионах ближнего и дальнего зарубежья.

На предприятии нас ожидали теплый прием, интересные встречи и беседы. А первым собеседником стал заместитель маркетинг-директора, начальник отдела сервиса МТЗ Валерий Антонович Скуратович. Он рассказал о работе сервисной службы завода, о том, как обеспечиваются поставки запасных частей для гарантийных тракторов и для машин с истекшим гарантийным сроком, о предпринимаемых мерах по соответствию мировым стандартам.



В. А. Скуратович, начальник
отдела сервиса МТЗ

Качественная продукция и отличный сервис – это престижно!

Рынок диктует новые подходы к сервису

В разные периоды своей истории сервисная служба МТЗ существовала в том виде, в котором она могла успешно осуществлять сервисное обслуживание выпускаемых тракторов. С внедрением ресурсосберегающих технологий и выпуском новых моделей тракторов изменились требования и к сервису.

На сегодняшний день сервисная служба МТЗ имеет оптимальную структуру и состоит из двух отделов: сервиса и рекламационной работы и технической экспертизы. В планах создание еще одного подразделения – отдела по контролю за эксплуатацией тракторов в хозяйствах. Цель у них одна: чтобы сервис, поставка запасных частей и обеспечение ремонта соответствовали мировым стандартам, были оперативными и качественными.

В последнее время руководство завода поставило перед сервисной службой еще две важные задачи. Первая – обеспечить гарантийное обслуживание тракторов таким образом, чтобы полностью исключить поломки в этот период. Достичь этого на МТЗ планируют за счет проведения своевременных регламентных и предупредительных работ. Вторая – после истечения гарантийного срока на основе профессионального послегарантийного технического обслуживания и сопровождения машин обеспечить их работоспособность согласно техническим условиям завода-изготовителя. Это означает, что при правильной эксплуатации тракторов, своевременном обслуживании и ремонте они будут успешно отрабатывать установленные заводом-изготовителем сроки службы и при этом постоянно находиться в рабочем состоянии и работать на экономику хозяйства.

Так что формирование третьего отдела как никогда актуально: он будет контролировать процесс эксплуатации, своевременное обслуживание и ремонт тракторов. Это повысит персональную ответственность инженерной службы в хозяйствах за соблюдение установленных технических регламентов, а хозяйства будут лишаться прав на гарантийное и послегарантийное обслуживание купленной техники в случае их несоблюдения.

Немаловажную роль играет отдел реклама-

ционной работы и технической экспертизы. Его специалисты тщательно отслеживают все случаи отказов, осматривают вышедшие из строя детали, устанавливают причины поломок. Исходя из этого принимаются меры по предотвращению подобных ситуаций, дорабатывается конструкция тракторов. Специалисты отдела изучают также поступающие из хозяйств рекламации, анализируют причины выхода техники из строя и предлагают руководству завода конкретные решения по каждой единице техники.

Однако при всей важности задач, стоящих перед этим отделом, основная жизнь сервисной службы кипит в отделе сервиса.

Торговые дома и дилеры – главные субъекты сервиса в регионах

Что такое отдел сервиса? Это группа специалистов, которые обеспечивают работу дилеров по сервисному сопровождению тракторов и другой техники, произведенной на ПО «МТЗ». При этом сервисные инженеры МТЗ в особо сложных случаях сами выезжают на место, устраняют неисправности любого характера, даже если для этого требуется разобрать весь трактор, и возвращают машину в строй.

Это касается и старой линейки, и новых моделей энергонасыщенных тракторов. Сервис последних зачастую осложняется множеством бюрократических препон со стороны иностранных поставщиков. Это и строгие зарубежные стандарты, и требования нормативных документов, и время, необходимое для доставки детали из-за рубежа. Но все эти проблемы на МТЗ решаются, принимаются меры, чтобы даже с учетом пересылки из-за рубежа доставка занимала максимально короткий срок.

Тракторы МТЗ уже не одно десятилетие успешно работают в агропромышленном комплексе России. Не случайно руководство завода сегодня отдает российскому рынку приоритет. Для успешного продвижения и обслуживания техники МТЗ в нашей стране во многих регионах создана обширная сеть торговых домов. Перед ними стоит множество задач, одна из основных – формирование

эффективной дилерской сети в конкретном регионе. При этом торговый дом призван играть роль организующей и направляющей силы, а дилерские предприятия – продвигать тракторы, осуществлять их продажи, гарантийное, послегарантийное обслуживание и ремонт, поставку запасных частей, обучение специалистов инженерно-технических служб хозяйств, контроль за эксплуатацией техники и др. По сути, торговые дома и дилерские предприятия – это мини-МТЗ в республиках, краях и областях Российской Федерации. Завод делегировал им большие права и определил важнейшие обязанности, с тем чтобы они могли не только представлять МТЗ в регионах, но и на местах успешно решать все возникающие вопросы.

ленными задачами. Среди них Торговый дом «МТЗ-Краснодар» и дилерский центр «Беларус-ЮгСервис» в г. Азове Ростовской области.

Как работают лучшие?

Торговый дом «МТЗ-Краснодар», пожалуй, один из лучших в Российской Федерации. На чем основана такая оценка? Торговый дом существует всего третий год, но за это время стал серьезным представителем Минского завода в Краснодарском крае. Профессиональный коллектив под руководством опытного специалиста Сергея Васильевича Есауленко решает все возложенные на него задачи. Можно сказать, на сегодня сформирован костяк дилерской сети на Кубани. Растут объемы продаж тракторов МТЗ как старых, так и новых, энергонасыщенных моделей. К слову, только краснодарский торговый дом сумел поставить в хозяйства партию сразу из 20 (!) новых 300-сильных «Беларус 3022ДВ». Идут своевременные расчеты с заводом. Сергей Васильевич регулярно посещает Минский завод, решая различные вопросы по улучшению деятельности ТД: будь то создание технического центра на базе Торгового дома «МТЗ-Краснодар», или оптимизация обслуживания и поставок нужных запасных частей к новым тракторам, или отчет о работе техники на кубанских полях и осуществлении необходимых доработок, или поставка подменного трактора на период выхода из строя гарантийного, поставка комплекта гарантийных запчастей и многое другое. Безусловно, есть в работе торгового дома и определенные проблемы, но они постоянно отслеживаются и находятся в режиме решения. Не зря в кабинете С. В. Есауленко висит лозунг: «Тот, кто хочет работать, ищет способ, кто не хочет – ищет причины». В этом и заключен стиль работы ТД «МТЗ-Краснодар».

Хороших слов заслуживает и ООО «Беларус-ЮгСервис», которым руководит Н. А. Балацкий. По словам В. А. Скуратовича, это сильный дилерский центр в России. Профессиональный коллектив, мощная материально-техническая база позволяют осуществлять не только сервисное обслуживание, но и ремонт любого вида сложности на всех моделях МТЗ. Не случайно имидж этой компании очень высок. Ее знают на Кубани, Дону, в Ставрополье, других регионах Южного федерального округа.

В завершение Валерий Антонович Скуратович подвел некоторые итоги. Во-первых, работа сервисной службы завода, его представителей и дилеров в регионах Российской Федерации соответствует требованиям сегодняшнего дня. Во-вторых, ее цель – обеспечение бесперебойной работы техники, выпускаемой на Минском тракторном заводе, дальнейшее повышение ее качества и надежности – успешно реализуется. В-третьих, руководство МТЗ видит резервы в повышении эффективности работы сервисной службы, качества сервисного обслуживания техники и предпринимает для этого действенные шаги.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора



Директор ТД «МТЗ-Краснодар»
С. В. Есауленко с высокими наградами
выставки «Золотая Нива - 2008»

Одной из важных функций торговых домов является ежегодная аттестация своих дилеров. На Минском тракторном сформирован пакет требований к ним. Среди них важнейшие: 1. Штат высокопрофессиональных специалистов, способных не только успешно продавать, обучать, но и обслуживать и ремонтировать линейку машин. 2. Наличие оборудованных мест для обслуживания и ремонта техники. 3. Наличие оборудованных классов для обучения инженеров, механиков и механизаторов из хозяйств-партнеров.

Сервисная политика завода довольно жесткая, но эффективная: компании, не соответствующие этим и другим требованиям, не смогут стать дилерами либо исключаются из списков официальных дилеров и лишаются выдаваемого МТЗ сертификата.

подавляющая часть торговых домов и предприятий-дилеров соответствует этим требованиям и успешно справляется с постав-



У аграриев широкий выбор
тракторов «Беларус»

В. А. Скуратович: «БеларусЮгСервис» - лучший дилер МТЗ в России»



ТВОИ ПАРТНЕРЫ, СЕЛО!

Во время визита на Минский тракторный завод наш корреспондент побеседовал с начальником отдела сервиса МТЗ В. А. Скуратовичем. Разговор был долгим и содержательным. Когда речь зашла о дилерах, В. А. Скуратович признался: на территории Российской Федерации, пожалуй, самым лучшим из официальных дилеров завода - по уровню организации и осуществления сервисного обслуживания, материальной базе, подготовке специалистов, объему продаж - является ООО «БеларусЮгСервис», расположенное в г. Азове Ростовской области. Именно этому предприятию одному из первых руководство МТЗ доверило поставлять на российский рынок свою продукцию, в т. ч. новые энергосберегающие тракторы «Беларус» мощностью 210, 265 и 300 л. с. и выше.

По возвращении из Минска мы встретились с директором ООО «БеларусЮгСервис» Н. А. БАЛАЦКИМ. И вот что он нам рассказал.

Создание предприятия и основные виды деятельности

ООО «БеларусЮгСервис» появилось на российском рынке не случайно. На рубеже XX и XXI веков на постсоветском пространстве наметилась тенденция вытеснения серых посредников, осуществлявших стихийные продажи некачественных товаров, зачастую даже обманным путем, компаниями, выбравшими цивилизованный подход к рыночным отношениям, честную конкуренцию с опорой на профессионализм. Их девизом стали слова «Клиент всегда прав» и «Мы существуем для клиента».

Одной из таких компаний стало ООО «БеларусЮгСервис», созданное в 2002 году. Шесть лет - сравнительно небольшой срок, но за эти годы предприятие завоевало авторитет как среди производителей, так и среди руководителей хозяйств.

Из года в год подбирались команда высокопрофессиональных специалистов, которым сегодня по плечу задачи, поставленные руководством РУП «МТЗ» и торговых домов «МТЗ-Краснодар» и «МТЗ-Ставрополь».

На сегодняшний день основными направлениями деятельности компании являются:

- продажа, гарантийное и сервисное обслуживание всего модельного ряда тракторов «Беларус», в т. ч. энергонасыщенных машин;
- продажа, гарантийное и сервисное обслуживание сельхозмашин отечественного и импортного производства для почвообработки, посева и посадки сельскохозяйственных культур, внесения удобрений и защиты растений, заготовки кормов;
- продажа запасных частей и расходных материалов для всех моделей тракторов «Беларус», российской и зарубежной сельхозтехники.

Кредо компании - комплексный подход к решению проблем наших клиентов. В соответствии с этой задачей сегодня мы осуществляем поставки сельхозтехники, оборудования и материалов для обеспечения полного производственного цикла возделывания сельскохозяйственных культур, и это далеко не полный перечень наших предложений. К услугам клиентов - консультации агрономов, инженеров технического центра, мобильные

ремонтные бригады, семинары по новым технологиям в земледелии.

Продажа тракторов МТЗ - основной вид деятельности

Безусловно, за каждым из этих направлений стоит ежедневная, кропотливая работа всего коллектива. Однако первое направление - продажа и сервисное обслуживание тракторов «Беларус» - визитная карточка нашего предприятия, собственно то, ради чего оно изначально создавалось. То есть любой трактор, который производится в РУП ТД «МТЗ», мы можем экономически и технологически обоснованно подобрать для конкретных работ и поставить в хозяйство, предварительно осуществив предпродажную подготовку, а в последующем осуществлять гарантийное и послегарантийное обслуживание. Особенно это касается новых моделей. «БеларусЮгСервис» одним из первых начал поставлять в 2003 году на российский рынок трактор «Беларус 1221», в 2004 году поставил первым трактор «Беларус 152» мощностью 155 л. с., в 2006-м - «Беларус 2022,3» мощностью 212 л. с. и «Беларус 3022 ДВ» мощностью 312 л. с., в 2007-м - «Беларус ДВ» мощностью 265 л. с.

Белорусские тракторостроители не стоят на месте. Они интенсивно наращивают производство, постоянно совершенствуют выпускаемую технику. Ежегодный прирост объемов предприятия достигает 10 - 15% и больше. На сегодняшний день на предприятии выпускается около тысячи различных модификаций тракторов и другой сельскохозяйственной техники.

Из общего числа белорусских тракторов наиболее востребованными являются 14 основных моделей мощностью от 80 до 312 л. с. Особый интерес аграриев вызывают энергонасыщенные трактора. Два года назад мы их начали поставлять в хозяйства не только Ростовской области, а всего Южного федерального округа.

К этим тракторам прежде всего следует отнести модели «Беларус 2022,3» и «Беларус 2522 ДВ». Данные трактора предназначены для выполнения энергоемких операций, связанных с почвообработкой, посевом, уходом и уборкой, а также в промышленности, на дорожно-строительных, мелиорационных и землеройных работах. Это возможно благодаря тому, что на трактора «Беларус 2522 ДВ» 5-го тягового класса установлен двигатель фирмы «Детройд Дизель» мощностью 265 л. с. Переключение передач осуществляется гидромеханически, без разрыва потока мощности на тракторе. На тракторе «Беларус 2022,3» 4-го класса установлены двигатель ММЗ Д-260, 482 мощностью 212 л. с. и механическая, синхронизированная, ступенчатая шестидиапазонная КПП.

Обе машины оборудованы электрогидравлической системой автоматизированного регулирования положения рабочих органов с использованием узлов фирмы «Bosch». Очень интересным является еще один энергонасыщенный трактор - «Беларус 3022 ДВ». На нем установлен новый 6-цилиндровый двигатель модели DDСS 40Е мощностью 312 л. с. Он предназначен для работы в агрохолдингах, крупных и средних хозяйствах, где производится большой объем полевых работ, используются многофункциональные, широкозахватные почвообрабатывающие орудия и посевные комплексы, применяемые в рамках ресурсосберегающих технологий.

ООО «БеларусЮгСервис» с конца 2006 года продает эти машины на всей территории Российской Федерации, получив на это эксклюзивное право от производителя. По показателю «цена-качество» названные новинки РУП ТД «МТЗ» не уступают зарубежным аналогам, а по ряду показателей даже превосходят их. Несомненно, за этими энергонасыщенными тракторами белорусского производства большое будущее.

Важно не только продать, но и качественно обслужить технику

Мало создать и выпустить хорошую машину - важно обеспечить ее дальнейшее техническое сопровождение при минимальных затратах сельхозпроизводителей. Работая в тесном контакте с заводом, мы все выпрыгиваем: и производитель, и дилер, и хозяйство. Сегодня мы по праву являемся официальным представителем РУП ТД «МТЗ» по техническому обслуживанию техники торговой марки «Беларус». И не случайно. За последние годы «БеларусЮгСервис» значительно упрочил свою сервисную базу. Сегодня компания располагает удобными для работы офисными помещениями, обширной ремонтной базой, подготовленными мобильными сервисными бригадами, крытым складом, на котором в наличии более 3,5 тысячи наименований запасных частей для тракторов «Беларус», другой сельхозтехники, а также комплекты для сдваивания колес, железнодорожными и автомобильными подъездными путями. Особой гордостью предприятия является его технический центр. В нем проводятся предпродажная подготовка, гарантийное и послегарантийное обслуживание. Его техническое обеспечение таково, что в нем есть возможность производить ряд сложных ремонтных операций. К примеру, ремонт узлов и агрегатов тракторов «Беларус» либо установку кондиционеров или систем спутникового позиционирования. Но главное - высокопрофессиональный коллектив инженеров, механиков, наладчиков. Повышению их квалификации способствуют регулярные командировки на завод в г. Минск. Там они не только проходят обучение в цехах предприятий, на испытательном полигоне,

но и посещают белорусские хозяйства, в которых работает новая техника. К слову сказать, в Республике Беларусь на сегодняшний день работает более 1000 энергонасыщенных тракторов производства Минского тракторного завода, и число их постоянно растет. Опыт их эксплуатации постоянно изучается заводчанами, становится он и достоянием специалистов ООО «БеларусЮгСервис». В свою очередь, мы делимся информацией о работе тракторов марки «Беларус» в наших регионах. В итоге выпрыгивают все. Мы знаем все тонкости белорусских тракторов, а производители используют полученные от нас данные для дальнейшей доработки своих машин.

В связи с этим возникает закономерный вопрос: почему в ООО «БеларусЮгСервис» ставку сделали именно на эти машины? Что, другие уже неактуальны?

Энергонасыщенные тракторы - ведение времени

Мы не говорим, что надо уходить от тракторов малого класса. Просто смотрим чуточку вперед. Хозяйства укрупняются, многие из них становятся многоотраслевыми, растут объемы производства. Меняется и отношение к сельхозтехнике. Востребованными становятся мощные универсальные трактора, способные работать с другими современными машинами и орудиями.

Кроме того, сегодня наступила пора обновлять машинный парк. Последнее крупное обновление было лет 15 - 18 назад, еще при Советском Союзе. Действующая в хозяйствах техника и морально, и физически устарела. В большинстве своем она не подходит под новые технологии. Собственник, хозяин, руководитель стоят перед выбором: что делать? Не запрыгать же молодого ретивого коня в старую телегу! А мы предлагаем им самое современное и лучшее. В том, что белорусские трактора не хуже лучших мировых образцов, у нас нет сомнений. А главное - минские производители обеспечивают через сеть сервисных центров, таких как наш, надежное сервисное сопровождение машин в условиях эксплуатации.

Техника для современных технологий

«БеларусЮгСервис» сегодня продвигает не только новые трактора, но и современные технологии выращивания различных культур и - для их реализации в хозяйствах - набор лучшей техники ведущих отечественных и зарубежных производителей. Не случайно в отделе продаж компании работают не только инженеры, но и агрономы. Причем их соотношение 50 на 50%. Известно, что существует три способа обработки почвы: традиционный классический с оборотом пласта, минимальный с частичным его оборотом

и нулевой. Для этих технологий компания и предлагает машины. При этом ее агрономы и инженеры могут дать квалифицированную рекомендацию, как плавно перейти от традиционной почвообработки к поверхностной, а в конечном счете к нулевой. Конечно, во главе угла этого процесса стоит трактор. «Беларус» сегодня способен работать с любыми агрегатами, в том числе импортными, выполняя весь производственный цикл.

К тракторам «Беларус» есть набор плугов для вспашки, дисковые отечественного и импортного производства, глубокорыхлители разных производителей, комбинированные агрегаты для завершающей обработки почвы, сеялки для сева зерновых и технических культур. В частности, мы активно продаем технику и сельхозорудия следующих производителей:

- «БДМ-Агро», г. Краснодар, РФ (дисковые, глубокорыхлители);
- «Ярославич», г. Ярославль, РФ (культиваторы для сплошной обработки почвы);
- «ЛидАгроПромМаш», г. Лида, РБ (сеялки зерновые и точного высева);
- «ЛидСельМаш», г. Лида, РБ (картофелесажалки, посадочные машины);
- Минский завод шестерен, г. Минск, РБ (плуги).

С 2006 года ООО «БеларусЮгСервис» начало работать с производителями из стран ближнего зарубежья:

- «Sulki», Франция - машины для внесения минеральных удобрений (навесные и прицепные), сеялки зерновые, комбинированные почвообрабатывающие посевные комплексы, активные культиваторы;
- «Monosem», Франция - сеялки точного высева, культиваторы для междурядной обработки, рассадочные машины, овощные сеялки;
- «Dammann», Германия - опрыскиватели сельскохозяйственные, монтируемые и прицепные, самоходные, шириной захвата от 15 до 42 метров и объемом от 3000 до 10 000 литров. На рынке более 40 лет;
- «Teejet», США - GPS-курсоуказатели.

При этом мы не только гарантируем поставку лучшей отечественной и импортной техники, но и обеспечим ее надежное сопровождение. Наша фирма напрямую сотрудничает с производителями новой техники и придерживается правила: хороший сервис - залог успешных продаж.

ООО «БеларусЮгСервис» по традиции примет активное участие в краснодарской выставке «ЮГАГРО-2008», которая состоится 18 - 21 ноября. Вместе с сотрудниками ТД «МТЗ-Краснодар» приглашаем руководителей и специалистов АПК посетить наш стенд. На нем вы увидите современную технику, которая может понадобиться в ваших хозяйствах.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора

Вестник XV ЮГАГРО YUGAGRO

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ INTERNATIONAL AGRO-INDUSTRIAL FORUM

приложение к «Агропромышленной газете юга России» | Выпуск 7 | 2008



«ЮГАГРО» – поле деловых решений

Международный агропромышленный форум «ЮГАГРО», ежегодно проходящий в ВЦ «КраснодарЭКСПО», по праву считают реальным рычагом развития отрасли. Здесь не только демонстрируются последние достижения агротехнологий и новинки техники. Истинное значение форума состоит в активном развитии деловых связей, в том числе международных, а также в широких возможностях для получения эффективных бизнес-контактов. В этом году форум начнет работу с обсуждения важнейшей проблемы, затрагивающей развитие и работу АПК: «Мировой кризис и агропромышленный сектор. Прогноз экспертов, как будет развиваться ситуация». Дискуссионная площадка стартует вместе с Международным агропромышленным конгрессом «ЮГАГРО».



включающих рентабельные культуры и культуры, улучшающие плодородие почв, интегрированный подход к борьбе с вредителями и болезнями, использование качественных семян.

Организаторы конгресса, ВЦ «КраснодарЭКСПО» уделили особое внимание аграрному образованию. Важной те-

генерировать сертификаты, экономически привлекательные и выгодные для немецких инвесторов (банки, энергетические концерны). Таким образом, «Совместное осуществление» позволяет привлечь новых инвесторов на юг России. При производстве биоэнергии используются исключительно отходы животноводства и растениеводства.

В ЭТОМ году мы запускаем первый международный аграрный конгресс, который будет направлен на интересы не только крупных, но и средних и мелких хозяйств края. Вместе с департаментом сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края определены страны, чей опыт наиболее подходит для нашего региона. Международный конгресс объединит более 300 участников, представляющих компании-сельхозпроизводителей и лидеров мировой агроиндустрии. Именно поэтому мы встречались с руководителями хозяйств и вместе составляли список наиболее важных и практически значимых тем, - говорит Анна Бучацкая, руководитель проекта «ЮГАГРО».

В этом году открытие конгресса пройдет в формате дискуссионной площадки, которая задаст тон всей выставке.

Мировой финансовый кризис начинает негативно сказываться и на отечественном агропромышленном секторе.

- К сожалению, сегодня определенные проблемы на финансовом рынке и в банковском секторе уже отражаются на стабильной работе АПК, - вынужден признать министр сельского хозяйства Российской Федерации Алексей Гордеев.

Форум «ЮГАГРО», как бизнес-площадка аграрной индустрии юга России, на которой встречаются все участники рынка и создаются эффективные деловые решения, не может не затронуть этой темы.

- Мы будем говорить о проблемах, актуальных и важных для отрасли, с руководителями банков, лизинговых компаний, производителями сельскохозяйственной техники и, конечно, аграрными предприятиями и крестьянскими хозяйствами, - отметила руководитель форума «ЮГАГРО».

Главная тема дискуссионной пло-

щадки - «Мировой кризис и агропромышленный сектор. Прогноз экспертов, как будет развиваться ситуация». В дискуссии примут участие Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, ОАО «Россельхозбанк», ОАО «Росагролизинг» и др.

В рамках дискуссионной площадки будут подведены итоги дневной

откроет конференция «Европейский опыт эффективного молочного животноводства». В рамках рассматриваемой темы особое внимание будет уделено тому факту, что трудоемкость производства молока все еще остается высокой. Главная причина - значительные затраты труда на единицу производимой продукции из-за низкого уровня механизации, который оказывает существенное влияние на экономическую эффективность ведения отрасли.



работы конгресса и состоится обсуждение проведенных конференций: «Европейский опыт эффективного молочного животноводства», «Ресурсосберегающее земледелие: повышение урожайности, экономическая эффективность», «Практический опыт в образовании как фактор успешного развития: личный - общественный - практический опыт Германии», «Биоэнергия и защита климата: финансирование проектов возобновляемых видов энергии на базе CO₂-сертификатов».

Б ЕЗУСЛОВНО, проведение мероприятий такого масштаба имеет большое практическое значение. Программу мероприятий международного аграрного конгресса

- Надо качественно менять технологическую базу в молочном животноводстве, для того чтобы получать высокую продуктивность, хорошую экономику, нормальную заработную плату и решить кадровую проблему, - считает Алексей Гордеев, министр сельского хозяйства России.

Необходимо также отметить важность проведения конференции «Ресурсосберегающее земледелие: повышение урожайности, экономическая эффективность». По словам А. В. Гордеева, 2008 год должен пройти под флагом ресурсосберегающих технологий. Эти технологии предполагают отказ от вспашки, обязательное сохранение остатков на поверхности почвы, использование севооборотов,

мой конференции «Практический опыт в образовании как фактор успешного развития: Личный - общественный - практический опыт Германии» станет повышение квалификации и совершенствование навыков специалистов, дистанционное обучение MBA по аграрному менеджменту.

В рамках международного аграрного конгресса также будет проведена конференция «Биоэнергия и защита климата: финансирование проектов возобновляемых видов энергии на базе CO₂-сертификатов». «Совместное осуществление» (СО) - новый для России (законодательное основание получили в феврале 2008 г.) механизм софинансирования проектов по производству биоэнергии, который позволяет

ОРГАНИЗАТОРЫ :

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации

Администрация Краснодарского края

Администрация муниципального образования город Краснодар

Департамент сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края

ВЦ «КраснодарЭКСПО»

КРАСНОДАРЭКСПО
создавать события

IFWexpo Heidelberg GmbH

IFWexpo
Heidelberg GmbH

с о з д а в а т ь с о б ы т и я



КРАСНОДАРЭКСПО

350010, Россия, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5

тел./факс: +7 (861) 279-34-50, 279-34-36, 279-34-21

www.krasnodarexpo.ru e-mail: ugagro@krasnodarexpo.ru



Международный агропромышленный форум «ЮГАГРО» продолжает развивать и увеличивать экспозиции племенного животноводства, свиноводства и звероводства. На форуме будут представлены такие разделы экспозиции, как кормозаготовительная и кормопроизводительная техника, запчасти и комплекующие, оборудование для кормления, поения КРС, свиней и птиц, доильное оборудование, установки, аппараты и комплекующие, климатические системы для выращивания свиней и крупного рогатого скота, оборудование и препараты для чистки, уборки, дезинфекции и др.

- Мы традиционно планируем представить все системы для молочных ферм, которые предлагает наша компания. Это навозоудаление, вентиляция помещений для содержания животных, многослойные матрасы, резиновые маты, резиновое напольное покрытие, стойловое оборудование, поилки и емкости для питья, ограждения кормового стола, кормосмесители, кормораздатчики, станки для стрижки копыт, - прокомментировала Елена Артемова, директор по маркетингу компании «Терборг Агро».

А ВТОРИТЕТ форума необычайно высок не только в России. С каждым годом растет число участников, среди которых немало зарубежных гостей. С 2004 года форум имеет аккредитацию Международного выставочного сообщества - союза UFI. С 2006 года форум получил статус мероприятия федерального уровня среди выставок, проходящих в стране с участием Минсельхоза России.

С 2008 года форум «ЮГАГРО» будет стремиться не только показать новое оборудование и технологии со всего мира, но и помочь эффективно применить их в работе. В этом году планируется участие более 500 экспонентов из 25 стран мира. Общая площадь экспозиций составит 25 564 кв. м. Впервые выставку посетит Ассоциация производителей сельхозтехники Испании (насчитывающая в своем составе 1500 производителей).

Пресс-служба
ВЦ «КраснодарЭКСПО»
Фото ВЦ «КраснодарЭКСПО»

Гибрид Флеш: новые горизонты

МИРОВОЙ ОПЫТ

Флеш (Flash) - лучший гибрид 2008 года, по данным HGCA (Ассоциация производителей зерна Великобритании). В этой статье мы дадим рекомендации по возделыванию для получения самого большого выхода масла с гектара и общий обзор ассортимента немецких гибридов.

Гибрид Флеш показал самую высокую урожайность при полевых испытаниях в HGCA RL. При этом благодаря высокой масляности переработчик получит дополнительный чистый доход от бесплатного дополнительного выхода масла.

В Союзе производителей рапса говорят, что стоимость дополнительного масла оценивается в 1,42£ (фунта стерлингов) с тонны (71 руб./т) при цене на рапс 300£/т (15 руб./кг). В итоге стоимость дополнительного масла составит 81,85£/га (4100 руб./га) (таблица).

Это на 12 фунтов (600 руб.) с гектара больше, чем дает гибрид Catana (не смотря на более высокую масляность последнего), на 41 фунт больше, чем Canti, и на 63, чем CS или Temple.

Mike Mann из DSV (компания-селекционер) утверждает, что при использовании гибридов с такой урожайностью и маслячностью, как Флеш, в сочетании с высокой закупочной ценой возникает высокая привлекательность рапса для крестьян.

Урожайность рапса - более 50 ц/га!

«Современные гибриды дают в среднем урожайность более 50 ц/га, - говорит Mike Mann. - Использование современных технологий коррекции плодородия почвы на базе GPS-картирования позволяет увеличить урожайность этих гибридов до 80 ц/га».

Надо учитывать и то, что эти гибриды и сами обладают способностью выравнивать урожайность на поле, давая более



«В условиях высокой культуры земледелия Флеш превосходит другие гибриды, особенно на бедных почвах», - говорит John Sweatman



сильные растения на менее плодородных участках поля, добавляет он.

«Пластичность этих гибридов позволяет при использовании высокой культуры земледелия увеличивать и увеличивать их урожайность, - заявляет Mike Mann. - Мы все хорошо знаем, что в севообороте с озимой пшеницей можно добиться максимальной рентабельности, что в условиях высоких цен дает невероятный экономический эффект».

Ученый агроном британского филиала DSV John Sweatman уверен, что рост урожайности гибридов рапса продолжится с одновременным увеличением посевных площадей. «Следует отметить, что из шести рекомендованных к использованию в следующем году пять - гибриды, - говорит он. - В последние годы в вопросе роста урожайности рапса наблюдалась стагнация, но сегодня с появлением этих новых гибридов ожидается всплеск интереса к рапсу».

В испытаниях Флеш показал, что даже на очень бедных почвах новые гибриды дают большую урожайность, чем гибриды предыдущего поколения на самых плодородных.

Оптимальная расстановка растений

Принципиально важно равномерно расставить растения на поле. Это позволит получить максимально одинаковые растения, подчеркивает John Sweatman, управлять развитием всех растений и гарантировать, что они развиваются хорошо. John Sweatman отмечает, что эти гибриды чувствуют себя лучше всего с плотностью 45 - 55 растений на м². Это позволяет создать правильное и равномерное покрытие почвы и минимизировать проблемы с сорняками, хотя применить гербициды все же придется.

«Более быстрая и без потерь уборка урожая стала ключевым приоритетом для многих крестьян, и исторически была трудность при обмолоте высокостебельных культур, - продолжает John Sweatman. - Но при применении сеялок точного высева, современных технологий и современных гибридов риск потери

урожая стал намного ниже».

Растения гибрида Флеш обладают очень прочным и устойчивым к полеганию стеблем (получил оценку 7 баллов), отмечает он. «Испытания показали, что даже там, где урожайность превышала 50 ц/га, растения оставались вертикальными. Кроме того, стоит помнить, что данные HGCA получены из опытов без применения стимуляторов роста.

Заслуживает внимание и тот факт, что высота растений на поле очень выровненная. Когда в одном хозяйстве применяются гибриды с разными сроками созревания, очень важно, чтобы растения на каждом поле созревали одновременно и поле за полем, - говорит John Sweatman. - Это позволяет не только растянуть сроки уборки, убрать урожай меньшим количеством машин, но и избежать расходов на досушку. Не будьте слишком нетерпеливы - уборку поздно созревающих гибридов, как Флеш, нужно начинать, когда влажность семян снизилась менее 30%. По крайней мере 90% стручков в средней трети главного стебля должны быть красновато-коричневыми, - говорит он. - Слишком раннее начало уборки наверняка потребует досушки и снижения прибыли».

Эксперт по уборке масличных культур Ian Munneгу указывает, что в условиях цен на рапс £300/t - и высокой цены на ГСМ очень важно не потерять прибыль во время уборки.

«Максимальный валовой сбор таких гибридов, как Флеш, - результат высочайшей генетической продуктивности гибридов нового поколения», - говорит он.

Устойчивые цены

«В условиях стабильного роста цен на рапс в настоящее время мы уже видим рост интереса к нему, несмотря на подорожание удобрений. У рапса рост выручки превышает рост затрат, что обеспечит большую итоговую прибыль для крестьян в этом году. Это ключевой фактор при выборе гибрида из рекомендуемого «Списка...», - подчеркивает Ian Munneгу.

Расходы на фунгициды также важно учитывать, и производители должны знать о том, что их главными врагами будут рак стебля и пятнистость листьев.

«Поражения новых гибридов пока явно не выявлено, как это имеет место у старых, - продолжает он. - Мы определенно видели, что рак стебля распространился на север в последние годы, а пятнистость листьев распространилась далее на юг и запад».

Ian Munneгу рекомендует производителям и агрономам выбирать гибрид более взвешенным способом. Он предлагает использовать информацию, размещаемую на сайте ассоциации HGCA www.hgca.com, как хорошую отправную точку.

Близкие показатели

Гибриды, подобные Флеш, лучше подходят для более позднего посева, что снова помогает распределить осеннюю нагрузку на сеялки.

Это было хорошим опытом в прошлом сезоне. Jim Carswell дает некоторые своевременные советы производителям: «Плотные посевы могут ограничить свет, добирающийся до более низких листьев и стручков, которые будут истощать ресурсы растения, где, возможно, я рекомендовал бы использование весеннего фунгицида с сильным эффектом стимулятора роста, применив его во время кущения стебля в марте-апреле. Кроме того, надо делать регулярные оценки индекса обеспеченности азотом, чтобы управлять подкормками азотом, это поможет избежать формирования сверхтолстых стеблей. Сделайте последнюю подкормку при достижении растениями высоты 50 см. Наши результаты за прошлые два сезона показывают, что задержка последней внекорневой подкормки с нормой 30 кг/га N до момента, когда зацветет верхняя половина цветков, поможет уменьшить высоту растений и риск осыпания при уборке.

(Окончание на стр. 6)

Гибрид Флеш: новые горизонты

(Окончание. Начало на стр. 5)

Этот подход также облегчил уборку у гибридов группы Флеш, - добавляет он. - Испытания также выдвигают на первый план важность применения серы весной, особенно на песчаных или меловых почвах. Урожай увеличивался на 4,2 ц/га в ответ на использование содержащего серу удобрения.

Но не возлагайте все надежды на анализ одних только результатов испытаний — многие гибриды показали весьма схожие результаты в годы с более жесткими климатическими условиями. Используйте всю доступную информацию и стремитесь оценивать новые сорта в конкретных условиях на ваших полях в сравнительных посевах, вместо того чтобы полагаться исключительно на результаты испытаний где-то».

Ian Munneу выдвигает на первый план устойчивость к болезням, т. к. многие производители не уделяют этой проблеме внимания. «Генетическая устойчивость к раку важна, но также можно сохранить урожай, применяя севооборот и качественные фунгициды, - говорит он. - Я не знаю ни одного британского фермера, который не использует приличное количество фунгицидов и в текущих ценах, тратя несколько дополнительных фунтов на фунгицид, платит с удовольствием».

Однако, подчеркивает он, высокие оценки риска болезни необязательно заставляют тратить большие средства на фунгициды, но и, вообще не применяя фунгициды, урожая не получить.

Даже гибриды с хорошей устойчиво-

стью к болезням будут поражаться во время периодов интенсивного распространения болезни.

Чтобы не быть пропущенным

Кроме того, такие агрономические особенности, как устойчивость к полеганию во время цветения и жесткость стебля при созревании, нужно также принимать во внимание. С хорошей устойчивостью к полеганию и жесткостью стебля такие гибриды, как Флеш, не будут создавать слишком много проблем при уборке, если процессом созревания управляют правильно.

«Проведение протравливания семян часто спасает ситуацию, - говорит Ian Munneу. - Этот год показал, насколько важно обеспечить хороший контакт семян с влажным семенным ложем и иметь протравленные семена».

Он отмечает, что в то время, как различные системы автоматизации процесса посева, такие как Autocast-and-Flatlift, показали отличные результаты, их использование должно всегда приспосабливаться к конкретным условиям во время сева.

В этом сезоне нехватка влаги была главной проблемой, но в следующем году проблемой может быть неприметный жук, слизняки или даже слишком много воды!

В испытаниях сравнивались 34 сорта и гибрида рапса на различных почвах. На первый план была выдвинута стабильность результатов.

Испытания были проведены на песчано-илисто-глинистой почве в Horningsea N Cambs и на кремнистом жирном суглинке в Naywold на пустошах Йоркшира.

Все варианты получили полный набор фунгицидов, гербицидов и программу инсектицидов.

«Экстремальная погода в 2007-м обеспечила реальный тест для всех вариантов, - говорит национальный инспектор над испытаниями Jim Carswell. - Растения с большей энергией прорастания дали лучшие всходы, поскольку влажность была очень недостаточна во время периода прорастания и роста, особенно в Horningsea».

Он считает, что результаты подтверждают превосходную надежность гибридов по сравнению с обычными сортами, особенно где дата посева позже, где влажность в момент всходов недостаточна или где уровень агротехники низкий.

«Сухой осенью в прошлом году оценки показали, что гибриды всходили хорошо в течение октября, что помогло им достичь лучшего травяного покрова к концу осени. Это оказалось ценным в вопросе конкуренции с сорняками до момента применения гербицида в конце осени», - отмечает он.

Проблемы с болезнями

«Пятнистость листьев была специфической проблемой в испытаниях в прошлом году, особенно на участке в Йоркшире, где эта болезнь наблюдалась в середине марта, - отмечает Jim Carswell. - Гибриды с хорошей устойчивостью к этой болезни, такие как Флеш, выжили лучше, чем некоторые другие варианты».

Jim Carswell комментирует, что было отмечено три гибрида из лучших пяти по урожайности на Кембриджском участке в прошлом сезоне, несмотря на гибриды,



«Дополнительные расходы на фунгициды в этом сезоне окупятся сторицей», - говорит Ian Munneу

традиционно выступающие лучше на севере. Эти три гибрида оказались более способными противостоять очень сухому апрелю в прошлом году, который, вероятно, ограничил доступность азота и рост во многих вариантах.

«Флеш занял пятое место из этих 34 вариантов в Horningsea с урожайностью 36 ц/га и масличностью 44,1%, - говорит он. - На другом участке — в Кембридже - он показал 50 ц/га, вероятно, из-за более влагоемкой почвы. В этом случае масличность составила 45,7%, - добавляет он. - Наши данные подтвердились в 2008 году, когда Флеш показал самую высокую урожайность».

Наши испытания также подтверждают, что Флеш цветет позже, чем другие варианты, давая некоторую защиту против последнего мороза и вредителей. То, что он самый позднецветущий и позднезрелый гибрид, делает его особо ценным в плане расширения сроков химвработок и уборки».

Warren HANDLES,

Volume 10 Number 2, CPM
(Crop Production Magazine)
(01743) 861122, SY5 8LP

Перевод Дмитрия БЕЛОГО

Гибрид	Рейтинг Ассоциации HGSA	Урожайность, ц/га	Содержание масла, %	Выход по маслу, фунт/га	Доход по урожайности, фунт/га	Расходы на семена, фунт/га	Маржинальный доход (без семян), фунт/га
Flash	106	46,6	43,9	81,85	1481,05	60	1421,05
Catana	102	44,9	45,1	103,0	1449,40	40	1409,40
Castille	104	45,8	42,8	57,66	1430,46	40	1390,46
Canti	103	45,3	43,0	61,18	1420,78	40	1380,78
Expert	102	44,9	43,2	64,63	1411,03	36	1375,03
Excalibur	103	45,3	43,2	65,26	1424,86	60	1364,86
Temple	99	43,6	44,7	92,13	1398,93	40	1358,93

Курс фунта стерлинга ≈ 45,6 руб.

Новый модельный ряд Massey Ferguson 8600

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

На мировой рынок вышла новая серия тракторов Massey Ferguson 8600. В новой модели производитель гармонично соединил современные технические характеристики, функциональность, экономичность и комфорт для потребителя.

- Сегодня работа сельхозпредприятия в значительной мере зависит от его технической базы. Чтобы обеспечить качество продукции, необходимо реализовать весь комплекс агротехнологий вовремя и в полном объеме. Наиболее интенсивно аграрии работают во время посевной и сбора урожая. В этот период техника должна работать безотказно. Поэтому стоит ориентироваться на передовое, самое современное оборудование. Эта техника недешевая, но действительно производительная, кроме того, позволяет значительно снизить расходы горючего. Да, новая серия тракторов Massey Ferguson MF 8600 — это сочетание мощных технических характеристик с комфортом и простой системой управления для

оператора. Модель только появилась в Украине, но мы уже имеем много заказов, - говорит руководитель агробизнеса компании АМАКО Роман Осадчий (компания АМАКО является официальным дистрибьютором техники Massey Ferguson в России).

Новая серия тракторов MF 8600 включает пять моделей с мощностью двигателя от 270 до 370 л. с. (MF 8650 — 270 л. с., MF — 8660 295 л. с., MF 8670 — 320 л. с., MF 8680 — 350 л. с., MF8690 — 370 л. с.). Все новые модели оснащены четырехцилиндровым двигателем Citius от Sisudiesel объемом 8,4 л, который соединен с трансмиссией DYNA-VT.

Благодаря этому производитель сделал трактор еще более экономичным и энергоэффективным.

Кроме того, новые машины оборудованы системой контроля работы Datatronic, которую специалисты считают наиболее удобной в управлении на сегодня. Также большим преимуществом для

оператора в новом тракторе является звукоизолированная кабина - самая комфортабельная среди тракторов этого класса.

Новый модельный ряд тракторов Massey Ferguson MF 8600 будет представлен в филиалах компании АМАКО в России уже в начале 2009 года.



Пресс-служба компании АМАКО

ЭХО ВЫСТАВКИ

С 10 по 14 октября в Москве на территории Всероссийского выставочного центра состоялась 10-я агропромышленная выставка-ярмарка, которую в полной мере можно назвать международным форумом современных агротехнологий. Открывая выставку, первый вице-премьер Правительства РФ Виктор Зубков и глава Минсельхоза Алексей Гордеев отметили, что в этом году аграрии получили рекордный урожай зерна, наблюдается заметный рост производства мяса и молочной продукции.

«БДМ-Агро» - проводник инновационных технологий на главном агрофоруме России

Впервые в рамках выставки «Золотая осень - 2008» сельскохозяйственное машиностроение предстало в новом виде. Динамичное развитие российского АПК, повышение его инвестиционной привлекательности и растущая потребность в современной сельхозтехнике привели к появлению «АгроТек Россия» - международной специализированной выставки сельхозтехники в России. Данная экспозиция представила весь спектр машин и оборудования для работы в поле, современные технологии и инновационные разработки в ресурсосберегающем земледелии и растениеводстве, предоставила участникам отличную возможность расширить рынки сбыта и установить контакты с производственными предприятиями, научными учреждениями России более чем 30 стран мира.

Кубань приняла активное участие в форуме «Золотая осень - 2008». Аграриям Краснодарского края был предоставлен один из крупнейших павильонов ВВЦ, собравший лучшие предприятия отрасли.

Краснодарское предприятие «БДМ-Агро», получившее в результате своей деятельности статус отечественного производителя в области качественного машиностроения, - активный участник международных и всероссийских агропромышленных форумов. «БДМ-Агро» - по праву признанный лидер в производстве и поставках сельхозтехники: почвообрабатывающей, посевной, кормозаготовительной, а также техники для защиты растений, причем не только разработчик и изготовитель сельхозорудий, но и инициатор передовых инновационных технологий в современном сельхозпроизводстве, имеющий широкую инфраструктуру служб сервиса, сбыта продукции и развитую дилерскую сеть.

На выставке «Золотая осень - 2008» предприятие «БДМ-Агро» представило свою фирменную продукцию, которая выгодно отличалась

от лучших мировых аналогов тем, что перепроектирована с учетом основных тонкостей и особенностей российских территорий и агропромышленного комплекса.

Основное внимание участников и гостей выставки привлекло представленное компанией «БДМ-Агро» прицепное четырехрядное секционное сельхозорудие под торговой маркой Дискатор® БДМ-8х4П. Российский премьер-министр Владимир Путин, посетивший объединенный стенд Союзагромаша и с явным интересом изучавший последние новинки, особое внимание уделил БДМовскому дискатору - почвообрабатывающей машине, которая нашла широкое применение не только по всей России, но и во многих зарубежных странах: от Европы до Африки и Латинской Америки. Экономический эффект при применении Дискаторов составляет от 200 до 600 рублей на 1 га. Дискаторы «БДМ-Агро» отмечены множеством дипломов, наград, среди которых Золотая медаль МСХ и РАСХН.

В рамках выставки «Золотая осень - 2008» состоялись семинары, мастер-классы, проведенные отечественными машиностроителями, а, по мнению руководителя краснодарского предприятия «БДМ-Агро» С. Б. Мерникова, отечественным конструкторам вполне по силам конкурировать с зарубежными (см. официальный сайт Минсельхоза РФ 21.10.2008 г. «По мнению специалистов, выставка лишний раз доказала: если хочешь найти достойного инвестора для совместного производства сельхозпродукции, из России или из-за рубежа, ты должен уметь показать свой товар лицом, как кубанские участники», - говорится на сайте).

В целом участие «БДМ-Агро» в выставочных мероприятиях «Золотой осени - 2008» оказалось плодотворным и дало определенные положительные результаты: заключены долгосрочные взаимовыгодные контракты, определены новые рынки сбыта продукции.

Поделившись своими впечатлениями о выставке «Золотая осень - 2008» и дать оценку деятельности краснодарского предприятия ООО «БДМ-Агро» мы попросили **И. А. Лобача, руководителя департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края** (на фото сверху).



Руководитель департамента подчеркнул, что данная выставка предоставила покупателям возможность свободного выбора необходимой техники, ускорила процесс обеспечения сельхозпроизводителей всем необходимым для продуктивного земледелия, а для производителя явилась уникальной возможностью продемонстрировать соответствие выпускаемой техники возросшим запросам потребителей.

Глава департамента отметил, что по итогам «Золотой осени - 2008» экспозиция Краснодарского края удостоена Гран-при выставки, предприятия Кубани, представившие на ней свою продукцию, получили 116 медалей, в том числе 67 золотых.

О компании «БДМ-Агро» И. А. Лобач, в частности, сказал: «Предприятие «БДМ-Агро», стоящее в ряду других кубанских товаропроизводителей, более родное, так как



скрой областях, Казахстане. Нарботка используемых машин составляет от 1300 до 3000 га, без ремонта рабочих органов.

На выставке потребители живо интересовались применяемостью ЦСС и к другим сельскохозяйственным орудиям и механизмам, и компания «БДМ-Агро» готова предложить свои услуги по комплектованию системами ЦСС пресс-подборщиков, комбайнов, автомобилей и другой техники.

выросло на нашей земле, создано нашими людьми, которые смогли поднять его, вырастить и найти свою нишу на рынке».

По мнению руководителя департамента, качество продукции, выпускаемой ООО «БДМ-Агро», приближено к мировым образцам и достаточно высоко. Он с гордостью подчеркнул, что техника «БДМ-Агро» нашла своего покупателя в

родном рынке, так как предприятие действует с перспективой на опережение, при постоянном наращивании мощностей.

И. А. Лобач считает, что предприятие «БДМ-Агро» вполне готово к расширению спектра выпуска почвообрабатывающей техники. Учитывая, что аграрии остро нуждаются в машинах для проведения капитальных планировок в рисовой системе,



странах Западной Европы и на всей территории Российской Федерации. Как пример привел Алтайский край, который отдал предпочтение сельхозорудиям этого предприятия.

Игорь Лобач уверен, что техника краснодарских машиностроителей имеет ряд преимуществ и поэтому пользуется особым спросом. «Одно из них - соотношение цены и качества. Оно полностью в пользу «БДМ-Агро» относительно импортного производителя. Потребитель нуждается в подобной технике. Он получает нужный эффект, а ожидание покупателя подтверждается, полностью оправдывается либо даже превосходит его первоначальное впечатление. А это главное!» - сказал И. А. Лобач.

Руководитель департамента твердо уверен в большом будущем компании «БДМ-Агро», имеющей все необходимые возможности роста и расширения объемов продаж не только на внутреннем, но и междуна-

ре порекомендовал обратить внимание на эту проблему и обратился с просьбой к руководству компании о рассмотрении вопроса разработки и выпуска данных орудий.

В заключение Игорь Лобач выразил надежду, что «БДМ-Агро» будет и впредь радовать потребителей своей фирменной продукцией, а также примет активное участие в «Российском дне поля - 2009», который будет проводиться в Краснодарском крае на территории Кубанского аграрного государственного университета.

Пресс-служба
ООО «БДМ-Агро»
Фото из архива «БДМ-Агро»

Комментарий специалиста

А. А. МИЛОВАНОВ, заместитель директора по гарантийному и сервисному обслуживанию ООО «БДМ-Агро»:

- В рамках выставки «Золотая осень - 2008» компания ООО «БДМ-Агро» представляла Дискатор® БДМ-8х4П, в комплектацию которого входила централизованная система смазки (ЦСС). Принцип и качество работы ЦСС уже хорошо известны нашим потребителям. Это своевременная и строго дозированная подача смазочного материала непосредственно к подшипникам режущего узла. Применение ЦСС сводит на нет человеческий фактор при работах по ЕТО, сокращает время на обслуживание и увеличивает срок службы основных рабочих органов Дискатора.

На нашем стенде присутствовали руководители хозяйств, уже имеющих Дискаторы с ЦСС, и те, кто только планирует их приобретение, причем мнения и отзывы о работе ЦСС первых были лучшим подтверждением эффективности использования для вторых и не нуждались в дополнительных комментариях наших специалистов.

На сегодняшний день Дискаторы с ЦСС используются в Краснодарском и Ставропольском краях, Ростовской и Ульяновской, Тамбовской и Рязан-

ДИСКАТОР® БДМ-8х4П

Один проход четырехрядного Дискатора по результату обработки почвы эквивалентен трем проходам традиционных дисковых борон. Все орудия, в том числе ранее выпущенные, могут комплектоваться дополнительными приспособлениями (системой шлейф-катков), что существенно улучшает качество подготовки почвы (до 40%), но не входит в базовую комплектацию.

Назначение: предназначен для поверхностной обработки почвы на глубину до 15 см, уничтожения сорняков, измельчения пожнивных остатков.

Применение: применяется в различных агроклиматических зонах, на всех типах почв, в т. ч. подверженных ветровой и водной эрозии, кроме каменистых.

Агрегатирование: агрегируется с тракторами кл. 5...7 т. с. и мощностью двигателя от 400...450 л. с. на планку трактора.

Количество узлов режущих: 80.



Fendt доказал свое преимущество в работе по ресурсосберегающим и традиционным технологиям



Алексей Булгурян, председатель колхоза им. Мясникова Ростовской области: работой двух Fendt 718 довольны

Das ist FENDTastisch!

ЗНАК КАЧЕСТВА

В 2008 году компанией «Бизон» (дилер AGCO MACHINERY) отмечен значительный рост спроса на тракторы Fendt. Аграрии знакомы с высокими технологиями немецкого производителя на выставках, демонстрационных показах, хозяйственных испытаниях, в общении со своими коллегами, уже владеющими этими машинами. Сегодня на полях, виноградных плантациях и в садах многих из них уже трудятся тракторы 900, 700, 200-й серий. А слово Fendt стало общепризнанным символом высокой производительности, экономичности и отличного качества. Лучшим подтверждением этого являются отзывы руководителей и специалистов хозяйств из различных регионов Южного федерального округа.

Агротехнологический тест-драйв в Ставропольском крае



Владимир БЕЛИКОВ, директор СПК «Лиманный» Неклиновского района Ростовской области:

- Сегодня необходимо учитывать человеческий фактор. Ушли те времена, когда механизаторы работали в мазуте. А здесь климат-контроль, ни пылинки, чистенько! Мы довольны работой «немцев».

Анатолий СОБОЛЕВСКИЙ, председатель СПК «Колхоз «Миусский» Неклиновского района Ростовской области:

- И правильно: наши крестьяне достойны не только лучших условий жизни, но и лучших условий труда. Современная немецкая техника помогает нам справиться с этой задачей.

Сергей ПОЛЯКОВ, главный агроном агрофирмы «Мысхако»

Анапского района Краснодарского края:

- Специфика возделывания виноградников предполагает технику, которой раньше просто не было. Эту нишу заполнили тракторы Fendt с их надежностью, экономичностью и универсальностью. Им нет альтернативы: служат долго, их стоимость с лихвой окупается.

И работают на Fendt уже совсем другие люди. Они себя по-другому ощущают. Ну, отличная машина! Ведь просто отличная машина!

Сергей ИДРИСОВ, главный агроном СПК «Заря Дона» Октябрьского района Ростовской области:

- Тракторы Fendt 930 и 716 работают на наших полях каждый день с весны до поздней осени. Так что я могу сравнить: обычный тяжелый трактор для глубокого рыхления одного гектара пашни требует 15-17 литров горючего, любой из тракторов Fendt делает эту же работу, используя 8-9 литров.

К нам почти каждый день приезжают сельхозпроизводители — делимся опытом, показываем, как у нас техника работает. Вот и вы приезжайте!

Виктор МОРОЗОВ, главный инженер СПК «Шкуринский» Куцевского района Краснодарского края:

- Прежде чем купить первый Fendt, мы долго сравнивали его с другими машинами, приценивались, изучали опыт соседей. Мы пришли к выводу: немецкое качество есть немецкое качество. Теперь в «Шкуринском» не только три Fendt, но и весь шлейф «почвообработки» немецкого производства.

Fendt оправдал себя как самый экономичный трактор: в прошлом году экономия ГСМ у нас в хозяйстве составила 4,5 млн. руб. (с 33 тыс. гектаров). А если учесть, что мы поставили на прикол десять К-700, которые надо было ремонтировать, то чистой прибылью у нас получилось 5,5 млн.

Обучили в «Бизоне» трех механизаторов на каждый трактор. Люди хотели работать в две смены, по 12 часов, но мы трудовое законодательство не нарушаем.

Николай ЗАСЬКО, директор СПК им. Дзержинского Азовского района Ростовской области:

- Тракторов Fendt 930 у нас в хозяйстве три. Они наработали более двух тысяч моточасов. Качество работы этих машин, экономичность, производительность, маневренность и условия труда трактористов с лихвой окупают их цену. Приобретение Fendt — это вложение в развитие хозяйства.

Высокую оценку Fendt 209 поставили виноградари и садоводы



Fendt 936 (360 л. с.) легко справляется с тяжелыми почвами рисовых чеков. Демонстрационный показ «Бизона» в Славянском районе Краснодарского края

«Щелково Агрохим»:

«Чувствуем ответственность за урожай!»



СТРАНИЧКА ЗАО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ»

- Салис Добаевич, выставка «Золотая осень» - некий рубеж не только для работников сельского хозяйства, но и для всех, кто помогает нашим крестьянам собрать урожай. Каким был этот год для вашей компании?

- Безусловно, этот год охарактеризовался всеобщим подъемом. Еще никто не знал, чем все аукнется, но начало 2008-го было бурным, и многие, очевидно, полагали: это надолго. В 2008 году сельхозтоваропроизводители как никогда активно становились в очередь за комбайнами и тракторами. Этот сумасшедший ажиотаж коснулся, конечно же, и нашей отрасли. Вырос потребительский спрос на средства защиты растений и удобрения. А большой урожай, который собрали крестьяне, во многом связан и с правильным подходом к питанию, защите, и с применением современных технологий. Наше предприятие в этом урожае поучаствовало очень неплохо. И мы видели действительно активный спрос, увеличив поставки на село на 37% по сравнению с 2007 годом.

Самое печальное, что в погоне за «валовкой» наши производители забыли о качестве. И теперь в стране нет необходимого количества продовольственного зерна для внутреннего потребления. Думаю, причина в том, что, приобретая сельхозхимию, не всегда соблюдают технологии комплексной системы питания и защиты. А многие, работая с расчетом на объем и применяя достаточное количество удобрений, не уделили, по моему мнению, должного внимания вопросу защиты от болезней в фазу колошения и налива. Мы у себя в хозяйстве в Орловской области все эти тонкости хорошо знали и не допустили непродуманного применения средств защиты. В итоге получили с площади в 5500 га практически всю пшеницу третьего класса. Образцы зерновых представлены у нас на выставочном стенде. Кроме того, часть урожая - около 4,5 т тысячи тонн получили семенной категории высоких репродукций. Весь секрет в том, что специалисты «Щелково Агрохим» применили четко рассчитанную дробную подкормку в сочетании с защитой от болезней и вредителей. И это надо всегда учитывать: защита растений - одно из важнейших условий получения качественного материала.

- Ну хорошо, а как же быть тем, у кого есть возможность приобретать всю необходимую «химию», но, может быть, не хватает чуткости, чтобы уловить момент внесения и дозировку, и каких-то дополнительных знаний, ведь вы предлагаете препараты новейшего поколения?

- В этом году мы выбрали стратегию продавать не препараты, а технологию урожая. И уже находим отклик на такой подход к сотрудничеству с аграриями. У нас даже есть хорошие примеры - созданный на юге России консультационный центр во главе с Михаилом Ивановичем Зазимко и

подразделение высококвалифицированных агрономов-консультантов для ЦЧЗ в составе Орловского представительства ЗАО «Щелково Агрохим». Они действительно создали прецедент высокоэффективного научного консалтинга. Это видно и по результатам, полученным свеклосеющими хозяйствами в Краснодарском крае и Карачаево-Черкесии (на полях агрохолдинга «Разгуляй»). В этом году мы провели там по стандартным методикам учет биологической урожайности, которая на разных полях составила от 400 до 600 ц/га по сахарной свекле, что значительно превышает плановые показатели урожайности. Ведь после совместной работы специалистов «ЭркенАгроИнвеста» и Южного консультационного центра «Щелково Агрохим» урожай в хозяйстве после уборки составил не менее 400 ц/га. И это действительно достойный показатель (в прошлом году хозяйство списало из-за низкой урожайности часть площадей. - Прим. авт.) Этот результат даже превосходит лучший урожай самого удачного для сахарников 2006 года, когда успехом агрономов было 305 ц/га.

- Отношения с холдингами выстраиваются по особенной схеме?

- Я бы так не сказал. Нам важен каждый наш партнер, будь то многотысячное хозяйство или фермер с небольшим наделом. Просто работа с крупными холдингами - это своего рода показатель нашей надежности. Наша главная цель - демонстрация высокой эффективности и достижение отличного урожая сахарной



Для «Щелково Агрохим» важен каждый партнер

свеклы и зерновых культур. И в этом году мы действительно продолжили поставку препаратов в адрес крупных предприятий. Наши препараты помогли получить хорошие показатели, к примеру, в компании «Иволга» на территории 23 тыс. га сахарной свеклы и почти на миллионе гектаров зерновых. Мы существенно расширили работу с ранее упомянутым холдингом «Разгуляй» (в Курской, Орловской, Белгородской областях и Краснодарском крае) на 26 тыс. га сахарной свеклы. Это еще один шаг навстречу крупным холдингам. Думаем, на опыт такой работы обратят внимание и другие аграрные объединения, стремящиеся получить большой урожай в первую очередь такой трудной культуры, как сахарная свекла.

Один из главных игроков на отечественном рынке средств защиты растений в свой юбилейный год выходит на рынок пестицидов с новым продуктом, увеличивает линейку препаратов и строит амбициозные планы по наращиванию своего присутствия во всех регионах страны. О продаже технологии высоких урожаев, научном консалтинге и нанопродуктах ЗАО «Щелково Агрохим» на выставке «Золотая осень - 2008» корреспонденту «Агропромышленной газеты юга России» рассказал генеральный директор компании Салис Добаевич КАРАКОТОВ.



- Юбилейный год, наверное, не только время для подведения итогов, но еще и пора серьезных прорывов. Накоплены внутренний потенциал, стабильная репутация, научные резервы. Что в этом плане происходит в компании «Щелково Агрохим»?

- 2008 год действительно знаковый для нашей компании. Мы успешно вывели на рынок два новых продукта. Это протравитель Скарлет, который создан по нанотехнологии и имеет коллоидную систему. Это двухкомпонентный протравитель с интересным сочетанием имазалила и тебуконазола, которое идеально подходит для длительной защиты

лионной системы. Такого сочетания ДВ в ныне существующих препаратах тоже не было на рынке. И за время тестирования Титул Дуо мы убедились, что выбор сделан правильный и эффективность и длительность защиты по целому комплексу болезней у препарата удивительно яркие. Есть основания думать, что у обоих наших препаратов большое будущее.

А уже в следующем году у нас выйдет два противозлаковых гербицида для зерновых на основе феноксапроп-П-этила с концентрацией 140 граммов на литр с антидотом. Также мы работаем над созданием концентрированного глифосата 540 граммов на литр (он будет называться Спрут (калийная соль), нового поколения гербицидов для зерновых. Что касается производства, то мы уже поставили новую линию грануляции и со следующего года будем производить гранулированные продукты, и это также расширит наши технические возможности.

- Салис Добаевич, важным слагаемым успеха любой компании является эффективная работа ее представительств. На юге России, в т. ч. в Краснодарском крае, работает подразделение «Щелково Агрохим». Ваши комментарии о его работе?

- Вы верно заметили о важности представительств. По сути, они маленькие компании «Щелково Агрохим» в регионах. Но с большими полномочиями и серьезными обязанностями. Они должны не только продавать наши продукты, но и продвигать наш бренд, организовывать различные семинары, обучать специалистов агрохимической службы коллективных хозяйств и фермеров, владеть ситуацией в регионах, отслеживать работу конкурентов, выявлять случаи продаж контрафактной продукции.

Должен сказать, что в основном мы довольны работой наших представительств. Они соответствуют нашим требованиям и успешно выполняют поставленные задачи.

Например, в Краснодарском представительстве, руководит которым Татьяна Степановна Жукова, собра-

лась команда единомышленников. Это прекрасно подготовленные специалисты, с большим агрономическим опытом. Они способны грамотно проконсультировать руководителя сельхозпредприятия, порекомендовать нужную технологию, вовремя поставить необходимый препарат и сопроводить работу агронома в течение сезона. Мы занимаем достаточно большой сегмент рынка пестицидов в Краснодарском крае. Думаю, в 2009 году, несмотря на экономические сложности, Краснодарское представительство сумеет сохранить набранный темп и так же успешно представлять бренд «Щелково Агрохим» в этом регионе.

- Вы коснулись проблемы контрафакта. Можно подробнее об этом?

- Проблема контрафакта не обошла стороной и наши продукты. Это бич любого предприятия. В этой ситуации важно предпринять эффективные контрмеры. Например, мы закупили линию, изготавливающую эксклюзивную тару, применяем голограммы. В регионах, из которых поступили сигналы о контрафакте, детально рассматриваем каждый случай, вплоть до судебного разбирательства. А вообще эта проблема касается и недобросовестности самих аграриев: кто-то хитрит, покупая препараты по более низкой цене, кто-то делает это по недосмотру или неопытности, кто-то даже по злому умыслу...

Панацея одна: покупать препараты у официальных дистрибьюторов, давно работающих на рынке и снискавших хорошую репутацию. И, конечно же, обращать внимание на предусмотренные заводом-изготовителем элементы защиты.

- В заключение что бы хотели сказать нашим читателям?

- Компания «Щелково Агрохим» растет, развивается. Занимает стабильную долю общероссийского рынка сельхозхимии и имеет внутренний потенциал для увеличения показателя до 20%. Я ответственно могу заявить: на сегодняшний день наша линейка препаратов - одна из лучших с учетом иностранных конкурентов.

Беседовала О. ЛЕСНЫХ
Фото С. ДРУЖИНОВА

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ЛИСТОВЫХ ПОДКОРМОК

Сегодня многие озабочены продовольственной безопасностью России. Между тем глобальный экономический кризис, свидетелями которого все мы являемся, со всей очевидностью показал, насколько экономика нашей страны зависима от мировой экономики в целом. Зависимость нашей страны от поставок продовольствия из-за рубежа известна всем. Убедиться в этом не сложно. Достаточно лишь пройтись по торговым рядам наших продовольственных рынков, где круглый год продаются бананы и ананасы, а вот простую капусту купить иногда проблематично. Для обеспечения продовольственной безопасности предлагаются порой, самые радикальные пути решения проблемы, однако наиболее эффективным и действенным является путь интенсификации отечественного сельскохозяйственного производства, перевод его на инновационные рельсы, чтобы отпала какая-либо необходимость в завозе продовольствия из-за рубежа, а продукция, произведенная нашими аграриями, была качественной и конкурентоспособной.

Нутривант Плюс и его вклад

Сделать отечественную сельскохозяйственную продукцию рентабельной и конкурентоспособной помогут в том числе и новые технологии листовых подкормок, широко применяемые в сельскохозяйственной практике аграриев развитых стран мира. К их числу относятся технологии некорневой подкормки различных сельскохозяйственных культур, предлагаемые компанией «Агроплюс», в частности, технологии с применением водорастворимых минеральных удобрений серии Нутривант, производимых зарубежной компанией «АйСиЭл». Для российского сельского хозяйства такие технологии во многом являются инновационными, а их применение обеспечивает заметное увеличение урожайности и повышение качества сельскохозяйственной продукции.

Предлагаемая в настоящее время технология листовых подкормок с применением Нутривант Плюс позволяет преодолеть отрицательные факторы существующих сейчас технологий и значительно повысить эффективность листовых подкормок. В состав нового водорастворимого удобрения для некорневой подкормки входит специальное вещество, получившее название «Фертивант». Основное его назначение – удерживать на поверхности листьев и обеспечить проникновение внутрь листа опрыскиваемых растений элементов питания, содержащихся в удобрении. Химическая структура Фертиванта лишена многих недостатков, присущих классическим поверхностно-активным веществам и адьювантам, широко применяемым в защите растений. Фертивант не повреждает листовую пластинку обрабатываемых растений, не вызывает некрозы листьев. Благодаря уникальной запатентованной компанией ICL формуле Фертивант сохраняет на поверхности листа элементы питания и, раздвигая межклеточные пространства, способствует вовлечению этих питательных веществ в метаболическую систему растения. Фертивант целенаправленно создавался для применения в технологиях листовых подкормок. Он не разрушает ткани растений, действует 3-4 недели, не загрязняет окружающую среду и разлагается на растении до природных компонентов в течение 30 дней.

Серия удобрений Нутривант Плюс выпускается в нескольких модификациях, специально предназначенных для листовых подкормок сахарной свёклы, винограда, риса, зерновых и масличных культур. Назначение удобрения отражено в его наименовании. Например, Нутривант Плюс (виноград) или Нутривант Плюс (сахарная свёкла).

В композицию всех комплексных удобрений серии Нутривант входят фосфор, калий, магний, бор и другие элементы. Концентрации элементов подобраны с учетом физиологических особенностей названных культур. Кроме того, что Нутривант Плюс является важным источником питания рас-

тений, он имеет ряд дополнительных эффектов, являясь профилактическим средством против грибных болезней, например, против ложной мучнистой росы винограда (милдью) и других культур. При совместном применении с пестицидами Нутривант Плюс является буфером рН рабочих растворов. Он способен смягчать воду и устанавливать оптимальный для применения пестицидов уровень кислотности. Нутривант Плюс предотвращает быстрый гидролиз пестицидов в жесткой воде, сводя к минимуму потери ими действующего вещества. Все это, несомненно, повышает эффективность действия пестицидов.

Нутривант Плюс позволяет «точно настроить» программу применения удобрений. При этом следует помнить, что объем элементов питания, всасываемых растением, обычно намного меньше его полной потребности. Именно поэтому листовая подкормка является дополнительным методом и ни в коем случае не заменяет основных этапов внесения удобрений.

Рассмотрим каждое удобрение из серии Нутривант в отдельности.

Нутривант Плюс (зерновой)



Как следует из названия, это удобрение предназначено для листовых подкормок зерновых культур – пшеницы озимой и яровой, кукурузы, тритикале, ржи, ячменя, риса и овса. В его состав входят следующие элементы $6N-23P_2O_5-35K_2O+1MgO+0,1B+0,2Mn+0,2Zn+0,2Cu+0,05Fe+0,002Mo+$ Фертивант. Нутривант Плюс (зерновой) содержит физиологически сбалансированное соотношение между азотом, фосфором, калием и микроэлементами. По своему химическому составу удобрение полностью соответствует физиологическим потребностям зерновых культур. Входящий в его состав амидный азот и микроэлементы обеспечивают накопление белка в зерне зерновых культур и улучшают хлебопекарные качества пшеницы.

Норма применения Нутривант Плюс (зерновой) на зерновых культурах – 4 кг/га. Объем рабочего раствора при внекорневой обработке растений – 200 - 300 л/га, а концентрация рабочего раствора удобрения составляет 1 - 3%.

Для получения должного эффекта листовую подкормку озимых и яровых колосовых культур удобрением Нутривант Плюс (зерновой) рекомендуется проводить дважды в периоды наибольшей потребности в элементах минерального питания с нормой расхода 2 кг/га. Первую обработку

проводят ранней весной в период кущения культуры. Ее целесообразно совместить с применением гербицидов, что позволит значительно снизить негативное воздействие гербицида на растения обрабатываемой культуры, особенно в случае применения так называемых «жестких» гербицидов на основе 2,4-Д, а также смесевых препаратов, включающих дикамбу и хлорсульфурон.

Повторно посевы колосовых культур обрабатывают в период начала колошения. В фазу кущения на бедном по обеспеченности азотом фоне Нутривант Плюс (зерновой) применяется в комбинации с 5 - 10%-ным раствором карбамида. В начале колошения концентрация раствора карбамида не должна превышать 3 - 5%. Не следует применять Нутривант Плюс зерновой в фазе цветения зерновых колосовых культур.

На кукурузе критическими периодами в минеральном питании являются фазы 3-5 листьев, когда проходят процессы закладки листового аппарата, генеративных органов, и от 8 - 10 листьев до выбрасывания метелки, когда формируются генеративные органы растений. В фазу 3 - 5 листьев Нутривант Плюс (зерновой) рекомендуется применять в количестве 1 - 2 кг/га в баковой смеси с гербицидами. При повторной обработке рекомендуемая норма расхода Нутривант Плюс (зерновой) на кукурузе может быть увеличена до 2 - 3 кг/га.

Зерновые культуры составляют сегодня основу экономики многих хозяйств ЮФО. Поэтому и отношение к этим культурам в хозяйствах особое. В последние годы Нутривант Плюс (зерновой) испытали у себя на полях многие хозяйства Усть-Лабинского, Динского, Староминского, Куцевского, Отраденского, Приморско-Ахтарского, Новокубанского и других районов края. Пробовали применять Нутривант Плюс (зерновой) в хозяйствах Адыгеи, Ставропольского края, Ростовской, Белгородской, Курской, Воронежской и Омской областей.

Испытания удобрения Нутривант Плюс (зерновой) на озимой пшенице проводили в 2008 г. и сотрудники филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю в СПК ПЗК «Наша Родина» Гулькевичского района и ЗАО АФ «Агрокомплекс», предприятия «Колос» Выселковского района. Результаты этих опытов в полной мере согласуются с данными, полученными при испытании удобрения Нутривант Плюс (зерновой) на озимой пшенице в подавляющем большинстве хозяйств нашего края и других регионов России.

В СПК ПЗК «Наша Родина» обработки озимой пшеницы Нота препаратом Нутривант Плюс проведены совместно с гербицидом Ковбой Супер (0,2 л/га) в фазу кущения и с фунгицидом Фалькон (0,6 л/га) в фазу колошения. Неоднократные визуальные учеты в течение вегетации озимой пшеницы позволили отметить положительное влияние препарата Нутривант Плюс (зерновой) на рост корневой системы и вегетационную массу. Средняя урожайность в варианте с Нутривантом составила 76,1 ц/га против 66,3 ц/га в контроле. Отмечено также повышение количества клейковины - с 19,6 до 24,2%.

В предприятии «Колос» ЗАО АФ «Агрокомплекс» обработки озимой пшеницы сорта Батюк удобрением Нутривант Плюс проведены в фазу кущения совместно с гербицидом Дикамерон Гранд (0,1 кг/га) и в фазу колошения совместно с фунгицидом Фалькон (0,6 л/га). На обработанном варианте урожайность составила 80,4

ц/га, а на хозяйственном варианте (эталон) - 72,5 ц/га. Произошло увеличение количества клейковины на 1,6 единицы по отношению к контролю.

Самые крупные зерновые покупатели – Красногвардейская зерновая компания и Торговый дом «Белогорье». Большая партия Нутриванта для демонстрационных опытов была передана в ООО «Дружба» Брянской области, которое получило урожайность с разницей почти в 15 центнеров. В Каменском районе применяли Нутривант на ячмене. Получили 48 центнеров зерна с гектара, а в контроле - 41. И это при одноразовой обработке!

Нутривант Плюс (сахарная свёкла)



Это удобрение предназначено для листовой подкормки сахарной свёклы и не содержит в своем составе азота. В связи с тем что сахарная свёкла довольно чувствительна к дефициту таких микроэлементов, как магний, марганец и бор, эти элементы включены в состав удобрения Нутривант Плюс (сахарная свёкла). Это удобрение содержит физиологически сбалансированное соотношение биогенных элементов и характеризуется высокими физико-химическими свойствами. Химический состав Нутривант Плюс (сахарная свёкла) включает $ON+36P_2O_5+24K_2O+2MgO+2B+1Mn+$ Фертивант.

Рекомендовано проводить не менее трех подкормок плантаций сахарной свёклы удобрением Нутривант Плюс (сахарная свёкла). Первую подкормку проводят в период от начала образования 4-го листа до начала формирования 6-го листа. Внесение удобрения в этот период можно совместить с применением гербицидов. Нутривант Плюс снижает стрессовое воздействие, которому подвергаются растения свёклы при применении гербицидов. Вторую подкормку рекомендуется проводить, начиная с фазы 8 листьев и до 50%-ного смыкания рядков свёклы. И третью подкормку проводят в период, начиная с фазы 50%-ного смыкания рядков до начала уборки урожая. В каждую подкормку вносят от 1 до 10 кг/га удобрения (концентрация рабочего раствора 1 - 3 кг/100 л воды).

Сахарная свёкла относится к числу наиболее рентабельных культур и имеет очень большое значение для экономики хозяйства. Рентабельность ее производства может достигать 60 и даже 90% и не опускаться ниже значения 10%. Поэтому вполне понятно то внимание, которое оказывают аграрии культуре сахарной свёклы.

Опыт передовых свекловодческих хозяйств края свидетельствует о том, что в условиях не только Кубани, но и Алтайского края можно получать дополнительно урожай этой культуры от 50 до 100 и более тонн корней с каждого гектара. Достичь такой планки урожайности возможно лишь при использовании высокоэффективных ресурсо- и энергосберегающих технологий выращивания свёклы. Так, на юге России ряд хозяйств применяет Нутривант на всей площади сахарной свёклы в качестве обязательной подкормки.

В Белгородской области Нутривант Плюс используется практически на всей площади, занятой сахарной свеклой. В Алтайском крае (Калмацкий район, КХ «Ярцева») в этом году впервые применили Нутривант в качестве производственного опыта. Урожайность при прочих равных условиях составила 410 ц/га на опыте, в контроле – 176 ц/га.



Директор по растениеводству АХ «Кубань» В. А. Цыбульников: «Применяем Нутривант с 2007 г. на площади 7000 га»

Что же дает применение Нутривант Плюс (сахарная свёкла) на плантациях сладких корней? Многочисленные опыты, проведенные в последние годы в хозяйствах практически всех свекло-сеющих районов Краснодарского края, а также в хозяйствах Белгородской, Воронежской, Курской и Липецкой областей, показали, что некорневая подкормка Нутривант Плюс (сахарная свёкла) обеспечивает:

- повышение урожайности корнеплодов сахарной свёклы на 8 - 10 т/га и содержания сахара на 1 - 3,5%;
- улучшение потребления биогенных элементов корневой системой растений из удобрений и почвы;
- стимулирование биохимических процессов и устойчивости растений к переноспорозу и церкоспорозу, а также вирусным болезням;
- устранение стрессов, особенно при обработке средствами защиты растений;
- высокую окупаемость удобрений.

Нутривант Плюс (масличный)



Удобрение содержит физиологически сбалансированное соотношение биогенных элементов, обеспечивающих нормальный рост и развитие масличных культур, и предназначено для листовой подкормки рапса, подсолнечника, сои, льна и других культур. В состав Нутривант Плюс (масличный) входят следующие элементы: $0N-20P_2O_5-33K_2O+1MgO+7,5S+1,5B+0,5Mn+0,002Zn+0,001Mo+$ Фертивант.

Рекомендуемая норма внесения Нутривант Плюс (масличный) на озимом рапсе составляет 6 кг/га. Удобрение вносят равными долями в три приема. Первую подкормку проводят осенью, вторую - весной и третью - в период бутонизации. Посевы ярового рапса подкармливают дважды (2+2 кг/га) - весной и в период бутонизации. Сою рекомендуется подкормить трижды: первую весеннюю обработку совмещают с применением гербицидов в период 3 - 5 настоящих листьев культуры, вторую обработку проводят в период от 5 - 6 листьев до бутонизации, и третья подкормка проводится летом до начала созревания нижних бобов. В каждую подкормку вносят по 2 кг/га Нутриванта, и в последнюю летнюю подкормку рекомендуется дополнительно включать в рабочий раствор 1 - 2% карбамида. Подсолнечник рекомендуется подкормить весной (3 - 4 кг/га) в фазу «3 пары настоящих листьев».

Подобный подход сулит крестьянину немалую выгоду. Так, в ОАО АО «Ку-

В продовольственную безопасность страны



ООО «ЛиваАгро-Инвест» (д. Ивановка Омской обл.)
Нутривант принес немалую выгоду

бань) Усть-Лабинского района в 2007 г. в результате однократной обработки Нутривант Плюс (масляный) (3 кг/га) в баковой смеси с гербицидом урожайность сои Селекта 301 повысилась с 13 до 16 ц/га. Интересные данные приводит в своем отчете о результатах испытания Нутривант Плюс (масляный) в Омской области на подсолнечнике заместитель генерального директора ООО «ЛиваАгро-Инвест» А. Н. Кокорин. В этом хозяйстве прибавка урожайности составила 8 ц/га по сравнению с контролем, чистая прибыль на подсолнечнике от применения удобрения Нутривант Плюс (масляный) составила около 7000 рублей с каждого гектара.

Если говорить о масляных культурах в целом, то внекорневая подкормка Нутривант Плюс (масляный) обеспечивает:

- повышение урожайности масляных культур на 4 - 10 ц и улучшение показателей его качества;
- улучшение потребления элементов питания корневой системой растений из почвы;
- стимулирование биохимических процессов и устойчивости растений к грибным и вирусным болезням;
- устранение стрессов, особенно при обработке средствами защиты растений;
- высокую окупаемость удобрений.

Нутривант Плюс (рис)



Это удобрение предназначено для листовой подкормки риса. В его состав входят следующие элементы: 0N+46P₂O₅-30K₂O+2MgO+0,2B+Фертивант.

Некорневую подкормку растений риса удобрением Нутривант Плюс (рис) рекомендуют проводить дважды – в фазу кущения и фазу «выход в трубку – выметывание» (2+2 кг/га или 1 - 2%-ным раствором). Эффект от одной обработки бывает весьма значителен, а прибавка урожая может достигать 1,2 - 2,5 т/га. В результате двухлетних исследований

риса установлено, что в целях повышения урожайности до 25% и сокращения сроков созревания зерна до 7 дней, возможно однократное внесение Нутриванта в фазу кущения с дозировкой 5 кг/га. При поздних сроках сева, а также условиях недостаточной теплообеспеченности растений риса, Нутривант в дозировке 5 кг/га, внесенный в фазы созревания, обеспечивает лучший налив зерна и увеличение массы до 14%. А также позволяет начинать уборку на 3 - 7 дней



В. Н. Паращенко, к. с.-х. н., заслуженный деятель науки Кубани, 3 года исследует Нутривант Плюс

раньше (производственный опыт, ЗАО «РиВ Агро»).

Удобрение Нутривант Плюс (рис) прошло производственную проверку в рисовых чеках ведущих рисоводческих хозяйств Краснодарского края, в числе которых можно назвать Государственное предприятие рисосовхоз «Правобережный» Темрюкского района, ЗАО «Сладковское» Славянского района, СХПК «Нива» Красноармейского района.

Нутривант Плюс (виноград)



Удобрение рекомендуется для листовой подкормки винограда и других культур. В его состав входят следующие элементы: 0N+40P₂O₅+25R₂O+2MgO+2B+Фертивант.

Соотношение биогенных элементов в удобрении Нутривант Плюс (виноград) соответствует физиологическим потребностям столовых сортов винограда и характеризуется высокими физико-химическими свойствами. Водорастворимые соединения ма-

кро- и микроэлементов удобрения содействуют лучшему накоплению сахаров в ягодах винограда. Во всех опытах, проведенных в известных виноградарских хозяйствах Краснодарского края (ОАО «Передний край», ОАО «Агрофирма «Южная» и ООО «Агрофирма «Мирный» Темрюкского район), двух-трехкратные подкормки Нутривантом Плюс (виноград) повышали сахаристость виноградных ягод на 0,8 - 1,6%. При этом урожайность также существенно возрастала. Следует отметить, что на всех без исключения сортах винограда наблюдали существенное увеличение размеров грозди после проведения подкормки удобрением Нутривант.

Рекомендуемая концентрация рабочего раствора для проведения подкормки - 0,75 - 1 %. Подкормки проводят в три этапа:

- бутонизации (перед цветением);
- при достижении ягодами размера с горошину;
- через 12 - 15 дней после второй обработки.

Нутривант Плюс (виноград) целесообразно применять в одном рабочем растворе со средствами защиты растений. Нормы использования удобрения - 4 - 8 кг/га. Объем рабочего раствора при некорневой обработке растений Нутривант Плюс (виноград) должен составлять не менее 350 - 500 л/га.

Некорневые подкормки удобрением Нутривант Плюс (виноград) приводили к снижению поражения растений милдью, оидиумом, а также повышали устойчивость виноградных растений к стрессовым факторам.

Нутривант Плюс (пивоваренный ячмень)



Пивоваренный ячмень традиционно выращивают в северных широтах. Тем не менее селекционерами юга России созданы и предлагаются прекрасные сорта пивоваренного ячменя. Возделывание пивоваренного ячменя требует тщательного и взвешенного подхода к оптимальному выбору соотношения между азотом, с одной стороны, и фосфором и калием, с другой. Удобрение для листовой подкормки пивоваренного ячменя Нутривант Плюс (пивоваренный ячмень) не содержит азота. Его состав: 0N-23P₂O₅-42K₂O+0,1B+0,5Zn + Фертивант - полностью соответствует физиологическим потребностям пивоваренного ячменя. Оптимальное соотношение между фосфором и калием и содержание цинка способствуют накоплению крахмала в зерне ячменя, улучшению его пивоваренных показателей качества и снижают содержание белка. Бор содействует прорастанию пыльцевых трубок, запылению колосков, оттоку углеводов из листьев в генеративные органы и к точкам роста растений.

Подкормку растений пивоваренного ячменя Нутривантом рекомендуется проводить дважды равными долями по 2 кг/га в фазу «кущение и начало колошения». Рекомендованная кон-

центрация рабочего раствора Нутривант Плюс (пивоваренный ячмень) - 1 - 3%. Объем рабочего раствора при некорневой обработке растений составляет не менее 250 - 300 л/га. Первую обработку совмещают с применением гербицидов, вторую проводят в баковой смеси с фунгицидом.

Удобрение Нутривант Плюс (пивоваренный ячмень), как и другие удобрения этой серии, применяемые на других культурах, стимулируют биохимические процессы устойчивости растений ячменя к грибным и вирусным болезням, а также устраняют стрессы, особенно при обработке средствами защиты растений.

Применение листовых подкормок ячменя в сезоне 2008 года удобрением Нутривант Плюс (пивоваренный ячмень) как в производственных условиях, так и на мелкоделяночных опытных участках достоверно показало, что новое удобрение способствует повышению урожайности пивоваренного ячменя. Так, в опытах филиала ФГУ «Россельхозцентр» по Курской области пивоваренный ячмень Скарлет, подкормку которого проводили дважды: в фазу кущения (2 кг/га) и в фазу «флаговый лист - начало колошения» (4 кг/га), показал урожайность 56,4 ц/га, превысив контроль на 13,5 ц/га. Масса 1000 зерен при этом возросла до 60 г против 51,0 г в контроле, а содержание белка в зерне с 10,4% повысилось до 11,1%. ПО «Панинское» применяло Нутривант 2 кг/га в смеси с гербицидами в фазу кущения. Результат: урожайность - 48 ц/га, в контроле - 41 ц/га. Содержание белка - 10,8%, а в контроле - 11,3%. Группа компаний «Авангард» (ЦЧ) вносила Нутривант по схеме 2,5 кг/га в фазу кущения и 2,5 кг/га в фазу налива зерна на площади 40 000 га. На всей площади отмечалась высокая урожайность зерна при пивоваренной кондиции.

Технология применения Нутривант Плюс на всех культурах дает стабильно высокие результаты в различных климатических и географических условиях.

Многие задают вопрос, чем обеспечивается столь значительная прибавка урожайности - в сотни килограммов - при норме расхода удобрения 4 кг/га.

Производитель линии Нутривант Плюс объясняет механизм действия

А. ГУЙДА
к. с.-х. н.



Директор по сельскому хозяйству АФ «Южная» М. А. Грюнер:
«Применяем Нутривант 2 года на площади 7000 га»

следующим образом. Продукт содержит сбалансированный набор элементов питания для каждой культуры. Внесенные удобрения удерживаются на листовой поверхности в течение 21 - 28 дней. Фертивант, входящий в его состав, обеспечивает постепенную, длительную доставку элементов питания в метаболическую систему растения. Растения, получая столь продолжительную «инъекцию» доступного питания через лист, усиливают развитие корневой системы. Таким образом, усиленная корневая система обеспечивает больший физиологический вынос минеральных веществ из почвы. По некоторым данным, применение Нутриванта на зерновых позволяет увеличить от 10% до 30% потребление NPK, внесенных в почву с основной заправкой. Значительное накопление N (азот), например, можно проверить с помощью прибора N-тестер. Растения, обработанные Нутривантом, по результатам листовой диагностики содержали значительно большее количество азота по сравнению с контролем.

Видимо, не случайно линия Нутривант Плюс на мировом рынке произвела настоящую сенсацию в различных направлениях сельхозрастениеводства. Полученные научные и производственные данные в России, Украине и Белоруссии говорят о том, что это принципиально новые технологии некорневого питания растений. Нутривант Плюс - это удобрение для профессионалов, позволяющее существенно повысить рентабельность производства. Остерегаться следует только подделок! Нутривант Плюс аналогов не имеет.

В ГК «Авангард» вносили Нутривант на 40 000 га пивоваренного ячменя



Компания «АгроПлюс» рада предложить вам всегда имеющиеся в наличии: Нутривант Плюс, Кристалон, Тенсо-Коктейль™ - комплекс микроэлементов для обработки семян.

Действует специальное предложение! Приобретая удобрения до 01.12.08, вы получаете скидку 10% и доставку в хозяйства бесплатно!

Компания становится известнее, техника – востребованнее

Компания «Вадерштад» (марка VADERSTAD), производитель почвообрабатывающей техники и посевных комплексов премиум-класса, всё увереннее завоевывает позиции на сельскохозяйственном рынке России. Этому способствовало создание в прошлом году филиала фирмы «Вадерштад» в г. Краснодаре. «Вадерштад» не только производит и продает технику, но и обеспечивает ее качественное сервисное обслуживание.

Компания не стоит на месте, постоянно совершенствуя уникальное, высокопроизводительное, надежное оборудование для энергосберегающих технологий в сельском хозяйстве. Уровень премиум-класса – высокая планка, держать которую у компании «Вадерштад» получается на ура.

Октябрь и ноябрь выдаются для сельхозтоваропроизводителей не по-осеннему жаркими. Выставки, демонстрации следуют одна за другой: 9 демонстрационных посевов и почвообработок, «Золотая осень – 2008», «Агросалон», «ЮГАГРО-2008»! И на каждой из них компании «Вадерштад» есть что продемонстрировать своим постоянным покупателям и потенциальным клиентам.

На прошедшей в Москве с 10 по 14 октября выставке «Золотая осень – 2008» корреспондент «Агрпромышленной газеты юга России» встретился с руководителями и специалистами фирмы «Вадерштад».

Информация из первых рук

О стратегически важных направлениях развития компании «Вадерштад» мы поговорили с Фредриком ЛУНДЕНОМ, директором по продажам и маркетингу.

- Сколько лет компания «Вадерштад» существует на рынке России?

- В середине 80-х годов прошлого века «Вадерштад» начала работать на территории России. В этот период мы еще не поставляли технику собственного производства. Поставляли самые совершенные для того времени технологии для компаний, производивших оборудование в России. В 2005 году у «Вадерштад» появился официальный дилер, который начал поставлять технику в России. А в прошлом году компания открыла собственный филиал в Южном федеральном округе.

- Какие задачи стоят перед краснодарским филиалом компании «Вадерштад»?

- Юг России с центром в Краснодарском крае – важнейший регион для распространения интересов компании. В «Вадерштад» считают, что, концентрируясь именно на производстве почвообрабатывающей и посевной техники, компания должна стать в этой области лидером. И у нас есть всё для достижения этой



«Наш девиз: только лучшие машины и только лучшее сервисное обслуживание» (слева направо: В. Г. Лебедев, Ф. Лунден, А. Ч. Даунов, ген. директор филиала «Вадерштад» в Краснодарском крае)

цели. Основное внимание мы уделяем подбору квалифицированных специалистов, организации сервисных служб, а также сервису. Продать можно любую машину. Но организовать качественное оперативное сервисное обслуживание под силу не каждому производителю. Мы считаем, что вся работа должна быть направлена на то, чтобы клиент, покупающий нашу технику, остался доволен.

- Расскажите подробнее о технике «Вадерштад», в частности, о машинах, которые уже работают и в ближайшее время будут поставляться на территорию нашей страны. В чем преимущества этой техники?

- Компания специализируется только на производстве оборудования для почвообработки и посева. В работе мы придерживаемся трех важных принципов: надежность: «Сделано, как для себя»; высокая скорость выполняемых работ; оборудование должно производить несколько операций за один проход.

Россия – невероятно большая страна. Для северных районов при посеве в стерню без предварительной обработки почвы мы рекомендуем сеялки «Seed Hawk» («Сид Хоук»), для других территорий прекрасным дополнением является универсальный посевной комплекс «Rapid» («Рапид», в переводе с английского – «быстрый»).

Каждый наш агрегат обладает уникальным набором производственных качеств. Так, «Rapid» – сеялка точного высева на заданную глубину, с нужной нормой и высокой производительностью. Уникальным преимуществом сеялки «Rapid» является ее способность работать в любых возможных севооборотах. Она прекрасно культивирует почву и обеспечивает точный посев в любых условиях, уплотняет посевное ложе и с помощью копирующей борона завершает технологический процесс обработки почвы. Высокая производительность достигается даже при работе на высоких скоростях: 12 – 18 км/ч.

Ключевыми характеристиками сеялки «Rapid» являются точность и своевременное изменение параметров. Она позволяет проводить посев в установленные сроки и способна работать на разных почвах: как на твердых, так и на переходящих от песка до тяжелых clayких.

Основное преимущество наших посевных комплексов – возможность за один проход выполнить сразу 5 технологических операций: уплотнение почвы; культивация – подготовка почвы – формирование посевного ложа; внесение удобрений; сев семян; прикатывание.

- Какие цели компания «Вадерштад» стремится достичь в России?

- Мировые производители единодушно называют российский рынок важнейшим. Россия – исключительно важный партнер и для нас. По итогам прошлого года в России отмечен самый высокий уровень продаж техники, произведенной компанией «Вадерштад». Мы планируем и далее сохранять эту динамику. Посевные и почвообрабатывающие комплексы специально адаптированы для работы на тяжелых российских почвах. Можно сказать, что в Россию отправляется только лучшая техника.

- Для любой компании выставка – это прекрасная возможность еще раз представить свой бренд и продемонстрировать достижения. Какие задачи ставит перед собой «Вадерштад», участвуя в выставках «Золотая осень – 2008», «Агросалон» и «ЮГАГРО-2008»?

- Целей несколько. Встретиться со своими старыми клиентами, обменяться мнениями о возможностях совершенствования техники. Продемонстрировать, каких успехов мы достигли за истекший период. Встретиться с потенциальными клиентами, рассказать им о преимуществах наших машин. И, хотя от покупателей поступают только лестные отзывы, компания не желает останавливаться на достигнутом, постоянно стремясь к большему.

Мы не просто говорим о сервисе – мы его обеспечиваем!

Об организации сервисной службы компании «Вадерштад» на юге России нам рассказал Василий Григорьевич ЛЕБЕДЕВ, руководитель сервисной службы филиала компании «Вадерштад» (г. Краснодар).

- Какова структура сервисной службы на юге России?

- В нашей сервисной службе работают два российских специалиста и один или два специалиста из Швеции. В ближайшее время в связи с возрастающим уровнем продаж планируем значительно увеличить штат. Каждые 10 машин производства компании «Вадерштад» будет обслуживать один инженер. Но и двум российским сервисным специалистам под силу оперативно реагировать на вызовы даже из отдаленных хозяйств ЮФО в силу высокого качества нашего оборудования. К тому же каждую неделю к нам приезжают специалисты из Швеции. Таким образом, техническое обслуживание одновременно обеспечивают 3 – 4 высококвалифицированных специалиста. Все они

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

обеспечены самой современной техникой для оперативного реагирования на поступающие заявки: компрессорами, сварочными аппаратами, мини-электростанциями и т. д. Главный принцип работы сервисной службы компании «Вадерштад» – устранить проблему за 24 часа. И даже это максимум, на деле мы стремимся максимально сократить время ремонта.

- Расскажите об основных видах деятельности службы.

- Прежде всего мы стараемся собрать в хозяйствах максимально полную информацию для специалистов головного предприятия, чтобы упростить конструкцию машин. Это значительно облегчит их техническое обслуживание. Мы стремимся к тому, чтобы поломки любой сложности возможно было устранить даже в полевых условиях. Оперативность ремонта достигается в том числе благодаря укомплектованному складу запасных частей. Например, из имеющегося в техническом центре набора запасных частей вполне можно собрать любой вид машины «Вадерштад». А количество быстроизнашиваемых в процессе работы деталей на складе в три раза превышает количество проданных машин! Это страховка не только на случай износа детали, но и на случай непредвиденной ситуации. Как известно, российские поля не отличаются абсолютной чистотой, в машины периодически попадают камни, запчасти от другой ранее ломавшейся техники. Все возникающие неполадки устраняются в сжатые сроки.

- В общем, организации поставок запасных частей вы уделяете особое внимание.

- Конечно, и даже больше. В филиале компании «Вадерштад» в ЮФО создан отдел запасных частей со своим штатом сотрудников и управляющим. Задача отдела – постоянно контролировать оснащенность склада и вовремя восполнять запас. Для ЮФО организован склад запасных частей на общую сумму около 20 млн. рублей. Это очень высокий показатель для компании, которая официально работает на рынке ЮФО второй год.

Каждая новая единица техники, поступающая в компанию для расширения модельного ряда, сразу обеспечивается индивидуальным набором запасных частей.

- Сервисная служба основана сравнительно недавно, но уже может подвести предварительные итоги. Скажите, с какими проблемами вы сталкиваетесь чаще всего?

- Гарантийных поломок, то есть поломок, возникших по причине некачественного изготовления техники, отмечено не было. Все комплектующие изготовлены известными производителями, гарантирующими качество. А вообще 90% комплектующих изготовлено в Швеции.

Всё познается в сравнении. Пообщавшись на выставке со специалистами сервисных служб других компаний, мы поняли, что загруженность нашей организации гораздо ниже. Причина проста: у техники производства компании «Вадерштад» гораздо меньше поломок.

День ото дня «Вадерштад» укрепляет свой престиж. Только лучшие машины и только лучшее сервисное обслуживание – для компании эти два показателя неотделимы. А качественная техника вкупе с грамотным сервисным обслуживанием – это гарантия низкой себестоимости производства зерна и получения стабильно высоких урожаев.

Д. ЧЕРНЫШОВА

Фото С. ДРУЖИНОВА

ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА ПРЕДПРИЯТИЯ

Машиностроительный завод «Тонар» ведет свою историю с 1991 года. Сегодня завод является крупнейшим производителем прицепной техники в России. МЗ «Тонар» выпускает свыше 30 модификаций прицепной техники: тентованные, изотермические, шторные, полуприцепы со сдвижными полами, самосвальные, сортиментовозы, контейнеровозы, самосвальные кузова, прицепы-самосвалы и т. д.



От Москвы и до окраин – всем известно о «Тонаре»

«Тонар» - это динамично развивающийся завод с численностью персонала до 800 человек и площадью около 15 га. Производственные цеха завода оснащены самым передовым импортным оборудованием, позволяющим обеспечить высокое качество выпускаемой продукции по конкурентоспособной цене.

На территории завода «Тонар» находится сервисный центр, оснащенный современным оборудованием для одновременного обслуживания и ремонта шести полуприцепов различной модификации. Смонтировано специальное оборудование шведской фирмы «JOSAM» для ремонта и правки рам полуприцепов и седельных тягачей. Данное оборудование позволяет производить ши-

рокий спектр ремонтных работ любой сложности транспортных средств до 24 метров длиной и весом до 60 тонн. Применение передовых технологий при высоком качестве выполняемых работ позволяет существенно снизить транспортным компаниям и владельцам полуприцепов и седельных тягачей затраты на ремонт.

Открываются станции технического обслуживания полуприцепов «Тонар», которые проводят гарантийный и послегарантийный ремонт, техническое сервисное обслуживание и продажу запчастей к полуприцепам «Тонар». На базе завода осуществляется ремонт

Сегодня ООО «Машиностроительный завод «Тонар» является крупнейшим производителем прицепной техники в России.

ходовой части различных моделей полуприцепов отечественного и импортного производства, в том числе проводятся установка осей производства ООО МЗ «Тонар» вместо старых, пневматической подвески вместо рессорной, а также ремонт пневмосистемы тормозов и подвески. Завод «Тонар» оказывает такие виды услуг, как плазменная резка и гибка металлов, цинкование, гидрофикация седельных тягачей.

Не забывает предприятие и о своих сотрудниках, для которых построена столовая на 100 посадочных мест с магазином и мед-

пунктом, оборудованным по самым современным требованиям.

ООО МЗ «Тонар» - активно развивающееся предприятие, которое вводит новые производственные линии, расширяет и улучшает модельный ряд выпускаемой прицепной техники, предоставляет дополнительные услуги для своих клиентов в виде станций по ремонту и обслуживанию прицепов и полуприцепов «Тонар».

Деловые отношения с партнерами мы строим на взаимопонимании и доверии. Вы можете встретить наши полуприцепы и другую прицепную технику в любом регионе страны - в Москве и Московской области, на Камчатке и Сахалине, в Мурманске и Санкт-Петербурге, на Крайнем Севере и в южных областях России, в Украине, Белоруссии и других государствах СНГ.

Пресс-служба
ООО МЗ «Тонар»
Фото из архива
ООО МЗ «Тонар»



Численность персонала завода - 800 человек, площадь, занимаемая предприятием, - около 15 га.



Наши координаты: 142635, Московская область, Орехово-Зуевский р-н, дер. Губино, ул. 1-я Ленинская, 76а. Тел. (496) 414-85-01, факс (496) 414-85-01.

E-mail: info@tonar.net www.tonar.info

Техника, которую вы хотели



Первые оценки

Еще до начала официальной части «дня поля» прибывшие главы и специалисты хозяйств края с интересом рассматривали это творение человеческой мысли. Трактор XERION 3800 действительно поражает не только своими габаритами, но и своими возможностями.

Это первые показательные испытания трактора XERION 3800. На полях Кубани пока не работает ни одной машины подобного класса. Но и производитель, и дилер уверены в востребованности XERION 3800, так как он универсален и может работать практически круглый год на различных сельхозработках.

Перед открытием «дня поля» мы побеседовали с исполнительным директором ООО «Мировая Техника-Кубань» И. И. Соломиным. Игорь Иванович не скрывал гордости: трактор XERION 3800 производства фирмы КЛААС – машина будущего.

- Мощность двигателя нового трактора 380 л. с. При всем том, что на сегодняшний день это один из самых экономичных тракторов. Расход топлива у него на 25% ниже, - отметил Игорь Иванович. - К тому же он способен работать как на полную мощность, так и с пониженной мощностью, которая требуется на конкретных работах. Особенность трактора еще и в том, что есть возможность навешивать орудие и спереди, и сзади. Благодаря этому появляется возможность использовать с трактором XERION 3800 целые комплексы машин - как для посева, так и на уборочных работах, в зависимости от поставленных задач. В кабине трактора созданы идеальные условия для механизатора. Автоматизированная система позволяет поднять производительность трактора, а механизатору облегчить труд.

В ближайшее время планируется испытание трактора на разных типах почвы и с другими орудиями, - продолжил И. И. Соломин. - Для этих целей отправим XERION 3800 в Ставропольский край, где он будет работать с посевными комплексами и дисковыми орудиями. Таким образом мы постараемся максимально проследить, как работает трактор, оценить его возможности.

Не обошли стороной и вопрос сервисного обслуживания новой машины. Среди аграриев ООО «Мировая Техника-Кубань» давно славится качеством сервисного обеспечения поставленных машин.

Залог по-настоящему грамотного технического обслуживания – квалифицированные механики, - продолжил Игорь Иванович. - С каждым годом у нас появляется всё

больше клиентов, приобретается всё больше машин. Поэтому в планах компании в ближайшее время расширение штатов.

Важным условием качественного технического обслуживания является организация склада запасных частей. Только на складе в Краснодаре у нас хранится запчастей на общую сумму 3 млн. евро! Такой широкий ассортимент позволяет оперативно реагировать на все возникающие неполадки и устранять их, не допуская простоя техники.

Высокую планку организации сервисного обслуживания помогает нам держать и мобильность сотрудников. Также в этом году запланировано обучение механиков как в России, так и за рубежом. Техническая мысль не стоит на месте, и сотрудники нашей компании должны быть в курсе всех новинок.

Именно таким образом организованное сервисное обслуживание привлекает покупателей и повышает авторитет компании-поставщика. Ведь недаром говорится: первую машину продает продавец, а вторую – сервисник.

В завершение беседы Игорь Иванович заметил, что настоящий «день поля» - это только часть программы показов современной высокопроизводительной техники. На предстоящей выставке «ЮГАГРО-2008» в г. Краснодаре по сложившейся традиции ООО «Мировая Техника-Кубань» на обширном стенде в очередной раз представит аграриям лучшие образцы сельхозмашин от зарубежных фирм-производителей.

Презентация трактора

Самой важной оценкой качества работы трактора Игорь Иванович считает отзывы аграриев: руководителей, специалистов, механизаторов.

Первую оценку дали аграрии из ЗАО «АгроГард» Выселковского района. Это хозяйство тесно сотрудничает с компанией «Мировая Техника-Кубань». XERION 3800 именно здесь начал свою трудовую биографию в России. И здесь же в течение месяца тестируется новинка.

Поэтому перед началом демонстрационного показа к собравшимся обратился Ю. А. Волошин, директор ЗАО АФ «им. Ильича» (Выселковский филиал ЗАО «АгроГард»). Юрий Анатольевич поделился своими впечатлениями от работы машины, а также привел конкретные факты:

- Общая площадь земельных угодий в нашем хозяйстве 23,5 тыс. га. Для их обработки нам нужна мощная высокопроизводительная техника. В этом году мы заключили договор с ООО «Мировая Техника-Кубань» на испытание нового трактора XERION 3800. И нисколько не пожалели об

этом. Теперь рассматриваем его как основного претендента на приобретение в хозяйство. Тем более в прошлом году мы уже приобрели комплект почвообрабатывающих и посевных орудий на сумму 92 млн. рублей. И такой трактор нам нужен. Трудно найти ему аналог по мощности и производительности. Вот лишь некоторые цифры: в сцепке с глубокорыхлителем этот трактор за смену обрабатывает около 60 га пашни!

Нет нареканий к этой машине и по качеству. После месяца безостановочной работы не отмечено ни одной поломки.

Трактор XERION 3800 можно задействовать в полевых работах с ранней весны до поздней осени. Необходимо лишь правильно подобрать нужные орудия к нему. Этому трактору под силу заменить 5 - 6 машин старого парка. В прошлом году на наших полях работало 20 машин. Получается, что с таким же объемом работ справится всего 4 трактора типа XERION 3800.

По моему мнению, эта машина заслуживает внимания. И она стоит того, чтобы работать на наших кубанских полях.

Меньше слов, больше дела

Затем все участники «дня поля» были приглашены на делянку, на которой к тому моменту стоял на старте XERION 3800.

По ходу демонстрации С. А. Енин, продукт-менеджер компании «КЛААС-Восток» (г. Москва), рассказывал о технических характеристиках машины:

- Трактор XERION 3800 можно узнать издали по четырем одинаковым колесам диаметром до 2,05 м. Их преимущества очевидны: это и максимальная опорная площадь, и меньший риск износа, и сниженная нагрузка на грунт. За счет управления всеми четырьмя колесами достигаются впечатляющая маневренность и подвижность. Как только водитель поворачивает руль дальше определенного предела, задний мост также начинает поворачиваться. Координация мостов происходит автоматически посредством датчиков поворота колес.

Собственная масса трактора XERION 3800 – около 13 т. При необходимости с помощью балластеров можно достичь массы 36 тонн и использовать, к примеру, для заготовки силоса. Это достигается за счет имеющейся цельной рамы. Она дает множество преимуществ перед ломающейся. Это и большая устойчивость, и маневренность, и наличие различных программ управления. Именно цельная рама также позволяет в полную силу использовать тяговые возможности трактора.

Под капотом трактора скрывается имя, ставшее синонимом мощности и качества без компромиссов, - Caterpillar. Этот 6-цилиндровый двигатель объемом 8,8 л. с системой охлаждения воздуха поставляется в двух вариантах (XERION 3800, максимальная мощность 380 л. с., XERION 3300 - 335 л. с.).

Есть три вариации этого трактора. Представленная сегодня модель имеет зафиксированную кабину. Эта модель используется в основном как тягач. Имеются также модели XERION с поворотной кабиной, аналогов которой не существует. Кабина поворачивается

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Компания «Мировая Техника-Кубань» успешно работает на рынке Кубани уже в течение 9 лет. Она является официальным поставщиком зерноуборочных комбайнов, кормоуборочной техники и тракторов производства фирмы CLAAS, почвообрабатывающей техники фирм Lemken и Gregoire Besson, техники для посева фирм Lemken, Gaspardo и Bourgault, техники для защиты растений фирмы Hardi, телескопических погрузчиков Manitou. В общей сложности техническая линейка компании «Мировая Техника-Кубань» состоит из 50 машин.

Основной своей задачей фирма видит продажу не отдельных единиц, а комплекса машин вместе с современными технологиями. Одним из основных ее поставщиков является компания CLAAS (Германия). 8 октября на «дне поля» в ЗАО АФ «им. Ильича» (ст. Иркилевская, Выселковский район Краснодарского края) усилиями двух компаний-партнеров состоялась демонстрация последней модели трактора XERION 3800, агрегатированного с глубокорыхлителем «Артиглио» («Гаспардо»).

на 180 градусов, так что при движении задним ходом механизатору по-прежнему будет удобно видеть все агрегаты. И третья модификация трактора XERION – когда кабина может полностью сдвигаться вперед. За счет этого освобождается пространство сзади и могут навешиваться большие бункеры, например для внесения жидких удобрений. Во всех трех вариациях кабины имеют повышенную комфортность и систему амортизации, что позволяет производителю работать даже во время долгого рабочего дня.

На тракторе установлена система GPS-навигации. Преимущества технологии GPS огромны: полная концентрация на работе, возможная работа по ночам, увеличение производительности благодаря полному использованию ширины захвата агрегатов, оптимизация расходов, безопасность водителя. К примеру, при работе с системой GPS скорости машины, агрегатированной с глубокорыхлителем «Артиглио», примерно 7 - 8 км/ч, что является оптимальным для работ с этим орудием.

Такие данные, как контроль функций машины, счетчик гектаров, счетчик часов, общий расход топлива, расход топлива на единицу площади, расход топлива на единицу рабочего времени, контроль заданий, контроль двигателя, коэффициент пробуксовки, можно увидеть на цветном дисплее Cebis, установленном в кабине. У этого устройства действительно ума палата. Система контролирует не только все функции трактора, но и управление и параметры агрегатов, так что еще один терминал не нужен. Это сделано для удобства механизатора, которому не надо отвлекаться на дополнительные механизмы, и он может сосредоточиться на одном мониторе.

Кабина полностью остеклена, что обеспечивает полный обзор из нее. Для трактора XERION день заканчивается лишь тогда, когда будет сделана вся работа. Независимо, сколько времени это займет. Система фар осветит все агрегаты так, будто за окном день.

Большим преимуществом этого трактора перед другими является то, что механизатор может сам контролировать расход топлива. При одной и той же скорости можно уменьшить обороты двигателя, тем самым сокращая расход топлива.

При этом совершенно не надо бояться подобного рода техники. Привыкание к ней и освоение возможны уже через самое короткое время.

Тракторы XERION невероятно качественные машины. Еще бы! Инженеры компании CLAAS всегда владели искусством создания техники, которая давала бы максимум мощности при минимуме обслуживания. Новая модель XERION не стала исключением. Замена масла в коробке передач, гидравлике и мостах необходима только раз в 1500 часов, а в двигателе – раз в 500 часов. Воздушный фильтр удобно расположен в правой части межосевого пространства, что позволяет легко его очистить. Гидравлика также удобно расположена. Всё это облегчает ежедневный уход за техникой и ее обслуживание.

Доверяй, но проверяй

После демонстрации всем присутствующим было предложено лично сесть за руль трактора XERION 3800 и оценить его преимущества. Конечно же, нашлись смельчаки. В кабину трактора вместе с механизатором направился С. В. Голев, заведующий отделом механизации администрации Выселковского района. Машина долгое время колесила по полю ЗАО АФ «им. Ильича». Было видно, что Сергей Викторович досконально решил проверить возможности этой машины. Выходил из кабины трактора он абсолютно счастливым:

- Машина не оставляет равнодушным. В ней все настолько автоматизировано, что диву даешься. Необходимо только следить за параметрами работы, которые отображаются на дисплее компьютера. Хочется отметить не только техническое совершенство машины, но и ее удобную кабину. Я считаю, для трактора подобного класса очень важно грамотно подобрать комплекс почвообрабатывающих орудий. Необходимо, чтобы коэффициент нагрузки достигал 85 - 90%. Ведь XERION 3800 не просто трактор, это универсальная энергетическая машина, возможности которой нужно использовать по максимуму. Конечно, работать на таких машинах должны только грамотные специалисты. Механизаторам необходимо пройти обязательное обучение, прежде чем сесть за штурвал XERION 3800.

Трактор XERION 3800 явно понравился многим участникам «дня поля». И неудивительно: он придется ко двору везде, где необходимы высокие результаты, производительность и экономичность.

Д. ЧЕРНЫШОВА

Фото С. ДРУЖИНОВА

Органическое вещество, поступающее в почву в виде остатков растений (корни, листостебельная масса, стерня), играет важную роль в создании почвенного плодородия.

Для восполнения баланса органического вещества почвы широко используется солома. Азотные удобрения активизируют деятельность почвенных микроорганизмов по разложению соломы.

Альтернативой данному методу является осенняя обработка соломы гуматом калия жидким торфяным фирмы ООО «Флексом». У земледельцев края препарат пользуется большой популярностью, так как применение его в качестве активатора разложения соломы ускоряет развитие полезной почвенной микрофлоры. Многократно увеличивается количество целлюлозолитических разрушающих микроорганизмов, участвующих в процессе разложения органического вещества.

Демонстрационные опыты по осеннему применению аммиачной селитры (100 кг/га) и смеси удобрения (50 кг/га) с гуматом калия (1,2 и 1,5 л/га), а также гумата калия отдельно в дозе 1,2 л/га проводили в 2008 году в КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко на посевах озимой пшеницы сорта Память. Сравнивали с контролем – заделка в почву соломы.

СПЕЦИАЛИСТУ НА ЗАМЕТКУ

При обработке посевов 10%-ным раствором мочевины (на фоне однократного опрыскивания гуматом калия) получено дополнительно к контролю 2,2 ц (сорт Дока) и 2,7 ц (сорт Коллега) с 1 гектара. При использовании удобрения на фоне двукратного применения гумата калия прибавка составила у обоих сортов по 4,6 ц зерна.

Увеличение урожая зерна пшеницы на всех вариантах опыта произошло за счет лучшей озерненности колоса, увеличения массы зерна с 1 колоса и массы 1000 зерен.

Гумат калия жидкий торфяной фирмы ООО «Флексом» - эффективный препарат для почвы и растений

Почва опытного участка – выщелоченный сверхмощный малолугмусный чернозем, содержание гумуса в пахотном слое почвы - 3,8%.

Предшественник – озимая пшеница. После уборки предшественника измельченную солому равномерно распределяли по обрабатываемому участку. Гумат калия, аммиачную селитру растворяли в воде, опрыскивали солому и заделывали в почву дисками на 10 - 12 см. Температура воздуха в момент внесения препаратов - 25° С, скорость ветра - 1,5 м/сек. Срок обработки - 15 августа 2007 года. Вносили препараты с помощью наземного опрыскивателя ОП-2000, расход рабочей жидкости - 250 л/га.

Перед посевом проведено 2 культивации. Срок сева - 15 октября 2007 года. Норма высева - 200 кг/га. Перед посевом семена пшеницы обрабатывали протравителем Круизер (0,5 л на 1 т семян).

После возобновления вегетации (в марте 2008 г.) и в фазу выхода растений пшеницы в трубку на все варианты опыта вносили по 100 кг аммиачной селитры. Для защиты посевов от двудольных сорных растений вносили гербицид Секатор в дозе 0,2 л/га в одной баковой смеси с гуматом калия в дозе 0,4 л/га, от злаковых сорняков - Пума Супер 100 - 0,8 л/га, от болезней - Фолликур - 0,6 л/га, от вредителей - Депис Экстра - 0,05 л/га.

Уборка производилась комбайном «Сампо 2010».

Растения пшеницы на вариантах с удобрением и гуматом калия через месяц после посева и при возобновлении весенней вегетации (март 2008 г.) визуально имели более зеленую окраску в сравнении с вариантом – осенняя заделка в почву только соломы.

Проведенные химические анализы в двадцатисантиметровом слое почвы (через 6 месяцев после внесения препаратов, март 2008 г.) показали, что под влиянием удобрения (100 кг/га) и его смеси в дозе 50 кг/га с гуматом калия (1,2 и 1,5 л/га) наблюдалось некоторое увеличение элементов минерального питания: подвижного фосфора - на 0,02 - 0,16 мг/кг, нитратного азота - на 0,2 - 0,7 мг/кг и аммиачного азота - на 0,7 - 3,1 мг/кг. Содержание гумуса увеличилось на 0,05 - 0,23% в сравнении с контролем (заделка соломы). Это преимущество поддерживалось до конца вегетационного периода. Объясняется это интенсификацией разложения органических веществ под действием удобрения и гумата калия жидкого торфяного. Использование гумата калия (1,2 л/га) отдельно не превышало по содержанию питательных веществ при осенней заделке в почву соломы.

Наблюдения за ростом и развитием растений пшеницы не выявили различий по вариантам опыта в прохождении фенологических фаз и высоте растений.

Биометрический анализ растений пшеницы

показал, что осеннее применение аммиачной селитры и гумата калия оказало положительное влияние на структуру урожая пшеницы. На этих вариантах (в сравнении с контролем – заделка соломы) самой высокой была озерненность колоса - 45,1 - 46,2 шт. Отмечена также и наибольшая продуктивность колоса - 1,16 - 1,21 г, а также получено более крупное зерно. Масса 1000 зерен составила 42,8 - 43,2 г. При применении гумата калия в дозе 1,2 л/га озерненность колоса составила 42,6 шт., вес зерна с 1 колоса - 1,15 г, масса 1000 зерен - 40,6 г; при заделке в почву только соломы – соответственно 1,12 г, 41,2 шт., 40,4 г.

В соответствии с элементами структуры формировалась и урожайность зерна (табл. 1).

Анализируя полученные экспериментальные данные, следует отметить, что на фоне осеннего внесения аммиачной селитры (100 кг/га) и двукратной подкормки посевов в период вегетации получено 60,3 ц зерна с 1 га, применении половинной дозы удобрения (50 кг/га) с гуматом калия (1,2 и 1,5 л/га) – 61,8 и 63,2 ц с 1 га, при заделке гумата калия (1,2 л/га) – 60,8 ц, соломы - 57,9 ц с 1 га.

На вариантах с удобрением и гуматом калия увеличивалось содержание белка на 0,8 - 1,2%, клейковины – на 1,2 - 2,9% в сравнении с контролем (заделка только соломы) (табл. 1).

Таким образом, осеннее применение аммиачной селитры и ее смеси с гуматом калия позволило не только повысить урожайность зерна и улучшить качество, но и сократить на 50% дозу внесения удобрения, значительно снизив при этом расходы.

Применение гумата калия в дозе 1,2 л/га по эффективности не уступало заделке соломы.

Демонстрационные опыты проводились также в период вегетации на поле КНИИСХ по изучению эффективности гумата калия на посевах озимой пшеницы на двух сортах: Дока и Коллега. Предшественник - занятой пар. Агротехника в опытах соответствовала зональным рекомендациям. Срок сева - 17 октября 2007 года. Норма высева семян - 5 млн. всхожих зерен на 1 гектар. Перед посевом при протравливании семян препарат Круизер (0,5 л/га) совмещали с гуматом калия 0,2 л на 1 тонну семян. Защищали посевы от сорняков, болезней и вредителей так же, как и сорт Память.

Гумат калия жидкий торфяной вносили на посевы однократно (в фазу выхода в трубку) и двукратно (выход в трубку и колошение). Сравнивали с контролем без обработки. Дополнительно к гумату калия в фазу молочной спелости посевы обрабатывались 10%-ным раствором мочевины.

Визуальные наблюдения и измерения пигментообразования показали, что под влиянием гумата калия оба сорта одинаково реагировали увеличением содержания пигментов в листьях пшеницы.

Таблица 1

Эффективность осеннего применения гумата калия, аммиачной селитры на посевах озимой пшеницы сорта Память (КНИИСХ, 2008 г.)

Варианты опыта	Норма расхода препаратов		Урожайность зерна, ц/га	Содержание, %	
	удобрения	гумата, л/га		белка	клейковины
1. Контроль (заделка соломы)	-	-	57,9	13,4	23,6
2. Аммиачная селитра	100	-	60,3	14,2	24,8
3. Аммиачная селитра + гумат калия	50	1,5	63,2	14,6	26,5
4. Аммиачная селитра + гумат калия	50	1,2	61,8	14,5	25,6
5. Гумат калия	-	1,2	60,8	14,4	25,4

Влияние гумата калия жидкого торфяного на урожайность и качество зерна озимой пшеницы

Вариант опыта. Срок обработки	Расход препарата, л/га	Сорт Дока			Сорт Коллега		
		Урожайность, ц/га	Содержание, %		Урожайность, ц/га	Содержание, %	
			белка	клейковины		белка	клейковины
Контроль (без обработки)	-	66,4	13,4	22,3	66,8	13,2	22,2
Гумат калия (однократно) (выход в трубку)	0,4	68,7	13,7	23,4	69,3	13,7	23,4
Гумат калия (двукратно) (выход в трубку) (колошение)	0,4+0,4	70,9	14,3	24,8	71,2	14,2	25,1
Контроль + мочевина (молочная спелость)	10%-ный раствор	67,7	13,6	23,3	67,5	13,1	22,7
Гумат калия (однократно) мочевина (выход в трубку) (молочная спелость)	0,4 10%-ный раствор	69,9	14,1	24,2	70,2	13,4	23,7
Гумат калия (двукратно) мочевина (выход в трубку) (колошение) (молочная спелость)	0,4+0,4 10%-ный раствор	72,3	14,3	25,3	72,1	14,4	25,4

Биометрический анализ структуры урожая растений пшеницы показал, что увеличение урожайности зерна произошло за счет улучшения озерненности колоса, массы зерна с 1 колоса и массы 1000 зерен.

Анализ экспериментальных данных показал, что при однократном внесении гумата калия в дозе 0,4 л/га у сорта Дока получено 68,7 ц, двукратно – 70,9 ц, на контроле - 66,4 ц. У сорта Коллега соответственно 69,3 и 71,2, на контроле - 66,8 ц зерна с 1 гектара (табл. 2).

При подкормке посевов 10%-ным раствором мочевины в фазу молочной спелости (однократная обработка гуматом калия) сформирован урожай у сорта Дока 69,9 ц/га. Применение удобрения при двукратном внесении гумата калия обеспечило получение у сорта Дока 72,3 ц, на контроле - 67,7 ц зерна с 1 гектара (табл. 2).

У сорта Коллега соответственно 70,2 и 72,1 ц, на контроле - 67,5 ц.

Оценивая влияние гумата калия на качество зерна, следует отметить, что при внесении препарата в фазу выхода в трубку (однократно) содержание белка у обоих сортов увеличилось на 0,3 - 0,5%, клейковины соответственно на 1,1 - 1,2%, двукратном применении - на 0,9 - 1,0% (белок) и 2,5 - 2,9% (клейковина). Близкими к этим данным были показатели при подкормке посевов удобрениями. Содержание белка увеличилось на 0,5%, клейковины – на 2,0 - 2,7% (табл. 2). Видимо, для повышения содержания белка и клейковины 10%-ного раствора мочевины оказалось недостаточно.

Таким образом, анализ полученных данных показал, что при благоприятных погодных условиях в течение вегетационного периода пшеницы (за исключением высоких температур - до 32 - 35° С в июне) гумат калия не заменял минерального питания, а способствовал более полному использованию внесенных удобрений. Это позволило на фоне основного внесения удобрений и двукратного их применения в период вегетации получить дополнительно к контролю у сорта Дока при однократном внесении гумата калия 2,3 ц, двукратной обработке – 4,5 ц с 1 га. У сорта Коллега получено дополнительно к контролю 2,5 и 4,4 ц/га.

Использование гумата калия в период вегетации способствовало также некоторому повышению качества зерна озимой пшеницы. Содержание белка у двух сортов в оба срока внесения гумата калия увеличилось на 0,5 - 1%, клейковины - на 1,2 - 2,9%. При дополнительной подкормке посевов мочевиной эти показатели были близкими в сравнении с вариантами, обработанными только гуматом калия.

Демонстрационный опыт по изучению эффективности гумата калия проводили на посевах ярового тритикале сорта Ярило. Предшественник - озимая пшеница. Весной в фазу кушения и выхода в трубку внесено по 100 кг на 1 гектар аммиачной селитры. Срок сева - 7 апреля 2008 года. Норма высева - 3 млн. всхожих зерен на 1 гектар.

Гумат калия вносили в дозе 0,4 л/га в фазу выхода в трубку (однократно) и двукратно (выход в трубку и колошение) в дозе 0,4 + 0,4 л/га. Сравнивали с контролем без обработки.

Анализ полученных данных показал, что на фоне двукратного внесения удобрения в вариантах с гуматом калия получен урожай зерна 41,6 ц (обработка в фазу выхода в трубку) и 42,9 ц зерна (при двукратном применении препарата), на контроле – 39,6 ц зерна с 1 га.

Содержание белка на вариантах с гуматом повышалось на 0,4 - 1,0%, клейковины - на 1,2 - 2,1%.

Таким образом, использование на посевах ярового тритикале гумата калия способствовало о увеличению урожайности на 2,0 и 3,3 ц зерна с 1 га и улучшению качества зерна.

Л. БЕСПАЛОВА,
зав. отделом селекции и семеноводства пшеницы и тритикале КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко, д. с.-х. н., профессор, академик РАСХН,
В. ШЕВЕРДИНОВ,
генеральный директор ООО «Флексом-к», заслуженный работник сельского хозяйства Кубани, к. с.-х. н.,
И. АБЛОВА,
зав. лабораторией селекции пшеницы на устойчивость к болезням, д. с.-х. н.,
Л. ТЕРНОВСКАЯ,
ведущий агроном

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ

Реализация национального проекта «Развитие АПК» позволила увеличить за последние два года производство свинины на 402 тыс. тонн, реконструировать более 200 и ввести в действие 74 новых свиноводческих предприятия. К уровню 2005 г. рост поголовья свиней увеличился на 20%, а в отдельных регионах, таких как Липецкая, Белгородская и Московская области, поголовье свиней увеличилось соответственно в 4, 2,5 и 2,4 раза.

Однако отечественное свиноводство все еще не в состоянии удовлетворить потребности населения в мясе этих животных. Положение в отрасли продолжает оставаться сложным. Закупки свинины за рубежом постоянно растут. Всего в Россию завозится более 3,5 млн. тонн мяса и почти треть потребляемой россиянами свинины. Остается крайне слабой племенная работа. В сложившейся ситуации численности поголовья, соответствующей уровню 1991 г., можно достичь лишь через 10 - 12 лет.

Нельзя сказать, что проблемы свиноводства остаются не замеченными научным сообществом. Одной из серьезных причин сегодняшнего положения в отрасли свиноводства является техническое и технологическое отставание. А эти проблемы, как, впрочем, и другие проблемы отрасли, невозможно решить без помощи науки.

15 - 19 сентября 2008 г. в поселке Криница Краснодарского края состоялась Международная научно-практическая конференция «Инновационные технологии в свиноводстве». О работе конференции, ее тематике и решениях нашему корреспонденту рассказал один из ее организаторов - заведующий кафедрой частной зоотехнии и свиноводства Кубанского государственного аграрного университета, заслуженный деятель науки Российской Федерации, доктор сельскохозяйственных наук, академик РАЕН, профессор Василий Иванович Комлацкий.

говорили об общих проблемах и недостатках, существующих в стране, негативно влияющих на свиноводческую отрасль и требующих принятия кардинальных мер на государственном уровне. К их числу относятся сужение базы воспроизводства трудовых ресурсов, резкие колебания и нестабильность цен, неконтролируемый импорт свинины, низкая заработная плата на селе. Социальное положение крестьян сегодня таково, что приводит к упадку и исчезновению сельских территорий. Негативные процессы подошли к опасной черте, за которой стоит деградация села. При этом проблемы свиноводства не решаются уже на протяжении двух десятилетий.

Участники конференции считают необходимым:

1. Просить Правительство Российской Федерации разработать механизм защиты отрасли свиноводства от диспаритета цен

Инновационные технологии в свиноводстве

Все флаги в гости к нам

Тематика работы конференции привлекла внимание свиноводов всей России - от Калининграда до Дальнего Востока. В ее работе приняли участие генеральный директор Союза российских производителей свинины «Россвинопром» В. Н. Шарнин и первый заместитель руководителя департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Ю. В. Кулик. Среди зарубежных гостей были ученые-свиноводы Австрии, Великобритании, Германии, Голландии, Греции, Дании, США и Франции. Достаточно сказать, что в конференции приняли участие более 30 зарубежных фирм.

Участники конференции обсудили широкий круг вопросов, касающихся селекции, кормления и кормов, технологии производства свинины, биотехнологии в свиноводстве, а также профилактики и лечения болезней у свиней.

Некоторые английские и, особенно, французские фирмы поднимали вопрос о необходимости новой селекции. Они сообщили, что для распространения в России уже есть новые высокопродуктивные селекционные группы животных известных пород Ландрас, Йоркшир, Пьетрен. Представители фирм «Биг Дачмент» и «Веда», занимающихся технологическим оборудованием для свиноводства, доложили о своих новых разработках. Оборудование этих фирм применяется в ряде российских свинокомплексов и хорошо себя зарекомендовало. Датские специалисты рассказали о технологическом оборудовании для свиноводства и кормопроизводства, которое, в частности, установлено на недавно открывшемся в АХ «Кубань» Усть-Лабинского района комплексе на 25 тыс. свиней.

Среди вопросов, посвященных технологии производства свинины, поднималась проблема микроклимата производственных помещений. В России производить дешевую и качественную свинину без регулирования микроклимата почти невозможно. В большинстве регионов производственные помещения летом надо охлаждать, а зимой обогревать.

Участники конференции много внимания уделили качеству кормов. Докладчиками по этому вопросу были представители фирм, производящих премиксы. Они много говорили о необходимости включения в премиксы сорбентов, поглощающих токсины грибов. Негативное влияние токсикообразующих грибов с каждым годом возрастает. Токсины грибов оказывают негативное влияние не только на здоровье животного, но и на качество мяса. Для предотвращения развития токсикообразующих грибов при хранении кормов можно использовать консерванты. Однако заражение кормов такими грибами происходит еще в поле. «На основании собственных трехлетних опытов, - подчеркнул Василий Иванович, - мы убедились, что такие корма без сорбентов использовать нельзя».

Отдельные докладчики поднимали проблему очистки воды, используемой в ресурсосберегающих технологиях для нужд животновод-

ства. Неочищенная вода является причиной засорения клапанов животноводческого оборудования, что в конечном итоге ведет к большим непроизводительным потерям.

Особый интерес вызвала дискуссия относительно создания крематориев на фермах. Проблема утилизации трупов павших животных была актуальна всегда. Долгое время для этих целей использовали скотомогильники - специально вырытые, засыпанные хлоркой или каустической содой ямы. Проблема была в том, что павших по разным причинам животных в скотомогильник отвозили не сразу. Иногда они находились в животноводческом помещении от 1 - 2 часов до нескольких суток. При перевозке трупов животных в скотомогильник отдельные их части могли быть утеряны. Все это в целом вело к распространению болезни. Скотомогильники часто разрушались сточными или паводковыми водами, заражая опасными болезнями окружающую среду.

Специалисты английской компании, участвовавшие в конференции, предложили целый комплекс сертифицированного оборудования для ферм, предназначенного для сжигания трупов павших животных. Оборудование имеет разные типоразмеры и поставляется как в стационарном, так и в передвижном вариантах. Стоимость такого оборудования невелика. Его цена сопоставима с затратами, которые хозяйство несет, оплачивая услуги организаций, специализирующихся на утилизации трупов животных. В крае есть два завода по утилизации трупов животных - в Тимашевске и Усть-Лабинске.

Представители проектных организаций говорили о возможностях новых проектов свиноводческих комплексов. Поднимался вопрос об унификации таких проектов. В настоящее время в свиноводстве очень большое разнообразие систем содержания. Сегодня назрела необходимость договориться об определенных системах содержания, выбрав из них наиболее удачные (1 - 3), которые можно было бы сравнивать друг с другом, давать практические советы.

При интенсивном выращивании животных все острее и острее становится проблема каннибализма. Свиньи, конечно же, не съедают друг друга, но откусывают хвосты и отгрызают

уши. Влияние хвостом действует на других особей как раздражитель. Любая рана на теле животного - это открытые ворота для проникновения инфекции. Животные болеют, теряют в весе, может начаться падеж. Из-за проблемы каннибализма ежегодно в стране недополучают тысячи тонн мяса. Решение проблемы видится в обеспечении животных специальными, отвлекающими внимание игрушками и введении в премиксы особых минеральных добавок.

Нам бы их заботы

В итоге все обсуждаемые на конференции вопросы сводились к необходимости снижения затрат на производство свинины и повышения продуктивности животных. Всюду в мире затраты на производство свинины непрерывно растут. В странах, где развито свиноводство (Дания, Германия и др.), за счет применения инновационных технологий темпы роста продуктивности намного опережают темпы роста затрат на энергоносители, корма и другие материалы. И это при том, что в данных странах имеет место перепроизводство мясной продукции. В Германии, например, на законодательном уровне запретили убивать кроликов. Сейчас там нет ферм для содержания кроликов на мясо, так как в стране имеет место избыток мяса. По этой же причине новорожденных бычков от коров молочных пород там убивают, а фермеры выплачивают компенсацию 160 евро. Там считают, что высококачественное производство качественного мяса можно организовать лишь при выращивании бычков мясных пород, а у бычков молочных пород качество мяса хуже.

У нас другие заботы. В нашей стране существует дефицит мяса в десятки тысяч тонн, а темпы роста продуктивности животных по отношению к росту затрат значительно меньше зарубежных, что делает производство свинины просто нерентабельным и ведет к сокращению поголовья. На Кубани, подчеркнул Василий Иванович, в этом году количество свиней уменьшится на 300 тыс. голов по сравнению с показателями прошлого года.

Решения конференции

Российские ученые - участники конференции



Участники конференции обсудили широкий круг вопросов



В новом свинокомплексе в АХ «Кубань» установлено датское оборудование

на промышленную и сельскохозяйственную продукцию.

2. Сформировать четкую таможенную политику для защиты интересов отечественного товаропроизводителя от импортной продукции.

3. Ввести жесткое квотирование доли непроизводственных наценок на конечную продукцию свиноводства.

4. Разработать механизм регулирования цен и меры протекционистской политики государства по отношению к свиноводству.

5. Разработать механизм защиты отрасли свиноводства от повышения цен на энергоносители или ввести компенсационные платежи на их удорожание. Ввести нормативно-правовое регулирование цен на энергоносители для АПК Российской Федерации.

6. Ввести льготные тарифы на перевозку сельскохозяйственной продукции и фуражного зерна, семян, техники, племенного скота или дотировать эти услуги товаропроизводителям. Увеличить в 2 - 2,5 раза государственное финансирование фундаментальных научных разработок научно-исследовательским и учебным учреждениям.

7. Создать стабилизационный фуражный фонд (госрезерв для свиноводства) в объеме 1,5 - 2,0 млн. тонн.

8. На законодательном уровне принять решение, обязывающее крупных землевладельцев (более 500 га) заниматься свиноводством. Предполагается, что такой шаг устранил причины резкого увеличения цен на зернофураж.

9. С целью предотвращения разрушения пустующих свиноферм принять решение об их продаже для использования по целевому назначению и выставлению на первичный фондовый рынок пустующих свиноферм и комплексов для дальнейшей реконструкции.

Записал А. ГУЙДА,
к. с.-х. н.
Фото автора

«Сотрудничество с ООО «Сингента» - добрый знак для развития нашей организации», -

считает директор
ООО «Агрокомплект» В. Н. Ханабеев



Любому человеку, имеющему отношение к агробизнесу Кубани, хорошо известно красно-кирпичное здание в промышленной зоне г. Тимашевска. Вот уже более 10 лет в сезон потребления средств защиты растений сельскохозяйственными предприятиями края и юга России - весной, осенью - это основной пункт приема, размещения, хранения и отпуска товаров. Самые крупные фирмы - производители средств защиты растений и их дистрибьюторы пользуются услугами ООО «Агрокомплект».

Рассказывает директор ООО «Агрокомплект» Василий Николаевич Ханабеев:

- Кубань, как крупнейший экономический регион, находится сегодня на подъеме и испытывает острый дефицит коммерческих площадей хранения и прилегаемых услуг логистики: приема, хранения, отпуска товара. Это чувствуется по тому интересу, который проявляют к нам, профессионалам в этом направлении. Известные мировые компании различных направлений: «Сингента», «Ариста Лайф Саенсис», «Нестле», «Тетра-Пак», мощные российские производители СЗР «Щелково Агрохим», «Агрорус Кубань», «Сахо Хим Пром», крупные южные агрохимические операторы ООО «Дорф», ЗАО «ЭкоГрин», ООО «ИнвестАгроПромТорг», ООО «Кубань-агросервис Лимитед», ООО «Агролига России - Краснодар», ООО «Приоритет Трейд» - считают выгодным сотрудничество с нами, располагая свою продукцию к нам на ответственное хранение.

В сухую юридическую фразу - ответственное хранение - мы со своей стороны вкладываем большой смысл.

Команда нашей организации - бухгалтеры, менеджеры клиентского сервиса, работники склада, грузчики - работает на оказание безукоризненного сервиса клиентам наших поставщиков, поддерживая для них оперативную и точную логистическую цепочку. Хранение средств защиты растений, а это наше ведущее направление, предполагает высокие требования к обращению с данной категорией товара. Это целая специализация для профессиональных хранителей, неукоснительное выполнение требований контролирующих органов государства, Россельхознадзора, пожарная безопасность, экология, санитарные условия, внутренний аудит самих организаций, сдающих товар на хранение. ООО «Сингента» всегда являлось лидером в практике высоких норм хранения средств защиты растений. Европейский подход швейцарского производителя определенно выражается не только в высоком качестве товара, но и в требованиях к нам, его хранителям. Можно сказать, что должное размещение пестицидов в паллетах, системы вентиляции, стока на случай пролива, режимы должной температуры, влажности и даже обогрева, актуального для предотвращения переохлаждения в зимний сезон, - все факторы, способные хоть как-то сказаться на качестве товара для потребителей, предусмотрены ООО «Сингента» на своем складе в ООО «Агрокомплект».



В рабочем календаре Раисы Николаевны Черноморец отмечены пики на спрос средств защиты растений швейцарской компании «Сингента»: март, апрель, май и осенние сентябрь-октябрь

СТРАНИЧКА КОМПАНИИ 

Введенный в этом году по инициативе ООО «Сингента» учет товара с идентификацией производственных партий - очередной шаг в совершенствовании контроля за контрафактной продукцией. С его помощью по запросу любого имеющего сомнения в качестве или происхождении покупки фермера или контролера можно проследить весь путь производства, импорта и доставки даже одной канистры на поля. Я считаю, что данным образом ООО «Сингента» последовательно совершенствует уровень предоставляемых услуг своему конечному потребителю. Самая нужная и приятная встреча в ООО «Агрокомплект» для любого логистика, приезжающего за грузом, - это, конечно, встреча с Раисой Николаевной Черноморец. Эта уникальная женщина - профессионал товарного учета работает со средствами защиты растений уже более 13 лет. Она помнит, как ООО «Зенека», затем ООО «Сингента» начинали размещать свой товар сначала на 50, 100, 300 и вот уже на площади более 1000 кв. м.



Директор
ООО «Агрокомплект»
В. Н. Ханабеев

Сейчас мы востребованы как профессиональные хранители. Конечно, за нашим трудовым успехом стоят высокая дисциплина, требовательность к себе, постоянное совершенствование наших логистических модулей. Но когда-то, в безвременье начала 90-х годов, нашей стороной и представителем «Сингенты» С. В. Грошевым, теперь директором фирмы региона

Работники склада Валентина Петровна Коба и Ирина Анатольевна Штанько, постоянная команда грузчиков уже много лет работают с товаром и хорошо знают дилеров ООО «Сингента». Именно они отвечают за соответствие выписанных и выданных партий товара



Из года в год последовательный и успешный рост продаж компании ООО «Сингента» шел параллельно с ростом грузооборота, который проходил и проходит через ее безукоризненный логистический учет.

Сотрудничество с ООО «Сингента» - добрый знак для развития предприятия.

Юг, были приняты судьбоносные решения о сотрудничестве. Выбор крупной агрохимической компании «Сингента» в качестве стратегического партнера в нашей отрасли логистики и хранения оказался правильным для последовательного развития ООО «Агрокомплект». Мы уверенно смотрим в будущее, каждый сельскохозяйственный сезон встречая вместе с ООО «Сингента».

Е. ГУЛИНА,
коммерческий менеджер
ООО «Сингента»
Фото автора

ООО «Сингента»: г. Краснодар, Краснодарский региональный институт агробизнеса, ул. Мачуги, 78, офис 21. Тел./факс: (861) 210-09-83, 210-09-84 (отдел средств защиты растений); ул. Дзержинского, 8/1, комн. 103 - 108. Тел.: (861) 225-34-40 (отдел семян пропашно-технических культур), 225-34-39 (отдел семян овощных культур).

В последнее время ученые страны всё чаще поднимают вопрос о стремительной деградации земель сельскохозяйственного назначения. Количество пашни каждый год сокращается в среднем на 1 млн. га. Существует угроза, что в ближайшие годы процессы деградации только ускорятся, что может привести к весьма печальным последствиям. И эта угроза уже совсем скоро может стать реальностью, если срочно не предпринять меры по сохранению и восстановлению плодородия почв земель сельскохозяйственного назначения.

Утилизация соломы на полях — резерв повышения урожайности

Каждый сельхозтоваропроизводитель главной своей задачей ставит дальнейшее увеличение урожайности сельскохозяйственных культур с максимальным снижением затрат на их производство. Однако рост урожайности связан с увеличением потребности в питательных веществах растениями из почвы и разрушением гумуса. Поэтому система удобрения должна быть направлена на получение планируемой урожайности при обеспечении бездефицитного баланса содержания в почве гумуса и питательных веществ. Справиться с этой задачей весьма проблематично в силу ряда комплексных причин. Во-первых, для поддержания бездефицитного баланса гумуса в земледелии необходимо ежегодно вносить только органических удобрений в зависимости от типа почв 8 - 15 тонн на 1 га. В среднем по России этот показатель составляет 1,1 тонны. А ведь именно органические удобрения являются источником углерода для воспроизведения потерь гумуса, улучшают физические свойства почвы, повышают поглотительную способность и буферность почвы и тем самым создают лучшие условия для применения минеральных удобрений. Из-за сокращения поголовья скота в севооборотах резко снизилась посевы многолетних трав, во многих хозяйствах они исчезли вообще. Научкой и практикой установлено, что применение только минеральных удобрений в

севооборотах без многолетних трав также приводит к снижению содержания в почве гумуса, их потенциальной возможности обеспечивать получение высоких устойчивых урожаев сельскохозяйственных культур. К большому сожалению, приобретение минеральных удобрений на сегодняшний день становится также весьма проблематичным в связи с астрономическими ценами на этот продукт. Спрос на минеральные удобрения во всем мире неуклонно растёт, поэтому ждать стабилизации цен в ближайшее время вряд ли стоит. Продолжится также рост мировых цен на энергоносители.

Как в таких сложных условиях производства сельхозпродукции решать проблему сохранения и восстановления плодородия почв? Начинать нужно с самого простого. После уборки зерновых колосовых на полях остаётся ценнейший материал - солома. Современные комбайны уже во время уборки способны измельчить и равномерно распределить по поверхности поля солому, которую впоследствии необходимо заделать в почву. Однако для получения из соломы ценного органического вещества необходимо повысить коэффициент гумификации растительных остатков. Для этого вносилась аммиачная селитра из расчёта 100 - 200 кг на 1 га в физическом весе. Однако в условиях современного производства вносить такое количество

азотных удобрений не выглядит привлекательной идеей. Вносить же органическое удобрение представляется еще более сложной задачей. В большинстве хозяйств резко сократилось поголовье КРС, и навоза как основного органического удобрения практически не осталось, а его внесение является весьма дорогим удовольствием. Поэтому были продолжены поиски других

способов повышения коэффициента гумификации растительных остатков. Одним из наиболее эффективных оказался способ обработки пожнивных остатков гуминовыми препаратами, например ЛИГНОГУМАТОМ. В настоящее время проводятся производственные испытания не только широкоизвестных модификаций ЛИГНОГУМАТА, но и новейшего комплексного препарата «Лигногумат-Био». Помимо обычного действующего вещества (гуминовых и фульвовых кислот) в новом препарате содержатся также микроорганизмы - разрушители целлюлозы и лигнина. После обработки пожнивных остатков «Лигногуматом-Био» резко ускоряется развитие полезной почвенной микрофлоры, многократно увеличивается количество специфических целлюлолитических и лигнинразрушающих микроорганизмов, непосредственно участвующих в процессе разложения соломы. Параллельно с этим идёт рост неспецифических микроорганизмов, участвующих в этом процессе косвенно (выделение веществ гормональной природы, витаминов, аминокислот), и, как следствие, растут количество и скорость размножения

СПЕЦИАЛИСТУ НА ЗАМЕТКУ

микроорганизмов-разрушителей. Почва не только обогащается свежим органическим веществом - увеличивается также содержание обменного калия, подвижного фосфора и усваиваемого азота, существенно улучшается водопоглощающая и водоудерживающая структура почвы.

Однако следует знать, что целлюлозоразрушающие микроорганизмы в результате своей бурной деятельности активно потребляют свободный почвенный азот, что негативно влияет на растения последующей культуры. Чтобы этого не произошло, необходимо дополнительно вносить азотные удобрения, но с пониженными нормами.

Из полученных результатов, которые проводились в Краснодарском крае, Ростовской области, Украине, можно рекомендовать следующую схему работы по утилизации соломы: сразу после уборки стерневого предшественника вносим опрыскивателем ЛИГНОГУМАТ с нормой 1,0 - 2,0 литра на 1 га + 20 - 30 кг селитры либо мочевины в физическом весе в баковой смеси и немедленно заделываем в почву на глубину 6 - 10 см методом дискования в 1 либо 2 следа. Аналогичным образом можно обрабатывать и пожнивные остатки, остающиеся после кукурузы и подсолнечника. Нормы расхода ЛИГНОГУМАТА и азотных удобрений по этим культурам изучаются в производственных испытаниях и будут уточнены в последующих публикациях.

С. ДУБОВИК,
директор ООО «Лигногумат-Ростов»,
аспирант КНИИСХ им. П. П. Лукьяненко



Телефон для консультаций 8-918-25-25-383

Одним из важнейших условий создания устойчивой кормовой базы в животноводстве наряду с повышением валовых сборов кормовых культур является применение прогрессивных способов заготовки и приготовления кормов, обеспечивающих наибольшую сохранность выращенного урожая и его высокое качество. Кукуруза, соя и люцерна - основные кормовые культуры. Их использование в кормлении с сохранением энергетической и питательной ценности в процессе переработки - сегодня актуальный вопрос, остро стоящий перед большинством сельхозпредприятий юга России. От величины потерь при заготовке, консервировании, хранении и переработке зависит, сколько животноводческой продукции можно получить с каждого гектара кормовых угодий. Например, с каждого гектара люцерны в зависимости от применяемой технологии заготовки кормов можно получить две тонны молока, а можно и более пяти тонн (см. таблицу).

Мы предлагаем несколько рекомендаций, касающихся технологий заготовки кормов из люцерны, кукурузы, а также переработки сои.

Корма добротные - продуктивность высокая

Ценной кормовой культурой является люцерна. По выходу переваримого протеина с каждого гектара она в 2 - 3 раза превосходит другие кормовые культуры, а по содержанию каротина ей нет равных. Однако традиционные способы заготовки люцерны сопряжены со значительными потерями питательных веществ. Так, при заготовке сена полевой сушки из люцерны теряется много листьев - основных носителей белка и каротина, поэтому величина потерь протеина может достигать 50%, каротина - более 80%! Следует помнить: чем меньше времени скошенная трава находится в поле, тем меньше потери. Поэтому мы рекомендуем готовить из люцерны сенаж с применением химических и биологических консервантов, которые резко сокращают биологические потери.

Но самые минимальные потери обеспечивает искусственная сушка, при которой зеленая

трава после скашивания сразу же отправляется на сушку и хранение. Мы усовершенствовали данную технологию и, чтобы резко сократить расход топлива и улучшить качество кормов, предлагаем частично отжимать из люцерны травяной сок перед ее сушкой на агрегатах АВМ-1,5. После отжатия люцерны травяной сок подвергается коагуляции с получением протеинового зеленого концентрата, который может быть использован в виде витаминной кормовой добавки в рационах животных и птиц или добавляться перед прессованием в травяную муку или брикеты. Применение данной технологии сокращает потери питательных веществ до 5 - 7%, расход топлива на сушку сокращается в 1,5 - 2 раза. Производство люцерновых гранул становится рентабельным.

При переработке сои мы рекомендуем использовать полножирную сою (без отделения масла). В этом также помогут уже хорошо знакомые аграриям сушильные агрегаты АВМ-1,5, СБ-1,5 и АВМ-0,65. Технология предполагает мягкий тепловой режим обработки, исключая эффект прожаривания. По производительности один такой агрегат заменяет около десяти экструдеров, а сама технология обеспечивает гарантированное снижение уреазы и высокую (до 88%) переваримость белка. Стоимость полученной белково-энергетической кормовой добавки, приготовленной на основе полножирной сои, в 1,5 - 2 раза ниже по сравнению с животной белковой добавкой. При этом в ней сохраняется до 15% жира, что обеспечивает

высокую энергетическую ценность продукта. При правильно составленном рационе можно исключить применение дорогостоящих жиров и белков животного происхождения и снизить стоимость комбикормов. Также при внедрении данной технологии весь урожай сои остается в хозяйстве, при этом сушильные агрегаты задействованы и в осенне-зимний период. В результате он может ежегодно приносить хозяйству прибыль в размере более 4 млн. рублей.

Одной из самых выгодных кормовых культур является кукуруза, обеспечивающая устойчиво высокий урожай, а по выходу сухого вещества, кормовых единиц и сахара с единицы площади намного превосходящая другие куль-

КОРМОПРОИЗВОДСТВО

туры. При всех своих кормовых достоинствах кукуруза не отвечает в полной мере биологической потребности животных в питательных веществах. Так, на 1 кормовую единицу приходится 70 г переваримого протеина вместо 100 - 110 г требуемых. Кроме того, биологические потери при силосовании кукурузы составляют 20 - 25%. Эти недостатки можно значительно компенсировать при заготовке кукурузы путем одновременного дозированного внесения консервантов и

обогащающих азотфосфорсодержащих добавок. При этом повышается содержание питательных веществ. При силосовании более чем в 2 раза сокращаются биологические потери, более чем на 20% увеличивается содержание переваримого протеина, уменьшается содержание органических кислот, сахар сохраняется от сбраживания. Для этих целей применяются специальные смеси для консервирования и обогащения силоса.

А. ПАНКОВ,
К. С.-Х. Н.,
С. ПАНКОВ,
А. КУЗНЕЦОВ

В рамках этих технологий АВМ-1,5 могут применяться круглый год (летом - люцерна, зимой - соя) и приносить хозяйствам ощутимую прибыль. Кормовые культуры при современных способах уборки и переработки сохраняют максимум питательных веществ. Конечно, каждая из представленных технологий требует дополнительных затрат. Но все они окупаются в течение года!

Специалисты НПК «Нива» окажут помощь в освоении новых технологий, в восстановлении сушильных агрегатов АВМ-0,65, АВМ-1,5, СБ-1,5, в переработке люцерны, полножирной сои и заготовке обогащенного кукурузного силоса. Они укомплектуют сушильные агрегаты необходимым технологическим оборудованием и выполнят монтажные и пусконаладочные работы.

НАШ АДРЕС:

360057, г. Краснодар, ул. Бершанской, 351.
Тел./факс (861) 269-51-20,
моб. 8-918-489-62-03.



ТОРГОВЫЙ ДОМ "ГОМСЕЛЬМАШ-ЮГ"
Формула твоего успеха

РОЗЫГРЫШ 10 КОМБАЙНОВ

Приглашаем вас посетить стенд Торгового дома "Гомсельмаш-Юг" - генерального спонсора агропромышленного форума "ЮГАГРО" с 18 по 21 ноября 2008 года по адресу: г. Краснодар, ул. Зиповская, 5.



Торговый дом "Гомсельмаш-Юг" - генеральный дилер ПО "Гомсельмаш" (р. Беларусь) в ЮФО. Предлагает весь модельный ряд техники "Полесье":

- самоходные зерно- и кормоуборочные комбайны;
- прицепную кормоуборочную, почвообрабатывающую технику;
- универсальные энергосредства, используемые с навесными машинами на кошении трав, заготовке измельченных кормов;
- полный ассортимент запасных частей.

Осуществляет гарантийное (2 года) и сервисное обслуживание
 Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21, тел. (86135) 4-09-09

Эдагум® СМ - натуральный биостимулятор роста и развития растений на основе торфа, уникальный препарат, в состав которого входят: двуокись кремния (SiO₂), азот, фосфор, калий и целый набор микроэлементов: медь, цинк, марганец, железо.

Применяем с высокой эффективностью



Эдагум® СМ - гуминовое удобрение с содержанием кремния

Группа компаний «СМ»: 129985, г. Москва, ул. Годовикова, 2.
 Тел.: +7(495) 6023954, 6023958, 6023970.
 www.edagum-sm.ru, info@edagum-sm.ru

Официальный дилер Группы компаний «СМ» в Краснодарском и Ставропольском краях ООО «БраС»:
 350059, г. Краснодар, ул. Новороссийская, 226, оф. 1.
 Тел./факс: 8 (861) 2109335, 8-918-415-39-27, e-mail: bras_@bk.ru

ООО "АГРОПАРТНЕР"
 e-mail: agropartner@bk.ru



350039, Краснодар, Елизаветинское шоссе, ГНУ ВНИИ Биологической защиты растений корпус 2, 2 этаж
 т./ф.: (861) 228-00-25, 228-09-58

СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

СЕМЕНОВОДСТВО
 ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ ДИСТРИБЬЮТОРОВ КОМПАНИЙ:

PIONEER A DUPONT COMPANY
MONSANTO im ine
SESVANDERHAVE "АДВАНТА"

СЕМЕНА:

- сахарной свеклы
- подсолнечника
- кукурузы

Выращивание и подготовка посевного материала в местных условиях снижает его себестоимость.

СЕЛЬСКО-ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА

- роторный комбайн Massey Ferguson
- тракторы Massey Ferguson
- пропашные сеялки Massey Ferguson и Kuhn
- посевной комплекс Greate Planes
- оборотный плуг Kuhn
- глубокорыхлитель Will Rich
- зерносушилки и зернохранилища
- опрыскиватели

Гарантийное и сервисное обслуживание. Склад запасных частей находится в г. Краснодаре.

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР
 Syngenta, BASF, Bayer, DuPont, FMРус, Crompton, CHEMINOVA, DayAgroScinces



Агропромышленная газета юга России

Учредитель-издатель - ООО «Издательский дом «Современные технологии»
 Директор проекта - главный редактор С. Н. ДРУЖИНОВ

Редакционная коллегия:
 Р. АМЕРХАНОВ, д. т. н., профессор,
 Л. БЕСПАЛОВА, д. с.-х. н., академик,
 профессор,
 В. БРЕЖНЕВА, д. с.-х. н.,
 В. БУГАЕВСКИЙ, д. с.-х. н.,
 П. ВАСЮКОВ, д. с.-х. н., профессор,
 Г. ВЕТЕЛКИН, к. т. н.,
 Д. ГОРКОВЕНКО, к. с.-х. н.,
 Е. ЕГОРОВ, д. э. н., профессор,
 Л. КАЗЕКА,
 В. КОМЛАЦКИЙ, д. с.-х. н., академик, профессор,

А. КУРИЛОВ,
 Н. ЛАВРЕНЧУК, к. с.-х. н.,
 В. ЛУКОМЕЦ, д. с.-х. н., чл.-кор. РАСХН,
 Ю. МОДОТИЛИН, д. т. н.,
 В. ОРЛОВ, к. б. н.,
 Е. ПОПОВА,
 Н. СЕРКИН, к. с.-х. н.,
 А. СУПРУНОВ, к. с.-х. н.,
 А. ТАБАШНИКОВ, д. т. н.,
 Е. ТРУБИЛИН, д. т. н., профессор,
 Р. ШАЗЗО, д. т. н., профессор,
 чл.-кор. РАСХН,
 В. ШЕВЦОВ, д. с.-х. н., академик

Адрес редакции и издателя: 350010, г. Краснодар, ул. Зиповская, 5, корп. 7, офис 305, тел./факс: (861) 278-22-09, 278-22-10. E-mail: agropromyug@mail.ru

Газета перерегистрирована. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-24713 от 16 июня 2006 г. Федеральная служба по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Газета отпечатана в типографии ОАО «Печатный двор Кубани» по адресу: г. Краснодар, ул. Тополиная, 19. Тираж 10 000 экз. Подписано в печать 10.11.2008 г. в 15.00. Заказ 5977. Мнения, высказанные на страницах газеты, могут не совпадать с точкой зрения редакции. За содержание рекламы и объявлений ответственность несут рекламодатели. Перепечатка материалов - с согласия редакции.

Издательский дом «Современные технологии»
 Ваша реклама на страницах
 «Агропромышленной газеты юга России» -
 надежный путь к успеху.

Сотрудники нашей рекламной службы

разработают слоган, фирменный знак, осуществят допечатную подготовку брошюр, буклетов, газет, календарей, визиток и т. д. У нас работают специалисты

в области лингвистики, которые могут создать рекламу с модально окрашенной лексикой, наиболее действенную и запоминающуюся.



Возможно размещение рекламы на нашем сайте.

Мы всегда рады сотрудничеству с профессионалами!

Наши телефоны в г. Краснодаре:
 (861) 278-22-09, 278-22-10, 8 (928) 275-17-86.
 E-mail: agropromyug@mail.ru

Перевозка негабаритных и тяжеловесных грузов

сельскохозяйственной и спецтехники



ООО „ЮГ Черноземья“

www.negabarit36.ru

e-mail: yugchern@mail.ru

В р. п. Ольховатка
 т./ф.: 8 (47395) 31-3-26,
 31-3-94,
 сот. 8-905-049-19-81

В г. Воронеже
 сот. 8-961-029-99-90
 e-mail:
agrosurs36@mail.ru



Именно мы обеспечим вашу перевозку «ОТ И ДО» с учетом ВСЕХ возможных затруднений



ГРУППА КОМПАНИЙ „КУБАНЬСЕЛЬМАШ“

ООО „Кубаньсельмаш“ разрабатывает, производит и реализует принципиально новую, уникальную технику для энерго- и почвосберегающих технологий, безотвальной обработки почвы. Состав комплекса: борона дисковая модернизированная серии БДМ, плуг чизельный глубокорыхлитель ПЧГ, укомплектованные шлейф-катками ШК.

Целесообразность применения комплекса подтверждается опытом эксплуатации во многих регионах России. ООО „Кубаньсельмаш“ работает по лицензии, выданной авторами разработки В. В. Абаевым и Н. М. Белобрицким (свидетельство на полезную модель № 14797 от 10.09.2000 г.).

ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ РЕСУРСО- И ПОЧВОСБЕРЕГАЮЩЕЙ ТЕХНОЛОГИИ

● **Разработка** ● **Производство** ● **Продажа**

Бороны дисковые модернизированные серии БДМ (прицепные и навесные):

БДМ-2х4, БДМ-2,5х4,
 БДМ-3х4, БДМ-4х4,
 БДМ-5х4, БДМ-6х4.
 Работают при влажности почвы до 40%.

Плуги чизельные глубокорыхлители для безотвальной обработки почвы:

ПЧГ-2,5, ПЧГ-4,5.
 Глубина обработки почвы до 35 см.
 Комплекуются сменным дополнительным оборудованием для обработки до 45 – 50 см.



БДМ - 2,5х4 (П)



БДМ - 4х4 (П)



ПЧГ - 4,5

Ремонт дисковых борон серии БДМ, реализация запасных частей и комплектующих деталей

352106, Краснодарский край, Тихорецкий район, ст. Новорождественская, ул. Радужная, 1.
 Тел./факс (86196) 4-66-63, тел.: 4-66-62, 4-66-64.
 353020, Краснодарский край, ст. Новопокровская, ул. Линейная, 15.
 Тел./факс (86149) 7-59-40, моб. 8 (918) 349-60-70.
 E-mail: kubselmash@mail.ru www.kubselmash.ru



ПЧГ - 4,5

БДМ - 5х4 (П)